

# 工作报告小标题(精选5篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗?下面是小编带来的优秀报告范文,希望大家能够喜欢!

## 工作报告小标题篇一

走出校园,踏入社会,我始终相信实践是检验真理的唯一标准,在经历了大学校园四年的学习生涯,必须走向社会实践,我选择了某市某广告公司作为我的实习第一站。广告业对于实践技能的要求不亚于其他任何行业,我喜欢广告业,更敢于挑战!希望行业的严厉和拘谨,能够加强我的自身知识水平和修养,在某某广告公司的这次实习中,让我在正式接触社会前收获颇丰,现就本次实习中的经历、内容、成果、经验得失、感性认识和理性思考作简单总结。

### 一、实习概述

学专业与实践实习工作的差距,我只能从事一些琐碎的日常事务,但是公司领导给了我很大的帮助和支持,让我在这次实习中学到了很多广告专业知识和实战经验,同时也发现了自身的不足之处,不够细心,前辈们认真、严谨的从业风格,冷静的思维方式,友好的工作氛围等,给我留下了很深的印象,这些经历将会使我终生受益。【本段重点介绍实习单位情况】。在某某广告公司大量接触了广告营销和策划方面,让我具备了一定专长,也可以为顾客提供一些较为准确的综合业务服务水平。

策划设计。当他告知我一起来完成时我很茫然,但是我心里暗下决心任务必须完成,遇不懂的就问他,这使我受益良多。

在实习中我们还共同完成了某某公司企业形象宣传册的设计工作，同样也是基于他的指导下，我们发挥了集体智慧，出色的完成了这项工作，得到了领导的赞赏和肯定!在工作的过程中我还学到了一些绘图的小技巧，在图片处理过程中使用几个小技巧，确实可以达到事半功倍的效果，我的photoshop水平也有了大幅提高。在对图片处理的过程中，知道怎么面对整体构图和色彩运用的技法，明白了制作满意的画面效果，不单单要靠自己对色彩的第一感觉，还需遵循一定的构图规律，掌握一些处理技巧。

2、广告调查实习的第三周，在和某某同事进行了某某市房地产业的市场调查，由于没有实践经验的我，在这项调查中没有出色完成这项任务，没有拿出有力的数据说明问题的所在，但是也让我学到了关于市场调查的一些基本知识和业务水平，同事也明确了自己的不足，对于以后的工作积累了十分珍贵的经验。

3、广告策划、文案实习的第四、五、六周，听同事讲广告学理论，侧重于广告的整体创意和广告文案的写作，于是我开始大量的做一些关于广告策划文案写作的工作，不管好与坏，只为不断提升专业水平，使我学到了很多书本上没有的知识。在此期间主要完成了某某品牌的文案写作、“某某手册”策划案、某某洗发水县级促销活动策划方案等策划文案工作。在广告公司写策划要的就是实实在在的效益，由此我意识到课堂书本上的经典广告文案与现实的广告实务还是有距离的，只体现美感的文案并不能称作好文案，只有能产生销售业绩的文案才是务实的文案，好的文案。

1) 对于业务员来说，销售学知识必须精通一二，没有学问作为根基的销售，只能视为投机。

2) 一次成功的推销不是一个偶然发生的，它是长期学习积累的和熟练运用销售技巧的结果。

3) 为帮助客户而销售，而不是为了提成而销售。

4) 热情的面对工作，让自己感觉每一次都要成功，相信自己的能力和实力。在短暂的实习过程中，我深深感觉到自己所学知识的有限和在实践过程中的专业素质的欠缺。在刚开始的一段时期内，我对一些事情常常是无从下手，茫然不知所措，接触到了实际才知道与现实间的差距。让我决心在接下来的学习中努力提高个人专业知识。

三、总结实习期间，得到了广告公司领导、同事的帮助和支持。

实习圆满结束了，回过头细细品味这段工作经历，其中，给我最大的感觉就是：1、机会永远属于有准备的人，做任何事情都需要有坚韧的意志和不怕吃苦的精神。2、术业有专攻，是永不改变的硬道理。作为广告人必须具备专业的理论知识和职业素养。

