

团委外联部工作计划 外联部工作总结(模板5篇)

当我们有一个明确的目标时，我们可以更好地了解自己想要达到的结果，并为之制定相应的计划。通过制定计划，我们可以更加有条理地进行工作和生活，提高效率和质量。这里给大家分享一些最新的计划书范文，方便大家学习。

团委外联部工作计划 外联部工作总结篇一

1、外联部的工作应该是长期性，持续性的。在平时就密切注意一些与同学们相关的厂商，发掘潜在的赞助商，发挥外联部内部杭州本地工作人员的地域优势。洞察潜在赞助商的合作意向，及时收集信息。开展在同学中的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学及赞助商进行双向沟通。

2、与盘石、四海通等电脑商联合定期举办电脑知识讲座，讲解电脑常见故障的解决方法以及电脑常识性的维护与保养等方面的知识。举办“以多取胜”——现场电脑消费调查与中介。联合商家，宣传团体购买的优势，寻找有意的电脑购买个人，联合统一咨询、配置和交易。记录潜在的电脑产品消费者，了解他们的购买意愿和个人购买倾向，发展潜在客户。并与浙大计算机爱好者协会合作，定期举行电脑show[]通过这种形式为电脑商作宣传，开拓其销售领域以此来赢得电脑商的赞助与支持，达成互惠互利的合作关系并与其保持长期密切的联系。

3、与创意工作室、网络部合作，发挥协同的积极作用，达到1+1=3的效应。结合法学院自身特点，为有意向合作的厂商企业做出策划案，充分利用电脑网络资源，通过学生会自身网页，推出创意工作室的策划方案，将所有需要的合作信息以网络虚拟方式取得并加以组合，以独特优秀的创意吸引赞

助商。

4、外联部可以牵头搞一些活动，如组织联系参观一些知名厂家、联系社会知名人士、律师、政府部门负责人做一些符合法学院特色的互动型讲座、请厂商倾谈成功经验，举办学生会阶段性成果展等，并拉动其他部门积极参与协作，并争取厂商的支持与赞助。

5、与文艺部合作，和一些品牌服装联系，在紫金港校区举办大型广场秀，间插联欢、游戏等形式进行互动性的宣传。

6、由外联部联系开办一些培训班如英语口语、调酒师培训班等，承接一些语言培训班如燕园博雅等在紫金港校区开课，并收取场地费。

7、大学生服务日以及法文化月。联系一些书籍、体育用品，文曲星等电子商品诸如此类的符合学生消费的商品经营商，通过租场地，挂横幅，打宣传等形式收取场地费，宣传费。等等。

以上为外联部的一些工作设想，在具体实施过程中，由于各种因素的影响，也许会有一些变更与调整。相信这界学生会主席团、各部门一定会给予外联部各方面的支持，共同把外联工作做好。一切让事实说话。

此致：

敬礼！

团委外联部工作计划 外联部工作总结篇二

时刻飞逝，不知不觉□20xx年已在咱们指间悄可是逝□20xx年，外联部一直坚持“来自于学生，服务于学生”的主旨，活跃高效的完结和协作学校的各项作业安排。外联部在20xx年的

前进，离不开主席团和各位教师的支撑和鼓舞，在此，我代表外联部全体成员对主席团和各位教师表明诚心的感谢。为了可以在往后的作业中更好地为同学们服务，补偿缺少之处，把作业做到做好，外联部仔细的总结了20xx年的作业。

本年度外联部作业亮点有：

1、经过拟定部分规章，查核制度。将服务礼仪，信息化才能，立异性主意，纪律查核作为查核的五个要点，合理分配部员作业，充沛保证和调集部员作业的活跃性，把外联部打造成一个有章可循，纪律严明的部分，标准部员行为，改进了外联部的全体面貌。

