

最新下季度燃气安全工作计划表(精选8篇)

制定计划前，要分析研究工作现状，充分了解下一步工作是在什么基础上进行的，是依据什么来制定这个计划的。那么我们该如何写一篇较为完美的计划呢？下面是小编为大家带来的计划书优秀范文，希望大家可以喜欢。

下季度燃气安全工作计划表篇一

xx年我们将在10年的基础上，以“一切为了学生”为主线，以学生职业道德教育、行为规范教育为重点，提高科室工作人员的想认识，规范班主任及学生的考核，营造健康活泼的校园氛围，开展丰富多彩的活动，培养学生良好行为习惯及良好职业道德。开创学生管理工作的新局面。

- 1、修改班主任等考核制度，细化学生科各项管理工作。
- 2、强化学生常规管理工作，认真抓好各项检查评比工作，促进各项常规工作的落实，规范学生的言行，使其养成良好的生活和学习习惯；学生率达98%以上。
- 3、加强德育队伍建设，有计划进行班主任及学生干部队伍培训，提高德育工作质量。
- 6、坚持正面教育和引导，做好后进生的转化工作；
- 7、加强家庭的联系，形成学校、家庭的德育教育综合体系。

1、规范各项制度

围绕学校加强内涵建设的工作重点，修改班主任考核、学生量化考核、红旗班评比考核、学生会班干部工作等制度，做

到考核目标明确，考核过程规范合理，学校内涵建设在学生科有效落实。做到考核目标明确，考核过程规范合理，学校内涵建设在学生科有效落实。

2、加强规范教育

本学期，我们将继续落实《职业学校学生日常行为规范》使学生思想上重视、内容上了解，行为上落实，加强督促检查，及时总结常规管理工作情况，表扬先进，促进后进，形成正确舆论导向，指导学生干部参与管理，保证值周检查工作的客观、全面、公正，促进校风进一步好转。

3、强化纪律监督

强化校规校纪，加大监察力度，深入开展调查研究，了解特殊学生（双差、特困、厌学）的情况，通过谈心、家访、组织集会等形式促进后进生转化，控制打架斗殴等事件，做到教育为主，预防在前，坚持正面教育，恰当使用纪律处分，做到处理一个、转化一个、教育一片。

一支好的德育队伍是做好学生工作的关键，本学期要不断加大班主任与学生会干部的培训力度。

1、进一步加强班主任培训工作

（1）有计划组织班主任培训工作，重视理论学习，要求班主任要牢固树立“教书育人，服务育人，管理育人”的思想。加强职业道德自律，增强爱生意识，关心学生品行健康发展。认识并掌握教育规律，坚持耐心教育与严格管理相结合，杜绝体罚与变相体罚事件发生。

（3）细化班主任工作内容管理。要求班主任要以学校各项规章制度规定和校纪校风建设等内容，对照检查班级工作、班风状况（包括学习、纪律、卫生、好人好事、违纪情况

等），促进学生学习的主动性和守纪的自觉性。

第一，学期开始，班主任必须安排好学期工作计划和班会课教育计划报学生科，按计划认真搞好各项工作。

第二，班主任要认真填写“班会日志”，班会内容严格按照计划进行。

第三，了解研究学生。通过观察、谈话、分析、检查工作和调查访问，组织培养班集体的凝聚力。选拔和培养积极分子，适当组织集体活动，做好教育工作。

第四，深入本班课堂听课，了解学生情况，组织学生按时参加学生科组织的集会，管理好本班学生会场纪律。认真抽查自习课的出勤、纪律等情况。

第六，对学生进行教育帮助，发现有违纪苗头，找学生个人谈话，及时消除隐患；发生违纪行为，能及时制止；对违纪学生及时进行批评教育，工作细致，不推卸责任，配合学校进行处理。

2、充分发挥学生自我管理作用，提高学生自我管理水平

做好学生会干部的的组织培训与管理工作，定期召开会议，引导学生加强自我管理、自我约束，提高其自我管理能力和水平。

以“一切为了学生”为主线，开展系列主题教育活动。

下季度燃气安全工作计划表篇二

20xx年是贯彻党的十八届三中全会、中国工会_会议、北京市总工会十三大会议精神，落实中央关于全面深化改革一系列重大决策部署的第一年。集团公司20xx年工作会明确了提升

