

采购员个人述职 采购员辞职报告(大全5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

采购员个人述职篇一

尊敬的领导：

您好！

我在最近这一段时间里思考了很久，我觉得现在的这种生活并不是我心中所想的那种样子，所以我决定在今天向您提出这份辞呈，我已经决定在这个月之后就离开咱们公司。从我进入咱们公司的那一天算起来，我在咱们公司工作了已经有几年的时间了，这几年的时间里我受到了各位同事领导们的照顾，我也在后勤部里学习到了许多采购的知识和技巧，这都是我生命中的财富，只不过随着生活的改变，我觉得自己需要改变一下了。

在公司里，我一直都跟着我的老大哥xx工作的，他是一位拥有着丰富采购经验的老手了，我的所学知识都是他教授给我的，我们在公司下达了采购任务之后，就会马不停蹄的去周边的市场查看情况，做出合适的判断，在我刚担任采购的时候，我对于这样一种生活是十分欢喜的，因为我觉得这样的生活十分的自由，而且还能结交不少的朋友，所以我在工作的时候是十分用心卖力的，随后我也顺利地接过了领导们给我的任务，我开始能独立地去实地考察市场，并联系客户做好一切工作。这样的生活我一做就是几年，这几年里面后勤部换了不少的人，采购员也是换了一批又一批，毕竟这份工作的确不是什么人都是坚持下来的，它十分考验我们的个人

能力，所以我为了承担好这份职责，在做好自己工作之外还会带一些新员工去磨练一下。

在最近，我感觉到了一种疲惫感，或许是因为我的身体出现了一些状况，又或者是因为我对于这份采购工作厌倦了，采购工作的确比较耗费心神，再加上有时候还得去外地考察，这让我有点疲于奔波了，当然了我之所以离职的最主要原因还是因为发展前景不够好，这让我在工作的时候都变得没有那种积极性了，渐渐地，我干起活来的效率也慢了不少，为了不影响到身边同事的工作氛围，我觉得自己得尽快做出决定才行。在最后请领导您放心，我会把各种手续处理好的，工作上的资料我也会移交给同事的，此外我也会把手上的客户都移交给老员工手上的，所以不用担心因为我的离去给公司造成较大的影响，祝愿咱们xx公司在以后的日子里能越来越好，取得更为优秀的成绩！

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年x月x日

采购员个人述职篇二

天要么陪着妈妈看店，接触每位顾客；要么跟着爸爸，面对每个同事。可以说，企业事业两头儿跑，也是阅人无数。不过无论怎么跑，我懂得和人相处要以诚相待！不论是你的老板，你的`客户，还是你的同事。坦诚相待，都是必须的。当然，这里说的“诚”，也不是要求你和别人共处时不说一句假话，不做一件虚事儿，那也不可能。要的是“害人之心不可有”。不是说杀人抢劫那才算害人，你面对别人心里有不正当的想法也是不对的，做人不要太功利，不要看谁都像一

盘菜，那样不好。

人在社会，在不害人的前提下，自己也要多长个心眼儿。正所谓“防人之心不可无”。现在社会纷繁复杂，谁知道别人心里都想的什么，所以遇事遇人多点戒备也没什么不好，最起码能少给自家添些麻烦不是吗！不要等到自己把事儿揽进门了去后悔，那不就晚了么，世上哪有卖后悔药的呀！！出事了不还得让你家人担么！所以说，做孩子的，能少让自己爹娘操点儿心就是对家做的最大贡献了！！至于社会，你家里没事儿，就是对社会最好的回报。有首歌而不是说了么，“家是最小国，国是千万家。有了小的国，才有大的家”。

所以说，社会实践只是一种途径，对学校来说无非是一枚印章，一纸报告，关键是我们自己要明白，通过社会实践要多多锻炼自己的实际工作能力，不断学习，要抱着一颗不光为自己考虑的心，将来可以好好工作！也只有这样，父母才能对我们放心，社会才能对我们放心，国家才能放心依赖我们去建设发展，一切也才会有新的希望！！

