

# 委托代理区域合同(精选5篇)

随着人们对法律的了解日益加深，越来越多事情需要用到合同，它也是减少和防止发生争议的重要措施。拟定合同的注意事项有许多，你确定会写吗？下面我就给大家讲一讲优秀的合同该怎么写，我们一起来了解一下吧。

## 委托代理区域合同篇一

甲方：

乙方：

1、甲方委托乙方为省市(县)的区域性的独家总代理，代理“xx”产品的销售、广告宣传和售后服务，包括今后开发的系列新产品，甲方不得在上述区域销售该产品，也不允许其他人在上述地区销售该产品。乙方独立承担民事责任，有权在上述区域内设立分代理和分经销商，有权组织业务活动，并承担业务所需的旅差费、会展费、区域广告费。甲方对分代理和分经销商不承担责任，不干涉其业务。

2、甲方供货出厂价为：2型(超声波清洗)元/个，2型(内镀钛金)元/个；3型元/个。甲方开具发票并承担运费，乙方若需发汽车快运、铁路快件包裹或集装箱运输则另付运费。

3、乙方保证在以上区域内的年销售总数：2型离子水瓶个，3型离子水瓶个；首批进2型(超声波清洗)产品个，2型(内镀钛金)产品个，首批进3型产品个。乙方除向甲方汇付首批进货的'货款(和运费)元以外，并汇付年销售与首批进货数之差额的1/10货款(元)，作为取得总代理权的定金。

4、本合同生效后，如果乙方一年内能完成总代理的年销售总数，该总代理权定金充抵每年最后一批进货款计算，并优先取

得次年的总代理权。次年合同另行商定, 条文一般照旧。

当乙方要求增多配给的数量时, 所需工本费由乙方负担。乙方根据甲方提供的资料, 可以在区域内制版印刷分发, 其费用由乙方自理。

6、甲方供货时进行运输保险, 途中如有配件损坏, 乙方在收货后10天内寄回给甲方掉换新品。新配件寄往乙方的费用由甲方负担。乙方需要某些配件供给维修使用时, 其费用由乙方承担。

7、乙方有权确定给分代理商和经销商的价格。零售价可适当优惠。乙方应按甲方要求实行信誉销售法, 认真为用户办“零售信誉卡”, 承诺使用180天内无效退货。乙方应要求分销商对初期的用户作书面记录, 定期跟踪调查其饮用效果, 以便掌握本地实例, 为扩大区域性销售打好基础, 同时为品牌建设和产品信誉作出贡献。

8、乙方在市场上发现仿造侵权的产品后, 应迅速通知甲方, 并协助甲方采取必要的措施。

9、本合同有效期至200年月日。期满前一个月乙方可声明总代理权定金不充抵货款, 同时要求续订次年的总代理合同, 并汇付次年的首批进货款, 甲方才能将次年的总代理权再次授给乙方。

10、本合同经过双方签字后, 乙方按合同第3条汇付的资金到位后生效。本合同一式二份, 双方各执一份。

甲方:

代表:

电话:

传真：

通讯地址：

开户银行：

帐号：

乙方：

代表：

电话：

传真：

通讯地址：

开户银行：

帐号：

## 委托代理区域合同篇二

甲方：

乙方：

1、甲方委托乙方为 省 市（县）的区域性的独家总代理，代理产品的销售、广告宣传和售后服务，包括今后开发的系列新产品。甲方不得在上述区域销售该产品，也不允许其他人在上述地区销售该产品。乙方独立承担民事责任，有权在上述区域内设立分代理和分经销商，有权组织业务活动，并承担业务所需的旅差费、会展费、区域广告费。甲方对分代理

和分经销商不承担责任，不干涉其业务。

2、甲方供货出厂价为：2型（超声波清洗） 元/个，2型（内镀钛金） 元/个；3型 元/个。甲方开具发票并承担运费，乙方若需发汽车快运、铁路快件包裹或集装箱运输则另付运费。

3、乙方保证在以上区域内的年销售总数：2型离子水瓶 个，3型离子水瓶 个；首批进2型（超声波清洗）产品 个，2型（内镀钛金）产品 个，首批进3型产品 个。乙方除向甲方汇付首批进货的货款（和运费） 元以外，并汇付年销售与首批进货数之差额的1/10货款（元），作为取得总代理权的定金。

4、本合同生效后，如果乙方一年内能完成总代理的年销售总数，该总代理权定金充抵每年最后一批进货款计算，并优先取得次年的总代理权。次年合同另行商定，条文一般照旧。

5、甲方将上述地区的独家总代理证书颁发给乙方（需镀钛证书者另交工本费），并向乙方无偿按比例配给电视和报刊的广告策划，提供广告录相带、光碟，随货按比例配给彩印广告海报标贴广告和资料，以及产品使用说明书、零售信誉卡，同时配给已发表的文章。当乙方要求增多配给的数量时，所需工本费由乙方负担。乙方根据甲方提供的资料，可以在区域内制版印刷分发，其费用由乙方自理。

