

# 2023年银行员工思想汇报(模板5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 银行员工思想汇报篇一

尊敬的党组织：

从20xx年xx月，我正式成为一名入党积极分子。在党组织的关怀下，在周围同志的熏陶下，我的政治思想觉悟得到不断提高，我对党的认识也更加全面、深刻，现将近期个人的思想、工作、学习情况作如下汇报：

### 一、努力学习，不断提升个人的思想政治觉悟

作为一名入党积极分子，我严格按照\*员的标准要求自己。在工作之余，自觉学习理论和“三个代表”重要思想。同时，作为银行中层干部，我还认真学习党和国家的相关法律与法规，特别是《xx银行管理调条例》、《中国\*纪律处分条例》、《关于实行党风廉政建设责任制的规定》等文件。并积极参加单位组织的学习活动，努力提升思想政治觉悟，力争从思想上向党组织靠拢。

### 二、爱岗敬业，认真完成各项任务

在工作上我能严格按照各项规章制度办事，贯彻落实党组织的指示精神，听从组织安排，铭记党的教诲，牢记党的宗旨，立足岗位，艰苦奋斗，通过学习基础理论知识，积极参与实践，并在实践中总结经验教训，进而大力提高了业务知识水平和管理能力。同时，充分发挥党员干部的先锋模范作用，用实际行动践行党的群众路线教育实践活动精神。根据“为

民务实清廉”的要求，强化为民服务意识，改进工作作风，主动深入到群众当中，为他们解决实际问题，树立起良好的工作形象。其次，我坚持求真务实的工作作风，认真贯彻落实上级组织的工作部署，进一步树立“增存增效”、“坚持以客户为中心”、“消减不良贷款”的经营理念，深化改革，加强管理，创新工作，提升效益。在全行认真开展“业绩评比”活动，理顺运行机制，提升管理水平，优化资产结构，使我行呈现出积极、平稳、健康、快速的经营发展局面，具体做法如下：

### （一）深入基层，加强员工培训

一方面，我积极开展每周全行员工教育、培训工作。带头学习，起到表率作用，营造浓厚的学习氛围，并努力开阔他们的工作思路，提高他们的服务意识和业务水平。重点加强了对支行客户经理队伍的培训，努力提高他们的管理能力和营销水平。另一方面，我积极深入到员工中去，主动与员工的沟通交流，了解他们的工作、生活情况，倾听他们的呼声与意见。当职工遇到困难时，我努力为他们提供实际帮助，切实解决他们的困难。并努力为他们争取福利，逢年过节为职工发放物品，利用节假日慰问有困难的员工，向他们送去银行的温暖和关怀。

### （二）以客户为中心，做好业务营销

群众路线就是要密切联系群众，全心全意为群众服务。对于我们银行人员来说就是要密切和客户的联系，了解他们的所需、所想、所求，急客户之所急、想客户之所想，主动帮助客户解决问题。要将客户的满意度作为工作的标尺。因此，作为支行行长，我一直强调以客户为中心，根据我在年初制定的年度经营计划，积极调整业务结构，加大营销力度，经过支行上下全体人员的共同努力，顺利完成了目标任务。

一是储蓄存款迅速增长。我行以“增存增效”为立足点，确

立目标客户，开展全方位的宣传、营销活动，结合本行特色业务，发动全员争存揽储，年末存款金额达xx万元，取得了突出的业绩。首先，我行树立了以“稳定旧有客户，积极挖掘优质新客户”的理念，大力做好新客户的挖掘工作，同时高度重视旧有客户的维护工作。其次，在营销过程中，立足区域经济环境，不断加强与当地事业单位和政府职能部门的沟通交流，寻找营销目标，及时捕捉客户源信息，掌握第一手客户资料，不断开拓存款营销市场。最后，充分发挥我行优势，积极为客户做好账户管理，赢得客户信任，利用带动效益，吸引新的优质客户，增加储蓄存款。

二是做好贷款业务办理。首先，积极成立了信贷专职营销小组，对小额信贷市场份额进行了详细的调研、分析，筛选出优质客户，采用多方位的营销手段加快小额信贷业务的发展。同时，逐步培育我行资产业务客户，努力寻找目标客户，加大宣传营销力度，锁定目标客户，进行有针对性的培育计划，并积极打造“个人商务贷款”品牌，提升了市场竞争力，通过全行的努力取得了较好的业绩。另外，做好不良贷款的消减工作，对客户进行了相关调研，经过会议讨论制定了相关措施，对有潜力的客户保持贷款营销，保证了潜在客户不落单。对不良客户进行消减、清理，努力回收贷款，到年底成功收回了不良贷款xx万元。

