

# 2023年加油演讲稿 加油站演讲稿(大全6篇)

演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

## 加油演讲稿篇一

大家好！我叫××，现任××加油站站长。今天，感谢在座的各位领导给我竞聘××加油站站长一职的机会。我将珍惜这次机会，为××加油站今后的繁荣发展，做出自己的贡献。

在中石化工作这×年中，我把自己的青春奉献给了咱们的石油行业，这×年来我辛苦工作，在历尽坎坷的同时，也收获了累累硕果。通过不断的学习，我从一个涉世未深的年轻人成长为一个有责任心，有经验，有上进心的加油站员工。进入中石化这个大家庭以来，我一直在一线工作，×年来，我从加油员到计量员，再做到加油站站长，工作经验及个人能力都得到了全面的提升。今天，我来竞聘这个职位，主要具有以下优势：××年×月，我参加省公司组织的计量员培训，合格并颁发证书；××年×月，我参加中国石化销售企业区外公司数质量管理岗培训班培训，完成课程学习，成绩合格并颁发证书；××年×月，我有幸在××参加站长培训，成绩合格并颁发证书。我的工作思路是：找准切入点，抓重点，攻难点。在销售形势异常严峻的韩城地区，如何扭转销售下滑的势头一直困扰着我。虽然我们有中石化这一金字招牌，但是各种挑战仍然严峻地摆在我面前。

通过对形势的入微研判，我将在以后的工作中着重抓以下几个重点：

狠抓规范化服务。在行业竞争如此激烈的今天，数质量问题已不再占主导地位。此时此刻，我们应该把工作重点转移到服务细节上。从站长到员工都要求熟练掌握加油“八步法”，把销售“六技巧”作为上岗员工的必备武器。顾客进站加油，员工严格执行“跑、笑、迎、唱、送”五字诀。用优质、周到的服务留住我们的每一位顾客。与中石油及个体站展开竞争。在同等价格下比质量，在同等质量上比服务，让广大顾客朋友切身感受到在中石化加油站消费放心、舒心。

2. 想方设法增销量，巩固大客户，发展小额配送。面对销售形势严峻的20x年，我将积极寻找对策，把握机遇。在经营管理模式上，尝试全员动员，走出去，请进来。站内由出纳带当班加油员稳住进站车辆，站长负责攻关配送客户。能请的客户请进来，能拉的客户拉过来。

3. 做好非油品，相得益彰。首先，完善各项便民服务措施，在做好日常经营工作的前提下，尽可能的解决顾客之急。在非油品上，我较早纠正了站内员工“在加油站卖饮料、副食等商品对成品油销售影响不是很大”的误区，并动员全体员工大力展开非油品业务，此举也可极大促进我们的成品油销售。顾客在购买商品的同时绝大部分都会加油，加油的同时又会购买商品，两者之间是互相促进的。在某种程度上它也是一项便民服务措施，而且非油品引来的客户也为加油站聚集了人气。

4. 对安全常抓不懈。我们要围绕“为什么我要安全，”“我的安全责任是什么”，“我如何保安全”，“如何落实谁主管谁负责安全责任制”等问题开展讨论。同时，定期组织员工进行应急预案实战演练，并深度查找挖掘未遂事件，增强员工对身边存在的安全隐患识别意识，并且练就隐患排除能力。

结合加油站实际，细化加油站安全纪律和规定。严格执行资金油品管理制度，同时也希望片区对我们站指导力度加大，

提高员工安全防范能力和处置突发事件的能力，确保企业财产和员工生命安全。紧张而又充实的工作，是对我的一种锻炼，更让我从中学到了许多知识。在今后的工作中我会倍加努力，勤奋工作，处处以企业利益为重，时刻牢记领导的教诲，围绕年初企业制订的各项经营目标任务，结合本职工作，脚踏实地，真抓实干，再接再厉，为了企业的美好明天而努力工作！我的演讲到此完毕，感谢领导，评委对我的评价。

## 加油演讲稿篇二

尊敬的各位评委、领导和同事们：大家好！

石油公司这次机构优化，对于调动职工的积极性，提高工作效率，增强工作效能，具有重要意义，我坚决拥护，并积极参与。今天，我演讲的题目是：加油站经理竞聘演讲稿。

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天，也是你们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在砺炼中更加理性与成熟。

