

2023年学校岗位竞聘演讲稿 岗位竞聘演讲稿(模板5篇)

演讲是练习普通话的好机会，特别要注意字正腔圆，断句、断词要准确，还要注意整篇讲来有抑有扬，要有快有慢，有张有弛。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

学校岗位竞聘演讲稿篇一

大家好！

化学是一门应用性和实践性很强的自然学科，同时化学知识是一个动态的、发展的知识体系，蕴涵着丰富的内容，知识外延大，教学资源也在不断的更新。尤其是中学化学担负着传播基础知识，发掘和培养化学科学后备人才的重任，所以我们必须对中学化学教学给予高度重视。中学化学的重要内容是基础化学知识，它具有知识点较散，内容非常抽象的特点，要学好中学化学，就必须密切结合生活实际，同时进行必要的化学实验。因为化学是从实践中归纳、总结出来的学科，教学中的实践主要是化学实验，显然，化学实验进行直观教学的有效方法。

1、我有一颗热爱教育的心，我明白教师的苦与累，平凡与无私。虽然没有鲜花陪伴，没有掌声共鸣，没有丰厚的收入，没有豪华的享受，有的只是生活的忙碌，有的只是肩头沉甸甸的责任，但我无悔于自己的选择。我用自己的汗水、智慧和一颗跳动的火热的心，面对着一群十五六岁的孩子。我揣摩着，尝试着，与他们真诚的交流着，就在这样的轨迹中演绎出一片灿烂的晴空。在这一过程我多次荣获中考化学教学成果奖和青铜峡市人们政府记“三等功”奖励。

2、工作中具有吃苦耐劳，勤奋学习，团结协作，敢于创新的

精神。作为教育工作战线上的一名中年教师，我多年担任理化生教研组组长工作，在工作中，不怕困难，勇挑重担，顽强拼搏、勇于创新，能吃苦耐劳。教学中能主动与全组的其他教师交流学习，讨论课改教学中遇到的问题，作为课题组成员，我积极参加各级的学科培训以及校内外的听课、评课活动；向同行们学到了不少教育教学的方法，同本组教师团结协作，与同事相处关系融洽；教学立足于课堂设计和评价机制的创新，勇于探索新的教学方法和评价手段。我撰写的教学论文分获自治区级一、二、三等奖。

4、我有丰富的班级管理经验，在12年的班主任工作中，我取得了突出的成绩并积累大量的经验。

1、做一个学习型的教师。在工作中不断完善自我，充实自我；拓宽自己的知识面，早日使自己的教学再上一个新的台阶。

一、抓听讲集中，不能过于松散无束；

二、抓讨论合作的效果，不能流于教学形式；

三、抓发言与质量，不能让课堂死气沉沉；

四、抓作业书写规范与作业按时完成，不能轻易放纵学生；

五、抓自学指导与训练，不能让学生连读书都不会；

六、抓教学难点与重点，不能使教学走过程；

七、抓有意注意和无意注意，不能过张或过弛；

八、抓暂差生辅导与补差，结合学生自身实际情况做到因材施教，不能让他们失去学习的兴趣。“八个抓和八个不”。

学校岗位竞聘演讲稿篇二

大家好！

今天，我怀着感恩的心，登上这个特殊的舞台。衷心感谢各位领导给我这次难得的参与竞争和接受挑战的机会。因为对于所有竞聘者来说，我们竞聘的不是一个职位，而是一份激情，一份责任。这都缘于我们对农行业业欣欣向荣的向往、更缘于对振兴河南农行的殷切期盼。

我叫xxx男，xxx岁，中共党员，大学本科、研究生学历，经济师职称。1981年参加工作，曾先后担任计划股股长等职务。20xx年被聘任为行长助理；1998年被任命为党总支副书记、行长。xx年被任命为党委书记、行长至今。

走上今天的演讲台，我对自己充满了信心，我个人认为有以下四点优势：

第一、我对农行业业有着难以割舍的挚爱和忠诚。和在座的大家一样，绿色的行徽，团结的同事，友善的员工，这一切已构成我人生的主要内涵，这份赤诚就是对农行业业的挚爱和忠诚。

第二、具备农行业业所必须的道德修养。办公室的工作经历锻炼了我的综合能力，人事科的工作性质造就了我严谨的工作作风。尤其是到xx支行任职以来，从一个清贫的军人子弟到一个官虽不大却自感责任重大的基层行长，我更加珍惜农行对我的培养，更加珍惜自己的奋斗历程，工作中大胆开拓，生活上防腐拒受，对个人要求严格，处事严谨，清正廉洁。

