

养猪工作总结报告

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。报告帮助人们了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

养猪工作总结报告篇一

家里就是卖饲料的，而且家里也收猪并卖猪。再加上为家里饲料跑市场。所以这个寒假我就在家进行社会实践活动。

饲料篇：

在家里卖饲料是最省心的。只用知道价钱和所营销饲料的标准配比和好处就ok了。就累点的时候，也就是给送料得时候，不管天多冷，只要有要料，就必须快送到，使推车送。年前有一天最冷的时候，送了5袋饲料，共400斤。使推车逆风上坡推了6公里。那天风大，冻得我啊。那天是最辛苦的。其他也就没啥了。

抓猪篇：

带着抓猪车，上各地有够大猪的养猪户去抓猪。这活也还行，就是冻一点、臭一点、抬笼子累一点，有时跑了半天一天的还抓不到猪，也就白跑了。也就是在抓猪时，动不动一天就吃一顿饭，并且是下午才能吃这第一顿饭。总是这样，我家我二姨我弟弟我的胃都不好了。好在这样一天还能五十一百的。[~课件]也就不在乎那些了。

跑市场篇：

跑市场是最冷的，也是最累的，骑车或走着，一天一天的，在各地走走，找找谁家养猪，然后进去去做自己家饲料，最

起码也要知道他家的猪够不够大，看看抓猪，也能挣点。跑市场是见钱最慢的一趟活，因为最好是喂自家料，然后给饲料款还要几个月以后呢。所以跑市场是最累最冷还见效最慢的一个活呢。

养猪工作总结报告篇二

[下联]：成事成业创辉煌

[上联]：养猪大学学养猪

[下联]：希望福达送祝福

[横批]：养猪福达

[上联]：金猴闹春国兴旺

[下联]：新六培训猪平安

[横批]：人茂年丰

[上联]：诸事和谐添锦绣

[下联]：新六腾飞更辉煌

[横批]：猴年大吉

[上联]：新六产房梳理通

[下联]：中国养猪更成功

[横批]：国寿年丰

[上联]：辞旧岁迎新春国泰民安

[下联]：羊得意猴献礼恭喜发财

[横批]：富贵吉祥

[上联]：快乐学习齐聚六和课堂

[下联]：轻松养猪成就新的希望

[横批]：新希望六和

养猪工作总结报告篇三

随着宝丰县政府出台一系列的政策与措施(如：高速路、铁路的建设开通，旅游业的兴起)，宝丰县的经济得到前所未有的发展，整个宝丰县出现一个繁荣的景象。伴随着宝丰县一些工业企业的建成投资，这样，直接上就大大地促进宝丰县经济的快速发展。从间接来说，这就进一步地提高了人民的生活水平，与之也促进了人民消费观念的变化，出现了对生活水平异常强烈的追求和对自身的生存发展也提出了更高的要求。这在一定的程度上，为养殖兔子的畜牧业提供了发展的潜力。

宝丰县地处北纬 $33^{\circ}47' \sim 34^{\circ}02'$ ，东经 $112^{\circ}43' \sim 113^{\circ}18'$ [1]。位于河南省中西部外方山东麓，北依汝河，南临沙河。东和东南与平顶山市郊区接壤，南和西南与鲁山县及平顶山市西区相连，西北与汝州市交界，北和东北与郟县毗邻。东西长54公里，南北宽27公里，总面积722平方公里；其中城区面积12.7平方公里syb养殖创业计划书syb养殖创业计划书。

县城位于境区中部偏南，东北距省会郑州市134公里，东距平顶山市区30公里，西北距洛阳市141公里。为焦(作)柳(州)、孟(庙)宝(丰)铁路，郑(州)南(阳)西线、洛(阳)界(首)公路交会处，207国道南石公路及郑尧高速、宁洛高速公路过境而过，

是河南省中西部重要交通枢纽，是全县政治、经济、文化、交通中心。

我们的养殖场，是一家具备综合服务、工厂化生产能力的现代养兔场。而且会将旅游成份融入其中，建成集养殖、饮食、休闲、娱乐于一体的综合性农业开发基地。因此，这不仅为企业带来新的利润点，也为整个宝丰县经济的发展带来巨大的促进作用。

