

社区三八妇女节活动方案 三八妇女节活动方案(优秀8篇)

方案是指为解决问题或实现目标而制定的一系列步骤和措施。方案的制定需要考虑各种因素，包括资源的利用、风险的评估以及市场的需求等，以确保方案的可行性和成功实施。下面是小编为大家收集的方案策划书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

社区三八妇女节活动方案篇一

一、：

三八妇女节是世界的传统节日，也是广大妇女的节日，为了体现对女同胞的特别关爱，同时丰富大家的业余文化生活，特举办此次活动，同时将庆祝活动与加强妇女思想教育，学院创示工作紧密结合，激励广大妇女满怀热情投身于工作当中，以促进学院和谐发展。

二、：“我能我行”女性风采大赛

三、：

1、投篮（按投篮个数排名进行积分）

2、创示工作知识学习（由学院创示办领导组织大家共同学习）

4、踩你没商量（所有参赛选手双脚腕上捆绑6个气球，然后相互踩气球，按淘汰顺序从低到高依次积分）

5、丢筷子（参赛选手坐在凳子上，脚下放一个啤酒瓶，嘴里叼着筷子在离瓶口半米的地方对准啤酒瓶然后松开嘴，看能不能把筷子丢到酒瓶里面，1分钟内，按投进的筷子数量排

名进行积分)

四、

本次活动按积分制原则，总分为100分（各活动项目分别为20分），以个人总积分排名评出一、二、三等奖（一等奖占20%，二等奖占30%，三等奖占50%），由学院工会予以奖励。

活动内容 分值时间地点 备注

创示工作知识学习3月7日（星期五下午3:00-6:00） 地点待定

做动作猜词语

踩你没商量

丢筷子

备注：本活动评比范围仅限本分工会女职工，自愿参加的其他人员不参与评比。

六、

请本分工会女会员于20xx年3月3-4日将要参加的项目报z老师处（电话□z□□

机关二分工会

社区三八妇女节活动方案篇二

阳春三月，桃李争艳。为了庆祝“三八”国际劳动妇女节，丰富教师的精神生活和业余生活，以便更有利于教师提高工作效率，增强团队意识和战斗力，学校决定开展以下系列活

动。

一、观看有关健康、营养、美容的网上视频，让老师们能够拥有健康的身体，漂亮的容颜，充沛的精力，符合时代要求的心态以及奋发向上的精神。通过专家讲解，了解以下内容：

1、针对教师职业的特点，了解什么样的状况是健康的状况、亚健康状态又是怎样的，如何做才能让自己在紧张而又繁忙的工作中保持良好的健康状态。

3、如何才能拥有充沛的精力、健康的身体，工作之余应当去做些什么有利于身体的健康，给疲惫的身体充电，调节好各自的心理状况，使自己总是处于永远不会击败的好心态，能够正确分析成功的原因所在，不断挖掘自己的潜力，为了成为一个成功的女性做不懈的努力。

二、三月八日，组织教师集体会餐，以利于加强同事间的情感交流，营造宽松和谐的人文环境。

社区三八妇女节活动方案篇三

随着新年钟声的渐渐远去，****年春天已悄然来到，一年一度的三八妇女节也日益临近。

经过企划部工作人员的'讨论，建议在三八节前后组织多种商品和多个项目的促销活动，向全国妇女同胞们致以节日的问候，并借此活动提高商场知名度和销售额。具体方案如下：

活动方案：霓裳扮靓半边天 漂亮健康天天见

霓裳扮靓半边天 漂亮健康天天见

14.3.8-14.3.12

一至三层卖场

(1)活动期间内商场各楼层妇女商品专柜特价销售，务求折扣做到最低。商品范围包括：珠宝化妆、服饰饰品、皮鞋皮具等。

(2)开展“只有他才最爱你”活动。“三·八”节当天，只有男士到商场业务部门指定的数家相关专柜购物才能享受特别优惠或购物到一定金额赠送特别礼品。

(3)活动期间，在共享大厅组织不少于10辆花车做促销。促销商品建议为服装、鞋帽、饰品等女士购买热情高、售价又相对较低的物品。

(4)举行“时代女性 风采飞扬”内衣展示秀。三八节当天上午和下午各进行一场内衣展示秀。模特所穿内衣由二楼女装部提供。

(5)“做漂亮健康的女人”活动。邀请妇女健康咨询工作者现场解答女性顾客提出的问题。联系多家健身、美容、娱乐、技能培训等单位，为三八节在商场购物到一定金额的女性顾客提供优惠，同时也为他们争取客源。