采购员个人述职篇三

实习目的：毕业实习是每个大学生必须拥有的一段经历，我们可以在实践中了解社会，去学习很多在课堂上根本就学不到的知识，由此打开视野，增长见识，将所学的知识具体应用到工作中去，为以后进一步走向社会打下坚实的基础。

采购员个人述职篇四

每个应届毕业生在学校毕业前都需要进行毕业实习，以下是由中国人才网提供一篇实习报告范文，提供给应届毕业生写报告时参考所用。更多实习材料尽在shixi/

同学怀着欣喜的心情来到并进行为期3个半月的实习生活，这

次实习让我们感受到了集团的企业文化。工作中有苦也有乐，但更多的是收获，这次实习我们受益匪浅。古人云：“纸上得来终觉浅，要知此事必躬行”。这是一次理论与实践相结合的实习，把理论应用到实践当中并在实践中积累更加丰富的理论知识。在公司领导和指导老师的帮助下我们圆满的结束了实习。就3个月的实习我总结了如下几点：

1、计划做事。有了明确的计划，目标才清晰，以至于在工作中不会茫然。在采购部实习的三个多月中，我每天都写工作日志，记录下我要做的事情，然后再总结一下完成状况，日志看似平常，但在无形中提高你做事的效率和工作的有序程度。

2、心态转变。学校的生活养尊处优，无需我们担忧某些问题，学校三点一线的生活，学习跟得上就可以，而在工作当中就不然，工作中，我们要考虑如何提高工作效率，怎样处理与上级领导、同事的关系，还有在工作当中的不尽人意等事情，这些都要我们以一颗平常心去对待，及时的转变心态会让我们工作更加顺利。

3、不以事小而不为。做大事小事有不同的阶段，要想做大事，小事情必须做好。我们正是实习的阶段，做一些繁琐的小事情，很有必要。工作中我们每个人干的最多的就是打水、拖地和擦桌子，但我并没有感到烦，而是把它当作我素质培养的大讲堂，正因为这些小事情改变了办公室的环境。这些小事情值得我去做。事情虽小，可过程至关重要。

4、处处留心皆学问。这句话是我刚到采购部报到时经理对我讲的第一句话，对这句话经理并没有给我们多说什么，但在工作当中我深有体会，初到采购部我把以往的采购合同重新进行整理并做了电子版的档案管理登记，这样节省了查找档案的时间。在整理过程中我仔细的看了一下采购合同的内容，这为我以后的修改合同起到了很大的帮助，我可以直接套用以前的合同范本，这个结果直接归为我的留心。在生活中只

要你留心处处都有学问在，不要总是期盼别人告诉你怎么去做，应该学会思考自己应该怎样去做。留心别人怎么做。

以上是我在实习中的一些体会，同时在实习的过程中我也发现自己还存在一些缺点，如：性子急、愿意推托等毛病，正确的对待自己的缺点和错误，才会使自己的能力提升的更快。

采购员个人述职篇五

采购员的实习报告精选(一)

实习对我来说还是一个很陌生的名词，这是我一直想去体验一下生活而又没机会的生活，我一直很盼望我也有一次这样的机会来实现我的梦想。

终于让我等到机会了，周围同学都出去实习了，我一个人显得是那样的不合群，我决定也要和他们一样，一起实习，一起进步。没有多少的刁难，我顺利的通过了实习单位的考察，我可以准备开始实习了。

时间过的很快，转眼实习就要结束了。虽然曾经有过害怕、彷徨和面对陌生环境的无助，可是正是因为这些挫折加快了成长脚步，如果说学校是接受知识的殿堂，那么社会就是运用知识解决实际问题的地方。通过这一段时间的实习，我体会很深。我想这是一段难忘而宝贵的经历，也许十年之后想起现在的一些想法会觉得会很傻很幼稚，可是，这就是成长的脚印，深深浅浅，记录了人生中每个重要阶段。因为有了这次实习，让我对接下来要面对的正式工作，充满了信心。

