

2023年业绩不好的工作总结(优秀6篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

业绩不好的工作总结篇一

您好！感谢您在百忙之中抽空看我写的检讨书！

我不想再为自己的错误找任何借口，那只能让我更加惭愧。自己并没有好好的去考虑我现在的责任，造成了工作业绩不佳。我已经深刻认识到此事的重要性，于是我一再告诉自己要把此事当成头等大事来抓，不能辜负值班经理和同事对我的一片苦心。

通过这个结果，我感到虽然是一件偶然发生的事情，但同时也是长期以来对自己放松了要求，工作做风涣散的必然结果。经过反思，我对自己这段时间的工作成长经历进行了详细回忆和分析。记得刚上班的时候，我对自己的要求还是比较高的，时时处处也都能遵守相关规章制度，从而努力完成各项工作。但最近，由于工作逐渐走上了轨道，而自己对公司的一切也比较熟悉了，慢慢开始放松了对自己的要求，反而认为自己已经做得很好了。因此，这次发生的事使我不仅感到是自己的耻辱，更为重要的是我感到对不起值班经理对我的信任，愧对同事们的关心。

我决定做出如下整改：

- 1、对自己思想上的错误根源进行深挖细找，并认清其可能造

成的严重后果。

2、认真克服生活懒散、粗心大意的缺点，努力将工作做好，以优秀的表现来弥补我的过错。

3、经常和同事加强沟通，保证不再出现类似错误。

在这件事中，我还感到，自己在工作责任心上仍就非常欠缺。这充分说明，我从思想上没有把工作的方式方法重视起来，这也说明，我对自己的工作没有足够的责任心，也没有把自己的工作做得更好，没给自己注入走上新台阶的思想动力。在自己的思想中，仍就存在得过且过，混日子的应付思想。现在，我深深感到，这是一个非常危险的倾向，也是一个极其不好的苗头，如果不是领导及时发现，并要求自己深刻反省，而放任自己继续放纵和发展，那么，后果是极其严重的，甚至都无法想象会发生怎样的工作失误。

在此，我向领导做出检讨的同时，也向你们表示发自内心的感谢。

此致

敬礼！

检讨人□xx

20xx年xx月xx日

业绩不好的工作总结篇二

1、全县动员招商，明确目标。

年初，县委、县府对全年招商引资工作进行了认真谋划，并由县政府下发文件，明确各县直部门、乡镇的招商引资任务，

提高招商引资工作在考核成绩中的比重，要求全县各单位、部门把招商引资作为工作重心，集中骨干力量推进招商引资工作。

2月17日召开的201_年全县经济工作会议上，县委、县政府对全县招商引资工作做出了详细部署，并指出20__年工作的思路与重心，动员全县上下进一步认清形势、坚定信心，明确目标、加压奋进；6月14日，全县工业发展暨招商引资工作会议召开，总结工业经济运行及招商引资情况，安排部署下一步工作任务；7月18日，全县招商引资工作调度会议召开，对全县工业会议以来的招商引资情况进行调度；9月23日，召开全县大干四季度、圆满完成全年目标任务动员会议，对招商引资工作进行安排部署，确保完成全年目标。

2、领导带头招商，走出去恳谈。

今年以来，紧紧抓住北上对接央企、强企和南下承接产业转移招商的机会，积极组织、参加国内各大商业展会，主动出击拜访各大型企业，进一步宣传、推介__。县主要领导10多次带队分赴北京、天津、上海、广州等地组织、参加洽谈活动。5月30日，县长曲锋带队赴广州参加德州广州经贸洽谈会，签定了投资30亿元的力驰汽车工业园项目和投资12亿元的兴隆高档皮革项目；10月18日，县委书记马俊昀带队赴上海参加20__德州上海区域战略合作恳谈会，签订了投资10亿元的花卉博览园项目和投资15亿元的造纸工业园项目；11月22日，县委书记马俊昀带队赴北京参加20__山东德州融入首都经济圈合作恳谈会，签订了投资300亿元的中国华阳集团低碳产业园项目和投资100亿元的德州专用汽车产业城项目，并与中国服装集团深入洽谈交流；12月22日，县委书记马俊昀带队赴天津滨海新区参加德州天津环渤海经济圈区域合作恳谈会，签订了投资30亿元的东方公园片区综合开发项目和投资15亿元的西格玛产业园项目。

