

# 应届毕业生半年述职报告 应届毕业生转正述职报告(模板9篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。那么报告应该怎么制定才合适呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 应届毕业生半年述职报告篇一

作为一名应届毕业生，该怎么与人共处，该如何做好工作，从学生到职员的转变。下面是由小编为大家精心整理的.应届毕业生转正述职报告最新范文10篇，仅供参考，欢迎大家阅读本文。

尊敬的领导：

您好！

三个月的试用期转眼就要过去了。这段我人生中弥足珍贵的经历，给我留下了精彩而完美的回忆。在这段时间里您们给予了我足够的宽容、支持和帮忙，让我充分感受到了领导们海纳百川的胸襟，在对您们肃然起敬的同时，也为我有机会成为冠华天视的一份子而惊喜万分。

一、透过理论学习和日常工作积累我对系统工程较为深刻的认识

我进公司拿到的第一份资料是《\_\_》，然而对其中资料的认识只是停留在字面上，那里的一切对我来说都是新鲜挑战，不懂就学，在这段时间里，我复习了以前制作\_\_的知识，阅读了各方面关于\_\_的资料，从网络上获得了不少的知识和素材。并且完成了关于\_\_中心触摸屏的\_\_制作。而后在成都出

差的一段时间了，不仅仅对培训资料详细阅读，而且在设备日常的配置与设置的时候留意观看并深记，所以对成都乘客咨询引导信息发布系统有了较为深刻的认识，并能独立对软件\_\_。系统维护软件、网络监控软件进行操作。透过日常完成领导交给的任务，认识并熟悉了公司所做工程的其他设备及配件如\_\_，高清板卡等。

## 二、明确岗位职能，认识个人技术潜力不足

根据岗位职责的要求，我的主要工作及学习任务是（1）各种制作软件学习；（2）系统工程的安装与维护；（3）相关工程的策划及筹备；（4）担任讲解培训工作；（5）领导交办的其他工作。目前在软件、工程筹划等方面存在不足。为了让自我做一个更称职的人员，必须努力学习并克服各种不足。

## 三、提出自我努力计划

1、学无止境，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种技术知识，并用于指导实践。

2、业精于勤而荒于嬉，在以后的工作中不断学习知识，透过多看、多学、多练来不断的提高自我的各项技能。

3、不断锻炼自我的胆识和毅力，提高自我解决实际问题的潜力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，用心、热情、细致地的对待每一项工作。

此致

敬礼！

一、严格遵守公司各项规章制度。上班伊始，我认真学习了公司《员工手册》及各项管理制度，并严格遵守，做到了无迟到、早退、违规现象。

二、主动学习、尽快适应，迅速熟悉环境和工作内容。首先从尽快熟悉大厦供配电系统和个单元及公共部分的电气设备配置情况，并去现场实地踩踏、巡查；其次，主动、虚心向主管、同事请教、学习，基本掌握了日常上班的工作内容，工作流程、工作方法。

三、工作积极、认真、负责，通过不断学习、虚心请教，总结积累，较好的完成了领导安排的各项工作任务。

1. 配合做好日常养护、开挖的巡视、检查，管理工作；

2. 参与起草园区占用（挖掘）城市道路修复管理办法；

3. 参与完成苏惠路-星阳街交叉口道路修复工程招、评标工作；

4. 积极主动的完成领导交办的其他任务。

四、与同事之间和谐相处、加强沟通、团结协作，以尽快更好的融入团队。

五、存在问题及解决办法：

由于在原单位主要是从事空调工作，对于公司电工工作内容及流程还需要进一步的了解与熟悉。我将在今后的工作中多向前辈请教，学习，以最短的时间熟悉公司理工作内容及流程，做到眼勤、嘴勤、手勤、腿勤，在工作中不断磨练意志、增长才干。

总之，在短短的两个月时间里，虽然取得了一点成绩，但离领导的要求尚有很大差距。今后，我将进一步严格要求自己、加强学习，努力提高业务水平、充分发挥所长，积极、热情、细致的完成好每一项工作。

本人\_\_，毕业于\_\_大学，所学专业为\_\_，于20\_\_年\_\_月\_\_日开始在电商部工作，目前职位为客服专员。进入公司参加工作的几个月试用期经已接近尾声。工作以来，在单位领导的精心培育和教导下，通过自身的不断努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获。在这段的工作学习中，对公司有了一个比较完整的认识；对于公司的发展历程和管理以及个人岗位职责等都有了一个比较清晰的认识。在熟悉工作的过程中，我也慢慢领会了公司诚信、勤奋、求实、创新的核心价值观，为公司的稳步发展增添新的活力。下面就是我试用期自我鉴定，也是对自己的工作表现的总结。

工作上，我的主要岗位是客服专员。在工作中我努力做好本职工作，提高工作效率及工作质量。在本职工作做好之外，在天猫新店铺的准备期间和部门开发新产品的过程中，配合数据专员，利用自身优势，帮助其制定了一系列的表格，总结了相关数据；归纳了行业在电商领域的热销产品，并且结合自身产品，对标题进行第四次标题优化；在京东平台上，对产品进行了导入等等。作为售前客服，要做到以客户为先，尽量满足客户的要求。在学习产品知识和掌握客服相关技巧期间，严格要求自己，刻苦钻研业务，就是凭着这样一种坚定的信念，争当行家里手。为我以后的工作顺利开展打下了良好的基础。

在学习上，严格要求自己，端正工作态度，作到了理论联理实际；从而提高了自身的一专多能的长处及思想文化素质，包括生活中也学到了养成良好的生活习惯，生活充实而有条理，有严谨的生活态度和良好的生活作风，为人热情大方，诚实守信，乐于助人，拥有自己的良好做事原则，能与同事们和睦相处。

思想上，自觉遵守公司的规章制度，坚持参加公司的每次的培训。要求积极上进，爱护公司的一砖一瓦，一直严谨的态度和积极的热情投身于学习和工作中，虽然有成功的泪水，

也有失败的辛酸，然而日益激烈的社会竞争也使我充分地认识到成为一名德智体全面发展的优秀工作者的重要性。

在这段时间里我虽然是学校那学习了一些理论知识，但这一现状不能满足工作的需求。为了尽快掌握电商行业和卫浴行业，每天坚持来到公司学习公司制度及理论知识等等，到了工作时间，就和那些前辈们学习实际操作及帮忙做点小事情，到了晚上和前辈们探讨工作内容，聊聊工作的不便及心中的不满加上自身不足，前辈们给予工作上的支持和精神上鼓励，经过较长时间的锻炼、克服和努力，使我慢慢成为一名合格的员工。

虽然只有短短的几个月，但中间的收获是不可磨灭的，这与单位的领导和同事们的帮助是分不开的。我始终坚信一句话一根火柴再亮，也只有豆大的光。但倘若用一根火柴去点燃一堆火柴，则会熊熊燃烧。我希望用我亮丽的青春，去点燃每一位客人，感召激励着同事们一起为我们的事业奉献、进取、创下美好明天。当然，我在工作中还在存在着缺点和做得不到位的地方，我会继续努力工作学习，今后一定尽力做到。工作中需要超越的精神，我相信经过努力，工作会越做越好。