正式报道实习上班的那天，充满了无限热情与期待，而这一切在几天下来变得所剩无几，取而代之的是厌倦和害怕，厌倦孤单的滋味，害怕不能胜任。好在师傅是个很耐心的阿姨，也许就是这样让我的担心少了几分，多了一些亲切感。师傅

很照顾我，也很热心的教我，帮助我，让我对工作很快就上手了。可是，也许是因为年龄的关系，让我们之间的话题总是很少，除了工作上的问题之外，一大半时间，我总是处于观众这样的角色，听着办公室里的同事聊天，偶尔轻声附和几句。

主管是个很细心的人，她跟我分享了很多工作经验，她告诉我要努力适应这些不完美，但必须坚持自己应有的原则，那种为了达到目的不择手段的方法最后只会害了自己。她还告诉我要放正心态，得失很正常，重要的是收获一段学习的过程。成长是本来就是一段幸苦的旅程，要面对风雨，要经受住诱惑，更要学会承担，负起责任。而实习是一个人走向成熟的其中一个标志，从人生平坦的学生生涯跨上崎岖的上班族生活，尽管偶尔跌跌撞撞，但那份靠自己站起来的力量却能足足让自己欣慰一天，甚至一年。因为没有父母、老师在身边帮忙，一个人承担，一个人负责，那是给成长最好的礼物。

作为部门文员，做的事情很琐碎，很杂，每天重复同样的动作。曾经出现过厌烦情绪，甚至一度想过要放弃实习。总觉得压力太大，办公室政治每天上演，也许太早的走进了那个复杂的世界，在内心还没有完全成熟之前，看到了太多的不完美，承受了太多的压力，使得心中那股原来义无反顾的勇气，缩到了最小，甚至在一次次困顿中消失，变得害怕承担，害怕面对，想要逃避。学生时代的我们，总是把一切想的太单纯，太美好，我们甚至忽略了生活中的灰色。

对于采购部，一开始并不是很了解，甚至仅仅肤浅的认为只是对于公司所需物品的购买和置办。后来，慢慢接触了解下来，才发现原来采购部拥有一系列规范的体系和流程。采购是个繁琐又复杂的合作过程，涉及到生产部、市场部、品质部等多个部门的多个环节。首先市场部接到客户订单，有个需求的动作，将这一动作反馈给生产部，生产部根据实际需求再将定料计划返回给市场部pmc，随后pmc做定料计划，确

定来料数量，进行叫料：最后采购部根据叫料计划写请购单，联系相关供应商并制定来料计划。

之后，供应商送料暂放采购部原料仓库，有品质部ipqc进行来料检验，合格就入库，不合格就通知相应采购担当与供应商进行确认和制定解决方案。每月月中，仓库会进行盘点，目的在于确保账物相符。而月末，采购则会与财务进行对账，这一块相对比较重要也比较麻烦。此外，每隔三个月，部门内审员会配合采购担当与品质部主任去审核供应商，对供应商进行评分，并确认是否符合公司及客户要求来决定是否继续使用此供应商提供的材料。而完整的采购流程也并非如此，也让我认识到我应该学的，应该做的还很多很多，终于更深的体会到那句常说的老话：活到老，学到老。

以前总听别人说，只有自己做了妈妈，才能体会到母爱的伟大。现在实习了，也终于能体会到父母工作的不容易，更能体谅父母偶尔的脾气。想想以前，父母发脾气时，我总是感到特别委屈。现在终于知道，他们在单位承受着多么大的压力，为了一个家，更为了我。

我很感激他们，他们教会我什么是付出，什么是责任，什么是爱。金融危机还没解除，我总是担心说不定哪天我就被解雇了，他们总是宽慰我，让我不要担心，但只要还在公司一天，就要最大程度的努力把自己的工作做到最好，不是为了做给任何人看，而是要对得起自己的良心。