下面，我向大家简要介绍一下我的个人情况，让大家对我的了解更加全面、更加直观。

下面我谈一下我此次竞争上岗演讲的优势

优势之一是我善于学习，具有一定的业务理论知识。

优势之二是我年轻，接受新事物能力强，能更好的工作。

优势之三是我具有较丰富的工作经验和才能。

当然，我也更清楚，成绩也好，经验也罢，它只能说明过去，并不能证明未来。

一是做好经营管理，使经营多元化。

二是美化环境，使环境怡人化。

三是强化服务质量，使服务星级化。

四是开源节流，使员工多岗化。

五是抓好营销，使营销日常化。

六是抓培训，促进安全意识的形成。

最后，以身作则，提高素质到位。打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，勤奋学习，不断加强自我创新能力与自我约束能力，不断提高工作能力和管理能力，增强自身综合素质，为公司带领出一支忠诚与中国石油事业、思想稳定、充满活力的钢铁队伍。

尊敬的各位领导，评委，我是一个平凡的人，拥有的是一颗平凡的心，此次竞聘，我渴望成功，渴望进步，哪怕是一点小小的进步也会让我更加感受到自身素质的提高，生活的美好，如果我竞聘成功，我愿意用真心和热心更好的去工作，用细心和耐心更好的为我们中国石油公司的发展贡献自己的力量！

最后，我想说，目前或许我不是最优秀的，但我一定做最努力的，请大家信任我，考验我！谢谢大家！

我的竞聘上岗演讲完毕，谢谢大家！

### 加油演讲稿篇三

同学们，本学期已进入倒计时的时刻，期末考试就要到来，这是大家一学期耕耘下来收获的时刻，这是关键的冲刺阶段，

我们每一位同学都应该认真复习、认真总结“勤奋出天才”这是一面永不褪色的旗帜，它永远激励我们不断追求、不断探索有书好好读，有书赶快读，读书的时间不多希望大家争分夺秒，凭着刻苦拼搏、一心向上的精神，系统复习巩固所学的知识，我们每个同学都应争取发挥出自己的最好水平，取得优异的成绩，向祖国、老师、家长汇报！

在新的一年里，我们有许许多多的事情要做，有许许多多的任务要完成，我们将面临新的挑战 and 机遇我以最诚挚的心意、最吉祥的语言祝福每一位同学，祝大家美梦成真，学习进步，身体健康。

## 加油演讲稿篇四

你们好！

我叫，今年\*\*岁，在我这\*年的工作中，我把自己的青春奉献给了咱们的石油行业，这些年来我辛苦工作，在历尽坎坷的同时，也收获了累累硕果，通过不断的学习，我从一个羸弱的年轻人成长为一个有经验、有上进心的加油站工人，今天，我感谢在座的各位领导能给我面试加油站站长一职的机会，好好把握住这次机会，为加油站今后的繁荣发展，做出自己的贡献。我来自一线，多年从事加油站工作，这些来，我先后从事过油库计量员、加油站计量员、润滑油门市、液化气站站长、加油站站长等职位，今天，我能来竞聘这个职位，主要具有以下优势。

个人竞聘优势

有很强的沟通能力

本人拥有很强的沟通能力，在日常工作中加油站站长竞聘书，我们在服务好新用户的前提下，要尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，我个人凭借着良好的沟通能力和办事能力与客户进

行了良好的沟通交流，却保客户不会丢失。

## 良好的人际关系

至今为止，我工作已经有\*\*年了，这些年来，我凭借着良好的人际关系，发展了很多的客户。像咱们\*市的一些企事业单位，大多数已经成为加油站的定点加油用户，现如今\*公司，林场等。他们的领导也已经和我达成共识。准备帮助我们加油站进行宣传和推广工作。还有，就是非固定用户的大批量用油。例如西山风力发电二期三期工程的施工单位，经过我的几次走访，已经成为我们加油站的定点购油用户。

## 安全教育方面

我深知加油站安全工作的重要性，为了能提升安全性能，让顾客能放心来我们站加油，在加油站安全管理工作中拥有加油站竞聘报告很多工作经验，可以保证加油站安全工作深入到位，让各位领导和客户达到满意。

## 竞聘成功后的工作措施

各位领导如果这次我竞聘加油站站长一职成功，我将在加油站开展如下工作。

## 稳定客户，做大销量

- 1、落实五项便民措施，推行容美茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。
- 2、建立用户会员制，长期会员，资加油站经理竞聘源紧张时想受优先权。
- 3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。

