贷款公司半年工作总结(大全5篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论,是对以往工作实践的一种理性认识。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢?那么下面我就给大家讲一讲总结怎么写才比较好,我们一起来看一看吧。

贷款公司半年工作总结篇一

首先,积极参加党委、政府组织的思想政治理论学习、岗位业务知识培训。在学习好理论知识的基础上,坚持用党的思想理论武装自己的头脑,始终保持坚定正确的政治立场和方向。

其次,认真贯彻执行党的基本路线和各项方针、政策,自觉在工作中践行科学发展观,服务广大基层群众。

第三,坚决按照上级的指导和要求,紧密团结和配合同事,虚心接受群众的批评和意见,对自己工作中存在的漏洞与不足及时改正,严格要求自己。

- 二、立足本职岗位工作、认真做好服务群众
- 一是在领导的关心培育下,在同事的支持和帮助下,我从对 计生、信访工作的不熟悉,到迅速适应岗位工作,并能够按 工作要求,及时高效地处理日常工作中出现的矛盾和冲突。
- 二是遵守管理制度、关心团结同事,努力营造一个良好的工作氛围,积极主动完成本办公室的工作。
- 三是做好服务广大群众的工作,视广大育龄妇女为姊妹、视信访人员为亲人,真正做到心系群众,任劳任怨,为民服务。
- 三、存在的问题与不足

尽管3月我各方面取得了一些成绩,但是在在学习和工作等方面,还存在业务知识不够精通,对待上访群众有时存在急躁情绪,处理突发性事件时经验不足等缺点,这些都需要我在以后的工作中进一步严格要求自己,改正缺点,扬长避短,以实际行动,不断地提高自己的工作水平和服务能力,真正做到干一行、爱一行、钻一行,做一名党委政府放心、人民群众满意的基层信访人员。

贷款公司半年工作总结篇二

办公室一职,对我而言是一次机会,它能够充分展现自己的理想和抱负。我非常珍惜也非常感谢领导能给我这样一个发挥自己才能的机会。我将把这份感激之情化为工作的热情,扎实苦干,一丝不苟地完成领导交给我的任务。

一、对工作岗位的认识

首先,办公室这一职位是中介性的职位,整个集团的上传下达都是由办公室承接代办的,因此工作一定要做到以下几点:

- 1. 服从,一切工作要听从领导的吩咐和安排。
- 2. 领会,要完全理解、遵照领导的意图办事。
- 3. 执行,要坚决地落实贯彻领导意志,强化执行力,做好办公室文员工作总结。

但是服从并不是被动,很多工作可以提前预测、积极主动地 开展,及时准确地掌握各方面的工作动态,及时向领导反馈 各方面的信息,注重调查分析,为领导提供决策参考;同时, 办公室工作还要讲策略,讲工作艺术,认真、科学地搞好领 导与领导、同事与同事、部门与部门之间的沟通协调工作, 不能扯皮、推委、出现工作空档。 其次,办公室工作相当于集团的小管家,办公室日常的物品 采购、发放;各子公司常用物品的登记、备案等都由办公室完 成,因此办公室一定要有足够的耐心并热爱本职工作。

- 二、对未来工作的计划
- 1. 在日常事物工作中, 我将做到以下几点:
- (1)协助办公室主任做好了各类公文的登记、上报、下发等工作,并把原来没有具体整理的文件按类别整理好放入贴好标签的文件夹内。
- (2)做好了各类信件的收发工作。
- (3)做好低值易耗品的分类整理、出入库、各类帐务的报销工作。
- (4) 协助办公室主任做好公章的管理工作。公章使用做好详细登记,严格执行集团公章管理规定,不滥用公章。
- (5)做好办公用品的管理工作。做好办公用品领用登记,按需 所发,做到不浪费,按时清点,以便能及时补充办公用品, 满足大家工作的需要。
- (6) 做好办公室设备的维护和保养工作,
- (7)协助办公室主任做好节假日的排班、值班等工作,确保节假期间集团的安全保卫工作。
- (8)认真、按时、高效率地做好领导交办的其它工作。