以前，上班族对我而言是一个陌生而遥远的词。然而当我就开始了全日制上班族的实习生活。回想当初，对上班的向往而又担心的情形仿佛就在眼前。离开了学校这个温室，所有的一切都变得很真实，很实际。而我不再是以前那个只会做梦的女孩，也终于明白梦想与现实之间的距离。明天的自己，绝不会为今天后悔。相信我会不断做的更好。

也许以后的我还是会去参加实习的，这是一次很好的锻炼，

在实习中没有人给你任何的压力，你做好了，他们会赞扬你，你做不好，也没有人责怪你，换来的只有更加仔细教你，教你如何做的更好，这就是实习不同于工作的真正区别。

我想以后的我工作以后，还是会记起当初这第一次实习的，因为这次实习给了我巨大的启发和学习知识的源动力，我在这一次实习中体验到了生活的不易和以后怎样去工作的真谛，我很开心我能够在第一次实习的时候找到那么好的单位和同事，我大受感动，我在以后的人生路上有了这一笔财富，我会做的更好的！

采购员的实习报告经典(二)

实习对我来说还是一个很陌生的名词，这是我一直想去体验一下生活而又没机会的生活，我一直很盼望我也有一次这样的机会来实现我的梦想。

终于让我等到机会了，周围同学都出去实习了，我一个人显得是那样的不合群，我决定也要和他们一样，一起实习，一起进步。没有多少的刁难，我顺利的通过了实习单位的考察，我可以准备开始实习了。

时间过的很快，转眼实习就要结束了。虽然曾经有过害怕、彷徨和面对陌生环境的无助，可是正是因为这些挫折加快了成长脚步，如果说学校是接受知识的殿堂，那么社会就是运用知识解决实际问题的地方。通过这一段时间的实习，我体会很深。我想这是一段难忘而宝贵的经历，也许十年之后想起现在的一些想法会觉得会很傻很幼稚，可是，这就是成长的脚印，深深浅浅，记录了人生中每个重要阶段。因为有了这次实习，让我对接下来要面对的正式工作，充满了信心。

正式报道实习上班的那天，充满了无限热情与期待，而这一切在几天下来变得所剩无几，取而代之的是厌倦和害怕，厌倦孤单的滋味，害怕不能胜任。好在师傅是个很耐心的阿姨，

也许就是这样让我的担心少了几分，多了一些亲切感。师傅很照顾我，也很热心的教我，帮助我，让我对工作很快就上手了。可是，也许是因为年龄的关系，让我们之间的话题总是很少，除了工作上的问题之外，一大半时间，我总是处于观众这样的角色，听着办公室里的同事聊天，偶尔轻声附和几句。

主管是个很细心的人，她跟我分享了很多工作经验，她告诉我要努力适应这些不完美，但必须坚持自己应有的原则，那种为了达到目的不择手段的方法最后只会害了自己。她还告诉我要放正心态，得失很正常，重要的是收获一段学习的过程。成长是本来就是一段幸苦的旅程，要面对风雨，要经受住诱惑，更要学会承担，负起责任。而实习是一个人走向成熟的其中一个标志，从人生平坦的学生生涯跨上崎岖的上班族生活，尽管偶尔跌跌撞撞，但那份靠自己站起来的力量却能足足让自己欣慰一天，甚至一年。因为没有父母、老师在身边帮忙，一个人承担，一个人负责，那是给成长最好的礼物。

作为部门文员，做的事情很琐碎，很杂，每天重复同样的动作。曾经出现过厌烦情绪，甚至一度想过要放弃实习。总觉得压力太大，办公室政治每天上演，也许太早的走进了那个复杂的世界，在内心还没有完全成熟之前，看到了太多的不完美，承受了太多的压力，使得心中那股原来义无反顾的勇气，缩到了最小，甚至在一次次困顿中消失，变得害怕承担，害怕面对，想要逃避。学生时代的我们，总是把一切想的太单纯，太美好，我们甚至忽略了生活中的灰色。