4、抓住资源，在中油脱销时抓好服务，做好宣传争取用户。

5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。

6、建立客户视像档案，做到人车合一。依托容美站可开展多元化服务的硬件优势，特色服务，亲情服务，在公司给予的权限内，最大限度的为他们提供优质服务，洗车服务、加水，检查轮胎，依托市场调研、电话联系、登门拜访等方式，做到客户的信息及时更新，客户的需求及时回应，客户的抱怨及时处理，形成紧密、牢固、友好、和谐的客户关系。走访大客户，特别是菜坡煤矿运输车队，鑫新矿业公司，物流公司，反季节蔬菜运输老板，大型矿山机械。应尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

### 强化服务，严格管理

在市场竞争如此激烈的今天，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，加油站员工使用文明服务用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，改24小时工作制为8小时工作制，实行站长长期值班制，确保住站率85%。工资二次分配，实行升油工资+考评积分的新办法，提高全站职工的工作积极性，打破吃大锅饭的旧分配体制。

### 抓规范化服务, 树品牌效应

加油站是中石化对外的形象窗口，规范化服务的好坏，直接影响到整个公司形象。为此规范化服务对加油站的形象来说是十分重要，抓好规范服务，就等于抓住了品牌效益。抓规范化服务要从细微、点滴入手、从着装、站容、站貌、服务用语着手，要求每个员工牢记“引、问、开、加、盖、擦、唱、送”八个字，并能分细每步操作程序，按章严格操作。规范员工的行体动作，同时要求员工做到三个“一点”，对

用户热情一点，服务周到一点和耐心一点，给客户一个好的环境加油站竞聘书，好的心情，让他们感受到一种回家的温馨，让他们真正体会到在中石化加油站花钱不仅是买到了油品，而且还买到了上呈的服务。让司机们走了想回来，来了不想走，确保司机回头率100%、油箱加满率100%。

各位领导，作为这次竞聘上岗的积极参与者，我希望在此次竞聘中获得成功。但是，我绝不会回避失败。不管最后结果如何，我都将堂堂正正做人，兢兢业业做事，为我们加油站的发展做出积极的贡献。

## 加油演讲稿篇五

尊敬的各位领导、同志们：大家好！

我演讲的题目是：一个加油站长的“三心二意”。大家一定觉得奇怪，“三心二意”是个贬义词，怎么跟加油站长扯到一块了呢？别急，且听我慢慢道来。

从一名普通的加油员到一个站的站长，在这短短的一个多月时间里，在领导的关心指导和同事的支持下，我顺利实现了角色的转换，以更大的热情全身心投入到工作当中。我想，是中石化给了我这个尽情发挥自己潜力的平台；是中石化给了我这个充分体现自己人生价值的空间。

虽然只是短暂的一个月，但通过这段日子的历练，对于如何做一个称职的站长，我也有了自己的一些感悟：作为一站之长，除了提高自身素质，加强学习之外，还要有“三心二意”。我这里所说的“三心”是指责任心、细心、虚心、爱心？，“二意”为意志、诚意。

“责任”二字重于泰山。没有责任心的领导不是合格的领导，没有责任心的员工不是优秀的员工，工作就意味着责任。在这个世界上，没有不需承担责任的工作，而且你的职位越高，

权利越大，你所肩负的责任就越重，责任意识也会让我们表现更加卓越。站长的工作平凡而琐碎，但对于整个油站的运作却又起着至关重要的作用，只有以高度的责任心，从根本上树立“爱站如家”的观念，同时努力提高员工以公司为大家庭的高度责任感，才能促使每一位员工爱岗敬业，奉献企业，才能让每一位员工永保激情，投身企业。

当然，仅仅有责任心还是不够的，工作中还必须有足够的细心。“做好每一个细节，就能取得胜利。从成功到灾难，只有一步之差。在每一次危机中，一些细节往往决定全局”，这是约翰·列侬说的话。作为一名站长，琐碎的工作要求更注重细节。比如日常的安全检查中，哪怕只看到手指大的油花、一颗松动的螺钉也不能粗心大意。正如海尔集团总裁张瑞敏所言：“把每一件简单的事情做好就是不简单，把每一件平凡的事做好就是不平凡。”要把一点一滴的小事做好，把一分一秒的时间抓牢，于细微之处见真知。

“骄傲使人落后，虚心使人进步”，在工作中，虚心永远是我们必备的基本素质。满招损，谦得益，学无止境，保持低调的态度，向周围的领导、同事学习。牛顿说过：“我不知道人家怎样看我，但是在我自己看来，我就像一个海滩上的小孩子，偶尔拾到较为光滑的圆石，而真理的大海我并未发现。”谦虚的胸怀，正是牛顿取得不朽成就的基础。当然，谦虚不是万事盲从，别人说什么就什么，谦虚是一种尊重的行为，是一种智慧，一种人生境界。我们要善听别人的意见，集众人智慧于一身，更要善于思考，善于判断，善于总结，善于创新。