管理，打造优势，筑就企业强身之基；战略引领，改革创新，坚持高端发展之路。为工会工作指明了方向，提供了更为广阔的舞台，也提出了新的更高要求。

面对新形势、新任务□20xx年集团工会工作的总体要求是：牢牢把握坚持党的领导方向，坚持工会性质与职责，发挥党联系职工的桥梁纽带作用；牢牢把握服务科学发展这一主题，组织动员广大职工为集团持续健康发展建功立业；牢牢把握服务职工群众这一主旨，努力实现好、维护好、发展好职工群众的根本利益；牢牢把握提高建家治会水平这一关键，进一步加强和改进工会自身建设，为开创工会工作新局面提供根本保证。

面对新变化、新要求□20xx年集团工会工作的基本思路是：贯穿“一条”主线：即以改革创新，开拓进取为主线：把学习贯彻工会_精神作为推动工作的重要机遇和强大动力，立足新起点，谋划新思路，体现新作风，展示新气象，切实把工会_精神贯彻到工会各项工作中。

实施“两大”创新：即一是创新集团表彰奖励先进的激励机制，整合集团评先资源，制定更加科学、更加规范、更加有效的表彰奖励激励机制；二是创新集团职工文体娱乐活动的组织管理机制，整合统筹集团现有资源，开发利用社会丰富资源，建立大文体、大娱乐、大活动的职工文化生活机制。

抓好“三会”建设：即一是按照集团职工代表大会制度规定，落实完成好第三届职工代表大会的换届工作；二是按照全国燃气行业工会联委会《章程》规定，落实完成好全国燃气行业工会联委会理事会换届工作；三是按照集团公司三支队伍建设的战略部署，落实完成好集团公司职工技术协会的组织建设工作。

完成“四项”任务：即一是依靠集团职级职系体系的建立，落实完成集团“首席员工”制度建设；二是依据集团企业民

主管理制度规定，积极推进“职工代表巡视制度”的贯彻实施；三是拓展京卡服务功能，开发燃气职工“优惠卡”；四是打造集团技能竞赛品牌，积极申办北京市“燃气杯”燃气行业管道运行工的职业技能竞赛。

根据20xx年集团工会工作的总体要求和基本思路，具体做好以下工作。

紧紧围绕集团20xx年经济工作目标和实施“十二五”规划，把广大职工的智慧 and 力量凝聚到新国企建设上来，充分发挥企业建设主力军作用。

1、深入开展群众性经济技术创新活动。

2、深入开展“安康杯”竞赛活动。

为促进企业安全文化建设，对职工进行经常性的安全意识、参与意识的自我教育□20xx年6月继续组织职工开展安全生产月活动。加强班组安全建设，积极组织集团生产一线班组开展班组安全竞赛活动，围绕“十个一”活动，引导一线生产班组创新开展班组安全文化建设活动。积极参加全国燃气行业班组安全竞赛活动，按照中国海员建设工会的要求，在集团生产一线班组长中开展“安康班组长”评选活动。加强工会劳动保护监督委员会组织制度建设，针对工会干部队伍变化情况□20xx年下半年组织工会劳动保护干部参加岗位任职培训。

3、充分发挥劳模先进的示范引领作用。

开展劳模大讲堂活动。“五一”国际劳动节前，通过开展劳模大讲堂活动，传授技艺、传带作风、传承文化，带动广大职工学习劳模、争当先进，促进职工队伍素质的提升。要切实关心劳模的工作生活，帮助劳模解决实际问题 and 困难□20xx年要继续组织好劳模疗养工作。创新集团表彰奖励先进的激