3、热诚邀请客商，请进来洽谈。

在积极走出去的同时，邀请客商来__实地考察。举办了20多次投资环境推介会，会见客商800多人。以优质的资源吸引客商，用真情的服务感动客商，加快推进项目落地进程。3月23日，中国低碳产业投资中心主任张佐佑一行来__考察，洽谈低碳产业项目；5月30日，中国华戎控股有限公司董事长、总经理赵国强来__投资考察，签订了东方智慧养生园、北斗产业园项目；9月27日，__召开台商投资说明会，签订了投资5亿元的养老健康产业园项目；11月6日，北京中国服装集团公司总经理梁勇一行来考察；11月13日，东风汽车公司(党委)办公厅主任赵书良一行来参观考察；11月28日，全国工商联汽摩配用品业商会副会长杨庆海一行来考察；12月5日，上海燎申集团董事长助理、投资部总经理胡焯一行来考察；12月12日，中国城市发展战略研究会会长雯轲率队来考察。

4、强化招商分队，驻外招商。

在广泛联系线索的基础上，进一步发挥驻外分队招商的作用，着力开展三个引进，一是着力引进聚集、带动效应强的产业龙头项目。结合重点产业形成引进一个、带动一批、成龙配套、优势互补的项目引进格局。二是着力引进具有独立知识产权、掌握核心技术、关键技术优势企业。三是着力引进占用资源少、科技含量高、辐射带动功能强的现代加工业项目。另外，围绕提升我县马颊河生态岛载体的服务功能，加强了旅游、金融、物流、培训、养生等服务业项目招商。目前，投资30亿元中金控股、投资20亿元安徽鑫诚商贸开发项目正在积极洽谈推进；投资8亿元青岛依美服饰项目即将开工。

加强招商队伍建设，进一步理顺招商引资的工作体制和机制，加强招商队伍人员业务培训。邀请国土、国税、地税、建设、发改委等部门12名专职人员讲解相关法规政策，观看昆山招商局局长孙建中和国际投资环境研究院院长黄静等名家视频讲座，并到德州经济开发区、齐河等11个县市区以及天津滨海新区、曹妃甸开发区等地参观学习。围绕走出去、走下去、走进去的工作方针锤炼招商队伍，提高招商人员业务水平和

招商能力，并加强对招商干部自身素质修养的建设，培养出一支具有务实的态度、严谨的作风、求实的精神的招商主力军。

5、扩大招商主体，以商招商。

充分调动现有企业的积极性，强化企业招商主体地位，使之成为招商引资的重要力量。鼓励已在__投资的客商坚定投资发展的信心，并通过与国内外大型企业、科研院所、高等院校合作，引进国内外资金与项目。通过他们影响，联系、吸引更多客商前来考察合作，形成以商招商的联动效应。富路车业通过发挥产业聚集效应，联系引进了投资8.6亿元的汽车配件工业园项目；金嘉实集团联系引进了投资15亿元的西格玛产业园项目；加州锦城置业引进了万晟和恒盛两个大型置业项目。通过以商招商，实现了龙头型项目的引进，延伸了上下游配套产业链，促使我县主导产业不断做大做强，对县域经济起到了强力的拉动作用。

6、灵活利用资源，科学招商。

在集约利用土地的基础上，灵活利用现有资源，使资源利用最优化、最大化，并进一步提高资源利用的综合效益。

一是激活优势资源。充分利用项目东区和马颊河生态岛独特的区位优势和巨大的发展空间资源，变资源为财源。__坚持高起点定位，编制印发《央企、强企500强企业名录》，重点对接引进央企强企，已落户北斗产业园、东方智慧养生园、智诺理想镇等多个过50亿元的项目。

二是盘活闲置资源。结合4+2产业园现有资源，在县委、县府科学领导下，紧抓产业升级、优化产业布局，盘闲挖潜，实现新突破。盘活力创空调、广鑫铁塔等闲置资源，广州康采恩集团成功并购华茂集团。目前中金集团并购中南控股等项目也在洽谈推进中。

三是放活乡镇资源。紧抓两区同建有利时机，依托社区和小城镇建设，结合乡镇自身实际，将既有资源灵活利用，提高农村资源价值，促进就业。鼓励投资家庭农场项目，着力引进纺织服装等项目。滋镇引进了投资8000万元的德强家庭农场项目；前孙镇引进了投资6400万元的绿野休闲农场项目；郑家寨镇引进了投资1500万元的张家桥家庭农场项目。实现了两区同建、资源利用、农民致富的良性循环。

7、完善招商机制，环境招商。

为进一步优化招商环境，打造一流的投资环境，建立并规范了政务大厅，专门抽调精干力量集中办公。为加快项目落地进程，成立了项目落地办，为项目落地提供一条龙服务。建立项目集中审批推进和考核制度，提高办事效率，营造高效的服务环境、稳定的政策环境，真正做到以服务促招商，以服务促推进集中力量完善项目东区和马颊河生态岛的基础设施建设，加快各项工作的筹划及项目落地工作的进展，打造更好的投资平台、更优的发展环境。

