

招商工作汇报 招商引资工作汇报(通用5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

招商工作汇报篇一

今年以来，炭店镇党委、政府在县委、县政府的正确领导下，坚持把招商引资工作做为保增长的战略性的工作来抓，思想上放开，工作上放手，政策上放宽，体制上创新，机制上创优，强化措施，加大投入，招商引资工作呈现出强劲发展势头，为完成全年招商引资目标任务奠定了坚实的基础。

现将我们的主要做法及推行的主要措施报告如下：

截止6月底，我镇20xx年引进农副产品企业2个，我镇今年前半年与广东省xxxx区西丽镇金临泽枣业有限公司李先生洽谈，在我镇林家堡村投资建设农产品大红晋枣加工厂。3-6月我镇由主管领导负责搜集我镇自产大红晋枣生产相关资料和近5年种植面积及销售情况。同时与山东省沃华农业科技服务有限公司商谈并签订了协议。以早饭头和虎家湾村设施农业为依托，引进先进技术，大力发展大棚钢葱的栽植与销售。

今年我镇创新招商方式，落实招商责任，广造发展声势，全力推进招商引资工作。主要做法：一是成立专门班子抓招商。为使招商引资工作实现新的突破，镇党委、政府进一步调整充实了招商引资工作领导小组，形成了党政“一把手”亲自抓，分管领导具体抓，全体干部共同抓的工作格局。二是优化环境抓招商。在硬件环境建设上，加大资金投入，搭建引资平台，提高招商引资的吸引力。去年我镇新修编了“炭店镇总体利用规划”，划定了工业创业园区。在软件环境建设

上，推行积极的优惠政策，下大力气优化发展环境，对干扰、影响经济发展环境的人和事给予坚决打击，努力营造稳定的治安环境和亲商、安商、富商的浓厚氛围。在全镇营造“你投资、我欢迎，你办厂、我服务，你发财、我发展”人文环境。为切实抓好招商引资项目落实工作，我们采取项目到人，跟踪服务的措施，实行招商项目，领衔负责制，在服务方式上采取“一条龙”、“一站式”服务，为投资商提供优质全程高效服务。三是主动出击抓招商。我镇招商小分队多次到上海、江苏、浙江等地推介我镇和全县资源优势，寻求招商项目，并充分利用亲情乡情招商，以商招商。我们收集整理本镇在外贤人能士档案，建立了炭店镇招商引资资源库。积极与在外务工、经商、工作的人员取得联系，捕捉各类有价值的招商信息。

一是加快在建项目进度，集中力量，克难攻坚，确保在建招商项目在规定时限内得到落实。

二是充分利用好我镇林家堡农业生态观光园的田园风光、农副特色产品等自然资源，在休闲度假、观光旅游、农副特色产品精深加工等项目上加大招商引资力度，另外通过外出招商，加大与外界的联系力度，把一批工、农业资源作为招商引资的重点，推向一线，努力开发一批，见效一批，在上大项目，办大基地上有新的突破，使之成为全镇新的经济增长点。

三是进一步提高服务水平，营造招商引资项目建设的良好环境。努力推进项目建设工作，吸引更多更大更好的项目落户炭店。

招商工作汇报篇二

我镇坚持走出去和请进来相结合的办法，把招商外出区域定在xx人务工较集中的珠江一带，从20xx年底开始先后外出招商2次，每次在外招商时间均在3天以上，每到一地，首先和

本镇在当地创业人员取得联系，通过他们接触了一批外商，很好的宣传并推介了xx□

目前正在洽谈广州市特比克汽车配件有限公司，该公司坐落在广州花都，是一家集汽车刹车片、座椅等汽车配件的大型厂家。若能将该厂引进区产业园，借助华奥新能源汽车项目已落户产业园，两家企业将达到双赢的局面。该企业主也提出了他们的顾虑：如我区产业园的产业链配套还不够完善灵活，能否在他们的落户、建设、投产中发挥“一站式”的服务；相关的优惠政策没有形成文件颁布是否会造成政策难以落实到位；相关部门能否协调解决投资初期融资难的问题等。下一步我镇将与该企业保持密切联系，积极争取该企业落户我区。

华电光伏发电项目目前已和区政府签订投资意向书。租用良古村、李塘村、沙村共1000亩土地，目前xx市xx农业科技有有限公司已和此三村村委签订租地协议，下一步该公司还要跟农户签订租地协议后，该公司再跟华电光伏有限公司签订合同。

