

# 中国邮政建党周年演讲稿 邮政竞聘演讲稿 (大全10篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

## 中国邮政建党周年演讲稿篇一

本人，现年35岁，大专，1997年参加工作□20xx年至今任邮政支局长，其间，我本着虚心好学的态度，通过多学、多练，不断提高自己的业务素质及业务技能，以扎实的工作态度和优质的服务赢得了领导、同事和用户的好评□20xx年被评为德州市优秀支局长□20xx年，20xx年连续两年被评为市局年度生产“先进个人”。

1. 忠诚于邮政、热爱邮政事业，爱岗敬业，忠于本职工作。工作中，我始终奉行“用户就是上帝”，是我们的衣食父母，始终坚持做到“微笑服务”，力争为邮政的服务形象增光添彩而不懈努力。因为我知道“服务是邮政的生命”。同时，在工作中，我始终任劳任怨，兢兢业业，坚持做好自己的分内工作。
2. 具有较强的业务素质和较高的业务水平。现时社会，时间就是金钱。为了能快速、准确的为客户办理好各种业务，工作之余的闲暇时间，我会抓住一切机会，多熟悉业务的处理流程，会大大提升用户对邮政支局的满意度。
3. 有良好的人际沟通能力。在工作中我尊重领导，团结同事，能够与同事和睦相处，深得同事们的敬重并能以大局为重，带动同事一起积极发展业务。

4、有团队协作精神。在工作中，我坚持做到识大体顾大局，以企业为重，坚持服从组织的安排。能积极配合局领导把整体工作做到最好。

5、熟悉了解周边情况。掌握了解客户情况，与周边的行政事业单位、个体工商户、外出务工人员、大客户等建立了深厚的感情，为下一步顺利的开展工作奠定了坚实的基础。

如果这次能竞聘成功，我将会从以下几个方面开展工作：

1、加强学习，相互交流。在不断提高自己管理能力的同时，积极想办法提高全体职工的业务水平和营销能力，全力做好各项工作。该自己做的事，坚持事必躬亲，决不拖泥带水，一丝不苟的去完成，并努力做到最好。鼓励和号召全体员工自觉加强业务学习，不断提高业务技能。同时，制定学习制度，在规定的时段，组织大家一起学习、探讨、交流业务处理与发展等方面的心得，不断提升团队的整体业务水平和技能。以更快的速度为每一位客户办理各种业务。

2、以人为本，营造和谐的工作氛围，打造一流的团队。制定铁的纪律，以纪律管理好每个团队成员。在工作中要力争做到全体人员齐心协力、目标一致。首先从自我做起，带头遵守纪律，工作率先垂范，要求别人做到的，自己要带头做到！第二，要以德感人、以情暖人、以诚待人、诚信做人！主动揣摸员工的心理，虚寒问暖，与他们欢乐与共。对同事给予无微不至的人文关怀，促进人与人之间关系的不断改善。以人为本、以情组队，通过互学、互帮、互促，增进友谊，加强团结，进一步增强员工队伍的凝聚力和战斗力，营造和谐的工作氛围！

3、抓好邮政金融资金的安全管理，严格执行各项规章制度。首先加强全体职工对邮政金融资金票款安全制度的学习，提升执行力。每周组织员工学习不少于一次。深入学习、认真领会资金票款安全制度，在日常工作中认真贯彻执行。同时

加强对资金票款安全制度执行情况的常规检查和自查，让全体职工把“安全生产是第一大事”放在心中。其次，带头执行和遵守各项规章制度，以身作则，认真落实好三级权限密码的管理，确保无资金案件发生。其三，营业室电子设备、电线电缆、灭火器的检查，做到防火安全；加强对营业室下班后防盗报警器设防、营业室、包裹室门窗关闭情况的检查，做到防盗安全；组织职工认真学习《营业现场突发事件紧急处置预案》，经常检查营业室柜台内简易防抢设施、紧急报案开关，保险柜使用情况，做到防抢安全。

4、强力推进金融业务的发展，结合自身实际和所处地理环境，积极分析、策划市场和业务发展优势，扬长避短，找准业务发展的切入点或突破口。

(1)、金融业务发展方面：发展新客户，巩固老客户，挖掘大客户。对新客户积极宣传邮政储蓄的优点，对老客户建立详细的客户资料，在节假日或岁末年首向他们致以亲切的问候，让其最终发展成为我们的忠实客户。善于抓住信息和把握信息，宣传我们的通知存款和商易通业务，从而挖掘更多的大客户。对挖掘出来的大客户，我们要主动为他们提供优质的服务，站在他们的立场，想他们所想，通过各种方式维系好关系，最终留住他们。

(2)、积极与行政、事业单位联系代收代付业务。如代发工资，代收电费等，通过发展金融中间业务，以此增加储蓄业务的收入。

(3)、对邮务类和速递物流类业务的发展，一是要把好窗口收寄关，发扬“多说一句话”精神。二是要走出“三尺柜台，上门营销贺卡及各项邮政业务；二是组织员工作好市场调研，针对近年来包裹业务不断下降的趋势，用好用活省市局的包裹资费优惠政策，发展包裹大客户，全面进入包裹物流竞争市场。

6、加强与部门的沟通、协作与配合。在做好班组的基础管理工作和业务发展的同时，积极配合协助部门及领导做好全局的整体工作，认真完成领导交待的各项任务。

综上所述，我深信自己能胜任赵宅支局长的工作，请大家给我以充分的信任，投上支持我的一票。

## 中国邮政建党周年演讲稿篇二

尊敬的各位评委、各位领导、同志们：

大家好！

首先，我衷心地感谢州局党委和县局领导为我们创造这样一个公平、公正、公开的机会和舞台，供大家展示才华。我希望能够以参加竞聘为契机，在竞争的环境中百尺竿头更进一步，提升和重塑自我！

第一、熟悉邮政业务，了解国家法规和邮政规章，具有一定管理能力。这主要得益于，一是三次在校学习的机会，邮电技校、邮电职工中专校、邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半天时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗位上，积累了一定的管理知识和经验。

第二、我有吃苦耐劳爱岗敬业精神。我从到再到工作经历使我练就了不怕困难和战胜困难坚韧不拔的意志。我珍视我的工作，我热爱我所从事的邮政事业，我更愿把我所积累的知识奉献给邮政。在工作中无论是在配合全局工作时还是独立负责部门工作中，都能发挥自身的优势，较好地完成各项工作任务。坚持高标准严格要求自己，始终脚踏实地，认真负责，扎实努力，勇于创新，一心扑在工作上，具有强烈的事业心和高度的工作责任感。注重加强业务学习，努力提

高自身业务素质。做到从书本上学，从文件中看，在工作实践中摸索。通过学习，使自己成为业务的行家，岗位的能手，通过学习，不断提高了自己的修养。1993年曾以“夯实基础管理，不断提高邮件处理规格质量”为题撰写qc成果材料，参加全州qc小组成果发表评比，获得三等奖。邮电分营后，在《邮政信息》和《通信报》发表很多关于邮政管理和业务发展方面的报道。现为《邮政信息》和《观察》通讯员，在做好本职工作的同时，积极从事新闻报道工作，注重宣传提高邮政良好形象。所撰写的论文《浅谈邮政电子商务的发展前景》获得2019年度xx省邮政部门开展的“竞争、共赢、发展”征文活动优胜奖。

第三、我有虚心好学开拓进取的意识。我热爱所从事邮政事业，在工作中，能自觉涉猎各方面的信息和知识，从未间断过学习和提高。我能够在工作中坚持原则，凡是决定的事要干就干到底，具有能干事、干实事、干成事的工作韧劲，勇于实践的开拓精神。近十年来，我经历了从县局经营部到综合办公室再到监督检查部等岗位角色的转变，掌握了邮政企业经营管理等多个方面的专业技能，较好地完成了各岗位的工作任务。2019年担任县局监督检查部工作以来，始终以饱满的热情、务实的作风、高度的事业心和责任感，认真贯彻落实邮政规章制度。有热情，业务能力强，工作主动有条理，注重团队精神。在局领导和同志们的大力支持和通力协作下，正是由于在工作中对自己的严格要求，勤勤恳恳，为人正直，谦虚谨慎，坚持原则，不计个人得失，不畏困难，在对待每一项工作都一丝不苟的严谨态度和好学好钻的工作韧性，使我局在资金安全、服务质量、通信质量等方面得到有效控制和不断提高，连续五年未发生资金票款案件和邮政通信安全事故。虽然搞监督检查工作得罪过一些人，但这是我职责所在，所谓人在江湖，身不由己。对此，我别无选择，也无怨无悔。

第四、我有雷厉风行求真务实的工作作风。由于职务岗位的

不断变化，提高了我对整体工作的驾驭能力。十几年从事邮政管理工作的经历，培养了我办事不拖拉的工作习惯，造就了我惟真、惟实的工作态度。自己在综合信息、分析问题、判断事务、决策指导方面的能力有了明显提高，对于工作我一丝不苟，始终坚持从实践中来到实践中去的工作方法。在处理问题当中我本着理论与实践相结合的原则，慎重地提出意见和方案，稳妥地实施和推进。