## 一、工作表现和收获：

### 1、工作表现：

a□能够较好地完成本职工作；

b□懂得事情轻重缓急，做事较有条理；

c□能够较好地完成上级安排的任务；

d□能够主动承担责任，积极改正错误，避免类似错误的再次发生；

e]与同事相处融洽，能够积极配合及协助其他部门完成工作；

## 2、工作收获：

a]工作敏感度有所提高，能够较积极地向领导汇报工作进度与结果；

b]工作适应力逐步增强，对后期安排的工作，现已得心应手；

## 二、工作中存在的不足：

1、工作细心度仍有所欠缺，要做到无微不至！

2、公文写作有待于加强！

## 三、接下来的工作计划：

会根据以上工作中存在的不足，不断改进，提高自我工作意识及工作效率，努力做好工作中的每一件事情！

总的来说这三个月工作是尽职尽责的，虽然亦存在着些许的不足，工作的确也不够饱和，时有不知道该干什么的感觉，相信接下来的，在此岗位上会做得更好，发挥得更加出色！

尊敬的领导：

您好！

我于20\_\_年7月9日成为药房的试用员工，到今天6个月试用期已满，根据药房的规章制度，现申请转为正式员工。

作为一个应届毕业生，初来药房，曾经很担心不知该怎么与人共处，该如何做好工作；但是公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化，让我很快完成了从学生到职员的转变。

在轮岗实习期间，我先后在工程部、成本部、企发部和办公室等各个部门的学习工作了一段时间。这些部门的业务是我以前从未接触过的，和我的专业知识相差也较大；但是各部门领导和同事的耐心指导，使我在较短的时间内适应了公司的工作环境，也熟悉了公司的整个操作流程。

在本部门的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务，同时主动为领导分忧；专业和非专业上不懂的问题虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望能尽早独当一面，为公司做出更大的贡献。当然，初入职场，难免出现一些小差小错需领导指正；但前事之鉴，后事之师，这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要特地感谢部门的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失误的提醒和指正。

经过这六个月，我现在已经能够独立处理公司的帐务，整理部门内部各种资料，进行各项税务申报，协助进行资金分析，从整体上把握公司的财务运作流程。当然我还有很多不足，处理问题的经验方面有待提高，团队协作能力也需要进一步增强，需要不断继续学习以提高自己业务能力。

这是我的第一份工作，这半年来我学到了很多，感悟了很多；看到公司的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪，也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值，和公司一起成长。在此我提出转正申请，恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

此致

敬礼！

经过了这些日子的客服工作，和客户去交流，帮他们解决问题，而我认真的服务态度也是得到了他们的认可。让我也是积累了经验，并得到转正的机会，而这段试用的日子里，我也是有了很大的进步，在此也是对于自己客服这份工作来好好的做个整理总结。

客服的工作，其实也是需要不断的累积经验，这样和客户去交流也是可以更加的从容并做的好，虽然之前也是有话术的学习，但是只有自己真的理解了这份话术，那么才能去做好这个工作，而不是简单的完成任务，那样的话，不一定能帮助客户解决问题，甚至可能处理的不好，还会被投诉，在工作里头，我也是清楚服务的态度格外的重要，即使刚开始的时候自己的能力，以及对于如何解决问题，专业的方面不是那么的清楚，但是好的态度也是可以去稳住客户，而自己认真的去帮客户处理，也是得到了他们的肯定，即使能力明显和优秀的同事有差距，但是我也是没有得到投诉，反而是客户会耐心的等待，我清楚做好这个服务工作就是如此，毕竟问题是已经出现了，而客户的需求也是积极的解决问题，能处理好，那么就可以了，而服务的好，客户自然也是更为高兴的。

当然除了好的态度，专业的能力，对于事情处理的方法也是要有的，我也是积极的去学习，无论是培训，同事教我，或者自己看资料，我都是会花很多时间在这些事情上面，来让自己能有一些收获。只有自己真的能力强了，对于要做的事情熟悉，那么再去服务，专业的态度也是可以让客户更为信服，即使有一些脾气不好的客户，也会是更好的来处理，工作是要看结果的，而自己只有不断的去学，去累积经验，努力的付出，那么才能做得更好，而不去进步，那么是容易被淘汰，甚至让客户也是不信任的。所以我也是在工作中多去思考，而不是做完了事情就可以了，只有去多学，那么才能走远。经验的累积，客户也是更加的信任我，愿意相信我能处理好他们的问题，也是沟通起来更加的轻松。

虽然得到肯定，能转正，但作为正式的员工，这也是一份责任，一种压力，自己也是要更多付出，才能对得起公司的信任，当然想要在岗位上做的更好，也是要积极的去提升，不断改进，毕竟自己也是还有一些不足，要去完善的，也是要把客户服务得更好。

### （一）、务必树立端正的工作态度和勤奋敬业：

热爱自己的本职工作，能够正确，认真的去对待每一项工作任务，按照国家规范和企业规范的要求，在工作中能够采取用心主动，能够用心参加单位组织的各项业务培训，认真遵守公司的规章制度，保证出勤，态度决定一切，在日常工作中，务必踏踏实实、认认真真、扎扎实实地做事，不以事小而马虎，不以事多而敷衍，真正将每件事都当作是一件作品来对待，只有这样，才能有好的工作成果出来。

### （二）务必努力学习业务知识，在总结的基础上不断创新：

结构设计工作是一项严肃认真的行为，务必按照规范的程序来进行，稍有不慎就会引起很大的经济损失和法律纠纷。所以务必认真学习相关的法规、政策，清晰了解结构设计工作的设计程序、方法及资料，才能提高效率，确保工作质量。在这三个月的工作中，对于我一个建筑结构专业的人来说，我深深感到，园林景观行业和建筑行业设计有很大的区别，从总体的规划设计到单体的设计以及后期细部构造的设计，都是那么的琐碎和细致，甚至小到一块砖的砖缝是怎样拼装的，使我见识到了，这才是真正的园林景观设计，虽然这些东西都很琐碎，麻雀虽小但五脏俱全，这也让我锻炼和巩固了结构设计的知识，在我的脑海中也时刻浮现出，这也许就是我自定义的构造设计吧！

此外，对所做过的工作务必及时进行总结，要善于从工作中总结，在总结的基础上提高创新，只有这样，才能迅速进入主角，不断提升日常工作的胜任潜力，提高工作效率与业绩。

### （三）务必要虚心请教，提高服务意识：

在园林景观公司工作，与上下左右及社会各界联系十分广泛，知识更新十分快，我始终牢记自己是园林景观设计行业的一员，是领导身边的一兵，言行举止都要注重约束自己。对上级和各级领导，做到谦虚谨慎，尊重服从；对同事，做到严于律己，宽以待人；一句话，努力做到对上不轻慢，对下不张狂，对外不卑不亢，注意用自己的一言一行。在日常工作中我经常向同事们虚心请教，遇事与同事们多多沟通，对同事提出的问题要热情、准确的解答，对于领导交办的任务不能推诿和拖拉，只有这样，才能保质保量完善工作任务。

我非常荣幸能够成为嘉海酒店的一员，承蒙各位领导的信任，对我委以重任，我虽然在酒店行业积累了点滴的工作经验，但自从来到嘉海以来，感谢林总、王总及各部门领导对我工作的指导与支持，我觉得自己还要不断学习，不断进步，不断充实自己，才能够不辜负领导的期望与厚爱。