6、甲方供货时进行运输保险，途中如有配件损坏，乙方在收货后10天内寄回给甲方掉换新品。新配件寄往乙方的费用由甲方负担。乙方需要某些配件供给维修使用时，其费用由乙方承担。

7、乙方有权确定给分代理商和经销商的价格。零售价可适当优惠。乙方应按甲方要求实行信誉销售法，认真为用户办“零售信誉卡”，承诺使用180天内无效退货。乙方应要求分销商对初期的用户作书面记录，定期跟踪调查其饮用效果，以便掌握本地实例，为扩大区域性销售打好基础，同时为品牌

建设和产品信誉作出贡献。

8、乙方在市场上发现仿造侵权的产品后，应迅速通知甲方，并协助甲方采取必要的措施。

9、本合同有效期至200 年 月 日。期满前一个月內乙方可声明总代理权定金不充抵货款，同时要求续订次年的总代理合同，并汇付次年的首批进货款，甲方才能将次年的总代理权再次授给乙方。

10、本合同经过双方签字后，乙方按合同第3条汇付的资金到位后生效。本合同一式二份，双方各执一份。

甲方：

代表：

电话：

传真：

通讯地址：

开户银行：

帐号：

乙方：

代表：

电话：

传真：

通讯地址：

开户银行：

帐号：

## 委托代理区域合同篇三

甲方：

乙方：

- 1、甲方委托乙方为 省 市（县）的区域性的独家总代理，代理"xx"产品的销售、广告宣传和售后服务，包括今后开发的系列新产品。甲方不得在上述区域销售该产品，也不允许其他人在上述地区销售该产品。乙方独立承担民事责任，有权在上述区域内设立分代理和分经销商，有权组织业务活动，并承担业务所需的旅差费、会展费、区域广告费。甲方对分代理和分经销商不承担责任，不干涉其业务。
- 2、甲方供货出厂价为：2型（超声波清洗） 元/个，2型（内镀钛金） 元/个；3型 元/个。甲方开具发票并承担运费，乙方若需发汽车快运、铁路快件包裹或集装箱运输则另付运费。
- 3、乙方保证在以上区域内的年销售总数：2型离子水瓶 个，3型离子水瓶 个；首批进2型（超声波清洗）产品 个，2型（内镀钛金）产品 个，首批进3型产品 个。乙方除向甲方汇付首批进货的货款（和运费） 元以外，并汇付年销售与首批进货数之差额的1/10货款（元），作为取得总代理权的定金。
- 4、本合同生效后，如果乙方一年内能完成总代理的年销售总数，该总代理权定金充抵每年最后一批进货款计算，并优先取得次年的总代理权。次年合同另行商定，条文一般照旧。
- 5、甲方将上述地区的独家总代理证书颁发给乙方（需镀钛证书者另交工本费），并向乙方无偿按比例配给电视和报刊的广告策划，提供广告录相带、光碟，随货按比例配给彩印广

告海报标贴广告和资料，以及产品使用说明书、零售信誉卡，同时配给已发表的文章。当乙方要求增多配给的数量时，所需工本费由乙方负担。乙方根据甲方提供的资料，可以在区域内制版印刷分发，其费用由乙方自理。

6、甲方供货时进行运输保险，途中如有配件损坏，乙方在收货后10天内寄回给甲方掉换新品。新配件寄往乙方的费用由甲方负担。乙方需要某些配件供给维修使用时，其费用由乙方承担。

7、乙方有权确定给分代理商和经销商的价格。零售价可适当优惠。乙方应按甲方要求实行信誉销售法，认真为用户办“零售信誉卡”，承诺使用180天内无效退货。乙方应要求分销商对初期的用户作书面记录，定期跟踪调查其饮用效果，以便掌握本地实例，为扩大区域性销售打好基础，同时为品牌建设和产品信誉作出贡献。

8、乙方在市场上发现仿造侵权的产品后，应迅速通知甲方，并协助甲方采取必要的措施。

9、本合同有效期至200 年 月 日。期满前一个月乙方声明总代理权定金不充抵货款，同时要求续订次年的总代理合同，并汇付次年的首批进货款，甲方才能将次年的总代理权再次授给乙方。