三是大力拓展中间业务。首先积极发展罚款代收业务和工资代发业务，不断加强与交巡警执法部门和企事业单位的联系，上门营销。“代发、代收”双向服务既开拓了新市场又提高了中间业务收入。其次，保险任务顺利完成，积极组织员工参加了相关业务培训，并合理安排柜员柜面营销，学以致用，较好完成了代理保险业务。最后，稳推理财业务。加大对代销基金和理财产品的宣传力度，通过广大职工的共同努力取得了很好的成绩。

### （三）坚持人本主义，强化内控管理

银行业是高风险行业之一，这要求我们加强风险管控能力，把一切经营活动的风险控制在管控之内。一是创新管理方法，制定相应的规章制度，采取“蹲点式”帮扶整改措施，深入开展整改活动，稳步提高网点的内控管理质量。二是采取分类管理措施，专人专事。将营销和管理分开，配置专业客户经理，整合网点资源，提升竞争力。三是对各业务实行了每月定点定期检查和不定时巡查，确保业务稳步发展。四是树立“安全就是效益”的责任意识，深入开展安全教育活动，进一步落实安全防范责任制，将责任落实到人头。五是认真做好防抢劫、防盗窃、防诈骗的培训工作，确保我行工作安全有序进行。

### 三、廉洁自律，加强作风建设

通过学习，强化了我的党性观念和纪律意识，增强了我清正廉洁、遵纪守法的自觉性，规范了我的从业行为。在工作上，我自觉提高了自己工作的透明度，公开了自己的工作过程和结果，公开行务，在重要岗位安排上，我采取“竞聘上岗”的方式，优化劳动组合，合理统筹安排岗位设置。对于涉及单位建设重大事项，我及时向上级请示。在生活中，我勤俭节约，不搞排场，不铺张浪费。坚持廉洁自律，注重自身作风建设，树立了“清廉”的形象，并自觉接受社会各界监督、考察。

以上是我在思想、工作、学习方面的情况，尽管离党组织的要求还有一定距离，但在今后的工作、生活中我将继续努力，不断完善，认真履行党章，遵守党纪，以一个\*员的身份严格要求自己，自觉接受党组织和同志们的监督、考察，严于律己、积极进取，争取早日成为一名合格的党员。

此致

敬礼！

汇报人：

20xx年xx月xx日

尊敬的党组织：

20xx年，我们迎来了党的xx周岁生日。回首党所走过的风雨历程，令人感叹，令人振奋。在中国\*的正确领导下，中国由贫穷走向富强，综合国力不断提高，国际地位和国际影响力不断提升。这离不开我国金融事业发展，而金融事业的发展离不开我们每一个爱岗敬业，勇于奉献的员工。

时间飞逝，转眼我已经在某行工作了一年多的时间了。去年当我还是一个初入社会的新人的时候，我怀着满腔的热情和美好的憧憬走进商行的情形犹然在目。入行以来，我一直在一线柜面工作，在领导和同事的帮助下，我始终严格要求自己努力学习专业知识，提高专业技能，完善业务素质，在不同的工作岗位上兢兢业业，经验日益丰富，越来越自信的为客户提供满意的服务，逐渐成长为一名合格的前台工作人员。

随着金融业的不断发展，银行间的竞争也越来越激烈，银行的服务质量和服务水平逐渐成为各银行竞争的焦点。如何才能让我行在激烈的竞争中生存下来并向着更好的方向发展呢？我们常说，顾客是上帝。我们要让客户真切的感觉到我们的用心服务。前台是银行服务的窗口，作为一名前台工作人员，我们将最直接的展示商业银行的形象。要做到让客户满意的服务，首先我们就要做到立足本职，爱岗敬业。在生活中，我们的工作不可能总是风和日丽。不可避免的，有客户因为不满意我行的服务而责骂、刁难我们。我想，这也是因为我们的工作做得不到位吧。