第五、我具备开拓进取、勇于创新的精神，这是基础。从进局工作那天起，我就时刻以高标准来鞭策、激励自己，给自己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我自信自己的能力，任何工作，只要努力奋斗，我就一定能成功！同时，我思想活跃，勤学善思，接受新生事物快，创新意识和超前意识较强，多年来我没有停滞过对思想观念的更新改造，按照与时俱进的要求，时刻提醒自己在经营上要不断寻求新思路，在管理上要不断总结经验，学会了用发展的眼光来看待和解决实际问题。这方面经验的积累和创新是我参加此次竞聘的信心之源。

第六、我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的工作作风。在工作中我能够以诚恳的态度对待人，以相同的标准看待自己和别人，同大家建立了深厚友谊。我十几年如一日，在自己的岗位上兢兢业业，保质保量地完成每一项工作。我重原则、讲党性，一丝不苟地开展工作，同时注重团结同志，从不搞无原则纠纷，也不拉帮结派，德昌全局上下对我的工作业绩和人格品质都有充分的肯定和好评。夸夸其谈不是我的工作作风，求真、务实、创新才是我所追求的永恒主题。对于我今天竞聘的岗位，我深知任务艰巨、责任重大。经过认真思考，我觉得要想胜任这一岗位，我应做好以下五个方面工作。

一是在新的工作岗位上我首先还要加强学习，学习政治经济理论，学习科学的领导方式和工作方法，向书本学习，向实践学习，向老同志学习，提高自身的政治素质和业务素质，

以适应新岗位的工作需要。

二是处理好与领导和同志的关系，摆正自己的位置，要带头搞好团结，起示范作用，工作上做到到位而不越位，补台而不拆台，想局长之所想，为局长分忧解难，当好助手和参谋，深入基层调查研究，掌握第一手资料。廉洁自律，快节奏、高效率抓工作，形成讲实话，办实事，求实效的工作态度和实事求是解决实际问题的工作作风，在职工中树立起自身的良好形象。

三是要走在全局工作的前面，把所负责的工作按条块梳理展开，以经营工作为中心，根据企业的实际制定自己的工作计划，对待工作要分工明确，做到责、权、利清晰。在实际工作当中既要当指挥员，为下属想招数，出路子，在处理一些较重要的事务中又要当战斗员，充分调动下属的积极性和创造性，为全局各项工作的开展奠定坚实的基础。

四是在领导的威严度和亲和度上，找到与下属交往的切入点，协调好内外关系，以德服人、以才量人。增加工作的透明度，做工作有计划、有落实，有检查、有抽查。做到可越级检查而不越级指挥，可越级汇报而不越级请示，形成政令畅通的良好局面。

五是要以人为本，充分调动职工的积极性，针对目前邮政服务对象层次普遍提高的情况，对职工加强业务知识、营销知识、理论知识多层面培训，培养学习型企业。搞好员工的技能练功，提高员工的技能。激发员工的爱岗敬业精神，使得人人有危机感、紧迫感、责任感，培养出一只素质高、业务精，有向心力、凝聚力、善于打硬仗的职工队伍，来圆满的完成全局的各项工作目标。

我出生在一个普通工人家庭，从一名普通知识分子逐步走上管理干部岗位，我深深的懂得，一份权力，更是一份责任。我深知员工利益高于一切这一道理。如果有幸得到大家认可，

无论在思想上、还是行动上，我都要以员工的利益为出发点和落脚点。上岗后要以服务为目的，吃苦在前，享乐在后，不能有任何私心杂念，公正廉明，做好表率作用。

各位领导、各位评委，如果我能够竞聘成功，我一定不辜负各位领导和同志们对我的期望，保持谦虚谨慎、廉洁奉公、无私奉献和团结同志的工作作风，创造性的开展工作，为邮政事业的发展贡献自己的聪明才智。同时我也深知“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自坠其志。”这句千年古训的道理，竞聘上岗有上有下，无论上与下，我都以这句话自勉，上不喜，下不悲，一如既往的勤奋学习、踏实工作，为邮政事业的发展尽职尽责、尽心尽力，再立新功。

再次感谢州局党委和各位领导给予我这次参加竞聘的机会，谢谢大家！

## 中国邮政建党周年演讲稿篇三

人无法感受的，一年当中，她有200天在外跑市场，正常的生活空间对于她已很遥远，一切空余时间都在客户营销中度过，用真心、真意、真情赢得用户的肯定和赞誉，但她坚信，透过三尺柜台，能拥抱大市场。

乌龟与兔子赛跑，比的是耐力和恒心。张仲梅靠得就是不屈不挠的坚韧毅力，走活了营销的发展道路，培育和扩大了自己的客户群。参加邮政工作以来，她培育了200位固定客户和120位非固定客户，记录的客户资料有18本。元旦、春节是合家团聚的日子，对于她来说却是最忙碌的时候，拜访客户群是她在多年营销中形成的工作习惯，辅以挂历、对联、方便袋等小礼品，拉近与用户之间的沟通。李新是张仲梅20xx年11月份挖掘的一个外地邮储大客户，平时联络很不方便，为稳住这个客户源，张仲梅一方面向用户寄送贺年明信片表达问候，另一方



面利用工休的时候，捎带一些当地的土特产前往外地联络用户情感，用真诚打动用户的心弦，储户李新对张仲梅的诚信待人很感动，表示愿做邮储忠实客户，并动员亲戚朋友一起加入到邮政储蓄，连续几次为张仲梅揽储128万元。

亲情营销的好坏，在一定程度上决定着普通客户群的延伸。张仲梅的老家在农村，亲友分布在各个乡镇。每年春节，她一一深入到亲戚、朋友和邻居当中拜访，了解他们上年度的收益情况，逐家推广邮政业务。不少人一听到邮政储蓄，都面带难色，开春后的农业投资较大，要购买种子和农资产品，没有多余的资金存储。这恰好是邮政推广农资分销业务的好机会，张仲梅根据各家的经济状况，制定农业投资和储蓄计划，并把质优价廉的邮政农资产品推介给他们使用。张仲梅一位亲戚□20xx年元月份遭遇火灾，家中一贫如洗，农业投资更是无从着落，她从工资中拿出1500元订购了种子和农资产品送到亲戚家，帮他度过难关。半年后，他不但归还了1500元农业投资款，还将在外打工的17000元存进了邮政储蓄。张仲梅以亲情营销为纽带，拓宽了普通客户的延伸，仅20xx年亲情营销就揽储108万元，销售农资产品8万元。

营销细节是成败的关键，张仲梅正是沿着这条充满挑战的道路越走越广□20xx年9月，张仲梅路过朝阳机械厂建筑工地，看见厂退休老干部申老正在与工地的工作人员争吵。退休老干部申老是张仲梅一直在攻关的揽储客户，有好几次登门拜访，都被他拒绝了。看到此情，张仲梅急步跑上前了解发生的情况。原来，建筑工地应建设原因要推掉申老的一块红薯地，张仲梅急忙找到工地负责人进行调解，让他们允许申老将地里的红薯挖出后再行推土。得到许可后，张仲梅立即着手帮申老挖红薯，一直干到天黑，才将地里所有的红薯挖上来，并借用工地的手推车把红薯送到申老家中。几日后，申老主动到邮局找到张仲梅，拿出五份存单递给张仲梅，要求转存到邮政储蓄。此后，申老陆续地将其它银行的到期的存单转存到邮储，并乐意当起邮储宣传员，先后有73万元转存

到邮政储蓄。

有着十八年邮政工作经历的张仲梅，在成绩和荣誉面前，表现出自己无悔的心声，我普通，也很平凡，我的成长足迹，离不开邮政绿，它是我前进的力量源泉。

## 中国邮政建党周年演讲稿篇四

大家好!此时此刻，我怀着激动的心情，站在这个挑战与机遇并存，成功与失败同在的演讲台上，我首先要借此机会衷心地说一声“谢谢”!感谢长期以来关心、支持和帮助我的领导和同事们!感谢在座的各位领导、各位评委给予我这次参加公开竞聘的机会。大家的鼓励与支持给了我无比的勇气和信心，让我本着检验、学习、提高的目的走上今天的演讲台，接受组织的挑选!

