

# 最新大学生实践报告暑假当老师 大学生 社会实践实习报告(精选5篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 大学生实践报告暑假当老师篇一

过程名称：毛坯预处理检验重点：毛坯质量

过程名称：粗调检验重点：直线度

过程名称：刨加工检验重点：宽度

过程名称：拉阳榫检验重点：对称度

过程名称：钻孔检验重点：孔距

过程名称：锯加工检验重点：长度

过程名称：滚阳榫检验重点：对称度

过程名称：铣底检验重点：高度

过程名称：清洗、油漆检验重点：总检

（三）设施选址问题我们在第七章学习了设施选址问题，故我在这个问题特意向该厂的总经理问为什么该企业要选在江湾路旁边？他解释说由于电梯导轨的毛坯和产成品都是主要通过大卡车运输，故要设在交通设施方便的地方并且要靠近

高速公路，而江湾路就符合这些条件。我想了一下总经理的话觉得他的话是很有道理的，由于该厂的产品大部分销向其他省市，无论选用什么样的方式去运输都可以！（四）存在的问题当我看到该厂的电梯导轨毛坯和产成品堆放在一起的时候我就皱起眉头了！听曾老师说过企业不能把原材料和产成品堆放在一起，这样会降低企业的生产效率，而该厂就是犯了这个错误。而其他他们厂房有三个大门，一个留给员工的上班进出，一个是大部分时间是关闭的，最后一个是用来卸货和装货用的。当有公司要过来同时卸货和装货的时候必然导致排队，这样不利于企业的效率。

小结：

然这次实践的业务多集中于比较简单的工作，但是，这帮助我更深层次地理解工厂实业的流程，对以后的毕业提供了极大的帮助，使我的管理知识方面，不在局限于书本，而是有了一个比较全面的了解。俗话说，千里之行始于足下，这些最基本的业务往往是不能在书本上彻底理解的，所以基础的实践尤其显得重要，特别是目前的就业形势下。从这次实践中，我体会到，如果将我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，用实践来检验真理，使一个本科生具备较强的处理基本实务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们学习与实践的真正目的。我坚信通过这一段时间的实践，所获得的实践经验对我终身受益，在我毕业后的实际工作中将不断的得到验证，我会不断的理解和体会实践中所学到的知识，在未来的工作中我将把我所学到的理论知识和实践经验不断的应用到实际工作来，充分展示自我的个人价值和人生价值。为实现自我的理想和光明的前程努力。

关于大学生社会实践实习报告汇总十篇

有关大学生社会实践实习报告模板汇总九篇

社会实践实习报告汇总六篇

## 大学生实践报告暑假当老师篇二

xx年7月--9月，我和另两名同事分配到\*\*支行实习。\*\*支行是省行老牌培训基地，它近年来连年在\*\*市\*行系统的绩效考核名列前茅，其中很大一部分是得益于其拥有\*\*卷烟厂、\*\*公司等优质客户，更不可忽视的是\*\*拥有一支凝聚力极强的营销团队，一个和谐的工作环境以及一直延续下来的紧凑的工作节奏和良好的学习氛围。

过去的两个月我先后在会计部和信贷部实习，在每一个部门都得到了领导的关怀和同事的帮助，这段宝贵的实习期是我从一名在校学生向合格的公司职员转变的关键阶段，现在我将这两个月来工作学习的情况做一下总结。

在非现金业务区的学习期间，通过看、问、思，我对会计部门核算的主要流程——记账、复核与出纳有了初步认识；另外我还有一段见习大堂经理的特殊经历，大堂经理是许多客户了解工行的第一窗口，我的主要工作是对客户办理的各项业务进行引导，及时处理客户的咨询和投诉，发放回单和对账单。

在客户至上理念的指导下，我的用心服务，得到了客户的一致好评。在与客户面对面交流的过程中，一方面锻炼了我的沟通能力和交际能力，另一方面也使我能第一时间倾听到客户对工行的意见和建议，有助于我们不断地改进工作、完善服务。

