

# 最新双拥工作汇报 银行年度工作报告分组讨论发言材料(汇总9篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。优秀的报告都具备一些什么特点呢?又该怎么写呢?这里我整理了一些优秀的报告范文,希望对大家有所帮助,下面我们就来了解一下吧。

## 双拥工作汇报 银行年度工作报告分组讨论发言材料 篇一

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

(一)坚持发展为要,着力增强资金组织动能。一是落实精准营销。积极开展“开门红”各项活动营销,建立健全客户分层管理机制,落实精准营销;持续做好对公资金的维护与拓展,大力营销专项政策性资金、企业工资代发和上下游供应链资金。二是丰富营销手段。以新春消费季活动为契机,继续深化百福生活圈建设,有效捆绑低成本资金;充分利用网点属地优势,通过村组群、社区群等线上渠道强化储蓄存款组织工作。三是创新存款产品。灵活运用成本定制政策,在有效控制成本的同时确保存款总量稳步增长;创新推出百福智惠存系列产品,切实加大存款市场竞争力。

(二)坚持服务为本,全力提升支农支小质效。一是服务乡村振兴战略。充分利用“百福农权贷”“畜禽智能洁养贷”等特色产品,切实加大对农村特色产业、区内主要产业等领域的信贷投放力度。二是深入推进普惠金融。积极用好线上四款信贷产品,持续加大单户1000万元特别是100万以下贷款和首贷户、信用贷款、随借随还贷款投放力度,促进小微企业融资增量、扩面、降价。三是全力夯实基础客户。以“网

格化管理”和“整村推进”为抓手，深入实施贷款客户三年翻番行动，确保按时序、超额完成各阶段任务目标。

（四）坚持风控为上，切实筑牢稳健发展屏障。一是全面做实资产质量。严格落实贷款“三查”制度，从严从实把好新增贷款质量关；常规性开展年度不良贷款责任认定工作，对不良实行“一户一策”针对性清收；重点用好新增不良贷款听证会制度，压实新增不良贷款责任。二是强化重点风险管控。保持严惩违规的高压态势，聚焦关键少数、重点岗位和重点领域，常态化开展全员风险排查；持续强化合规教育，充分发挥合规经理先学、促学、领学作用，营造浓厚的合规文化氛围。三是抓好安全稳定工作。严格落实安全生产责任制，着力加强日常安全排查和专项安全治理工作；持续抓好常态化疫情防控，全面落实“外防输入、内防反弹”各项防控措施，全力保障员工、客户财产和生命安全。

（五）坚持党建为纲，坚决强化高质量发展根基。一是坚持强化党建引领。全面巩固拓展党史学习教育成果，抓牢抓实基层支部“三会一课”制度和示范点建设，严格发展党员标准和程序，强化基层战斗堡垒和党员先锋模范作用。二是持续亮化党建品牌。聚焦业务营销、普惠金融、公益事业等方面持续创新党建联建共建活动，不断亮化“心廉新”党建品牌建设；制定党建和业务融合发展系列方案，全面发挥党员干部先锋模范作用，引领全行员工深入开展“深度四扫”、“信贷客户三年翻番”“服务乡村振兴战略”等重点工作。三是持之以恒正风肃纪。聚焦清廉金融文化和“八扬八治”深化作风建设内涵，持续加强机关效能作风和基层网点文明规范化服务建设，不断强化机关网点帮扶结对机制，常态化开展明察暗访和顽疾整治工作，为实现东乡某某银行高质量跨越式发展提供坚强的纪律保障。

;

## 双拥工作汇报 银行年度工作报告分组讨论发言材料 篇二

党代会分组讨论书记工作报告发言是非常有必要的，可以让我们得到启示和启发，鞭策我们更好的去工作！下面本站小编给大家分享几篇党代会分组讨论书记工作报告发言，一起看一下吧！

9月24日和25日，参加市党代会的代表和列席代表集中时间和精力，讨论了市委工作报告和市纪委工作报告。大会主席团常务委员会成员钟志生、梅亦、汪立耕、黄康明、史文斌、吴隽、董立新、曹雄泰、汪剑平、刘锋、管和平、黄金龙等分别参加了代表团的讨论。

市委工作报告在全体与会代表中产生了强烈的共鸣。钟志生同志一系列朴实、务实、亲民的讲话，更是引起大家的广泛热议，好评如潮……代表们之间传递着“同心协力绘蓝图”的信心，碰撞出“砥砺奋进谱新篇”的激情。在对报告进行讨论时，与会代表由衷地感叹，思路决定出路，景德镇正面临跨越发展的良好机遇，必须立足实际，主动作为，奋力跨越。报告文风朴实、措施具体、数据振奋、目标宏伟，让人深受鼓舞。近一年来，在市委坚强有力的领导下，全市各项工作顺利推进，成效显著。特别是干部做事作风明显转变，广大党员的工作积极性得到了充分调动。大家纷纷表示，再昂扬的话语，也抵不过实实在在的行动。“做事是最好的作风”，开创繁荣和谐魅力瓷都建设的新局面，任务艰巨，使命光荣，需要我们按照市委的要求，以迎难而上的决心、敢为人先的勇气、破解难题的智慧、谋求跨越的举措，全力以赴把工作做好，把美好的发展蓝图变成现实。

钟志生在乐平代表团讨论时指出，乐平市经济体量大，占全

市比重高，发展压力大。新一届乐平市委班子团结带领全市干部群众共同努力，各项工作都抓得很主动，社会事业呈现良好的发展势头。

钟志生充满激情地说，一直以来，乐平老百姓希望乐平发展得更好、影响更大、在全省的位置更前些，这种愿望非常强烈。换届后的乐平市领导班子精神饱满，执行力强，想事、干事、谋事的劲头足，制定的城市发展战略思路清晰、定位准确、重点明确，这些都让我对未来乐平的发展前景充满期待，市委市政府也将进一步做好对乐平的“放权+服务”工作，让乐平放手做、大胆干。他强调，未来乐平要在新一届领导班子的带领下，继续做实各项民生工作，积极发展城市建设，提升城市品位，展示城市形象，不断优化人居环境，丰富城市内涵。同时要谋划一批重大项目、关键项目，提振精气神，以更加求真务实、敢于担当的精神，不改初心，蓄势起航，在全省的县域经济发展浪潮中走在前列，向组织、向人民交出一份合格的答卷。梅亦参加了浮梁代表团的讨论。她指出，钟志生同志所作的报告客观总结了过去五年我市取得的成绩，充分体现了五大发展理念，全面贯彻了党中央“四个全面”战略布局，为我市今后发展提出了清晰明确的方向。全市上下要深入学习领会报告精神，加快实施“三个五”战略行动，全力做好今后各项工作。