我叫xx，现年35岁，大专，1997年参加工作，20xx年至今任邮政支局长，其间，我本着虚心好学的态度，通过多学、多练，不断提高自己的业务素质及业务技能，以扎实的工作态度和优质的服务赢得了领导、同事和用户的好评，20xx年被评为德州市优秀支局长，20xx年，20xx年连续两年被评为市局年度生产“先进个人”。

- 1、有团队协作精神。在工作中，我坚持做到识大体顾大局，以企业为重，坚持服从组织的安排。能积极配合局领导把整体工作做到最好。
- 2、良好的人际沟通能力。在工作中我尊重领导，团结同事，能够与同事和睦相处，深得同事们的敬重并能以大局为重，带动同事一起积极发展业务。
- 3、熟悉了解周边情况。掌握了解客户情况，与周边的行政事业单位、个体工商户、外出务工人员、大客户等建立了深厚的感情，为下一步顺利的开展工作奠定了坚实的基础。

4. 具有较强的业务素质和较高的业务水平。现时社会，时间就是金钱。为了能快速、准确的为客户办理好各种业务，工作之余的闲暇时间，我会抓住一切机会，多熟悉业务的处理流程，会大大提升用户对邮政支局的满意度。

5. 忠诚于邮政、热爱邮政事业，爱岗敬业，忠于本职工作。工作中，我始终奉行“用户就是上帝”，是我们的衣食父母，始终坚持做到“微笑服务”，力争为邮政的服务形象增光添彩而不懈努力。因为我知道“服务是邮政的生命”。同时，在工作中，我始终任劳任怨，兢兢业业，坚持做好自己的分内工作。

1、加强学习，相互交流。在不断提高自己管理能力的同时，积极想办法提高全体职工的业务水平和营销能力，全力做好各项工作。该自己做的事，坚持事必躬亲，决不拖泥带水，一丝不苟的去完成，并努力做到最好。鼓励和号召全体员工自觉加强业务学习，不断提高业务技能。同时，制定学习制度，在规定的时段，组织大家一起学习、探讨、交流业务处理与发展等方面的心得，不断提升团队的整体业务水平和技能。以更快的速度为每一位客户办理各种业务。

2、以人为本，营造和谐的工作氛围，打造一流的团队。制定铁的纪律，以纪律管理好每个团队成员。在工作中要力争做到全体人员齐心协力、目标一致。首先从自我做起，带头遵守纪律，工作率先垂范，要求别人做到的，自己要带头做到！第二，要以德感人、以情暖人、以诚待人、诚信做人！主动揣摩员工的心理，虚寒问暖，与他们欢乐与共。对同事给予无微不至的人文关怀，促进人与人之间关系的不断改善。以人为本、以情组队，通过互学、互帮、互促，增进友谊，加强团结，进一步增强员工队伍的凝聚力和战斗力，营造和谐的工作氛围！

3、抓好邮政金融资金的安全管理，严格执行各项规章制度。首先加强全体职工对邮政金融资金票款安全制度的学习，提

升执行力。每周组织员工学习不少于一次。深入学习、认真领会资金票款安全制度，在日常工作中认真贯彻执行。同时加强对资金票款安全制度执行情况的常规检查和自查，让全体职工把“安全生产是第一大事”放在心中。其次，带头执行和遵守各项规章制度，以身作则，认真落实好三级权限密码的管理，确保无资金案件发生。其三，营业室电子设备、电线电缆、灭火器的检查，做到防火安全；加强对营业室下班后防盗报警器设防、营业室、包裹室门窗关闭情况的检查，做到防盗安全；组织职工认真学习《营业现场突发事件紧急处置预案》，经常检查营业室柜台内简易防抢设施、紧急报案开关，保险柜使用情况，做到防抢安全。

## 中国邮政建党周年演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位评委：大家下午好！

首先感谢局领导能够给我这次展现自我的机会，同时感谢领导和同事的鼓励与支持，让我有勇气和信心站在这个演讲台上，本着交流、学习和提高的目的，接受组织的考验和挑选。

大家好！此时此刻，我怀着激动的心情，站在这个挑战与机遇并存，成功与失败同在的演讲台上，我首先要借此机会衷心地道一声“谢谢”！感谢长期以来关心、支持和帮助我的领导和同事们！感谢在座的各位领导、各位评委给予我这次参加公开竞聘的机会。大家的鼓励与支持给了我无比的勇气和信心，让我本着检验、学习、提高的目的走上今天的演讲台，接受组织的挑选！

我叫xx-x今年24岁，本科学历，2015年6月毕业于xx-xxx-xx工业设计系，同年8月进入xx-x邮政局工作。进局以来，我先是在开发区支局实习了一个月，充分了解了邮政一线的主要工作和具体流程，随后即被安排到函件局工作。目前主要负责函件局的广告设计、营销方案策划、信息报道、量收系统

的录入和综合信息平台系统的录入和维护等工作。参加工作一年以来，承蒙各级领导的培养教育和同事们的提携帮助，使我在思想觉悟、工作能力、业务水平和人际交往上面均有了很大的提高。通过与各个部门的协调与合作，也对邮政的业务板块构成及相关产品有了充分的了解。才有勇气站在这里，竞聘市场营销部营销管理岗和运行保障部综合管理岗。

### 1、注重学习，充满不断进取的精神。

参加工作以后，我积极参加了省、市局组织的多次集中培训和网络培训，内容涉及贺卡的设计，营销方案的策划、相关系统的使用和维护以及管理方面的相关知识等。并顺利通过各项考试和考核。2011年6月报名参并取得了宿迁市第一名的成绩。参加了省局组织的dma上岗资格证考试，于对会计专业的兴趣，2011年6月底报名参加了江苏省会计资格证的考试，现正在积极的备考中，并且有信心能够顺利通过这次考试。

2、熟悉邮政业务，了解国家法规和邮政规章，具有一定管理能力。这主要得益于，一是三次在校学习的机会□xx邮电技校□xx邮电职工中专校□xx邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗位上，积累了一定的管理知识和经验。

### 3、严谨的工作作风和创造性的业务拓展能力。

我一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在第一位，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干。不怕工作任务重，不怕要求标准高，本职工作尽心尽力的干好，上级领导交办的工作，按时保质保量的完成。我先后参与了函件局多家房地产业务的成功策划，并提前为2012年的贺卡营销工作准备了多个策划方案。

### 4、我有雷厉风行求真务实的工作作风。由于职务岗位的不断

变化，提高了我对整体工作的驾驭能力。十几年从事邮政管理工作的经历，培养了我办事不拖拉的工作习惯，造就了我惟真、惟实的工作态度。自己在综合信息、分析问题、判断事务、决策指导方面的能力有了明显提高，对于工作我一丝不苟，始终坚持从实践中来到实践中去的工作方法。在处理问题当中我本着理论与实践相结合的原则，慎重地提出意见和方案，稳妥地实施和推进。

#### 5、良好的人际沟通能力和组织协调能力。

在工作中，我尊重领导、团结同事，能够坚持原则而又不失灵活，处理问题思路清晰，在函件局营造了和谐的工作氛围。在与人沟通上能够懂得换位思考、尊重他人同时不失主见。在这里举一个简单的例子：赵局长来到函件局后，曾多次组织我们到金三角、装饰城等区域发放传单，在发传单的过程中，我不忘进行自家业务的宣传，边发边与商家进行交谈，通过短暂的接触，就成功洽谈了布鲁斯特墙纸和华润漆的广告业务，为局里创收1.6万余元。

6、我具备开拓进取、勇于创新的精神，这是基础。从进局工作那天起，我就时刻以高标准来鞭策、激励自己，给自己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我自信自己的能力，任何工作，只要努力奋斗，我就一定能成功！同时，我思想活跃，勤学善思，接受新生事物快，创新意识和超前意识较强，多年来我没有停滞过对思想观念的更新改造，按照与时俱进的要求，时刻提醒自己在经营上要不断寻求新思路，在管理上要不断总结经验，学会了用发展的眼光来看待和解决实际问题。这方面经验的积累和创新是我参加此次竞聘的信心之源 邮政竞聘演讲稿。

#### 7、年龄是我的优势。

我年轻，充满了工作的激情和热情，在事业上有闯进、业务上有钻进、

8、我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的工作作风。在工作中我能够以诚恳的态度对待人，以相同的标准看待自己和别人，同大家建立了深厚友谊。我十几年如一日，在自己的岗位上兢兢业业，保质保量地完成每一项工作。我重原则、讲党性，一丝不苟地开展工 作，同时注重团结同志，从不搞无原则纠纷，也不拉帮结派，德昌全局上下对我的工作业绩和人格品质都有充分的肯定和好评。夸夸其谈不是我的工作作风，求真、务实、创新才是我所追求的永恒主题。对于我今天竞聘的岗位，我深知任务艰巨、责任重大。

二、拟聘后的工作设想：拟聘后的工作设想：

首先对于市场营销部营销管理岗，我有以下几方面的设想

- 1、服从领导安排，积极协助领导开展各项工作
- 2、加强自身策划能力的锻炼，有计划性的进行市场创新性的开发和规划
- 3、统计汇总相关数据，并进行深度的总结和分析
- 4、上传下达，做好领导管理工作的纽带作用
- 5、全面了解邮政的信息设备和信息网络，协助主任做好邮政信息网络的管理工作。

一、严格执行班组规章制度，以制度约束和规范每一名员工。按照金融行业及上级要求，建立健全工作制度，行业道德和生产工作日志档案，记录每名员工的生产表现，目标任务完成情况、业务发展情况等，并定期公布，与每名员工见面，为职工今后晋级、提升，提供原始依据，同时维护班组的正常生产秩序，约束员工行为，做到制度面前人人平等。

二、以企业为家，树立爱岗敬业的典范。一个企业的兴衰存亡都与每一名员工有着千丝万缕的联系。在今后的工作中，作为一名储蓄所负责人，一个班组带头人，毫无疑问地将担当起模范带头作用，无论在爱岗敬业、业务发展、市场营销、技能培训、团结同事等方面，都将是率先垂范。我也会以高标准、高水准来要求每一位员工，同时做好员工的思想工作，牢固树立“企业兴我荣，企业衰我耻”、“企业是我家，兴旺靠大家”的思想。俗话说，三百六五行行行出状元，我们既然干到了这一行，就应全身心地投入，视自己平凡的职业为生命，在平凡的工作岗位上做出不平凡的业绩，真正带领全体员工做到干一行、爱一行、钻一行，将班组建设成为一个团结的班组，先进的班组。

