

研究生社会实践调查报告 研究生暑期社会实践报告(大全10篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。报告的格式和要求是什么样的呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

研究生社会实践调查报告篇一

研究生暑期实习内容： 导医

导医经历： 天去的是呼叫系统，即咨询处。刚开始对病人的问题几乎是一无所知，但是在师兄师姐们的带领下，我也逐渐熟悉了各个诊室的位置以及怎样从挂号单上判断是哪个诊室。也逐渐记住了各楼层的科室分布、挂号处的分布。经过半天的锻炼我基本上可以应对患者们提出的问题。这让我很开心。接下来我每天去了一个诊室。但是由于我专业知识不够，大家都不会给我分配太多的任务。我只是偶尔帮忙拿个东西、换个口杯或其他这样的工作。护士姐姐们经验都很丰富，有过来咨询的患者她们也就回答了。我能帮上的忙不多，觉得有些惭愧。大部分时间都用来观察老师们或师兄师姐们的治疗。我看到了很多根管充填。还看到了几例补牙。还有一个切龈术。收学获习很网大。

导医感触

感触医生高超技艺这次见习让我深刻感受到用“心灵手巧”这几个字形容口腔医生是再合适不过的了。我去的是牙体牙髓科。这个科室常见的病例是根管治疗和补牙。医生们操作的平台不过是面积不到一平方厘米的牙齿里面的一个小洞。而他们用的器械大部分也是很小的很精密的，必须要手很巧才能完成这样的操作。一个根管直径不过一二毫米，却要填

充进去很多牙胶尖和其他材料。而老师们的操作很娴熟，就可以在细细的根管里活动自如，灵活地填补和取出各种东西。他们的技艺不禁让我有些叹为观止了。还有一次看到一个老师补牙。用跟牙齿颜色非常接近的材料代替缺损的牙齿，按照牙齿本来的形态，把材料安放到相应的地方，再用工具多次修饰、从各个角度观看。最后做出来的牙齿真的是可以以假乱真。大概只有口腔医生自己才能看的出来是一颗假牙齿。我觉得他们治疗一个病人，就像是完成一件艺术品一样，精雕细琢，过程有可能很漫长很耗费时间和心思，但是最后看着做出来的成品，自己心里却体会到了最大的喜悦。

感触护士周到服务这次见习接触的护士姐姐们也很让我佩服。以前想当然地认为对人和蔼是一点都不困难。但是真的到了医院却发现真是说起来容易做起来难。天我热情高涨，对每个病人真的是尽自己最大努力服务周到。但是随着一天天工作的劳累，就开始变得烦闷起来。每天回答的问题几乎都有固定的答案，时间久了我觉得自己就是一个复读机。于是见到病人说话能简短就简短；能不说就不说。而且开始见到病人都是微笑服务，但是后来我觉得掩盖在口罩下面的表情即使微笑也不会让人看到，自己的微笑也得不到回应。于是有了口罩的掩盖，我的表情一度很冷淡。但是护士姐姐们很让我佩服。她们天天跟病人打交道，跟病人交流时的用语也是只有固定的那么几句话。但是她们不因为自己的厌倦而改变态度，始终热心对待病人。而且她们跟医生配合十分之默契，医生很少说要什么东西，因为护士们都会提前准备好。这样看病的效率就非常之高。

感触求学学无止境这次见习还让我体会到了一个词“学无止境”。开始我跟的是教学号，也就是一个老师带一些研究生或博士生。看着这些师兄师姐们的操作，我觉得他们已经很厉害了。但是接下来几天又见到“名老专家”们的治疗，他们真的是更技高一筹。他们的操作更娴熟，观察更仔细，定位更准确；而且，他们对待病人的态度更好，让人有如沐春风的感觉。从而我觉得医学这个科目真是一个让人可以，而且

必须终身学习的科目。经过进入大学校门之前十几年的寒窗苦读，和进入大学以后七年或者更长的漫长求学之路，等到毕业的那时候我们可能觉得自己已经很了不起了，在别人眼里经过这么多年学习的医生也已经很厉害了。但是其实我们刚毕业的那个水平和这些高水平的专家们还是有很大差距的。在这之后的人生路上我们还要不断学习，要学的东西还有很多。

感触病人需要呵护几天的经历让我看到了病人的“弱者”形象。来医院的病人，不管工作岗位、社会地位、个人收入、生活环境如何，在这里似乎都是同一个形象。他们都很尊敬地对待医生，脸上总写着一脸焦急，医生要求陈述病情的时候总是尽力地多说一点，直到医生说好几次“晓得了”才会停下。在一个病人的工作岗位和生活圈子里，他也许是一个很优雅的人，也许是一个很张扬的人，也许是一个很沉默的人，但是在医院里，所有这些性格特点似乎都看不出来。在面对自己的身体时，人往往是最本质的，最真实的。在医院里，来看病的人，不管是谁，他们面对的是自己的缺陷，自己的身体发肤。这时候他们是弱者。是柔弱的。而能够补救他们缺陷的，就是医生。这个想法每每让我反思自己对病人的态度，让我想起希波克拉底誓言那庄严的誓词。健康所系，性命相托，面对此时的“弱者”我们医生担负这很艰巨也很神圣的任务。

我的想法经过这次导医我认识到动手的重要性。我觉得自己的动手能力很差，以后要注意锻炼动手能力，一定要自己找机会多练手。另外还要注意自己的语言表达能力、交流沟通能力。这些对于一个医生来讲也是至关重要的。

导医印象这次导医是次时间较长呆在医院，给我留下了深刻印象。我初步了解了口腔医学的分科情况以及牙体牙髓这个科室的常用材料和器械。对治疗过程也有了一个很粗略的了解。虽然这些知识都很浅薄，但是我相信在以后学习专业知识时我会回想起这次导医的经历，而且这次导医让我接触到

的东西可以对以后的学习有所帮助。

这次暑期实习安排的导医活动让我受益匪浅。医院里的老师们和师哥师姐们看到我们有这样的机会也很羡慕。我觉得我没有浪费了这次机会，自己有了很大的收获。这次社会实习的经历就让我体会到了它的重要性。它是我们在课堂之外另一个学习的机会。如果有机会，以后一定要多参加社会实践活动。

《研究生社会实践报告》

研究生社会实践调查报告篇二

今年暑假，经过多方接洽，我终于得到来上海惠迅电子科技有限公司进行为期一个月实习的机会。虽然我实习的是销售部门，跟我平时所学专长无多大关系，但还是很兴奋，毕竟能够在公司里感受一下上班族的生活也是一个不错的体验。第一天出门的时候我便告诉自己，我可要认真一点，真真正正学一点对我有用的东西。