目前已签约“春甜桔二号”标准生态果园建设项目。该项目落实中团村，计划今年投资20xx万元，租地800亩，目前已跟农户签订420亩的租地协议，近期还陆续有群众跟公司签租地协议，已投资250万元，已种下6万株苗，正在布设滴管网。

华电光伏发电项目用地所涉及的三个村有113亩为纠纷地，目前司法所正在调解处理纠纷中，调解进展顺利，但仍需一定的时间。

1、加强外出招商引资力度，加大xx招商引资环境的正面宣传，争取引进优质企业进驻，促进xx经济发展。

2、加强服务已落户企业，解决企业在发展过程中遇到的一些如用地困难、与群众纠纷等问题，帮助企业营造一个良好的投资环境。

招商工作汇报篇三

- 1、各部门分工合作，商场招商工作。
- 2、商场进货管理委员会审批被招商企业的资格，并且不定期的对被招商企业商品的品质、种类、销售情况进行检查。
- 3、人力资源对导购员进行面试体检和岗前培训后方可上岗。
- 4、安保对导购人员的身份证、工作证、健康证、暂住证进行审核，与被招商企业签订安全责任书。
- 5、行政部门发给导购工服、胸卡和借用财产管理工作。
- 6、百货商场规定一名经理专门负责被招商企业的日常管理工作，提供其营业执照副本、招商审批表、联销协议、商品样品、价格目录等各种证件。

百货商场招商工作流程二：招商条件

- 1、百货商场对商场招商工作实行动态管理，被招商企业要积极配合，商场有权对无季节影响情况下3个月没完成工作任务的企业或不安商场规定做的企业提出终止协议。
- 2、被招商的企业也必须是具备法人资格的或者是生产企业授权的代理商。
- 3、被招商企业的商品必须实行三包，经营品种也必须是名特优新，杜绝假冒伪劣商品。
- 4、合同期限一般为六个月或一年，如果认为有前途再决定是不是续签。

百货商场招商工作流程三：招商审批程序

2、按照不重复招商和申报在先的原则进行严格的筛选工作。

3、对合要求的企业先向商场提出书面申请，商场再提供一系列的证书，经进货管理委员会审批方可发给企业。

招商工作汇报篇四

（一）围绕主导产业，开展精准招商。今年以来，全区外出招商xx余次，累计走访与接待企业xxx余家，先后考察并接待了天麦生物、豪森制药、宇培集团、阳光控股集团、盛晟集团、中粮集团、特步集团等一批行业领军企业。同时，设立了三个由县级领导牵头的招商专项工作组，采取“走出去”和“请进来”的方式，有针对性的考察重点企业和邀请重要客商来我区考察，不断增强招商引资实效。

（二）招商成效初显，实现产业集聚。在区相关部门和开发区的密切配合和共同努力下，全区招商引资成效初显。上半年，鞋服生产基地（特步三期）、万豪新能源、盛康药业、汽车电磁离合器、奥莱购物小镇等一批重大主导产业项目签约、落地，项目协议投资额近xx亿元。随着安能（皖北）电商物流快递产业园和鞋服生产基地（特步三期）项目的正式签约，奥特莱斯购物小镇项目前期工作的有序推进，我区商贸物流产业集聚优势逐步增强，辐射带动能力将进一步显现。

（三）加强帮办服务，优化营商环境。一是实行“一个项目、一位领导、一套班子、一跟到底”的“首席服务官”责任制。确定一名副科级及以上干部牵头项目帮办，帮办员针对项目审批筹建、开工建设和生产经营三个阶段开展帮办，切实提高帮办服务的主动性、规范性、实效性，建立健全招商引资项目帮办服务长效机制。二是营造公开透明的政策环境和政务环境，出台《创优“四最”营商环境投诉处理实施办法》，强化对区营商环境投诉工作受理、指导、协调和监督，不断提高服务保障水平。

1、在主导产业招大引强上出实招。一是持续聚焦xxx等产业集中集聚的区域，借助中博会、世界制造业大会、徽商大会等重大经贸活动平台，开展我区专题招商推介活动，多渠道、多角度、全方位做好宣传推介。二是积极拓宽引资视野。抢抓淮河生态经济带上升国家战略机遇以及x融入x都市圈的有利时机，重点引进具有牵动性、带动性的大项目。三是深入实施专题招商、以商招商、小分队招商等，成功探索了中介委托招商，拓宽招商引资信息渠道，将源源不断的信息流转化成项目流、资金流。四是围绕主导产业行业龙头企业，重点引进产业附加值高、核心竞争力强，努力在世界xxx强工业企业、央企、大型民企以及“隐形冠军”即细分行业市场占有率较高企业的引进上取得实效。

