

最新造价咨询公司工作总结 造价工作总结 (优质8篇)

总结，是对前一阶段工作的经验、教训的分析研究，借此上升到理论的高度，并从中提炼出有规律性的东西，从而提高认识，以正确的认识来把握客观事物，更好地指导今后的实际工作。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

造价咨询公司工作总结 造价工作总结篇一

一年来，我们认真贯彻国家、省工程造价管理部门制定的有关方针、政策，积极探索工程造价管理方面的新路子，结合我市实际，努力开拓工程造价管理工作新局面，全面完成年初制定的各项目标，现将具体情况总结如下。

1、完善推进工程招标控制价备查制度□20xx年以来，我站进一步完善招标控制价备查。我站共接收80项招标工程控制价（最高限价）备查，切实做到国有投资项目备查达100%。其中我们特地增加支付办法等补充条款，以有效减少竣工结算带来的纠纷。

2、强力推行20xx清单计价新规范宣贯与实施：根据相关文件要求我们全面实施08清单新规范，国有投资工程，清单计价达100%。同时加大对08清单新规范实施工作的推行与检查，检查中发现的相关问题，今后将会同招标办着力加强对招标代理中介机构人员专业水平、业务素质的培养和管理，从而逐步解决。

3、大力开展施工合同的审查工作：为了避免结算中的合同纠纷，维护合同各方的合法权益，我们积极配合相关部门做好合同审查备案工作，目前共对8000份合同进行了严格详细的

审查。

4、积极参与配合商品房预售工作：为解决建设资金投入核定的难题，我站适时介入商品房预售管理。20xx年至今，我站共发出商品房预售资金投入证明75份，预售工作得到进一步的规范与改进，切实维护了广大消费者的合法权益。

5、加强工程造价协会管理工作，市工程造价管理协会，截止到目前，已发展会员220多名，协会各项工作稳步推进，进一步规范行业管理，全面提升全市造价行业管理水平。

7、完善竣工结算备案制度：全年对56项工程的结算起进行了备案，确保合同双方能够及时结算，避免了因结算而引起的大量经济纠纷与社会矛盾。

9、全面完成责任目标任务：根据与建设局制定的目标责任状，全面完成各项目标责任；加强科室的安全防范工作，全年无任何安全事故发生；严格落实计划生育、社会治安综合治理和文明创建工作。

造价咨询公司工作总结 造价工作总结篇二

通过三年的大专学习和磨练，使自己掌握了更好的学习方法，锻炼了自己的毅力，培养了自己吃苦耐劳的品质，为自己终身学习奠定了基础。

一、在思想品德上，本人有良好的道德修养，坚定的政治方向。

二、在学习上，我圆满地完成本专业的课程，对建筑工程竣工资料、竣工结算与决算的方法和广联达软件能熟练地操作。

三、在工作上，对工作热情，任劳任怨，责任心强，具有良好的组织交际能力，和同事团结一致，注重配合同事和领导出色地完成各项工作，得到了大家的一致好评。

四、在生活上，我崇尚质朴的生活，并养成良好的生活习惯和正派的作风。

大专三年，塑造了一个健康、充满自信的我，自信来自实力，要适应社会的发展，得不断提高思想认识，完善自己，改正缺点，要学会学习，学会创新，学会适应社会的发展要求。我相信：努力一定能赢得精彩！

造价咨询公司工作总结 造价工作总结篇三

在思想上，在xx学校两年的生活，我学会了勤奋，学会了坚强，学会了坚持，学会了诚实。在职校的学习与初中的学习不同，职校的学习是为了工作，为了提高自己的职业技能；而初中的学习是为了升学。所以在xx学校的学习，我变得更加自信。对专业课的学习需要多练，不能空想，我比以前增加了动手的能力。我在学习、工作、和生活上遇到许多挫折，面对着这些，我选择了勇敢去面对，而不是退缩。我在xx学校结交了很多朋友，交友的首要原则是诚实守信，我做到了，我希望我的诚实可以结交到更多的朋友。