刚几天的适应期，其实比自己想象的要好的多，因为跟部门的负责人之一正是我的校友，而我的任务便是协助他做好公司产品的市场销售工作。

以前都以为销售是一个再简单不过的岗位，然而此番亲身体验让我不得不对它做出一个最新的认识。因为，它并不是想象中的那么简单。其实大家都知道，一个产品的生长到最终获得收益，当中的每个流程都是非常重要的，销售这一环节当然也不例外。

实习刚开始，面对每天不断的电话资讯，我都有点慌乱了，实在是应接不暇，而且开始几天对公司的整个业务以及产品的一些特性都不是很清楚，然后便每每搞得自己焦头烂额，幸好这时领导及时给予了指导，我也开始耐心的搜集、阅读

一些相关的资料，不清楚的地方也不厌其烦的问身边的同事，慢慢的便开始掌握了一些门路，不到几天我已经能够应对自如，面对来自各式各样的客户的电话，我都能够应付自如、处乱不惊。大概十来天之后，实习开始进入正轨，每天熟练的处理公司分派的任务，都算比较顺利，偶尔被难倒了，在同事的帮助下也都能够迎刃而解，慢慢的，感觉自己就真的像是公司的一员一样，其实在当时自己确是把自己当成了公司的一员，而且是重要的一员，因为我知道我每天都实实在在的在为公司做事。

当然，事情不可能总顺顺利利、波澜不惊。那天，经理忽然分给我一个任务，就是跟一个比较大的客户单独面谈。可想而知，当时自己是挺紧张的，因为之前都是在电话里跟客户交谈，电话通常都较短，谈的也是表面层次上的事情，比较容易应付。但是面谈就大为不同了，初生牛犊怎能轻易将一个老江湖摆平呢，况且这次对方还是公司的一个大客户，事关重大，万一一个闪失，对公司的影响可不小。

这时，经理似乎看出我的紧张心态，就拍拍我的肩膀，一脸微笑的说：没事的，你来公司就是要来锻炼的嘛，要多给自己一点信心！

看经理一脸期望值颇高的表情，我知道这回我可是真的要上前线了，于是，楞是挺了挺胸脯说：好，经理，我一定不会让你失望！

第二天，传说中真正的考验便来了，对方是一个五十岁上下先生，姓陈，举止颇具绅士风度，这让我紧张的心稍微松了一点。经过一番简单的沟通之后开始进入正题，刚开始我应对的很流利，把之前了解的公司信息以及熟记在心的产品功能非常清晰的描述了一遍。看得出来陈先生对我的一番话非常满意，除了微笑便是点头。正在我以为这次我必将轻松搞定的时候，他忽然问了一个我平时没有注意到的细节，而被问起之后我便知道了这个细节有多重要，正当我表情开始陷

入尴尬不知道所挫的时候，他仍然保持着微笑的脸庞，并替我情况分析了一下，我不好意思的不住点头，最后告辞的时候，他对我说：我再给你答复！简单的几个字让我的心情跌到低谷，我想，这下真的被我搞砸了，可不知怎么像公司交代呢。

搭车回到公司的时候已是晌午，心里一直不能平静，尽在责怪自己之前怎么没有好好把问题弄清楚，否则也不会当场出漏子。

回到办公室，一坐下来便开始发呆，一会经理从身边走过，我抬头看了一下他，他只是像我点头微笑，之后便径直回自己的办公室了。我忽然想起来，我还没去汇报呢。于是便敲门进去。未等我先开口，经理却先说话了：呵呵，我都知道了，怎么样，这就是真正的考验，虽然这次你没有成功，但相信一定长了经验，失败乃成功之母，不管做什么行业都不能害怕失败，等你积累了足够的经历，将来便都能够应付自如了。另外告诉你，今天这位陈先生是老客户，其实他的订单早就签好了的，今天只是让你去锻炼一下而已啦。听到这里我才恍然大悟，心头的石头也终于能够放下来了。正如经理所言，失败并不可怕，多锻炼多积累经验才是最重要的。真的很感谢公司安排给我一次这么好的锻炼机会。

不知不觉，一个月的社会实践工作也接近尾声了。能够在公司里发挥自己的能力，并通过努力实实在在的做事，为公司创造一定的价值，不管多少，都是非常有意义的事情。

研究生社会实践调查报告篇三

本文目录

1. 研究生社会实践报告
2. 北京大学研究生赴湖南寒假社会实践报告
3. 研究生寒假社会实践报告[kfc打工)

4. 研究生寒假kfc兼职社会实践报告

今年是升为研究生的第一个暑假，鉴于考虑自己已经是成年人了，就想着去进行社会实践赚点钱补贴家用顺便增长一些社会经验。出去转悠了两个多小时发现一家kfc正在招募假期工，于是我就进去咨询，十几分钟后我就是一名kfc临时工了。

工作第一天先是进行了短时间培训，比如注意事项，上班时间的禁忌之类的，我牢记于心。我的工作主要是在顾客走后迅速进行善后工作，其实很简单，就是把餐盘回收，场地清理而已。我刚开始做的时候很得意，心想原来工作这么简单，可是在我不间断的水平移动一个多小时后，身心已经开始疲惫。双脚双腿水肿，然后感觉像是被灌了水银一样，但是环顾四周，顾客不但没有减少，反而有越来越多的趋势，这可怎么办？要放在以前我肯定退缩了，但这毕竟是我找到的第一份工作，应该负责并且珍惜。我一定要坚持下去。我闭上眼睛，默默地想着农民插秧，红军长征的场景，终于又有了力量。

后来，有一个老奶奶带着小孙子走向我，问可不可以帮忙找一个座位。我本来想着kfc哪里还管找座位的工作，应该自力更生的。但是看着老奶奶蹒跚的步伐，小男孩期盼的眼神，我用不太灵光的眼睛开始帮助他们寻找座位。但是视力本来就不好使，疲劳又在轰炸，巡视n周之后，我发现窗边一对情侣貌似有撤离的意思，于是就带着他们奔了过去，成功的帮他们解决的座位问题。

中午有了15分钟的短暂休息，我坐在哪里看着周围的环境，干净明亮整齐，原来以前自己理所当然享受的这一切都有这么多人的辛勤付出。想着想着，不禁觉得以前的自己太不懂事了，我应该学会尊重每一个人的付出，不管他们的工作如何，因为每一个劳动者都是崇高的。