2、外联部重视对部员的培育，并对部员进行了各方面的训练，比方：沟通与沟通的训练、讲演才能和飓风的训练、会议场合细节的训练、作业文档的书写训练等等。

1、外联部不只活跃高效的完结上级的使命，并且还活跃协作学院的各项作业，做出了应有的奉献。比方：安全演练，职来职往活动。

2、外联部承包了学校的清明节上坟活动的策划，并起到主力军效果。

3、外联部经过实际作业的打开，新成员了解外联部作业后，对市区商家进行调查，摸清了商家的需求和咱们本身的优势和缺少，为迎新晚会做了充沛预备。

4、外联部以服务同学为主旨，为师生供给了清洗冬天校服（西装）的优惠服务，充沛的发挥了外联部敢为人先，服务同学的精力。

5、为了加强与外界的沟通联络，外联部与卫校、科干等学校进行联络和沟通，增进了学校之间的友谊。

6、外联部收集收拾重要的材料文件，标准化外联部材料，为外联部往后的作业供给最直接，最有价值的经历参阅。

1、完结了清明节上坟策划，满意完结上坟活动。

2、为师生供给了清洗冬天校服（西装）的优惠服务。

3、协作作业督导部完结职来职往的活动。

4、协作学校成功的完结了迎新晚会，为迎新晚会拉到珠海名太美容美发职业训练学校和珠海汪之洋饮料有限公司的资助。

5、安排同学进行了爱心公益活动—敬老院之行。

6、活跃的为同学的寻觅兼职作业，安排龙腾盛世活动公司的面试并跟进同学们在龙腾盛世活动公司的兼职状况。

7、给各位新部员进行了讲演与沟通等方面的训练，充沛的发挥了部员的立异认识，前进了外联部的全体水平。

团委外联部工作计划 外联部工作总结篇三

接下来，学习部又开展了xx大课堂，当然，宣传部前期的准备工作准备的很充分，使得后来的xx大课堂取的了较好的成绩，第一期xx大课堂，苏杭老师的精彩演讲给我留下了深刻的影响，记得其中的一句话：好的开始时成功的二分之一，坏的开始时成功的三分之一。是啊，不管成功还是失败，至少我们曾今都已经尝试，我们在人生旅途中可怕的不是放弃选择，而是选择放弃。朋友们，为了自己的那个梦想，请坚持下去，因为我们还并没有为它画上一个完整的句号。第二期xx大课堂，是由严飞老师主讲，由于专业知识太强，自己也只能听懂其中的一点皮毛，总的来说，前两期前贸大课堂都取得了不错的效果，希望第三期xx大课堂会给我们带来更精彩的内容。

在我们班举行趣味篮球赛的同一天，我们班同时也进行了卫生包干，由于人手不够，我们打扫的很仓促，生活部的兰花部长及其部门的干事很负责的帮我们一起打扫，事后，班上的同学都很肯定我们系学生会生活部的工作，在这里，就这个机会，对生活部的成员们，说一声，谢谢你们，辛苦了！

因为元旦将之，我们外联部也开始筹划一些关于拉赞助的活动，虽然几经周折我们还是失败了，但我们从中还是学到了许多，前期我们去商业街考查，锁定了四家赞助商，接下来，在部门会议中我们部针对不同的商家罗列了些方案，此时的我们信心满满，当我们把元旦策划方案以及赞助商宣传方案制作好后，商家却因种种原因推掉了我们的赞助，不过我们外联部具有打不死的小强精神，相信只要在我们可爱的部长带领下，我们一定会把外联部干的越加出色。

经过两个月的考核，我们领到了xx系学生会干事工作证，在这两个月里，有人进也有人出，对于那些已离开学生会的干事，我只有抱着不舍的心情衷心祝福你们在自己的人生之路上越走越精彩，对于心干事的加入，当然表示热烈的欢迎。