此外，对工作有爱心，才能投以更大的热情；对员工有爱心，才能创造一个和谐的家园。要每一位员工爱站如家，作为管理者，首先必须要让油站有家的感觉，关爱员工，要把员工当作自己的亲人，把在一起工作看成是一种缘分，用心去关怀关心下属。一个热情的问候，一句关心的话语，一个微笑，一个点头，一些充满爱心的叮嘱，对领导来讲是不经意或极

为平常的，但对下属的员工来说则是一个极大的鼓舞，都会在工作中起到对下属的激励作用。关爱员工，就是要有宽人之心，容人之量。要有讲诚信的美德，要有敢于承认错误的勇气，还要有不以权力压人的势态，更要有不分亲疏厚薄的仁爱。

除了以上所说的“三心”，站长还要有“两意”：意志和诚意。说到意志，墨子有言：“志不强者智不达”。古往今来，欲成大事者，必是意志坚定的人。因为意志坚定的人对工作有坚定的信仰，他相信能够从事眼前的工作，他相信能够应付眼前的阻碍，他相信能够改变眼前的困境。他具备随时坚定进行的能力，随时坚定进行的决心，这使他轻视障碍，使他嘲笑困难，使他增强了成功的力量。做好一件事就像冲咖啡一样，而意志就像水，没有水就冲不了咖啡，没有坚强的意志，也就没有成功。

21世纪是一个团队至上的时代，所有事业都将是团队事业，只有拥有一支具有很强向心力、凝聚力、战斗力的团队，拥有一批彼此间互相鼓励、支持、学习、合作的员工，企业才能不断前进，壮大。“百涓之水，汇成江海”，个人的力量是有限的，此时，员工的管理和团结显得尤为重要。在员工的管理方面，我认为站长应该以“诚意”二字贯穿始终。不管是从历史的角度，还是从人际交往的角度，管理者都应该常怀诚意之心来对待下属和同事，将心比心多进行“换位思考”，站在下属的立场多想一想。以诚意面对下属，以诚意尊重下属，以诚意感动下属。惟有诚意，才能进行有效的沟通；惟有诚意，合作关系才能持久；惟有诚意，企业才会有真正意义上的团结和凝聚力。

天空因蔚蓝而美丽，工作因执着而伟大，企业因团结而发展。朋友们，让我们携起手来，带着这“三心二意”，为中石化的发展而努力！

我的演讲完毕！谢谢大家！

## 加油演讲稿篇六

大家早上好。

又是一年秋冬春夏的轮回，又是一个那明媚阳光足以照亮心房的季节。

今天在这里，我们谨代表高一二班全体师生为即将参加高考的. 学哥学姐们送上最真诚的祝福。

人们都说，凡是经得起高考的高中生都是勇敢的，是的！你们是勇敢的战士，你们是骄傲的一中人！曾几何时，当我们懂得人生的成长是一次次从此岸到彼岸的跨越时，我们便想去拥抱那无限的挑战，那温柔的黎明。回首向来萧瑟处，每一次日出、每一层涟漪都是那么的美丽动人；每一袭风浪、每一片乌云都因你们曾经的执与坚韧消去了锋芒。

——要昂首冲上天空的雏鹰，创造一飞冲天的辉煌。

一捧虔诚，一腔热血，你们用辛苦的汗水换来收获的芳香；一路走过，一路高歌，你们正踏上人生新的起跑线，你们是清晨那轮最美丽的朝阳。

辛苦的日子，未曾有语，只因情到深处，你们的苦他们看在眼里，疼在心里；看一看眼中充满崇敬之意的学弟学妹们，他们也将心里为你们送去最诚挚的祝愿。

高三的学哥学姐们，是你们，让我们明白了什么是书山高峻、顽强自有通天路，学海遥深、坚毅恒存顺风船。

加油，为了你们青春的誓言！为了一中今夏的辉煌！我们和你们一样坚信：沧海横流，方显英雄本色！

高三的学哥学姐们，加油吧！我们会永远支持你们！让我们

一个个甜蜜的微笑送去真挚的祝福，让我们一席席温馨的话语传达深情的关爱，让我们的祝福和掌声成为你们通向成功的动力，我们期盼，我们坚信，静候你们的佳音！

加油！高三学子，六月因你们而绚烂，世界因你们而精彩！  
一中因你们而扬名！

最后，祝所有高三同学：

超越自己，金榜题名。

我们的演讲到此结束，谢谢大家！