在这里，也有很多有趣的事情发生。休息过后，我又继续开

始了漂泊…下午两点钟，人已经减少起来了，这时一对男女，大约四十多岁，坐到了一个靠窗的位置上，然后男的对我说：小姐，我们两位。我看了他们一眼，迷惑不知道为什么他们这么所。过了一小会儿，男的看我没有反应，于是又很不耐烦的跟我说，“我们两位，麻烦把菜单拿来”于是我顿悟，原来是第一次来的新客人，不懂规矩，忍着笑对她们说“对不起kfc不提供这个服务，我们需要自己到前台点餐”他们顿时很囧，面露愧意…还有很多其他的好玩事情，遇到了一些类似的笑话。比如突然有人拉住你，说“请问附近有没有麦当劳”或者“麦旋风多少钱一杯”，这时候你会觉得是不是来踢馆的。还有老人来问“肯德基多少钱一斤”，这个时候就想躲起来大笑一次。总之，累并快乐着。

大概已经熟悉了长久的站立，后来已经不觉得辛苦，反而看着顾客们开心的用餐有一种欣慰感，因为是自己的付出和劳动，让人们可以在这里舒适的就餐休息。原来付出真的是一种收获快乐的过程。

同时我也在反思着，为什么kfc可以做到世界连锁，为什么我们中国人喜欢在这样的洋快餐里面就餐，除了新鲜好吃以外，他们培养的员工服务水平也很受。所以我们中国也可以开设一家这样的店，不仅有中国特色，还有周到的服务，这样相信，顾客也会一天都络绎不绝的，期待着中国的肯德基。

研究生社会实践报告（2） | 返回目录

18日下午，北京大学研究生湖南社会实践团来到中南大学。中南大学党委书记高文兵、党委副书记徐建军，校团委书记张宝、副书记杨飞龙、胡扬以及洪战辉等中南大学创业就业优秀学生代表与北大师生进行了交流和座谈。高文兵书记饶有兴趣地向同学们讲起曾国藩的务实精神，从湖湘文化到中南大学校训，提出了“经世致用、实业报国”的理念，给实践团的成员们上了生动的一课。随后，实践团与中南大学的师生代表就大学生创业就业的话题展开了深入交流。

20日上午，北京大学研究生湖南社会实践团来到国家级长沙市经济技术开发区管理委员会，管委会主任李科明、副主任卜华桂向北大师生介绍了国家级长沙市经济技术开发区的建设发展情况，相关部门领导还就人才引进、科技开发、与科研院校的合作进行了介绍。管委会主任李科明与同学们分享了他的成长经历，对实践团的成员提出了殷切期望，希望大家培养吃苦耐劳的能力，从基层干起，热爱工作，重在坚持，拥有一个好的心态和好的身体，成长成才，更好地为国家和社会服务。

研究生社会实践报告（3） | 返回目录

今年是升为研究生的第一个寒假，鉴于考虑自己已经是成年人了，就想着去进行社会实践赚点钱补贴家用顺便增长一些社会经验。出去转悠了两个多小时发现一家kfc正在招募假期工，于是我就进去咨询，十几分钟后我就是一名kfc临时工了。

工作第一天先是进行了短时间培训，比如注意事项，上班时间的禁忌之类的，我牢记于心。我的工作主要是在顾客走后迅速进行善后工作，其实很简单，就是把餐盘回收，场地清理而已。我刚开始做的时候很得意，心想原来工作这么简单，可是在我不间断的水平移动一个多小时后，身心已经开始疲惫。双脚双腿水肿，然后感觉像是被灌了水银一样，但是环顾四周，顾客不但没有减少，反而有越来越多的趋势，这可怎么办？要放在以前我肯定退缩了，但这毕竟是我找到的第一份工作，应该负责并且珍惜。我一定要坚持下去。我闭上眼睛，默默地想着农民插秧，红军长征的场景，终于又有了力量。

后来，有一个老奶奶带着小孙子走向我，问可不可以帮忙找一个座位。我本来想着kfc哪里还管找座位的工作，应该自力更生的。但是看着老奶奶蹒跚的步伐，小男孩期盼的眼神，我用不太灵光的眼睛开始帮助他们寻找座位。但是视力本来就不好使，疲劳又在轰炸，巡视n周之后，我发现窗边一对情侣貌似有撤离的意思，于是就带着他们奔了过去，成功的帮

他们解决的座位问题。

中午有了15分钟的短暂休息，我坐在哪里看着周围的环境，干净明亮整齐，原来以前自己理所当然享受的这一切都有这么多人的辛勤付出。想着想着，不禁觉得以前的自己太不懂事了，我应该学会尊重每一个人的付出，不管他们的工作如何，因为每一个劳动者都是崇高的。

在这里，也有很多有趣的事情发生。休息过后，我又继续开始了漂泊…下午两点钟，人已经减少起来了，这时一对男女，大约四十多岁，坐到了一个靠窗的位置上，然后男的对我说：小姐，我们两位。我看了他们一眼，迷惑不知道为什么他们这么所。过了一小会儿，男的看我没有反应，于是又很不耐烦的跟我说，“我们两位，麻烦把菜单拿来”于是我顿悟，原来是第一次来的新客人，不懂规矩，忍着笑对她们说“对不起kfc不提供这个服务，我们需要自己到前台点餐”他们顿时很囧，面露愧意…还有很多其他的好玩事情，遇到了一些类似的笑话。比如突然有人拉住你，说“请问附近有没有麦当劳”或者“麦旋风多少钱一杯”，这时候你会觉得是不是来踢馆的。还有老人来问“肯德基多少钱一斤”，这个时候就想躲起来大笑一次。总之，累并快乐着。

大概已经熟悉了长久的站立，后来已经不觉得辛苦，反而看着顾客们开心的用餐有一种欣慰感，因为是自己的付出和劳动，让人们可以在这里舒适的就餐休息。原来付出真的是一种收获快乐的过程。

同时我也在反思着，为什么kfc可以做到世界连锁，为什么我们中国人喜欢在这样的洋快餐里面就餐，除了新鲜好吃以外，他们培养的员工服务水平也很受欢迎。所以我们中国也可以开设一家这样的店，不仅有中国特色，还有周到的服务，这样相信，顾客也会一天都络绎不绝的，期待着中国的肯德基。

今年是升为研究生的第一个寒假，鉴于考虑自己已经是成年人了，就想着去进行社会实践赚点钱补贴家用顺便增长一些社会经验。出去转悠了两个多小时发现一家kfc正在招募假期工，于是我就进去咨询，十几分钟后我就是一名kfc临时工了。

