

# 2023年香港加油演讲稿视频 加油站演讲稿 (大全6篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看看。

## 香港加油演讲稿视频篇一

大家好！在读职高。我于20xx年进入加油站工作，先后从事营业员□xxx□xxx等工作，现为xxx□今天，我竞聘的岗位是加油站收款员一职。

我参加此次竞聘的优势是：

工作以来，我一直没有放松过努力，运用各种方法各种途径提升自己。经过四年的努力，我的综合专业技能有了很大提高，并在xx比赛中体育、知识、计算机比赛得过前三名名次□xx年，我曾在xx的带领下见习过收款。经过xx天的学习，我的对收款流程有了更为全面的掌握。还教会了我如何处理收款过程中出现的各种棘手问题。

总之，是xx加油站这个集体让我成长的更快，让我从一个懵懂的年轻人，成长为一名有着一定经验的加油站工作者。我要用我的实际行动回馈领导和同事们对我的厚爱。

竞聘成功后我将做到以下几点：

第一，提高自身素质。我将努力学习相关专业知 识，勤奋学习，不断加强自我创新能力与自我约束能力。在为加油站奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，

在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向，把一颗赤诚的心奉献给。

第二，提高服务水平。我们的所有工作都应始于客户需求，终于客户满意，一切服务紧紧围绕客户需求开展，并致力于提供超越客户期望的产品。一切服务先于需求而动，以满意服务赢得客户。要遵循市场导向、客户导向的原则，为此，我将熟悉商品价格和开票程序，真诚热情对待顾客，想顾客所想，急顾客所急，解顾客所需，为顾客提供快捷、准确、优质的服务。

第三，做好安全工作。我将严格执行岗位操作规范和服务规范，苦练技能，避免走单、收假钞等事故发生，并熟练使用消防器材，会使用119、110、120等应急处理电话3熟悉突发事件处理程序，若发生突发事件，我要沉着应对，并及时报警或上报，独立或协助进行处理4确保加油站营业现金和票据的安全。

第四，共创班组荣誉。几年的加油站工作让我意识到，一个团结上进的集体不仅能够创造出更大的经济价值，还能让每一个人身心愉快的工作。在团结方面，我将严格要求自己的，将自己的有限的力量融入集体，发挥自己最大的潜能，为共同的班组荣誉而奋斗。

希望借我们加油站人事改革的“东风”，使我这块得到大用的机会，一旦如愿，竭诚领导用挑剔的眼光看我，多提宝贵意见。最后，我想以丘吉尔的名言结束我的演讲：“我没有什么好奉献，有的只是热血、勤劳、眼泪和汗水”！

谢谢大家！

## 香港加油演讲稿视频篇二

高三，是一个短暂而漫长的过程，是一个痛并快乐着的过程。

踏入高三，时间更紧了，负担更重了，压力也更大了，是这样的吗？不，至少现在我们班并不是，这是为什么呢？究其根本，那就是缺少梦想。

也许有人会想：“反正再怎么努力，也考不上三本，我不努力也一样可以上四批，那我又何必那么拼命呢？”这种想法或许有些道理，但路是人走出来的，你不去试一下，怎么会知道呢？即使真的考不上，但只要尽力了，便不会有遗憾，没有经历高三的那种辛苦与奋斗并进的人就不算真正读过高三。

或许我们现在还不够优秀，或许我们现在还在迷茫，但只要明确目标，并朝着这个目标不断奋进，梦想就不是空想，而是现实。

最后，我想说，成功其实很简单，就是在你不能坚持的时候，再坚持一下，在你坚持不下去的时候，闭上眼睛想想自己明年这个时候美好的大学生活，让他成为你坚持下去的理由！

我的演讲完毕，谢谢大家！

演讲人□xxx

20xx年xx月xx日

## 香港加油演讲稿视频篇三

大家好！我今天非常非常的荣幸的在这个香港回归11周年场合，和大家分享我对香港回归十周年来的所感所想。我的演讲里没有豪言壮语，只有自己的所闻和感受。香港，从百年的苦难向我们走来。异邦的铁蹄，飘洋过海，惊飞了沙滩漫步的海鸥，惊散了香港的美梦，1840年，屈辱的南京条约使香港沦为了英国的殖民地。沉沉的枷锁，使香港失去了自由，祖国母亲期盼的目光穿过了一个世纪，送走了多少春风秋雨，