八月份我被调到信贷部学习个人和公司贷款，期间我们向各业务经理学习信贷知识与营销技巧，尝试着与个人及法人客户进行沟通，学习办理个人住房、消费等贷款，学习使用\*\*\*系统对公司客户进行评级授信。由于我行优质客户\*\*与国外多家企业保持着频繁的业务往来，这使我们有机会接触

到一部分国际业务，主要是关于开立信用证的相关流程。

一个月来我学到的不仅仅是银行的相关业务，更学到了一种积极竞争、勇挑重任、兢兢业业的工作态度，所有这些成为了我人生中一笔重要财富。同事们在平时工作中、具体业务上给与我的巨大帮助让我难以忘怀，他们对银行业相关政策、具体业务知识的精通，与合作伙伴、具体客户关系维护的得心应手以及他们积极勤奋的工作态度都使我受益匪浅。

以上是我在\*\*实习期间的工作汇报，工作中的点点滴滴也让我积蓄了一些对\*行发展的意见和建议，下面我将从以下三个方面谈谈我的认识。

再者从柜员自身感受来看，常有同事抱怨工作时缺乏安全感，工作时有来自四面八方的摄像头盯着，这些摄像头安装初衷是防范未知风险，而在平常它却担负着监督员工工作的职能。例如在办理特殊业务时，若被摄像头前的监督者发现其没有按照规定动作划卡授权便要受到批评，而这些所谓的规定动作往往只是流于表面形式。

最后，风险管理常抓不懈。放款的最终目的是为了利润，过去沉重的历史包袱给我们敲响了警钟，好军队不打无准备之仗，因而必须严抓风险管理，尤其要将事后控制转移到事前预防。但严抓风险决不意味着牺牲利润，可在原则性理念的指导下为客户最大限度的提供金融服务。“以产品为中心”的无差别、单一化的信贷管理向“以客户为中心”的个性化管理的转变。

## 大学生实践报告暑假当老师篇三

暑假两个月正是大学生们有机会在社会里得到锻炼的时期，机会不是每次都有的，错过了就永远失去了，所以为了不让眼前的机会白白的从身边溜走，我下定决心一定要在最短的时间内找到一份差不多的工作，不管是什么，累与不累，只

要是能发展自己的平台，能让自己收获的平台，我们都应该去尝试，作为未来的创业青年，我们应该高瞻远瞩，累永远是最后一位，勇气是头，我们是先锋，放大胆，鼓起勇气去尝试一见自己从未做过的事，无论成与败都会收获不小。

我从家附近先找起，发现墙上贴的招聘启示，业务员和店员，我毫不犹豫选择了业务员这份工作，我由于有一定的销售经验加上自己自信的态度很快赢得了别人对我信任，就这样他们答应我去上班，每个月只有800，50块的电话补助和50块车补，100块生活补助，加起来也就1000，也许车费都不够，但我答应了，他们用一下午给我讲些有关产品和推销方面得知识，第二天我就开始工作了。

由于天气热，我选择了每天早上6：00到11：00，下午4：00到7：00，这个时间才出去工作，因为业务员的时间是自由支配的，只要你能完成一定量的业务量，不管你怎样跑，你最起码要给老板带去一定的收益，人家才会充分信任你，肯定你，自己才会感到自己存在的价值，我每天6：00准时起，搭公交去城市的每个可能接受我们产品的地方，小超市，卫生用品商店，一户户的进去推销，游说，直到让顾客相信我，相信我们的产品，当然，成功与失败并存，失败的时候我夜里都会反复的琢磨，反想，自己怎样才能让自己变的更有说服力，商家为什么不要自己销售的产品，存在什么问题，怎样才能很好的解决，以后基本上每天晚上我都会积累下一点小小的经验，凭借这些宝贵的财富，业务这一行我开始干的得心应手，慢慢变的老练了，失败没有挫伤我，反而使我越挫越勇，给了我更多的动力。拿到订单的每一份成功的喜悦也让我更有信心干好其他每件事。

每天这两个时段跑，中将的时间我又不回家，不能白白浪费啊，晚上7：00到9：00街上人一般比较多，于是我又萌发了一个想法，摆个零时地摊，二话没说，第二天，我就找爸借了200块去康复路进了点皮带，时尚而个性符合现在青年人的喜好，第一天就不出所料的为我创造了35块钱的经济价值，