1. 提高员工服务质量，强化员工服务意识，对新员工和后进员工做好辅助工作，并协同各领班制定培训计划，做好员工的技能培训工作，并督导落实情况。确保使每位员工掌握工作所需技能的同时，并且对客服务做到：热情，主动，礼貌，耐心，周到，同时加强个性化服务与超值化服务。
2. 提高客房的卫生质量，加大客房卫生质量的督导力度，务必保证每间客房保持状态，实行逐级负责制：员工对所清洁的房间负责；主管领班对所管辖楼层房间的卫生质量及物品配备情况逐一严格检查；对当值每位员工清扫的房间全面的督导和检查；坚决杜绝因卫生质量问题而引起客人投诉，影响酒店声誉。
3. 由于酒店开张已三年，设施设备已显老化，需有针对性的对客房进行维护和保养，提高客房设施设备的使用寿命，加强家具维护，地毯的去渍，合理安排地毯洗涤。

4. 控制物资、开源节流：强化员工节约意识，提倡控制水、电等能源浪费的同时，实施物资管理责任制，设立易耗品台帐，控制成本费用。
5. 加强对房务中心的管理，应提升其的服务质量，多培训普通话及礼貌用语，确保话务服务质量。
6. 继续落实“五常”管理法，做好各项服务检查工作。
7. 设立有效管理机制，量化考核，及时分析解决问题。
8. 在房务部经理的直接领导下，协同房务部领班，对先进员工的工作给予肯定和表扬；对后进员工耐心的给予辅导与鼓励，督导员工的工作质量和服务质量，留意员工的工作态度及表现，发现员工有任何情绪问题及时的与其进行当面协调沟通，并妥善解决；调动员工的工作积极性，降低员工流动性，树立团队意识，增加凝聚力，全力以赴，做的更好。

以上报告，敬请领导给予审议，欢迎对我的工作多提宝贵意见，并借此机会，向各位领导对我的关心和支持表示诚挚的谢意！我将一如既往，不负众望，为嘉海酒店的发展奉献绵薄之力。

房务部作为酒店的一个重要部门，其工作质量的优劣，将直接影响酒店的外在形象与经济效益。在此感谢领导的信任，任命我为客房部主管一职，在感觉压力的同时而动力十足。

1. 在日常的对客服务过程中，个性化服务开展不够，员工的服务技巧不够到位，有待提高。
2. 本人作为部门培训员专业知识不够，加上缺少经验，需要加强自身学习，锻炼，以传授服务员更多服务技能及知识，逐步提高员工素质。
3. 在节约能耗上还未做的更好，员工节能意识有待加强。

4. 上半年员工流动性较大，说明平时缺少与员工的沟通和交流，造成员工的稳定性不够。

5. 客房卫生的检查制度仍需加强，多落实走动式管理。

时光荏苒、日月如梭。本人已在\_\_合成纤维厂从事采购员工作20余年。过去的工作中，我作为采购部的一名员工，在董事长的领导下、同事们的配合下，竭忠尽智，呕心沥血，认真地履行了岗位职责，圆满地完成了采购任务。由于按时按期，保质保量，优化流程，降低成本，因而得到了领导的赞赏，厂里的嘉奖，并曾多次获得“先进工作者”荣誉称号。下面我就作一简单总结，上报各级领导同志。

## 1、优化采购流程

采购流程是：收集信息，询价，比价、议价，评估，索样，决定，申购，订购，协调与沟通，催交，进货检验，整理付款。我十分注意优化采购流程，同时认真执行工厂采购管理规定和实施细则，严格按采购计划采购，做到及时、适用；对购进物品做到票证齐全、票物相符，报帐及时。

## 2、降低采购成本

我了解供应链各个环节的操作，明确采购在各个环节中的不同特点、作用及意义。尤其注重收集市场价格信息，及时向部门领导反馈市场价格和有关信息。在熟悉和掌握市场行情的情况下，我按“质优、价廉”的原则货比三家，择优采购。我不仅合理安排采购顺序，对紧缺物资和需要长途采购的原料提前安排采购计划，及时购进；而且注意合理降低物资积压和采购成本。

只要能降低成本，不管是哪个环节，我都会认真研究，并与同事商讨办法，千方百计降低成本。我发货时遵循少量多次的原则，在不影响销售的前提下，尽量充分利用供应商的信贷

期，保证公司资金周转。在发货方式上面，尽量以送货上门的方式进行，从而降低公司的额外提货费用。在付款方面，也间接性地降低成本。当其他同事及时将市场价格信息传递给我后，我便在与供应商谈判时做到了心中有数，从而成功降低库存成本。另外，每月月底，因为销项税远远大于进项税，为了降低工厂不必要的税收，我都积极主动向客户催要增值税票。

### 3、严格采购质量

我主要是通过竞标方式选择供货渠道，从而严把采购质量关。物资采购时我选择样品供使用部门审核定样;购进大宗物资均须附有质保书和售后服务合同。我还积极协助有关部门妥善解决使用过程中会出现的问题。

### 4、加强物品保管

采购单执行、到货接收、检验入库后，我加强与验收、保管人员的协作，并提供有效的物品保管方法，以防止物品保管不妥而受损失。

### 5、检查工作缺点

众所周知，采购部是工厂业务的后勤保障，关系到工厂整个销售利益的最重要环节，因此采购员岗位责任重大。而成为一个优秀的采购员所具备的最基本素质就是要在有良好的职业道德基础上，保持对企业的忠诚;不带个人偏见，在考虑全部因素的基础上，从提供价值的供应商处采购;坚持以诚信作为工作和行为的基础;规避一切可能危害商业交易的供应商，以及其他与自己有生意来往的对象;不断努力提高自己在采购工作的作业流程上的知识;在交易中采用和坚持良好的商业准则等。

1、在思想上观念老旧，有时跟不上形势发展的要求，不能与

时俱进，锐意进取意识差。必须加强学习，以适应企业深化改革的需要。

2、在管理上力度不够，有时执行制度不够坚决，工作中还有拖拉现象，这是在今后工作中必须加以克服的问题。

3、在工作中容易急躁，有时不能妥善处理好设备和生产、领导和同事等问题的关系。

4、在工作上偶尔懒散，要有吃苦耐劳的精神才行，这样才能把工作做到。

## 5、设想努力方向

今后的工作中，我要努力学习业务理论知识，不断提高自身的业务素质和管理水平，使自己的素质有一个新的提高；我还要虚心向其它部门学习工作和管理经验，借鉴好的工作方法；并进一步强化敬业精神，增强责任意识，提高完成工作的标准。从而为工厂的发展再创佳绩，再立新功！

尊敬的领导：

我从来公司的第一天开始，我就把自己融入到我们的这个团队中，不知不觉三个月的试用期已经结束了，我也转正为正式员工。一直以来，我努力实践着自己的诺言，力争做到更高、更强、更优。下面，我就这三个月的工作情况向各位领导与同事作个简要汇报。

## 1、技术培训和作风纪律方面

作为一名刚刚毕业的大学生，四年的专业知识学习，养成了对于实践的东西接触的少，对于许多实际应用问题不了解。面对这种情况，依靠自己的认真的学习，对现实工作由理论迅速过渡到实际工作中。在实践中学习，不断提高工作能力。

在接触到新的陌生的领域时，缺少经验，对于专业技术知识需要一个重新洗耳恭听牌的过程，自己在领导同事的帮助下，能够很快克服这种状态融入到崭新的工作生活中。在日常生活中，我认真服从领导安排，遵守公司各项规章制度和各项要求，注意自己的形象，养成良好的工作作风。

