

# 农村养殖工作总结汇报(优质6篇)

总结是写给人看的，条理不清，人们就看不下去，即使看了也不知其所以然，这样就达不到总结的目的。什么样的总结才是有效的呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

## 农村养殖工作总结汇报篇一

xx畜牧养殖技术专业协会，于x年x月经镇党委和县科协批准成立。几年来，在镇党委、政府和县科协的领导下，遵守协会章程，本着“民办、民管、民受益”的原则，紧紧围绕“引导会员学科学、用科学，打造品牌提质量，开拓市场增效益”的宗旨，积极开展协会的各项工 作，在推进农业产业化发展的进程中走出了成功的一步，取得了一定经验，现作总结汇报如下。

镇位于县城东部，东与xx县接壤。南与xx镇相连，西邻xx镇，北邻xx镇，距县城42公里，距省会xx98公里，距州府xx120公里。全镇国土面积187.1平方公里。镇政府驻地碧城海拔1844米，年平均降雨量700—980毫米之间，年平均气温为15.6度，霜降期105天，年平均日照2550小时。全镇有耕地面积45775亩，其中水田3637亩，旱地8903亩。地势东高西低，中部平坦，属亚热带高原季风气候，适宜水稻、玉米、小麦、蚕豆、烤烟、油菜、山药、辣椒等农作物的生长。

在县科协及各级领导的关心、指导帮助下，xx畜牧养殖专业技术协会的成立，使xx镇优质畜产业发展迈向了新的起点，是xx科技发展史上一个新的里程碑。

xx镇是一个典型的农业大镇，生态环境良好，农民的种养殖水平高，镇党委、政府按照中央加快发展农业产业化的指示精神，认真分析研究“三农”问题，把发展畜牧养殖产业作

为农民增收致富的重要产业来抓。结合碧城实际、因地制宜，实施品种改良，支持引导xx畜牧养殖专业技术协会，进行畜牧业的养殖、销售，做好产前、产中、产后的服务工作，加快带动农民增收的步伐。

建设现代化农业、发展农村经济、增加农民收入，是全面推进建设小康社会的主要任务。但分散的产业经营和农民家庭单一的经营，是难以提升规模产业化、市场准入化、农民效益最大化的目标，因此要达到农民增收，就要建立一个群体的组织，在这样的发展时期建立了农民专业技术协会——xx畜牧养殖专业技术协会，该协会是为“三农”搞好服务的必然产物，是农业组织体系中主要的组织，是对家庭经营为主统分结合的双层经营制度缺损的重要补充，是广大农户连接市场和政府转变职能的有效服务网络和载体。

xx畜牧养殖专业技术协会成立于xx年8月，有会员112人。协会理事会3人，设会长1人，副会长1人，秘书长1人，监事会3人，监事长一人，监事一人，秘书长1人，会计、出纳各1人。协会负责整个养殖方面的猪舍建设设计、防疫等科技指导示范服务指导，生猪的收购销售。协会以xx有限公司为依托，实现“公司+协会+农户”的发展模式，重点培强生猪及大生畜的养殖规模，实行政府促动、公司带动、科技推动、协会联动、市场拉动为一体的产业联合体。

（一）发挥xx科技发展有限公司的资金、技术、资源优势，很抓会员技术培训和经验交流，大力推广生猪优良品种的改良。

由于我镇境内的气候温和，属东片区的农业大镇，粮食作物丰富，适应养殖业的大力发展，但由于养殖技术的落后，农户抵御抗风险能力较弱，使养殖产业忽上忽下，农户失去信心。养殖专业技术协会成立后，针对养殖过程中存在的农户管理粗放、防疫意识差，部分农户的母猪以步入衰老期、产

仔率低，品质参差不齐，随着近年养殖户的不断减少、养殖数量下降较严重，严重制约了畜牧产业化发展。因此协会积极聘请省内外及州、县畜牧技术人员对协会会员和养殖户进行技术培训；引进推广新品种，筛选扩繁本地优良品种；推广新技术，把先进的技术及管理传授给农户，提高生产率。