工作第一天先是进行了短时间培训，比如注意事项，上班时间的禁忌之类的，我牢记于心。我的工作主要是在顾客走后迅速进行善后工作，其实很简单，就是把餐盘回收，场地清理而已。我刚开始做的时候很得意，心想原来工作这么简单，可是在我不间断的水平移动一个小时后，身心已经开始疲惫。双脚双腿水肿，然后感觉像是被灌了水银一样，但是环顾四周，顾客不但没有减少，反而有越来越多的趋势，这可怎么办？要放在以前我肯定退缩了，但这毕竟是我找到的第一份工作，应该负责并且珍惜。我一定要坚持下去。我闭上眼睛，默默地想着农民插秧，红军长征的场景，终于又有了力量。

后来，有一个老奶奶带着小孙子走向我，问可不可以帮忙找一个座位。我本来想着kfc哪里还管找座位的工作，应该自力更生的。但是看着老奶奶蹒跚的步伐，小男孩期盼的眼神，我用不太灵光的眼睛开始帮助他们寻找座位。但是视力本来就不好使，疲劳又在轰炸，巡视n周之后，我发现窗边一对情侣貌似有撤离的意思，于是就带着他们奔了过去，成功的帮他们解决的座位问题。

中午有了15分钟的短暂休息，我坐在哪里看着周围的环境，干净明亮整齐，原来以前自己理所当然享受的这一切都有这么多人的辛勤付出。想着想着，不禁觉得以前的自己太不懂事了，我应该学会尊重每一个人的付出，不管他们的工作如何，因为每一个劳动者都是崇高的。

在这里，也有很多有趣的事情发生。休息过后，我又继续开始了漂泊…下午两点钟，人已经减少起来了，这时一对男女，大约四十多岁，坐到了一个靠窗的位置上，然后男的对我说：小姐，我们两位。我看了他们一眼，迷惑不知道为什

么他们这么所。过了一小会儿，男的看我没有反应，于是又很不耐烦的跟我说，“我们两位，麻烦把菜单拿来”于是我顿悟，原来是第一次来的新客人，不懂规矩，忍着笑对她们说“对不起□kfc不提供这个服务，我们需要自己到前台点餐”他们顿时很囧，面露愧意…还有很多其他的好玩事情，遇到了一些类似的笑话。比如突然有人拉住你，说“请问附近有没有麦当劳”或者“麦旋风多少钱一杯”，这时候你会觉得是不是来踢馆的。还有老人来问“肯德基多少钱一斤”，这个时候就想躲起来大笑一次。总之，累并快乐着。

大概已经熟悉了长久的站立，后来已经不觉得辛苦，反而看着顾客们开心的用餐有一种欣慰感，因为是自己的付出和劳动，让人们可以在这里舒适的就餐休息。原来付出真的是一种收获快乐的过程。

同时我也在反思着，为什么kfc可以做到世界连锁，为什么我们中国人喜欢在这样的洋快餐里面就餐，除了新鲜好吃以外，他们培养的员工服务水平也很受欢迎。所以我们中国也可以开设一家这样的店，不仅有中国特色，还有周到的服务，这样相信，顾客也会一天都络绎不绝的，期待着中国的肯德基。

研究生社会实践调查报告篇四

今年暑假，我在河南一家律师事务所进行了一周的短暂实践。在此期间，我对整个律师事务所的工作流程有了一定的认识，对某些具体案件的接触也使我的视野得到了一定的拓展。

通过实践，我在自己的专业领域获得了一些实际经验，使平时在学校里学到的理论知识得到了一定程度上的检验。在了解具体案件从立案到结案的全过程的基础上，我对某些案件提出了一些自己的认识和想法。学习理论知识的时间段内一旦深入到实践中去，就会很快地意识到自己知识的不足与匮乏，在这种情况下，我便有针对性地弥补自身的缺陷，查

阅相关知识，以求完善自己的知识体系。实践结束时，我的工作得到了此律师事务所的充分肯定和较高评价。

在短暂的实践过程中，我深深体会到了法学这门学科所具有的很强的实践性，也许你已经掌握了很多的理论知识，但如何把知识转化为力量，运用到实践中去解决实际问题才是关键所在。进一步说，法学教育的发展需要一种实践环境，需要实践的指导。大学教育阶段理论知识的学习还远远不够，但学好自己的专业知识却绝对是一个前提，或者说是一个为你走向社会的铺垫，一个的准备工作，这项工作做得如何，将直接关系到你就业的前景。我想学然后知不足是大学学习阶段的一种知识标杆，而纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行又是对走上工作岗位时的一种内心真实体会的描述了。

总的来说，也就是在哪个阶段就做好哪个阶段的事情，学习理论的时候要注意去实践，真正实践时也要知道在实践中去完善自己的知识体系。

在处理具体案件的过程中，我认识到律师在这其中的强大调节作用。譬如一些很简单的案子，一个资深的律师完全可以动用自己的社会关系，依据自己的实际经验就使问题得到解决。在中国这种注重人情事理的`社会氛围下，一个人处理事情，协调关系的能力被得到重视，这里面就有一种人际关系和自身信誉在发挥效力的问题。对于一个律师而言，这两项条件尤为重要，一个律师的资历在处理案子的时候就是一种无形的资产。这就要求我们要学会做人，做事首先要做人，对一个学生，在学校里就要注意培养自己的良好的人际关系，自己处理事情的能力以及自身的影响力。另一方面，作为一个律师，对其口才的要求也是必不可少的，尤其是在庭辩阶段，既要善辩，又得有理有据，沉稳冷静地辩。这就要求我们大学生从现在开始就要多注重培养自己的思辨能力。学会表达自己的同时，学会用自己的专业术语阐述自己的观点。

在熟悉了解律师基本业务的同时，通过与律师的交流，我还

了解到了许多关于律师行业的具体情况和与行业相关的细节问题。我意识到，一个律师的素质，包括专业素质和道德素质，直接关系到他的办案效率和办案公正。从他们身上我明白了许多做人的道理，这便是要有原则地做人，有准则地做事。

从中国整个大的就业形势来看，法学专业的就业率很低，但随着我国法治社会建设进程地不断推进，法学专业的就业前景却是十分广阔的。学习法律的最终目的还是要运用法律解决实际问题，为社会和为人民服务，为依法治国贡献自己的一份力量。

实践结束了，回到学校，我明白我要好好规划一下自己在大学期间的学习和生活了。珍惜年轻的时光，努力学好自己的专业知识，同时有意识地锻炼自己的为人处事能力，让自己的大学生活圆满，充实。等到毕业的时候，我会信心百倍地去面对、迎接人生新的挑战。