梅亦简要分析了20xx年我市经济社会发展情况，并围绕陶瓷、航空、汽车、旅游“3+1”主导产业，对我市发展定位、发展重点、发展目标和具体举措进行了解读，对浮梁县下一步工作提出殷切期望。梅亦指出，浮梁县有着得天独厚的资源禀赋、生态禀赋、人文禀赋和历史禀赋，在今后发展过程中，要规划先行、谋定后动，分清轻重缓急，科学有序推进；要脚踏实地，静下心来，以钉钉子的精神抓好每一项工作，一张蓝图画到底，一件接着一件干，确保做一件、成一件。市委、市政府也将一如既往关心和支持浮梁县的发展，助推浮梁实现“打造生态样板、建设旅游胜地、做美山水城市”的目标。

汪立耕参加了昌江代表团分组讨论。他指出，钟志生同志所作的报告总结过去五年的工作全面客观，谋划今后五年的发展思路清晰、可操作性强。希望昌江区结合自身工作、职责和岗位，以及瓷都的实际，审议好报告，提出建议和意见；要真正把报告读通、读懂，迅速贯彻落实党代会精神；要找准定位，明确目标，服务好大局，在全市大发展格局中把握机遇，以饱满的热情和创新的思路推动昌江在新起点上实现更好更快发展。

黄康明参加了珠山代表团分组讨论。他指出，钟志生同志所作的报告听完后，让人充满力量，充满信心。过去五年，特别是近一年来，景德镇所取得的成绩，大家有目共睹。在报告中，我感受最深的是“3+1”产业体系，既有我市的传统产业，陶瓷产业，也有航空、汽车等技术产业的进一步做大做强，贴合景德镇的发展实际，必将带领景德镇腾飞。希望同志们以党代会为契机，按照这种思路发展下去，景德镇必将发生天翻地覆的变化。

关于党代会工作报告。俊强书记代表州委所作的第七次党代会报告，含金量高，符合德宏实际，围绕经济社会发展，找准了方向、理清了思路、充实了措施。报告提出把瑞丽打造成创新创业、生态宜居的现代化口岸城市，把芒市打造成宜居宜业的生态田园城市定位，既贯彻了省委主要领导的重要指示精神，又符合当地实际；报告提出要控制硅产业发展，是州委在产业转型升级方面下的重大决心，公开亮明了州委的态度，是州委“革自己的命”的具体措施。报告写得好，落实是关键，要把落实报告与县情、乡情结合起来，进一步转化为工作的动力，如建设芒市生态田园城市，就要依托现有基础条件，切实解决城市发展扩张与生态田园保护的矛盾；盈江是全州国土面积最大的县，项目多、人口多，各项工作在全州经济社会发展中占比较大，工作完成好坏会影响整体工作进度，特别是脱贫攻坚工作，要切实抓好。

关于纪检监察工作。纪委向大会书面提交了工作报告，请各

位代表认真研读，一并审议。干嘛行吆喝哪行。在更加严格管党治党的新形势下，很多人认为纪检部门很强势，做什么工作的态度都是坚决要做。但个人认为纪委工作越来越难了，对政治把握度的要求更高了。纪检监察机关要适应新要求，一是执纪明白清晰化。以前纪检工作更多的偏重于腐败案件的查办，反映多的就去查，甚至还存在一些“养案”现象，这只是解决了“树木”问题。纪检监察机关“三转”以后，落实管党治党措施更加严格，更加全面，更加注重抓早抓小，在坚决惩治腐败的基础上，把监督关口前移，有了反映就要核实，发现问题及时解决，对干部身上的苗头性、倾向性问题早发现、早纠正、早查处，防止小错酿成大错、违规演变成违纪，重在解决面上的问题，保护“森林”。如果经常性的教育提醒做得不好、不透，就会在社会上造成一些误解，认为纪委管得越来越宽，一点小问题都要来找麻烦。因此，要公开透明执纪，在执纪标准上明明白白，在执纪程序上清清楚楚，把工作规矩定明讲清，让干部群众明白，纪检监察机关对事不对人，并非想查谁就查谁，想怎么查就怎么查。二是要正确认识谈话函询。纪委收到有关领导干部的问题线索，主要是按照拟立案、初核、谈话函询、暂存和了结五类标准处置。和以前相比，去掉了“留存”环节，增加了“谈话函询”环节，对反映一般性的问题线索及时通过谈话函询方式进行处置，让有问题的干部主动说清问题，迷途知返；改变了以往对反映问题不明朗、线索不好查的，就“一存了之”，而是对收到的问题线索及时核实，对举报不实的给予澄清，让干部轻装上阵。因此，在更加严格的管党治党常态下，广大干部要调整好心态，正确对待谈话函询，谈话函询是组织对干部的信心和关心，越是位高权重、干事创业的干部，可能接受谈话函询的机率就越高；要正确认识问题反映，有问题反映说明自身岗位重要、肩负的职责重，工作受关注度高，做好了还有反映，说明别人嫉妒你；如果没有做好确实有问题了，就是给你敲个警钟，要引起重视。有人反映不要怕，要相信组织，摆正个人与组织的关系，切实把握好组织给的机会，不隐瞒、不回避问题，本着“有则改之无则加勉”的良好心态，把问题如实向组织说清楚，避免敷衍应付

的厌烦心理和遮遮掩掩的抵触情绪。

总的来说，在更加严格的管党治党新常态下，各级纪检监察机关要坚持“开门反腐”，严格按照“四种形态”要求和五类标准分类处置，做到执纪明白清晰化，为地方营造风清气正的干事创业环境，成为地方经济社会发展的“助推器”。

六次党代会各代表团继续分组讨论许津荣同志所作的五届市委工作报告。代表们围绕各自所在的地区、行业、工作岗位发表意见、建议和见解。尤其是对今后五年加快转型升级、实现跨越发展的谋划设想，在讨论中亮点频现。

“转型升级”是代表讨论发言中触及率最高的一个热词，大家表达的是镇江在苏南板块奋勇争先的迫切愿望。来自“恒神”的钱云宝代表说，转型升级是企业发展的迫切需要。他以自己的企业为例说，刚开始做的产品，单位利润有十多元，现在已经只有五毛钱了。同样的产品，做的人多了，短短几年就变得“不值钱”了。因此，转型升级是企业发展的必然要求。“恒神”一下提高了标杆，进入碳纤维领域，抓住了国家产业转型升级之机，一定要做大碳纤维产业。

市国资委主任尤廉代表说，报告对过去五年成绩的总结虽然着墨不多，但突出了镇江发展的亮点，让人瞩目；勾画未来发展的前景更加令人振奋。我们要按照报告要求，勇当转型升级、强市富民的践行者。未来五年，国有经济将集中发展港口物流业、金融衍生业和高端商贸业，在现代服务业的崛起中占据较大份额，同时，加快推进传统工业企业的升级改造，促进绿色环保、生态和谐、高端高效，实现企业做大做强。