三、强化民主管理，增强班组的凝聚力。团结就是力量，这已成为众人皆知的道理，一个班组，就是一个小家庭，一个小团体。只有搞好团结，做到真诚待人，以情动人，以行感人，才能做好各项工作。当然，一切要从自身做起，本着与人为善的准则，经常与同志之间保持沟通，努力帮助他们解决实际问题，通过互相关心，互相帮助，实现集体共同进步；另外，通过民主的手段，让同事参与班组的建设，集思广益，既达到提高班组管理建设，又能体现班组对员工合理化建议的重视，正确的参与管理还可以满足员工对社交和心态上的需要，它可以给人一种成就感。从班组管理的艺术中寻求一种平衡，根据每位员工的性格、技术水平等，合理的分配员工的工作，既提高了工作效率，又加强了班组的团结。

四、增加员工的安全防范意识，加强安全防范措施。坚持安全第一，预防为主，严格执行《储蓄管理条例》等有关法律和规定，做到知法、守法，按章办事，尤其要注意资金票款安全，结合南街储蓄所实际，主要应注意以下几点：1、办理储蓄业务必须坚持双人临柜、钱帐分管、章证分管、交叉复核等基本制度，在具体操作中，做到有条不紊，减少差错的发生。2、进出要随手关门以及出纳人员离柜时，要将章证、现金一并锁入保险柜。3、搞好重点部位的监管工作，进出门



市内的各类人员要作好登记，以便备查 邮政竞聘演讲稿。

最后要说的是，作为这次竞聘上岗的积极参与者，我希望在竞争中获得成功，实现我更好地贡献于单位服务于顾客的愿望。但是，我绝不会回避失败。不管最后结果如何，我都将一如既往地勤奋学习，努力工作。谢谢大家！

由于时间有限，在此，我只是简单的介绍了一下我粗浅的想法和打算。如果我这次能够竞聘成功，我将不辱使命，以最短的时间、最有效的方法，全身心的精力，积极投入到新的工作中去；如果落聘，说明我在某些方面的能力与这个职位的要求还存在一定的差距，对此我将正确对待，把这次竞聘当成一次锻炼自己、提升自己的机会，在现在的岗位上，一如既往，更加努力的做好本职工作，珍惜每一次机会，争取更大的进步，不辜负领导和同事们支持和信任。谢谢大家！

尊敬的各位评委、各位领导、同志们：

大家好！

首先，我衷心地感谢州局党委和县局领导为我们创造这样一个公平、公正、公开的机会和舞台，供大家展示才华。我希望能够以参加竞聘为契机，在竞争的环境中百尺竿头更进一步，提升和重塑自我！

第一、熟悉邮政业务，了解国家法规和邮政规章，具有一定管理能力。

这主要得益于，一是三次在校学习的机会[]xx邮电技校[]xx邮电职工中专校[]xx邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗位上，积累了一定的管理知识和经验。

## 第二、我有吃苦耐劳爱岗敬业精神。

我从xx到xx再到xx的工作经历使我练就了不怕困难和战胜困难坚韧不拔的意志。我珍视我的工作，我热爱我所从事的邮政事业，我更愿把我所积累的知识奉献给邮政。在工作中无论是在配合全局工作时还是独立负责部门工作中，都能发挥自身的优势，较好地完成各项工作任务。坚持高标准严格要求自己，始终脚踏实地，认真负责，扎实努力，勇于创新，一心扑在工作上，具有强烈的事业心和高度的工作责任感。注重加强业务学习，努力提高自身业务素质。做到从书本上学，从文件中看，在工作实践中摸索。通过学习，使自己成为业务的行家，岗位的能手，通过学习，不断提高了自己的修养。20xx年曾以“夯实基础管理，不断提高邮件处理规格质量”为题撰写qc成果材料，参加全州qc小组成果发表评比，获得三等奖。邮电分营后，在《xx邮政信息》和《xx通信报》发表很多关于邮政管理和业务发展方面的报道。现为《xx邮政信息》和《xx观察》通讯员，在做好本职工作的同时，积极从事新闻报道工作，注重宣传提高邮政良好形象。所撰写的论文《浅谈邮政电子商务的发展前景》获得20xx年度xx省邮政部门开展的“竞争、共赢、发展”征文活动优胜奖。

## 第三、我有虚心好学开拓进取的意识。

我热爱所从事邮政事业，在工作中，能自觉涉猎各方面的信息和知识，从未间断过学习和提高。我能够在工作中坚持原则，凡是决定的事要干就干到底，具有能干事、干实事、干成事的工作韧劲，勇于实践的开拓精神。近十年来，我经历了从县局经营部到综合办公室再到监督检查部等岗位角色的转变，掌握了邮政企业经营管理等多个方面的专业技能，较好地完成了各岗位的工作任务。20xx年担任县局监督检查部工作以来，始终以饱满的热情、务实的作风、高度的事业心和责任感，认真贯彻落实邮政规章制度。有热情，业务能力强，工作主动有条理，注重团队精神。在局领导和同志们的大力

支持和通力协作下，正是由于在工作中对自己的严格要求，勤勤恳恳，为人正直，谦虚谨慎，坚持原则，不计个人得失，不畏困难，在对待每一项工作都一丝不苟的严谨态度和好学好钻的工作韧性，使我局在资金安全、服务质量、通信质量等方面得到有效控制和不断提高，连续五年未发生资金票款案件和邮政通信安全事故。虽然搞监督检查工作得罪过一些人，但这是我职责所在，所谓人在江湖，身不由己。对此，我别无选择，也无怨无悔。

#### 第四、我有雷厉风行求真务实的工作作风。

由于职务岗位的不断变化，提高了我对整体工作的驾驭能力。十几年从事邮政管理工作的经历，培养了我办事不拖拉的工作习惯，造就了我惟真、惟实的工作态度。自己在综合信息、分析问题、判断事务、决策指导方面的能力有了明显提高，对于工作我一丝不苟，始终坚持从实践中来到实践中去的工作方法。在处理问题当中我本着理论与实践相结合的原则，慎重地提出意见和方案，稳妥地实施和推进。

#### 第五、我具备开拓进取、勇于创新的精神，这是基础。

从进局工作那天起，我就时刻以高标准来鞭策、激励自己，给自己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我自信自己的能力，任何工作，只要努力奋斗，我就一定能成功！同时，我思想活跃，勤学善思，接受新生事物快，创新意识和超前意识较强，多年来我没有停滞过对思想观念的更新改造，按照与时俱进的要求，时刻提醒自己在经营上要不断寻求新思路，在管理上要不断总结经验，学会了用发展的眼光来看待和解决实际问题。这方面经验的积累和创新是我参加此次竞聘的信心之源。

#### 第六、我有严于律己、诚信为本的优良品质。

我信奉诚实待人、严于律己的工作作风。在工作中我能够以

诚恳的态度对待人，以相同的标准看待自己和别人，同大家建立了深厚友谊。我十几年如一日，在自己的岗位上兢兢业业，保质保量地完成每一项工作。我重原则、讲党性，一丝不苟地开展工作的，同时注重团结同志，从不搞无原则纠纷，也不拉帮结派，德昌全局上下对我的工作业绩和人格品质都有充分的肯定和好评。夸夸其谈不是我的工作作风，求真、务实、创新才是我所追求的永恒主题。对于我今天竞聘的岗位，我深知任务艰巨、责任重大。经过认真思考，我觉得要想胜任这一岗位，我应做好以下五个方面工作。

一是在新的工作岗位上我首先还要加强学习，学习政治经济理论，学习科学的领导方式和工作方法，向书本学习，向实践学习，向老同志学习，提高自身的政治素质和业务素质，以适应新岗位的工作需要。

二是处理好与领导和同志的关系，摆正自己的位置，要带头搞好团结，起示范作用，工作上做到到位而不越位，补台而不拆台，想局长之所想，为局长分忧解难，当好助手和参谋，深入基层调查研究，掌握第一手资料。廉洁自律，快节奏、高效率抓工作，形成讲实话，办实事，求实效的工作态度和实事求是解决实际问题的工作作风，在职工中树立起自身的良好形象。

三是要走在全局工作的前面，把所负责的工作按条块梳理展开，以经营工作为中心，根据企业的实际制定自己的工作计划，对待工作要分工明确，做到责、权、利清晰。在实际工作当中既要当指挥员，为下属想招数，出路子，在处理一些较重要的事务中又要当战斗员，充分调动下属的积极性和创造性，为全局各项工作的开展奠定坚实的基础。

四是在领导的威严度和亲和度上，找到与下属交往的切入点，协调好内外关系，以德服人、以才量人。增加工作的透明度，做工作有计划、有落实，有检查、有抽查。做到可越级检查而不越级指挥，可越级汇报而不越级请示，形成政令畅通的

良好局面。

五是要以人为本，充分调动职工的积极性，针对目前邮政服务对象层次普遍提高的情况，对职工加强业务知识、营销知识、理论知识多层面培训，培养学习型企业。搞好员工的技能练功，提高员工的技能。激发员工的爱岗敬业精神，使得人人有危机感、紧迫感、责任感，培养出一只素质高、业务精，有向心力、凝聚力、善于打硬仗的职工队伍，来圆满的完成全局的各项工作目标。

我出生在一个普通工人家庭，从一名普通知识分子逐步走上管理干部岗位，我深深的懂得，一份权力，更是一份责任。我深知员工利益高于一切这一道理。如果有幸得到大家认可，无论在思想上、还是行动上，我都要以员工的利益为出发点和落脚点。上岗后要以服务为目的，吃苦在前，享乐在后，不能有任何私心杂念，公正廉明，做好表率作用。