商场入口等明显处设立活动须知；活动期间播音室滚动播出活动内容；3月3日和7日晚报各刊登1/2版套红广告。店内参加活动商品pop特别注明。

社区三八妇女节活动方案篇四

关于开展“三八”妇女节活动方案

为庆祝“三八”妇女节，丰富妇女的文化生活，提高全体女职工的工作积极性，进一步营造党政重视、全社会共同关注妇女发展的良好氛围，鼓励妇女更多地参与到社会经济事业

建设中，发挥更积极的作用，体现我镇妇女一家亲，团结友爱的氛围，结合xx镇的实际，开展此次“三八”妇女节活动，具体活动方案如下：

一、参加人员

镇机关全体女职工、各村（居）妇女主任、计生员、各村（居）书记、主任。

二、活动时间和地点

1、时间□20xx年3月8日上午10：00

2、地点：政府会议室

3、主持人□xx

三、活动主题和内容

（一）活动主题

“幸福xx□巾帼齐行动”

（二）活动内容和议程

1、镇妇女主任xxx对20xx年妇女工作做简要总结并对20xx年妇女工作做简要安排。

2、镇党委副书记、纪委书记xxx讲话；

3、表彰优秀女职工；（表彰名额为x个）

4、有奖知识竞赛；（包含法律法规常识、女性生理保健、女性美容养生常识、生活小常识等等）

四、活动要求

- 1、镇妇联、团委负责人要高度重视此项活动，加强沟通协调，紧密配合，确保活动实效。
- 2、活动负责人提前联系好活动场地，准备活动道具（奖状、奖金、知识竞赛题目小卡片、奖品、水果、花生、瓜子等），做好活动前期策划、筹备工作，确保活动有序开展。
- 3、镇妇联提前两天将要表彰的优秀妇女职工名单提供给财政所，以便准备奖状和奖金。
- 4、主持人要熟悉活动流程，准备主持词和有奖知识竞赛题目，会场要调动活动现场气氛，使活动达到良好效果。
- 5、参会人员要积极配合工作人员及主持人的安排，知识竞赛环节要踊跃抢答，并保证会场秩序。

社区三八妇女节活动方案篇五

xxx年3月8日

小学二楼食堂

全体教职工

- 1、学校聘请专业的园林师，为教职工讲授如何培养多肉植物，并进行别具一格的多肉植物diy活动，以期让每位教职工能在工作之余享受到一份绿意。
- 2、学校工会为每位教职工献上一块香甜的蛋糕，祝愿教工们的生活甜甜蜜蜜。
- 3、学校聘请了校外的健康专家，对全体教职工进行健康培训。

1、活动过程加强安全意识和文明意识，确保活动和谐、顺利开展。

2、准时出席活动，如遇特殊情况，需向管书记请假。

社区三八妇女节活动方案篇六

为了进一步丰富校园生活，借此妇女节之际，举行趣味性和活动性为一体的体育活动。通过活动的开展，增强教师的凝聚力和向心力，活跃教职工体育、文化、娱乐生活，提高教职工的健康水平，决定在三月七日开展以打沙包、接力赛、吹蜡烛等为主要内容的趣味运动项目比赛，希望广大教职员工踊跃参加，现将比赛的具体事宜通知如下：