同时利用现有的资源，对一些进入衰老的、达到淘汰的母猪群和劣质的母猪给予更新，对一些饲养条件差、没有技术规范、防疫管理不达标的会员，加强培训指导，在春、夏、秋、冬、四季动物防疫当中落实技术措施严加管理，有效的提高了会员生猪的产量和品质。通过新品种新技术的推广，有力地推动了全镇生猪、畜禽产业的发展，至xx年，带动全乡3600户农户从事生猪、畜禽养殖。全镇大牲畜出栏2805头，比上年增长1.41%，其中牛1834头，增长0.99%，猪出栏86739头，增长5.65%，肉食市场进一步丰富，自给有余，大量畜产品还销往xx乃至省外，已成为农民增收的一大支柱产业。

## （二）打造优质品牌，开拓营销市场，提高果农经济效益

xx镇作为一个农业大镇，经济作物主要以烤烟为主，养殖业收入就成为群众致富的一个亮点，特别是在xx两个村委会，相当部分农户生猪一项收入超万元。但由于养殖产业周期长、价格不够稳定，市场信息不灵、销售渠道不畅等因素，会员刚把猪养出来市场价格就下滑，特别是xx年市场价格在每公斤7元左右。

协会理事会在xx会长的组织带领下，想会员所想，急会员所急，多方筹集资金，在资金困难的情况下协调众鑫科技发展有限公司饲料厂，加大对会员所用饲料的欠款额度、收集信息、寻找市场营销渠道，加强市场营销网络，拓宽销售领域，扩大向外的市场流通；组织开展销售协调会议，按会员家中饲养的猪的大小来安排那些是该出栏，那些还不应该出栏，这样就不会让会员一起蜂拥而上，造成互相低贱卖出，提高

养殖效益和市场竞争能力。

一是在xx等城市建立屠宰场的业务关系。

建立市场营销网络，拓宽销售渠道，扩大市场流通；自xx年以来和大型的肉食品加工企业——xx集团建立销售关系，解决了会员卖猪难的问题。

二是严把生猪质量关。

组织收购外调的生猪都经过严格的防疫检疫和检查，不让带传染的猪和病猪、死猪流向市场，确保生猪质量，保证了与客商的长期供销合作关系。

三是组织开展生猪养殖安全教育。

要打造一个优质产品品牌，提高产品效益和市场竞争能力，就必须遵守市场游戏规则，执行国家食品安全的要求，所以协会所投向市场的生猪自打入xx等城市的屠宰场。深受客商的欢迎，在xx年12月的生猪瘦肉精的抽样中，完全符合国家食品安全，没有检查出国家不允许添加的任何添加剂。

四是协会与养殖户签订生猪收购合同。

协会利用xx发展有限公司饲料基地为依托，做到饲料按会员饲养的规模核定一定的数量供给，困难的会员还提供仔猪，使会员的饲养在产前、产中、产后得到一条龙的服务。对所签订的生猪一律实行保护价格收购，如果会员觉得可以卖也可以自己卖，打消了农户养好卖不掉的后顾之忧，又保证了客商的收购要求。仅xx年，协会收购生猪4万头，实现销售收入5200万元，利润110万元，带动农户3600户，农民增收800万元，户均增收3500元。协会会员营销户年平均纯收入6400元，比全县农民人均纯收入（4584元）多1816元。

1、提高了农民的组织化程度，促进了农业产业化经营。农村实行家庭联产承包责任制后，农业产业生产分散、规模化程度低、专业化服务困难、标准化管理无法进行、农民进入市场的成本高，合作思想意识淡薄。通过建立农民专业技术协会，把农民组织起来，思想统一起来，提高农业的规模化程度，增强农民在市场中的“谈判”地位和抵御市场风险的能力，农户的“小生产”与“大市场实现了有效对接，在不违背土地承包制的前提下形成了规模化生产经营，畅通了农产品流通渠道，实现了农业增效、农民增收。