研究生社会实践调查报告篇五

在店里干了不少天后厨的厨师因有病要走，但是没有找到新的人来干，她就提出让我进后厨学徒先顶几天。老板没有办法就同意了，我学了一天多师傅就走了。在一天多的时间我学会了客人常点的一些抢拌菜、土豆泥、鸡蛋糕、疙瘩汤等等。就这样我在后厨顶了几天，新来了师傅我就不做了。但是老板叫我在后厨打下手，我同意了，其实我并不想在后面干，后厨的温度在37、38度左右，还很闷，只要排风打开就老大噪音了。但是我没有选择的权利啊！我在后面要帮烧烤师傅杀鸽子和鹌鹑，刚开始我真的好害怕，活生生的鸽子就在一瞬间就没有了生命，在二十分钟左右就成为了人口中的美味了。心中很不忍啊但是没有办法，世间有很多的不舍啊！但是没有部分不去失去，有些东西是没有选择的余地的。

实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中

去,使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践,那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面,实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实践,学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同,接触的人与事不同,从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习,从学习中实践。而且在中国的经济飞速发展,又加入了世贸,国内外经济日趋变化,每天都不断有新的东西涌现,在拥有了越来越多的机会的同时,也有了更多的挑战,前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了,中国的经济越和外面接轨,对于人才的要求就会越来越高,我们不只要学好学校里所学到的知识,还要不断从生活中,实践中学其他知识,不断地从各方面武装自己,才能在竞争中突出自己,表现自己。

很多在学校读书的人都说宁愿出去工作,不愿在校读书;而已在社会的人都宁愿回校读书。我们上学,学习先进的科学知识,为的都是将来走进社会,献出自己的一份力量,我们应该在今天努力掌握专业知识,明天才能更好地为社会服务。

今年暑假,经过多方接洽,我终于得到来上海惠迅电子科技有限公司进行为期一个月实习的机会。固然我实习的是销售部分,跟我平时所学专长无多大关系,但还是很兴奋,究竟能够在公司里感受一下上班族的生活也是一个不错的体验。第一天出门的时候我便告诉自己,我可要认真一点,真真正正学一点对我有用的东西。

刚开始几天的适应期,实在比自己想象的要好的多,由于跟部分的负责人之一正是我的校友,而我的任务便是协助他做好公司产品的市场销售工作。

以前都以为销售是一个再简单不过的岗位,然而此番亲身体验让我不得不对它做出一个最新的熟悉。由于,它并不是想象中的那么简单。实在大家都知道,一个产品的生长到终极获得收益,当中的每个流程都是非常重要的,销售这一环节环节当然也不例外。

当然，事情不可能总顺顺利利、波涛不惊。那天，经理忽然分给我一个任务，就是跟一个比较大的客户单独面谈。可想而知，当时自己是挺紧张的，由于之前都是在电话里跟客户交谈，电话通常都较短，谈的也是表面层次上的事情，比较轻易应付。但是面谈就大为不同了，初生牛犊怎能轻易将一个***湖摆平呢，况且这次对方还是公司的一个大客户，事关重大，万逐一闪失，对公司的影响可不小。

这时，经理似乎看出我的紧张心态，就拍拍我的肩膀，一脸微笑的说：没事的，你来公司就是要来锻炼的嘛，要多给自己一点信心！

看经理一脸期看值颇高的表情，我知道这回我可是真的要上前线了，于是，楞是挺了挺胸脯说：好，经理，我一定不会让你失看！

第二天，传说中真正的考验便来了，对方是一个五十岁上下先生，姓陈，举止颇具名流风度，这让我紧张的心稍微松了一点。经过一番简单的沟通之后开始进进正题，刚开始我应对的很流利，把之前了解的公司信息以及熟记在心的产品功能非常清楚的描述了一遍。看得出来陈先生对我的一番话非常满足，除了微笑便是点头。正在我以为这次我必将轻松搞定的时候，他忽然问了一个我平时没有留意到的细节，而被问起之后我便知道了这个细节有多重要，正当我表情开始陷入尴尬不知道所措的时候，他仍然保持着微笑的脸庞，并替我情况分析了一下，我不好意思的不住点头，最后告辞的时候，他对我说：我再给你答复！简单的几个字让我的心情跌到低谷，我想，这下真的被我搞砸了，可不知怎么像公司交代呢。

搭车回到公司的时候已是晌午，心里一直不能平静，尽在责怪自己之前怎么没有好好把题目弄清楚，否则也不会当场出漏子。

回到办公室，一坐下来便开始发呆，一会经理从身边走过，我抬头

研究生社会实践调查报告篇六

艳阳高照的8月，我踏上了志愿者的征途。我愿意，我奉献，我乐意，我成长。

我愿意

第xx届大学生夏季运动会终于降临深圳，千载难逢的盛事，一辈子或许只有这一次的机会能够成为大运会的志愿者了，但是，选择了成为志愿者，这就意味着没有暑假的时光，意味着没有了与朋友相聚的时光，意味着这个假期只能为成为志愿者而奔波。

但是成为志愿者的蠢蠢欲动早已战胜了自己的一己私欲，终于，我郑重地在申请志愿者的表格上写上了自己的名字。那时候的感觉至今已久记忆犹新。久久不能平复的激动，为大运服务的热血充斥了整个身体，如此的快乐，如此的自豪。

后来我们面对的便是一系列的志愿者选拔的考验。一轮轮的面试，一轮轮的挑选，我们过关斩将，一夫当关，终于凭借坚强的意志以及满腔的真诚，我们终于成为了大运志愿者，成为了大中华交易广场大团队的其中一员。既然选择了志愿者这条路，我只顾风雨兼程。我知道我面对的将是一系列的培训，我知道我即将面对的是大运会给予我的考验，但我更清楚知道我会收获一群风雨同舟的朋友，一群永生难忘的伙伴们。

我愿意，放弃那些自由的快乐时光；我愿意，踏上志愿者的路途，从此决定了我活力四射的暑假时光；我愿意，成为一名大学生运动会的志愿者，奉献自己的绵薄之力；我愿意，去与一群难以割舍的伙伴们相濡以沫，共同接收大运会给予

我们的考验。一切皆因我愿意。

我奉献

经过长达一个月的训练以及各个业务口的培训工工作，在8月5日，大中华交易广场志愿者团队在图书馆报告大厅进行了众志成城志愿者誓师大会。

激扬的青春岁月，在郑重举起右手的时候，我们承诺着。我们将努力优秀的成为大运会志愿者，为这个属于深圳的盛事里，奉献自己绵薄之力。没有多伟大，只是我愿意。没有多骄傲，只想点亮自己，照亮了你。我们的心愿如此简单，我愿意，我奉献。为这个大运会，为我们共同的家园深圳。