为了提升服务质量，在工作中，我们要严格要求自己，每天准时上班。在服务过程中我们要坚持使用文明用语，实行站立服务和微笑服务，积极、主动、热情的接待每一位客户，

用自己热忱的心，展示着以客户为中心的理念。除此之外，我们要分秒必争地学习业务和练习基本功，从自己的业务和技能方面不断提高自己，让我们有更强的能力为客户提供服务。正是这种立足本职，爱岗敬业的思想，督促我们积极进取，不断开拓，为我行事业的发展而不懈努力。这一年多来，在银行的大家庭里，我已经从懵懂走向成熟，走在自己选择的道路上，勤奋自律，爱岗如家，步伐将更加坚定，更加充满信心。一分耕耘一分收获，我相信我们的努力也终将得到回报。在未来的发展中，我们将继续积极投身于我行事业，将前台工作做细、做好、做精，让客户对我行更加有信心。

此致

敬礼！

汇报人：

20xx年xx月xx日

尊敬的党组织：

近期我系统地学习了我们党有关理论知识，不仅加深了自己对党的理解和认识，也纠正了以往自己思想深处的一些错误。

以前只知道热爱党，感情是朴素的，有些甚至是似懂非懂，有些知识也是分散的、不连贯的。党的工人阶级先锋队、中国人民和中华民族的先锋队性质，党的全心全意为人民服务的宗旨，不惜牺牲个人的一切，为实现共产主义奋斗终身的纲领，这些都深深地印在我的心中。我懂得了为什么要热爱党、怎样热爱党，并懂得了在实际行动上要做那些努力。作为在改革开放中成长起来的一代，面对社会上诸多新事物，难免产生这样那样的困惑，我的思想就是在这困惑与寻求答案的过程中逐渐成熟起来的。

这段时间，我重温了党的光辉历史，学习了身边党员的先进事迹，从他们身上，我找到了“先锋队”“忠实代表”“领导核心”的深刻含义，从他们身上我找到了人生的价值，找到了精神的寄托和归宿。使我对中国\*的性质、地位、作用的认识进一步由感性上升到理性，真正接受了党的指导思想——马列主义、\*思想、\*理论和“三个代表”重要思想。我也逐步端正了入党动机。在历史的长河中，一个人的生命是那么的渺小和微不足道，但在党及其伟大思想的指导下，人生将变得更有意义。

作为一名银行员工，我清楚地认识到，当前最基本的任务就是努力学习业务知识，尽快提高自身的工作能力，把自己锻炼成为一专多能的骨干员工，使自己有能力为我行的建设和发展多做贡献。对照党员标准，我还存在一些差距。比如，我工作计划性不强，有时还不敢大胆地开展批评，曾一度存在好人主义和畏难情绪，认为大家天天在一起，低头不见抬头见，遵规守纪主要靠自觉，对一些不良现象，不敢理直气壮地提出批评。

今后，我一定按党组织的要求，努力在工作中改正缺点。做一名合格的\*员，在自己的工作岗位上奉献自己的一份力量，服务好客户，完善工作流程，面对工作产生的问题要有魄力迎难而上。从具体的工作中去体会去实现为人民服务的伟大信条。

此致

敬礼！

汇报人：

## 银行员工思想汇报篇二

敬爱的党组织：

自我转预备以来，通过上级党委的正确引导、支部及联系人的培养教育、周围同志的关心帮助和自身的不懈努力，使我在政治思想上更加成熟，对党的目标、宗旨、任务等认识更加全面、更加深刻，更加坚定共产主义信念，更加增强了为党的事业、为共产主义事业奋斗终身的信心和勇气。

现实使我清醒的认识到：中国共产党是全国各族人民的领导核心。党的领导地位是由党的工人阶级先锋队性质决定的，是经过长期斗争考验形成的。历史把重大责任赋予了我们的党，人民对我们的党寄予了厚望。也正是党领导全国人民进行了艰苦卓绝的斗争，拯救人民群众于水火之中，建立了社会主义的新中国。在改革开放的今天，特别是在新世纪的伟大征程中，我们党在邓小平理论的指导下，坚持党的基本路线，坚持解放思想，实事求是，团结拼搏，开拓进取，在建设有中国特色的社会主义经济、政治、文化方面都取得了巨大的成就，人民生活更加幸福，祖国更加繁荣、昌盛，人民也更加充满信心。尽管在我们前进的道路上还有许多困难和艰辛，但我深信：有中国共产党的正确领导，任何艰难险阻我们都能克服，跨世纪的宏伟目标一定能够实现，一个繁荣富强、高度民主、高度文明的社会主义现代化国家必将在二十一世纪的中叶屹立于世界民族之林。也使我由衷地感到，我们的党，是一个伟大的党、光荣的党、正确的党，是深受人民拥护和信赖的党！