2、推动了农业产业化结构调整，促进了农民收入的增加。协会通过提供信息、技术、防疫、饲料、兽药、仔猪、管理、营销等方面的服务，及时指导农民调整农业结构，变“我能生产什么就向市场推销什么”为“市场需要什么我就生产经营什么”，改变粗放经营方式，提高科技含量。

## 农村养殖工作总结汇报篇二

乙方：（以下简称乙方）：

一、. 承包面积：

堰塘水产养殖面积约30亩。

二、承包时限：

承包期为 年从 年 月至 年 月 日止。

三、承包费用：

承包费为每年200元。

四、甲方权力和义务：

1、承包期内甲方有权对乙方经营活动实施监督管理但不得干涉其合法经营。

2、承包期内，甲方不得单方面解除承包合同，不得有任何理由干涉乙方合法自主经营及养殖行为。

3、承包期间甲方有义务维护乙方堰塘的合法养殖活动，因甲方原因或甲方原承包合同的问题导致乙方不能在堰塘水面及堰塘进行正常合法的养殖活动时，甲方应及时出面解决、如导致乙方不能继续养殖的，甲方应赔偿乙方的养殖损失。

#### 五、乙方权力及义务：

1. 乙方应按时合同约定时间及时缴纳承包费用。

2承包期间乙方有义务帮甲方看管甲方名下基础设施不被损坏、偷盗。

3. 为了养殖需要，可增设拦网，看守棚、网箱、鸡舍、鸭舍等合理措施，但不得影响堰塘工程设施安全和损害国家、集体和他人利益。

#### 六、自然灾害：

1. 如遇天气干旱，于农业灌溉用水发生矛盾时，堰塘的中心垂直水位必须保持1米。

2. 如遇天气洪涝，乙方应及时开缺泄水，确保堤坝的安全。如堤坝垮塌，乙方产业损失自负。

七、如果对合同发生争议，应由双方协商解决。协商不成的通过诉讼程序解决。

八、本合同一式两份同等法律效力，经甲、乙双方签字后生效，双方不得违约。

甲方(公章): \_\_\_\_\_ 乙方(公章): \_\_\_\_\_

## 农村养殖工作总结汇报篇三

申请人: ××省××市××制药厂

地址: ××省××市××路

法定代表人: ××

申请事项: 申请人因引入外资扩大生产规模, 进行基础建设, 现依法申请生产用地8000平方米。

事实与理由:

申请人是国家“七?五”计划重点建设项目, 经过十多年的发展壮大, 现已发展成为以制药为主, 养殖、种植、贸易为辅的大型企业集团, 成为我国制药行业的排头兵。为进一步扩大生产、提高产品质量, 本厂于1995年与美国××制药公司共同出贵, 拟建一条具有国际先进水平的药品生产线, 约需建厂房6座, 科研楼一座, 外籍科学家公寓一座, 共占地约8000平方米。而目前我厂现有空地仅100多平方米, 远远不能满足进一步扩大生产的需要。为了解决这一问题, 现根据《××市国有土地使用权出让和转让暂行条例》的有关规定, 特向××市人民政府土地管理部门提出如下用地申请: 申请用地面积为8000平方米, 土地位置在本市之内, 最好能与本厂旧址毗邻。

以上申请, 敬请批复。

此致

××市人民政府

申请人：××市××制药厂

法定代表人：××

年 月 日

## 农村养殖工作总结汇报篇四

一、以^v^理论宣传为重点，加强^v^工作领导。根据市统一部署，镇设立了专职^v^干部，成立了^v^工作领导小组、民族宗教工作领导小组，分别由党委书记和镇长担任组长，分管党务的副书记、组织委员、宣传委员任副组长，相关部门单位为成员，同时明确各村治保主任为基层^v^干部，并就民族宗教工作与村支部签订了责任制。党委会研究^v^和民族宗教工作5次，分别就^v^干部人事、全年^v^工作要点、商会改选、宗教突出问题整治等工作进行了研究，并分别发文。在党委政府的重视下，我们积极主动利用相关会议、专题会议开展^v^理论宣传。主要宣传了我们党关于^v^工作的理论、海外人士工作知识、商会知识、民族宗教理论、政策、法规，印发资料上万份，使广大党员干部和部分群众初步了解了^v^工作的内容、政策和规定。