第三、有深厚的理论基础和一定的实践经验。通过四年的专业学习，以及参加工作以来从不懈怠的刻苦自学。我掌握了全面系统的金融理论知识，先后各类报刊杂志发表论文二十多篇，特别是通过近几年的工作实践，我的管理水平和业

务能力得到明显提高，有带领全行员工冲破经营困境，实现良性发展的能力。

一年来，我牢固树立并坚持“审慎、规范、稳健”的治行纲领，以严格管理和有效发展为重点，转换思想观念，狠抓内部管理，整肃行风行纪，促进了全行业务健康发展。

(一)理性反思、提高认识。在省分行实施“转换思想观念，严格规范管理，加快有效发展”的经营理念指引下，我立场鲜明，思路明确，通过严格的管理理念的教育和灌输，全行员工对严格管理有了基本认识。对工作的落实和政策的执行，做到了不走样、不变形、不打折。业务操作实现了规范、细致、认真。面对改革和发展的考验，全行员工同舟共济，团结一心，形成一种良好的团队氛围、团队精神，坚定了办好农行的决心和信心，营造了一个干事创业良好氛围。

(二)以从严治行为主线，全面加强规范管理。我以强化基础管理、严格制度落实为突破口，以问题查摆和消灭各类隐患为重点，通过精细操作，强力推进各项制度落实。在作风纪律、提高素质方面加大培训力度，使全行员工养成按章办事，扎实工作，雷厉风行的习惯。在对基层单位的管理方面，通过当月业绩排队，拉开费用和工资档次。在对清收队员的管理方面，实行双线考核。对重要岗位人员逐一排查政治素质和业务素质，该轮岗的坚决轮岗，该撤换的.一律撤换。

(三)紧紧围绕重点目标，实现各项业务全面发展。全行上下立足实际，团结一心，发扬攻艰克难的拼搏精神和真抓实干的工作作风，推动各项工作全面发展。止8月底，各项存款余额达8.9亿元，较年初增加1.8亿元，实际利润95万元，较上年同期减亏增盈600万元。使xx农行彻底摆脱连续10年亏损的沉痛局面，业务经营驶入良性发展的快车道。

一是要树立科学的发展观，开拓创新，加大改革力度。相对来讲，处于后起和劣势地位，面对挑战，团结一致，奋起直

追，积极实施追赶式、跨越式发展战略，才能不辱历史赋予我们的使命。只有上下形成合力，万众一心，才能切实提高的竞争实力。要勇于开拓创新，加快金融产品创新进程，要立足全能化、网络化、精品化和效益化，使创新成为员工自觉行动，全员参与。以效益为出发点，把金融创新与消化历史包袱相结合，切实解决制约农行发展的瓶颈。要“有所为，有所不为”，正确处理发展与防范风险的关系，既不能因循守旧、四平八稳，更不能不顾条件、急于求成。发展必须是在保证质量，防范风险前提下的发展。要因地制宜，打好基础，练好内功。以效益作为衡量发展的尺度，提高自身的造血功能。

二是要强化信贷风险防范与化解。要创造条件上市，防范和化解信贷风险，提高信贷资金质量是当务之急，要高度重视“风险与收益匹配”原则，风险和利润是同一枚硬币的正反两面，彼此不能分离。要积极调整信贷结构，由“规模型”投放转变为“效益型”投放；要以风险预警为中心，将贷后管理工作落到实处；要加大不良资产处置力度，运用好政策补偿和化解风险，全面推行和完善分帐经营，加大清收力度；要加大责任追究和处罚力度，同时要切实实行绩效挂钩、加大清收奖励力度。

三是实施人才强行战略，强化激励约束机制。人才是改革发展关键所在，是提升核心竞争力的迫切需要。要按照要求，着力打造“三支队伍”，培养“五类人才”。创建公平、公正、公开的选人平台。激发全行员工自我成才的积极性，整体优化在岗人员队伍，整合机构，完善激励机制，建立绩效考评、按岗取酬的现代企业分配制度。

四是建立良好的内外部治理机制。要建立健全内部行之有效的规章制度，以铁的制度，约束行为，使全行上下树立“一级法人”意识，自觉遵纪守法，严格操守；强化审计和监管职能。要自觉遵守“三法”，理顺社会各方关系，为农行的改革发展创造良好的外部环境。