公司简介：养殖场是一家以养殖兔子为主导产品的，集养殖、饮食、休闲、娱乐于一体的，具备综合服务、工厂化生产能力的现代养兔场。养殖场设立在肖旗乡李庄村，引进日本先进的生产技术，预计年生产兔子50万只。公司以饮食行业和中高端的消费者为主要的服务对象，凭借系统的、成熟的、专业的物流配送体系，实行“公司+基地+饮食店”的新型连锁营销模式，锁定不同层次的消费者，全力打造在宝丰县以及周边地区内的知名度，从而拥有最广泛消费者群体的兔子品牌。公司统一标识，使用统一的商标，标准色，标准服务，制定一系列的标识标准，让标准形成一种品牌从而随着公司的壮大而逐渐扩大影响力。更重要的是令其可识别标记联系起来，得到客户和大众的认可，从而进一步扩大影响。

养殖场是由本人自行筹资创立，年轻人独有的拼搏精神和创新精神成为本公司的巨大财富。公司注重市场的开拓是创业理念在年轻创业者经营理念的延伸，从社会中来，到社会中去，始终站在社会与市场的边缘，明白市场的需求，理解消费者的消费心理。公司在经营理念和人力资源等方面始终坚持以“诚信为本，服务大众”的思想为依托，力求打造回乡创业第一品牌。

养殖场宗旨：一流环境、一流效益、一流服务、一流队伍

养殖场理念：诚信为本，服务大众

员工标准：一心一意、精益求精、纪律严明、士气高昂

宣传口号：欢乐倾诉，尽在鲜兔

四个优秀：文化、产品、服务、知名度

工作口号：团队、敬业、创新、服从

员工信条：能力大于学历，经验大于经历

经营目标：以的肉兔为主，打造返乡创业第一品牌

通过养殖场自身强大的管理运作体系，为所有加盟店提供一流的品牌形象。具体是：统一店面形象、统一服装、统一店面设计、统一货物配备、统一管理模式、统一广告宣传、统一技术配方、统一收银软件。严格的公司化管理体系，与单打独斗的个体店铺相比，极大地减少了创业初期和营业探索时期的风险。

养殖场对加盟者进行进行系统培训。内容包括：技术、店面装修及策划、设备使用、营运守则、营销战略、员工管理等。

养殖场营销人员会根据市场及消费者实际品味，特别制定全套专业、优化的方案，产品由公司直接供货，无中间环节，确保价格最低，同时，大量集中采购，必然使价格达到最优惠，与店铺零星采购相比，成本自然要低得多。

做好公关工作，搞好与周边环境的关系，并有计划地实施和开展广泛的公益活动，以此体现养殖场奉献社会，回馈消费者的崇高精神，使养殖场的返乡创业第一品牌形象更加深入人心。

制定了多个品种，目的只有一个：让顾客们更专一！这就是一种新的“人有我有，人有我优，人优我特”营销理论syb养殖

创业计划书工作计划。

连锁店开业后，公司将对该区域加盟店在价格、产品品质、服务水准、环境卫生等方面进行不定期评估，让连锁店有真正的归宿感。

具备综合服务、工厂化生产能力的现代养兔场：目前，宝丰县有私人养殖兔子，业务虽然没有完全真正地开展起来，但这毕竟是一个趋势。这一趋势产生的背景是养殖兔子越来越广泛，投资选择和投资组合越来越多样化，市场迫切需要专门的综合性的公司；养殖兔子也迫切需要通过养殖、饮食、休闲、娱乐等方式，进行业务创新，并在竞争中，赢得竞争优势，这也需要大量的专门的人才从事这一工作。而这对于向来不注重培养员工的营销和客户服务技能的零散的养殖户，这无疑是一块软肋。我们所做的工作，就是通过建立养殖场的商业模式，开拓养殖兔子这畜牧行业新的局面，在吸引大量优秀的人才加盟到这一职业领域的基础上，促使畜牧行业业务的深化。