我深知，作为一名共产党员，不仅要做一个解放思想、实事求是的先锋，更重要的是要在不断改造客观世界的同时，努力改造自己的主观世界，树立共产主义远大理想，做一个彻底的唯物论者和无神论者。为了达到一个共产党员的标准，实现自己的理想，在平时，我能认真学习党和国家的路线、方针、政策，坚持四项基本原则，拥护改革开放，始终把马



克思列宁主义、毛泽东思想、邓小平理论、“三个代表”重要思想、科学发展观以及\*\*\*新时代中国特色社会主义思想作为自己的行动指南，时刻对照党员标准要求自己的言行，牢固树立正确的人生观、世界观、价值观，处处维护党的形象和利益。不信谣，不传谣，在思想上、行动上同党中央保持高度一致，经受了组织对我的严峻考验。

性不强，有时还不敢大胆地开展批评，曾一度存在好人主义和畏难情绪，认为大家天天在一起，低头不见抬头见，遵规守纪主要靠自觉，对一些不良现象，不敢理直气壮地提出批评。今后，我一定按党组织的要求，努力在工作中改正缺点。做一名合格的共产党员，在自己的工作岗位上奉献自己的一份力量，服务好客户，完善工作流程，面对工作产生的问题要有魄力迎难而上。从具体的工作中去体会去实现为人民服务的伟大信条。

此致

敬礼！

汇报人：\_\_\_\_

20\_\_年\_\_月\_\_日

## 银行员工思想汇报篇三

敬爱的党组织：

我作为中国xx银行xx分行xx支行的入党积极分子，在多年的培养学习过程中，我明确了当代党员的政治使命和责任，掌握了发展党员的基本知识及应具备的基本材料，使我们受益匪浅。

首先，通过学习，我进一步提高了对党指导思想的认识，深

刻的领会了将三个代表作为指导思想的重要意义。在建设有中国特色社会主义的今天，作为每一个共产党员都要牢记邓小平同志的告诫：坚持党的优良作风，具有十分重要的意义，我们的党是一个执政党。因此，我们共产党员都要植根于人民，服务于人民，始终保持先进性，才能胜利完成我们的使命。三个代表重要思想正是对马克思、列宁主义、毛泽东思想、邓小平理论的继承和发展，反映了当代世界和中国的发展变化对党和国家工作的新要求。因此，始终做到三个代表，是我们党的立党之本、执政之基、力量之源。

其次，我进一步明确了入党的基本条件和树立正确的入党动机的重要性。通过步步深入的学习，我对入党要求的认识渐渐从朦胧走向清晰，明白了不仅要在学习中创造入党条件，更要在实践中不断总结，不断进步，理论联系实际，才能成为一名合格的党员发展对象。只有树立了正确的入党动机，才能具有持久不衰的动力，刻苦学习马克思列宁主义、毛泽东思想、邓小平理论以及“三个代表”重要思想，并将其作为自己的行动指南，更加自觉地贯彻执行党的基本路线，把对共产主义事业的忠诚同执行党的基本路线统一起来，在改革开放和现代化建设中积极作出贡献；才能够在日常工作、学习和生活的各个方面，更加严格地要求自己，尽力摆正党和人民的利益同个人利益的关系，逐步培养和树立起甘愿吃亏、不怕吃苦、为人民无私奉献的人生价值观；才能够正确对待争取入党过程中遇到的一些具体问题。同时，也真正认识到只有把全心全意为人民服务，为共产主义事业奋斗终身的崇高理想作为入党的动机，才能在入党的道路上越走越近，越走越快，才能真正领悟和实践组织上入党一生一次，思想上入党一生一世。

最后，我深深的感到，作为新时期的先进青年，我们应该在生活里克勤克俭，严格要求；在工作中身先士卒，勤勤恳恳，不断增强贯彻党基本路线的自觉性；在学习上，以书山有路勤为径，学海无边苦作舟的精神，不断增加新的科学文化知识，不断提高自我政治理论修养，努力争取在建设有中国特

色社会主义过程中建功立业。这不仅是一种政治责任，也是一种精神追求，是实现个人社会价值和人生价值的理想。

作为一名入党积极分子，我感到一定要时刻以一名党员的标准来衡量自己，以一名党员的条件严格要求自己，在周围同事当中时时处处体现出先锋模范作用，只有这样才能有资格加入这个光荣而先进的组织。请党支部继续培养和考察我，我将会以实际行动来接受党组织的挑选，积极主动地参加改革开放和社会主义现代化建设，为经济发展和社会进步做出贡献，争取早日成为一名正式合格的共产党员。