8、落实考核制度，奖惩分明。

严格落实__招商引资奖惩办法，激发各单位招商引资工作的主动性和积极性。对在招商引资工作中成绩突出的单位和个人表彰奖励。在2月17日的全县经济工作大会上，对上一年招商项目引荐人按照政策给予奖励，对在招商引资工作中涌现出来的先进个人给予大张旗鼓的表彰。同时，严格实行一把手责任制。要求各部门、乡镇一把手明确招商任务，创新工作思路，带头外出招商，集中主要精力抓招商。政府强化监督，对摸到的线索、签订的项目要求及时上报，县考核办、重督办和招商局对项目进展持续跟踪，实行月督查、月调度对长时间无进展的单位进行约谈。奖惩政策的激励，全县上下呈现了议招商、抓招商的良好局面。

二、20__年工作思路与措施

在市委、市政府的指导下，紧抓德陵一体化和一圈一带机遇，按照招大引强的原则，充分发挥优势资源、优势产业的带动作用，依托三大载体平台，强化产业招商、突出专业招商、狠抓园区招商。培育发展新兴产业，着力引进科技含量较高、耗能低、拉动力强的项目。加大对重点区域的招商力度，在招商引资项目质量、数量和结构上实现更大突破。

1、突出三大招商主体

各级各部门领导干部、县域企业家和专业招商队伍是招商引资工作中的三大骨干力量，进一步发挥三大主体的作用。加强领导干部的招商引资责任考核，进一步明确招商引资核心工作地位，切实发挥带队伍、作表率的作用，形成浓厚的招商引资氛围。突出加强以商招商，使企业家充分利用所拥有的广泛资源，成为__的宣传员，吸引上下游企业来__投资创业。充分发挥各驻外招商分队的桥头堡作用，大力收集投资项目信息，积极对接项目，进一步做好__的宣传推介工作。

2、建设三大招商载体

德州项目东区、马颊河生态岛和4+2产业园区是__的三大招商引资载体。围绕三大载体和六大产业，充分依托现有行业龙头，发挥产业聚集效应，着力引进龙头型项目和上下游配套项目。4+2产业园区致力于优化产业结构，使园区提档升级，将产业园区打造成更有吸引力、更具发展前景的载体平台。在市委、市政府规划建设生态科技城的发展战略下，项目东区重点引进高科技、低碳环保项目，建设成科技引领、产业支撑的现代生态产业高地。马颊河生态岛重点发展第三产业，引进商务金融、教育培训、生态居住、医疗养老、旅游度假等项目，打造成京沪沿线的旅游明珠。

3、完善三大招商政策

土地、环保和产业政策是招商工作中的关键要素。贯彻落实

集约利用土地的政策，在此基础上，灵活利用现有资源，重点引进高效益、低耗能的环保型项目。依托现有六大产业的产业优势，延伸产业链条，进一步优化产业结构，打造国内知名的产业集群高地。

20__年，我们将紧紧围绕市委、市政府提出的实现跨越发展总要求，突出抓好科学决策、招大引强、优化环境、促进落地、建好队伍五项任务，使__招商引资工作再上一个新台阶，为尽快实现富强__、品味__、幸福__做出新的贡献。

业绩不好的工作总结篇三

您好！

非常抱歉！让您在百忙之中抽出时间批评教育我。此刻，我已深深认识到自己错误的严重，我错了！

我在近一个月的销售手机工作期间存在工作懈怠、疏忽大意、工作积极性不高等问题。这些问题直接导致了我没有完成销售业绩，而且我没有完成的不是一点两点，而是很多额度没有完成。公司下发我这个月完成两万元的销售额，我仅仅完成一万一千多元，还有很大一部分额度没有到限。

面对错误，我感到深深的自责、懊悔，我真的觉得很惭愧，对不起经理日常对我的关心和照顾。经过面壁思过，我已经深刻地决定了，我不能够忍受其他同事对我‘吃闲饭、吃底薪’的诋毁，我一定要有所行动。

首先，我要痛下决心，悬梁刺股地提高自己的销售工作积极性，从内心迸发强大的工作热情，全心全意地投入手机销售工作当中。其次，我要向经理表示一下道歉，就前一阶段拖累大家后退的事情向部门同事道个歉。再有，我要吸取教训，总结经验，吃一切长一智，端正工作态度，改进工作方法，争取创造优良的手机销售工作业绩。