3、学做事更要学做人，崇高的人格魅力是成就事业的重要基石。4、细节决定成败。

一、实习的主要内容

二、实习取得的经验及收获

处理了一些文字方面的策划工作，也让我接触了平面设计的基础工作，让我一个实习生发挥了最大化的锻炼机会，我也非常珍惜这次眼前的机遇，也非常谢谢公司给了我这样的平台，我也尽可能的发挥自己潜能。有一次，一个小型的策划我自己也积极争取参与讨论，我也拿出了一套较为完整方案：标题正文，图片，一群人包括经理听取了后，问了一些问题，虽然最后没有被采纳，但我还是很开心，最起码人人都有机会展示自己的作品，人人都有在公司会议上发言的权利。从中我也感受到团队的力量是多么的重要，有时候还会和业务

部门的一起去跑业务，虽然很累，但是收获很大，使我大开眼界。某某广告公司很多东西都需要我去学的，我也坚信在以后的工作生活中都应该秉着一份责任和细心。

广告公司实习内容及工作报告心得总结5

## 工作报告小标题篇二

回顾半年多来的工作历程，总结工作中的经验、教训，有利于在以后的'工作中扬长避短，更好的做好本职工作。

经过一段时间的学习我了解到资料员一职主要工作是及时整理齐全资料，并把原来没有具体整理的文件按类别整理好放入文件夹内并做好编号;另外做好各类文件、图纸，下发、传阅及传递工作等等琐碎的事儿20xx年资料员工作总结5篇20xx年资料员工作总结5篇。资料工作看似轻松，实则比较细碎烦琐，能够真正做好并不容易，但是现有的资料都存在着很多不符和空缺之处。

主要工作

1、负责项目的图纸的接收、清点、登记、发放、归档、管理工作;对建筑图纸、结构图纸、设备园林图纸等进行分类管理。负责项目的资料档案管理、计划、统计管理及部门日常工作。

工作中不足与改进之处:

在这半年当中学到了不少的经验 and 知识，在与他人的交流、沟通方法上也有不少长进，在工作中通过多看、多问、多听，使自己的本职工作技能有了进一步的提高，相对于刚毕业，工作经验少的我来说又进了一步。

通过总结半年多来的工作，在这半年中，接触到了许多新事物、产生了许多新问题，也学习到了许多新知识、新经验，提高自身专业素质，使自己的工作技能能够上一个新台阶，在思想认识和工作能力上有了新的提高和进一步的完善，每一项工作都有了明确的计划和步骤，随着项目的增多扩大，在资料方面暴露出了许多需要整改的问题和低级错误。这给我指明了改进方向，也相应的督促和提高了资料员的整体水平，同时还需要多认真学习好规范规程及有关文件资料，掌握好资料方面知识，提高自己的工作能力，加强工作责任感，及时做好个人的各项工作。虽然有以上的不足，但瑕不掩瑜，找出工作中的不足，以便在以后的工作中加以克服。

### 工作报告小标题篇三

20xx年即将过去，在这将近一年的时间中我通过努力的工作，也有了一点收获，临近年终，我对自己的工作做一下总结。目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心把明年的工作做的更好。下面我对今年的工作进行简要的总结。

1. 我是20xx年2月份到公司的[]20xx年4月份，我调到了国内部当销售助理，在没有负责市场部工作以前，我是没有销售经验的，仅凭对销售工作的热情，而缺乏行业销售经验和行业知识。为了迅速融入到这个行业中来，到国内部之后，一切从零开始，一边学习产品知识，一边尽我本职，担任期间，我学到了许多产品知识，从接单到发完货，认真监督检验货物。确保货物数量正确，不受损!但我也有做得不好的地方，比如在与客户的沟通中，我不能很快的回复客户的问题，不过请教了经理跟同事后，后来慢慢的我可以清楚、流利的应对客户所提到的各种问题，准确的把握客户的需要，良好的与客户沟通，因此逐渐取得了客户的信任。在不断的学习产品知识和积累经验的同时，自己的能力都比以前有了一个较大幅度的提高!