此致

敬礼！

汇报人□xxx

2018年xx月xx日

## 银行员工思想汇报篇四

尊敬的党组织：

从20xx年xx月，我正式成为一名入党积极分子。在党组织的关怀下，在周围同志的熏陶下，我的政治思想觉悟得到不断提高，我对党的认识也更加全面、深刻，现将近期个人的思想、工作、学习情况作如下汇报：

作为一名入党积极分子，我严格按照共产党员的标准要求自己。在工作之余，自觉学习邓小平理论和“三个代表”重要思想。同时，作为银行中层干部，我还认真学习党和国家的相关法律与法规，特别是□xx银行管理调条例》、《中国共产党纪律处分条例》、《关于实行党风廉政建设责任制的规定》等文件。并积极参加单位组织的学习活动，努力提升思想政

治觉悟，力争从思想上向党组织靠拢。

在工作上我能严格按照各项规章制度办事，贯彻落实党组织的指示精神，听从组织安排，铭记党的教诲，牢记党的宗旨，立足岗位，艰苦奋斗，通过学习基础理论知识，积极参与实践，并在实践中总结经验教训，进而大力提高了业务知识水平和管理能力。同时，充分发挥党员干部的先锋模范作用，用实际行动践行党的群众路线教育实践活动精神。根据“为民务实清廉”的要求，强化为民服务意识，改进工作作风，主动深入到群众当中，为他们解决实际问题，树立起良好的工作形象。其次，我坚持求真务实的工作作风，认真贯彻落实上级组织的工作部署，进一步树立“增存增效”、“坚持以客户为中心”、“消减不良贷款”的经营理念，深化改革，加强管理，创新工作，提升效益。在全行认真开展“业绩评比”活动，理顺运行机制，提升管理水平，优化资产结构，使我行呈现出积极、平稳、健康、快速的经营发展局面，具体做法如下：

### （一）深入基层，加强员工培训

一方面，我积极开展每周全行员工教育、培训工作。带头学习，起到表率作用，营造浓厚的学习氛围，并努力开阔他们的工作思路，提高他们的服务意识和业务水平。重点加强了对支行客户经理队伍的培训，努力提高他们的管理能力和营销水平。另一方面，我积极深入到员工中去，主动与员工的沟通交流，了解他们的工作、生活情况，倾听他们的呼声与意见。当职工遇到困难时，我努力为他们提供实际帮助，切实解决他们的困难。并努力为他们争取福利，逢年过节为职工发放物品，利用节假日慰问有困难的员工，向他们送去银行的温暖和关怀。

### （二）以客户为中心，做好业务营销

群众路线就是要密切联系群众，全心全意为群众服务。对于

我们银行人员来说就是要密切和客户的联系，了解他们的所需、所想、所求，急客户之所急、想客户之所想，主动帮助客户解决问题。要将客户的满意度作为工作的标尺。因此，作为支行行长，我一直强调以客户为中心，根据我在年初制定的年度经营计划，积极调整业务结构，加大营销力度，经过支行上下全体人员的共同努力，顺利完成了目标任务。

一是储蓄存款迅速增长。我行以“增存增效”为立足点，确立目标客户，开展全方位的宣传、营销活动，结合本行特色业务，发动全员争存揽储，年末存款金额达xx万元，取得了突出的业绩。首先，我行树立了以“稳定旧有客户，积极挖掘优质新客户”的理念，大力做好新客户的挖掘工作，同时高度重视旧有客户的维护工作。其次，在营销过程中，立足区域经济环境，不断加强与当地事业单位和政府职能部门的沟通交流，寻找营销目标，及时捕捉客户源信息，掌握第一手客户资料，不断开拓存款营销市场。最后，充分发挥我行优势，积极为客户做好账户管理，赢得客户信任，利用带动效益，吸引新的优质客户，增加储蓄存款。

二是做好贷款业务办理。首先，积极成立了信贷专职营销小组，对小额信贷市场份额进行了详细的调研、分析，筛选出优质客户，采用多方位的营销手段加快小额信贷业务的发展。同时，逐步培育我行资产业务客户，努力寻找目标客户，加大宣传营销力度，锁定目标客户，进行有针对性的培育计划，并积极打造“个人商务贷款”品牌，提升了市场竞争力，通过全行的努力取得了较好的业绩。另外，做好不良贷款的消减工作，对客户进行了相关调研，经过会议讨论制定了相关措施，对有潜力的客户保持贷款营销，保证了潜力客户不落单。对不良客户进行消减、清理，努力回收贷款，到年底成功收回了不良贷款xx万元。