在日常事物工作中,我一定遵循精、细、准的原则,精心准备,精细安排,细致工作,干标准活,站标准岗,严格按照办公室的各项规章制度办事。

- 三、在行政工作中,我将做到以下几点:
- (1)做好领导服务:及时完成办公室主任、集团各部经理和部门主管交办的各项的工作。要成为领导的助力、助手,急领导所急,想领导所想,勤跑腿,多汇报,当好参谋助手。
- (2)做好各部门服务:加强与各部门之间信息员的联络与沟通,系统的、快速的传递信息,保证信息在公司内部及时准确的传递到位。
- (3)做好员工服务:及时的将集团员工的信息向公司领导反馈,做好员工与领导沟通的桥梁。
- (4) 协助办公室主任完善集团各项规章制度。
- (5)做好信息:保存好办公室常用文档,做好存档;要及时、准确、全面的收集各方面信息并做好存档工作。
- (6) 做好文书工作:及时完成领导交办的各种文稿,学习各种文字材料的写作,提高自身写作功底。
- 3. 提高个人修养和业务能力方面, 我将做到以下三点:
- (1)积极参加集团安排的基础性管理培训,提升自身的专业工作技能。
- (2) 向领导和同事学习工作经验和方法,快速提升自身素质。
- (3) 通过个人自主的学习来提升知识层次。

我深知:一个人的能力是有限的,但是一个人的发展机会是 无限的。现在是知识经济的时代,如果我们不能很快地提升 自己的个人能力,提高自己的业务水平,那么我们就这个社 会淘汰。当然要提升自己,首先要一个良好的平台,我认 为__集团就是我最好的平台,我一定会把握这次机会,使业 务水平和自身修养同步提高,实现自我的最高价值。

四、其他工作

- (1) 协助人力资源部做好各项工作。
- (2)协助财务部、物业部、项目部做好相应工作。
- (3) 协助各子公司做好各项工作。
- (4) 及时、认真、准确的完成其它临时性工作。

贷款公司半年工作总结篇三

光阴似箭,岁月如梭,转眼间已接近年底,蓦然回首己入司已大半年,在这大半年的时间中我通过不懈的学习,和努力的工作,得到了有形与无形的成长进步。今临近年终,思之过去,放眼未来,为了更好的开展新的工作的任务,明确自己新的目标,理清思路,特对自己这大半年以来的工作进行全方面的剖析,使自己能够更加的认识自己,鞭策自己,提高自己,以便于更好,更出色地完成今后公司赋予的各项销售工作!

一、工作中的感想和回顾

自四月份满怀激情与梦想入司以来一直伴随着公司一起成长至今,随公司南征北站,从从化转战中山,公司也从壬丰大厦到创展中心,从之前的三个项目部到现在五个项目部,队伍不断的在壮大,团队实力和战斗力也不断在增强,公司规模也不断在扩大,可以说是非常不平凡的一年,同时也是辛亥革命100周年,中国建党__周年,恰逢又是国家"十二五"规划正式实施年,今年也是我国房地产市场有史以来最不平凡的一年,是房地产的政策年,政策越来越紧,各种手段层出不穷,经历最严厉的一年,面对国家政策的不断干预,对

我们房地产销售工作带来了巨大的影响,不断的挑战我们的生存极限,我们的生存空间显得越来越渺小,身边的同事被政策打压而被迫不断离职,而我觉得越是在这艰难的市场环境下,越能锻炼自身的业务能力和素质,也是体现自身价值的时候,因我坚信凡事总会雨过天晴的,值此不禁为他们的离去而表示遗憾和惋惜,他们之中不乏有些比较优秀的同事,不知他们是抱着什么想法进入公司的,怎么经不起折腾呢,而我坚信逆境能给予我们宝贵的磨练机会,只有经得起考验的人才能算是真正的强者,自古以来的伟人大多是抱着不屈不挠的精神,坚韧不拔的意志,从逆境中挣扎奋斗中过来的。鉴于此,我由衷的感谢公司给予我这次工作及锻炼的机会,我也很荣幸的成为华南旅游地产网的一员。同时也感谢公司在逆境时不抛弃,不放弃我们,毕竟我已经很久没出业绩了,再次感谢公司对我们的栽培和帮助及鼓励和支持!

自入公司以来从一个对房地产一无所知的门外汉,到现在从一个专业的投资置业顾问的不断迈进,在这大半年的时间里收获颇多,同时对公司的发展性质及房地产市场及工作模式及战略政策也有一定的见解,做为房地产一线销售员及销售主管的我深知自己责任的重大。

因为我代表着公司窗口,自己的言行举止都代表着公司的形象,不仅要做好本职工作而且还要带好自己的销售团队,促使我必须提高自己的素质,加强自己的专业知识和专业技能,只有以身作则才能服众。平时还要保持一颗良好的心态,良好的心态是一个销售人员应该具备的最基本的素质。特别是在派单上,碰到的是行行色色的人和物,能控制自己的情绪以一颗平稳的心态坦然去面对。

二、工作中好的方面

1、思想上积极进步,不断进取,热爱销售行业尤其是房地产销售行业,因为只有干一行,爱一行,才能通一行,精一行,平时能够保持一颗积极向上的心态,立足本职,安心工作!

