

酒吧助理演讲稿 助理竞聘演讲稿(优秀6篇)

演讲属于现实活动范畴。它是演讲家通过对社会现实的判断和评价，直接向广大听众公开陈述自己主张和看法的现实活动。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

酒吧助理演讲稿篇一

首先，感谢大家对我过去工作的帮助和支持，使我与其他竞争者一样走上今天的讲台，来参加。我愿意把这次竞聘当成争取多尽一份责任的机遇，下面我从三个方面做简短发言，希望能赢得大家的信任和支持。

我叫，我先后参加了xxxxx□

（一）、具有精细化的工作方法及管理水平：

从事工作以来，我越来越感受到，安全工作是一项系统性的复杂工作，一个细小的环节出现问题就有可能酿成不可想象的后果，因此日常工作中我养成了“细节决定安全”的管理理念，对安全卡控的各个环节和细节在思想上高度重视，在卡控制度的建立上不断细化完善，在落实中对各个环节细致检查。

（二）、具有扎实的业务功底和较强的工作经验。

我参加过的xx制造本科班学习，为我更好地担当管理者提供了前提条件，同时，也为能正确指导和实施空调检修保养、运用安全管理工作创造了基础。

（四）、具有较强的领会、贯彻上级要求，狠抓落实的能力。

自走上工作岗位以来，我政治上要求进步，从未放松过思想上“三观”的改造，对各个时期上级的要求主动学习，更重要的是在行动上加以落实。

如果我成功，我将根据领导的安排，努力做好以下工作：

1、当好配角，尽快进入角色

总经理助理岗位对我来说是一个全新课题，是机遇但更多的是挑战。为此我将在集团董事局和公司总经理室的领导下，紧紧团结各位员工，努力做好本职工作，尽快实现角色的转换。

2、加强经营管理，确保公司效益稳步增长

随着市场竞争的日趋激励，处在薄利与亏损边缘的物业管理企业更多的因人力成本的提升而捉襟见肘。为此在新的一年里，我司必须从节约一滴水、一度电着手，在全员中开展全方位的成本费用控制，实施精细化管理，加大收入、效益考核力度，真正实现员工自身利益与所在部门、岗位的经营业绩挂钩；划小核算单位，逐步推行以事业部为单位的成本、费用、利润考核中心；大力发展代办、增值业务，建立健全各项业务工作流程，努力提高代办、增值业务盈利空间；加大资金回收力度，降低应收账款损耗率，积极盘活空置、闲置物业，紧紧围绕“资金总体平衡、略有节余”的原则，努力盘活资金，确保企业资产保值增值。

3、加大制度建设，努力实施规范化、科学化管理

俗话说：没有规矩，不成方圆。随着企业规模的扩大，点多、线长、面广、人众，对公司的管理提出了更高更严的要求，为此必须花大力气，加大制度建设，加大收支两条线管理、

备用金管理、票据管理力度、应收账款管理，建立健全各类收费台账；大力推进电子化管理，做实所有物业基本资料，力争年内各事业部收费工作电子化；加大稽查力度，确保资金安全，积极防范金融风险。

各位领导，不管此次竞聘我能否成功，我都将服从公司安排，努力学习，勤奋工作，以报答各位领导、同仁对我的厚爱。

在此，祝各位竞聘者好运！祝各位领导、同仁身体健康，工作顺利！祝武陵城的事业蒸蒸日上！祝xx的明天更加美好！谢谢大家！

酒吧助理演讲稿篇二

大家好！

今天，我站在这里做竞聘演讲，心情很激动，首先，感谢公司领导为我们创造了这次展示自我、提高自我，公平竞争的机会，我将倍加珍惜。同时，我也真诚地期望各位领导和各位同事能给予我大力的支持和鼓励。我根据自己的实际情况，决定竞聘pmc总经理助理职位。下面是我的基本情况以及我对pmc助理工作的认识、规划设想，现在向各位领导做一下汇报。

一、个人的基本情况

我叫□xx年x月来到本公司，在这将近3年半多的时间里，我从事过业务部的发货员，从事过仓库会计，从事过pmc物控员工作，不管是哪一种工作我都是非常认真负责，我想这是大家有目共睹的，经过这几年在工作中的历练使自己各方面的素质得以提高。在xx年底建议公司成立pmc部门，在xx年建议pmc部门人员分工按物料分工，并且在8月份根据公司产品的生产流程建立了一套能贯穿全程的帐目，这套帐经过这几