三是大力拓展中间业务。首先积极发展罚款代收业务和工资代发业务，不断加强与交巡警执法部门和企事业单位的联系，上门营销。“代发、代收”双向服务既开拓了新市场又提高

了中间业务收入。其次，保险任务顺利完成，积极组织员工参加了相关业务培训，并合理安排柜员柜面营销，学以致用，较好完成了代理保险业务。最后，稳推理财业务。加大对代销基金和理财产品的宣传力度，通过广大职工的共同努力取得了很好的成绩。

### （三）坚持人本主义，强化内控管理

银行业是高风险行业之一，这要求我们加强风险管控能力，把一切经营活动的风险控制在管控之内。一是创新管理方法，制定相应的规章制度，采取“蹲点式”帮扶整改措施，深入开展整改活动，稳步提高网点的内控管理质量。二是采取分类管理措施，专人专事。将营销和管理分开，配置专业客户经理，整合网点资源，提升竞争力。三是对各业务实行了每月定点定期检查和不定时巡查，确保业务稳步发展。四是树立“安全就是效益”的责任意识，深入开展安全教育活动，进一步落实安全防范责任制，将责任落实到人头。五是认真做好防抢劫、防盗窃、防诈骗的培训工作，确保我行工作安全有序进行。

通过学习，强化了我的党性观念和纪律意识，增强了我清正廉洁、遵纪守法的自觉性，规范了我的从业行为。在工作上，我自觉提高了自己工作的透明度，公开了自己的工作过程和结果，公开行务，在重要岗位安排上，我采取“竞聘上岗”的方式，优化劳动组合，合理统筹安排岗位设置。对于涉及单位建设重大事项，我及时向上级请示。在生活中，我勤俭节约，不搞排场，不铺张浪费。坚持廉洁自律，注重自身作风建设，树立了“清廉”的形象，并自觉接受社会各界监督、考察。

以上是我在思想、工作、学习方面的情况，尽管离党组织的要求还有一定距离，但在今后的工作、生活中我将继续努力，不断完善，认真履行党章，遵守党纪，以一个共产党员的身份严格要求自己，自觉接受党组织和同志们的监督、考察，

严于律己、积极进取，争取早日成为一名合格的党员。

此致

敬礼！

汇报人□xxx

2018年xx月xx日

## 银行员工思想汇报篇五

市分行机关第一党支部：

我怀着崇敬的心情向党支部递交我的第一份思想汇报材料。

《钢铁是怎样炼成的》的作者奥斯特洛夫斯基说过：“当我回首往事的时候，不因虚度年华而悔恨，也不因碌碌无为而羞愧。当离开人世的时候，我会说，我把全部的生命与精力献给世界上最伟大的事业——为人类解放而斗争。”这就是信仰，信仰就是内在的动力。一个人若没有信仰，就会失去精神支柱。信仰就是旗帜，信仰就是方向。那么我，该拿什么作为自己的信仰呢？作为一名农业银行的员工，在这样一个改革开放伟大的时代中，我应该面对未来，坚定信念□xx年我递交了入党申请书，把自己的理想和人生与共产主义事业(党的事业)紧密相连，与农行的发展紧密相系，无论遇到什么样的困难和挫折，都不改这个初衷，矢志不渝。这就是我的理想和我生活的方向。

在党组织的领导下，认真学习党章和党的xx大精神后，使我深深地认识到党是各族人民利益的忠实代表，是社会主义事业的领导核心，是由工人阶级中的先进分子组成。从一大到xx大，我们党已经跨越了一个世纪，在征程的路上始终高

举马克思主义旗帜，针对中国国情始终科学执政，成功探索出一套完整的执政规律，实现了伟大的转折。

奋斗是一个政党的成功要素，思想是一个政党的灵魂。我作为工人阶级的一份子，作为农行一名员工，奋斗同样是我实现理想的要素。通过严格要求自己，坚持加强世界观的改造。始终坚持老老实实做人、勤勤恳恳做事的为人原则，保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风，认真学习、思考和实践，不断提高自己的理论水平和业务素质，为社会的前进、为农行的发展尽一份绵薄之力。