王伟耀代表说，报告提出的战略举措看得见、摸得着，可操作性强，它将引领镇江未来五年的经济社会发展。作为企业“掌门人”，他表示，传统产业也有转型升级的问题。前几年成本领先，现在则需要产品领先，成为行业佼佼者。如

果这两件事都做好了，企业便可做大做强。

来自润州工业园区的刘晓虎代表认为，润州工业园区拥有长江岸线这一独特资源，应当因地制宜，把园区建设成为江苏省现代物流业集聚区；同时坚持走自主创新之路，将园区建成国家级特种船舶和海工配套基地。园区现剩余土地面积只有2400多亩，可利用的土地越来越少，发展的资源空间越来越小，要让园区实现可持续发展，必须从过去的数量扩张向效益提升转变、从注重政策性优惠向提高服务质量转变。

统筹城乡发展，建设好中心城区，做大做靓城市，不仅能明显改善城市面貌，还可以提振人民群众跨越发展的信心。丹徒区委书记丁憬代表结合丹徒新城如何快速融入主城区、对接主城区提出了看法。他认为，镇江的城市发展现在正呈现出东、西、南、北、中“全面开花”的局面，建议捏紧拳头，集中力量先做好一两个板块。同时，加快南徐新城板块的建设，以带动丹徒新城板块和官塘新城板块的开发建设。

在城建系统工作的殷国祥代表认为，报告对未来五年勾画了蓝图，结合丹徒实际，将形成城乡规划全覆盖，研究区域内各个板块的优势和特点，实现不同质化的建设发展。在“三新”建设上，推进宝堰、辛丰两个试点镇建设，根据两个镇不同类型，将原来的规划进行调整和完善。

党代会报告提出，未来五年，镇江要建设产业发达城市、创新创业城市、山水花园城市、幸福和谐城市。作为来自基层街道的党代表，吴福平表示，对报告提出的目标充满期待，他表示，要通过项目等支撑街道的经济发展，打造一个有秩序的街道，让市民提升幸福感，共享发展成果。

**双拥工作汇报 银行年度工作报告分组讨论发言材料**

## 篇三

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

### ×公司双拥工作情况报告

×党委:

#### 一、主要工作

(一) 坚持领导,明确目标。公司党委高度重视双拥工作,确立了党委书记为第一负责人的领导小组,并安排党群工作部人员担任双拥工作联络员。明确“一把手”为第一职责人,分管领导为直接职责人,为双拥工作的全面、深入开展提供了坚强有力的组织保证。同时,为使拥军优属工作进一步规范、制度化,形成“主要领导亲自抓,分管领导具体抓,相关单位(部室)抓落实、专人联络促反馈”的工作机制。

(二) 加强教育,增强国防观念和双拥意识。提高认识,自觉增强拥军工作责任感,党委班子成员与干部职工学习《国防教育法》,推进拥军优属活动。通过学习活动促使广大干部职工充分认识双拥工作在维护社会稳定、推动社会进步方面的重要作用,进一步增强国防观念和履行国防义务的自觉性,增强拥军工作的职责感。全年,充分利用各种宣传阵地,采取多形式、多层次的国防教育和双拥宣传活动,形成大力弘扬拥军优属的良好氛围。

(三) 落实责任,认真做好涉军退役人员管理工作。公司党委对做好涉军退役人员维稳以及正确引导员工思想动态,推进民主管理工作提出了明确要求,要求站在讲政治讲大局的高度做好公司涉军退役人员的管理工作。一是摸排到位。安排党群工作部负责做好本公司涉军对象的情况摸排工作,彻底摸清涉军人员的个人家庭情况、社会关系,建立完善涉军退役人员信息档案,做到情况明、信息灵。目前,公司现

有涉军退役干部职工×人，思想动态良好，工作热情高涨。二是建立走访帮扶机制。建立困难群众走访帮扶机制，确保在重大节日期间切实把公司党委的关怀、企业的温暖传递到涉军退役人员、困难职工家庭。三是落实责任，畅通民主渠道。根据涉军人员单位（部室）分布和人员级别，形成一级管一级、一级抓一级工作布局，确保每个涉军对象至少有一名联系负责人。同时，做好诉求的收集和解释工作，将员工思想动态工作落实到工会和党支部，定期做好员工思想动态走访和教育工作。各单位联点人员×小时开机，保持通讯畅通，全年无一人上访。四是推进民兵组织整顿工作。按照上级安排，在公司各所属企业进行摸底调查，填报×国有企业民兵组织调查单位目录，公司在宁单位×至×岁职工×人，其中党员×人，退役军人×人，可编民兵数×人。五是做好拥军工作，认真落实政策。公司党委高度重视军转干部接收工作，并作为一项重要政治任务来完成，充分发挥军转干部特长，妥善安置、合理使用、人尽其才。经统计，司属各单位军转人员均安排在重要岗位，同时对×名涉军家属进行工作安排。

（四）积极组织，丰富双拥活动。一是开展形式多样的走访慰问活动，认真制定活动计划，落实活动经费，全年慰问困难职工×人。二是发挥好公司各级工会组织的桥梁纽带作用，组织开展劳动竞赛、职工运动会、书法摄影比赛、歌唱祝国短视频、我与祖国共成长主题实践等活动，充分激发职工队伍健康向上的主人翁精神。二是持续改善职工生产生活条件。重点解决一线企业工作环境和文体设施等问题。进一步落实职工定期体检、带薪休假、健康休养等制度，广泛开展群众性文体活动，满足职工身心健康需求。三是加强精神文明建设，深入推进知识分子“建功立业”活动，积极选树爱岗敬业、廉洁从业、无私奉献的先进典型，让党员干部学有榜样、行有示范、赶有目标。

## 二、×年工作安排

（一）发挥优势，做好双拥宣传工作。一是充分发挥舆论宣传主力军的作用，配合双拥等相关工作，大力开展宣传，挖掘基层双拥的先进典型和先进事迹，在全公司营造拥军优属拥政爱民的良好氛围。特别是在“八一”建军节和征兵期间，加强国防教育宣传。二是加强教育，提升本单位的拥军水平。结合周年纪念庆典活动，有效地开展干部职工的政治教育，国防教育。三是健全机制，服务双拥工作。建立健全涉军退役人员服务机制，定期开展谈心谈话，了解思想动态和工作进展，全力涉军退役人员管理服务等工作。