月7日，距离大运会开幕活动还有5天的时间，我们大中华团队正式投入我们的工作岗位。

作为大中华志愿者团队的一员，我的服务的业务窗口是竞赛成绩录入，我们的组员是王晓燕，张引，刘嘉伟和我。我们的工作内容主要是协助工作人员进行成绩的录入，将每场比赛的成绩送达国家竞赛局办公室，成绩录入的工作繁琐，并且非常考验我们的耐心，所以每当我们在进行工作的时候，必须时刻警惕着。

早上7.30在校门集体登上巴士，8.30分到达u站，每天的工作都几乎一样，工作虽小，但是却还是颇有挑战性的。我们四人来自同一个班级，在同一个岗位努力着，和办公室的工作人员相处的非常愉快，在工作之余，我们还会闲聊两句，他们讲述了一些社会的事情给我们听，这让我们知识增进了不少。

工作的时候一丝不苟，休息的时候嘻嘻哈哈，这样的志愿者服务似乎不再那么乏味了。忙碌一天的志愿者服务结束了，下午6点，我们驱车集体返校。

印象最深的就是有一次在搭乘客梯的时候，在客梯中，堆满电梯的椅子冲入我们的眼帘。我们第二中队通讯组的四名成员，主动走向工作人员，接力式地将每一张椅子摆放在相应的位置。椅子很重，但是我们依旧将椅子摆放完毕。脸庞被汗水打湿，但是志愿者们没有任何一句怨言，却微笑地对工作人员说了声你们辛苦了。

志愿者很简单，不是只顾着自己的岗位的事情，只要有求，我们必应。辛苦没什么，只要你用微笑与我们回应，我们无怨无悔！

我奉献，或许我们真的是打酱油，但我们能将酱油打好，这何尝不是小小的成就，我奉献，或许我们的工作微不足道，但至少我们全心全意；我奉献，或许我们的工作并没有想象中的疲劳，但至少我们每一个工作时刻皆全神贯注；将奉献进行到底，这是最幸福的事。

我乐意

经历了近十天的成绩录入的工作后，8月17日我们小组临时接到了调度通知，因为兄妹团队交通志愿团队需要援助，我们义无反顾地接收了调度，虽然我们再也不能和那里的工作人员一起工作了，虽然我们要离开那个曾经有过欢乐回忆的大中华，虽然我们再也不能和大中华团队的兄妹们团聚了，但是一切行动听指挥，我们很乐意接受。

月16日，大中华交通志愿团队在教一106临时进行了短暂的培训，在交通支援方面我们什么经验都没有，所以我们听得格外入神。8月17日，只有41名志愿者的大中华交通突击队十四中队正式投入工作当中。

凌晨5点起床，天没有亮时，我们突击大队已经整装待发。7点半，我们准时到达龙岗大运交通调度中心，我们的任务是负责接送运动员，将运动员们送达场馆和大运村。

通过交通志愿工作，我深刻知道外语已经成为了一门必不可少的沟通工具。每当我微微笑地对他们说“welcometotakeonourbus”的时候，他们都会暖暖得笑着回答thankyou。车上，他们竖着大拇指对我说了一声cheers。身上的触动细胞作祟，外国友人们的热情让我惊讶，他们的健谈让我了解到不同国家的特色，他们的热情让我触动，虽然每趟车只需要要耗费一个小时，我却在这短短的一小时内，收获到了大学生生活不能教会我的学识。

研究生社会实践调查报告篇七

2***年x月xx日，我怀着一丝紧张和兴奋的心情踏入了xx华电工程设计院有限公司的办公室，开始进行为期一个月的社会实践。接待我的是王经理，人挺和气，一番寒暄过后，他便给我介绍起了公司的情况以及给我安排的工作。公司刚成立不久，许多工作也是刚刚步入正轨。之前我和公司已经有过沟通，在了解了我的实际情况后，安排给我的工作是计算机管理与维护。介绍完公司的情况，王经理又把小林介绍给我，原来他现在在公司就做计算机管理与维护的工作。小林也是刚进公司，年纪和我也差不多，所以对我很是热情，也没什么架子。还没等我问他工作安排，他就指着桌上的电脑，笑着说道：“来吧，我们开始工作吧。”于是我的工作就这样开始了。

我们目前的工作是给公司组建局域网。对于这方面的知识我在学校学过一些，加上之前也曾在寝室和同学一起组过局域网，所以对这项工作我是充满信心。我来之前小林还没想好到底如何组建局域网，于是现在就和我商量起来。电脑十二台左右，要求只是进行文件的互相传输，达到资源共享的目的。讨论下来，最后决定通过集线器来连接各台电脑从而构成星型网络。我们舍弃了购买交换机的想法，虽然交换机处理数据的能力更好，但是因为公司目前只需要组建十多台电脑的小型局域网，对于数据的处理要求不高，暂时也不会需

要共享上网，一段时期内公司也不会进行大的扩展，而且通过集线器组建的网络成本较低，也比较方便。为了布线的方便，我们也向领导提出了适当调整办公室的布局，同时也把组建局域网的构想做了汇报，得到了领导的同意。我们罗列了需要购买的物件的清单，设计好了办公桌的布局，测算了一下需要购买的网线的长度。接着，我们买好了集线器、网卡、网线等需要的设备，办公室的布局调整也已经完成，接下来就开始组网了。

首先给每台电脑都安装上了网卡，之前已经定好了集线器的摆放位置，接着用网线把每台计算机的网卡和集线器相连，我们购买的是十六口的集线器，足以应付目前这十二台机器，多余的接口可为将来增加的计算机所用。通过集线器以及网卡上的指示灯可以来判断是否已经连通。各台电脑连通之后，接下来就进行软件设置了，我们添加了一些网络协议，给每台电脑设定了ip地址和子网掩码，并且设置了工作组，便于以后的访问和查找。对于每台电脑进行有序的数字编号是必要的，这将方便今后的管理。对于连接打印机的电脑也进行了单独的设置，已使得其他机器能通过该台电脑进行打印的操作。进行到此，我原本觉得应该大功告成了，再接下去的试用阶段，一切都很顺利，我心中忍不住一阵高兴。可是没高兴多久，问题便出现了，原来装有windowsxx操作系统的机器可以访问98操作系统的机器，但反过来就不行，这也是事后才得出的原因，当时我只是认为造成不能访问的原因可能是网卡或是集线器、网线的问题，或者就是设置里的问题，于是赶紧换接口、换网卡，忙活了一阵还是没能解决。当时我也是很焦急，回家静静的思考，才想起可能是操作系统不一致的问题。后来上网查找了一些资料，果然印证了我的想法，并且找到了解决办法。原来需要在xx的操作系统下先设置一个用户帐号，98系统下的机器只要凭此帐号就可以登陆xx的机器了。如此一来，总算把这个问题解决了。这样，公司的局域网终于是架设完成了。

