

最新客房预订协议合同 酒店客房预订服务协议(模板5篇)

在人们越来越相信法律的社会中，合同起到的作用越来越大，它可以保护民事法律关系。那么合同应该怎么制定才合适呢？下面是小编帮大家整理的最新合同模板，仅供参考，希望能够帮助到大家。

客房预订协议合同篇一

甲乙双方按照互惠互利的原则，就酒店客房预订业务达成以下协议：

一、价格体系

1、乙方向甲方提供房间价格如下：（单位：人民币元）

房间类型

宾馆价格

甲方团队价

甲方散客价

是否含早

门市价

前台优惠价

甲方协议价

可销售价格

甲方协议价

可销售价格

备注：

(2)为使甲方销售价格能始终等于或低于乙方现行门市优惠价格，乙方进行门市价格下调或推出优惠价格时，应及时提前通知甲方，同时签约价格根据下降比例作相应下调。

(3)当乙方客户入住酒店时，乙方按甲方传真所指定的价格直接向客人收取所有房费。

(4)以上价格均含酒店服务费。

二、预定形式

1、甲方在客人抵店前，甲方将客房预订通知单传真通知给乙方，乙方尽快按订单上的传真号码书面确认回传。遇销售部、预订部休息期间，甲方可直接向乙方总台预订客房。甲方同时发送传真至乙方指定的传真号码，待正常工作日，核实并签名回传确认备档。

2、预订取消：乙方_____点为正常保留时间，_____点以后甲方取消预订客房，以传真或电话通知乙方。

3、甲方客人退房时间为中午12：00，若客人要求延迟退房，乙方可视当天房态情况尽量满足甲方客人的要求。

4、当甲方客人直接向乙方要求续住时，乙方应以甲方原先的传真预定价格予以续住，并及时通知甲方。

5、如因乙方原因造成甲方客人不能顺利入住，乙方应负责免费给客人升级或在客人同意的`情况下，将甲方安排至同星级以上且价格相同的酒店，佣金应照常返还。

三、订房核对

双方订房核对采用如下方式进行：甲方于第二天上午将前一天的预订单汇总表以及已住店客人情况表发往乙方销售部，由乙方专人在预订单汇总表上填写客人入住房号、在已住店客人情况表上填写客人正确离店的日期并于当天下午回单甲方。

四、财务结算

- 1、凡经甲方销售的客房差价归甲方所得。
- 2、甲方在每月的5日前向乙方提供上月经订房核对后的客人入住详细资料。经双方核对后，差价部分由乙方在每月的15日前汇入甲方指定账户，甲方向乙方开具发票。
- 3、当双方的间夜数有出入时，以乙方收银记录为准，如有跨月订房，记入下月。
- 4、为鼓励甲方大力推销乙方客房，另制定奖励措施如下：甲方季度订房超过_____间，乙方季度奖励_____元/间。

五、其他

- 1、本合同壹式两份，双方各执壹份。
- 2、本协议执行有效期至：_____年_____月_____日。协议双方不得单方面中止协议。
- 3、甲乙双方不得将本协议得条款向第三方公布。
- 4、本协议所有事宜以及操作程序，双方均有专人负责。
- 5、本合同未尽事宜可经双方协商解决，如双方对本合同的执行有争议而且无法协商解决，可向_____仲裁委员会申请

仲裁。

甲方(盖章)：_____乙方(盖章)：_____

负责人(签字)：_____负责人(签字)：_____

_____年____月____日_____年____月____日

客房预订协议合同篇二

酒店客房预订一般这种情况都是节日还是要几天后才能住上的人就会预订房间，但这种情况的协议书都是默认了签订的。

甲方：_____ (以下简称甲方)

地址：_____

乙方：_____ (以下简称乙方)

地址：_____

甲、乙双方按照互惠互利的原则，就酒店客房预订业务达成以下协议：

1. 乙方向甲方提供房间价格如下：(单位：人民币)

房间类型：_____

门市价：_____

前台价：_____

底价：_____

会员价： _____

是否含早茶： _____

早餐类型： _____

备注： 加床： _____ 元 中早： _____ 元 西早： _____
元 汇率： _____ （以上价格含酒店服务费）

2. 若乙方门市散客价格调整或推出特惠价格时，乙方应及时通知甲方；如乙方价格下降，则给予甲方的协议价格应根据下降比例作相应下调，以便使甲方销售价格始终低于乙方现行门市优惠价格。