（二）继续做好涉军群体的稳定工作。一是继续做好摸排工作，对涉军退役人员进行定期不定期的入户走访，了解掌握实情，及时发现本单位存在的不稳定因素，并将问题消灭在萌芽状态，遏止事态发展。二是继续完善数据库，畅通各级信息。摸清每个涉军人员情况，做好台帐，建立数据库。三是做好信息反馈。发挥各单位联络员作用，在第一时间内掌握信息、反馈信息，并确保信息真实性、可靠性。做到早发现、早报告、早控制、早解决，及时消除诱发涉军人员上访事件的各类不稳定因素。四是坚持不懈地做好涉军人员的思想政治工作。教育、引导广大涉军人员识大体、顾大局，带头遵纪守法，抵制各种不利于社会和谐稳定的言行，自觉维护社会稳定。五是做好涉军退役人员、困难职工×年春节走访慰问工作。

;

## **双拥工作汇报 银行年度工作报告分组讨论发言材料 篇四**

大家好！

一、认真学习，提高业务水平和工作技能

医技检测中心主任对我来讲是一个全新的工作岗位。为了迎

接新的挑战，我必须尽快熟悉工作职责与工作要求，全面提高自我的业务知识，业务本事，尽快胜任本职工作，为此我十分注重学习和提高。在工作之余，加强业务学习，并注意涉猎相关领域的知识。在学习中讲究方式方法，端正学习态度，不但向书本学，更重视向实践学、向同事学，不断优化知识结构，增加知识储备。经过不断的努力，我很快便熟悉了相关业务，能按质按量地完成各项工作。

## 二、爱岗敬业，圆满完成各项工作

- 1、完成了对各科室仪器设备的年检和维修；
- 2、协助医疗部主任完成卫生局大检查；
- 3、每月按时上报科室耗材情景；
- 4、按时上报排班表。

## 三、注重沟通协调，个人与团队共同提高

俗话说，“单丝不成线，独木难成林”。没有团队的力量，就没有团体的成功。团队成员间最重要的是沟通。自我经常与领导和同事们进行沟通。沟通中让各种观点相互碰撞，在交流碰撞中化解各种误会，使自我与其他科室成员在沟通中建立相信、相助的桥梁，经过合作实现工作目标。

## 四、存在的问题

回顾这半年的工作，有成绩，也有差距，就目前的实际情景来看，我的工作仍需要改善，存在的不足之处，具体表此刻三方面：一是学习缺乏主动性；二是业务水平有待进一步提高；三是缺乏大局意识，对有的问题处理不够恰当。

## 五、下一步打算

今后，我会努力改善，克服上述问题。主要会从以下三方面做起：一是增强学习的主动性，坚持理论联系实际，进一步提高业务水平；二是增强大局意识，总结工作经验，增强对工作的敏锐度与预见性；三是加强协调，进取沟通，增强工作合力，与大家一齐书写\_\_的辉煌！

以上述职报告，请领导和同志们评议，欢迎对我的工作提出宝贵意见，借此机会，向工作中支持、帮忙过我的各级领导和同志表示诚挚的谢意。

## 双拥工作汇报 银行年度工作报告分组讨论发言材料 篇五

昨天上午，市政协委员继续分组讨论政府工作报告和“十三五”规划纲要(草案)。委员们一致认为政府工作报告实事求是地总结了我市经济社会发展取得的成就，全面客观地分析了存在的问题和面临的挑战，充分体现了政府求真务实的精神，对今年的政府工作部署目标明确、切实可行，令人振奋、鼓舞人心。

讨论中，委员们对20xx年十大民生实事提出了一系列意见和建议。周关连委员建议，民生实事工程在惠民的基础上要接受社会监督，真正让民生实事落到实处，不妨建立第三方评估机制，对民生实事工程的落实进行评估。潘哲英委员提出，公共自行车是一项惠民工程，但目前布局还有待进一步完善和合理化。她举例：目前主城区胜利路从西向东，仅右侧就有5个公共自行车停放点，一些停放点间距仅50米左右，但有的却相隔甚远。

“空气质量”也成为委员们关注的焦点。“目前空气污染太严重、空气质量太差，市民出门都要戴口罩。”李瓿委员说，民生实事中，要先治理好大气污染。“空气优良率是最大的民生指标。”胡水根委员建议，“十三五”经济社会发展主要指标中要多增加以民生改善为导向、与公众感受息息相关

的环境指标。

为“十三五”良好开局贡献智慧和力量

1月18日下午，参加市政协十二届四次会议的市政协委员，围绕市政协工作报告和提案工作报告展开热烈讨论。委员们一致认为，两个报告内容丰富、重点突出、实事求是，具有很强的凝聚力和感召力。大家纷纷表示，在“十三五”开局之年，将进一步增强率先在全省全面建成小康社会的责任感和使命感，围绕会工作报告确定的目标，履职尽责、凝心聚力，为全市经济社会发展作出新贡献。

在讨论会工作报告时，中共组和青联组委员给予了“短、精、实”的评价。他们认为，过去的一年里，市政协紧扣中心、服务大局，带领广大政协委员围绕转型升级、生态改善、省会绿化等全市重点工作，齐心协力，议政建言，充分发挥了协商民主重要渠道作用。大家表示，要进一步提升履职水平，聚焦深化改革，关注民生改善，为省会发展建睿智之言，献务实之策。

经济一组、经济二组委员讨论时认为，市政协把政协工作融入全市发展大局，科学谋划了20xx年的政协工作蓝图，为委员履职建言指明了方向。大家表示，将以市政协确定的目标为指引，齐心协力谋发展，履职尽责为民生，凝心聚力促和谐，为实现“十三五”良好开局贡献智慧和力量。

8月23日下午，参加政协夏县xx届一次会议的委员们分组讨论县委书记张宏志在县政协第xx届一次会议上的讲话、县政协第xx届常务委员会《工作报告》和《提案工作报告》。

县政协党组书记王继瑞、副主席张大平、陈全狮、赵建国、县政协党组成员吴朝辉分别参加各个小组讨论。

在讨论中，委员们争相发言，气氛热烈。大家认为，张宏志

书记的讲话，充分肯定了县政协委员会在过去一年里，履行政治协商、民主监督、参政议政职能所取得的成绩，并对县政协今后的工作提出了明确要求，委员们纷纷表示，面对新形势、新任务，要切实增强做好政协工作的责任感和使命感，紧紧围绕县委的决策部署，服务大局，议政为民，开拓创新，科学履职，不断加大政协工作的创新力度，凝心聚力，助推发展。

讨论中，委员们认为，县政协会《工作报告》客观评价了政协工作取得的成绩，深刻剖析了问题和不足。对今后的工作安排，紧紧围绕全县的工作大局，充分结合我县实际，具有很强的前瞻性和可操作性。委员们对县政协十四届以来的提案办理表示满意。委员们认为，提案的办理情况关系着经济社会发展的方方面面，也激发着委员们的履职活力。