励机制，整合集团评先资源，制定更加科学、更加规范、更加有效的表彰奖励激励机制。

1、加强职工互助保障，完善代办处建设，打造工会优质服务品牌。

下季度燃气安全工作计划表篇三

3、重大危险源得到有效控制，安全隐患整改率100%；

4、特种设备定期检验率100%，合格率100%；

6、现场安全防护设施、安全保护装置到位率100%；

7、有毒有害作业场所监测率100%；

8、无职业病发生；

9、作业人员劳动保护用品发放、使用率100%。

(二)工作重点及措施

2、继续加强安全培训工作，不断挺高项目安全管理人员和作业人员安全素质。

3、结合公司相关制度并严格执行我部编制的《安全生产管理办法》等有关要求，不断提高项目部安全管理标准化、精细化水平。

4、加大施工现场安全隐患排查力度，并及时反馈整改信息，做好隐患治理工作。

5、继续深入推进“安全文明工地”建设。

下季度燃气安全工作计划表篇四

销售季度工作总结及下季度工作计划范文

***年的第一季度已经过去，在这三个月的时间中我通过努力的工作，也有了一点收获，我感觉有必要对今年销售工作的开局做一下总结，销售季度工作总结及下季度工作计划范文。目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心在金融危机中把下季度的工作做的更好。下面我对本季度的工作进行简要的总结。

我是去年十一月份到公司工作的，十二月份开始组建综合事业部，在没有负责综合事业部工作以前，我负责了一个月的商务9部。在来公司之前本人在家休息了一年多，为了迅速融入到这个行业中来，到公司之后，一切从零开始，一边学习产品知识，一边摸索市场，遇到销售和产品方面的难点和问题，我经常请教公司领导和其他有经验的同事和经理。一起寻求解决问题的方案和对一些比较难缠的客户研究针对性策略，取得了良好的效果。通过不断的学习产品知识，收取同行业之间的信息和积累市场经验，现在对盐城市场有了一个大概的认识和了解。现在我逐渐可以清晰、流利的分析客户所提到的各种问题，准确的把握客户的需要，指导同事和客户进行良好的沟通，所以经过三个月的努力，也取得了一定的成绩，对市场的认识也有一个比较透明的掌握。在不断的学习产品知识和积累经验的同时，自己的能力，业务水平都比以前有了一个较大幅度的提高，但是本职工作做得不好，感觉自己还停留在一个销售人员的位置上，对销售人员的培训，指导力度不够，影响了综合事业部的整体销售业绩。

部门工作总结

在将近五个月的时间中，经过综合事业部全体同事共同的努力，使我们综合事业部的业绩渐渐被公司所认识，同时也取得了宝贵的销售经验。这是我认为我们做的比较好的方面，

但在其他方面在工作中我们做法还是存在很大的问题。

下面是综合事业部第一季度的销售情况：

1月总业绩：166700

2月总业绩：241800

3月总业绩：252300

1)销售工作最基本的客户访问量太少。综合事业部是去年12月月开始工作的，在开始工作到现在有记载的客户访问记录有313个，加上没有记录的概括为46个，三个月的时间，总体计算销售人员一个月拜访的客户量平均为9个。从上面的数字上看我们基本的客户拜访工作没有做好。

2)沟通不够深入。销售人员在与客户沟通的过程中，不能把我们公司产品的情况十分清晰的传达给客户，了解客户的真正想法和意图；对客户提出的某项建议不能做出迅速的反应。在传达产品信息时不知道客户对我们的产品有几分了解或接受的什么程度，3)工作没有一个明确的目标和详细的计划。销售人员没有养成一个写工作总结和计划的习惯，销售工作处于放任自流的状态，从而引发销售工作没有一个统一的管理，工作时间没有合理的分配，工作局面混乱等各种不良的后果。

4)市场的开拓能力不够，业绩增长小，个别销售同事的工作责任心和工作计划性不强，业务能力还有待提高。

在下季度的工作规划中下面的几项工作作为主要的工作来做：

1)建立一支熟悉业务，而相对稳定的销售团队，销售工作计划《销售季度工作总结及下季度工作计划范文》。

人才是最宝贵的资源，一切销售业绩都起源于有一个好的销售人员，建立一支具有凝聚力，合作精神的销售团队是根本。在下季度的工作中建立一个***，具有杀伤力的团队作为一项主要的工作来抓。

2) 完善综合事业部制度，建立一套明确系统的管理办法。

销售管理是老大难问题，销售人员外出拜访，见客户处于放任自流的状态。完善销售管理制度的目的是让销售人员在工作中发挥主观能动性，对工作有高度的责任心，提高销售人员的主人翁意识。