尊敬的各位领导我知道，既然是竞聘就有上有下，如果我能够成功，我将以全部的激情投入新的岗位，再造人生新起点、再创事业新巅峰；如果竞聘不上，我也会以平常心来面对，更加努力地做好本职工作，勤奋学习，努力进步。

我的演讲完毕，谢谢大家！

学校岗位竞聘演讲稿篇三

大家好！我是来自xx支行的xxx，非常荣幸能够参加这次理财经理的竞聘，首先，请允许我向大家介绍一下我的基本情况。

我今年28岁，xx年毕业于xx省经济管理学院会计专业，毕业后进入交行工作先后在原新春储蓄所、储蓄所作储蓄员工作。后转至xx区移动公司担任客户经理。今年3月份回到交行春晖支行担任临柜柜员。这些工作经历增加了我的工作经验同时也提高了各个方面的能力。

下面就我所具备的竞争条件和优势做简要的介绍。

一、首先我对银行理财工作非常感兴趣，同时也是一个工作勤勉和善于学习的人，我有信心在银行理财岗位能够更好地展现我的价值，并且为我行创造更多的价值。通过xx年底开始的股市牛市以来，客户对个人理财方面开始有很大的需求，但是又凸现出个人理财知识的匮乏，这就需要有专业人士来进行正确的指导，来实现客户和银行的双赢。在为客户办理理财的同时，树立交行个人理财的品牌，来吸引更多的客户。

二、我曾经在移动公司任客户经理，在此期间，积极做好优质客户的营销工作，培养了自身营销的能力；并且通过这段工作经历，使我具有一定的公关能力和良好的社会关系。我深信，在自己努力和多方面的支持下，我能出色的做好这项工作。

三、有在一线网点工作的经历，接触的客户层面较多，能够了解各类客户的需求，根据不同类型的客户，而采用有针对性的营销策略。努力做到客户需要什么，我们就要给他什么。让客户把我们当作自己人来看待。

如果这次能够竞聘成功，我将从以下几个方面来加强

1、尽快适应岗位转换。首先是加强理财知识的学习。这是关键，不能够熟悉个人理财业务知识和我们的各种理财产品，得不到客户的信服，任何的服务和营销将无从谈起。更谈不上客户的开发。其次是营销的技能。在理财经理岗位上不单纯是个客户作理财服务，我们的目的是要将我们的产品销售出去，为我行创造效益。我们每天都会面对许多形形色色的客户，要善于和他们进行广泛的沟通与交流，洞察客户的想法，为其提供满意的服务。通过对学习和对市场行情的准确把握，为客户提供合理建议。这种营销，既立足当前，更着眼于未来。善待客户，就是善待自己；提升客户价值，就是提升自我价值。

2、目前，银行理财主要以单一产品销售为主，什么在市场上卖得火，我们就一拥而上都卖这个，而忽视了必要的个人投资风险规避。只注重短期效应，比如在去年的基金销售中，个别行就存在这种情况。针对这种情况，我将着重于组合理财产品和手段，由对客户的深入了解开始，然后针对每一个目标客户的特点及风险承受能力，量身组合出恰当的理财产品或服务手段，让其获得更大的收益，从而提升客户对我个人，进而是我行的忠诚度和认知度。

我相信自己有实习、有能力做好银行理财经理这个职位，做好理财经理的相关工作，为xx银行的发展贡献出自己的一份力量。

谢谢大家！

学校岗位竞聘演讲稿篇四

大家好！

首先感谢局党组给我这个机会参与此次人事制度的重大改革岗位竞聘，我的态度是拥护、支持、参与同时，也是一次提高自己、锻炼自己的机会，勇敢的走上台来，接受大家的评判。我要竞聘的岗位是计量检定工一级。

本人系复转军人。

第一，我是一个有过5年精神，工作认真负责、勤勤恳恳、任劳任怨，干一行、爱一行、专一行，为干好一切工作打下了良好的基础。

第二，我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出点子，用于创新，工作中注意发挥主观能动性，超前意识强，这有利于开拓工作新局面。