终于盼来了重聚的春天。政府于1997年7月1日恢复了对香港行使主权。中华人民共和国香港特别行政区正式成立。经历了百年沧桑的香港终于回到了祖国的怀抱，进入了一个崭新的时代。香港回归祖国以来的十年，中央政府坚定不移地贯彻“一国两制”方针政策，严格按照香港基本法办事，全力支持香港特别行政区行政长官和政府依法施政，保障了香港居民依法享有的各项权利和自由，同时，广泛团结香港各界人士，共同维护和促进香港的繁荣、稳定和发展。

18年风雨，18年辉煌，18年磨练，18年成长……香港——这颗镶嵌在祖国南海上的明珠，在回归祖国18年后的今天，更加光彩夺目和绚丽多彩。18年来，全体香港同胞和全国人民一起开始了“一国两制”的伟大实践；18年来，香港战胜了亚洲金融风暴、全球经济不景气，以及非典疫情等众多困难，巩固了世界金融中心、贸易中心和航运中心的地位；18年来，香港不仅更加繁荣，而且社会也在稳定中迈向和谐。时至今日，回归在香港人心目中已成为一个有着丰富内涵的词汇，成为一个与希望、成就、自豪紧密相联的起点，成为一个让历史见证未来的过程。

十年间，在最困难的时候，中央政府站了出来，不惜一切支持香港，而每一位普通的香港人，在香港经历金融危机和经济低迷直到腾飞的过程中，也实实在在地体味到了回归的伟大意义，这个过程中，香港人民对祖国的了解和归属感日益增强，对中央政府和特区的评价也在不断提高，与此同时，大家的工作和生活不断渗透，融为一体。这十年，香港与内地不断深入的交流与合作，即使不刻意的去了解 and 总结，结果也是显而易见的。

说说与大家最为密切的交通吧。随着广九铁路改造、广深高速公路和香港新机场的运行，飞机、轮船、火车和豪华巴士作为交通工具，为两地的民众提供了前所未有的方便。从内地到香港，从香港到内地，就像从城市的一边到另一边，这种方便，无论对两地经济的拉动，还是香港人生活上的便利，

都是极为有利的，也给两地民众带来了极大的快乐。而在十年前，到内地去、甚至通过近在咫尺的深圳罗湖海关，在许多香港人的想象里都是神秘和令人生怯的问题，港人到内地买房定居更是不可思议的，现在，除了较表层的购物、旅游，买房、就医等，更为实质性的交流也在逐渐增多，且成大势所趋。随着对祖国经济文化了解的越来越深，抱虚幻优越感的港人越来越少。我相信以后会有更多的港人来内地工作、学习和参观旅游。没有政府这个娘家的支持，香港不可能发展的有现在这么好。香港要腾飞，要成为国际大都会，离不开内陆这个重要的根据地。我衷心地希望香港越来越好，我们国家越来越强大，我也希望，自己能够继续见证这段历史。

谢谢大家！

## 香港加油演讲稿视频篇四

大家好！

首先，感谢公司领导提供这样一个公开，公正，透明的竞聘平台，给了我这样一个机会，今天是中国石化青海石油分公司海东分公司加油站站长竞聘会，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在了演讲台上，不管成功与否，我相信，敢拼就是赢。四年的辛苦工作，历尽坎坷，但也硕果累累，我把人生中最宝贵的青春献给了我忠爱的石油事业。面对这样一次机会，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的第二次创业，今天，我竞聘的是高速乐都加油站站长一职。