1) 财务方面，我天天都做好日记账，将天天的每一笔进出帐具体做好记录!上交总公司. 应收账款，我把好关. 督促销售员及时收回账款! 财务方面，因为之前没接触过。还是有很多地方不懂，但是我会虚心讨教，把工作做得更出色!

2) 至于仓库的治理，天天认真登记出库情况，铺货登记! 库存方面一般都是最低库存订货，但有时因为疏忽，零库存订货。造成断货的现象，这点我会细心，避免再有零库存订货的发生!

3) 帮销售员分担一些销售上的问题，销售员不在的时候，跟客户洽谈，接下订单!(当然价格方面是咨询过销售员的!) 这方面主要表现在电话，还有qq上! 因为之前在国内担任助理时，与客户的沟通得到了锻炼，现在跟客户交流已经不成问题了! 不过前几天因为我粗心，客户要货，我忘记跟销售员说，导致送货不及时，客户不满足! 接下来的日子，我会尽量避免此类事情的发生。

4) 认真负责自己的本职工作，协助上司交代完成的工作!

### 3. 以下是存在的问题

1) 总公司仓库希望能把严点，自办事处开办以来，那边发货频频出现差错，已经提议多次了，后来稍微有了好转，但是这几次又出现了以前同样的错误，产品经常发错型号!

2) 返修货不及时，给客户留下不好的印象。感觉我们的售后服务做得不到位!

客观上的一些因素虽然存在，在工作中其他的一些做法也有很大的问题，主要表现在销售工作最基本的客户访问量太少□xx办事处是今年六月份开始工作的，在开始工作到现在有记载的客户访问记录有105个，加上没有记录的概括为20个，6个月的时间，总体计算三个销售人员一天拜访的客户

量20个。从上面的数字上看我们基本的访问客户工作没有做好。

以上是我的总结，有不对之处，还望上级领导指点！

在20xx度过圣诞和元旦，又和公司一起成长了许多。今年公司发展迅速，我们销售部的业务也是经过了几个阶段的变迁，从年初的折扣到4月份开始签约现金券、广告业务，从加盟部的成立到app业务的承接，公司的变化是日新月异、蒸蒸日上。销售部的各位同事更是各显其能。销售助理这份工作正是在这一份变化中保持着不变的细心和认真。

销售助理的工作内容依然是整理合同和部门的后勤工作，与去年不同的是对工作的严谨性和态度对自己有了更高的要求，对自己的要求也是对销售部其他各位同事的要求。

1. 提高了对合同质量的要求，不仅仅是对填写合同的书写要求严格，对折扣的审核也提高了要求。
2. 售后服务质量要求提高。每周按时制作台卡二维码，并在月底严格监督摆放和粘贴效果。
3. 提高投诉处理工作效率。每日检查投诉信箱，及时联系销售、商家及消费者，争取在8小时内处理投诉。
4. 及时与各部门沟通，将销售部同事的问题及时解决，并将其他部门的信息及时传递给销售部各位同事。

一年来销售部变化不断，各位同事都在自己的岗位上有所提升，我也是这样。咱们的团队充满了激情和活力每一位销售部的同事都被这一份浓浓的情绪感染着，我们共同进步、共同发展。每天参加部门的早会，虽说都是讲销售的事情，可是在一旁认真听大家的讲述，作为旁观者的身份我仿佛看的更清楚，有时也会积极的参与到讨论当中。分享是一种快乐、

分享是一种体验、分享让我们进步更快!