二、以结对交友活动为重点，做好党外人士工作。年初，我们结合实际情况，及时调整了结对交友方案，镇党政负责人每人结对1人，共结对19人。^v^科及时督促负责人与结对对象联系，了解工作情况，掌握思想动态，在政治上关心、工作和生活帮助结对人解决问题和困难，使被结对的同志能够始终与党委政府保持一致，促进统一战线的形成。××年5月份，被结对的北戴村村委会主任戴玉科同志，要求入党，党委经过研究，根据其政治和工作上表现，为了便于其参加村支委会开展工作，同意吸收其为^v^预备党员。为了发挥党外人士的参政议政作用，镇完成了重大事项向党外人士通报协商制度，并认真执行这一制度。××年，镇结合开展的



党外知识分子联谊活动，就行政中心大楼建设、镇区“南迁西扩”战略、一区一带建设、“保安工程”、“通达工程”等情况，向党外人士进行了通报和征求意见。党外人士对这些重大事项的实施给予了充分肯定，也提出了一些好的建议，促进了党委政府工作的开展。

三、以建立健全台帐为重点，开展海外^v^工作。我们召集各村会计会议，宣讲了“三胞”的概念，以及做好“三胞”工作的重要意义，就全镇“三胞”及眷属情况进行了广泛调查，并建立健全了台账，为进一步做好海外人士工作打下了基础。同时，认真做好回乡“三胞”的接待工作，请镇党政负责人出面，与回乡“三胞”人员见面交谈，宣传投资政策，介绍家乡发展情况，融洽了关系。全年共接待“三胞”5次9人。同时重视和关心“三胞”眷属，对贫困的眷属要求村在生产、生活上予以关心，能纳入扶贫的予以扶贫。20xx年我镇扶贫“三胞”眷属2户，安排到企业上班1人，帮扶资金1200元。04年我们还帮助中国台湾客商服务，把合资企业重新注册为台商独资企业，受到了台商的好评。

20xx年，进一步发挥。我镇商会积极组织非公企业开展活动。

开展了外出考察学习活动，组织部分非公企业负责人赴上海、苏南和广州等地解放思想，认清形势，促进了企业负责人放胆发展，二次创业的信心。开展了扶贫济困活动，动员和引导企业负责人与镇贫困家庭的学生结对，企业负责人家属承担起社会妈妈的责任，60多个贫困家庭的学生找到了社会妈妈，得到了大力的帮助和关心。开展奉献光彩事业活动，引导非公企业主奉献爱心，为教育事业捐款，为“通达工程”捐款，近年来，非公企业主主动捐款社会事业和道路建设200多万元，较好地回报了社会。

五、以强化宗教管理为重点，整治农村宗教问题。

1、建立台帐，夯实民宗工作基础。认真做好民宗工作的基础

工作，广泛调查，统计搜集，建立健全了民宗工作台帐。1、少数民族人员增减情况。我镇现在有少数民族人员57人，其中新增(包括上年未统计的)16人，减少12人(包括镇内移动)，实际新增4人。2、少数民族贫困户增减情况。通过调查统计，全镇今年需扶贫的有8户，均分别予以扶贫。3、佛道教人员情况。全镇有佛道教人员105人，其中佛教人员30人，道教人员75人。4、基督教信众情况，经与聚会点和非法聚会点调查，只摸清了人数，无具体名单。全镇约有基督教信众50多人。5、基督教传道人员和私设点、小庵小庙均进行了上门调查，填写了表格。