我参聘的加油站是高速乐都加油站，我于20xx年3月进入中石化高速乐都加油站工作，历经加油员、加油班长、计量员，面对竞聘我信心十足，在高速乐都加油站工作4年的风风雨雨里，是加油站这个神圣的岗位铸造了我，使我学会了许许多多的经营管理经验。在这几年的工作中能做到吃苦耐劳，认真负责，领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。和同事相处融洽，在优质服务上也得到了许多顾客的好评。在

高速乐都加油站计量员岗位上，能做到配合站长搞好站内一切工作，账表册的填写由不规范到规范，严格执行资金管理制度，多次检查名列前茅。我还曾多次参加上级公司组织的各种学习、培训以及竞赛。为了提高自身素质，提升业务水平，并且充分利用业余时间不断地学习各种专业知识和专业技能。从而为今后更好的工作打下坚实的基础。在高速乐都站4年的工作，使我熟悉了全站的整体工作和具体业务，更跟左邻右舍结下了深厚的友谊，建立了良好的关系，这对我以后开展工作十分有利。

我的口号是：实践自我，再创辉煌。

我竞聘高速乐都站的优势有以下四点。

一、熟悉周边环境，便于社会沟通与协调。

二、熟悉了解加油站的顾客，易于促进销售，便于与司机朋友沟通，宣传中石化的品牌形象，动员顾客成了我站的忠诚客户。

三、我性格开朗活泼，心胸开阔，很容易与顾客员及社会各族的人员沟通，处理好各方面的关系。

四、我从事过加油站的加油员、计量员，而且在几任站长的栽培下我也懂的加油站管理工作。

五、特别是在这一年中，我跟着站长一边学，一边干，在干中学，在学中干，积累了一些加油站的管理工作的经验。

一、稳定客户、做销量

1、落实六项便民措施，推行茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。

- 2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。
  - 3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。
  - 4、抓住资源，抓好服务，做好宣传争取用户，
  - 5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。
  - 6、建立客户视像档案，做到人车合一。
  - 7、走访大客户，特别是煤矿运输车队，矿业公司、物流公司、客运班车、反季节蔬菜运输老板。尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。
  - 8、提供天气预报服务、货运信息、道路信息等服务。
- 1、尽心尽力，尽职尽责，严格履行站长的岗位职责，带领全站员工抓经营，促销售，精细管理，保证安全，任何事情想在前，干在前，用自己的爱的，细心，凝聚心，用自己的实际行动带动大家的规模服务，在站内为员工创造一个和谐的工作场所，为顾客提供一个安全径捷舒适的消费环境。
  - 3、树立“安全第一，预防为主”的思想对加油站的设备做到勤检查，勤保养，勤维修，始终处于完好状态，对专项应急预案要做到人人清楚，并定期进行演练。
  - 4、搭建片区和加油站的沟通桥梁，做到下情上达，上情下达，使两边都满意。
  - 5、制定加油站绩效考核办法进行公开，加强站务公开，树立节能降耗意识，站内的每一位员工都成为一个小管理员，共建一个人人关心集体的销售，形象，费用和谐的大家庭，以

上是我竞聘站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果，如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

在今年的集团公司展开“比学赶帮超”活动中，我站做了以下工作：

1、“比”差距。立足本职工作和本单位工作实际，坚持开展批评与自我批评，比差距，找存在的突出问题，正确审视，客观评价在站员工的工作。敢于同其他加油站比精神状态、比工作绩效、比创新能力、比工作水平。通过比较，比出差距，比出问题，比出责任感，危机感，紧迫感，不断激发奋进动力。

2、“学”经验。热点和自身工作的重点，难点，向先进加油站，向先进站长，学经验，学创新，学知识。学风气，学干劲，学敬业，在学习的基础上，充分消化吸收。

3、“赶”榜样。树立榜样，追赶榜样是促进工作的一个有力抓手和重要动力，在改进作风，增强服务能力，提高办事效率等工作中将先进加油站树立为榜样，努力追赶榜样，争创一流的良好局面。