委员们还就完成脱贫攻坚任务路径、举措等建言献策，大家纷纷表示，在今后的工作生活中，将广泛凝聚智慧力量，全面履行职能、积极开展工作，为把夏县建设成现代农业大县、文化旅游名县、生态文明强县、新型工业基地汇集正能量、作出新贡献，确保如期全面建成小康社会。

## **双拥工作汇报 银行年度工作报告分组讨论发言材料 篇六**

我专门比较了这两年的两院报告，发现在谈问题的方面，每年讲的基本都一样，只是在措词上有点不一样。”今天上午，全国人大代表张晓山并不顾忌最高人民检察院检察长曹建明就坐在旁边，直言两院报告中存在的问题。曹建明边认真倾听，边记下张晓山代表的意见。

曹建明也是全国人大代表，他被分在湖北团。今天上午，曹建明参加了湖北团一组对两院报告的讨论。除了张晓山代表外，还有一些代表在肯定两院报告的同时，也当面向曹建明反映问题。

胡茂成代表认为，现在有毒食品防不胜防，不知道买什么东西好。牛奶出问题，面条也问题，油也出问题，不知道哪种是安全的、健康的食品，两院在保护食品安全方面应加强工作。此外，胡茂成代表反映说，有老百姓给他写信，还有人打电话，反映拐卖妇女和儿童的事，拐卖妇女和儿童的行为对社会的危害非常大，希望两院也能加强打击力度。

“司法不公是老百姓反映比较强烈的问题，怎么加强检察院的司法监督力度？”梁惠玲代表举例说，比如法院判的不公，检察院能做的就是抗诉，但抗诉的结果如何？这点无法保证。梁惠玲表示，有不少群众向她反映问题，她接到的信访中，涉法涉诉的占很大比例，其中有判决不公的问题。

仇小乐代表当面向曹建明反映一件事。他说：“有个企业胜诉了，但两年来无法执行，人大代表对此案进行监督后，涉案的特殊单位竟然去威胁企业，问企业给了人大代表多少钱，还说他们已经给企业和人大代表的通话采取了特殊手段。如果全国人民都持这种逻辑，还要人大代表干什么？人大代表不就是要帮老百姓反映问题吗？”仇小乐问曹建明：“这个涉案的特殊单位这么做，到底对不对？”曹建明回答：“这是不允许的。”

## 双拥工作汇报 银行年度工作报告分组讨论发言材料 篇七

分组讨论法的使用：讨论式教学法，是一种有效的教学方法，下面是本站小编给大家带来的分组讨论政协工作报告，欢迎阅读！

昨天上午，市政协委员继续分组讨论政府工作报告和“十三五”规划纲要(草案)。委员们一致认为政府工作报告实事求是地总结了我市经济社会发展取得的成就，全面客观地分析了存在的问题和面临的挑战，充分体现了政府求真务实的精

神，对今年的政府工作部署目标明确、切实可行，令人振奋、鼓舞人心。

讨论中，委员们对20xx年十大民生实事提出了一系列意见和建议。周关连委员建议，民生实事工程在惠民的基础上要接受社会监督，真正让民生实事落到实处，不妨建立第三方评估机制，对民生实事工程的落实进行评估。潘哲英委员提出，公共自行车是一项惠民工程，但目前布局还有待进一步完善和合理化。她举例：目前主城区胜利路从西向东，仅右侧就有5个公共自行车停放点，一些停放点间距仅50米左右，但有的却相隔甚远。

“空气质量”也成为委员们关注的焦点。“目前空气污染太严重、空气质量太差，市民出门都要戴口罩。”李瓿委员说，民生实事中，要先治理好大气污染。“空气优良率是最大的民生指标。”胡水根委员建议，“十三五”经济社会发展主要指标中要多增加以民生改善为导向、与公众感受息息相关的环境指标。

“二孩时代”已经来临，委员们对于二孩政策落地后即将引发的连锁反应也进行了深入探讨。肖国英委员说，二孩全面放开后，七年后预计将迎来入学高峰，届时绍兴以现有的小学规模能否安然度过这次入学高峰，相关部门应该提前调研，在入学潮到来前就做好学校新建、扩张和布局规划。邵国标委员认为，从学前教育开始就要提前谋划，让更多的社会资本进入学前教育领域，对公办幼儿园实行有效补充，满足日益增长的就近入园需求。尤其是为高端民办幼儿园预留一定的发展空间，满足不同层次的学生群体需求。

为“十三五”良好开局贡献智慧和力量

1月18日下午，参加市政协十二届四次会议的市政协委员，围绕市政协工作报告和提案工作报告展开热烈讨论。委员们一致认为，两个报告内容丰富、重点突出、实事求是，具有

很强的凝聚力和感召力。大家纷纷表示，在“十三五”开局之年，将进一步增强率先在全省全面建成小康社会的责任感和使命感，围绕会工作报告确定的目标，履职尽责、凝心聚力，为全市经济社会发展作出新贡献。

在讨论会工作报告时，中共组和青联组委员给予了“短、精、实”的评价。他们认为，过去的一年里，市政协会紧扣中心、服务大局，带领广大政协委员围绕转型升级、生态改善、省会绿化等全市重点工作，齐心协力，议政建言，充分发挥了协商民主重要渠道作用。大家表示，要进一步提升履职水平，聚焦深化改革，关注民生改善，为省会发展建睿智之言，献务实之策。

经济一组、经济二组委员讨论时认为，市政协会把政协工作融入全市发展大局，科学谋划了20xx年的政协工作蓝图，为委员履职建言指明了方向。大家表示，将以市政协会确定的目标为指引，齐心协力谋发展，履职尽责为民生，凝心聚力促和谐，为实现“十三五”良好开局贡献智慧和力量。

委员们还围绕提案工作报告展开讨论，教育组、妇联组委员们讨论时认为，提案工作报告内容翔实、亮点纷呈，一年来，提案工作取得了显著成效，特别是一批人民群众关注的实际问题通过提案得到了解决。大家纷纷表示，在新的一年里，要进一步深入基层，倾听民声，反映民意，通过提案、反映社情民意信息等方式，为促进民生改善竭诚尽智。

8月23日下午，参加政协夏县xx届一次会议的委员们分组讨论县委书记张宏志在县政协第xx届一次会议上的讲话、县政协第xx届常务委员会《工作报告》和《提案工作报告》。

县政协党组书记王继瑞、副主席张大平、陈全狮、赵建国、县政协党组成员吴朝辉分别参加各个小组讨论。

在讨论中，委员们争相发言，气氛热烈。大家认为，张宏志

书记的讲话，充分肯定了县政协委员会在过去一年里，履行政治协商、民主监督、参政议政职能所取得的成绩，并对县政协今后的工作提出了明确要求，委员们纷纷表示，面对新形势、新任务，要切实增强做好政协工作的责任感和使命感，紧紧围绕县委的决策部署，服务大局，议政为民，开拓创新，科学履职，不断加大政协工作的创新力度，凝心聚力，助推发展。