2、宣传政策，开展少数民族扶贫。翻印了“民族知识和民族政策”小册子，发放到村和单位，印发150多份。为村和单位负责人填补上了民族政策和民族知识课。把8个少数民族贫困户与村和单位负责人结对挂钩，通过帮助贫困户饲养家禽、安排就业、扶助资金、减免税费、种植经济作物等项目和形式，增加贫困户收入。据调查，今年可脱贫6户，还有两户放在明年继续帮扶。

3、突出重点，狠抓宗教问题治理。年初配合市局对2处宗教场所(如来庵和基督教聚会点)进行了年检，并就存在的问题进行了整改。按要求，五项制度上墙，做好场所消防安全工作，签订了安全责任制，配备了部分消防器材，宗教场所的管理得到了加强。在此基础上，重点抓了以下四项工作：搞好佛道教人员身份认定。做了大量艰苦而又细致的工作，先后召开佛道教人员会议，佛道教小组组长会议，重新选举了佛道教小组班子，大力开展佛道教人员身份认定工作，一点一点的取得成绩。市宗教工作会议结束后，我镇认真贯彻会议精神，努力建立长效管理措施，实施“五统一管理”办法。通过宣传和动员，“五统一”管理逐步实施起来，促进了佛道教人员的身份认定工作的开展，共年检和新领证34个。取缔基督教私设聚会点。我镇原有2处基督教私设聚会点，对此，我们会同所在村认真制定整治方案，充分利用政策，对牵头人和信众进行教育和劝散。通过村两委会做工作，两处私设

聚会点均转化成家庭聚会点，取消了奉献箱，不再大规模活动，其他人员分散到八桥的正规场所活动，从而平稳地进行了过渡整治。同时，我们落实了所在村治保主任定期不定期上门检查。取缔小庵小庙。镇内3处小庵小庙，都属老僧老尼的连家庵庙，采取取消功德箱、停止香期活动的办法处理了这个问题，也落实了所在村治保主任加以督促检查。在可能的情况下，我们打算报批一处。处理党员信教问题。经调查，我镇有1名党员从事道教活动。我们与所在村进行了研究，村党支部与此同志进行了教育谈话，宣传了政策规定，学习了有关党的知识，并限期改正。

××年，我镇在^v^工作中做了一点工作，取得一点成绩，但与市要求比还存在较大差距，今后，我们将按照部里的要求，一如既往地积极开展工作，扬长补短，开创我镇^v^工作的新局面。

## 农村养殖工作总结汇报篇五

农村养殖致富项目怎样赚钱?农村养殖致富项目故事会，农村养殖致富市场火!鄂尔多斯市达拉特旗柳林村距离我国第七大沙漠——库布其沙漠仅18公里，气候恶劣，村里很多人都跑出去打工了。2002年12月，南开大学毕业的漂亮姑娘张亚平，突然从天津市区来到村里，要把户口迁到这里生活，消息传开村子里立即炸开了锅。

张亚平千里迢迢来到这里是为了追随心上人——任志强，4年光阴他们俩已经大变模样。任志强2002年毕业于南开大学金融专业，跨出校门后，他做出了一个让所有人都意想不到的决定——回老家养奶牛。

原来，当时达拉特旗一家龙头企业为扶持农民养奶牛，对外提供贷款并回收牛奶，这对一直想创业却没有资金的任志强是个极大的诱惑。他到这家企业进行了考察，发现仅靠卖牛

奶每头牛每年净利润在4000元左右，规模养殖效益可观。

## 农村养殖致富项目贷款搞奶牛养殖

拿到22万元贷款，签下牛奶回收的合同，任志强兴冲冲地回到柳林村，迎接他的却是铺天盖地的指责和议论。

大家想不明白，这个穷地方，村里人都不愿意待，任志强怎么上了大学又要回这里当牛倌？其实他们的态度任志强并不放在心上，他烦心的是女朋友张亚平不同意他回村。张亚平是任志强南开大学的同班同学，家是天津市的，当时已经在天津一家企业当了会计。一边是相恋的女友，一边是创业的冲动，这道人生的选择题让任志强失眠了。半个月后，他意外地接到了张亚平的电话。