在学习上，我认为对建筑工程造价专业课程的学习，需要的知识面广了，涉及施工技术、材料性质、设备等方面的内容。学习专业课程，需要与实际结合，更需要认真的学习态度，细心、谨慎的性格。有一点特别的是，建筑工程与经济相挂钩，在保证工程质量的前提下，应减少材料的`损耗，选用更经济的材料。我的学习成绩在班上名列前茅，每个学期均拿到奖学金，荣获“学习积极分子”、“优秀学生干部”、“优秀学生”等。这些源于我对学习的热爱，我认为做任何事情都要有兴趣，特别是学习，没兴趣就学不好。我认为对专业课学习不应只停留在课本上，还应该多阅读课外书。所谓“学海无边”，学习不应只停留在课本上，应经常对市场材料价格做调查。施工技术和材料是不断发展的，只有不断关心最新施工技术和材料价格，才能学好专业知识。

在工作上，应该需要经常与班上同学交流，倾听他人的意见。xx学校第x届校运会开始前，我号召班上同学积极报名，在这次活动中，我学会了工作的耐心和严谨。号召同学参加学校各类球赛活动。我需要做好带头作用，呼吁同学们积极参加，为班集体争荣誉。

我经常利用放学及休息日的时间去锻炼身体，包括跑步，踢足球，打乒乓球等，运动能更好地舒缓压力，所以运动是非常必要的，我认为自己最自豪的一件事是，我积极参加学校校运会，我在这次长跑中学会了坚强，我懂得做任何事情都不能半途而废的道理。

我希望能把在xx学校的辉煌，带到祖国去，在工作中有更好的突破，帮助社会主义祖国更好地发展。

造价咨询公司工作总结 造价工作总结篇四

xxxx年是我进入工作岗位的第一年，回顾这一年的工作和生活，受益颇多。我踏入了这个大家庭，新环境、新同事、新起点，对我来说也是新的机遇！

在原来的单位主要是编制民用建筑类的项目，而本公司主要是交通之类的项目，许多格式和具体做法都有差异，刚开始对于我来说有好多内容还是有些陌生的，感觉还是比较困难的。幸运地是在公司领导、同事的悉心帮助和指点下，我逐步克服了起初的困难并走出困境，自己也对陌生的环节逐渐熟悉、熟练。

领导在分配我工作的时候也是由简单到复杂，由配合工作到独立完成，让我一步步地熟悉、慢慢地上手。在这里我要衷心地感谢公司的领导和各位同事。

我觉得做好工程造价需要的是：耐心、细心、责任心。在这三者中，我比较欠缺的是细心。比如在和对方造价员对预算

的时候，自己计算的每个数据是怎么来的，工程量的计算规则是什么，这个地方我这样考虑的依据是什么，这些问题都要弄清楚。只有这样自己才能以理服人，据理力争。

学好造价需要更多的经验和技巧，在以后的工作中我会从公司老同事的身上学习先进的工作经验和工作方法从而不断提高自身的工作能力。

造价咨询公司工作总结 造价工作总结篇五

一、施工组织设计：这个施工组织设计的全称叫做御景山庄地下车库、6#住宅楼工程，是用来招标用的。这是我接到的第一个活，曾经在学校虽然学过做施工组织设计，但是早已经记不起来了，真是书到用时方恨晚！虽然不会做，但是这绝对是一个学习的好时机。于是，就找了一位很有经验的同事，请她帮忙讲解。经过她的一番耐心讲解之后，我知道了一个完整的施工组织设计，不仅要有文字性的介绍，还要画施工进度图和施工总平面布置图。这种文字性的介绍，主要说的是从这个工程的编制依据到整个工程竣工之后的这一个过程；施工进度图呢，对整个工程进度的合理安排；而施工总平面图，指的就是对施工现场的布置。其实说起来，都很简单，但是做起来却要考虑很多细节，稍不小心，也许就会陪标。虽然这是一个小活，但是从中却学到了不少的知识。我个人认为，如果是不懂得施工的人，就可以参考施工组织设计。