## 2、学习生活方面

技术服务工作是一个特殊的岗位，它要求永无止境地更新知识和提高技能，并且要有足够的耐心。为达到这一要求，我十分注重学习提高：一是向书本学。工作之余，我总要利用一切可利用的时间向书本学习，除了认真阅读公司所发的新产品技术文件外，我还自费购买几本涂料学参考书。二是向领导学。这段时间以来，我亲身感受了各位领导的人格魅力、领导风范和工作艺术，使我受益匪浅，收获甚丰。三是向同事学。古人说，三人行必有我师。我觉得，我们公司的每位同事都是我的老师，正是不断地虚心向他们求教，我自身的素质和能力才得以不断提高，工作才能基本胜任。我认为大家的能力都提高了，我们的公司才会整体的提高。

进入贵公司以来，由于离家较远，而且加之对生活习惯一时很难不适应，造成工作学习的耽误。通过三个月的体验以及在领导同事们的关怀与培养下，认真学习、努力工作，积极投身到工作中，已经逐渐适应了这里的工作环境。对于领导与同事们的关心和关怀，我感到了很大的动力和压力，争取在以后的工作生活中以更加努力的优秀成绩来回报，不仅能够弥补自己耽误的工作学习而且能够有所成就，不辜负大伙的期望。对金钱、对名誉、对权力，我都没有什么奢求，努力工作是我的追求。说句实在话，工作不仅是我谋生的手段，更是我回报领导和同志们的方式，也是一个人实现人生价值的惟一选择。

## 3、工作体会

## (一)要在思想上与集体保持高度一致

在工作、学习过程中，我深深体会到，公司是一个团结奋斗的集体，在这样的氛围中，只有在思想上与集体保持高度一致、积极上进，才能融入到这个集体之中。所以我必须更加深入提高个人综合素质，用理论知识武装自己的头脑，指导实践，科学地研究、思考和解决工作中遇到的问题，使自己能够与集体共同进步。

## (二)要认真学习专业技能知识，在工作上争创佳绩

要成为一名公司优秀的一员，首要条件就是成为行业上的骨干。对于刚刚走出大学校门参加工作的我来说，当前的首要任务就是要努力学习、熟练掌握专业知识，始终以积极的工作态度、高度的责任感和只争朝夕的精神投入到工作中；要在加强专业知识学习的同时，踏踏实实地做好本职工作，戒骄戒躁，争取在自己的工作岗位上做出优异的成绩。只有这样才能使自己成为工作上的能手和内行。

## (三)要扬长避短，不断完善自己

在这段时间里，我虽然在工作与学习上每天都有了新的进步，但与其他同事相比还存在着很大差距，且与系统内的领导和同志们思想和工作业务交流不够；因此，我在今后的工作中，不但要发扬自己的优点，还要客观地面对自己的不足之处，逐渐改掉粗心、急躁、考虑事情不周全的缺点，注重锻炼自己的口才交际能力、应变能力、协调能力、组织能力以及创造能力，不断在工作中学习、进取、完善自己。

总之，经过三个月的试用期，我认为我能够积极、主动、熟练的完成自己的工作，在工作中能够发现问题，并积极全面的配合公司的要求来展开工作，与同事能够很好的配合和协调。在以后的工作中我会一如继往，对人：与人为善，对工作：力求完美，不断的提升自己的专业水平及综合素质，以

期为公司的发展尽自己的一份力量。

此致

敬礼！

## 应届毕业生半年述职报告篇二

这次做一级项目使我对现行wifi网络和基于电视频段的wifi网络加了了解。与现行的wifi网络比较，基于电视频段的wifi网络的无线电波具有覆盖范围广，传输速度非常快，接入费用低廉、接入速率高，有效距离长，兼容一些原有的设备等众多的优点。且现在出现的很多契机对基于电视频段的wifi网络迅速发展非常有利。基于电视频段的wifi网络的技术的开发将是一个很有发展空间研究领域。如有兴趣投身于这一领域的研究，使它充分服务社会，将是对社会的一大贡献，也实现人生价值的一条很好的路径。我觉得这将是我以后选择职业的一条重要的参考路线。

这次做项目我也注意到了我们团队的一些缺点：

二、很多队员的责任心都不够强，找了资料没整理好就发给负责人，由于大家都都是比较忙的，结果有些内容就只是很机械地拼凑起来而已，使总的报告内容欠实，主次凌乱。

三、在演讲答辩方面我们也有待提高。

一方面，我们演讲目的要明确，要抓重点，不是泛泛而谈，不对题地念稿。我们的演讲对象是商家，目的是吸引他们投资使用，演讲的重点在对比现在的现行wifi网络我们研究出的基于电视频段的wifi网络在各方面有哪些优势，我们的项目方案在哪方面体现了可行性和创新点。另一方面，我们演讲时的ppt也要注意简洁和层次。第一次演讲我们就没注意简洁和

层次的问题，还有一个就是我们的ppt模板里有一个很明显的网页名没删掉，这些问题都会让我们的演讲对象觉得我们做事太马虎和不负责的，给他们的印象会打折扣。所以无论做什么演讲都要吸收这次教训，做一个及格的演讲者。

总结这次做一级项目的经验，我想在下学期我们应该要做好以下几点：以团队的心态一起做项目，加强小组和组员间的交流，多抽时间一起讨论；以认真负责的心态却完成每项任务，对为他人着想，不因自己方便给别人带来麻烦；在平时注意总结观点，陈述时注意主次和逻辑，尽量做到把自己的意思以简洁的语言表达清楚；平时多花时间学习关于基于电视频段的wifi网络的相关资料，以对我们研究的项目有足够的了解，以去开拓创新。相信我们做得更好的。

## 应届毕业生半年述职报告篇三

### 一、坚持理论学习，努力提高政治素质

一年来，本人能够认真学习党的十九大精神，学习党在农村的各项方针、政策和各项法律法规。结合县委开展的“解放思想、改革创新、开放开明”主题教育活动，认真系统的学习了县委规定的各种学习内容。通过学习，进一步提高了理论水平和业务能力。

### 二、尽职尽责，做好本职工作

在分管的工作中，能够服从领导、听从指挥，坚守岗位、履行职责，积极围绕党委、政府的工作意图和工作思路主动开展工作，千方百计、想法设法完成各项工作任务。在县委开展的“解放思想、改革创新、开放开明”主题教育活动中，协助领导制定了学习阶段、查摆研讨阶段、整改提高阶段的实施方案，按照规定的程序和内容，认认真真地开展了主题教育活动，并进行了认真的总结。

在村“两委”换届工作中，作为办公室主任，协助领导制定了工作方案，参与了对换届工作人员、指导人员的培训工作，21个村“两委”换届按程序、按县委要求顺利完成；积极做好党费收缴和党员发展工作，严把入党人员素质关，要求行政村支部发展党员不能有空白；在驻点工作中，深入基层、深入群众，积极为行政村干部排忧解难，做到了权为民所用、情为民所系、利为民所谋。全点中心工作和临时任务都能按照党委、政府的要求圆满完成。

### 三、用纪律约束自己，严格按制度办事

纪律是执行路线的保证，没有铁的纪律作保证，任何工作都将是一事无成。因此，在平时的工作中，能够自觉遵守上级党委、政府制定的各项规章制度，自觉服从党委、政府的统一领导，确保乡党委、政府的政令畅通。做到令行禁止，不搞特殊，团结同志、遵守纪律，自觉维护班子的整体形象。