养猪工作总结报告篇四

一转眼，我的校外实习已经结束一个多月了，虽然时间不长，但对我来说是非常珍贵的，因为在这段时间里，我学到了一些在学校里学不到的东西，而且这些东西是非常实用的。它不但丰富了我的理论知识，而且还提高了我的实际动手能力。

我是在2011年8月29日去陆川县大发养猪场实习的。大发养猪场成立于1996年，占地面积达xxxx平方米，有员工三十多名。经过多年的努力，它从只有一百多头母猪发展到现在有一千多头母猪，现在，这个养猪场已经完全发展成为了一个拥有自己独立的生产模式的猪场，而且场区布局合理，分为生活区和生产区，其中生产区主要有育肥舍、妊娠舍、保育舍、产房、消毒室等。该场实行全封闭管理，员工只有在特殊情

况下才能允许外出，员工的日常生活包括饮食、起居等都在养猪场的员工生活区内进行，这样不仅保证了员工能够更好地把精力投入到工作中去，而且还可以减少外来病菌的传播。在我实习的这段时间里，场里的每个人几乎都在工作和生活上给予了我极大的帮助和爱护，我非常感谢他们。

刚到养猪场第一天，由于我对养殖的不懂以及猪场的情况不了解，场长首先派人带着我熟悉了一下猪场的环境，参观了各个猪舍，然后向我讲解了工作流程以及注意事项！通过参观，真是让我大开眼界，并且使我对养猪业的观念有了完全的改变。以前我认为猪舍肯定都是很脏很乱的，但是在这里看到了猪舍还算比较干净的，因为有专门人员管理，猪舍保持的非常干净，这样做有利于猪的生长，使它们不容易生病。

通过对猪场的参观，我对猪场的情况以及各种流程有所了解，但基于没有任何工作经验，场长让我与同行的同学从喂猪开始。我们的主要工作场所是在育肥舍和后备母猪舍，育肥舍是我去的第一个地方，在这里饲养的是育肥猪，由于采用的是自由采食，我的主要工作也就是每天给育肥猪上一次饲料。每个猪舍有十九个猪栏，育肥的大猪每天要投喂40公斤的饲料，小猪投喂20公斤饲料，我们管理的两栋猪舍平均每天要投喂一吨左右的饲料。在饲养的这段时间，我感到很辛苦，可是我还是坚持到了实习结束，我为自己感到开心。在育肥舍这段时间里，使我认识到饲养固然重要，但观察也必不可少。观察是为了防止有一些育肥猪生病等不良状况的发生，减少不必要的经济损失。观察主要从猪的精神状况、粪便、行走状况等方面着手。

在我做完本职工作后，我经常喜欢到产房帮其他工作人员的忙。我认为，想要学到东西就应该主动，只有主动才能学得更多，更好。刚接触产房，我很好奇，因为以前从来没看见过母猪生产，产房是母猪生产和养育刚出生的小猪的地方。产房里的每头母猪都有一个产床，小猪有自己的小窝。母猪放到产床上可以防止小猪在吃奶时被母猪压到，导致其死亡。

在产房里，对母猪的饲养与妊娠舍的一样，除此之外，我还学到了，在母猪产完小猪以后，要打保健针和消炎针，防止母猪有炎症；在小猪出生一两个小时后，对小猪进行剪牙和剪尾巴，剪牙是为了防止小猪在吃奶时咬坏母猪的乳头，剪尾巴是为了防止尾巴生长，由于摆尾时需要消耗能量，这样会减慢生长速度；在小猪出生15-20天，对小公猪进行阉割，阉割是为了以后能够更好的生长，而且这时阉割有利于小猪伤口的愈合。我实习的时间虽然不长，可是我喜欢我经常走动，所以对小猪的饲养和管理还是学到了一些东西。保育舍生长的主要是从产房出来的小猪，它们在这里需要待两个月左右。为了使小猪更好的生长，也是采用自由采食饲养的方法，只是饲料和育肥猪不同。这时的小猪，对于选择饲料非常重要，如果饲料选择不好，对于后期生长影响非常大。