二、公建预算：所谓公建预算，指的是一个配套的公共建筑的预算。位于上犹路。这个公建虽然很小，只有700多平米，但是涉及到的东西还是很全的。这个项目总的来说没遇见什么大的问题，不过隔的时间有点长了，有些问题也记不大清楚了，因为发现问题的时候，通常都是随口就问了，要不会影响后面的工作。这份预算虽然很早就做完了，但是到现在也没人审核，兴许里边存在的很多问题，到现在我都不知道。

三、御景山庄住宅楼预算：这份预算对我来说是一个很大的工程。这个工程位于上西村。住宅楼为剪力墙结构，地下三层，地上十七层加一跃层。总建筑面积为21845.98平方米。截止到4月底，将近一个月的时间，才把整个工程的钢筋部分刚刚完成。问题一直是层出不穷，但是这对于我来说是好事，因为问题不断的出现，我才会学得更多，不断的进步。下面就简单的说一说从一开始到现在遇到的问题。

1、在整个工程一开始的时候，就遇见一个特郁闷的问题，大家都知道，剪力墙是有内侧和外侧两个保护层的，可是在广联达软件中只能设置一个，我冥思苦想了半天也不知道怎么设置，结果同事告诉我把两个保护层相加再除以2就行了，听完这个答案连我自己都觉得可笑。这么简单的问题，我却想不出来。

2、设置完了之后，就是画图了。其实画图并不是一件难事，最难的就是设置、看图。记得在定义暗柱的时候，翻来覆去的找了半天拉筋的信息，也没找到，结果同事跟我说，一般情况下，拉筋的信息跟箍筋的信息是一样的，除非有特殊标注的时候。

3、整个工程最不好做的就是基础层，好多人都习惯先做地下部分，再做地上部分，因为地上的东西比较简单。但是我是最后做的基础层。这个工程是筏板基础，我是第一次接触，因为之前没有接触过这么高的建筑。刚一开始的时候，还真不知道怎么下手，于是我把地三层的剪力墙复制到基础层，然后自动生成板，结果画出来的板是一小块一小块的，等我把地下几乎能画的都画完了之后，遇见了一个小问题（后边说）。然后同事一看我画的板之后，说我都画错了，筏板基础应该是整个一块的，要用画线的方法来画，结果我全部都删了，重新画。前面提到的那个问题是这样：这个工程地下三层的标高正好是筏板基础的顶标高，筏板只有700厚，然后图纸要求的是地下三层的门窗下边都要加一个暗梁，然后我就不知道该怎么画，然后同时跟我说，你可以把地下三层的

门窗复制到基础层，然后再画梁。结果我试了半天也不行，因为基础层的层高只有700厚。于是同事又说了一句话，你可以先把基础层的层高改的高点，然后再画，画完把门窗删了再改标高就行了。

1、有吃苦的决心、平和的心态和虚心求学的精神，作为一个新人，平和的心态很重要，做事不要太过急功近利，表现得好不好别人都是得到的。

2、记得有句话是这样说的：“上帝之所以给我们两个耳朵，两只眼睛，一张嘴，就是让我们多听、多看、少说话。”这句话在工作中是很重要的，所以时刻都要铭记在心。

3、要时常的总结，在工作中坚决不犯同样的错误，对于工作要未雨绸缪，努力做得更好。

本上所没有学到过的知识。通过这次实习我懂得了工程实践是很重要的，只有理论知识是远远不够的，只有把所学的理论知识与实践结合起来，从理论中得出结论，才能真正提高自己的实际动手能力和独立思考的能力。在刚刚开始实习的时候遇到问题，可以说是困难重重，但是我通过自己的努力和积极向同事们请教，我相信我会克服重重困难，做一名合格的预算员。

时光荏苒，三年一晃而过，一如昨日，依稀还记得当初踏进校门的那一刻，是那么的美好与怀念。毕业了虽然很不舍，但是这毕竟也是我们人生中的一个小阶段，是人生中最美丽的风景。参加实习工作之后慢慢的接触到了社会，越来越发现其实自己还是有很多东西需要自己重新慢慢去学习，特别是那些书本上不曾讲到的知识更要用心的努力去体会，一步步的去提升自己的专业技能，只有这样才不会辜负学校不会辜负我们这三年来的努力，相信自己将来一定会做的更好更出色。