个月试用的感觉是越来越好，越来越简单。我亲历了pmc部门走过的每一个脚步。也亲眼目睹了pmc部门在我们的手中一天天成长，一天天正规起来，作为这一过程的见证人和参与者，我为我能是pmc这支队伍中的一员而感到自豪。多年的工作，使我深刻地感到机遇和挑战并存，成功与辛酸同在，参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现自己的价值，在工作竞争中不断完善自己。

二、对pmc部门认识及部门主管工作的认识

3: 学习能力，因为你只有不停的学习，你才能更好的、更快的进步，才能跟上赶上社会的发展，人与人之间的竞争，不是你过去的的能力怎样，现在的能力怎样?而是你在学习怎样，现在的学习是你未来竞争的根本。

酒吧助理演讲稿篇三

大家好!

今天能站在这个演讲台上，我感觉我们是幸运的，并由衷地感谢领导为我们搭建了这个只属于年轻人的舞台。我叫xx来自于xxx现年30岁，1996年参加工作，1999年加入中国共产党20xx年走上正科工作岗位。先后在镇里担任组织、人事、纪检干事，妇联主任和团委书记。

如今我们正生活在一个机遇与挑战并存的年代，挑战自我，实现人生价值是我今天来的真正目的。回首我的工作历程，我很欣慰，无论是与组织委员、纪检委员的配合还是从事共青团工作，都得到了领导的认可和好评。

参加工作以来，先后6次被镇里评为优秀共产党员和优秀干部，连续8次被评为国家、市、区级共青团工作先进个人。在我从

事共青团工作的8年时间里先后4次接受团中央、团市委的工作督查，并给予了很高的评价。20xx年我镇团委被评为xx区首个“全国五四红旗团委”。如果说谈自身优势，我真的不知道应该说些什么，因为我一直在履行着作为一名共产党员、一名机关干部应该履行的职责。我的优势可能就是这些成绩的取得，因为它验证了我扎实的工作作风，较强组织协调能力和工作的创新意识。

从20xx年开始，因为到村挂职锻炼、定期信访值班，又给了我一次历练、提高的机会，在我接待百姓的日子里，从没和百姓红过一次脸，吵过一次架，并能做到相互信任、相互尊重，认识我的百姓总能微笑的喊出我的名字，我也会尽其所能的为他们解决难题，通过两年多的实践，使我加强了与农民群众的联系和沟通，增强了从多角度去看待同一问题，从中找到处理事情最佳方案的能力。

二是踏下心来，深入群众之中切实搞好关乎农民群众切身利益问题的调研，真正搞懂群众在想些什么、盼些什么，集中各部门力量逐步解决农民群众的热点、难点问题，实实在在地为群众办实事。

三是结合各镇的拆迁任务，协助镇长做好城镇规划、做好群众利益与集体利益的协调沟通，尽最大可能避免群访和越级上访事件的发生。

四是协助镇长做好招商引资工作，通过招商网、人才网以及良好的人际关系多渠道地宣传镇里地理优势和优惠政策。对大财团、科技含量较高及有发展潜力的企业采取主动进位，并在土地紧张的情况下，镇村联合发展，形成外争空间，内挖潜力的良好局面。

五是做好农村党建工作，尤其是非公经济党建工作，切实做到两手抓两手都要硬。六是协助镇长做好文字处理等工作。工作中注重宣传、总结，留有痕迹。

在协助镇长做好各项工作的同时，还应加强自身学习，青春是一种优势，但不珍惜光阴、不勤奋学习，也只能成为时间上的匆匆过客，我将本着向社会学、向实践学、向群众学的原则，多方位汲取营养，用一种如饥似渴、只争朝夕的钻劲来提高自身素养，增强理论水平。

我坚信，只有加强学习，才能用科学的方法胸有成竹地解决、处理问题。我热爱农村基层工作，信奉“有为才有位，有位才有更好的作为”的理念，我希望能个乡镇助理这个岗位上发挥更大的作用，将学到的基层工作经验以及与干部群众结下的浓厚感情投入到工作中去。