张亚平说：“我不能割舍这段感情，我想过去看一看，然后再做出决定。”2002年7月，张亚平来到了柳林村。此时的村子风和日丽，正是一年中最美的时节，别样的塞外风情让张亚平喜出望外。

美景让张亚平陶醉，与心上人重逢的‘幸福更让她眩晕。两个人憧憬着奶牛成群、牛奶飘香的甜蜜生活，他们仔细算了账，按当时的行情，卖牛奶3年就能把贷款还清，然后再扩大养殖规模构筑自己的养牛王国，创业的七彩梦想在两个年轻人的心中升腾。

2002年的最后一天，张亚平不顾家人反对和任志强结婚了，蜜月还没过，他们就用贷款购买了16头奶牛，在柳林村建起了养殖场。达拉特旗几乎村村都有奶牛，但是因为投资大，农户一家也就养个一两头，当地人习惯拿出家里的粮食和饲草让牛自由采食，没人在意成本问题，这对于规模养殖的任志强根本行不通。他和张亚平查阅了很多奶牛养殖的书，按牛每天所需营养订出了食谱。

任志强说：“玉米面和浓缩料，旺季牛配比量是一半一半，淡季牛咱们是二比一的量，喂得多了也是一种浪费，不需要。”除精饲料外适当补充草料，每头牛每天的饲喂量控制在10公斤。任志强和张亚平沉浸在事业初创的快乐中，没有意识到危机正步步逼近。繁重的体力劳动压得他们喘不过气来！

贷款几乎全部买了牛，以前他们又没有积蓄，两个月下来弹尽粮绝，开始四处求人赊账。要账的人经常找上门，拿不出钱还遭人谩骂是常有的事，这种局面是任志强和张亚平做梦也梦不到的。

短暂的夏季一过，当地风沙肆虐的气候本相毕露，美景荡然无存，恶劣的环境把张亚平从美梦中一下子拉回了现实。没钱请帮工，繁重的体力劳动压得任志强和张亚平喘不过气来，冬季气温低至零下20多度，两颗火热的心也骤然成冰。虽然做好了吃苦的准备，可这苦远比他们想像得要大得多。

张亚平说：“累得就想倒头睡，一碰枕头就睡着了。把手磨的都是水泡，挺疼的。拿指甲刀把这个上面一层剪掉以后，再磨出一层来。”任志强说：“有时候胳膊都肿了，但是也没办法，只能是硬着头皮干。”磨难让他们的意志更加坚定！

任志强和张亚平不会想到，还有更大的磨难等待着他们，这一次差点搭上的是两条人命。

2003年底，牛场有8头牛再有两个月就分娩了，按照养殖书上的介绍，要想让牛生产顺利，应该做适量的运动。任志强和张亚平经常拉着牛在圈里活动。其实这时张亚平也怀孕6个月了，牛需要运动，可人运动太多身体就吃不消了，但因为缺人手，她也顾不了那么多了。一天傍晚，张亚平准备放牛活动，意想不到的事情发生了。

张亚平说：“忽然就是两头牛顶架，我赶紧躲着，你想我一孕妇，哪走那么快呀，结果一下就跌倒了。”还没等张亚平

爬起身，两头牛已经厮打着向她奔跑过来。

张亚平说：“特别害怕紧张，当时就一个念头，先护住肚子吧，就趴在地下低着头，完了两个胳膊就支住，抱住肚子，就说你踩那儿都行，别踩我肚子。”两头牛从张亚平身上踩踏过去，孩子保住了，可她却被踩得全身青一块紫一块，想到创业以来所受的苦，她坐在牛圈里放声大哭。

当时任志强在院里给牛切草，听到妻子的哭声就飞奔过来，看到眼前的景象，这个一向刚强的男子汉抱着妻子痛哭流涕。如果就此放弃，勾画的未来就成了泡影，如果继续坚持，前方的道路荆棘密布。经过反复斟酌，他们做出决定，不管还有多少艰难险阻，一路追寻到底。