3) 培养销售人员发现问题，总结问题，不断自我提高的习惯。

培养销售人员发现问题，总结问题目的在于提高销售人员综合素质，在工作中能发现问题总结问题并能提出自己的看法和建议，业务能力提高到一个新的档次。

4) 建立约访专员。(建议试行)

根据销售同事在外出拜访过程中遇到的一系列的问题，约好的客户突然改变行程，毁约，不在家的情况，使计划好的行程被打乱，不能顺利完成拜访的目的。造成时间，资金上的浪费。

5) 销售目标

下季度的销售目标最基本的是做到日日有进帐的单子。根据公司下达的销售任务，把任务根据具体情况分解到每月，每周，每日;以每月，每周，每日的销售目标分解到各个销售人员身上，完成各个时间段的销售任务。并在完成销售任务的基础上提高销售业绩。

我认为公司下季度的发展是与整个公司的综合素质，公司的

指导方针，团队的建设是分不开的。提高执行力的标准，建立一个良好的销售团队和有一个好的工作模式与工作环境是工作的关键。

具体的其他工作计划如下：

第一步：招聘员工

- 1、看销售人员的心态及人品
- 2、让他们清楚公司、我及他们自己的目标
- 3、建立一个***的具有凝聚力的团队

第二步：培训员工

- 1、让员工学习产品知识及互联网常
- 2、培训员工的销售和与人沟通的技巧
- 3、培训员工的快速成交法
- 4、引发员工的积极性和责任感

1、找出每个员工身上的闪光点(每一周保证和员工每人一次以上的面对面谈心，关心他们的身体健康，家庭生活。工作情况，及时纠正他们的错误思想及行为)。

2、帮助员工找出自己的位置，使之发挥自己最大的潜能(通过每月一次或两次的集体活动来体现。活动中无上下级和大小之分。让员工发表意见和见解)

3、保证每个员工都有家的感觉，让他们无时无刻都能体现到公司的关怀

第四步：让员工去市场上锻炼

- 1、发现问题及时调整(思想积极地为公司服务)
- 2、具体问题具体分析(首先突破自己的懒惰、执着和担心得罪人的心态，积极主动与员工沟通，引发他们的积极与责任感使他们与自己的目标达成一致)
- 3、不断地修正自己，向高难度挑战，每一周开3次综合管理岗位会议，总结经验取长补短。不断扩展业务，提高效率。

第五步：凝聚团队的力量

- 1、凝聚团队的力量，发挥最大的潜能，月中组织一次集体活动。活动的目的让整个公司更有凝聚力，团结互助进取，让我的团队更强大。

第六步：开发新客户，同时挖掘老客户

- 1、对前两个月每个销售人员的业务量进行检查，分析业绩有所下降的原因，找出原因及解决方法。
- 4、让销售人员保证月内与5个无意向客户进行联系沟通一次以上，保持更密切。更***的状态，创造更佳的效益，使从无意向到签单。

第七步目标达成1、自己和团队中的每个人都成长起来，团队壮大

- 2、公司也会更加的强大
- 3、让我的团队成为xxx行业的”虎狼”之狮。
- 4、本季度综合事业部的目标是120万，希望公司给予支持与

帮助。

以上是我的一些不成熟的建议和看法，如有不妥之处敬请谅解。

下季度燃气安全工作计划表篇五

这次工作对我来说是一次难得的机会，尽快完成角色转变，是做好本职工作的前提。工作中，我细心向领导和其他同事请教，多向同事学习，用心观察、用心揣摩。想问题、办事情时刻从一名居委会工作人员的角度出发，努力尽快适应居委会的快节奏、高效率的工作，通过学习，自己的知识积累、文字水平、服务协调能力等方面都有了一定程度的提高。

一、加强学习，努力提高业务素质

一方面注重政治理论学习，努力提高政治素养。我平时积极参加温馨苑党支部的“三会一课”的学习。在支部的帮助下，我认真学习了党的xx大报告、科学发展观以及和谐社会建设等一系列理论知识，同时注重加强对时政的了解，通过学习，我在一定程度上提高了自身政治理论水平，并向党支部提出了加入中国^v^的申请。特别是5月19日温馨苑党支部送我到江岸区党校学习一周。让我对党的历史和肩负的历史使命有了更全面的了解。