讨论中，委员们认为，县政协会《工作报告》客观评价了政协工作取得的成绩，深刻剖析了问题和不足。对今后的工作安排，紧紧围绕全县的工作大局，充分结合我县实际，具有很强的前瞻性和可操作性。委员们对县政协十四届以来的提案办理表示满意。委员们认为，提案的办理情况关系着经济社会发展的方方面面，也激发着委员们的履职活力。

委员们还就完成脱贫攻坚任务路径、举措等建言献策，大家纷纷表示，在今后的工作生活中，将广泛凝聚智慧力量，全面履行职能、积极开展工作，为把夏县建设成现代农业大县、文化旅游名县、生态文明强县、新型工业基地汇集正能量、作出新贡献，确保如期全面建成小康社会。

## **双拥工作汇报 银行年度工作报告分组讨论发言材料 篇八**

### 论发言

在各代表组的讨论地点，代表们认真讨论、踊跃发言，高度评价市纪委工作报告。代表们一致认为，报告全面总结了市第二次党代会以来的市纪委工作，对今后5年的工作建议重点突出，目标明确。整个报告贯穿了深入开展党风廉政建设和反腐-败工作，为实现富民强市新跨越提供坚强政治保证的主题，大家表示赞同。

李宗喜代表说，报告一是讲成绩实实在在；二是讲问题具体客观；三是总结工作经验准确精练；四是工作任务部署科学严谨、措施得力。我们要按照报告要求，抓好反腐倡廉工作。加强教育制度建设、监督制度、预防制度、惩治制度等方面的工作；加强干部作风建设，加大对干部精神状态和执行力监督和整治工作力度；强化党建工作。高度重视廉政建设，自觉执行廉政监督各项制度，始终做到警钟长鸣、防微杜渐。纪委、监察部门要全面贯彻中纪委和省纪委的有关要求，全力推进惩防体系建设，围绕市党代会的要求，服务全市中心工作，为全市经济社会的进一步发展提供有力保障。

刘贡献代表对市纪委工作报告的评价是“成绩斐然、效果显著”。他说，要落实市纪委工作报告精神，继续加强反腐倡廉制度建设，提高反腐倡廉工作的针对性和有效性，为我市改革发展稳定提供坚强保障。抓好教育工作，特别是加大对权力单位、“一把手”岗位的教育力度；加强廉政文化建设，在全社会形成良好的廉政氛围。

梅根清代表认为，纪委工作报告内容充实，数据详实。他说，在加大惩治力度的同时，还需要花更大的力气在预防上下工夫，在制度建设上下更大的力气，作为基层干部，对我们的条条框框写得越多越好，越明确越好，越清晰就越好做事情。

中国共-产-党山东省第九次代表大会6月24日至28日在济南召开，我校党委书记于茂阳作为九次党代会代表参加了会议。这次大会审议通过了李建国同志代表八届省委所作的工作报告，审议通过了省纪委工作报告，选举产生了新一届山东省委和省纪委。省九次党代会认真总结过去，科学规划未来，明确提出了今后五年山东工作的总体要求、目标任务和组合要措施，对推进科学发展、和-谐发展、率先发展，在新起点上实现富民强省新跨越作出了全面部署，开启了在新起点上实现富民强省新跨越的征程。在听取省委书记李建国代表中国共-产-党山东省第八届委员会向大会所作的题为《科学发展 和-谐发展 率先发展 在新起点上实现富民强省新跨越》

的工作报告后，各代表团展开了热烈讨论。

党委书记于茂阳在省直机关代表团讨论会上作了重点发言。于茂阳认为，李建国同志所作的报告，总结工作实事求是，分析形势精辟透彻，目标思路十分明确，任务措施切实可行；报告高屋建瓴，内涵丰富，主题鲜明，主线突出，是务实创新、鼓舞人心、催人奋进的报告。

于茂阳说，李建国同志在报告中关于“繁荣先进文化产业，建设文化强省的论述，准确表述了我省文化产业发展现状，指出了我省文化产业发展的任务目标，是新形势下对文化与经济社会发展关系的进一步明确，是对文化发展提出的新要求。于茂阳就高等教育、高等艺术教育以及文化创意产业发展谈了自己的看法。

于茂阳的发言得到了与会代表的一致认同。大家认为，省第九次党代会是在我省改革发展进入关键时期召开的一次历史性会议，李建国同志代表八届省委所作的工作报告主题鲜明、总结到位、目标明确、措施得力，是高屋建瓴的报告，是内涵丰富的报告，是鼓舞人心、催人奋进的报告，纷纷表示要在今后的工作中认真落实报告精神，推动工作发展，为实现富民强省而努力。

## **双拥工作汇报 银行年度工作报告分组讨论发言材料 篇九**

销售对于许多人来说，是一份赚钱的工作，虽然辛苦了一些，但是终究还是能够体现出自己的价值。下面是小编整理的销售个人工作报告范文，欢迎阅读！

20xx年的工作顺利结束了，我在公司的海外销售部工作，一年来工作也算是勤勤恳恳，将自己的工作完全的做好了，公司的海外销售在金融危机的影响下，没有出现像往年一样的全面发展的情况，这也不完全是公司的问题，经济危机的形

势使很多人的购买力和欲望降到了最低点。不过x年的工作还是有很大地方值得总结的。

## 一、改善与计划：

### a.产品的开发

1. 每个业务员要每月提供一个要开发的产品的建议。如被采用，或一定金额的奖励，与此刺激业务员多与客户沟通，积极获取产品开发的信息。
2. 独立开发，多与产品设计公司合作，开发系列产品。
3. 对模仿的产品的开发，一定要避开专利才能开发。
4. 对产品包装要统一风格，建立统一标识，建立品牌，这对外销合内销都有好处。

### b. 销售业务

1. 由于人民币还不断升值，对我们行业的冲击会越来越大。在营业额方面，不能要求太高，保持x年xx月xx日万/月较为理想，盈利方面保证就可以了。
2. 出口的环境恶劣，更要做好客户的服务和维护工作。客户的服务和维护，这是x年出口部要重点培训的内容。
3. 要降低赠品订单和oem/odm的比例过大，要大力开发适合日本城[jumbo] cainz home[沃尔玛]的产品，只有这些公司会给我们提供持久稳定的订单，赠品的订单是可遇不可求的。旱涝不均，对工厂来说，不是好事。
4. 列出重点客户，对这些客户执行vip客户待遇，在产品的开发，订单货期，礼品的派送的都优先出来。