造价咨询公司工作总结 造价工作总结篇六

在工程造价岗位工作的实习过程中，我始终把学习作为获得新知识、掌握方法、提高能力、解决问题的一条重要途径和方法，切实做到用理论武装头脑、指导实践、推动工作。思想上积极进取，积极的把自己现有的知识用于社会实践中，在实践中也才能检验知识的有用性。在这两个月的实习工作中给我最的感触就是：我们在学校学到了很多理论知识，但很少用于社会实践中，这样理论和实践就脱节了，以至于在以后的学习和生活中找不到方向，无法学以致用。同时，在工作中不断的学习也是弥补自己的不足的有效方式。信息时代，瞬息万变，社会在变化，人也在变化，所以你一天不学习，你就会落伍。通过这两个月的实习，并结合工程造价岗位工作的实际情况，认真学习的工程造价岗位工作各项政策制度、管理制度和工作条例，使工作中的困难有了最有力地解决武器。通过这些工作条例的学习使我进一步加深了对各项工作的理解，可以求真务实的开展各项工作。

在工程造价岗位工作中我都本着认真负责的态度去对待每项工作。虽然开始由于经验不足和认识不够，觉得在工程造价岗位工作中找不到事情做，不能得到锻炼的目的，但我迅速从自身出发寻找原因，和同事交流，认识到自己的不足，以至于迅速的转变自己的角色和工作定位。为使自己尽快熟悉工作，进入角色，我一方面抓紧时间查看相关资料，熟悉自己的工作职责，另一点，尽心尽力完成工程造价岗位工作的任务。两个月的实习工作，我经常得到了同事的好评和领导的赞许。

从学校门跨入到工程造价岗位工作岗位，一开始我难以适应角色的转变，不能发现问题，从而解决问题，认为没有多少事情可以做，我就有一点失望，开始的热情有点消退，完全找不到方向。但我还是尽量保持当初的那份热情，想干有用的事的态度，不断的做好一些杂事，同时也勇于协助同事做好各项工作，慢慢的就找到了自己的角色，明白自己该干什

么，这就是一个热情的问題，只要我保持极的热情，相信自己一定会得到认可，没有不会做，没有做不好，只有你愿不愿意做。转变自己的角色，从一位学生到一位工作人员的转变，不仅仅是角色的变化，更是思想观念的转变。

在工作间能得到领导的充分信任，并在按时完成上级分配给我的各项工作的同时，还能积极主动地协助其他同事处理一些内务工作。个人的能力只有融入团队，才能实现最大的价值。实习期的工作，让我充分认识到团队精神的重要性。

团队的精髓什同进步。没有共同进步，相互合作，团队如同一盘散沙。相互合作，团队就会齐心协力，成为一个强有力的集体。很多人经常把团队和工作团体混为一谈，其实两者之间存在本质上的区别。优秀的工作团体与团队一样，具有能够一起分享信息、观点和创意，共同决策以助每个成员能够更好地工作，同时强化个人工作标准的特点。但工作团体主要是把工作目标分解到个人，其本质上是注重个人目标和责任，工作团体目标只是个人目标的简单总和，工作团体的成员不会为超出自己义务范围的结果负责，也不会尝试那种因为多名成员共同工作而带来的增值效应。

几个月来，我虽然努力做了一些工作，但距离领导的要求还有不小差距，如理论水平、工作能力上还有待进一步提高，对工程造价岗位工作岗位还不够熟悉等等，这些问题，我决心实习报告在今后的工作和学习中努力加以改进和解决，使自己更好地做好本职工作。

针对实习期工作存在的不足和问題，在以后的工作中我打算做好以下几点方面我虚心向领导、同事请教使自己对工程造价岗位工作的情况有了一个比较系统、全面的认知和了解。根据工程造价岗位工作的实际情况，结合自身的优势，把握工作的重点和难点，尽心尽力完成工程造价岗位工作的任务。两个月的实习工作，我经常得到了同事的好评和领导的赞许。