## 工作报告小标题篇四

### 一、强化组织领导，压实工作责任

第一时间组织村两委班子成员、村民组长等相关人员召开疫情防控部署工作会议，及时贯彻凤山街道四次疫情防控会议精神。成立良种村防疫工作领导小组，逐项落实工作责任，细化分工到事到人，明确时间节点和重点任务，搭建村书记负总责，村两委班子成员各负其责，党员和村民代表具体落实、跟踪反馈的责任落实机制，对外做到上下联动，步调一致，对内做到职责明晰、配合密切，全面做好疫情联防联控工作。

### 二、加大宣传力度，有效引导群众做好防控工作

一是逐家逐户向村民发放《致凤城市人民的倡议书》，共720份，确保做到全村知晓、自觉行动；二是在村公告栏及小卖店制作张贴告示，并在进组道路两侧悬挂凤山街道下发的条幅，宣传引导村民做好自我防护，做到“八件事”；三是利用微信工作群、党建群、朋友圈等自媒体手段及时做好疫情防治基本知识的宣传和普及。四是组建流动宣传队，借用村里水果店安装了广播喇叭的小货车在村里流动播放防疫知识。通过上门走访、微信沟通、电话联络等多种形式，及时做好群众思想工作，帮助村民正确认识新型冠状病毒，引导群众不信谣、不传谣、不造谣、不恐慌。

### 三、全面摸底排查，做好疫情监测、管控和信息上报工作

组成7个排查组对全村720户开展地毯式排查并建立排查档案。经排查，良种村有武汉返乡人员1名，外来人员39名。对于武汉返乡人员，按照上级部署要求，实行最严格的隔离观察措施，村里由我和村委会副主任负责，组里由组长和邻居党员



具体负责，随时跟踪报告防控对象体温监测情况并做好思想工作和心理疏导。被隔离对象及家属能够充分认识到隔离观察重要性和必要性，本着对自己负责、对家人负责、对父老乡亲负责的态度，积极配合村里工作，每天两次通过微信分别向包户村干部和我本人报告体温监测情况，自觉做到不出门、不见人，必要生活物资村里指派专人递送。对全体村民实行每日两次体温监测并建立台账，每晚3个组组长向我报告本组村民当日体温监测情况，次日向包组村干部报送体温监测情况，做到“有事报情况、无事报平安”。截止到目前，武汉返乡监测对象及全体村民身体状况良好，没有出现发热、咳嗽等症状。同时注重通过手机照片和微信等形式及时记录反馈工作进展情况，建立电子档案，科学留痕，及时向上级党委以及包村领导汇报疫情防控情况。

#### 四、强化督导检查，加大值班值守力度

从1月25日(正月初一)开始，我们的村干部就坚守在工作岗位上，全员进入“战斗状态”，并指派专人做好信息上传下达和报送工作。包村市领导刘向东市长多次来村指导工作，包村街道领导每天都会到村检查和督导防疫工作，村里认真贯彻领导指导指示精神，成立由村主任带队的督导组，随时监督小卖店、超市等公共场所，一看防控宣传落实情况，二看是否存在聚众打麻将、打扑克等活动，及时疏散人群，做好分级防护。通过明察暗访，良种村没有聚众或私下组织打麻将等活动。

一方有难、八方支援，根据良种村党群爱心团队队员的申请，我们积极牵线搭桥，联系了市红十字会，向武汉疫区进行了爱心捐赠，目前为止，良种村党群爱心团队共捐款七千元，其中有两名在校大学生分别捐出了他们的压岁钱，他们是：林荣剑三千元，徐小迪一千元。

虽然目前疫情防控形势依然严峻，也许我们下一步面对的问题可能更加复杂棘手，但是我们相信在党的坚强领导下，在

凤城市委市政府和凤山街道党委、办事处的正确领导下，我们良种村有信心、有能力打赢疫情防控的人民战争。

## 工作报告小标题篇五

我乡党委自xx年换届以来，始终坚持以习近平理论和“”重要思想为指导，紧扣发展第一要务，全面落实以人为本的科学发展观，执政为民，带领全乡广大干部群众苦干实干，奋力拼搏，取得了突出成绩，现在，我谨代表中共xx乡委员会向大会报告工作，请予审议，并请各位提出宝贵意见。