研究生社会实践调查报告篇八

实践,就是把我们在学校所学的理论知识,运用到客观实际中去,使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践,那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面,实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实践,学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同,接触的人与事不同,从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习,从学习中实践。而且在中国的经济飞速发展,又加入了世贸,国内外经济日趋变化,每天都不断有新的东西涌现,在拥有了越来越多的机会的同时,也有了更多的挑战,前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了,中国的经济越和外面接轨,对于人才的要求就会越来越高,我们不只要学好学校里所学到的知识,还要不断从生活中,实践中学其他知识,不断地从各方面武装自己,才能在竞争中突出自己,表现自己。

很多在学校读书的人都说宁愿出去工作,不愿在校读书;而已在社会的人都宁愿回校读书。我们上学,学习先进的科学知识,为的都是将来走进社会,献出自己的一份力量,我们应该在今天努力掌握专业知识,明天才能更好地为社会服务。

今年暑假,经过多方接洽,我终于得到来上海惠迅电子科技有限公司进行为期一个月实习的机会。固然我实习的是销售部分,跟我平时所学专长无多大关系,但还是很兴奋,究竟能够在公司里感受一下上班族的生活也是一个不错的体验。第一天出门的时候我便告诉自己,我可要认真一点,真真正正学一点对我有用的东西。

刚开始几天的适应期,实在比自己想象的要好的多,由于跟部分的负责人之一正是我的校友,而我的任务便是协助他做好公司产品的市场销售工作。

以前都以为销售是一个再简单不过的岗位,然而此番亲身体验让我不得不对它做出一个最新的熟悉。由于,它并不是想

象中的那么简单。实在大家都知道，一个产品的生长到终极获得收益，当中的每个流程都是非常重要的，销售这一环节当然也不例外。

当然，事情不可能总顺顺利利、波涛不惊。那天，经理忽然分给我一个任务，就是跟一个比较大的客户单独面谈。可想而知，当时自己是挺紧张的，由于之前都是在电话里跟客户交谈，电话通常都较短，谈的也是表面层次上的事情，比较轻易应付。但是面谈就大为不同了，初生牛犊怎能轻易将一个***湖摆平呢，况且这次对方还是公司的一个大客户，事关重大，万逐一闪失，对公司的影响可不小。

这时，经理似乎看出我的紧张心态，就拍拍我的肩膀，一脸微笑的说：没事的，你来公司就是要来锻炼的嘛，要多给自己一点信心！

看经理一脸期看值颇高的表情，我知道这回我可是真的要上前线了，于是，楞是挺了挺胸脯说：好，经理，我一定不会让你失看！

第二天，传说中真正的考验便来了，对方是一个五十岁上下先生，姓陈，举止颇具名流风度，这让我紧张的心稍微松了一点。经过一番简单的沟通之后开始进进正题，刚开始我应对的很流利，把之前了解的公司信息以及熟记在心的产品功能非常清楚的描述了一遍。看得出来陈先生对我的一番话非常满足，除了微笑便是点头。正在我以为这次我必将轻松搞定的时候，他忽然问了一个我平时没有留意到的细节，而被问起之后我便知道了这个细节有多重要，正当我表情开始陷入尴尬不知道所措的时候，他仍然保持着微笑的脸庞，并替我情况分析了一下，我不好意思的不住点头，最后告辞的时候，他对我说：我再给你答复！简单的几个字让我的心情跌到低谷，我想，这下真的被我搞砸了，可不知怎么像公司交代呢。

搭车回到公司的时候已是晌午，心里一直不能平静，尽在责怪自己之前怎么没有好好把题目弄清楚，否则也不会当场出漏子。

回到办公室，一坐下来便开始发呆，一会经理从身边走过，我抬头

研究生社会实践调查报告篇九

律师事务所

20xx年xx月xx日-20xx年xx月xx日

天下之事，闻者不如见者知之为详，见者不如居者知之为尽。都说理论须与实践相结合方能得出真知，近两个月的实习将我从纯理论的世界引领至真实的法律职业环境之中。我和三名同学被分到律师事务所，该所是的律师事务所，律所主任是，四个助理姐姐亦是各有千秋，能够来到一样一个集各种优秀人才的地方实习，着实是我的荣幸。由于我们尚未通过司法考试，没有取得律师执业证书，因此现阶段的实习是以观摩为主，辅以简单又基础的事务。以下为实习期间主要经历。

(一)装订案件卷宗——大同小异，熟练需要时间

对于每个法学专业的实习生来说，无论是在法院、检察院亦或是律师事务所，学习整理装订卷宗都是必修课，这一看似简单的工作其实是对案件整个流程进行准确梳理。在装订之前，我们需要仔细阅览卷宗的资料，并对文件的类型以及顺序进行决定。由于对办案流程、文件种类不甚熟知，装订工具使用不当，最开始需要很长时间才能装订完成一本，随着时间的推移，装订次数的增加，工作效率渐渐提高。

在实习期间，大部分装订的是民事案件，偶尔会有行政和刑

事案件，三类不同的案件涉及到的文件材料不同，个性是刑事案件，会涉及到批捕决定、逮捕证明、取保候审等等在民事案件中不存在的材料。卷宗又分为正式卷和普通卷两类，正式卷内各种材料缺一不可，卷皮与装订的方法也与普通卷有所差异。之前去法院实习的时候也未曾装订过正式卷，加之正式卷的材料需要补齐，因此装订时费了不少功夫，但也由此看到没见过的材料。

(二) 旁听审判——眼见为实，从模拟进入真实

学习法学两年来，曾多次观看社团举办的模拟法庭，甚至亲自参与排练演出，那时无论是何种类型的案件，都是过多的追求形式化，“庭审”期间要求持续庄严肃穆。而真实的庭审现场相比模拟要灵活得多，很多时候，在民事审判中当事人双方及审判机关为了节约时间会对个别程序进行简化。曾有一次，同一当事人间有7个案子，为了方便双方当事人，决定在一天审理，即便在简化程序下还是从上午9点审理到下午4点多。此外，在举证环节，律师们常常也不会照本宣科、长篇大论地解释，通常是就该证据所证明的关键点进行简要解释说明。如果是当事人自己举证，那法官也会引导其不偏离案件。