第三，我办事稳妥，处事严谨，在廉洁自律上要求严格，这是做好工作的保证。

第四，我信奉诚实、正直的做人宗旨，与人团结共事，热心，乐于助人，而且有很好的协调能力。

第五，在二十几年的工作中，是自己有较高的政治觉悟，很好的职业道德，有较高的理论水平和丰富的实践经验，能解决本岗位关键性的技术问题和难题，具有传授技术的能力。

综上所述，我已具备竞岗的条件，但无论这次竞聘结果如何，我

都会一如既往、扎扎实实的工作，踏踏实实的做人。

我的演讲到此结束，谢谢大家！

学校岗位竞聘演讲稿篇五

大家好！首先非常感谢高速公路管理公司给予的这次公平竞争、交流与展示自我的机会。能够在此就自己的个人能力、优势以及今后的工作思路，向各位领导和评委作一汇报，我感到万分荣幸。

我叫xx，我今天竞聘的岗位是监控中心主任这一职务。20xx年随着xx高速公路的通车我就加入了收费行列。参加工作x年来，先后从事过收费员、监控员、副站长、站长的工作，这些岗位的实践和锻炼，不但使我对收费站各项工作的全部流程、各个环节、各项内容都比较熟悉，积累和总结了做好基层收费管理工作的经验，而且使我的组织协调能力、分析判断能力、处理突发事件能力和解决实际问题能力得到了很大提高，从而使得我自身的综合素质得到了质的飞跃。

第一、严格内部管理。从日常纪律着手，做好监控员的思想教育工作，使其充分认识到监控工作的重要性与关键性，认真查找工作中的失误，总结经验教训，努力做到持续、改进和提高。通过管理使监控室员做到每班认真监控，定时审片，不得随意关闭和调动监控系统，详细真实的记录当班时系统运转、车辆运行及收费员操作规范等情况，审片中发现的违纪违规情况要做详细记录，并及时与各收费站联系。

第二、强化内部学习。针对监控人员业务水平参差不齐的状况，我认为必须定期对监控员进行业务培训和考核，其内容除了熟练掌握监控系统的操作规程外，还应熟悉车道收费系统及相关的法律法规，通过业务培训和学习，不断提高监控人员的业务水平和突发事件的处理能力。

第三、加强内部沟通。由于监控人员分散，各个监控员的工作方式也不尽相同，这导致了对同类问题的处理结果千差万

别。针对这一情况，我认为监控每月至少需利用军训时间进行集中例会，讨论一个月以来中心与各分中心所遇到和处理的事件，统一一个处理同类事件的尺度，以便以后遇到同类事件时有一个相近的处理结果。从而增进收费员及收费站点对监控的理解。

第四、充分发挥监控的监督管理职能。监控员是收费现场的第一监督人，应该具备基本的职业素养——那就是正直、机警和有担当。所谓正直就是不把个人的好恶带到工作中，平等对待每一位收费员。所谓机警就是善于发现的收费现场的各类问题并及时的对现场人员进行提醒纠正。所谓有担当就是遇到突发事件时要给现场处理人员一个明确的指示，不应含糊其辞，推卸自身责任。

第五、提升服务意识，做好信息反馈工作。监控同样是收费战线的一个窗口，它除了沟通与监督还肩负着协调的使命。应而在工作中同样需要使用文明礼貌用语，并且应该把接听、处理各类业务电话的文明度、准确度、完整度、和及时度做为衡量业务水平的标准，加强与交警、路政的协调，利用公路通信、收费、监控三大系统对道路车流量、气候变化等路况信息进行数据采集和分析，根据道路通行条件进行流量控制，通过可变情报板对过往司乘人员进行路况通报，引导司乘人员进行合理的路线选择。

对于监控中心主任一职，我认为自己具有以下几个方面的优势：

但收费管理的性质是相同的。

二是我曾经也做过监控员，而且当时是以全线第一的成绩考进监控的。虽然离开监控已有些年头，可我的专业基础还在，学习起来很容易上手。

三是虽然这几年来我线的各个系统经历过几次大的变动，但

由于我学的是计算机专业，所以每次的系统更换学起来都很容易，掌握得也很快，在新系统运行后可以做到在现场指导收费员操作。

四是我做过一线的收费工作，对收费员的疾苦也了解得更为深刻，所以在我的管理工作中更能理解自己所管人员，站在他们的角度思考问题，与之沟通，因而我的工作也得到了大家的支持和肯定。

五是工作以来我掌握了大量与工作相关的法律法规及常识，加之在工作之余我已取得了大学法律本科的毕业证，这不仅丰富了我的法律知识，更加为我在工作中有理有据的处理问题奠定了坚实的基础。

为一次锻炼自己能力、寻找自身差距与不足的机会，在现在的工作岗位中，一如既往，加倍努力地做好本职工作，争取更大的进步，不辜负领导和同事们的支持和信任。谢谢大家！