### 一、过去五年主要工作回顾

乡第十二次党代会以来，我乡紧紧抓好发展第一要务，理清发展思路，强化工作措施，创新工作方法，狠抓工作落实，全力推进xx乡经济社会的健康发展，呈现了人民群众安居乐业、经济健康发展、社会安定祥和的良好势态。

1、gdp达到21800万元；

2、财税达到60.1万元；

3、固定资产投资达到6900万元；

4、社会消费零售总额达到7800万元；

5、粮食总产达到17498吨；

6、计生率完成91%；

7、农村人均纯收入达到 4360 元。

(一)巩固传统农业，发展优势产业，改善农业生产条件，促

## 进农民增收

### 1、巩固传统农业生产

五年来，我乡在发展经济农业的同时，高度重视传统农业生产，全乡粮食播种面积得到了稳定，全乡小麦、油菜播种面积15000亩，插播水稻、玉米面积达到13000亩，其中推广旱育秧1500亩，确保了我乡传统农业目标任务的完成。

### 2、畜牧业发展得到壮大

近几年，出台了一系列优惠政策，通过实行免费用地和向上积极争取补助资金的办法，鼓励和扶助畜牧业的发展和扩大，全年生猪出栏达到 36423头，小家禽出栏达到 30.27万只。五年来共建成常存栏200头以上，大型生猪养殖场2个，小规模(年出栏30头以上)养殖户55户。

### 3、“春兰”牌西瓜生产发展迅速

“春兰”牌西瓜是优势产业，近几年，全乡以巩固老区、发展新区、鼓励规模种植为重点，实行统一供种，统一育苗，早规划、早发动;抓好示范社，扩大示范作用;协会主动，政府扶持;加大补助，鼓励规模经营。在选种时注重了早、中、晚品种的搭配，乡西瓜协会、乡农技站对每户种植户实行了时时跟踪技术指导，确保了品质的稳定。全乡西瓜种植面积达到了xx亩，产值达到5000余吨。

### 4、特色林果业得到发展

根据xx乡农村闲置土地多，外出劳动力多的现状相适宜。通过奖补结合的办法，积极发动有条件村民种植低投入、成效快的新型经济林—柅安1500亩。同时加大了传统中江柚的管理，努力提高品质、增加果农收入，乡农技站人员定期深入到基地村进行技术指导，全乡中江柚种植面积达500亩，实现了双

丰收。

## 5、认真贯彻各项惠农、强农政策

全面足额兑现了粮食直补，完成了林权制度改革工作验收。大力加快劳务开发，切实做到了“输出前有培训，输出中有组织，输出后有服务”，同时高度重视返乡农民工就业问题，建立了返乡农民工信息动态管理系统。“家电下乡”工作继续深入推进，重点加强了“家电下乡”经销商的监控、管理工作，进一步规范了报批程序，严格杜绝了经销商的“小工作”，同时及时做好资料的录入工作，确保了每一户及时补贴到位。

## 6、积极探索闲置土地的合法流转

随着外出农民工的逐年增加，农村闲置弃荒地日渐扩大，如何合理利用好闲置弃荒地，乡党委、政府进行了积极的探索，已分别在杨家场村、新开村进行了示范，成功引进了2位客商对闲置地进行集中开发，首次集中开发了200亩。

### (二) 基础设施建设显见成效

#### 1、实现“四通八达”的交通网络格局

方便的交通是加快的推动经济社会快速发展的重要保障，一直以来□xx乡党委、政府都致力于改变落后的交通条件，通过努力，交通得到了两次的飞跃。第一次是抓住全县交通大会战机遇，通过群众自筹、社会捐助、国家补助的办法，一年全乡15个村就有10个村完成了村道路硬化建设；第二次是得用灾后重建政策，解决了村与村之间连接和断头路22.4公里，解决了与周边镇的连接线4.5公里。两次飞跃，实现了村村通水泥路。