这是我们金融与贸易系学生会的老牌特色活动，本次活动是与人文系艺术系学生会联合举办的，活动总体来说举办的较好小学学校工作计划，但其中也存在一些问题。初赛，学习部没有将工作安排下来，分配给每个部门，也没有和我们其他部门讨论，以致我们部门和其它部门一样对自己的工作任务没有一个具体的概念；复赛，由于初赛的教训，学习部也学会将任务分配合理，充分利用资源，最终选出两个队。决赛，总体来说较前两项工作表现稍有好转，但是由于准备工作不够充分的原因，活动中还是出现了不少的小漏洞。

在这次活动中，我总结出我们学生会在工作中表现的几点不足：

- 1、团队意识不强。学生会是一个组织，是一个集体，一个大

家庭，不论做什么事都要与大家一同商讨，毕竟一个人不能把所有的问题都考虑到，大家一同努力才能将工作进行的更好。

2、责任感不强。学生会组织的任何一个活动，都是由承办的部门来负总责，而其它部门的同志则很少去关注，除了那些被安排有工作的人，其它的人甚至连活动场地都看不到他们的人。在这里我要说的是，既然作为一个学生会成员，对组织内部的活动都要有一种主人翁的态度去对待，都有义务去随时去关注，不能说今天的活动不是我们部门负责的我们就不去管，这种态度是不负责任的，是作为一个学生干部不应该有的。

3、工作经验不足，由于在做干事的时候，很少参与到活动的组织与策划，以致于在活动中表现的有些稚嫩，在细节问题上把握的不够好。为了学生会长远发展，在这对我们的部长提一些建议，希望在以后的工作中能够让我们的干事们尽可能多的参与到活动的决策中，让他们早一些了解到组织活动的过程和细节，锻炼一下他。

在这次活动中，我总结出以下几点：：活动的宣传力度不足。当我安排干事去设计系徽时，他们知道找同学帮他去设计，而我们在征集活动中，却只收到一份作品。这只能说明一个问题，不是我们系没有这方面的人才，问题在于我们。

这是由我们部门与宣传部一起承办的活动。宣传部主要是通过宣传板、海报等形式对活动进行宣传，我部门主要是负责与各班级的班委联系沟通进行宣传。但结果很让人失望，活动结束后，只收到一份作品，我不知道是由于我们宣传工作做的不足还是说我们系没有这样的人才，最后系徽只能由我们两个部门共同设计出来。在这次活动中我让干事们去构思去设计，最后把作品放在一起，选择一个最好的方案。干事们的积极性都很高，这一点我很感动。宣传部的两位干事，在绘画方面有优势，设计得很有特色，而且还设计出了多种

方案，外联部的两位干事虽然在绘画方面欠缺，但是他们把新奇的想法给了绘画的同学很大的帮助，最后在我们大家的齐心协力下，我们共同完成了这项任务。

这是由体育部承办的，我们部门主要是负责现场的桌子，由于那周活动举办得也很多，我也没去现场观看，全是我部门的干事在负责我们部门的工作，而作为部长没有做好表率，就是借了两张桌子，去比赛现场也仅去了两次。对于这一点，我深感惭愧。事后我想，现在我们部长总是喜欢什么事情都自己扛，很少要干事们自己负责去做事，我们应该适当地放手让他们去锻炼，当然，我这里所说的“放”是有一个度，不论他做了什么事，我都会了解，还会去进行适当控制，不能放的太松，也不能放的太紧，毕竟干事们还没什么经验，一些工作还得需要我们的指导和帮助，教会他一次，下次他自己就会处理了。

总体来说还是较好的，干事们也都步入了轨道，也适应了学生会的日常工作，相互之间也有了一定的了解，希望大家能够继续积极努力，把我们的家建设得更加美丽！

团委外联部工作计划 外联部工作总结篇四

伴随新年的到来，这学期的工作已圆满结束，回首本学期走过的路，苦涩与欢欣并存，得意与失意同在。现将本学期的工作总结如下，希望能以此为镜进一步认识自己，完善自我，并提高自身的工作能力，去应对新一学期的工作挑战！

工作即做人，因为人的本质，只能在工作中才能展现；人的潜能，只有在工作中才能开发；人的能力，只有在工作中才能发挥；人的成就，只有在工作中才能取得；人的梦想，只有在工作中才能实现！可想而知，一个人的工作水平与其做人的水平是相辅相成的和相得益彰的。