酒吧助理演讲稿篇四

此时此刻我以一个竞聘者的身份走上演讲台，心里除了紧张激动就剩下激动紧张了，激动的是我幸运的赶上了了公司公平竞聘的大好时机，紧张的是我害怕有负领导同事们对我的厚望。

借此我向所有关心支持帮助我的领导同事表示谢意。

一打打的青岛变成空酒瓶的，这背后和大家各司其职共同努力的结果。

我竞聘的是见习领班，我具有以下优势。

- 1、欲做事先做人，我正直的人品。
- 2、认真负责的工作态度。
- 3、有大局观同样也注重细节。
- 4、有良好的人际交往能力。

5、遇事沉着冷静能处理突发事物。

6、收悉酒吧的工作。

如果有幸成功的话，我的主要工作思想和目标是，搞好服务，稳定大局，内强素质，外树形象，自信自强。

各位领导同事，古希腊哲人说过，给我一个支点我将撬起地球，这是对生活的自信，而现在我要说给我一个机会，我将干出我的风采，这是对生活的热爱和对工作的的无尽追求。

我也知道此次竞聘意味着一部分人会成功一部分人会失败，无论结果如何我都将以此为新的起点更加努力工作，迎难而上，把自己的全部智慧和精力奉献给我们的苏荷。

请大家投我一票。

我的演讲完毕，谢谢。

酒吧助理演讲稿篇五

大家好！

一是有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。我出生在农村，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。我珍惜现在的工作，爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，努力把工作做得最好。

二是有较为扎实的专业知识和工作经验。我是学财会专业的，加入**以前一直从事企业财务工作，积累了一定的工作经验，进入公司以后也一直在资金部工作，除主要负责农行融资工作外，先后参与了世纪花园三期、香洲苑、**家居装饰广场、世纪花园四期、在水一方、冷水江**广场、湖天一色等项目开发贷款的申报、调查和评估工作。四年多来，我不断学习

有关金融方面的知识、掌握金融法规，完善自己的知识结构，提升自己的知识层次。

三是有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的处世之道，以“老老实实做人、勤勤恳恳做事”为信条，严格要求自己，尊敬领导，团结同事，得到了领导和同事的肯定。

诚然，在肯定自身有利条件的同时，我也清醒地认识到自己存在一些不足之处：与领导、同事交流不够，有时工作缺乏主动性，谨慎有余，泼辣不够。不过我有信心，在以后的工作实践中不断克服。

在决定参加这次竞聘前，本人曾度德量力，思虑再三，因为我的处世哲学就是不与人争。与两年前参加资金事业部一处主任竞聘时相比，我少了几份激情，多了几份彷徨，我曾全方位的审视了自己这两年来在工作中的得与失、成与败，总觉得不尽人意，但仔细想来，本人已竭尽全力，问心无愧。今天，我之所以走上了这个讲台，并不是把这次竞聘看作是职务升迁的机会，而是想通过这次演讲，锻炼自己的能力、并借此机会和各位同仁交流，接受领导和同事们的客观评价，重新认识自己，对自己以后的人生目标进行重新定位。

假如我这次有幸竞聘成功，我将不负众望，积极工作，加强学习，提高自身素质，协助好资金事业部部长的的工作，拓宽公司融资渠道，为加速公司资产的变现出谋划策。

在我的演讲即将结束的时候，我想说的是：即使我在这次竞聘中没有成功，我仍将一如既往的努力工作，我深信，在充满生机与活力的21世纪，在竞争激烈，机遇与挑战并存的今天，通过这样一种民主科学的形式推选出来的，一定是公司里最优秀的员工，真正德才兼备的骨干，我为他们祝福，也为公司祝福。我庆幸自己能搭上**这个平台，我将不断努力，奉献自己的青春、才华，为**的事业作出自己应有的贡献。

谢谢大家！

酒吧助理演讲稿篇六

大家好！

今天，我站在这里，心情非常激动。我本着进一步锻炼自己，为邮局多做贡献的宗旨，参加这次竞聘。首先非常感谢各位领导给我这次竞聘、展示自我的机会，为我们提供了一个这么好的竞争平台，让我们可以在这里展现风采。