二、踏实肯干，塑造自身形象

一是夯实基本功、做到与劳动保障有关的法律、法规掌握在心。一方面，要多看相关书籍材料，虚心向多年从事劳动保障的同事学习。多动脑、勤动手，在干中学，在学中提高。另一方面提高与居民交流的能力。注重研究与人交流的内在规律，掌握必备的技巧，舍得吃苦，全身心投入到劳动保障服务工作中去。

下季度燃气安全工作计划表篇六

护士是医院里重要的成员，是与医生并肩作战在最前线的人员。下面是小编整理的护士长下季度工作计划，希望对您有帮助，上公文站，发现学习。

科内根据上年度业绩量化考核得分，结合专科工作年限及职称，选出1~2名护理质量督导员，日常对护理工作过程中护士长不能体察到的护理行为进行督察，并以指导改进为主要目的，不与护士业绩量化考核挂钩，督导员每月将发现的问题和改进的效果在护士例会上反馈一次，提高全体护士主动纠偏和规范行为的质量意识。

继续实行上级护士负责指导、监督和检查下级护士工作，质量考核与两者同时挂钩制度。护士长和质量控制小组成员每周五负责检查在科病人的护理质量，并记录存在问题，提出改进措施。

完善科内护士各班岗位职责和工作程序标准，每月护士长力求跟班一轮，按标准对当班护士进行督查和指导，并及时改进和完善。

确定每月最后一日作为护士质量标准学习日，确保人人掌握和执行标准。

每月底组织护理质量督导员和质量控制小组成员开质量检查报告会一次，指出科内质量薄弱环节，共同商讨改进方法，不断提高科内护理质量。

继续带领全科护士及时摸索、总结行之有效的护理新方法，并形成规范，不断提高基础护理技巧，提高病人的舒适感及满意度。

利用晨会每日选择在院的一个病种及时进行相关理论知识和护理常规的学习，有效提高当日护理内涵质量。

每月组织一次护理查房，分别针对一般、疑难危重等不同病种。

全科护士不定期参加科内医生组织的业务学习并做记录，纳入考核内容。

制定确实可行和有效的三基理论、专科知识学习计划，将三基和专科理论按内容分篇，每月每篇人人考核过关，并设立奖励制度进行鼓励。

每月一次按时组织全体护士学习icu专科常见并疑难杂症的治疗护理新动向与体会，并讨论、记录、总结提高。

成立操作考核小组，以临床随机考核为主，将对病人的“人文关怀”列为重点考核内容，每人每月3项培训并考核，提高操作水平和护理内涵质量。

科内继续每季度分组集中床边操练各种icu监护技术一次，做到人人熟悉各种抢救及监测仪器的使用与维护，并能熟练配合各种抢救。

联合脑外科、心内科年底举行icu专科理论及操作技能竞赛。

根据科室工作情况，继续分批选送科内护士去胸外科、神经内、神经外科院内进修专科护理技术1周。

坚持现行的制度，每周五护士长利用晨会组织学习、提问职责制度，并予以安全警示。

制定职责制度、应急预案学习和考核计划，每季度进行考核一次，在原有基础上不断强化，并利用每月全科护士例会分

析当月全院及科内的安全隐患，提出防范措施。

强化icu护士的“慎独”精神，强调用药安全，护士长利用跟班时间及时督查违规行为，并予以严惩，每月组织学习和考核新药用药知识一次。

以身作则加强思想品德及职业道德教育，收集一些关于职业道德和做人规范方面的文章，利用每月护士例会，组织全体护士学习讨论，叙说心得。

继续加强护理文件书写的培训、检查工作，进一步完善护理监测记录单的内容，确保护士及时、客观、真实、完整地完
成护理记录，确保医疗护理安全。

结合icu医疗新技术、新项目，开展相应的护理新技术。

进一步完善crrt护理新技术,加强对crrt小组成员的再培训和操练，同时帮带全科护士人人学会操作床边血滤机。

继续进行“俯卧位机械通气”新技术的临床护理实践工作，完成相关护理常规的制定。

制定论文写作计划，要求年底前护师以上人员必须发表市级以上论文一篇，主管护师必须发表省级以上论文一篇。