由于是夏天，对猪舍进行降温是必不可少的。我在实习的这几天里，基本上每天都要对自己负责管理的猪舍进行冲水，冲水是为了给猪降温。由于各种猪对温度的适应不一样，冲水的量也不一样。育肥猪冲水最多，因为育肥猪只有在适宜的温度下才能生长的更快更好，对于小猪，它的适应温度较高，所以可以适当冲水即可。

我在猪场里这段时间，除了学到了饲养和管理方面的东西外，还知道了消毒对猪场来说也是很重要的，而且消毒必须经常，大发猪场每周进行两次全场消毒。这样是为了防止细菌和病毒的传播，以免使猪场里的猪感染疾病，造成严重的经济损失；另外我还学到怎样给猪打针。我第一次拿针的时候总是不敢下手。但是师傅总是给予鼓励，多练习就能好好掌握了。每次师傅叫跟他去巡猪栏的时候，我都很乐意。因为在巡栏的过程中，会遇到各种各样的患病的猪，师傅总会给我耐心讲解以及教我如何治疗。让我获益不少。

短短一个多月的校外实习，我深深地感觉到，通过实习提高了我的动手能力，而且使我学到了一些很实用的东西，但是这些对于我来说是不够的，我需要学习的东西还有很多。另

外，我通过和这里的员工们交流，在学到专业知识的同时还提高了自己的交流能力。实习已经结束，但我会珍惜这次实习，把所学的知识牢记在心，运用到将来的实际生产中去。

养猪工作总结报告篇五

技能卖力人：

项目总投资：现已投资25万元

第一节，项目设置设备摆设背景

第二节，项目经济及社会须要性评价

第端午中秋年节项目经济、技能可行性阐发

第四节项目产物的市场查询拜访阐发

第五节，项目设置设备摆设内容及规模

一、规模

豢养二元母猪20头，肥猪100

头，面向社会供给猪人工授精服务和免费技能服务

二、详细设置设备摆设内容

2、_三农_服务部投资8万元，含化验，家畜养料，兽药，技能服务等

三、xx年底人工受精正式投产，预计投资5万元

第六节，项目投资效益阐发

一、经济效益阐发

一、产物销售收入

二、社会、出产效益阐发

第八节，资金来历

第九节论断

养猪工作总结报告篇六

甲方： 乙方：

为了支持发展养猪事业，按照国家有关政策法规，本着互惠互利的原则，经过甲乙双方协商，同意在 进行养猪生产，特签订如下协议。

一、甲方的权利和义务

1、甲方同意将自建的养猪场平方米和猪场内设施及水库80亩租赁给乙方进行养猪及养鱼生产，时间从 年 月 日至 年 月 日止，每年租金为 元。

2、同意提供养猪人员在养猪期间现有的水电设施及住宿房间4间和公用厨房炊事用具。

3、乙方在养猪期间不得私自改变猪场设施和设备，如需改造利用应征求甲方同意，其所产生的经费开支由乙方负责。

4、甲方向乙方提供扩建猪栏场地和种菜用地，费用由乙方自理。协议期停止后，其所建猪栏产权归甲方所有。

5、乙方养猪场地及配套设施不得私自转让，如改变养殖性质，

甲方有权终止本协议。

二、乙方的权利和义务

- 1、按照甲方提供的养猪场地，进行自行投资、自行管理、自行销售。
- 2、同意在养猪期间所有猪粪肥料无偿提供给甲方使用，并按甲方的要求堆放猪场附近。
- 3、承担养猪场卫生管理设备及甲方提供猪栏和管理人员生活住房内电费。
- 4、合理使用甲方提供养猪场地及生活食宿设施，如在使用过程中需维修改造或损坏设施，愿自行负责经费开支。
- 5、遵守甲方猪场协议管理制度和国家法律法规安全生产，对不安全因素造成经济损失与甲方无关。

三、本协议书签订实效及有关问题说明

- 1、本协议书时间 年 月至 年 月。
- 2、本协议书甲乙双方不得随意终止，如遇国家征地需要终止协议，应提前60天时间告知对方，并终止本协议。
- 3、未尽事宜通过双方协商，补充协议同样产生效力。本协议书通过甲乙双方自签字之日起产生法律效力。

甲方代表： 身份证号：

乙方代表： 身份证号：

年 月 日