- 2、工作上乐观自信能吃苦耐劳,认真务实,服从管理,听从安排,适应能力强,有团队协作精神,富有责任心自觉性强,领导在与不在都是一个样,能自觉的完成好手头上的工作!并能遵守公司的各项规章制度!
- 3、心态上能都端正自己的态度,毕竟销售也是服务行业,正 所谓"一流的置业顾问卖的不是产品而是服务"平时能够保 持一颗积极向上的心态,以及良好的从业服务意识,能制动 调节自己的情绪!
- 4、生活中与同事们相处友善,为人诚恳并善于助人!
- 三、工作中存在不足
- 1、工作中不善于不自我总结,自我反思,自我检查,剖析问题根源,查找客户未成交原因以至于数月都没有销售业绩,当然这包括外在和内在因素,外在体现的房地产市场的不景气,内在体现的个人身上,我想个人因素才是主要的因素吧!
- 2、思想上有时不够端正,不能及时纠正自己的航向,意志不坚定,自控能力差。总认为这是由于市场环境引取应理所当然,自己比别人比起已经够努力了!
- 3、工作中没有一个明确的目标和详细的工作计划。做为一名销售员如果没有目标,会导致销售工作放任自由,无紧迫感和压力,自会导致工作效率低,工作时间得不到合理安排。
- 4、派单时自诩"注质不注量"导致客户量抓的少,平时约客时跟进不及时及客户资源管理混让,导致出团量少,从而影响成交!
- 5、平时和客户沟通不够深入,未能把项目知识及楼盘卖点清晰的传递给客户,及及时的满足客户的需求,不能及时的发现客户对对项目的优势,劣势的看法及了解到什么程度。

- 6、平时在工作中发展的问题未能及时的请教领导及同事!
- 7、谈客能力还有待提高及增强, 逼定存在优柔寡断!
- 四、下步工作中需要得到的改进及帮助
- 1、完善的工作计划及个人目标,并严格落实及执行!
- 2、对客户间的交流并学习新的知识,掌握新的方法!
- 3、单注重质与量的双管齐下,约客跟进几时及做好客户分类!
- 4、用平时工作休息时间阅读房地产相关书籍,及其它相关销售知识,提高自己素质!

最后祝公司在新的一年里业绩蒸蒸日上辉煌腾达,领导和同事们身体健康,工作顺利

贷款公司半年工作总结篇四

对于秘书处的工作,我们坚持"尊重制度,尊重个性,注重细节,全面提升"的工作理念和思路,逐步完善各项工作。作为副秘书长,我们将会以身作则,树立踏实认真、积极主动的工作作风,在促进社联社团发展方面起带头作用。

以下是秘书处本学年的工作计划:

- 一. 做好日常工作
- 1. 日常值班工作:接待来访人员,并帮助解决其工作困难。
- 2. 收集社联社团各项信息,并做好资料的整理与归档。

- 3. 负责社联财务的管理。
- 4. 上传下达各项决议,保证信息渠道的畅通。
- 5. 在主席团的提议下起草社联的各项规章制度。
- 6. 完成主席团分配的各项工作任务。
- 7. 收集活动策划、申请,负责活动审批工作。
- 8. 协调各方关系,为社联社团发展提供良好的人文环境。
- 二、加强内部建设

(一)制度建设:

1、例会制度: 秘书处将每周召开一次部门会议,对上一周工作进行交流总结,并安排下周工作。例会时每位成员必须按时到会,不得无故旷会。

2奖惩制度: 秘书处制定了"西安建筑科技大学东校区社团联合会会秘书处干事量化考核评优制度",旨在激励部员,提高部员工作积极性,更好的做好社联工作。

(二)组织建设:

- 1、完善值班制度、例会制度等规章,多角度考核部员工作,以保证部员对日常工作的高度重视。
- 2、坚持按制度办事,针对成员中出现的问题及时在例会中讨论批评和自我批评,注重对部员的奖励和批评。
- 3、鼓励部员提高工作热情,对工作中出现的问题进行思考,加以总结,促进工作效率的提高。

4、注重内部管理的人性化,在处理上下级关系时,强调彼此尊重,真诚相待,平等团结,提高全体凝聚力。

三、对社联工作的建议

社联分为七个部门,虽然大家工作分工,工作任务也有所不同,但都以谋求社联社团发展作为共同的工作目标,所以在社联各部门间应加强交流,加强社联内部的团结协作。此外,我们可以实行"制度上墙,工作上墙"。"制度上墙",以便大家照章办事,保证工作质量;"工作上墙"使各部门对彼此工作有清晰的认识,也对社联工作有全面的了解,提高工作效率。

"既来之,则为之"。我们聚集到这个集体,便会以最大的努力,以最认真的态度去迎接每一个挑战,用一种良好的态度尽力做好每一件事,在社联这个平台上提升自己,同时力求为社联社团谋求更大的发展。