10、本合同经过双方签字后，乙方按合同第3条汇付的资金到位后生效。本合同一式二份，双方各执一份。

甲方：

代表：

电话：

传真：

通讯地址：

开户银行：

帐号：

## 委托代理区域合同篇四

甲方：

乙方：

按照《中华人民共和国合同法》和《建筑安装承包合同条例》的规定，结合本工程具体情况，双方达成如下协议：

### 一、合同主要内容：

经县政府指示精神，由云梦县城市管理局管理将位于人工湖临街墙面网扣装饰工程以包工包料形式交给乙方施工。

### 二、工程总造价(大写)

三、工期20xx年12月6号至20xx年12月28日止。

### 四、工程付款方式：

合同签订后，乙方全额暂付施工，工程竣工完后经有关各职能部门验收合格后，一次付清全款，如在施工过程中，经甲方同意增加项目，按增加的实际面积计算完工后一并结算。

### 五、甲方工作

开工前由甲方发放施工前告示，办理施工所涉及的各种申请，批件等手续，对工程质量进度进行监督检查，协助乙方调解群众关系，组织各部门对工程完工的验收工作。

### 六、乙方工作：

合同签订后乙方应组织施工人员严格执行施工规范安全操作规程，积极组织材料的到场，保证施工能按时完成，负责协



调邻里关系，不损坏邻里物品，妥善保护好施工现场周围物品，处理好由于施工带来的扰民问题及周围单位(住户)的关系。

## 七、其它约定

本合同正、副本各贰份，由甲乙双方各执一份，本合同履行完成后自动终止，签字(章)生效。

甲方(盖章)： 乙方(盖章)：

代表人： 代表人：

年月日

## 委托代理区域合同篇五

合同签订地： \_\_\_\_\_

甲方：

住所：

法定代表人：

联系电话：

乙方：

住所：

法定代表人：

联系电话：

甲、乙双方于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日，就乙方承接甲方区域销售总代理事宜，在互利互惠、优势互补的基础上，经友好协商，达成共识，签订本区域销售总代理合同书，具体条款如下：

## 一、地区总代理的确认

经双方确认：甲方开发生产的系列产品有广阔的市场潜力和发展前景。

(1) 甲方授予乙方\_\_\_\_\_区域的销售总代理权，由其全权负责该地区的销售和售后服务。

(2) 乙方接受甲方授权后，甲方不得在乙方总代理的区域内另设其它代理商或经销商。

## 二、乙方承诺

(1) 乙方接受甲方授权后，将集中力量，尽快地在所代理的区域内建立起有效的销售。

(2) 乙方接受甲方授权后，在本合同生效之日起，\_\_\_\_\_个月内向甲方下订单。每一份订单的货物规格为一种至数种，每种规格产品的订货数量要达到甲方的要求。

## 三、代理保证

(1) 如果甲方在乙方总代理地区以内，以任何方式给其他代理商或经销商授权，甲方必须赔偿乙方损失，以乙方当年订单总金额月平均数作为赔偿标准，并立即取消该地区其他的代理商或经销商的授权。

(2) 乙方的总代理权只在授权地区生效，不能在其他已授权的地区扰乱市场，否则，将取消其代理资格。

(3) 乙方在代理期间，若自动放弃代理权，或无法完成本合同所列的相关要求，甲方均有权终止本代理合同，在该地区另寻代理商。

#### 四、代理价格

如因通货膨胀或其它客观原因，致使甲方所定供价必须调整，甲方必须提前通知乙方，并共同协调双方利益。以上供价均为甲方发站价，运费由乙方负责，甲方代办托运，甲方所付运费，由乙方在下次订单结算时付清。

#### 五、订货及供货

(1) 经双方协定及认可，甲方接下乙方的订单后，甲方应积极为乙方组织生产，保证及时向乙方提供货源，尤其是甲方生产及原材料紧张时，更必须优先保证乙方的订单。

(2) 乙方下订单时，应预付订单金额的%给甲方，作为订金。

(3) 具体操作细节依照甲乙双方拟定的订购合同。

#### 六、付款方式 and 运输方式

(1) 银行结算。

(2) 现金支付。

(3) 具体操作细节依照甲乙双方拟定的订购合同。

#### 七、质量保证和售后服务

(1) 甲方产品严格按照国家技术监督部门备案的企业产品质量标准生产，并经质检部门严格检验合格后出品。

(2) 为保证用户利益，用户所购产品，按照国际电子类产品

通行标准，给予质量保证和售后服务。

## 八、违约责任

合同一方违约的，应支付对方合同总价款\_\_\_\_\_%的违约金。本合同执行过程中，如遇不可抗力的影响造成经济损失，由各方自负，与对方无关。

九、本合同在双方代表签字之日起生效，有效期暂定\_\_\_\_\_年，期满乙方有续签优先权，本合同未尽事宜，甲乙双方随时协商解决。

## 十、争议解决方式

在履行本合同中出现的争议，双方应通过友好协商的方式解决。如未能协商解决，任何一方均可向合同签订地人民法院提起诉讼。

## 十一、其他约定

本合同一式\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_份，同具法律效力。

甲方：

代表签名及盖（公司）章：

签约日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

乙方：\_\_\_\_\_

代表签名及盖（公司）章：

签约日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日