此敬

敬礼！

检讨人□xxx

20xx年xx月xx日

业绩不好的工作总结篇四

面对如此惨烈的工作业绩，我不禁冷头大汗，心里有说不出的滋味，就像品尝到打翻了的五味瓶，酸甜苦辣咸，纠结在心间啊！

回顾错误，我在20xx年6月到12月期间的工作业绩非常糟糕，总共只完成18张业务订单，销售金额仅仅人民币30000多元。这样的工作业绩在本单位排名倒数第一，距离倒数第二名的销售业绩相差了20000多元，差距是明显，我的愧疚也是多多的。

因此，我决心好好改正错误，认真地弥补错误。特此，我向您郑重地保证：从今往后，我一定非常认真地工作，以严肃认真态度面对工作。

此致：

检讨人□xxx

20xx年xx月xx日

业绩不好的工作总结篇五

您好！

我怎么也想不到自己上个月的业绩是这么的.差的，没有达标就算了，竟然还低于公司最基本的业绩量，这在公司里面是垫底的存在，也难怪您那么生气的找我了，原本我还不信，当您把我的业绩单给我看的时候，我才发现自己高估了自己，我工作的业绩不好成这样，这让公司损失很大。

我知道业绩摆在那，我也无法去辩解，并且我其实仔细想想，还是能明白自己为什么业绩不好的原因的。其是我上月在工作中经常偷懒，当其他人都出去找客户的时候，我躲在公司睡觉玩手机，吃着自己的客户老本，而且自己还不经常去联系客户，因此我上个月就已经有些老客户重新找了合作人的，只有我自己还觉得没关系。其二是公司安排下来的工作，我很多时候都找借口躲掉了，完全没有去握住来之不易的机会。公司给我们安排的工作，虽然很辛苦，但是到最后都会转变为自己的一个机会，但是我没有把握住，而是选择让机会在我眼前丢失。跟我一起的同事因为把握住了机会，现在他们都有不同程度的奖励，而且业绩高出我太多太多，我可能要工作个两三个月才能勉强跟上。

我作为公司的员工，做事不认真，还违反规定，总是喜欢各种偷懒，而且领导安排给我的工作我还拒绝做，这样的员工着实让人讨厌。您没有直接辞退我，也是您宽容心大，愿意在给我一次改过的机会。这一次经过您对我的批评，让我看清了自己的位置，我再不会把自己摘得很高了，让自己只享受着公司给我的福利，却并不做出实际的成绩去回馈。我业绩这么低，我也真正的懂自己是给公司造成了目前无法挽回的损失，但既然您给我这样的机会，那我一定会努力把握住的。接下来的工作我一定会去努力找客户，尽量多的为公司招揽更多有益于公司的客户进行合作，把之前少的业绩做上来，弥补上一个月业绩不好造成的结果。我之后的工作会努力出去跑单，同时尽可能的把老客户给留住。我也不会再去偷懒了，不会上班不干正事玩手机睡觉了，该认真的时候，我就会认真做好工作的。最后，希望领导对此次我的业绩不好这个结果给予处分，我接受对自己的处分，这样我才能吸

取教训去改正自己的缺点。请再相信我一次，我会把自己的业绩做好的。

此致

敬礼！

检讨人□xxx

20xx年xx月xx日

业绩不好的工作总结篇六

我深深的忏悔，我感谢你们给我新生，给了我机会，感谢你们的宽宏大量。想起我以前的一个失误(不，在你们眼中应是大错)是太不应该了，愧对上级多年培养。

单位发生这事后，我自认为没什么错，初期对我的处分还不服气，认为咱只是办事人员，主要责任不在我，居然认为不公平，偏重，还说什么深文周纳，所以才提出上诉。你们批评我为什么搞“串联”，这确也太冤，我是在向上级申诉八次无果下，向部分不明真相的同志(仅限本单位同事)传阅了向你们反映了八次的情况说明，而不是什么蛊惑人心，动摇军心，也只是证实一下自己清白，只是没有提前向你们请示，现在想起太不应该了。事后，通过你们批评教育，我才深深体会到了“只许州官放火，不许百姓点灯”这句古话，今后没经你们准许一定不点灯。

我以前也错误的认为“真理掌握在群众手中”，通过教育，今后一定走正常渠道，相信群众，相信党，不，应是相信你们——党。的确八次申诉不成，还有九次，十次嘛，这点都沉不住气，给领导添了麻烦，我悔过。这次全靠上级对我们的真诚关心，而不是我们上访的结果，把我们从走人改为缓期两年执行，以观后效，且这两年虽不发工资，却发当地最

低基本生活费，比低保强多了。感谢领导，终于又喝上稀饭了。

千言万语说不完我之过，万语千言道不完关爱情，正是：巍巍大巴山数不完上级爱，滔滔长江水诉不尽领导情。

最后仍真诚的感谢帮助过我的人，特别是尊敬的领导们！

检讨人：_____

_____年____月____日