我叫，出生于年，毕业于，学历[]20xx年毕业后，进入县邮政工作，曾担任过市场部管理员、分局负责人、县局市场部副主任、大客户中心主任，现任县局市场部主任。回首过去的6年，在上级领导和同仁们的支持和帮助下，我在工作中一直兢兢业业，任劳任怨，从一个业务新兵逐渐成长为一个有担当、敢反思、珍惜人生价值的责任人。

面对瞬息万变的国际国内形势，服务行业竞争日趋激烈。我们邮局认清形势，并抓住我国经济发展和国家出台的一系列优惠政策，搞好我们邮政的改革和发展。提出了在转变中发展，在发展中转变的口号。企业要发展，就必须有专业的团队来服好务。建设一支专业素质高的人才和领导队伍才是根本之道。我坚信，自己能够胜任这项光荣而艰巨的任务。

经过多年的基层锻炼，我对邮局相关的业务非常熟悉。并且工作中，我始终不忘充实自己，坚持干中学、学中干，完善自我，提高自我。在我们邮局改革发展的征途中，积极转变思想，强化为民服务的意识，工作中敢于创新、勇于实践，善于总结，能吃苦耐劳，认真负责，别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己先做的。对领导安排的工作总是尽力去完成，务求尽善尽美。现在，自己的业务技能也非常熟练。

经过多年的岗位磨练，我能够坚持团结同事、做到识大体顾大局，正确处理与领导和其他员工的关系，做工作、办事情，思路清晰、行止有度、头绪分明、恰到好处。能够处理好与上下左右的关系，使各项工作有序开展。

另外，我再谈谈如果我竞聘成功后的打算

首先，我会摆正位置，做好主任的副手，结合当前的实际情况，对本岗位进行重新认识、转变工作思路，全面加强理论和实践的学习，成为一名有担当有能力的副职人员。虽然，我现在的工作就是负责市场部的工作，对市场工作有一定的了解。但毕竟这是在市里的邮局，我想工作重担也会加大。因此，我会保持一颗谦虚谨慎的心，一切从头开始，认真在自身岗位上奋斗进取。

我会注重以人为本，协调好主任全面掌握好市场部的工作。加大对业务完成情况的检查，把各项工作做实、做细、做到位，并做好各项资料记录。增强邮局产品营销服务保障管理，提高服务态度、提升服务档次。加大提高并完善务实务虚的簿弱工作。

在保持现有主营邮政产品和邮局代办业务基础上，多加强市场调研，开拓新的市场，并根据市场需求多开拓一些业务，如个人理财……等。力争通过多种途径为我局创造多元化的经济效益。另外，要对营销人员进行专门的技能培训，包括营销知识、方法、手段、技巧以及邮局的相关产品都要熟记在脑海里。使员工的营销意识进一步增强，营销手段进一步提升，打牢营销服务基础。

一是邮局储蓄业务是最基础，最根本的一项。在努力做好新业务的同时，也要努力夯实储蓄业务。努力做大邮储余额，形成规模效益。在实际工作中，通过创先争优活动，充分发挥员工工作的主动性、积极性和创造性，努力为我局增收创收，使邮政储蓄再创新高。二是特快业务是近几年来新兴的

一项业务。我们要继续开辟这块快递市场，不断创新，加强电子商务的新业务建设，满足人们新的需求。并且与邮政银行、物流速递一起，整合资源，优势互补，为邮储银行、物流速递提供更好的网络支撑服务。让大家享受到我们便捷、高效、足不出户的优质服务。三是针对大客户，我们要认真对待，进一步优化营销体系，健全营销发展机制。坚持稳住现有客户，继续挖掘新客户。让大客户对我们的工作放心、满意。

各位评委、各位领导、同志们，今天我的演讲，很普通、很平常，没有豪言壮语，但我向大家展示了自己一颗赤诚的心，表明了自己的态度和意志，愿把自己的辛勤和汗水融进邮局的实际工作中，献给我所热爱的邮政事业，决不辜负大家对我的厚望。最后，我向在座的各位评委、各位领导、同志们表个态：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我应做的工作，把自己的一切献给光荣伟大的邮政事业。

我的演讲完毕，谢谢大家！