1、幸运抽奖 负责人： 地点：艺术楼二楼

由xxx在幸运箱内各抽取5名教师名单，作为幸运者。（幸运奖20名）

2、打沙包： 负责人： 地点：艺术楼二楼

比赛规则：全组人都上，比赛时不能越过规定范围，不准许接触沙包，以在场地上坚持时间最长的组为胜，以此排名。

（以抽签决定比赛双方）

3、持水球接力比赛 负责人： 地点：艺术楼二楼

比赛规则：每组上六人，保持两水球不能破裂，如有任何一球损坏在原地从新开始，接球者不允许越界，以完成任务时间最短的一组为胜。

4、投飞镖 负责人： 地点：艺术楼三楼

比赛规则：以规定数量的飞镖总环数最多者获胜。

5、吹蜡烛 负责人： 地点：艺术楼二楼

距离1米后摆10个蜡烛，吹灭多的为胜。不能越线吹，否则无效。

6、掷排球投准 负责人： 地点：艺术楼二楼

比赛规则：以规定在距离进球最多者获胜。

7、乒乓球比赛 负责人： 地点：艺术楼三楼

比赛规则：人机对抗左推右攻，比赛20个球，以接球多者为胜。

1、比赛团体取一等奖一个组、二等奖二个组。

2、个人比赛取前10名，一等奖2名，二等奖3名，三等奖5名。

社区三八妇女节活动方案篇七

三八妇女节是全世界妇女共欢乐的日子，女性健康问题成为时下女性热聊话题，随着世界的不断发展与提高，女性地位越来越高，女性消费也在逐年增加，内衣作为女性必不可少的贴身衣物，它从最开始的用途转变为了与女性健康息息相关的物品。xxx是一家女性内衣服饰品牌，在三八节这个特殊的节日，我们更应当送广大女性一份礼物。

xxx做为女性内衣服饰品牌，利用妇女节的时机，吸引顾客，激发顾客的购买欲望，促进卖场销售的增长，促进店里的滞销品的销售，并且吸引更多的新顾客的注意力。经过妇女节的促销活动，营造xxx注重消费者的良好公众形象同时塑造和提升xxx的知名度和美誉度。同时扩大湖南市场。

“关爱女性，从三八节一路向上”

20xx年3月1日——20xx年3月8日

湖南是地域面积较大，各市、县相对分开的省，所以此次的活动地点我们首选湖南省会长沙市，活动地点选在客流量大且密集的长沙火车站、步行街、西站三个点和各专卖店。

xxx长沙分公司。

(一)有奖问答

有关女性健康小知识有奖问答，让女性更加了解女性健康知识，让顾客感觉到我们是真正为顾客服务的企业，并增加与顾客之间的沟通，提升品牌美誉度。

(二)38数字人民币翻倍

人民币数字代码有38数字，购买内衣人民币金额翻倍。给活动带来小高潮，带动活动氛围，并增加品牌知名度。

(三)海报签名送礼物

设计关爱女性海报，凡是在海报上签名的，能够免费送会员卡及100元内衣抵用券一张。让顾客感受到我们真正在让利给顾客，提升顾客的忠实度。

(四)限时抢购

全场内衣限时低价抢

购(9:30—10:00、12:30—1:00、16:30—17:00)，吸引新老顾客对xxx内衣的关注度，同时促进内衣现场销售。

(一)场地布置

1、选好场地，沟通好场地负责人，在西站(恒生超市广场)、

步行街、火车站(阿波罗商场广场)以及xxx长沙专卖店。

2、物资配备，搭建舞台要用的工具，音响、话筒、小帐篷。现场销售的内衣，巨型签名海报，发放的传单，送给顾客的小礼物，店内及场地装饰物品。

3、人员安排，主持人，现场销售人员，发放传单人员，活动维持次序人员，后勤人员，以及临时替补人员，意外防范人员。

(二) 具体措施

1、在3月1日—3月6日：开始分配人员发放传单宣传本次活动。在这期间准备3月7日—3月8日的所用物品，以及准备店内的装潢联系好具体人员，安排好每个项目要有具体的负责人及人员。