以上就是我们工作情况的述职报告。回顾一年来的工作，虽然取得了一些成绩，但仍存在一些差距和不足。一是学习政治理论和法律知识仍存在不系统、不深入的现象；二是理论政策水平不高；三是有时工作还不够深入。所以在今后的工作中，决心要不负重托、不辱使命、兢兢业业、踏踏实实地做好本职工作，圆满完成乡党委、政府交给的各项工作任务。

述职人：xxx

xxxx年x月x日

## 应届毕业生半年述职报告篇四

经过了一段时间的努力，工作已经完成得差不多了，本来以为可以好好休息，却发现自己的述职报告还没写，面对这种情况，你是否会觉得很烦心？为了避免这种情况的发生，快到本站来瞧瞧吧，下面是述职报告网的小编收集的述职报告的

相关内容，欢迎大家前来看。

20xx年即将过半，x村党支部认真贯彻落实党的会议精神，结合年初开展的“学党章、守纪律、转作风”活动，巩固先期开展的党的先进性教育和纯洁性教育成果，广大党员的组织纪律、政治纪律和作风有了明显的加强和改变，促进了村里各项工作的开展。下面我将x村的党建工作的运作情况向各位领导同志们一一汇报，如有不当之处，敬请批评指正。

一、深化党员教育，提高队伍素质。支部始终把贯彻落实党的会议精神作为我们一切工作的指南，充分发挥支部的核心作用，定期召开党员大会，坚持组织党员上好党课，对党员进行党的方针政策以及国情教育，今年3月，按照上级部署组织党员在社区开展“学党章、守纪律、转作风”专题教育月活动，通过集中学习，大家纷纷写笔记，谈体会，查找问题，整顿纪律，建有用言、献实用策，积极参政议政，敢于监督，使两委的工作决策更加科学化和规范化，例如：对于村里的场地出租问题，一直以来场地出租管理比较散乱，从深层次找问题、寻原因，支持我们，在处理方面既考虑资金回笼归还借款，减少利息的支出，又能使广大居民分享到集体收入的成果，更重要的是考虑到了住在旧村的居民面临急需住房的迫切要求，我们两委吸收建议，使这项工作得到了妥善的解决。

二、以开展创先争优活动为抓手，把握“抓落实、全覆盖、求实效、受欢迎”的工作要求，统筹推进支部基层组织建设年工作，在创先、改进中不断提高我村党支部执政能力。紧紧围绕“发展经济抓党建，抓好党建促发展”的要求，完善和落实好“干部长期受教育、群众真正得实惠”的长效机制，健全完善各项制度，认真履行支部书记抓党建工作第一责任人职责，全面推行“四议两公开”民主决策机制。

1、结合创先争优活动积极充分运用和培育、树立党组织和党员先进典型，使党员学有榜样、赶有目标。

2、落实抓好“承诺、述职、评议、追究”四位一体的村党支部工作责任制。形成了村级党组织工作规范化、活动经常化、决策科学化。达到村级党建工作让群众更满意、上级更认可。

3、在全村党员干部群众中开展党员“评星定级”意见征询活动，进一步细化、规范化我村评议党员的“九项标准”，科学合理的与评星定级有机的结合起来。让我村党支部的评星定级更加规范化、程序化、合理化。让评议标准和评星定级成为保持党员先进性的长效机制。

4、实施“三学三强”党员素质提升工程。以增强党性、提高能力为重点，对全村党员进行了一次普遍培训教育。

5、以“三会议一课”的参会率的基本依据，以考勤制度及考勤情况结合党员评议，严格党内组织生活。以开展半年一初评、一年一考评、探索建立党员队伍纯洁机制。

三、紧抓党风廉政建设。认真落实村干部廉政承诺制度，在党员、群众代表会议作出公开承诺，坚持每月20日定期召开民情恳谈会。认真开展廉政教育，做到村党支部每季度研究一次党风廉政建设工作，每季度组织学习一次党纪条规，确保年内党员无违纪、违法现象发生。严格执行民主集中制原则做到公务财务公开，公开内容全面具体，程序规范，资料归档。抓好村社干部学习教育，实行村干部每周二早上集中学习制度，认真制定学习计划，做到有会议记录，有学习笔记。

四、抓文体、创载体，丰富党建活动内容。今年是基层组织年、项目落地年、环境卫生年，村党支部高度重视文化建设，不断丰富延伸党建活动形式和内容。我村老年文体队成立以来，对宣传政策、服务群众、沟通干群关系方面发挥了重要作用，村党支部将坚持文化建设为先导，重点依托老年文体队这一载体，促进村文化建设、拓展党建平台，丰富党建形式，充实党建内容，丰富群众生活，活跃社区气氛。

## 五、下一步党建工作打算

- 1、继续加强党员干部党风廉政教育，把反腐倡廉工作作为一项长期重大政治任务来抓，利用各种会议、板报、书刊等多种形式进行警示教育，增强党员干部队伍的心理防线，营造风清气正的氛围。
- 2、继续加强党员、干部的理论水平，认真学习党的政策方针，推进基层民主建设，提高全村党员、干部的业务水平和实际工作能力，增强党的凝聚力和战斗力。
- 3、优化党员结构，抓好党员发展。在实际工作中，坚持高标准、严要求，依党章、按程序，积极慎重做好发展党员工作。

以上，是我村党支部在半年来各项工作的总体概括。虽然我们取得了一定的成绩，但距离上级党委的要求还存在一定的差距。在今后的工作中，我们必将汲取过去的经验，带领村委支部继续紧密地围绕在办事处党工委的正确领导下，以更强的责任心、更高的热情、更清的思路进一步抓好党建工作、抓好党员干部队伍建设，促进村建设的全面发展。

## 应届毕业生半年述职报告篇五

20xx年2月28日，按照省市区党委的整体安排，我们这五个分别来自区国教办、区工商局、区民政局、黔灵镇和黔灵村的同志，深入推进同步小康活动。在具体工作中，主要领导高度重视，把同步小康工作列入重要议事日程，结合实际制定了同步小康工作计划。在村支两委的协助下开展工作，现将工作开展情况进行半年总结。

### 一、基本情况

黔灵村现有两委成员8名。党支部：书记1名；副书记1名；委员3名，村委会：主任1名；副主任2名，委员1名；其中：有一

名委员同时担任村、支两委委员。在两委成员中党员为6名。

黔灵村地处城郊结合部，是连接观山湖区与老城区的重要枢纽，辖区面积5.5平方公里。共有5个自然组，其中村民组为：马鞍、关刀两个组，居民组为：小关、冒沙、鸭井和杂居居民组4个居民组。辖区人口约8000人左右，其中：常住人口20xx人左右，其中农业人口900人左右。流动人口：6000人左右。我村农低保户5户11人，城低保户17户43人。黔灵村支部现有正式党员48名，预备党员2名，入党积极分子1名，其中：马安组党员有19名；关刀组党员有7名；小关组党员有6名；冒沙组党员有9名，杂居组有8名。文化结构为小学及以下6人，初中19人，高中及以上23人。年龄结构为35周岁以下18人，55周岁以下18人，60周岁以上12人。我村残疾人有15人，分别是关刀3名；鸭井、杂居2名；马安4名；小关3名；冒沙3名。村民代表26名，村民组长5名。成立了村务监督委员会，各村民小组均有党员，村各项工作负责人均由党员担任，各群团组织机构健全，有规范的规章制度，同时，抓好制度的落实。