各位领导、各位评委，如果我能够竞聘成功，我一定不辜负各位领导和同志们对我的期望，保持谦虚谨慎、廉洁奉公、无私奉献和团结同志的工作作风，创造性的开展工作，为邮政事业的发展贡献自己的聪明才智。同时我也深知“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自坠其志。”这句千年古训的道理，竞聘上岗有上有下，无论上与下，我都以这句话自勉，上不喜，下不悲，一如既往的勤奋学习、踏实工作，为邮政事业的发展尽职尽责、尽心尽力，再立新功。

再次感谢州局党委和各位领导给予我这次参加竞聘的机会，谢谢大家！

尊敬的各位领导、评委、同事们：

你们好！

首先感谢你们给我提供这样一个接受挑战的机会，让我有幸参加今天的竞选。

实行竞争上岗是大势所趋，是时代的呼唤，现实的选择，是新时期人事制度改革的迫切需要。我参加的目的是想通过竞争来展现自我、挑战自我、超越自我、追求进步、主动给自己更大的压力，并积极化压力为动力，勇挑更重的担子，敢负更大的责任，更好地为邮政工作服务，同时也通过自己勤奋的工作来实现新的人生价值。

南街储蓄所是洪雅县局除上街储蓄所之外的另一大储蓄网点，其地理位置优越，是城区经济的黄金地段。也是发展邮政储蓄的最佳口岸。就目前而言，值得注意的是：南街储蓄所面临着周围各家专业银行和金融机构的竞争，虽说前来办理业务的人络绎不绝，但始终小笔业务居多，缺乏大金额的交易，而且工作量十分的大，繁忙中难以取得预料中的成绩。此外，由于小金额的长时间重复业务，使员工产生了疲倦感，由此导致员工在工作中的态度难以由始至终。

针对这一系列的问题，我作如下工作设想：

一、县局的统筹领导下，大力宣传邮政的各项已开办业务，提高邮政的知名度。尽全力、下功夫把宣传工作做好，尤其是在与他行比较后的优势方面，比如在活期储蓄卡手续费上：他行规定有折卡存，取款跨市收取手续费为，并每年收取天年费，卡开户手续费元等。而我们的折卡存，取款则跨省才收取手续费，不收年费和卡开户手续费，再如：利用我们的网络优势和节假日照常上班等优势抓住客户为求方便的心理来作宣传，提升网点竞争力。

二、一改往日“先对内、后对外”的工作习惯。由于操作程序较为复杂，不得不让客户等上半小时以上或关门待其处理完毕后再为用户办理业务。这样既让用户不满，又严重损害了邮政的形象，造成储源流失。要解决这一问题，要保

证“衣食父母”存、取方便，首先对外，然后才对内，在营业内把用户的业务办好，下班后再解决代发工资。

三、要显示出员工的专业素质和良好的经营环境。在周围金融机构的压迫下，要立于不败之地，我们必须给人专业的感观：首先，要规范服务面貌，着装统一、佩带工号牌、举止文明，还要以良好的专业知识作基础，标准服务用语，端正服务态度，尽最大努力满足用户要求，无论多忙，都要面带微笑，保持耐心，显示出员工的专业水平，做到“腿勤、手勤、口勤”，真正为用户提供最优质的服务；其次从符合标准的环境美化入手，以迎合顾客爱美的心理。邮政是国家合法的金融机构，网点是金融工作的一个重要窗口，“脸面”在客户心目中是资金实力强弱的一种折射，只有把这一“形象工程”做得有特色，才能使客户赏心悦目，从而达到我们的目的。

四、运用客户心理发展业务。我们要站在客户的立场上为他们服务，“急客户之所急，想客户之所需”，利用客户心理来发展业务：首先满足客户的精神需求，搞活服务，吸引储户存款。在办理业务过程中，客户也有各种各样的精神需要，如交往的需要、道德的需要和受人尊敬的需要等等，这些精神需要，可以促进我们之间的相互沟通、相互往来，也为我们扩大业务范围打好基础；其次，针对“存款自愿、取款自由、存款有息、为储户保密”这一原则，运用人们有安全、保密的心理要求，为客户提供安全保密措施。储户参加储蓄是生活消费中把一部分暂时不用的钱存起来，储蓄的这部分钱包含着客户付出的劳动暂时的存入是为了今后更好的生活备用，因此，有了储户存款的安全性和保密性，才能吸引客户存款。邮政储蓄现已实现全国范围内微机联网通存通兑，满足了客户安全、保密、迅捷、方便的要求，特别是方便了经常外出务工人员和大中专学生。我们营业人员在工作中，要守口如瓶，把储户的资金安全保密工作做好。另外，运用人们寻求方便的心理要求，开办大客户上门服务，拓宽收储渠道。

假如在这次竞聘中我能成功，我将采用以下办法加强班组管理：

### 一、严格执行班组规章制度，以制度约束和规范每一名

员工。按照金融行业及上级要求，建立健全工作制度，行业道德和生产工作日志档案，记录每名员工的生产表现，目标任务完成情况、业务发展情况等，并定期公布，与每名员工见面，为职工今后晋级、提升，提供原始依据，同时维护班组的正常生产秩序，约束员工行为，做到制度面前人人平等。

着千丝万缕的联系。在今后的工作中，作为一名储蓄所负责人，一个班组带头人，毫无疑问地将担当起模范带头作用，无论在爱岗敬业、业务发展、市场营销、技能培训、团结同事等方面，都将是率先垂范。我也会以高标准、高水准来要求每一位员工，同时做好员工的思想工作，牢固树立“企业兴我荣，企业衰我耻”、“企业是我家，兴旺靠大家”的思想。俗话说，三百六十五行行行出状元，我们既然干到了这一行，就应全身心地投入，视自己平凡的职业为生命，在平凡的工作岗位上做出不平凡的业绩，真正带领全体员工做到干一行、爱一行、钻一行，将班组建设成为一个团结的班组，先进的班组。

### 三、强化民主管理，增强班组的凝聚力。团结就是力量，这已成为众人皆知的道理，一个班组，就是一个小家庭，一个小团体。只有搞好团结，做到真诚待人，以情动人，以行感人，才能做好各项工作。当然，一切要从自身做起，本着与人为善的准则，经常与同志之间保持沟通，努力帮助他们解决实际问题，通过互相关心，互相帮助，实现集体共同进步；另外，通过民主的手段，让同事参与班组的建设，集思广益，既达到提高班组管理建设，又能体现班组对员工合理化建议的重视，正确的参与管理还可以满足员工对社交和心态上的需要，它可以给人一种成就感。从班组管理的艺术中寻求一种平衡，根据每位员工的性格、技术水平等，合理的分配员



工的工作，既提高了工作效率，又加强了班组的团结。

四、增加员工的安全防范意识，加强安全防范措施。坚持安全第一，预防为主，严格执行《储蓄管理条例》等有关法律和规定，做到知法、守法，按章办事，尤其要注意资金票款安全，结合南街储蓄所实际，主要应注意以下几点：1、办理储蓄业务必须坚持双人临柜、钱帐分管、章证分管、交叉复核等基本制度，在具体操作中，做到有条不紊，减少差错的发生。2、进出要随手关门以及出纳人员离柜时，要将章证、现金一并锁入保险柜。3、搞好重点部位的监管工作，进出门市内的各类人员要作好登记，以便备查。

以上就是我个人对如何发展业务和如何做好班组管理工作所作的设想，在我的演讲快要结束的时候，我还有几句心里话要对大家说：能参加今天的竞争演讲，心里面既感到高兴，又感受到不安，高兴的是领导和同事们给了我一次学习提高的机会，不安的是要同工作、生活多年的同事朋友竞争，内心感到很过意不去。当然要竞争总会面对两种情况：要么竞争上，要么竞争不上。不管出现哪种情况，我都会感激你们，因为在过去的日子里，你们已经给了我很多的帮助和支持。我坚信：过去帮助和支持过我的你们，今天仍然会帮助和支持我的。假如我能竞争上岗，我一定在县局的领导下，服从安排、听从指挥、努力工作，积极发挥自己的主观能动性，牢固树立为人民服务的宗旨，在所主任的岗位上，用我的诚心、我的热心、我的责任心和我在事业上取得的优异成绩回报你们。

谢谢大家！

尊敬的各位评委、各位领导、同志们，大家好！

首先，我衷心地感谢州局党委和县局领导为我们创造这样一个公平、公正、公开的机会和舞台，供大家展示才华。我希望能够以参加竞聘为契机，在竞争的环境中百尺竿头更进一

步，提升和重塑自我！

第一、熟悉邮政业务，了解国家法规和邮政规章，具有一定管理能力。这主要得益于，一是三次在校学习的机会□xx邮电技校□xx邮电职工中专校□xx邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗位上，积累了一定的管理知识和经验。