4、“帮”后进。加油站进步了，将更好的促进工作。树立加油站优秀员工形象，强化团队意识和协作精神，团队一致，互相帮带，共同进步，推进加油站整体工作的全面发展。以大局为重，先进帮后进，开展结对帮扶计划活动。

5、“超”标杆。树立标杆的目的在于超越标杆，实现超常规发展，全面系统认真开展评比表彰爱岗敬业标兵，紧紧围绕争创“全公司第一”的目标，树立比拼争先，争创一流意识，鼓起赶超勇气，敢于突破思想观念的束缚，超越标杆，争当标杆，努力实现由“追赶者”向“引领者”的转变，促进加油站工作再上一个新台阶。

以上是我竞聘站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

## 香港加油演讲稿视频篇五

大家好！

很荣幸能够参加这次站长竞聘，借此机会与在座的各位领导和同事进行工作交流。我叫冯\*\*，今年40岁，现任\*\*分公司\*\*加油站站长。自20xx年3月任\*\*加油站站长以来，该站的油品销量月册攀升，在20xx年销售汽柴油593吨，这不但是我们付出艰辛努力的结果，也是市、县两级公司领导关心和支  
持的结果。今天，我竞聘的岗位是\*\*加油站站长。能够竞聘这个岗位，我认为自身具有三个方面的优势。

自任\*\*加油站站长以来，我奉公守法，认真做事，对工作充满强烈的责任感和事业心，喜欢在干中学，在学中干，注重创新加油站管理模式，加强业务素质的提升和工作能力的培养，经常与同事一起交流管理经验，加上我有经营个体加油站17年的经历，熟知和懂得加油站各项基础管理。所以，通过不断努力，我从一个经验不足的年轻人逐渐成长为一名有创新、有上进心的加油站站长。工作中，我善于琢磨遇到的各种难点和问题，并总结摸索出4条工作经验：一是每天在记事本上登记需要办理的事情，注明完成时限，做到天天翻看、对照和清理，确保按时完成任务；二是需要马上处理的事以重点符号标明，防止因拖延而忘记处理；三是积极搜集基层一线素材，注意保存，一旦需要，马上调出使用；四是利用一切空闲时间多看资料，多翻阅书籍、报纸。这4条经验伴随我工作了好多年，也确保了我在“繁琐、杂乱、无章可循”的日常事务中，能够有条不紊地处理加油站各种工作。

我本人性格开朗，心胸豁达，与人为善，好朋好友，不但熟悉目前\*\*站各种类型的客户，还喜欢抓住客户的心理与他们

沟通交流，以此发展和动员他们成为\*\*站的忠诚客户。我在服务好新客户的同时，还能尽快将大量流失的客户重新聚拢起来。几年来，凭借个人良好的人际关系和与客户融洽的沟通协调，使一些企事业单位相继成为\*\*站的定点加油客户，现如今也与河南轩铭物流公司的领导达成共识，以帮助加油站进行宣传和推广工作。一些非固定客户的大批量用油，在我的几次走访中，如今也成为\*\*站的定点客户。

在加油站近三年的工作实践中，我对\*\*站有着深厚的情感。工作中，我总是把加油站当作自己的“家”来经营，带着这份情感，我的内心总会迸发出一种渴望学习的动力。平时，我十分注重自身的理论学习，无论工作再忙再累，我都要抽出时间收听收看远程教育，定时学习办公桌上发放的消防、计量书籍、标准化管理和各种规章制度，通过河南石油微博互相交流工作经验，我对加油站的hse□设备、安全、帐表单管理、规范服务、环境卫生等方面都熟记于心。熟练掌握了hse的录入和审核工作，并多次协助县公司对加油站员工进行hse录入工作培训。