以后的每一天也在此基础上略有起伏，一根皮带进价在5元左右，而我基本卖9块到10块，一个月下来也有1000多的利润，加上业务员工资800，一月的 闯荡 让我赚了近\*\*元。

当boss双手递给我那份工资时，我看见他欣赏和挽留的目光，合作愉快!值! 当让这是最终的结局，而期间的剧变，心酸苦辣只有当事人我最知其中滋味，万事开头难，要踏出第一步，这是需要何等得勇气啊。

然后我在工作结束后，我做了如下的总结：

勇者无畏，要敢于走出第一步，敢闯才敢赢。

要善于沟通。你说话的言语，言谈举止往往给别人产生一定影响，它回让人看出你个人的各方面素质。如果你言语流畅用词得当，别人会乐意和你继续交谈，成功也就成为可能。反之，会因厌恶而赶你走。

要有耐心和热情。在工作的时候要经常微笑，这样会让那些生意人感觉很舒心，大家一起做生意也就很开心，人家才有可能买你的产品，要不厌其烦，态度温和，阳光热情的向别人解释分析比较产品带给他们的利益。

要勤劳踏实，要坚持。如果我们偷懒那任务是很难完成的，也不会得到别人的赞许，如果因累苦而放弃，那只会有一个结果，徒劳无功，所以要做就做好，认真做。

态度要好。对工作要像做自己的事一样努力认真，对顾客，要诚实，要诚信。

要多想，多思考，多积累。

# 大学生实践报告暑假当老师篇四

## 实习目的：

- 1、增加实际认识，提高实践能力；
- 3、熟悉安全工程技术人员的工作职责和工作程序，获得组织和管理生产的初步知识；
- 4、虚心向工人和技术人员学习，培养热爱专业、热爱劳动、热爱工农的品德。

## 实习任务：

- 1、听安全报告。主要内容有：工厂安全管理的体制、安全管理机构的设置及人员的配备、安全生产责任制、安全教育及培训、安全生产投入及安全技术措施计划、伤亡事故和职业病的报告登记调查处理与统计分析等。
- 2、听生产工艺报告，并参观了解工厂的主要生产工艺流程(包括烧结工艺、焦化工艺、炼铁工艺、炼钢工艺、轧钢工艺等)。

## 实习要求：

- 1、参观中必须听从引导人员的指挥，严格遵守工厂的安全规章制度，牢固树立安全第一的思想，切实注意安全。一旦发现违反纪律者，实习成绩一不及格处理。
- 2、实习时必须认真听报告、做好笔记。实习参观过程中主动向工程技术人员请教有关生产和安全管理方面的问题。

## 实习内容

作为安全工程二年级的学生，根据学校的安排，我们于\_月3日至\_月13日在武钢进行了为期近两周的认识实习。与上学期金工实习不同的是这次实习以听报告和参观为主，在老师的带领下，我们从\_月3日开始先后参观了武钢焦化厂，烧结厂，炼铁厂，炼钢厂和热轧厂五个厂。

## 第一站——\_焦化厂

焦化厂由备煤、炼焦、回收、精苯、焦油、其他化学精制、化验和修理等车间组成。其中化验和修理车间为辅助生产车间。备煤车间的任务是为炼焦车间及时供应合乎质量要求的配合煤。炼焦车间是焦化厂的主体车间。炼焦车间的生产流程是：装煤车从贮煤塔取煤后，运送到已推空的碳化室上部将煤装入碳化室，煤经高温干馏变成焦炭，并放出荒煤气由管道输往回收车间；用推焦机将焦炭从碳化室推出，经过拦焦车后落入熄焦车内送往熄焦塔熄焦；之后，从熄焦车卸入凉焦台，蒸发掉多余的水分和进一步降温，再经输送带送往筛焦炉分成各级焦炭。回收车间负责抽吸、冷却及吸收回收炼焦炉发生的荒煤气中的各种初级产品。