第二、我有吃苦耐劳爱岗敬业精神。我从xx到xx再到xx的工作经历使我练就了不怕困难和战胜困难坚韧不拔的意志。我珍视我的工作，我热爱我所从事的邮政事业，我更愿把我所积累的知识奉献给邮政。在工作中无论是在配合全局工作时还是独立负责部门工作中，都能发挥自身的优势，较好地完成各项工作任务。坚持高标准严格要求自己，始终脚踏实地，认真负责，扎实努力，勇于创新，一心扑在工作上，具有强烈的事业心和高度的工作责任感。注重加强业务学习，努力提高自身业务素质。做到从书本上学，从文件中看，在工作实践中摸索。通过学习，使自己成为业务的行家，岗位的能手，通过学习，不断提高了自己的修养。1993年曾以“夯实基础管理，不断提高邮件处理规格质量”为题撰写qc成果材料，参加全州qc小组成果发表评比，获得三等奖。邮电分营后，在□xx邮政信息》和□xx通信报》发表很多关于邮政管理和业务发展方面的报道。现为□xx邮政信息》和□xx观察》通讯员，在做好本职工作的同时，积极从事新闻报道工作，注重宣传提高邮政良好形象。所撰写的论文《浅谈邮政电子商务的发展前景》获得2015年度xx省邮政部门开展的“竞争、共赢、发展”征文活动优胜奖。

第三、我有虚心好学开拓进取的意识。我热爱所从事邮政事业，在工作中，能自觉涉猎各方面的信息和知识，从未间断过学习和提高。我能够在工作中坚持原则，凡是决定的事要干就干到底，具有能干事、干实事、干成事的工作韧劲，勇

于实践的开拓精神。近十年来，我经历了从县局经营部到综合办公室再到监督检查部等岗位角色的转变，掌握了邮政企业经营管理等多个方面的专业技能，较好地完成了各岗位的工作任务。2003年担任县局监督检查部工作以来，始终以饱满的热情、务实的作风、高度的事业心和责任感，认真贯彻落实邮政规章制度。有热情，业务能力强，工作主动有条理，注重团队精神。在局领导和同志们的大力支持和通力协作下，正是由于在工作中对自己的严格要求，勤勤恳恳，为人正直，谦虚谨慎，坚持原则，不计个人得失，不畏困难，在对待每一项工作都一丝不苟的严谨态度和好学好钻的工作韧性，使我局在资金安全、服务质量、通信质量等方面得到有效控制和不断提高，连续五年未发生资金票款案件和邮政通信安全事故。虽然搞监督检查工作得罪过一些人，但这是我职责所在，所谓人在江湖，身不由己。对此，我别无选择，也无怨无悔。

第四、我有雷厉风行求真务实的工作作风。由于职务岗位的不断变化，提高了我对整体工作的驾驭能力。十几年从事邮政管理工作的经历，培养了我办事不拖拉的工作习惯，造就了我惟真、惟实的工作态度。自己在综合信息、分析问题、判断事务、决策指导方面的能力有了明显提高，对于工作我一丝不苟，始终坚持从实践中来到实践中去的工作方法。在处理问题当中我本着理论与实践相结合的原则，慎重地提出意见和方案，稳妥地实施和推进。

第五、我具备开拓进取、勇于创新的精神，这是基础。从进局工作那天起，我就时刻以高标准来鞭策、激励自己，给自己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我自信自己的能力，任何工作，只要努力奋斗，我就一定能成功！同时，我思想活跃，勤学善思，接受新生事物快，创新意识和超前意识较强，多年来我没有停滞过对思想观念的更新改造，按照与时俱进的要求，时刻提醒自己在经营上要不断寻求新思路，在管理上要不断总结经验，学会了用发展的眼光来看待和解决实际问题。这方面经验的积累和创新

是我参加此次竞聘的信心之源。

第六、我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的工作作风。在工作中我能够以诚恳的态度对待人，以相同的标准看待自己和别人，同大家建立了深厚友谊。我十几年如一日，在自己的岗位上兢兢业业，保质保量地完成每一项工作。我重原则、讲党性，一丝不苟地开展工 作，同时注重团结同志，从不搞无原则纠纷，也不拉帮结派，德昌全局上下对我的工作业绩和人格品质都有充分的肯定和好评。夸夸其谈不是我的工作作风，求真、务实、创新才是我所追求的永恒主题。对于我今天竞聘的岗位，我深知任务艰巨、责任重大。经过认真思考，我觉得要想胜任这一岗位，我应做好以下五个方面工作。

一是在新的工作岗位上我首先还要加强学习，学习政治经济理论，学习科学的领导方式和工作方法，向书本学习，向实践学习，向老同志学习，提高自身的政治素质和业务素质，以适应新岗位的工作需要。

二是处理好与领导和同志的关系，摆正自己的位置，要带头搞好团结，起示范作用，工作上做到到位而不越位，补台而不拆台，想局长之所想，为局长分忧解难，当好助手和参谋，深入基层调查研究，掌握第一手资料。廉洁自律，快节奏、高效率抓工作，形成讲实话，办实事，求实效的'工作态度和实事求是解决实际问题的工作作风，在职工中树立起自身的良好形象。

三是要走在全局工作的前面，把所负责的工作按条块梳理展开，以经营工作为中心，根据企业的实际制定自己的工作计 划，对待工作要分工明确，做到责、权、利清晰。在实际工作当中既要当指挥员，为下属想招数，出路子，在处理一些较重要的事务中又要当战斗员，充分调动下属的积极性和创造性，为全局各项工作的开展奠定坚实的基础。

四是在领导的威严度和亲和度上，找到与下属交往的切入点，协调好内外关系，以德服人、以才量人。增加工作的透明度，做工作有计划、有落实，有检查、有抽查。做到可越级检查而不越级指挥，可越级汇报而不越级请示，形成政令畅通的良好局面。

五是要以人为本，充分调动职工的积极性，针对目前邮政服务对象层次普遍提高的情况，对职工加强业务知识、营销知识、理论知识多层面培训，培养学习型企业。搞好员工的技能练功，提高员工的技能。激发员工的爱岗敬业精神，使得人人有危机感、紧迫感、责任感，培养出一只素质高、业务精，有向心力、凝聚力、善于打硬仗的职工队伍，来圆满的完成全局的各项工作目标。

我出生在一个普通工人家庭，从一名普通知识分子逐步走上管理干部岗位，我深深的懂得，一份权力，更是一份责任。我深知员工利益高于一切这一道理。如果有幸得到大家认可，无论在思想上、还是行动上，我都要以员工的利益为出发点和落脚点。上岗后要以服务为目的，吃苦在前，享乐在后，不能有任何私心杂念，公正廉明，做好表率作用。

各位领导、各位评委，如果我能够竞聘成功，我一定不辜负各位领导和同志们对我的期望，保持谦虚谨慎、廉洁奉公、无私奉献和团结同志的工作作风，创造性的开展工作，为邮政事业的发展贡献自己的聪明才智。同时我也深知“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自坠其志。”这句千年古训的道理，竞聘上岗有上有下，无论上与下，我都以这句话自勉，上不喜，下不悲，一如既往的勤奋学习、踏实工作，为邮政事业的发展尽职尽责、尽心尽力，再立新功。

再次感谢州局党委和各位领导给予我这次参加竞聘的机会，谢谢大家！

大家好！

首先，我衷心地感谢州局党委和县局领导为我们创造这样一个公平、公正、公开的机会和舞台，供大家展示才华。我希望能够以参加竞聘为契机，在竞争的环境中百尺竿头更进一步，提升和重塑自我！

第一、熟悉邮政业务，了解国家法规和邮政规章，具有一定管理能力。

这主要得益于，一是三次在校学习的机会□xx邮电技校□xx邮电职工中专校□xx邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗位上，积累了一定的管理知识和经验。

第二、我有吃苦耐劳爱岗敬业精神。

我从xx到xx再到xx的工作经历使我练就了不怕困难和战胜困难坚韧不拔的意志。我珍视我的工作，我热爱我所从事的邮政事业，我更愿把我所积累的知识奉献给邮政。在工作中无论是在配合全局工作时还是独立负责部门工作中，都能发挥自身的优势，较好地完成各项工作任务。坚持高标准严格要求自己，始终脚踏实地，认真负责，扎实努力，勇于创新，一心扑在工作上，具有强烈的事业心和高度的工作责任感。注重加强业务学习，努力提高自身业务素质。做到从书本上学，从文件中看，在工作实践中摸索。通过学习，使自己成为业务的行家，岗位的能手，通过学习，不断提高了自己的修养□20xx年曾以“夯实基础管理，不断提高邮件处理规格质量”为题撰写qc成果材料，参加全州qc小组成果发表评比，获得三等奖。邮电分营后，在□xx邮政信息》和□xx通信报》发表很多关于邮政管理和业务发展方面的报道。现为□xx邮政信息》和□xx观察》通讯员，在做好本职工作的同时，积

极从事新闻报道工作，注重宣传提高邮政良好形象。所撰写的论文《浅谈邮政电子商务的发展前景》获得20xx年度xx省邮政部门开展的“竞争、共赢、发展”征文活动优胜奖。

### 第三、我有虚心好学开拓进取的意识。

我热爱所从事邮政事业，在工作中，能自觉涉猎各方面的信息和知识，从未间断过学习和提高。我能够在工作中坚持原则，凡是决定的事要干就干到底，具有能干事、干实事、干成事的工作韧劲，勇于实践的开拓精神。近十年来，我经历了从县局经营部到综合办公室再到监督检查部等岗位角色的转变，掌握了邮政企业经营管理等多个方面的专业技能，较好地完成了各岗位的工作任务。20xx年担任县局监督检查部工作以来，始终以饱满的热情、务实的作风、高度的事业心和责任感，认真贯彻落实邮政规章制度。有热情，业务能力强，工作主动有条理，注重团队精神。在局领导和同志们的大力支持和通力协作下，正是由于在工作中对自己的严格要求，勤勤恳恳，为人正直，谦虚谨慎，坚持原则，不计个人得失，不畏困难，在对待每一项工作都一丝不苟的严谨态度和好学好钻的工作韧性，使我局在资金安全、服务质量、通信质量等方面得到有效控制和不断提高，连续五年未发生资金票款案件和邮政通信安全事故。虽然搞监督检查工作得罪过一些人，但这是我职责所在，所谓人在江湖，身不由己。对此，我别无选择，也无怨无悔。