对于采购部，一开始并不是很了解，甚至仅仅肤浅的认为只是对于公司所需物品的购买和置办。后来，慢慢接触了解下来，才发现原来采购部拥有一系列规范的体系和流程。采购是个繁琐又复杂的合作过程，涉及到生产部、市场部、品质部等多个部门的多个环节。首先市场部接到客户订单，有个需求的动作，将这一动作反馈给生产部，生产部根据实际需

求再将定料计划返回给市场部pmc，随后pmc做定料计划，确定来料数量，进行叫料：最后采购部根据叫料计划写请购单，联系相关供应商并制定来料计划。之后，供应商送料暂放采购部原料仓库，有品质部ipqc进行来料检验，合格就入库，不合格就通知相应采购担当与供应商进行确认和制定解决方案。每月月中，仓库会进行盘点，目的在于确保账物相符。而月末，采购则会与财务进行对账，这一块相对比较重要也比较麻烦。此外，每隔三个月，部门内审员会配合采购担当与品质部主任去审核供应商，对供应商进行评分，并确认是否符合公司及客户要求来决定是否继续使用此供应商提供的材料。而完整的采购流程也并非如此，也让我认识到我应该学的，应该做的还很多很多，终于更深的体会到那句常说的老话：活到老，学到老。

以前总听别人说，只有自己做了妈妈，才能体会到母爱的伟大。现在实习了，也终于能体会到父母工作的不容易，更能体谅父母偶尔的脾气。想想以前，父母发脾气时，我总是感到特别委屈。现在终于知道，他们在单位承受着多么大的压力，为了一个家，更为了我。我很感激他们，他们教会我什么是付出，什么是责任，什么是爱。金融危机还没解除，我总是担心说不定哪天我就被解雇了，他们总是宽慰我，让我不要担心，但只要还在公司一天，就要最大程度的努力把自己的工作做到最好，不是为了做给任何人看，而是要对得起自己的良心。

以前，上班族对我而言是一个陌生而遥远的词。然而当我就开始了全日制上班族的实习生活。回想当初，对上班的向往而又担心的情形仿佛就在眼前。离开了学校这个温室，所有的一切都变得很真实，很实际。而我也不再是以前那个只会做梦的女孩，也终于明白梦想与现实之间的距离。明天的自己，绝不会为今天后悔。相信我会不断做的更好。

也许以后的我还是会去参加实习的，这是一次很好的锻炼，在实习中没有人给你任何的压力，你做好了，他们会赞扬你，

你做不好，也没有人责怪你，换来的只有更加仔细教你，教你如何做的更好，这就是实习不同于工作的真正区别。

我想以后的我工作以后，还是会记起当初这第一次实习的，因为这次实习给了我巨大的启发和学习知识的源动力，我在这一次实习中体验到了生活的不易和以后怎样去工作的真谛，我很开心我能够在第一次实习的时候找到那么好的单位和同事，我大受感动，我在以后的人生路上有了这一笔财富，我会做的更好的！

采购员的实习报告推荐(三)

实习对象：采购销售专业实习生

实习地点：某国有企业

实习时间□xx年7月12号--8月27号

实习目的：通过这次实习拓展自我人际关系，从社会实践中开拓视野等。

实习的内容和经过：有幸进入了国有企业工作实习。实习时间从七月十二号开始至八月二十七号结束，历时近三十六天的社会实践。首先谈谈关于销售，我领悟到一条经验，这就是不能只做批发，而不搞零售。不能死守单一价格，而应价格紧随市场走。批发是为了大市场，但是零售的市场也不容忽视。虽然批发能很快收到效益，但是零售也可以积少成多。就以这次销售桂圆来说，批发时可以一次拿到一万元订单，但是本地零售也可以，只不过是这家一千元，那家五千元这样累积起来而已。做批发的采购商多数是发货至外地的，他们往往考虑车费、油费、住宿费等成本问题，也考虑天气问题。这个暑假，台风天气特别多，对于果品来说是一个克星。桂圆在台风过后都会被雨水打掉在地上，留在树上的桂圆卖相也不好，因为桂圆表皮有黑点，采购商根本看不上眼，因