辖区企业有立爽药业、康纳圣方药业。

## 二、明确目标、建章立制

工作组将驻村工作作为扎实抓好党的群众路线教育实践活动、推动农村经济社会又好又快发展、建设和谐美丽黔灵村的重要抓手，从思想认识、工作思路、组织架构、方法举措等方面都努力做到“四个结合”。一是与率先全面建成小康社会的目标任务相结合。深入群众开展摸底调研，收集群众热点难点问题及相关意见建议，理清发展思路，帮助村两委大力提升村级实体经济和促进都市现代农业发展，纵向推进同步小康驻村工作。二是与党的群众路线教育实践活动相结合。通过整治“四风”，扎实开展群众路线教育实践活动各项工作，努力夯实干部队伍基础。三是与精准扶贫工作相结合。对贫困户实现精准化识别、针对性扶持、动态化管理。工作组认真对黔灵村困难老党员、贫困户、低保户、留守儿童等

进行统计，加大结对帮扶，走贫访困的力度，针对突出的困难群众，协调相关资源给以帮助。四是与建设美丽城中村相结合。着重对城中村环境卫生进行整治，一方面做好下水道疏通、垃圾清运、日常保洁，另一方面加大对村民卫生意识和习惯的宣传教育，双管齐下，使村容村貌得到切实改善。

为使驻村工作扎实、有章有法、不流于形式，工作组一入驻就落实办公场地，制定了驻村工作例会制度、记实制度、实事办理情况报告制度。5名驻村干部都分别联系5个村(居)民组，公开联系电话，建立起了驻村干部同村支两委干部职责分工的联系制度，并将分工情况分发给村民代表方便联系，从架构上为驻村干部“真真正正下到基层、扎扎实实开展工作”，当好政策宣传员、致富领航员、矛盾调解员、党建指导员和民生服务员奠定了基础。

### 三、走村入户、体察民情

在半年多的驻村工作中，工作组在村两委大力支持下，走村寨、进农户、访民情、听民意，入户300余户，访问村民1000余人，梳理意见建议9条。已解决2条，不能解决的已上报政府。

### 四、当好“五员”、发挥优势

我们驻村干部深入村寨，走村窜户，俯下身子，倾听老百姓的所想所思，所急所难，同时，主动宣传党的路线方针政策，为村组集体经济发展出谋划策，了解村里的不稳定因素，尽力做好调解和解释，对党的建设和党的群众路线教育实践活动进行指导，关注并积极为弱势群众解决实际困难。经过初步的走访，驻村干部熟悉了村情、熟悉了村民，也理清了近期拟办的实事。经过对涉农政策法规的学习了解，驻村干部在思想认识和工作能力上也有了明显的进步。工作组利用自身资源，区工商局已给村民办理工商营业执照开设“绿色通道”，发放便民连心卡1000余张。

## 五、积极协调、逐项落实

工作组在走访中了解到黔灵村有一孤儿，父母已双亡，现在由奶奶照顾，区民政局同志和村两委成员协调办理孤儿方面的补助。已办理完成。区民政局同志协调资金10000元，用于我村城管卫生工作。

由区工商局同志协调资金10000元，开展我村的6.1儿童节活动，使少年儿童在一个健康、快乐的环境中成长。

区国教办同志协调资金50000元，用于我村“两严一降”巡逻购物资及计划生育妇检工作购b超机，以解决村的实际困难。

为使收集到的民情民意得到落实，集中力量解决一批困扰黔灵村村民群众的“顽疾”，使群众真正得到实惠，工作组和村支两委对群众反映的问题进行了责任分解，落实到村两委人员和工作组成员。由驻村工作组积极协调配合，村两委具体实施。驻村工作组秉承不缺位、不越位的原则，积极协调各方资源，配合村两委切实解决村民群众所急所盼。在解决问题过程中始终坚持和村民、村民代表面对面沟通、零距离接触，确保工作不虚不空。对梳理收集到的各项意见和建议进行分析归类，能在村一级层面解决的尽量解决，对暂无法解决的问题将以工作组名义拟写专题报告上报镇、区、市相关部门协调解决。

## 六、存在的问题和困难

1、所以村民的土地被征用，劳动就业困难，部分村民生活拮据。

2、黔灵马鞍新村是立爽药业修建时拆迁村民农房，划地给村民自行修建形成的，该处由于地势相对较高，自来水公司的水只能到达低处人家，高处村民用水只能用自己买的小型水泵从低处村民家中抽取，费用常常到达10元每吨以上，给村

民经济带来极大负担，很多人家都不敢用洗衣机等耗水机器，涉及用水人数20xx人左右，建议修建二级加压泵房。

3、南垭新村是贵州海恒公司征用我村关刀、鸭井组土地及房屋后，为安置这两处村民修建的，拆迁时采取的方式是划地自建，当时海恒公司每户收取5000元的办理施工执照的费用，承诺房屋修建好后，给每户办理200平方米的施工手续，因南垭新村是从20xx年至20xx年陆续拆迁修建完成的，在修建期间，村民们曾多次催促海恒公司兑现办理施工执照的承诺，当时海恒公司答复是要等所有房屋都建好后，才能统一办理，现南垭新村的房屋已全部修建完成，村民们为了房屋手续的问题多次找海恒公司协商，因无法联系到相关负责人，故此事一直没有得到解决。

4、南垭新村是贵州海恒房地产公司征用我村关刀、鸭井组土地，拆迁村民农房，地块是由开发商征用为国有地，并对地块面积进行平整，下水管道进行铺设后划地给村民自行修建的新村。该处居住人员情况相当复杂，有本村村民，有外地人在此建房，有其他社区居民被征用后安置的，有开发商自行修建的安置房等等。现随着居住人员的增加，原铺设的下水管道直径不能满足需要，导致下水管道经常爆破和堵塞。为此，村每年都需要在此上投入经费最少在4万元以上。且常年疏堵也只是治标不治本的办法，要想解决，只有重新铺设直径更大的管道，此项工程预计投入上百万资金，因村无集体经济收入，无力解决。

5、南垭新村是贵州海恒房地产公司征用我村关刀、鸭井组土地及房屋后，为安置这两处村民修建的，当时修建时海恒公司安装的是施工用水，因南垭新村的房屋是从20xx年至20xx年之间陆续修建完成的，在施工期间由于缺乏监管，导致管道破损大量的水流失后，各户的分表与总表之间的度数悬殊较大，村民们无力承担高昂的水费，再加上南垭新村地势较高，很多房屋在山顶处的村民经常没有水用，多次到村委会及上级政府上访。针对以上情况，在20xx年3月宏立城集团公

司捐资100万元到镇政府用于南娅新村的自来水管网改造，由于资金缺口，直到20xx年在镇政府牵头下，南娅新村自来水管网改造得以完成，由于地势较高，必须进行二级加压，加压产生的电费当时协商由村民自行承担，南娅新村约有住户400余户20xx余人，由于居住的村民较杂、乱，无法收取电费，从20xx年投入使用到现在二级加压所产生的费用每月20xx元，三年共计7万余元。由于村委会没有集体经济收入，日常开支靠政府拨款及零星门面租金收入维持，无力再承担这笔电费，希望得到政府部门的支持和解决。