### 第四、我有雷厉风行求真务实的工作作风。

由于职务岗位的不断变化，提高了我对整体工作的驾驭能力。十几年从事邮政管理工作的经历，培养了我办事不拖拉的工作习惯，造就了我惟真、惟实的工作态度。自己在综合信息、分析问题、判断事务、决策指导方面的能力有了明显提高，对于工作我一丝不苟，始终坚持从实践中来到实践中去的工作方法。在处理问题当中我本着理论与实践相结合的原则，慎重地提出意见和方案，稳妥地实施和推进。

第五、我具备开拓进取、勇于创新的精神，这是基础。

从进局工作那天起，我就时刻以高标准来鞭策、激励自己，给自己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我自信自己的能力，任何工作，只要努力奋斗，我就一定能成功！同时，我思想活跃，勤学善思，接受新生事物快，创新意识和超前意识较强，多年来我没有停滞过对思想观念的更新改造，按照与时俱进的要求，时刻提醒自己在经营上要不断寻求新思路，在管理上要不断总结经验，学会了用发展的眼光来看待和解决实际问题。这方面经验的积累和创新是我参加此次竞聘的信心之源。

第六、我有严于律己、诚信为本的优良品质。

我信奉诚实待人、严于律己的工作作风。在工作中我能够以诚恳的态度对待人，以相同的标准看待自己和别人，同大家建立了深厚友谊。我十几年如一日，在自己的岗位上兢兢业业，保质保量地完成每一项工作。我重原则、讲党性，一丝不苟地开展工作的，同时注重团结同志，从不搞无原则纠纷，也不拉帮结派，德昌全局上下对我的工作业绩和人格品质都有充分的肯定和好评。夸夸其谈不是我的工作作风，求真、务实、创新才是我所追求的永恒主题。对于我今天竞聘的岗位，我深知任务艰巨、责任重大。经过认真思考，我觉得要想胜任这一岗位，我应做好以下五个方面工作。

一是在新的工作岗位上我首先还要加强学习，学习政治经济理论，学习科学的领导方式和工作方法，向书本学习，向实践学习，向老同志学习，提高自身的政治素质和业务素质，以适应新岗位的工作需要。

二是处理好与领导和同志的关系，摆正自己的位置，要带头搞好团结，起示范作用，工作上做到到位而不越位，补台而不拆台，想局长之所想，为局长分忧解难，当好助手和参谋，深入基层调查研究，掌握第一手资料。廉洁自律，快节奏、



高效率抓工作，形成讲实话，办实事，求实效的工作态度和实事求是解决实际问题的工作作风，在职工中树立起自身的良好形象。

三是要走在全局工作的前面，把所负责的工作按条块梳理展开，以经营工作为中心，根据企业的实际制定自己的工作计划，对待工作要分工明确，做到责、权、利清晰。在实际工作当中既要当指挥员，为下属想招数，出路子，在处理一些较重要的事务中又要当战斗员，充分调动下属的积极性和创造性，为全局各项工作的开展奠定坚实的基础。

四是在领导的威严度和亲和度上，找到与下属交往的切入点，协调好内外关系，以德服人、以才量人。增加工作的透明度，做工作有计划、有落实，有检查、有抽查。做到可越级检查而不越级指挥，可越级汇报而不越级请示，形成政令畅通的良好局面。

五是要以人为本，充分调动职工的积极性，针对目前邮政服务对象层次普遍提高的情况，对职工加强业务知识、营销知识、理论知识多层面培训，培养学习型企业。搞好员工的技能练功，提高员工的技能。激发员工的爱岗敬业精神，使得人人有危机感、紧迫感、责任感，培养出一只素质高、业务精，有向心力、凝聚力、善于打硬仗的职工队伍，来圆满的完成全局的各项工作目标。

我出生在一个普通工人家庭，从一名普通知识分子逐步走上管理干部岗位，我深深的懂得，一份权力，更是一份责任。我深知员工利益高于一切这一道理。如果有幸得到大家认可，无论在思想上、还是行动上，我都要以员工的利益为出发点和落脚点。上岗后要以服务为目的，吃苦在前，享乐在后，不能有任何私心杂念，公正廉明，做好表率作用。

各位领导、各位评委，如果我能够竞聘成功，我一定不辜负各位领导和同志们对我的期望，保持谦虚谨慎、廉洁奉公、

无私奉献和团结同志的工作作风，创造性的开展工作，为邮政事业的发展贡献自己的聪明才智。同时我也深知“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自坠其志。”这句千年古训的道理，竞聘上岗有上有下，无论上与下，我都以这句话自勉，上不喜，下不悲，一如既往的勤奋学习、踏实工作，为邮政事业的发展尽职尽责、尽心尽力，再立新功。

再次感谢州局党委和各位领导给予我这次参加竞聘的机会，谢谢大家！

## 中国邮政建党周年演讲稿篇六

1、有较为扎实的专业知识。自参加工作以来，我始终不忘记读书，勤钻研，善思考，多研究，不断地丰富自己、提高自己。

2、有较强的工作能力。我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，言行与各级党委保持高度一致，踏实干事，诚实待人。经过多年学习和锻炼，自己的写作能力、组织协调能力、判断分析能力都有了很大提高，能够胜任网络部工作。

3、有较好的年龄优势。身体健康，精力旺盛，敬业精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作当中去。

1、支撑竞争性业务和提高管理水平为重点，切实抓好信息基础网络工程建设、改造和优化。充分发挥网络部主任的参谋和助手作用，在工作中，恪尽职守、锐意创新，做到敢出主意、善出主意、会出主意，积极协助领导做好各项工作。2、提高邮政信息网络基础运行管理水平，确保信息网络系统安全稳定运行。不断增强政治责任感和使命感，发挥自己的主观能动性，想领导者之所想，谋领导之所谋，积极主动地想

问题，办事情，凡事把各项服务都做在领导决策前，同时注意做好经验总结，发现问题及时纠正，切实做好协调。。。。。

## 中国邮政建党周年演讲稿篇七

大家好！

我是来自电子商务专业的施宁，今天我要演讲的题目是《我与邮政同发展》。

为了加快发展中国特色邮政事业，集团公司发出了“为发展中国特色邮政事业而奋斗”的号召。其理念使我了解到，无论你从事哪个工作岗位都要认认真真，始终如一，在自身岗位上发挥自己特长使工作做到尽善尽美，可能有时你的付出，并不定会得到相应的回报，但是你的这种工作热情同样也感染着你身边的人。就像一座桥梁，需要桥墩的支撑，否则难以负载千车万人的流通；而一个企业的蓬勃发展，同样需要每一位员工的脚踏实地，真抓实干，需要每个员工的爱岗敬业。

作为一名普通的邮政员工，我所从事的是电子商务专业客户经理代收车辆购置税工作，电子商务专业共有4个代收车辆购置税网点，我所在的网点在铁西路南段车管所内。我坚信我工作的热情和工作的态度不比哪一位同事差。车购税属国税，与其它税种的征收方式不太一样，每个工作日都是征期。在大多数人的观念中，车购税是个单一的小税种。但却是每个购车者都必须缴纳的。在收车购税时每天都重复着审核手续、录入信息、出具凭证、回答咨询的工作流程。面对着形形色色、素质高低不同的纳税人，有时候一个问题一天都需要重复解释几十遍。近两年国家出台的各种政策大大刺激了车辆的增长，车购税的业务也明显地增长了许多。

我认为爱岗敬业是一种精神，是一种态度，更是一种境界。

有句广告说得好：“思想有多远，我们就能走多远”。当我们将爱岗敬业当作人生追求的一种境界时，我们就会在工作上少一些计较，多一些奉献，少一些抱怨，多一些责任，少一些懒惰，多一些上进心；有了这种境界，我们就会倍加珍惜自己的工作，并抱着知足、感恩、努力的态度，把工作做得尽善尽美，从而赢得别人的尊重，取得岗位上的竞争优势。

正是因为我是邮政人，邮政的利益和每一个员工的利益是息息相关的，邮政发展了，员工才能更好的发展，同样员工都发展了，邮政就有更大的发展。

发言完毕，谢谢大家。

## 中国邮政建党周年演讲稿篇八

2004年□xx县邮政局党总支在县委和市局党组的正确领导下，围绕服务县域经济发展这个中心，深入开展争创“十面红旗”活动，积极探索基层党建工作的方法和途径，进一步凝聚人心，强化管理，提升形象，创新经营，有力地促进了彭泽邮政事业的持续快速发展。