在我的工作中，作为广播台外联部干事，我有很多体会，总

结如下：

我加入学生会以来一直抱着学习的态度，党展开工作后，发觉我不仅要学习，还要懂得，懂得如何去应对一切突发事件，虽然在工作中遇到诸多困难，但这并不影响我对工作的热情。因为在思想上，我来学生会的第一目的是学习和懂得！有时候会觉得工作有点辛苦，但我是时刻记得哥哥说的：干事就是要干事情，加入学生会就是要负起责任，肯吃亏的笨蛋才是最能学到东西的聪明蛋！所以……我毫不犹豫的选择了做肯吃亏的笨蛋，只为了学到更多的东西，让自己蜕变成一只人人都夸的聪明蛋！

这给了我信心的倍增感。后来部长把我们分成几组，很莫名的把我选为组长，于是，我告诉自己，既然是大众选的，那么我一定尽最大的努力干好，绝不负众望！我很认真的工作，为了筹备主持人大赛的活动经费，我和组员都很积极地到街口拉赞助，一次次的打击，让我这个组长很丧气“无言以对”，但有两个部长、梅英、水彬、育彪……他们的鼓励，我再次从重新树立信心，带着组员向前冲，我们真诚的撒出我们的热情，虽然收获不大，但我也和俊豪成功拉到一家理发店的赞助。俊豪挺厉害的，在他的身上我学到了什么叫“经心思索”才不会“误失良机”！

12月3号的主持人大赛和12月28号的天马集团15年华庆特邀周华健来演唱的晚会，因为被选上舞蹈演员之一，每天都要训练，一边忙训练，一边忙主持人大赛的任务。记得12月3号那天，从早上10:00在舞蹈室训练到12:00，就立刻回到工作岗位忙到下午2:00, 3:00又到舞蹈室训练直到晚上7:30，正好是主持人大赛开始的时间，于是我立刻又回到我的工作岗位上，应酬广医学院的嘉宾幸好他们对我的招待挺满意的，随后愉快地把他们送走后，就一直待在会场直到晚会结束，搞完卫生，收拾场地后，回到宿舍12:15，天气有点冷，但是紧密的工作时间，让我忘记了冷、忘记了我还没吃饭、忘记了劳累……回到宿舍洗完不太热的热水澡，躺下发觉我睡不着，

也许工作的顺利吧、回想这段时间，偷偷的给自己鼓掌，然后给自己加油！

原来我真的可以，当所有的人都叫我女强人的时候，他们是否了解背后的努力？呵呵！再次给自己加加油！棒棒的强女人！！

。每次活动我都有争取（当然也是大众评选的）当队长或是组长，每次例会我都有上台发言，（虽然经常气到台长，但台长的大量，给予了我放肆的勇气，希望台长原谅我的淘气），每次开会做结尾总结或是开篇者……发觉勇气不是天生的，而是后天慢慢累积的！！

经过这一学期的短暂工作，我学会了要有坚持不懈、永不言弃的两种韧劲，才能战胜突如其来的困难，才能克服消极和彷徨的情绪，才能更有自信的走出去！除此之外还需要一股投入的情怀，满腔热忱地工作，因为满腔热忱是一股不可抗拒的力量，足以克服一切障碍和不如意。

最后，要感谢台长的大量，副台的谅解，还有两位部长的点拨及培养，还有部门的所有成员，我们都是一家人，一群很有上进心的同胞，希望大家下学期能够再接再厉，迎难而上，在工作上更出色！！

团委外联部工作计划 外联部工作总结篇五

随着期末的临近，学生会的工作也已接近尾声。本学期的工作是忙碌的，大家一起跑兼职，拉赞助，平时常交流经验，并且多次开展部内与部门间的联谊活动。汗水与欢笑是大家工作中的主旋律，乐观、热情与创造力是推动部门工作不断进步的动力，在工作中得到锻炼，在共事中收获友谊，在一点一滴中我们凝聚成团结、高效、奋进的整体。