此果农就很难卖出去，一场台风可以说损失惨重。这时候林场再搞大批量销售时不可能的，因为采购商不会来，除非和林场场长交情比较好的才会勉强批发。此时此刻，能够拯救桂圆销售惨状的只有挖掘零售的市场空间，为此我还特意跟杨副场长商讨零售的工作事宜。但这个时候，同一时间不止我们林场有桂圆的销售，其他果园也在销售桂圆，杨副场长毕竟是老江湖，他建议我先去市场上看看桂圆的销售情况，回来再做决定。于是在杨副场长的建议下，我先去我们县里的市场调查了一下，回来后刚吃完饭又跑去镇里的市场参观，确定市面上桂圆的销售量很大而供应量很少的现象后，我欣喜若狂地回来报告杨副场长，杨副厂长当即决定放开零售的工作，并且由我负责销售渠道的开展。在做桂圆的零售时，我还实时根据市场需求变化，即时调整零售价格，很快取得了消费者的认可。凭借着我自己的人际关系，以及我爸的帮忙，受台风影响的五万多斤桂圆不到半个月就销售一空。通过销售，我认识了很多以前从没认识的陌生人，这些人有富林镇本地的，也有外地的，如广州、茂名、湛江、汕头等，有省内的，也有外省的，如广西、贵州、云南、福建、江西、湖南等。这些人，想必会在以后的生活中继续给我帮助和影响。

然后我学到了管理的艺术。在国有企业实习，我并没有当自己是一个实习生，而是把自己定位在学习生的位置上。进入林场伊始，我就进入了被管理者的身份，受领导的管理。在工作单位，管理的松紧程度明显不同于学校。由于云浮市国有大云雾林场是国有企业，是政府机构，在里面工作的人都是公务员，大部分人都和我有着同等学历，而且他们都已参加工作十几年，有的甚至快要退休了。所以进到里面就觉得自己经验很浅，资质单薄，自然对我的管理师从紧的。但是场长还是很照顾我，并且带领我学习怎样去管理整个企业，不断给我启发，授我以渔。至今为止，他说的“要想成为一名好的管理，就必须要有好的管理方法，就要以艺术性的管理方法去管理好你的员工，你的下属。在管理时，要因人而异！”这些话一直萦绕在我脑海里。有这样的“好老师”我当

然求之不得，整个暑假我都跟在他身边学习。当上采购商联络员之后，我一下子就晋升了一个级别，可以直接管理三十几个采摘工人。一下子，我有由被管理者转换为管理者的身份，刚开始还真是适应不了。这些工人真可谓鱼龙混杂，有本科的，也有文盲的；有大妈级的，也有小妹级的；有省内的，也有省外的。管理他们首先遇到的便是沟通问题，为此我花了好长时间琢磨，好在功夫不负有心人，运用我在大学学到的些许管理知识，和他们相处一个星期左右基本可以较好交流了。采摘桂圆是一个体力活，所以我特意将三十几个人按身材的高矮、肥瘦分组。高的就上树摘果，矮的就在树下收拾入筐，肥的就挑箩筐，瘦的、体质较差的就负责桂圆的分拣。如此一来，桂圆的采摘效率成倍增加，直接增大了货品供应量，所取得的经济收益不言而喻。

实习心得体会：最后我体会到挣钱真的很不容易。虽然实习的单位是国有企业，可能你会认为这是一份朝九晚五，有着固定上下班时间的工作，但是进入林场工作情况却不是这样。在林场里有时为了赶货，从早上天亮开始一直工作到天黑，还要帮忙搬运大箱货物，在一百多亩的果场内来回走，收拾残枝，这绝对是非常消耗体力的工作。除此之外，还要林场、市场来回跑，虽然有摩托车，但还是感觉很累人。实习结束时，我去领工资，三千五百块钱里渗透着我的汗水。看着自己辛苦挣来的钱，我泪水就直在眼睛里打转。在大学里，我是脱产学习，过着父母供养的无忧日子，完全不知道钱来的是多么不容易。这次社会实践让我明白了父母为什么两鬓发白，满手老茧，都是因为工作太辛苦了，我的心里充满了愧疚。