6、村无经济实体，无集体收入。

七、下步工作打算。

1、继续做好走访调查工作。妥善处理各种矛盾。

2、帮助有所需求的村民办理实事。

3、协助村支两委开展好其他工作。

## 应届毕业生半年述职报告篇六

20xx年伴随着时代的钟声已渐渐逝去，每一刻钟，每一件事都留下了模糊的记忆，忆往事已付笑谈中，有的有些许记忆，有的已渐渐淡忘，唯独不能释怀的是各位对我的好处，各位对我的真诚相助，也少许有机会敬领导和同事们一杯酒，我只能在此深表谢意了。

你忙、我忙大家都在忙，虽然没有梦想、没有事业、没有成就、更没有超越、但也碌碌无为的又走过了一年，各位忙大事，我在做小事，工作闲来之余，多看一些书、多读几份报、写写毛笔字、打打乒乓球，不唯上，不唯书，也就拓宽了自己的认知视野，提高了自己的理性思维，陶冶了自己枯燥的个人情操，也觉闲情悠然，知道了该说什么，该做什么，如

何去面对，虽无什么收获，但也觉欣慰，岁月无痕，泪两有声，时间老人的倍受尊崇，就在于他和我们共同走过、经历了不平凡的百年。

下面把我在xx年做的几件事简要的述说一下，美其名曰述职，实际是在大家前唠唠知心话，亮亮丑，总觉得有点强附会，也深觉灰溜溜的。

认真的总结过去，是为了更好的面对未来，常思已过，是为了更好的笑对人生，在逝去的一年中，做为我本人非常顾已和各位和暮相处，但由于天生性格倔将，对各位难免有得罪之处，有道是：人之初，性本善，是非自有定论，公道自在人心，请各位多多辩解吧。

我非常珍惜和各位领导、同志、好友在一块同舟共济的这段岁月，他使我懂得了人生，也知道珍惜人生，凡走过的必留下痕迹，把曲折当做财富，我并未遗憾这一段谈不上如歌的岁月更谈不上似水年华，虽不是我人生的闪光点，却是我人生的重要时期，它使我和各位的情感得到了升华，可以说是一个红色记忆。

过去我们患难与共，今后我们同舟共济，让我们团结在新领导班子周围，牢记历史，勿忘过去，知福惜福，知恩感恩，结缘惜缘，用真情去谱写，用真情去相处，用真情去做事，用真情铸造辉煌，时刻牢记真诚比什么都重要，有道是：爱人者人恒爱之，敬人者人恒敬之，人生就是在不同时期做出不断的调整，有价值的旅行没有长短，而是收获多少的差异，让我们把每一个感动瞬间长久留住，共渡艰难，待到明朝春来时，迎来一朝红太阳。

## 应届毕业生半年述职报告篇七

20xx年已经过去一大半了，在上个月底我们公司也开了半年的销售会议，公司领导在会议上也做了半年的工作总结，给

我们更深的了解了我们公司半年来的工作情况，还总结了一些经验供我们分享。所以在这会议之后，领导要求我们也来给自己半年的工作做个总结，希望通过总结我们能够更好的认识自己和向优秀的同事学习经验，从而更好的开展下半年的工作。

现在我对我这半年来的工作心得和感受总结如下：

## 一、塌实做事，认真履行本职工作。

首先自己能从产品知识入手，在了解技术知识的同时认真分析市场信息并适时制定营销方案，及时的跟进客户并对客户资料进行分析，其次自己经常同其他业务员勤沟通、勤交流，分析市场情况、存在问题及应对方案，以求共同提高。

要经常开发新客户同时要不断的对手中的客户进行归类，把最有可能用到我们产品的客户作为重要的客户，把近期有项目的客户作为重点跟进客户，并根据他们的需求量来分配拜访次数。力求把单子促成，从而达到销售的目的。

分析客户的同时，必须建立自己的客户群。根据我们产品的特点来找对客户群体是成功的关键。在这半年来我手中所成交的客户里面，有好几个都是对该行业不是很了解，也就是在这个行业上刚刚起步，技术比较薄弱，单子也比较小，但是成功率比较高，价格也可以做得高些。像这样的客户就可以列入主要客户群体里。他们一般都是从别的相关行业转行的或者是新成立接监控项目的部门的，因为他们有这方面的客户资源，有发展的前景，所以如果能维护好这部分客户，往后他们走的量也是比较可观的。

## 二、主动积极，力求按时按量完成任务。

每天主动积极的拜访客户，并确保拜访质量，回来后要认真分析信息和总结工作情况，并做好第二天的工作计划。拜访

客户是销售的基础，没有拜访就没有销售，而且因为人与人都是有感情的，只有跟客户之间建立了感情基础，提高客户对我们的信任度之后方有机会销售产品给他们。

主动协助客户做工作，比如帮忙查找资料，帮忙做方案，做预算，这都是让客户对我们增加信任度的方式之一，也是推我们产品给他们的最好机会。即使当时没有能立刻成交，但是他们会一直记得你的功劳的，往后有用到的都会主动找到我们的。

### 三、做好售后服务

不管是多好的产品都会有次品，都会有各种各样的问题出现，如此售后就显得尤其重要，做好售后是维护客情的重要手段，是形成再次销售的关键。当客户反应一个问题到我们这里来的时候，我们要第一时间向客户详细了解情况，并尽量找出问题的所在，如果找不出原因的，也不要着急，先稳定客户的情绪，安慰客户，然后再承诺一定能帮他解决问题，让他放心，再把问题跟公司的技术人员反应，然后再找出解决的方案。

在我成交的客户里，有反应出现问题的也不少，但是经过协调和帮忙解决以后，大多客户都对我们的服务感到很满意。很多都立刻表示要继续合作，有项目有需要采购的都立刻跟我们联系。

### 四、坚持学习

人要不断的学习才能进步。首先要学习我们的新产品，我们的产品知识要过关；其次是学习沟通技巧来提高自身的业务能力；再有时间还可以学习一些同行的产品特点，并跟我们的作个比较，从而能了解到我们产品的优势，从而做到在客户面前扬长避短。

## 五、多了解行业信息

了解我们的竞争对手我们的同行，了解现在市场上做得比较好的产品，了解行业里的相关政策，这些都是一个优秀的业务员必须时刻都要关心的问题。只有了解了外面的世界才不会成为坐井观天的青蛙，才能对手中掌握的信息做出正确的判断，遇到问题才能随机应变。

## 六、后半年的计划

在半年销售总结会议上，我的数据跟同部门的同事数据差距很大，她半年的销售额是15万多，回款是8万多，而我只有两万多的销售额，远远的落后了，所以我要在下半年迎头赶上。虽然她比我早一段时间进公司，但是大家面对的同一个市场，手中也是同样多的客户，这之间的差距只有人与人之间的差距，往后我要多向她和其他同事学习销售技巧，要努力提高自己的销售量，争取赶上他们。

我要给自己定一个明确的目标，在后半年里争取做到15万，即每个月要做3万左右。同时要制定一个销售计划，并把任务分配到手中的客户里面，大方向从行业分，小到每一个客户。这样才能每天都明确的知道自己的任务，才能明确自己拜访客户的目的，提高拜访的质量。由于我上半年工作计划做得不详细，拜访客户比较盲目，对产品也不是特别熟悉，以至销量比较少，所有在后半年要改变办法，要努力提高销量，要努力完成公司分配的任务。