3. 若乙方给予订房公司的协议价格临时调整时未能提前三天书面或电话通知甲方酒店业务部，乙方将允许甲方的预订客户在变价前预订的房间按原协议价格入住。

4. 当甲方客户入住酒店时，乙方按甲方传真所指定的协议价格直接向客人收取所有房费。

1. 甲方免费为酒店进行客源招徕与必要的促销，乙方负责协调酒店销售部、预订部及前台，配合好甲方预订单的. 落实确认与到店客人的入住安排。

2. 在非常情况下，乙方每天提供 间客房作为保留房供甲方预订，乙方应确保甲方在保留房数额内的订房，甲方将积极为乙方提供的保留房进行促销。

3. 当乙方房量紧张时，乙方应提前通知甲方以便甲方能及时调整预订并向客户作出解释；对于紧急订房，在无法联系到乙方销售人员的情况下，甲方将直接发传真至乙方前台，由乙方前台按甲方传真内容先予以接待。

4. 如因乙方原因造成甲方客人不能顺利入住，乙方应负责免费给客人升级或在客人同意的前提下，将甲方客人安排同星级且价格相同的酒店，佣金应照常返还。

5. 甲方客人退房时间为中午12:00时，如客人要求延迟退房，乙方可视当天房态情况尽量满足甲方客人的要求。

6. 当甲方客人直接向乙方要求延住时，乙方应要求客人及时通知甲方且必须通过甲方重新预订。如因特殊情况乙方可按甲方原先的传真预订价格先给客人续住，然后应通知甲方预订部补发延住预订单。

甲方订房夜审有如下2种方式，乙方决定选择第_____项合作方式。

1. 甲方于当天晚上24:00前后，以电话形式直接与酒店前台联系。酒店应通知前台给予配合，正确告知甲方预订的客户是否到店、甲方客户入住房号、续住或提前离店的情况。

2. 甲方于第二天上午将前一天的预订单总表以及已住店客人情况表发往酒店销售部，由酒店专人在预订单汇总表上填写客人入住房号、在已住客人情况表上填写客人正确的离店日期并与当天下午回传甲方。

1. 甲方在每月5日前向乙方提供上月经夜审后的甲方客人入住详细资料。经双方核对确认后，订房佣金由乙方在每月15日前汇入甲方指定的账号，并由甲方向乙方开具发票。如果乙方未能按时汇款，甲方向乙方收取每日1%的滞纳金。

客房预订协议合同篇三

甲方：_____

乙方：_____

甲乙双方按照互惠互利的原则，就酒店客房预订业务达成以下协议：

一、价格体系

1、乙方向甲方提供房间价格如下：_____（单位_____人民币元）

房间类型：_____

门市价：_____

前台优惠价：_____

甲方协议价：_____

可销售价格：_____

甲方协议价：_____

可销售价格：_____

备注：_____

(2)为使甲方销售价格能始终等于或低于乙方现行门市优惠价格，乙方进行门市价格下调或推出优惠价格时，应及时提前通知甲方，同时签约价格根据下降比例作相应下调。

(3)当乙方客户入住酒店时，乙方按甲方传真所指定的价格直接向客人收取所有房费。

(4)以上价格均含酒店服务费。

二、预定形式

- 1、甲方在客人抵店前，甲方将客房预订通知单传真通知给乙方，乙方尽快按订单上的传真号码书面确认回传。遇销售部、预订部休息期间，甲方可直接向乙方总台预订客房。甲方同时发送传真至乙方指定的传真号码，待正常工作日，核实并签名回传确认备档。
- 2、预订取消：乙方_____点为正常保留时间，_____点以后甲方取消预订客房，以传真或电话通知乙方。
- 3、甲方客人退房时间为中午12:00，若客人要求延迟退房，乙方可视当天房态情况尽量满足甲方客人的要求。
- 4、当甲方客人直接向乙方要求续住时，乙方应以甲方原先的传真预定价格予以续住，并及时通知甲方。
- 5、如因乙方原因造成甲方客人不能顺利入住，乙方应负责免费给客人升级或在客人同意的情况下，将甲方安排至同星级以上且价格相同的酒店，佣金应照常返还。

三、订房核对

双方订房核对采用如下方式进行：甲方于第二天上午将前一天的预订单汇总表以及已住店客人情况表发往乙方销售部，由乙方专人在预订单汇总表上填写客人入住房号、在已住店客人情况表上填写客人正确离店的日期并于当天下午回单甲方。