5. 建立定期与买手通电话的制度，要求业务要积极和买手沟通，了解客户的真实意图和他们的计划，以配合他们，扩大营业额。

### c. 人员配置

1. 加强对新人的培训，让他们有良好的销售技巧和有敬业精神，如果真的容不进这个团队，要坚决辞退。

2. 在搬出广州后，要招一名会日文的业务。

3. 多举办业务间的交流会，让他们交流经验，缩小参差的水平。

4. 定期单独对每个业务进行沟通，了解其的心态，稳定团队。

5. 鼓励业务在业余时间进修，包括日文，销售技巧等，公司能给他们一定比例的报销。

6. 参加一些拓展活动，让他们更有团队精神。

### d. 与工厂的合作

1. 对工厂的指示要清楚，让工厂严格按照销售部的指示生产，打样。

2. 多和工厂的主管沟通，让他们了解销售的工作，乐意配合销售部的工作。

3. 为配合工厂的生产进度，我部要设立一个客户资料提供和确认表，内容包括包装物料の確認，麦头，设计稿等。

4. 延长交货期，工厂有充足的生产世间。（促销单除外）。

## 二、不足和挑战：

### a.产品的开发

1. 未能提供有效的产品开发的方向给工厂。
2. 现行的产品开发是在市场看到好的产品，买回来模仿/抄袭，对该产品专利不理解，这样的风险大，有可能开发的产品，没客户敢买/卖。
3. 现行的产品包装较差，设计风格不统一，无法突出我们的品牌特点。
4. 客户的地域划分较杂，也无法针对特定的单一市场作一个市场的产品开发，也无法一款产品适合所有市场。

### b. 销售业务

1. 总的来说，出口部的销售业绩比去年会减少，主要体现在年初一二月份的开局和年中的xx月份不好，订单数量不足。订单量的不稳定，严重影响全年的销售业绩。
2. 外部的政策和政治环境对销售业绩影响重大，如人民币在xx年已累计升值7%，出口退税由11% 改为5%，工人的工资也大幅升了，这都影响了产品的定价，做成我们的价格体系不稳定，直接影响客户的下单意愿。按零售的定价规例[fob价的3到8倍，当产品fob单价升5%，零售价要升15%到40%，这样大的升幅，对产品的销量是影响巨大的。
3. 美泰事件也对客户对中国制造有戒心加上所有的塑料产品要提供sgs证，不论对客户或工厂都是一种负担。短期内下单的意愿减少。但事后证明，这是利好，客户不敢压价太甚，他们也会找规模大的规范的工厂合作，赚安全的钱。

4. 赠品的订单比例过大，常规订单的比例越来越小  
小□oem/odm的订单比例过大，自主开发的产品比例越来越小，模仿/抄袭的产品多，遇到专利的问题也多，对销售的区域有限制，影响销售量。

### c. 人员配置

1. nico 作为我老业务，她的离开对我们有一定的影响，具体的影响要在明年初才能体现。

2. 目前人员配置是够用的，只是有点青黄不接的感觉，老的业务负荷过重，新的上手慢，帮不了太多忙。还有新的人性格和老的业务差异太大，较难平衡。

3. 新人的敬业精神不足。

4. 业务员的业务水平参差不齐，整体影响团队的业绩。

5. 日本做为我厂的最重要市场，我们欠缺一名日语业务。

6. 我们有开周会，提供了业务之间的交流平台，对新的业务也提供培训，但总体效果不理想。

### d. 与工厂的合作

1. 总体是勉强可以，细致的地方不够。如与工厂各部门的沟通不到位，技巧欠缺，引起误会。

2. 客户品质的要求和产品的生产工艺的详细情况不了解，做成不良品多，有单没利润的现象多。

3. 工厂对样板的重视不够，做成对客户失信时，业务情绪不稳定。

4. 模具的模期未能按时完成，客户投诉频繁，影响业务的积极性。

x年是一个艰苦的一年，人民币持续升值，劳动力成本的大幅提高，能源租金的价格要提高，政策正大力鼓励促进内需的市场。这都是我们出口部要面对的困难。我们要苦练内功，真正提高服务水平，加以优质的产品，我们才能打赢这场硬仗。

x年的公司海外销售工作时历年以来发展最慢的一年，所以我们一定要看清当前的形势，在充分的了解到海外市场的前景后再做出相应的对策和计划，这样对公司的发展无疑是最有利的。作为公司的普通工作人员，我一定会看到当前的形势，我相信在公司海外销售部全体员工的集体努力下，我们的工作一定会越来越好！

不知不觉中□20xx年已接近尾声，加入国华房地产发展有限公司公司已大半年时间，这短短的大半年学习工作中，我懂得了很多知识和经验□20xx是房地产不平凡的一年，越是在这样艰难的市场环境下，越是能锻炼我们的业务能力，更让自己的人生经历了一份激动，一份喜悦，一份悲伤，最重要的是增加了一份人生的阅历。可以说从一个对房地产“一无所知”的门外人来说，这半年的时间里，收获颇多，非常感谢公司的每一位领导和同仁的帮助和指导，现在已能独立完成本职工作，现将今年工作做以下几方面总结。

## 一、学习方面

学习，永无止境，这是我人生中的第一份正式工作，以前学生时代做过一些兼职销售工作，以为看似和房地产有关，其实我对房产方面的知识不是很了解，甚至可以说是一无所知。来到这个项目的时候，对于新的环境，新的事物都比较陌生，在公司领导的帮助下，我很快了解到公司的性质及房地产市场，通过努力的学习明白了置业顾问的真正内涵以及

职责，并且深深的喜欢上了这份工作，同时也意识到自己的选择是对的。

## 二、心态方面

刚进公司的时候，我们开始了半个月的系统培训，开始觉得有点无聊甚至枯燥。但一段时间之后，回头再来看这些内容真的有不-一样的感触。感觉我们的真的是收获颇丰。心境也越来越平静，更加趋于成熟。在公司领导的耐心指导和帮助下，我渐渐懂得了心态决定一切的道理。想想工作在销售一线，感触最深的就是，保持一颗良好的心态很重要，因为我们每天面对形形色色的人和物，要学会控制好自己的情绪，要以一颗平稳的、宽容的、积极的心态去面对工作和生活。

## 三、专业知识和技巧

在培训专业知识和销售技巧的那段时间，由于初次接触这类知识，如建筑知识，所以觉的非常乏味，每天都会不停的背诵，相互演练，由于面对考核，我可是下足了功夫。终于功夫不负有心人，我从接电话接客户的措手不及到现在的得心应手，都充分证明了这些是何等的重要性。当时确实感觉到苦过累过，现在回过头来想一下，进步要克服最大的困难就是自己，虽然当时苦累，我们不照样坚持下来了吗？当然这份成长与公司领导的帮助关心是息息相关的，这样的工作氛围也是我进步的重要原因。在工作之余我还会去学习一些实时房地产专业知识和技巧，这样才能与时俱进，才不会被时代所淘汰。