经历了真正的社会实践后，我的人脉得到扩大，我也学会了管理在工作中的作用，更加理解了实践的重要性，领悟到了挣钱的艰苦，因此，要作为新时代的强人，我们只能想和做结合，更要懂得坚持，也要有毅力和智慧的去完成每一件事。

采购员的实习报告热门(四)

古人云：“纸上得来终觉浅，要知此事必躬行”。这是一次理论与实践相结合的实习，把理论应用到实践当中并在实践中积累更加丰富的理论知识。在公司领导和指导老师的帮助下我们圆满的结束了实习。就3个月的实习我总结了如下几点：

1、心态转变。学校的生活养尊处优，无需我们担忧某些问题，学校三点一线的生活，学习跟得上就可以，而在工作当中就不然，工作中，我们要考虑如何提高工作效率，怎样处理与上级领导、同事的关系，还有在工作当中的不尽人意等事情，这些都要我们以一颗平常心去对待，及时的转变心态会让我们工作更加顺利。

2、计划做事。有了明确的计划，目标才清晰，以至于在工作中不会茫然。在采购部实习的三个多月中，我每天都写工作日志，记录下我要做的事情，然后再总结一下完成状况，日志看似平常，但在无形中提高你做事的效率和工作的有序程度。

3、处处留心皆学问。这句话是我刚到采购部报到时经理对我讲的第一句话，对这句话经理并没有给我们多说什么，但在工作当中我深有体会，初到采购部我把以往的采购合同重新进行整理并做了电子版的档案管理登记，这样节省了查找档案的时间。在整理过程中我仔细的看了一下采购合同的内容，这为我以后的修改合同起到了很大的帮助，我可以直接套用以前的合同范本，这个结果直接归为我的留心。在生活中只要你留心处处都有学问在，不要总是期盼别人告诉你怎么去做，应该学会思考自己应该怎样去做。留心别人怎么做。

4、不以事小而不为。做大事小事有不同的阶段，要想做大事，小事情必须做好。我们正是实习的阶段，做一些繁琐的小事情，很有必要。工作中我们每个人干的最多的就是打水、拖地和擦桌子，但我并没有感到烦，而是把它当作我素质培养的大讲堂，正因为这些小事情改变了办公室的环境。这些小事情值得我去做。事情虽小，可过程至关重要。

以上是我在实习中的一些体会，同时在实习的过程中我也发现自己还存在一些缺点，如：性子急、愿意推托等毛病，正确的对待自己的缺点和错误，才会使自己的能力提升的更快。

在采购部实习的几个月中，我对学校的教学也有几点建议：

2、学生学习的积极性。在学校里，每天都是学习一些理论的知识，但对于新入学的学生来说是稀里糊涂啊。因为在新生的头脑中，以为房地产就是盖房子，在没有什么其他的概念，针对这样的问题，我觉得应该组织学生去一些房展会、房地产公司看看，让他们了解一下自己所学的专业，这样会大大加强同学们学习的积极性，而不是死死的学习那些理论知识。

3、2-6-2教学模式的认可。在学习期间还有实习的机会，这样的机会对于21世纪的大学生来说应该是倍加珍惜。在其它学校是没有这样好的机会，在实习期间我们可以学习很多书本上没有的知识。这是一种创新的教学模式，在就业压力大的环境中我们同学已经先行了一步。

三个月的实习生活就要结束了，在理论与实践的磨合中我们显得比来时更加成熟和稳重，我们又多了一些实践经验。在一个竞争激烈，就业困难的环境中，我们先行的这一步已经为我们奠定了一定的基础，在以后的职业实战中，我们会打的更响、更漂亮！

采购员的实习报告最新(五)

又一年过去了，时间总是在悄无声息中流逝。真的很感谢公司给我提供了一个磨练自己的机会，更感谢公司长久以来对我的信任和栽培！感恩的心，感谢假日大厦责任有限公司，让他伴我一生，让我作坚强的自己。感恩的心，感谢命运让我认识假日大厦责任有限公司，花开花落我一样会珍惜！新的一年已经开始了，现在的我将过去一年中工作的心得体会作一个汇报。