焦化主产过程中存在的主要危险源有：粉尘危害、有毒有害及易燃易爆气体和物质流伤害、火灾爆炸伤害、高温和噪声危害等。事故的类别为：火灾、爆炸、机械伤害、中毒、灼烫事故等。根据冶金行业焦化厂事故原因分析可知，导致事故发生的主要原因分别是：违章作业和操作失误，安全技术知识缺乏和安全操作技术不熟练，技术和设计缺陷，设备设施和工具缺陷。

基于这些危险因素，焦化厂在安全方面有很严格的管理体系。概括起来有以下几点基本要求：

1焦化设施的设计应保证安全可靠，对于危险作业、恶劣劳动条件作业及笨重体力劳动作业，应优先采取机械化、自动化措施。



2散发有害物质的设备应进行密闭，避免直接操作。

3焦化主体设施的设计和制造应有完整的技术文件，设计审查应有使用单位的安全部门参加。

4施工必须按设计进行，如有修改应经设计单位书面同意。隐蔽工程，应经使用单位与施工单位共同检查合格，才能封闭。施工完毕，应由施工单位编制竣工说明书及竣工图，交付使用单位存档。

5新建、扩建、改造和大修的焦化设计，必须经过检查验收合格，并有完整的安全操作规程，才能投入运行。焦化设施的验收，应有使用单位的安全部门参加。

6对焦化作业人员必须进行安全技术教育和操作培训，经考试合格，方可独立工作。

7存在危险物质的场地，应设醒目的安全标志。

8可能泄漏或滞留有毒、有害气体而造成危险的地方，应设自动监测报警装置。

9较高的通行、操作和检修场所，应设平台或防护栏杆。

10在易燃、易爆场所，禁止使用易产生火花的工具。

## 第二站——烧结厂

烧结厂于1959年8月29日投产，建有4台75平方米烧结机。20世纪60年代末期兴建了二烧车间，70年代兴建了三烧车间，在80年代进行了二烧改造，90年代兴建了现代化的四烧车间，又先后于20\_\_年、20\_\_年和20\_\_年对一烧、三烧、二烧进行了技术改造，新建了新三烧、新二烧。烧结厂通过开发新工艺、新技术，引进与消化移植当今世界烧结行业先进工艺设

备，模糊控制技术，从而使烧结工艺、技术装备水平、产品质量、能源消耗水平、环保质量等得到不断完善与提高，跃居全国同行业水平，成为全国最大的现代化烧结厂。

烧结是把含铁废弃物与精矿粉烧结成块用作炼铁的原料。其工艺过程是按炼铁的要求，将细粒含铁原料与熔剂和燃料进行配料，经造球、点火、燃烧，所得成品在经过破碎、筛分、冷却、整粒后运往炼铁厂。

通过听报告我们了解到烧结生产在安全环保方面主要要注意以下几点：

1铁精矿运输。铁精矿是烧结生产的主要原料，在选矿厂生产过程中，常夹杂着大块和其他杂物，在胶带运输中经常发生堵塞、撕裂皮带，甚至进入配料圆盘使排料口堵塞事故。处理时易发生人身伤害事故。

为避免以上事故，胶带机的各种安全设施要齐全，保证灵活、可靠，并应实现自动化控制。

2主体设备存在的不安全因素。例如带式烧结机。其存在的不安全因素是烧结机的机体又大、又长，生产与检修工人会因联系失误而造成事故。随着烧结机长度的增加，台车跑偏现象也很严重；受高温的变化，易产生过热“塌腰”现象。所以应当为烧结机的开、停，设置必要的联系信号，并设立一定的保护装置。

3要注意除尘与噪声防治。一是烧结厂防尘：烧结过程中，产生大量的粉尘、废气、废水，含有硫、铝、锌、氟、钒、钛、一氧化碳、二氧化硅等有害成分，严重地污染了环境。因此应抽风除尘。烧结机抽风一般采用两级除尘：第一级集尘管集尘和第二级除尘器除尘。大型烧结厂多用多管式，而中小型烧结厂除了用多管式外还常用旋风式除尘器。二是烧结厂的噪声防治：烧结厂的噪声主要来源于高速运转的设备。这