农村养殖致富项目品尝到了久违的幸福

2004年2月，在他们的期盼中，8只小牛犊顺利降生。

一个月后，张亚平的孩子也呱呱坠地，两个人终于品尝到了久违的幸福。

到2005年9月，任志强夫妻俩的牛已经增加到了40多头，每天的产奶量达到300公斤，按每公斤1.7元的价格卖给回收的公司，每月有1万多元的收入。此时，他们突然决定不给那家公司交奶了，这全因任志强的一次秘密行动。

2005年7月，任志强坐收奶公司的车去了牛奶加工企业，他说是去玩，司机并没有在意，其实他是盘算已久，他想看看牛奶到了那里最终能卖多少钱。任志强惊讶地发现，牛奶送到加工企业后每公斤能卖到2.1元左右，比自己卖给收奶公司每公斤高出0.4元。回去后他立即承包了一个收奶点，直接给加工企业送奶。2005年9月底，任志强从附近几个村子收到了第一批1吨牛奶，可是送过去后，他却赔本了。

任志强送去的牛奶细菌含量高，被测定为三等奶，只卖到了最低价每公斤1.6元，比他收的价还低。问题到底出在哪里呢？任志强先对自己的挤奶步骤进行了排查，没有问题，那问题是不是出在别的送奶户那里呢？他到送奶户家进行走访，意外地发现，有的人挤奶可跟他不大一样。有的养牛户嫌消毒麻烦，还舍不得丢弃前几把奶，任志强苦口婆心地劝说，他们才答应规范操作。经过严格督察，现在他们送的奶都能达到一等奶标准。

## 农村养殖致富项目美好的未来不是梦

近几年，国内奶牛价格下降，每头从1万多元跌到六七千元，而每袋精饲料价格平均上涨了15元左右，奶牛养殖正处于低谷时期。为缓解经济压力，今年，任志强包下140亩地种上了玉米。记者去采访时，他正忙着收获，虽然活更多更累了，但有这些玉米作饲料，明年奶牛的养殖成本只需原来的20%就够了。

农村养殖致富项目任志强夫妻俩的创业经历在达拉特旗引起了强烈反响，经当地团组织推荐，任志强被评为全国农村青年致富带头人、鄂尔多斯市十大杰出青年。

农村养殖致富项目达拉特旗团委书记说：“基层的创业特别艰辛，这种创业精神，特别值得我们年轻人，尤其是大学生学习。”现在任志强和张亚平的奶牛已经增加到了54头，每月牛奶产量达8000公斤。虽然才刚起步，虽然还很艰苦，但他们会一直携手走下去，他们坚信美好的未来不是梦。

## 农村养殖工作总结汇报篇六

1. 四台子村为甲方， 为乙方。
2. 承包土地面积 亩( 拾 亩 分 厘)。

3. 承包期限 年( )

4. 承包费 元/亩 年共计 元整元× 年× 亩，在签定合同时一次性交齐。

5. 该地乙方只能搞养殖使用，中途搞其它行业必须和甲方协商，否则甲方有权随时收回土地终止合同。

6. 四台子村收取的承包费，主要包括20xx年度村里已发生收取的税费，对于20xx年度村未曾收过的税、费、公益事业负担均由乙方承担交纳。

7. 合同期间，如国家上级征占该地，甲方返回合同未到期部分的承包款(不计利息)土地收回甲方，地上建筑物及附属物的赔偿归乙方所有。用电线路归甲方所有。

8. 合同期满，乙方如继续承包，必须由甲乙双方共同协商承包年限，重新签定承包合同，承包款一次性交清。否则甲方有权可别行承包他人。甲方有权强行拆除地上建筑物及附属物，损失乙方负责。

9. 在该地块上，只能承建与养殖有关的建筑，不能承建永久性住宅性质的建筑。

10. 合同期满，在相同相等的条件下，乙方有优先承包权。

11. 本协议双方盖章后，立即生效，如违约，一切经济损失和后果由违约方承担。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_