外联部的亮点

1、例会

例会严肃而不失活泼的气氛一直是外联部的特色。由于外联工作的特殊性，交流、讨论、分享成了必不可少的部分。与商家协商、谈判需要技巧、经验和热情。每每进入这个互动环节，气氛就活跃起来了，已经拉到商家的干事会主动向大家介绍自己的经验和感受；正与某个商家处在谈判中的干事会积极与部长联系，并认真请教一些困扰自己的问题；还没有与商家取得谈判机会的干事也不甘示弱，他们仍充满信心地参与大家的讨论，积蓄能量，准备“后来居上”。

另外，例会的纪律非常严格。若要请假，必需在例会开始之前完成；若三次例会无故旷到，则开除出外联部。

在这里，没有所谓“官大一级压死人”的作风，有的只是融洽的氛围、和谐的空气。

2、作风

文艺晚会前夕，帮忙布置会场，外联干事随叫随到；晚会之时，所有外联部成员忙碌于后台，被分配的都是最有难度的工作，但外联干事任劳任怨；其他部门组织一些活动需要帮助，外联干事更是义不容辞——这就是外联部的肯干精神。

尽管已尽心尽力，但还是没有为迎新足球赛跑到饮用水的赞助，而时间只剩最后一天。放弃？那就是部门的耻辱！外联部没有坐以待毙，仍是拾起工作激情，走出校园，寻找商家。终于，“黄天不负苦心人”，饮用水有了着落，在迎新足球赛来临的前一天下午——这就是外联部的永不言弃。

愚者等待机会，勇者争取机会，智者创造机会。

我们首先自己会认真努力的做工作上的勇者和智者，并以自己的主观能动性带动周围的人一起做好学生会的各项活动。

其实优秀是一种习惯。

这个学期我们的第一个任务就是“五一”的学生兼职。为了能为同学们提供尽量多的、安全可靠的兼职信息，让大家能够在长假期间参与到社会实践中来，我们全体分头行动，在食品、餐饮、服饰、家电等领域都与商家有过联系，最终成功的与李宁、康师傅两商家取得了合作。过程中，我放先在学校范围内写招聘启示，并对有兼职意象的同学进行初试，之后带初试通过的去公司参加复试，令人欣喜的是大部分同学都得到了兼职的机会，商家也表示合作的很愉快，这是双赢的结果。我们已经保留了商家的信息，期待以后的合作。同时我们也有一些不足：首先，我们的工作开展的有些晚，当我们联系上一些商家时，他们的招募工作已开始或接近尾声了，我们应吸取教训，接下来有暑假的兼职的事务，我们应从6月份就开始着手联络，早作准备，知己知彼，百战百胜。其次是我们在初试时应果断的把不合乎公司定的标准的同学推掉，这一方面为公司的复试提供便利，另一方面，带到公司去的同学能有比较高的录取率是对我院学生工作的肯定，十分有助于我们在学校范围内扩大影响与日后的兼职招募工作的开展。以前有的学生会遇到过这样的问题：由于几乎将所有参加初试的同学都带去参加复试了，致使录取率较低，之后不少同学打电话去询问情况，甚至怀疑此次与公司方合作的可信度，影响很不好。我们部门此次随未遇到此类问题，但应在往后的工作中多加注意。

一，院级活动的赞助是我们部门本学期的工作重点，涉及了互联网知识竞赛，校排球赛以及“非唱不可”k歌比赛。对于活动的赞助，我有几点经验：第一，要根据活动的内容确定要争取的商家，例如，互联网知识竞赛，可以联络社会上的网络教育学院，因为活动的内容接近于他们所要推广的项目，有利于宣传效果的最大化与其品牌的推广。

二，前期好好了解他们要宣传的内容是否是安全可靠、真实的，防止诈骗、传销等不法性质的活动走入校园。