2、在3月8日，在长沙各xxx分店举行限时抢购。

3、3月7日至3月8日在西站、火车站、步行街和专卖店举行xxx关爱女性活动和有关人民币序列号38的序列号人民币翻倍活动。

(三) 具体步骤

1、安排传单发放人员在各人流量密集的地方发放传单，火车站，汽车站，十字路口发放，大力宣传本次活动。确定好活动时的人员。

2、各店店长安排店内人员在3月4日前装扮好店内，营造妇女节气氛，在店里留出一个特区摆放限时抢购牌和，吸引顾客，增加销售额，和新老顾客。同时留出一个区域摆放小礼物，凡是来店内消费的女性都送，小礼物上要标明店内地址以及内衣品牌，让顾客为我们做广告，同时加深顾客品牌认识。

3、3月6日在活动场地搭建好小舞台，以及检查各工具及物质是否齐全，人员是否有变动，特殊情景的处理是否有专职人员。

4、3月7日现场活动“关爱女性，从38开始向上”，首先是内衣秀，带动现场氛围，之后是女性健康小知识有奖问答活动，增加与顾客沟通，在就是介绍xxx内衣秀，在介绍前告诉顾客我们之后有惊喜送，这样就能够抓住顾客，之后告诉顾客今日有两小时时间，人民币序列号有38的，能够人民币翻倍使用，增加销售额。让顾记住我们，提高知名度。

5、3月8日妇女节，继续活动“关爱女性，从38开始向上”，现场我们首先把关爱妇女巨型海报拿出来，进行签名送会员卡及100元抵用券活动，让顾客感受到我们在关爱他们，同时开发新客户，并现场销售内衣，有限时低价抢购活动。各专卖店也举行限时抢购活动，同时购买内衣送礼物、免费办会员卡活动和人民币有38序列号人民币翻倍购买女衣。打响xxx在湖南市场，让人们认识xxx提高美誉度。

社区三八妇女节活动方案篇八

三八妇女节是世界的传统节日，也是广大妇女的节日，为了体现社区对女同胞的异常关爱，同时丰富大家的业余文化生活，特举办此次活动，同时将庆祝活动与加强妇女思想教育，创先争优活动紧密结合，激励广大妇女满怀热情投身于工作当中，促进社区和谐发展。

庆祝三八妇女节

研究到妇女生活习惯和喜好，活动奖励可选择妇女同胞适用的经济实惠的物品，预计人均十元，如养颜补品，保洁用品，卫生用品等女性为主的使用用品。

1. 猜谜语(共三十无道谜语，十五道关于妇女节知识的节日，

可为选择题，提高大家对三八妇女节的认识。二十道关于脑筋急转弯方面的一些简单的谜语)

2. 转凳子

3. 顶气球

4. 掂乒乓球(每次由2到4人进行，用乒乓球拍垫球来回一圈，中途不能把球掉下去，谁先完成谁赢)

5. 做动作，猜东西(2人为一组，每次2到3组参赛，准备一个盒子，盒子里面放上一些纸条，纸条上写一些简单的东西，比如拖鞋，馒头，蔬菜之类的，然后甲乙两人应对面，先让甲抽盒子里面的一张纸条，看完之后不能说出来，只能经过语言或者肢体语言的描述让乙猜纸条上写的是什么，2分钟内哪个组猜的最多为赢)

6. 齐心协力(2人一组，每次3到4组参赛，用一根绳子绑住两个人的脚，来回一圈，哪个组先完成哪个组就胜出)

7. 踩你没商量(每次由4人参加，每个人的双脚腕上都绑上8个气球，然后相互踩气球，最终谁脚腕上剩下气球了谁就胜出)

8. 丢筷子(每次由3到4人参加，参赛选手坐在凳子上，脚下放一个啤酒瓶，嘴里叼着筷子在离瓶口半米的地方对准啤酒瓶然后松开嘴，看能不能把筷子丢到酒瓶里面，1分钟内，谁丢的最多谁胜出)

9. 叼皮筋(4到6人一组，每个人最里面叼一根筷子，筷子都上勾着一个皮筋，让用嘴叼着筷子由第一个人把皮筋传递给最终一个人，再由最终一个人传递给第一个人，中间皮筋不能掉，看哪个组用时最少)