#### 2、场镇功能进一步完善

两条断头路600米，扩展场镇规模，新增门面30余个；投资18万元，规范市场，充分发挥三县交界的场镇的辐射能力；投资43万新建了两个垃圾收集场；投资49万元完成谭受供水站新修厂房一座，并更换了管网，维修了高位水池，解决谭受场镇0.07万人饮水问题；投资35万元，更换了水厂管网及水泵，解决0.05万人饮水问题，场镇功能得到了进一步的完善。

### 3、农田水利建设步伐加快

水利是农业的命脉。从xx年以来，乡党委始终把水利建设作为重中之重工作，做到了长期规划与年度计划相结合，每年我乡完成3-5口塘堰整治。一度掀起了“大战红五月”；新挖塘堰热潮，主要采取项目支持与群众“一事一议”相结合，政府适度补助的办法，五年来共挖塘堰52口，整治塘堰43口，较大解决了旱湾死角用水难问题。“5.12”地震后更是抓住灾后重建机遇，全面完成了境内继光右干渠、元华支渠、一、二、三支渠“三面光”建设，彻底改变了放水难问题，相继完成了山青村水库和杨家场水库整治。

### 4、全力推进灾后重建

灾后重建是机遇，也是挑战，在机遇和挑战面前，xx乡党委、政府振奋精神，以饱满的热情、主动积极的工作态度，严谨的工作作风投身于灾后重建中，党政班子领导条块结合分工，分化责任，党员干部包项目办法，全力推动灾后重建，一是完成了970户农村农房建设，二是快速推进了75个项目建设。

#### (三) 社会事业全面推进，为构建美好新筑牢基础。

1、计划生育工作有序开展。近年来，乡党委政府认真落实计划生育“一把手”负责制，调整了分管领导，进一步充实了计生干部队伍，实行党政主要领导实行定期听取工作汇报，分管领导定期召开各村计生员工作会，党委会坚持每月研究计生工作。进一步研究制定了计生工作考核办法，同时细化

了工作措施，坚持日常工作与重点清理相结合，进一步加大大了对违规生育的处理力度，对历年违规生育户做到了100%处罚到位。

2、教育、卫生事业健康发展。教育卫生工作得到巩固。全乡适龄儿童入学率达100%，适龄少年入学率达99.7%，幼儿教育与特殊教育都得到了普及。进一步加强了学校教学楼重建工作，截止目前，所有学校项目都已竣工，并已投入使用。

#### (四)加强基层党组织建设和党风廉政建设，不断提高扶正能力

五年来，乡党委把树好党风、抓好政风、带好民风作为重要任务，以科学发展风为统领全届，全面推进基层党组织建设深入开展“”重要思想，科学发展风和创先争优活动，全面提高党员干部思想政治素质和发展意识，发展能力，激发广大党员干部责任感，责任心强化执行力，为全乡经济社会发展提供了保证。

1、农村基层党组织建设得到加强。五年来，坚持以“重要思想为指导，深入贯彻落实科学发展观，以保持党的先进性为核心，深入开展创先争优活动，继续深入实施”三级联创“，”“挂包帮”活动，全面推行“四必四公开”制度。顺利完成了村两委班子换届，全面完成了15个村级活动场所建设，农村党员现代远程教育站点建设。

2、抓好党风廉政建设，坚持党风廉政建设作与经济工作两手抓。两手都要硬的工作方针，形成了一级抓一级，层层抓落实的良好局面，推进了全乡党风廉政建设的深入发展。在抓好党委班子自身建设的基础上，以勤政廉政、高效务实为目标，加强干部队伍建设，坚持依法行政，加速推进党务公开，政务公开，坚持正确的用人导向，培养一批优秀干部，选拔一批优秀人才，重视加强乡村干部的监管和廉政建设，保持了乡村两级领导班子和干部队伍的整体廉洁和勤政为民。

3、抓班子、带队，增强战斗力的凝聚力。几年来，我乡党委在班子建设上一直致力于”增进团结，提高水平，做好表率“理念，充分强化了基层党委的核心作用。乡党委坚持定期召开沟心通气会，认真开展批评与自我批评，化解矛盾和误会，建立和完善了党委议事制度，坚持重大事项民主决策和集体议决。经常召开党政班子工作会议，很好协调了党委与政府的工作，增进了党政班子成员之间的团结、理解和支持，形成强大的党政合力。形成了一心一意搞建设，全力以赴谋发展的浓厚风气，党政班子成员事事处处都能以身作则，当好表率。