## 四、细节决定成败

从接客户的第一个电话起，所有的称呼，电话礼仪都要做到位。来访客户，从一不起眼的动作到最基本的礼貌，无不透露出公司的形象，都在于细节。看似简单的工作，其实更需要细心和耐心，在整个工作当中，不管是主管强调还是提

供各类资料，总之让我们从生疏到熟练。在平时的工作当中，两位专案也给了我很多建议和帮助，及时的化解了一个个问题，从一切的措手不及到得心应手，都是一个一个脚印走出来的，这些进步的前提涵盖了我们的努力与心酸。有时缺乏耐心，对于一些问题较多或说话比较冲的客户往往会针锋相对。

其实，对于这种客户可能采用迂回、或以柔克刚的方式更加有效，所以，今后要收敛脾气，增加耐心，使客户感觉更加贴心，才会有更多信任。对客户关切不够。有一些客户，需要销售人员的时时关切，否则，他们有问题可能不会找你询问，而是自己去找别人打听或自己瞎琢磨，这样，我们就会对他的成交丧失主动权。所以，以后我要加强与客户的联络，时时关切，通过询问引出他们心中的问题，再委婉解决，这样不但可以掌握先机，操控全局，而且还可以增加与客户之间的感情，增加客带的机率。

## 五、展望未来

20xx这一年是最有意义最有价值最有收获的一年，但不管有多精彩，他已是昨天它即将成为历史。未来在以后的日子中，我会在高素质的基础上更要加强自己的专业知识和专业技能，此外还要广泛的了解整个房地产市场的动态，走在市场的最前沿，。俗话说“客户是上帝”，接好来访和来电的客户是我义不容辞的义务，在客户心理树立良好的公司形象，这里的工作环境令我十分满意，领导的关爱以及工作条件的不断改善给了我工作的动力。同事之间的友情关怀以及协作互助给了我工作的舒畅感和踏实感。所以我也会全力以赴的做好本职工作，让自己有更多收获的同时也使自己变的更加强壮。

总之，在这短短半年工作时间里，我虽然取得了一点成绩与进步，但离领导的要求尚有一定的差距。

(一)、依据20xx年销售情况和市场变化，自己计划将工作重

点放在中重点类客户群。

(二)、针对购买力不足的客户群中，寻找有实力客户，以扩大销售渠道。

(三)、为积极配合其他销售人员和工作人员，做好销售的宣传的造势。

(四)、自己在搞好业务的同时计划认真学习业务知识、技能及销售实战来完善自己的理论知识，力求不断提高自己的综合素质，为企业的再发展奠定人力资源基础。

(五)、加强自己思想建设，增强全局意识、增强责任感、增强服务意识、增强团队意识。积极主动地把工作做到点上、落到实处。我将尽我最大的能力减轻领导的压力。

(六)制订学习计划□

做房地产市场中介是需要根据市场不停的变化局面，不断调整经营思路的工作，学习对于业务人员来说至关重要，因为它直接关系到一个业务人员与时俱进的步伐和业务方面的生命力。我会适时的根据需要调整我的学习方向来补充新的能量。工业知识、营销知识、部门管理等相关厂房的知识都是我要掌握的内容，知己知彼，方能百战不殆(在这方面还希望公司给与我们业务人员支持)。

(七)、为确保完成全年销售任务，自己平时就积极搜集信息并及时汇总，力争在新区域开发市场，以扩大产品市场占有率。

今后我将进一步加强学习、踏实工作，充分发挥个人所长，扬长补短，做一名合格的销售人员，能够在日益激烈的市场竞争中占有一席之地，为公司再创佳绩做出应有的贡献!!!

毕业离开校园一景半年了，在这半年里，我终于知道了什么是竞争，什么是社会现实，找一份好的工作时多么的难了。在先实习了半年，结果半年工作下来，我知道了太多、太多，我想我可以出一本书了，我可把什么酸甜苦辣都吃了。

离开校园之前我还有着一丝的侥幸，希冀自己能够找到一份还不错的工作，可是现实的打架就是如此的厉害，我不得不低下曾经高昂的头颅，我要从最底层干起了。

步入社会我知道什么是辛苦，步入社会我知道什么是节约，步入社会我知道什么是生活。

离开学校生活已经有近半年，起初是怀着一颗兴奋的心走出学校，而现在是拖着疲惫的身躯回到家里，理想与现实总是有差别，这是我离开学校前能够想到的，可是它们之间差距如此之大是我没有预料到的。踏出校门就意味要靠自己养活自己，不再是家人手中的宝贝，工作中太多的麻烦事会让你无数次想到放弃，可是现实是：没人再无缘无故的给你生活费了。也只能一个人学会忍受，正如《教父》里面考利昂老头子说的：要学会认识这个世界突如其来的侮辱。

做好一名销售人员我所总结的心得：

1、嘴要甜、脸要厚，不要担心被保安赶出大门毕竟他们也是在工作，第一次赶你是不认识，第二次赶你是出于无奈，第三次赶你是无语，可是四次、五次大家都认识了也就不存在赶与不赶了。吃闭门羹是正常的事，倘若你是业主，遇上业务员起初也是关门避之，可是热情的业务员是换来业主的信任。

2、掌握扎实的业务知识，比如：公司发展、产品特点 and 价格。只有掌握了扎实的业务知识在外与客户交流才回感到底气十足，才会令你有十足把握做成生意。

3、态度决定一切，只有放下浮躁的情绪才能全身心的投入到工作，才会以最积极的态度去面对工作。

销售是一项锻炼人脸皮和嘴皮的工作，虽然我从小到大就是性格开朗、嘴皮乖巧、脸皮甚厚，可是做起真正的销售工作我才明白什么是“艰辛”。每日骑着自行车在小区中穿行，一不注意还会被保安请出大门，突如其来的还会是业主无理的赶人出门。在每天的工作中我会想到放弃，几乎每天清晨起床都会有一种辞职的冲动。

我问自己学到了什么，我问自己明白了什么。是的，现在不是讲索取的时候，我只不过是一张白纸，刚入社会的我有什么资本去索取呢。于是，我摆正自己不平衡的心态重新投入到工作中，以一颗容忍一切的心去面对突如其来的打击。在一次次闭门羹后我给自己在手机上留下一句话：微笑每一天。态度决定一切是真理，当然只是对我个人而言。

现在的我虽然已经非常的疲倦了，可是我想还是需要继续工作下去，没有工作就等于没饭吃，那样的生活是最悲惨的了，社会主义是不养闲人的，按劳分配是最公平的了。要不中国13亿人只要有百分之一的年轻人不工作，那我们的国家经济发展就无从说起了。

以后我的路途该怎么样，我也没有底，我还在实习工作中，公司对我也无所谓，想辞我很简单，我的业务能力暂时也不强，我只能再做更多的工作了，生活要继续，工作就无止境，我会努力的！