一、以教育为先导，全面加强党员职工队伍建设“人心向，企业旺”。发展现代邮政，需要一支善于学习、勤于经营、敢于管理、乐于奉献的员工队伍。在开展争创活动过程中，为了发挥党组织的战斗堡垒作用和党员的先锋模范作用，该局十分注重党员、干部的学习教育和思想素质建设，使党员干部做给职工看，带着职工干，不断提高党组织的威望和党员的影响。一是以创建学习型企业为载体，营造浓厚的学习氛围。针对邮政部门行业特点，我局相继出台了《创建学习型企业实施方案》、《创建学习型机关实施方案》，把工作的重心与创建学习型企业有机结合起来，做到学习有计划，听课有笔记，课后有心得。建立了周课制度，每逢周六都要聘请县委党校讲师来局主讲党课，要求所有党员和入党积极分子

分子无特殊情况不得缺席。开设了争创“十面红旗”学习教育专栏板报，安排专人负责，定期更新栏目内容。加强业务知识学习，针对业务工作的薄弱环节，定期从盛市邮政系统聘请专家前来指导。为进一步提高政治理论学习成果，我们要求在思想政治教育的过程中，要做到四个结合，即历史与现实的结合，县情与局情的结合，书本教育与实践考核的结合，思想教育与完善制度的结合。通过种种有效措施，彭泽县邮政系统学习钻研业务知识已蔚然成风。

二是大力弘扬彭邮精神，努力提高职工的职业道德和综合素质。我们大力加强对员工进行以“团结进娶开拓创新、苦战实干、争创一流”的彭邮精神为主的集体主义教育，在全体员工中树立起“一荣俱荣、一损俱损”的主人翁意识，培养了他们爱岗敬业精神。通过把开展“青年文明号”活动与“创星能手”、“业务发展能手”等活动有机结合起来，组织系统内所有营业人员进行比业务技能、比服务态度，比社会影响等“三比”竞赛。积极引导职工学技术、钻业务，既强化了他们的职业道德，也提高了他们的综合素质，对树立起良好的行风和社会风气起到了积极作用。去年，我县龙城支局营业厅还被评为全市“示范化服务窗口”。

三是加强县局班子自身建设，增强班子的向心力、凝聚力和战斗力。局党总支历来强调“身教重于言教”，凡要求职工做到的，干部党员一定要带头做到。为解决“领导带什么头，怎样带头”的问题，我们制订了《创建先进领导班子目标责任制》，把“先进领导班子”的条件和要求，逐一细化分解，具体落实到班子成员，实行百分制考评，并严格奖惩。局长罗运风带头严格执行民主集中制，所有大型建设项目、重要决策决定、重大人事变动及奖惩事项，均是经过集体讨论决定的，并建立专门的局务公开栏，每月定期公开有关局务事项，接受群众监督。全局对中层以上干部，不仅敢于大胆使用，同时还十分重视加强对他们的培养和教育，做到严格要求、严格管理、严格教育、严格监督。

去年，共选拔5名优秀年轻干部脱产到大专院校学习，从一般职工中提拔了4名德才兼备的同志担任支局(所)长，同时撤换了一名违反规定在上班时间打麻将的中层干部，从而在全局上下营造了浓厚的干事创业氛围，极大地激发了广大员工积极向上的进取精神。通过形式多样、方式灵活的学习教育活动，使广大党员职工树立起正确的世界观、人生观和价值观，职工的集体荣誉感和工作积极性、主动性大为增强。在争创活动中，一般党员、职工提交合理化建议共363条，被采纳200余条，产生经济效益近60万元。

二、以创新为灵魂，努力增强机关党组织的生机和活力创新是企业永葆生机的源泉。为使机关党建工作做到与时俱进，我们坚持以改革为动力，积极探索党建工作的新思路、新方法和新机制，使机关党组织始终保持蓬勃的生机和活力。一是观念上创新。多年的发展证明，正是因为我们冲破一切束缚发展的思想，不断更新自己的观念，以积极的态度，在发展中探索，在探索中发展，才形成了今天良好的局面。

在局总支的倡导下，我们变“坐在家办业务”为“走出去找业务”，多次组织干部职工走出局门，开展邮政业务宣传咨询活动，把邮政文明服务的更到位。

## 中国邮政建党周年演讲稿篇九

首先感谢局党委，给了我这次机会。

本人，现年xx岁，助理工程师□x年参加工作，竞聘上岗是干部选拔任用制度的一项重大改革，实践证明，本着公平、公正、公开的原则，走群众路线，以德才兼备为标准，选拔任用干部，具有民主性和科学性，有利于调动干部的积极性和创造性。因此，我完全拥护局党委推行的这一改革举措。

1、有较为扎实的专业知识。自参加工作以来，我始终不忘记

读书，勤钻研，善思考，多研究，不断地丰富自己、提高自己。

2、有较强的工作能力。我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，言行与各级党委保持高度一致，踏实干事，诚实待人。经过多年学习和锻炼，自己的写作能力、组织协调能力、判断分析能力都有了很大提高，能够胜任网络部工作。

3、有较好的年龄优势。身体健康，精力旺盛，敬业精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作当中去。

如果我在这次竞聘中，能够得到领导的认可和同志们的信任，我将在局长，副局长的领导下，认真履行职责，努力完成领导交办的各项工作任务。

1、支撑竞争性业务和提高管理水平为重点，切实抓好信息基础网络工程建设、改造和优化。充分发挥网络部主任的参谋和助手作用，在工作中，恪尽职守、锐意创新，做到敢出主意、善出主意、会出主意，积极协助领导做好各项工作。

2、提高邮政信息网络基础运行管理水平，确保信息网络系统安全稳定运行。不断增强政治责任感和使命感，发挥自己的主观能动性，想领导者之所想，谋领导之所谋，积极主动地想问题，办事情，凡事把各项服务都做在领导决策前，同时注意做好经验总结，发现问题及时纠正，切实做好协调和督办工作，经常深入基层，调查研究，反馈工作中存在的问题和不足，为领导调整工作思路和决策服务。促进全局各项工作的顺利进行。

3、以完善基础设施、优化资源配置为突破口，全面提升信息网络的综合能力，做好网络结构的调整和硬件资源的优化。以两个统版为契机，进行通讯带宽和设备的更换升级，继续完善11185系统。

4、立足实际，加强应用软件系统自主开发及规范化工作，要从面向支撑生产逐步向面向经营、管理和决策转变。

5、突出重点，抓好科技和标准化管理工作。做好全省系统的规划、整合，充分利用邮政现有信息平台，加快两网、营业网点、各子系统和通信网络的管理工作，加强邮政科技创新、发展项目和软科学课题的研究。

6、加强邮政信息技术队伍建设，为邮政发展积聚技术力量；结合工程建设、软件开发、运行维护等工作，不断提高技术人员的技术、业务、管理等各方面的综合技能，通过深层次、有重点、系统化培训，逐步培养出一支能够掌握核心技术、综合素质优良的技术队伍。加强与各地市技术交流。

7、工作要有创新。无论是工作思路、工作方法，都要敢于突破旧思想、旧观念的束缚，全方位、多角度地思考问题，同时进行创造性思维，讲求“拿来主义”、总结旧有经验和创造新方法，使网络部的工作充满生机和活力。

8、继续保持和发扬廉洁自律、克己奉公的优良传统和作风，正视自己，摆正位置，谦虚谨慎，自觉接受领导和职工的监督。

各位领导、同志们，以上是我对自己的客观评价和任职后的工作想法，希望领导和同志们给我以大力的支持。

谢谢大家！

## 中国邮政建党周年演讲稿篇十

大家好！

首先，感谢局领导为我们创造了这次公平竞争的机会，我竞聘的岗位是电子商务中心主任。



一是提升自身素质为突破口，不断加强自身业务知识的学习。电子商务业务作为一项新兴业务，正是不断推陈出新的时候，需要我去认识学习和研究，积极融入电子网络经济圈。在提高自己的接收能力和沟通能力同时，做好一线营销人员的培训工 作，促进电子商务业务发展。

二是主动调整电子商务业务结构，在稳定短信业务发展的基础上，加强对票务、代收代付等业务的推广，使各项业务平稳发展。充分依靠邮政“三流合一”和通民、通商、通政的特点，做好“1+n”模式的规划建设，与分销便民店相结合，逐步完善电子商务服务功能，初步启动票务类的机票、彩票、汽车票、邮乐代购、代收费等业务，建设成熟的基础上可以独立运营。

三是继续加强电子商务业务的广告宣传策划与投入，提升其品牌知名度，特别是要重点宣传新兴开办业务的宣传营销。如：机票、彩票、邮乐卡等业务，做好电商专厅邮乐网实物体验店建设，电商专厅必须实现邮乐代购(含国际商品代购)功能。

四是妥善制定稳健的电商管理办法和可行的营销方案。在按上级规章制度规范各项业务管理的基础上，做好各项业务的营销方案，制定有效的激励机制，提高一线营销人员的业务发展积极性。因地制宜的开拓我县电商业务市场，如：尝试自行开网店体验、邮乐网招商、代售车票、县内重大活动门票等业务。采取积极的营销政策，建立健全电商大客户信息管理，制定出可行(本地区)邮政电子商务客户vip管理办法，并有效的组织实施。

以上是我一己之见，在领导面前有些班门弄斧。空谈误事，实干才能兴企，尊敬的各位领导、评委，请相信我，给我一个机会，我做的一定会比说的好。

谢谢大家。