## 二、“ ”期间工作经验和不足总结

### (一)主要的经验

1、抓好场镇开发，推动乡域经济发展□xx乡地处中江县最南端，位于中江、大英、乐至三县交汇之地。几年来□xx乡党委、政府深挖场镇的区位优势，努力在场镇开发方面做文章，成功开发了永华街，不仅使xx乡场镇面积扩大了三分之一，而且使乡域经济更加活跃，得到了长足的发展。

2、依法推动土地合理流转，有效解决土地弃荒。随着农村剩余劳动力的大量外出，土地弃荒日渐明显。面对这一问题□xx乡党委、政府根据当前国家的法规、政策，努力探索土地依法合理流转之路，主要采取引进业主，成片开发的办法。“ ”期间共合理流转土地200亩，初步探索出了土地流转之路。

### 工作报告

4、以村道为重点，全乡推进基础设施建设。俗语言“要想富，先修路”，深刻揭示了加快以交通为主的基础设施建设的重要性。几年来，乡党委、政府无不时刻思考这一问题，两届都始终把以村道为主的交通建设工作放在首要位置，并为之

不懈努力，主要采取了项目支持，群众自筹，社会捐赠“三结合”办法，抓住了xx年全县“交通大会战”和灾后重建两次机遇，率先在全县实现了全乡15个村村村通水泥路。

## (二)存在的不足

1、工业薄弱，一直以来以农业为重点，在招商引资推动工业发展方面思路不开，方法不高，工业方面没有成效。

2、场镇安全饮用水方面。场镇由于受地下卤盐影响，长期以来一直引用地表水，政府先后投入50余万元进行技改，但受设备处理能力影响，不能彻底解决。

3、宣传力度不足，外塑形象不强。宣传是推动促进工作的有力工具，一段时间以来□xx乡党委、政府放松了宣传工作使很多方面处于被动。

## 三、今后五年的基本思路和工作要求

未来的五年，是我乡全面实施“”规划、实现全面小康的关键五年，我们党员干部一定要统一认识，坚定信念，凝聚人心，抢抓机遇，树立发展意识，增强责任感，加快乡域经济发展。

五年工作的基本思路和总体要求：以邓小平理论、“”重要思想为指导，坚持用科学发展观统揽发展全局。紧紧围绕全面建设小康社会的宏伟目标，以加快发展为第一要务，加快科技进步和科技创新步伐，统筹城乡发展，建设社会主义新农村，促进人与经济、社会、自然协调发展，构建和谐新。

五年工作要求：突出工业发展，壮大支柱产业，培育优势产业，努力实现全乡经济的跨跃式发展。坚持以人为本，创新工作，促进社会事业发展，促进政治、精神文明进步、全力构筑和谐社会。我们要围绕实现“农业增效、农民增收、经



济社会快速发展”这个主题，大力倡导“两种精神”。

一是要大力倡导和弘扬争创一流精神。精神状态决定着工作作风和工作业绩。各级干部都要高标准、高速度、高质量、高效益的干好各项工作，要以全县先进水平为榜样，找差距、挖潜力、创一流，做工作、搞建设要精雕细琢、追求完美，反对粗枝大叶、反对走形式。

二要大力倡导和弘扬锲而不舍抓落实精神。思路决定出路，落实决定成效。号召我乡党员干部要把落实、落实、再落实作为工作的座右铭，重实际、说实话、干实事、求实效。要把总目标分解为子目标，具体化为一个个看得见、摸得着、可操作的方案，定人员、定责任、定时限、定要求，环环紧扣去抓，逐个问题突破，真正把好思路、好政策、好措施落实到位。关键细节往往决定成败，一定要周密细致去做。坚持干好每一天、拼搏每一年。