些设备主要有主风机、冷风机、通风除尘机、振动筛、锤式破碎机、四辊破碎机等。对噪声的防治，应当采用改善和控制设备本身产生噪声的做法，即采用合乎声学要求的吸、隔声与抗震结构的最佳设备设计，选用优质的材料，提高制造质量，对于超过单机噪声允许标准的设备则需要进行综合治理。

## 实习体会

通过这次认识实习，我对我们的专业有了更加深入的了解，熟悉了安全工程技术人员的工作职责和工作程序，获得了组织和管理生产的初步知识；也更加明确了未来工作的方向和工作任务。这样也便于我在以后的学习中更容易抓住重点，学好专业知识。安全为天，警钟长鸣！

作为安全专业的学生，我们的任务是艰巨的。虽然现在科技发展快，各行各业都引进了一些高科技的机械设备，但安全隐患并未随之减少，相反且很有可能带来新的问题。这就需要我们努力学好科学文化知识，刻苦钻研，争取研究出更加安全环保的设备或者是科学的安全环保措施！最后感谢学校给我们安排了这次实习，也感谢武钢各厂给我们提供了这样的机会以及各厂相关人员对我们的指导，更感谢两位专业老师两周以来，顶着炎炎的的太阳带领我们参观，并耐心的帮我们解决各种疑难困惑。以后我会努力学好安全专业的相关知识，将这次实习的收获体现到我的行动中去。

## 大学生实践报告暑假当老师篇五

一个多月的社会实践很快就结束了，在这一个多月里，不仅让我感受到了做老师的乐趣，更让我认识到了我身上的很多不足。本次教育社会实践让我明确了毕业后的发展方向，为以后的就业打下了坚实的基础。

我们的社会实践主要分为两部分，第一是备课试讲阶段，第

二是校内实践。校内实践又分为教育见习，教学工作和班主任工作。

在社会实践开始的第一周，我们便在学校里进行了备课试讲。我们采取集体备课的方式，认真研读教材，再集合其他同学的建议，写出令自己觉得满意的教案。写出完整的教案和课件后，我们再分组轮流试讲。在试讲中，我们每一个人既是老师，也是同学，更是评委。通过这种方式，将自己的教案一遍一遍地进行修改，努力为接下来的教学实践打下基础。

到社会实践学校后，我们首先进行教育见习，主要是到各个班级去听老师的课。一开始，我们不知道怎么听课，不知道从什么方面着手，只是单纯地把老师上课的内容给抄下来，就像回到了当初的高中时候的学习，也不知道如何去评价。后来和老师交流，发现原来听课要听老师如何突破本节课的重难点，要听老师上课的语言，要听老师的问题设置，也要看学生听课的状态以及老师的教态。通过教育见习，我懂得了课堂不是老师在上面的表演，而是学生和老师一种互动，一种知识火花的碰撞。

教学工作是我们这次社会实践的重头戏。虽然之前试讲过很多次，但对于上真正的战场，我们还是经验不足的。由于之前备的课和社会实践学校的教学进度有一些出入，所以我要重新备课。通过和原任课老师的交流，我了解到备课原来是一个比较艰辛的历程，要不断地改，不断地练，要备的详细，考虑的非常全面，把课堂可能会出现的问题，都一一考虑到，才能建构出一堂不错的课堂。虽然对于我可能刚开始无法达到这个高度，但我还是不断地靠近这个目标。在任课老师的帮助和指导下，我写出了完整的教案和课件，并交给任课老师检查。老师说可以了，再试讲，直到任课老师满意才开始真正的上课。

我的第一节课是《溶液的稀释》，这是我人生的第一堂课。第一堂课准备还是很充分的。这节课是对上一节课《溶液的

配制》的拓展。由浓硫酸配制稀硫酸来引入。因为浓硫酸和稀硫酸的性质不同，学生比较感兴趣。虽然上课时有点紧张，但因为我是这个班的. 社会实践班主任，与同学们都比较熟悉，在同学们鼓励的目光中，我就慢慢地镇定下来了。