1、对照“江苏省继续教育项目及学分管理办法”，要求每位护士年初制定个人学分完成计划，并有计划的完成继续教育学分。

2、继续鼓励科内护士参加各种学历教育，争取20xx年底自考本科学历达6名，科内全体护士均达到大专及以上学历。

3、加强五年内护士基本技能操作培训，按五年内护士规范化培训要求认真进行考核、培训。

- 4、重视专科护理人员培养，经护理部同意争取安排2名护士外出进修。
- 5、科室继续订阅《中华护理杂志》，便于护士及时了解护理新动向，提高论文写作能力。
- 6、倡导“关爱生命，呵护健康”新的服务理念，从细节做起，切实为病人做实事。
- 7、针对icu无陪护、探视时间短等特点，继续实行护士每日主动与病人家属电话联系和代买餐点服务，切实解决家属的实际困难。
- 8、倡导“关爱生命、呵护健康”新的服务理念，从形象做起，申请定做新的icu护士工作服，一方面方便操作，另一方面体现icu护士精干、身心优美的形象。
- 9、在科内开展选评icu形象大使活动，根据平时的理论操作得分、年终业绩考核得分、医生护士的综合评价、护士长考评及日常病人家属满意度随时调查，评出1名16、护士形象大使，给予奖励和表彰，树立icu护士服务品牌形象，带动icu全体服务质量。

为了扎实做好患者的基础护理工作，改善护理服务，规范行为提高护理质量，护理部第三季度的工作重点为基础护理工作，包括以下几方面：晨护：每一床单位做到整洁，每一间病室无杂物。

基础护理：患者的指甲、头发、手、足及手术患者的病号服要保持清洁。

危重患者及术后患者的口腔、会阴部、皮肤护理及导管护理有记录(时间、用药、操作护士的签名)。

医疗安全:医嘱查对(有签名)、输液挂牌、口服药的查对,做到三查八对。

无菌操作:具体到液体的配制及各种穿刺及注射的消毒等。

以上各项护理操作护理部将加大考核力度,希望各科室护士长把工作重点转移到监管方面,使每一项护理措施有落实、有记录、准确无误,真正做到“以病人为中心”。

下季度燃气安全工作计划表篇七

1、配合各业务科室做好档案资料收集、整理和归档工作。

2、单位房屋改造及设备购置项目。

3、王吉洪交通事故赔偿事项。

4、做好社会救助培训班会务工作。

5、主要做好2012年度工作目标管理考核准备工作。

(1) 党风廉政建设的党性党纪党风教育,全年组织党员干部集中学习,组织召开专题民主生活会。

(2) 按责任书要求,做好社会治安综合治理、信访维稳、安全生产、人口和计划生育工作的考核事项。

(3) 按工作目标责任书的要求,配合局财务科做好农村福利院资金审计检查工作。

(4) 社会救助大厅来信、来访、政策咨询工作。

6、认真做好领导交办的其他事项。

下季度燃气安全工作计划表篇八

1、根据《中华人民共和国消防法》和《贵州省消防条例》，制定出台加强和改进我镇消防工作的相关政策措施。进一步加强对消防工作的领导，把消防工作纳入国民经济和社会发展规划计划，纳入政府任期目标和年度工作计划，并逐级签订消防安全责任，定期考评，严格奖惩，把预防和遏制重特大火灾事故作为工作重点来抓。

2、根据县政府关于加强社会消防安全工作的指示精神，进一步推动政府、法人代表和其他组织严格落实消防安全责任，全面提高消防安全管理水平和防控火灾能力。

3、推动农村消防工作的全面开展。要切实贯彻国家公安部、中央综治办、民政部、建设部、农业部关于加强农村消防工作的通知精神，抓住当前党和政府高度重视“三农”问题的有利时机，依托乡镇、农村基层组织和社会力量，引导和推动农村尽快健全消防工作管理机制，加强农村三十户以上连片村寨消防规划和消防基础设施建设，力发展多种形式消防队伍，广泛开展农村消防宣传。通过各方面的努力切实提高农民的消防安全意识，力普及消防安全知识，加强用火用电管理，不断增强自防自救能力，减少农村火灾事故，减少火灾中的人员伤亡和财产损失。