实习期间旁听一个令我印象最为深刻的案子，我们所有4名律师分别为4名当事人辩护。年月日，高级中学门前一齐杀人案在实习期间开庭审判，有5名被告人被控故意杀人，前去旁听审判的人十分多，法院门前安检异常严格，当被告人群众被带上庭的时候，被告人的家属们激动得站起身来呼唤着那些因一时冲动而触犯了法律的家人，而这也给使现场的法警紧张一时，生怕家属会造成秩序混乱。案件起因既是买饮料引发的纠纷，检察官“循循善诱”讯问被告人，律师则竭力辩护，审判历时一天，最终此案一人被判，剥夺，一名被判有期徒刑年，一人被判有期徒刑年，2人被判有期徒刑年，缓期年执行。目前有三名被告要求上诉，案件正移交高级法院，实习结束前尚未有新进展。庭间，被告人的忏悔声、家属的

痛哭声让人对此事感到遗憾的同时发人深思。从一个普通人的角度来看，是警示人们不要因冲动而犯下终身遗憾的错事；而以一个法律人的思维，则是以事实为依据，法律为准绳，让违法者受到应有的惩罚；但作为律师，是在法律允许范围内，为被告人辩护减刑。

(三) 接触法律文书——循序渐进，撰写尚需时日

撰写法律文书考查一名律师的法律功底、逻辑思维、文字表达潜力等综合素质，是衡量律师法律专业素质的一个重要标尺。校园并未开设这样一门课程，法律文书对我们来讲就是一种既熟悉又陌生的文体，需要慢慢接触相熟。与法律文书的初相识是翻阅卷宗，在其中能够见到各种类型的法律文书，但那时仅仅是走马观花般简单看看，偶有时间会简单学习一下格式规范。进一步接触既是帮忙打印写好的法律文书，答辩状、申请鉴定书等都是此次实习期间打过的。尝试撰写则还有必须难度，一次试着去写起诉书，给了我们一份合同，要写一份追偿的欠款的起诉书，到了下班时间还未算明白追偿的金额。

读书虽可喜，何如躬践履。法学是一门实践性较强的学科，仅仅来源于课堂上的学习远远不够，很多实务性的工作是不能从书本上学到的。在律师事务所实习的日子，做的事情无论难易都有所获益，在与律师和姐姐们的交流中得到的不仅仅是专业知识，更多的是为人处世、在社会上生存的道理。

装订卷宗不仅仅能了解到一个案子的整个流程，而且从卷宗里看出证据在司法审判中的重要性，一本卷宗薄的几十页，厚的上百页，其中证据就会占据三分之二。而且在解答前来询问打官司程序的当事人之时，常常会问到是否有证据。方祥律所距离阜新市中级人民法院比较近，因而我们旁听的审判有一大部分是二审案件，很多都是因为一审期间程序性违法而遭到上诉人上诉，可见遵照法定程序的重要性。律师会见当事人时我们经常在一旁，在与当事人沟通的时候律师用

的是的是耐心而不是辩论，是用语言技巧和个人的个人魅力去征服当事人，使之信任，让当事人愿意对自己说真话，把真相一一道来，从而更好地为当事人服务。

所里有一个姐姐从辽工大毕业三年了，是律所的年轻律师。闲聊间，她曾提过，女生做律师有些艰难，容易不被当事人信任，而且当律师的前几年，生活会很艰苦，但是坚持下来也会有很多出色的女律师，的确，实习期间就见到好几个出色的女律师。出于多方面的思考，霍姐选取考取公务员，并成功考上太平区法院的检察官，她常说她在遇到于律师之前走了很多弯路，期望我们认清自己，选好未来的路。其实无论她是否坚持做律师，选取好自己的路并为之努力才是最重要的。

书本上学到得再多，但是是纸上谈兵。实习时间虽短、我们能做的事情虽少，但这段短暂时光却在大学里占据着重要的位置，这是一段学习之行，这是一场提前接触社会之旅。还记得装订近400页的卷宗时我们的惊讶；忘不了市高中杀人案被告人脚上镣铐发出的叮叮当当的声响。感谢学院安排这次实习，感谢律所为我们这些实习生带给实践的平台，感谢律师们给予我的指导与帮忙。一个案件，承载着无限的悲欢离合，一位法律工作者，背负的是无法估量的职责与期盼。我们需要对法律的崇高信仰，并将此种信仰对大范围的传播开来。实习带给我的不仅仅只是现有的收获，更多的是对我自身的激励。宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。实习让我认识到自身的不足与努力的方向，鞭策着我朝着公平与正义大步前进。

研究生社会实践调查报告篇十

政单位里的各种工作任务，积累了工作经验，学会高效、精确、细致的完成工作任务。而且更重要的是收获了对工作的认真、负责态度和不断学习与锻炼的勇气。

文“xx”的撰写提供写作实践指导和内容支持，起到基础与助益功效。其次，积累了一定的社会实践经验，将自己的理论知识与实践活动相联系，应用于实践，来源于实践，在实践中提升发现、分析和解决实际问题的能力。最后，学习一些师生沟通与交流技巧、增强自我社会实践意识及其为将来就业提供方向指导等。

二、实习内容：主要是协助老师完成学生借阅书籍资料、教师资格申请及培训工作的完成、学生案例库的整理与归类等各项任务的完成。

在这里汲取的实践经验，让我在走向真正的社会之前得到了真正的锻炼与成长。进行转变，不仅是在身份角色即学生转向行政人员，更要把对老师交代的作业转变为工作任务进行完成。另一方面，工作之事没有大小巨细之分，每一项工作任务都要以严格、认真、负责、高效率的态度进行完成，做到及时汇报与反馈。并对工作要形成一种认真负责、精益求精的习惯得以保持。第二，相处之道。对待前辈同事或者领导要保持谦逊、尊敬与和善之心相处。对待事情要多听、多看、多想、多做、少说话。对待工作任务要清楚准确客观传达、遇到困难任务要在原则范畴内合理解决、汇报工作要按照工作层级进行，不可越级等等一系列处理事情及其人际相处之道。自我，一种开心感恩的心情愉快的工作至关重要。而此次社会实践的机会我非常感谢导师xx教授，是老师提供给我这样一个宝贵的社会实践机会。感谢xx老师在我工作的时候给予我的信任与细心指导，及其关照与理解。感谢xx老师答疑解惑□xx老师的温暖微笑。是您们让我在这里学会如何去做好一份工作、如何与人和谐融洽相处、如何履行好自我职业与生活之职，让我在这里多了一份进入社会的信心，也多了一份对社会生活的热情与果敢。我将在将来工作中谨遵各位老师的谆谆教诲，不辜负老师们对学生的期望。