众所周知采购部是公司业务的龙头老大，是关系到公司整个销售利益的最重要环节，所以我很感谢公司和领导对我的信任，将我调到如此重要的岗位上，给我一个学习的机会，让我从原来对采购的一无所知到认识了更多的人和事，接触了更多新鲜的事物，学到一些新的知识，增长了更多见识!在李辉总经理的直接关注和公司各位领导的关心支持下，通过6个月多的采购工作，使我懂得了许多道理，也积累了一些过去从来没有的经验，同时也明白了采购和优秀采购之间的分别和差距。了解到一个采购所具备的最基本素质就是要在具备良好的职业道德基础上，要保持对企业的忠诚;不带个人偏见，在考虑全部因素的基础上，从提供最佳价值的处采购;坚持以诚信作为工作和行为的基础;规避一切可能危害商业交易的供应商，以及其他与自己有生意来往的对象;不断努力提高自己在采购工作的作业流程上的知识;在交易中采用和坚持良好的商业准则等，相信这些我都已经做到了。

在这里我想说作为一个采购，并不像常规所想的那样仅仅是打个电话，跑跑市场问价。比如上次假日3区屋顶上面的不锈钢栏杆，我跑了一天到市场问价。最后怕出错还在网上查。(由于采购部没有电脑，我在钱工这里查。有时候钱工要用电脑。我就到网吧里去查，这事徐总也知道。他也同意明年采购部申请一台电脑)。在这还向公司的领导申请个人的名片;在以后采购的事情上好和供应商好交往和联系。这只是其中之一，也是最基本的。在领导的提醒下，我们及时调整好心态和观念，不但改变了过去的错误意识——采购与销售无多大联系，而且在采购的同时充分利用供应商的网络关系主动销售。我们采购部都积极配合!，一切以公司的利益为主，我们辅助。采购与销售是密不可分的!因为我们是一个整体，唱得是同一首歌，走得是同一条路，奔得是同一个目标!

在采购过程中我不仅要考虑到价格因素，更要最大限度的节约成本，做到货比三家;还要了解供应链各个环节的操作，明确采购在各个环节中的不同特点、作用及意义。只要能降低成本，不管是哪个环节，我们都会认真研究，商讨办法。真

得很感谢李辉总经理，在采购方法方面为我出谋划策。是他的严格要求，让我们不得不千方百计去降低成本，也是在他的英明领导下。当然还要在不影响销售的前提下，保证公司资金周转。尽量降低公司的额外提货费用。间接性地降低成本。在这里我还要对公司所有工作人员说声：“谢谢“!感谢他们对我的关照。感谢徐总和公司领导对我的信任。

这6个月来，我更加明白了总成本优先原则，和灵活运用各种采购技巧的重要性。对与价格影响因素要有敏锐的感觉，并且能够及时的做好预警及防范措施，切忌“从一而终”。一个优秀的采购比须拥有较强的沟通协调能力和采购经验，我知道自己距离一个优秀的采购还有很远的差距，因为采购经验是靠长期不断积累经验和自我启发，达到熟练程度后才能掌握的一种技术，要做到这一点是非常困难的，不过，我会更加努力学习，不断地积累丰富采购经验，跟上公司的发展的脚步！

由于我福建老家今年搞祭祖。在今年的农历12月26日要回去。我不知道今年过年时什么时候放假，所以我想向公司的领导请个假;希望得到公司领导的批准。

最后，感谢公司所有领导和同事，我有今天的进步离不开大家的帮助和支持，是他们的协同和支持使我成功。总之，我会以一颗感恩的心，不断学习，努力工作。我要用全部的激情和智慧创造差异，让事业充满生机和活力!我保证以发自内心的真诚和体察入微服务，追求完美，创造卓越!和大家一起齐心协力，从新的起点开始，迈向成功!