4、建立部门联动机制。要按照“抓系统、系统抓”的模式，尽快建立由政府抓职能部门和主管部门，各职能部门和主管部门抓下属单位的联动消防机制。公安派出所要切实加强全镇消防安全的监管工作，发挥其消防安全主力军作用，并接受县公安消防队的督促指导。

城区各社区、办事处、村及三十户以上连片村寨、乡镇农村等建立专职、兼职、志愿和义务消防队伍，增强提高自防自救力量和能力。20xx年全镇80%房地产住宅小区、楼盘物业公司及具备条件的社区要建立有消防器材室的义务消防队，同

时在全县公众聚集场所建立消防协管员队伍。

1、加火灾隐患排查力度。深入开展火灾隐患“排查、整改、保安全”活动，以改善单位消防安全“硬件”条件、提高单位抗御火灾能力为重点，加大对公众聚集场所、易燃易爆场所以及其他人员密集场所的火灾隐患排查整治工作。结合不同季节火灾特点，上半年开展型商尝市场消防安全专项治理；在7月份炎热季节开展一次易燃易爆化学危险品场所的消防安全专项治理。

2、加重火灾隐患整改力度。按照“什么问题突出就整治什么问题，在法律和政策允许的范围内，什么方法对整改火灾隐患、稳定火灾形势有效，就采用什么方法”的要求，充分发挥政府、主管部门、单位自身以及舆论、法律的作用，排除各种干扰，力推动重火灾隐患的整改。

3、加歌舞娱乐场所监管力度。落实消防措施，巩固专项整治成果，对责令关停场所和实行强制封堵、拆撤以及责令变更用途的包厢，切实督促关停到位、变更到位、整改到位，严防反弹。同时，严格把好“源头”关，在审核、批准新开办的歌舞娱乐场所中严格执行国家法律法规。把各单位贯彻执行《消防法》和《贵州省消防条例》情况作为消防监督检查的重要内容，通过具体的消防监督行为，推动《消防法》、《贵州省消防条例》等法律法规的宣传、贯彻和实施。

1、抓好消防宣传“四进”工作。即(进学校、进社区、进企业、进农村)，定期到社区、村、学校、企业开展消防宣传教育培训，引导社会、企业、学校充分发挥社团组织、物业管理单位、村、社区的基层组织作用，建立消防宣传网络和平台，深入开展消防宣传“四进”工作。

2、抓好消防安全教育培训工作。按照盛地、县消防安全工作精神，重点加强对单位消防安全责任人和消防安全管理人员以及消防控制室值班操作人员等其他专兼职消防安全管理人员

以及消防设施检测人员、建筑工程消防技术人员等相关从业人员的消防安全职业技能培训，完成年度消防安全培训任务。同时，建立消防与安监部门联合机制，实行分散培训，集中统考的培训制度，对全镇公众聚集场所从业人员进行一次消防安全培训。

3、抓好社会化消防宣传教育工作。树立品牌意识，多层次开展社会化消防宣传活动。一是面向广城乡居民，力开展公益消防宣传。通过统一制作消防公益广告牌、广告片和消防电视教育短片等，在电视台播出；二是教育部门在全镇中小学每期消防安全教育课程不少于4课时。

4、抓好义务消防队伍建设工作。全面提高义务消防队伍扑救火灾的能力，要求基本做到“四会”：一会宣传消防知识和报火警；二会使用灭火器具；三会发现、消除一般的火灾隐患；四会扑救初始火灾。

1、镇消防安全工作领导小组将及时调整成员单位和组成人员，采取多种方式，讨论研究本辖区消防计划、公共消防设施建设、重火灾隐患整改、消防器材装备和义务消防队建设等重问题。

2、各社区、村、单位要落实层层责任制，按照防火工作要求，经常组织开展消防安全检查，督促社会各类单位认真落实消防安全责任制，特别是重节假日、重活动期间要进行专项检查，平时做到每季度不少于一次检查。

3、加强社会消防安全工作的联系沟通和信息交流，及时总结推广消防工作先进经验和做法，表彰、奖励消防工作先进集体和先进个人，指导和协调各片区、各部门、各单位的消防工作。