时间流逝,白驹过隙。转眼间将要离我们而去,带着祝福与期盼我们即将迎来xx年。新的一年会有新的挑战与收获。

进入大学已经一学期了,进入学生会工作也有三个月了。从 开始的面试到留在学生会秘书部工作,层层的选拔是对自己的肯定,也是对自己的锻炼。有付出总会有回报的,在学生 会我学到了很多东西。

秘书部是连接学生会内部的桥梁和纽带,促进各部门之间、主席团与各部之间的沟通和交流,以保证学生会高效运作的部门。秘书部的工作职能主要为:1、协助主席团工作,做好每次大型活动之前的工作准备;2、学生会人员考勤,会议通知,会议记录;3、负责学生会工作大记事,起草每项活动的策划书、简报、总结。

我部与学习部共同举办了"文明礼仪"辩论赛,在辩论赛的

举办过程中我部成员负责统计参赛选手的名单,辩论赛当晚负责参赛选手的签到和号码牌的制作。赛后,对本次活动进行总结。平时例会主席讲话前,对所有成员进行考勤、点名,已明确、加强学生会管理制度;会议通知,主席确定召开会议后,做好上传、下达工作,发飞信通知其他学生会成员开会的时间地点;开会时,做好会议记录,以便学期末的总结与评估。

在学生会工作的这几个月,我的感受良多,学到了很多对自己有用的东西。在学生会的工作中让我有机会接触认识更多的朋友,使自己交友更广也提高了自己的工作能力。在一定程度上锻炼了自己,让自己能更清楚的认识到自己的不足,并加以改正。

在工作中,我学会了团结合作,团体的力量是巨大的,一个人,不管你能力有多强,没有集体的配合你也是取得不了成功的。刚进秘书部时,一切都是新的事物,每个人都干劲十足,在整理档案时,相互配合不好,一些小细节没注意到,以至于出现许多错误,浪费了很多时间。在以后的工作中,大家要相互沟通,要相互配合,这样才能按质按量完成任务。

在平时,各部门之间应该多沟通。学生会是一个大家庭,大家只有心往一处想,力往一处使,才能把系学生会发展的更好。平时的工作中,各部门应相互帮助,淡化部门与部门间的界限,共同努力把活动办的更好。秘书部是主席团与各部门之间的纽带,所以我们更应该与学生会各成员搞好关系,协调好各部门之间的关系,使各活动分工明确,每个人都能找到自己的位置,齐心协力,把各活动办的更好。

在学生会工作的这半年也学到了以下这些经验:

1、在一项任务下达之后我们要把前因后果进行分析,理清思路,分析好要做什么、怎么做。

- 2、要学会独立,不能产生依赖心理,要今日事,今日毕。
- 3、学会坚持,遇到困难时,要勇敢的去战胜并坚持到底。

在学生会这半年,我学到了许多知识,使自己得到了很大的 锻炼[xx年,我会更加努力的去学习去工作,在学习与工作中 认识自己的不足并加以改正,最大程度的锻炼自己。相信明 天会更好。

贷款公司半年工作总结篇五

时光匆匆,光阴似箭,_月转瞬即逝。在x月的工作中,我部积极完成日常值班工作,认真监督各部门会议活动情况,热情配合各部门活动,经部门每部讨论分析,现作出以下总结:

一、值班工作

值班是我部的日常工作,因时间问题,调用了其它部门干事辅助我部开展值班工作,经过这个月的观察,现总结优缺点如下:

缺点: 1、对值班人员工作细节的规范力度不够,缺少相应的标准; 2、有时会出现迟到现象,缺少相应的管理制度; 3、值班人员经常会出现班内临时调课的情况,后备人员不足。

二、内部会议总结

本月我部共开展两次正式会议,经总结发现问题如下:

会议讨论不够活跃,探讨问题不够深入,还须加强;会议请假制度任须完善;在会议过程中,各干事应作好相关记录,在以后的工作中应加以规范。

三、部长考核

部长作为各部门的主要负责人,同时也是学生会的骨干力量,对部长的考核应更为严格,具体总结如下:

- 1、各部门日常工作都由部长管理,在本月工作中,各部长认真负责,值得赞扬;
- 3、 在本月的几次学生会集体活动和会议中,各部门积极参与,应提出表扬,但仍出现迟到、不到等现象,在以后的工作中,必须端正态度,重视时间观念,严抓严办。

本月工作已接近尾声,总体说来,学生会以稳定的速度逐渐成长,各部门的管理也逐渐步入轨道,作为学生会的一员,我感到十分开心,但新的挑战,新的困难仍将出现,相信我们能携起手来,共同面对。