造价咨询公司工作总结 造价工作总结篇七

到公司陌生的环境、陌生的人和事，让我感觉有点拘谨，努力让自己的微笑减少言语上的笨拙。第一天并不像我想象的那样，由人事经理带我们熟悉公司的环境，结识新的同事。大家似乎都很忙，可能现在是业务的旺季吧。

实习的第一周，并没有像我们想象的那样，有什么业务性的工作让我们着手。我们只是简单的分配到一些事务性的工作，如整理文档、记录一些旧的文案等等。然后利用中午休息的时间结识了一些新的同事，熟悉了公司的环境。

第二个星期——小有收获

经过一周的实习，对公司的运作流程也有了一些了解，虽然还没有具体的操作过，但是在接触到新的事务不再不知所措，学会了如何去处理一些突发事件。比如在接到一些投诉电话的时候，懂得如何安抚客户的情绪，如何进行前期的一个简单处理等等。而且从工作地过程中明白了主动出击的重要性，在你可以选择的时候，就要把主动权握在自己手中。相信大家刚开始实习的时候，都做过类似复印打字、整理文档等的“杂活”，因为刚开始对于公司的工作内容、流程还不了解，所以做“杂活”成了实习工作必做的工作。虽然工作比较繁杂但是从中也学到不少的东西。所以说事情是不分大小，只要积极学习积极办事，做好份内事，勤学、勤问、勤做，就会有意想不到的收获。

第三个星期——初试牛刀

在经历了一周的打杂工作，让我对公司的运作流程以及业务有了一个整体的了解，因此这一周我们的工作内容也有了一个小变化，除了进行简单的客户资料整理，还开始负责对一些客户的回访工作，在这之前一直认为这是一个很简单的工作。

作，因为在学校的时候都已经学习过电话营销的技巧了，但是在真正操作的过程中，发现中间还是有很多小细节需要我们注意的，比如在初次的回访中，尽量不要拖太长时间，一般控制在3-5分钟，就应该结束谈话，要不会让客户产生厌烦心理，同时在交谈的过程中，如何自报家门，如何进行一个产品的推介等都是一个小技巧，因为只有你站在客户的角度去思考问题的时候，客户才会愿意继续下次的谈话，如应明确你为它带来什么利益、做这件事对它有什么好处等，如有可能尽量约见见面的时间，因为很多时候，很多问题通过见面的交谈效果会比仅仅通过电话的交谈会好的多，一个可以通过面谈了解到客户的一个真实的想法，在一些问题的说明上更具说服力。

第四个星期——现场操作

一周的电话回访，从陌生到熟练，从一个电话到n个电话的成长，每天来公司上班就是整理昨天的客户资料，看哪些客户的信息是需要继续回访的，哪些是今天重点客户，要通知其他人员去实地拜访的，接下来就要开始一个接一个不断地电话回访，回访的过程是漫长的，结果是令人心寒的，也许你打了100个电话，只有一个客户是正面的消息，其他的客户都是委婉的在拒绝，有的甚至是态度恶劣，而那一个正面的客户也可能随时的泡汤。终于开始理解前辈们了。

经过一周的电话洗礼耳膜开始有了职业病的征兆了，也同时对于电话产生了恐惧心理，相信这是每一个电话营销人员在自己独当一面后，所要面临的第一关吧！繁杂、枯燥的电话回访，但是却又是必须经历的。只有在克服这个经历后才可能有更大的进步。

第五个星期——意外的收获

时间飞逝而过，转眼间已经实习一个多月了。回首过去的几个星期，学到了很多，虽然中间有些小小的抱怨，但是功夫

不负有心人，总算没有白白浪费过去的光阴。这要感谢在我最困难的时候同事给予的鼓励和帮助，让我克服了电话恐惧症。在他们的帮助下，我学到了很多课本上所没有知识，相信这会是今后生活工作中的一块宝藏。