## 应届毕业生半年述职报告篇八

大家下午好！

现将这半年来我所做的工作向大家汇报，请大家提出宝贵的意见。

我从事的工作比较特殊，特殊就在于，工作地点多，工作岗位多，比如：文印室、多功能厅、档案管理、报刊发放、举行讲故事活动、小会议室，值周等。有些工作，以前我从没有接触过，岗前也没有经过任何培训，因此工作起来，有时感到力不从心。因时间关系就不一一细说，就说我们的多媒体室吧！半年来，共使用了五十多次，在这五十多次当中并不是都是简单地开门、锁门。比如举行大型活动就得提前做好准备工作，卫生的打扫，会场的布置，学生桌椅、会议桌来回挪动，调试音响等，就这些，有时候我和高年级的五六个同学一干就是半个钟头甚至更长时间，虽说苦点，累点，当看到大家在干净整洁的室内开会时自己就感到很快乐，很满足。

其次就是报刊的发放，咱们学校共定刊物26种再加上学生定的《快乐作文》《小学生必读》《科学周刊》共计29种，这其中的日刊，有周刊，有月刊，而数量之多工作量之大的就是《旭日报》《快乐作文》数量都在千份以上，其次就是《中国教师报》《小学生必读》《科学周刊》，发放前都要清点数目，做到心中有数时，然后才能发放到师生手中。

举办读书活动，这也是我工作的一部分。我自xx年初调到咱们学校来，在这三年中，县每年举办小学生讲故事活动，第一年我们学校xx同学拿了第一名，并且参加了邢台市讲故事比赛：第二年我们学校只取得了第三名：今年我们不敢懈怠，为了让学生讲故事的水平再上一个新台阶，多次组织参赛选手观看视频，督促练习，在班里老师的指导下，在学生的共同努力下，虽差零点几分和第一名擦肩而过，但是他们赛出了风格赛出了水平，我一样为他们骄傲，为他们自豪。

文印室越来越和学校活动，教师教学，息息相关，因此做好文印工作也是重中之重。

1、学校的活动较多，老师每天打印材料的也较多，因此我经常坚守岗位，为不定时打印材料的老师提供方便。

2、打印时细心，认真，减少纸张的浪费，尽自己最大努力搞好服务，让老师高兴而来，满意而归。

值周时尽力早到晚归，履行好值周岗的职责，发现问题及时解决，解决不了的`问题及时上报。

总之，每天的工作都是忙忙碌碌的，哪里急需就到哪里去，每天在收获忙碌的同时，也在收获着幸福。尽管如此，离校领导的要求还有一定的差距，有什么不妥之处请提出宝贵意见。谢谢大家！

此致

敬礼！

述职人□xxxxxxxx

20xx年xx月xx日

## 应届毕业生半年述职报告篇九

### 二、 教育工作

#### 1、 人性管理 创设宽松的育人环境

人人参与班级管理，个个都是集体的主人，这更是我自主管理班级的核心所在。为了培养学生的主人翁意识，我建立了一套行之有效的班干部管理制度，因人而异、因地制宜地给学生一份能发挥他们主观能动性的工作岗位，并不失时机地进行调整和更换，让每个学生都有管理者和被管理者的双重体验，这样，不仅调动了学生参与管理的积极性和主动性，同时也创造性地开辟了一条班级管理的有效渠道，学生在人人参与班级管理的真实体验中，看到了自己的价值，感受了自己的点滴成功，以此更好地激励他们相互合作。有了切实

可行的规章制度，再加上学生积极参与班级管理的主人翁意识，班级的日常工作进入了自动化状态。

## 2、真情付出 创造和谐的师生关系

在学生面前，我是老师，也是他们的大朋友，我用微笑、赞赏和宽容让孩子在和谐、宽松、自主的的环境中学习、生活，保持积极向上的乐观情绪。我还善于用一双慧眼，去识别每一颗“真金”，去发现学生的闪光点，因势(公,文;有!约提供)利导，培养成材。让学生从老师的关爱中找到自尊，找到自信，找到人与人之间的平等与友谊，更能找到老师对他们发自内心的真心的爱。

平时，我总是还投入大量的时间和精力与学生交流、谈心，了解学生的思想状况、兴趣爱好及存在的问题等，及时教育，加以鼓励，让学生能悦纳自我、体现自我、勇于实现自我、相信自己能行。努力让每一个孩子都抬起头来走路；让每一个孩子都有成功的体验。

多年的班主任工作经验的积淀，也让我的教育工作形成了自己独特的魅力。我所教的班级班风好、学风正，均是校级、区级的先进集体，在各级各类的竞赛活动中都取得了令人瞩目的成绩；我所教的学生道德品质高尚、基础知识扎实、行为习惯规范、自主能力很强。我的工作也得到了学校的认可、社会的肯定、家长的信赖和学生的喜爱。

## 三、 教学工作

### 1、勤勉教学 成绩突出

学校的德育教育“无处不在”、“无时不有”。但是最基本、最经常的形式，应该是日常教学，而品德学科的教学又是更为有效的教育途径，它其与他科目的最大不同在于它并不能仅仅通过知识传授获得，而更应该“润物细无声”地让学生

在亲历中感悟。多年来，我一直从事品德学科的教学，参加各级各类的赛课均获奖，还多次承担了市、区品德学科的公开教学工作，潜心于品德学科的课题研究工作，在不断地研究和探索中积累了丰富的教学经验，形成了富有特色的、个性特点的教学风格。

在品德学科的教学中，我敢于创新，大胆尝试，善于运用灵活的方法将品德教育寓教于乐、寓教于学、寓教于玩之中，促使学生高尚人格和良好习惯的养成，为德育教育开拓了又一片自由、广泛的空间。

充分挖掘品德学科的各类资源，发挥教育的功能，共同参与学生的教育活动在我教育教学中也得到了充分的体现，为了丰富孩子的业余生活，加强对孩子的道德品质教育，我充分挖掘社会资源，发挥社区教育的功能，聘请了离退休的老干部、老教师，请他们利用节假日、放学后、纪念日等时间，给孩子做讲座、谈感受，或者和孩子一起参加社区活动，在学习和活动中潜移默化地对孩子进行思想教育，尤其是对那些道德品质相对落后的孩子而言，更是如同一场场及时雨，净化了孩子幼小的心灵。

## 2、深入研究 大胆创新

经区教研室的推荐，我很有幸地成为镇江市品德学科中心组的骨干成员，定期参加各级各类的教研活动：与品德学科的专家零距离的接触，走进品德教学名师的课堂，同行之间面对面地对话交流等等，这一切无不让我受益匪浅，既提升了我的理论水平，也提高了我的教学能力，让我在品德学科的教学和研究工作中看得更多，走得更远。多年来，我还一直担任学校品德学科的教研组长，组织开展学校这一学科的教研工作。作为学科教研组长，我始终把教研放在重要的位置，坚持组织该学科的老师开展教研工作，并坚持在第一时间内把自己了解到的、学习到的最新专业理论和教研动态传递给本教研组的老师，和大家一起积极开展教研组的备课活动，

与同科组老师一起钻研教材、教法与学法，共同开发教学研究专题。

目前正主持学校品德学科市级课题的研究工作

### 3、 扶持后辈 共同进步。

“一枝独秀不是春，百花齐放春满园”，作为品德学科的骨干教师，我在做好自己本职工作的同时，还积极承担培训青年教师的工作，任现职期间，为了能让青年教师尽快成为学校教学的主力，我主动承担培训青年教师的任务，在教学“结对子”“一帮一”活动中，积极扶持青年教师成长，在我的指导和帮助下，越来越多的青年教师在品德学科的教学中脱颖而出，成为这个学科的主力军。