强化员工的优质服务是管理加油站、扩大油品销售的重中之重。工作中，要学会换位思考，不仅站在站长的岗位上考虑问题，还要站在员工的角度上思考问题。在强化员工优质服务的同时，要做到以身作则，率先垂范。既要为员工服务好，还要用自身言行举止来影响员工。通过从员工着装、仪表、及加油站站容、站貌、服务用语等细微点滴入手，规范员工的服务动作，细分每步操作程序。让员工时刻牢记“加油八步法”操作流程。同时，还要让员工做到来站加油客户热情一点，服务周到一点。不仅为客户提供良好的服务环境，还要让客户感受到一种归家的温馨，体会到来加油站花钱不仅能买到好油品，也能享受到上乘服务。达到让客户走了还想来，来了就不想走的目的，确保油品销量不断攀升。

工作中要做到尽心尽力、尽职尽责。一是严格落实安全工作责任制，树立“安全第一，预防为主”的意识。把安全工作

放在各项工作的首位。对加油站设备做到勤检查、勤保养、勤维修，确保加油站每日安全、卫生检查不走过场，造册记录。特别是在上级公司检查、季节变更和重大节日期间，夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产制度贯彻落实情况及时上报主管部门，对加油站存在的安全隐患及时整改到位，把加油站各项应急预案分步建立。二是努力做好站内安全培训。积极组织员工学习安全知识及各种预案演练，对专项应急预案做到人人清楚，牢记于心。通过定期演练，增强员工主动学习安全知识的意识和掌握各种事故应急处理的技能，确保加油站全年安全无事故。通过带领全站员工抓经营、促销售，用自身实际行动强化基础管理，用爱心、细心做好优质服务，为员工创造一个和谐的工作场所，为客户提供一个安全舒适的消费环境。

注重创新工作管理模式，每月在站内醒目位置张贴《温馨安排工作》等，以告知员工“上班期间，工装应穿戴整齐，按时交接班，值班员工加油之余杜绝在营业室玩游戏、看电视、闲聊，要在罩棚下面打扫卫生，擦拭设备等候客户，做到热情为客户服务”等，并将工作中需要注意的安全事项写明白、写清楚。进一步加强站务公开和加油站绩效考核办法，树立节能降耗意识，使站内每位员工都成为一个小管理员，共建人人关心加油站销售、关心企业形象的氛围。要多关爱员工，把员工当作自己的亲人，把在一起工作看成是一种缘分，通过对员工的关爱，拉近与员工的距离，激励员工积极工作。

工作中，注重搭建市、县和加油站之间的沟通桥梁，努力做到上请下达，达到双方满意。多与员工研讨各种服务方法，如现在\*\*站推行的“一问三多三听”的拉家常服务法。“一问”，就是问候客户像问候自己的家人那样亲切；“三多”，就是对客户多一点微笑、多用文明用语、多与客户细心交流；“三听”，就是专心聆听客户的需求和诚心听取客户对加油站的建议，耐心倾听客户对服务有什么不满意。通过这一拉家常方式，真正拉近与这些客户之间的距离，从而为\*\*站带来不少新客户，确保销量不断提高。

以上是我竞聘站长成功后的设想和做法，如果竞聘不能成功，我无怨无悔。不管竞聘结果如何，在今后工作中，我都能一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的好员工，在本职岗位上积极施展才华，努力发挥光和热，为公司也为加油站的美好明天不断奋斗。

我的演讲完了，谢谢大家！

## 香港加油演讲稿视频篇六

尊敬的各位领导、各位评委：大家好！

为了优化我们石油部门的管理层，为了寻求新的发展机遇与亮点，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在了演讲台上，参加开发科科长竞聘。

第一、我具有良好的个人品质。

第二、我热爱石油行业，具有较强的敬业精神。

第三、我有丰富的知识体系和较强的创新能力。

第四、我具有丰富的组织、协调管理经验。

第五、加大营销力度，扩大市场份额。

第一、强化优质服务意识。

第二、抓管理，促进销售量的提高。

第三、加强安全管理。

尊敬的领导、评委，今后我愿从点点滴滴做起，用青春拥抱时代，用生命点燃未来，用无限的诚心燃起工作的烽火，以

火热的情怀吹响时代的号角，以昂扬的斗志写下工作的新篇章！

我的演讲完毕，谢谢大家！