有了这一个月多的业务接触，感觉在拿起电话来也比较上手了，也比较容易调整好心态了。根据每个月的工作任务，开始给自己制定周计划，开始按章执行，对于自己的每一步都做出了一个明确的规划。看似简单的工作计划，却涵盖了很多内容，一个工作计划必须是可实施的，每一个工作目标不是空话，必须是可实现的，这不仅仅是做给上级看的，更是做给自己看的，只有在实现了一个个目标之后，工作才会更有动力。

共2页，当前第2页12

造价咨询公司工作总结 造价工作总结篇八

20xx年2月至5月三个月期间，我在青岛望城三宝建设有限公司预算科办公室预算员岗位实习。这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间内上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。我们的肩上开始扛着责任，凡事得谨慎小心，否则随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不是一句对不起和一纸道歉书所能解决。

我在实习过程中有不少的收获，实习结束后有必要好好总结一下。作为一名刚刚接触专业知识的学生来说，如果在学习专业课之前直接就接触深奥的专业知识是不科学的，这次实习活动让我们从实践中对这门自己即将从事的专业获得一个感性认识，为今后专业课的学习打下坚实的基础。

实习任务主要来说就是看会图纸、做简单的造价和下工地等

一些实践。首先我来说一下看图纸。为了能更明白的了解设计者的设计原理，我将办公室里的图集看了个遍，对图纸进行了深入的研究，在这个过程中还提出了很多有见解性的问题，我和大家也进行了激烈的讨论，争取把每处不明白的地方都弄明白。因为实习过后就要进行工作了，看不懂图就不能做出合理的造价，所以看图对我说确实很重要。

实习期间我们也下工地进行了实践，看了基础桩的检验、接桩、绑钢筋等。我们观看了基础桩检验的整个过程，对基础桩的验的仪器还是比较先进的，能够检验出大部分不合格的基础桩，其中主要是断桩和上部桩含泥量过大（泥桩）。断桩的形成主要是由于混凝土凝固后不连续，中间被冲洗液等疏松体及泥土填充形成。防治措施主要是混凝土浇注过程中，应随时控制混凝土面的标高，提升要准确可靠，并严格遵守操作规程。严格确定混凝土的配合比，混凝土应有良好的和易性和流动性，坍落度损失应满足灌注要求。灌注混凝土要求灌注过程连续、快速，准备灌注的混凝土要足量。泥桩的形成主要是由于机器在接近地面的时候，机器内混凝土大部分被注入到土层内，导致混凝土对下部桩的重压力变小，从而引起土杂质进入混凝土中，导致桩的承载力严重下降，必须予以处理。对泥桩的处理比较简单，基本上都是挖掉上面的一部分，大概有一米，然后再上面进行接桩，接桩的过程就是桩的混凝土浇注过程，没有太多的技术含量。

但是接桩也不是很简单的，由于接桩的部位低于施工排水面，所以接桩时要人工把接桩处的桩坑内的水排放干净，这个过程既费人力又费工时，有待于技术的革新。其实早已经有了更简单方便的施工方法，只是由于还不很经济，所以得不到广泛的应用，那就是预制混凝土桩。预制混凝土桩根据图纸要求在工厂里面加工，对桩的质量把关比较严，所以桩的质量有可靠的保证，而且预制混凝土桩在打桩过程中主要根据贯入度和尖端摩擦承载力来判断桩的入土深度是否合理，不足时可以接桩，非常方便。

绑钢筋我也专门看了一下，以前只是老师说钢筋在一个工程中占据的费用很大，现在亲眼所见，果不其然，在一号楼施工现场，放眼望去整个工地都被钢筋所覆盖了，工人们正在忙碌的绑钢筋，大家分工明确，都很认真。

“天下英雄皆我辈，一入江湖立马催。”从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，老师变成老板，同学变成同事，相处之道完全不同。在这巨大的转变中，我们可能彷徨，迷茫，无法马上适应新的环境。我们也许看不惯企业之间残酷的竞争，无法忍受同事之间漠不关心的眼神和言语。很多时候觉得自己没有受到领导重用，所干的只是一些无关重要的杂活，自己的提议或工作不能得到老板的肯定。