四、财务结算

- 1、凡经甲方销售的客房差价归甲方所得。
- 2、甲方在每月的5日前向乙方提供上月经订房核对后的客人

入住详细资料。经双方核对后，差价部分由乙方在每月的15日前汇入甲方指定账户，甲方向乙方开具发票。

3、当双方的间夜数有出入时，以乙方收银记录为准，如有跨月订房，记入下月。

4、为鼓励甲方大力推销乙方客房，另制定奖励措施如下：甲方季度订房超过_____间，乙方季度奖励_____元/间。

五、其他

1、本合同壹式两份，双方各执壹份。

2、本协议执行有效期至：_____年_____月_____日。协议双方不得单方面中止协议。

3、甲乙双方不得将本协议得条款向第三方公布。

4、本协议所有事宜以及操作程序，双方均有专人负责。

5、本合同未尽事宜可经双方协商解决，如双方对本合同的执行有争议而且无法协商解决，可向_____仲裁委员会申请仲裁。

甲方(盖章)：_____乙方(盖章)：_____

负责人(签字)：_____负责人(签字)：_____

_____年____月____日_____年____月____日

客房预订协议合同篇四

在当下社会，我们用到协议的地方越来越多，签订签订协议是最有效的法律依据之一。想写协议却不知道该怎么请教谁？下

面是小编为大家整理的酒店客房预订协议书，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

甲方：_____ (以下简称甲方)

地址：_____

乙方：_____ (以下简称乙方)

地址：_____

甲、乙双方按照互惠互利的原则，就酒店客房预订业务达成以下协议：

一、关于房型和房价

1. 乙方向甲方提供房间价格如下：(单位：人民币)

房间类型：_____

门市价：_____

前台价：_____

底价：_____

会员价：_____

是否含早茶：_____

早餐类型：_____

备注：加床：_____ 元 中早：_____ 元 西早：_____ 元
汇率：_____ (以上价格含酒店服务费)

2. 若乙方门市散客价格调整或推出特惠价格时，乙方应及时通知甲方；如乙方价格下降，则给予甲方的协议价格应根据下降比例作相应下调，以便使甲方销售价格始终低于乙方现行门市优惠价格。

3. 若乙方给予订房公司的协议价格临时调整时未能提前三天书面或email通知甲方酒店业务部，乙方将允许甲方的预订客户在变价前预订的房间按原协议价格入住。

4. 当甲方客户入住酒店时，乙方按甲方传真所指定的协议价格直接向客人收取所有房费。

二、 关于客房预订

1. 甲方免费为酒店进行客源招徕与必要的促销，乙方负责协调酒店销售部、预订部及前台，配合好甲方预订单的落实确认与到店客人的入住安排。

2. 在非常情况下，乙方每天提供 间客房作为保留房供甲方预订，乙方应确保甲方在保留房数额内的`订房，甲方将积极为乙方提供的保留房进行促销。

3. 当乙方房量紧张时，乙方应提前通知甲方以便甲方能及时调整预订并向客户作出解释；对于紧急订房，在无法联系到乙方销售人员的情况下，甲方将直接发传真至乙方前台，由乙方前台按甲方传真内容先予以接待。

4. 如因乙方原因造成甲方客人不能顺利入住，乙方应负责免费给客人升级或在客人同意的前提下，将甲方客人安排同星级且价格相同的酒店，佣金应照常返还。

5. 甲方客人退房时间为中午12：00时，如客人要求延迟退房，乙方可视当天房态情况尽量满足甲方客人的要求。

6. 当甲方客人直接向乙方要求延住时，乙方应要求客人及时通知甲方且必须通过甲方重新预订。如因特殊情况乙方可按甲方原先的传真预订价格先给客人续住，然后应通知甲方预订部补发延住预订单。

三、关于甲方订房夜审

甲方订房夜审有如下2种方式，乙方决定选择第_____项合作方式。

1. 甲方于当天晚上24:00前后，以电话形式直接与酒店前台联系。酒店应通知前台给予配合，正确告知甲方预订的客户是否到店、甲方客户入住房号、续住或提前离店的情况。

2. 甲方于第二天上午将前一天的预订单总表以及已住店客人情况表发往酒店销售部，由酒店专人在预订单汇总表上填写客人入住房号、在已住客人情况表上填写客人正确的离店日期并与当天下午回传甲方。