2、在智能终端整机引进上求突破。目前，区内初步形成了手机生产上下游配套企业xx余家，整机产品主要是附加值、科技含量较低的功能机，仍缺少附加值高的品牌整机终端企业。下一步将重点依托六二八光电科技给三星、华为、小米等国际国内一线手机品牌配套的有利条件，积极引进智能整机生产项目，努力形成引进一个整机项目，带动一批配套集聚的发展局面。

3、在加快主导产业集聚发展上见实效。辖区内三大主导产业已基本明确，下一步将重点围绕主导产业开展招商，招大引强，加快实现主导产业集聚发展。一是硅基电子产业方面：加快引进x联合创科技等产业链缺失环节目标企业；二是高端生物医药产业方面：紧盯天麦生物、豪生制药等研发能力强、产品竞争力强的高端医药企业，积极引进其新药研发、中试以及原料药生产基地。加快推动中科院物质研究院[x]大学化工学院、华东理工大学化工学院等高校院所生物医药研发中心和科技成果转移转化中心落地。三是商贸物流方面：扎实做好奥莱购物小镇项目开工建设前期准备工作，加快推动宇培集团电商冷链产业中心项目、韵达皖北快递电商产业园项目、糯稻电商产业园项目签约落地。逐步形成以x六二八光电

科技为龙头的硅基电子产业集群，以x吉玛生物□x利夫生物为龙头的生物医药产业集群，着力增强以万达广场、奥莱购物小镇、“三通一达”为核心的商贸物流辐射带动力。

4、在项目审核评估履约上谋新招。一是规范签约协议文本。严格参照市级招商引资协议范本，明确项目投资额、税收等指标，明确项目经营期限、违约责任和退出机制。二是加强效益评估测算。强化招商项目联评联审制度，在项目签约前，加强对行业前景、企业实力评估以及项目经济效益指标测算，确保项目可行、指标科学、政策合理。三是加强政策风险防控。为解决企业履约不到位、追责难度大问题，建议协议约定的各类投资补贴采取借转补方式给予，补贴资金可从企业实际缴纳的税收中进行抵扣。

5、在开发区体制机制改革上挖潜力。一是摸清家底。利用合署办公人员下沉各产业集聚管理部的优势，加强与开发区各产业集聚区管理部和相关职能部门的联系，尽快摸清区内闲置土地、厂房以及僵尸企业情况，为引进新项目提供必要的载体支撑。二是盘活资源。在做好新项目引进的同时，全面摸排区内企业生产经营情况，对经营中遇到问题和困难的企业，积极引进战略投资者，以入股、并购等方式推动双方合作，解决企业在市场、资金、技术等方面的问题，提升现有企业经营效益。

招商工作汇报篇五

xx市“攻坚20xx”行动动员部署暨20xx年百日攻坚行动总结会议精神，该局正通过采取多项措施，补齐招商引资工作短板，推动外资工作取得新成效。

大力推进全员招商。进一步加大招商引资工作力度，建立省市县三级联动招商机制，积极组织招商小分队参加专场招商活动、赴境外招商等，多渠道、多方式开展招商活动，建立联系渠道，发现投资线索。

积极开展产业链招商及服务业招商，试行委托第三方招商模式。科学分析我市产业链关键环节和缺失环节，结合世界500强、跨国公司在中国的布局情况，锁定目标外企，主动出击开展精准招商。通过政府购买服务，委托部分中介机构负责我市产业研究并开展外资招商活动。

完善项目动态管理机制。全面梳理重点外资项目，分批确定重点推进项目，实行跟踪项目责任制以及招商一线考察干部机制。重点推进沃尔玛山姆会员店项目、费森尤斯血液净化中心、澳洲原产地活体肉牛羊/冻品加工生产及全国分拨中心等项目，力争项目尽快落地。

加快推进签约外资项目落地。加大对“5·18”“9·8”“五个一批”项目等签约外资项目跟踪推进力度，重点落实签约项目履约率。每月定期召开实际利用外资调度分析会，督促各县(市)区抓好实际利用外资工作，确保全年目标任务完成。