四、关于对帐、返佣及其它奖励措施

1. 甲方在每月5日前向乙方提供上月经夜审后的甲方客人入住详细资料。经双方核对确认后，订房佣金由乙方在每月15日前汇入甲方指定的账号，并由甲方向乙方开具发票。如果乙方未能按时汇款，甲方向乙方收取每日1%的滞纳金。

2. 当双方的间夜数有出入时，以乙方收银记录为准，如有跨月的订房，计入下月。

3. 为鼓励甲方大力推销乙方客房，乙方另制定奖励措施如下：

五、其它

1. 本合同一式两份，双方各执一份，合同经签署后具有法律

效应。

3. 甲、乙双方不得将本协议的条款向第三方公布。

4. 本协议所有事宜以及操作程序，双方均由专人负责。

5. 和约双方不得单方面擅自变更或终止本协议。

6. 本合同未尽事宜可经双方协商解决，如双方对本合同的执行有争议且无法协商解决，双方同意将争议事项提交所在地仲裁委员会，按照仲裁委员会的仲裁规则进行裁决。

甲方： _____

地址： _____

电话： _____

业务联系人： _____

公司签署人： _____ (盖章)

乙方： _____

地址： _____

电话： _____

传真： _____

酒店签署人： _____ (盖章)

签署日期： _____

签署地址： _____

客房预订协议合同篇五

甲乙双方按照互惠互利的原则，就酒店客房预订业务达成以下协议：

一、价格体系

1、乙方向甲方提供房间价格如下：（单位：人民币元）

房间类型

宾馆价格

甲方团队价

甲方散客价

是否含早

门市价

前台优惠价

甲方协议价

可销售价格

甲方协议价

可销售价格

备注：

(2)为使甲方销售价格能始终等于或低于乙方现行门市优惠价格，乙方进行门市价格下调或推出优惠价格时，应及时提前

通知甲方，同时签约价格根据下降比例作相应下调。

(3)当乙方客户入住酒店时，乙方按甲方传真所指定的价格直接向客人收取所有房费。

(4)以上价格均含酒店服务费。

二、预定形式

1、甲方在客人抵店前，甲方将客房预订通知单传真通知给乙方，乙方尽快按订单上的传真号码书面确认回传。遇销售部、预订部休息期间，甲方可直接向乙方总台预订客房。甲方同时发送传真至乙方指定的传真号码，待正常工作日，核实并签名回传确认备档。

2、预订取消：乙方_____点为正常保留时间，_____点以后甲方取消预订客房，以传真或电话通知乙方。

3、甲方客人退房时间为中午12：00，若客人要求延迟退房，乙方可视当天房态情况尽量满足甲方客人的要求。

4、当甲方客人直接向乙方要求续住时，乙方应以甲方原先的传真预定价格予以续住，并及时通知甲方。

5、如因乙方原因造成甲方客人不能顺利入住，乙方应负责免费给客人升级或在客人同意的情况下，将甲方安排至同星级以上且价格相同的酒店，佣金应照常返还。

三、订房核对

双方订房核对采用如下方式进行：甲方于第二天上午将前一天的预订单汇总表以及已住店客人情况表发往乙方销售部，由乙方专人在预订单汇总表上填写客人入住房号、在已住店客人情况表上填写客人正确离店的日期并于当天下午回单甲

方。

四、财务结算

- 1、凡经甲方销售的客房差价归甲方所得。
- 2、甲方在每月的5日前向乙方提供上月经订房核对后的客人入住详细资料。经双方核对后，差价部分由乙方在每月的15日前汇入甲方指定账户，甲方向乙方开具发票。
- 3、当双方的间夜数有出入时，以乙方收银记录为准，如有跨月订房，记入下月。
- 4、为鼓励甲方大力推销乙方客房，另制定奖励措施如下：甲方季度订房超过_____间，乙方季度奖励_____元/间。

五、其他

- 1、本合同壹式两份，双方各执壹份。
- 2、本协议执行有效期至：_____年_____月_____日。协议双方不得单方面中止协议。
- 3、甲乙双方不得将本协议得条款向第三方公布。
- 4、本协议所有事宜以及操作程序，双方均有专人负责。
- 5、本合同未尽事宜可经双方协商解决，如双方对本合同的执行有争议而且无法协商解决，可向_____仲裁委员会申请仲裁。

甲方(盖章)：_____ 乙方(盖章)：_____

负责人(签字)：_____ 负责人(签字)：_____