

# 2023年方案一方案二样买票划算(精选5篇)

为了确定工作或事情顺利开展，常常需要预先制定方案，方案是为某一行动所制定的具体行动实施办法细则、步骤和安排等。方案的制定需要考虑各种因素，包括资源的利用、时间的安排以及风险的评估等，以确保问题能够得到有效解决。以下是小编给大家介绍的方案范文的相关内容，希望对大家有所帮助。

## 方案一方案二样买票划算篇一

春暖花开正是远足踏青的好时节，孩子们已经进入了大班的第二学期，也就是在幼儿园学习的最后一学期。为了让孩子们在幼儿园渡过的最后时光里，留下最美好、最善良的回忆，且根据孩子们对小动物喜爱的天性，我们特组织了这次远足——参观动物园的活动，希望能通过本次让孩子们获得更多情感、态度、能力、知识、技能等多方面的综合发展。

1、锻炼幼儿的坚强品质，能够克服自身的身体疲倦，坚持参加完整的活动。

2、能够遵守活动纪律，学会保护自己的基本方法，体验集体活动的乐趣。

3、体验与同伴、老师一起出游的乐趣。

4、引导、鼓励幼儿在轻松、愉快的氛围中大胆且较为完整地说说自己的参观见闻。

1、事先联系好相关单位。

2、幼儿对常见的动物有基本的了解。

3、幼儿事先对远足活动有相关准备。

1、组织幼儿整理好自己的相关物品，乘坐专车前往活动目的地——xx市动物园。

2、在乘车的过程中，向幼儿再次强调参观的相关注意事项：听老师的口令；跟紧老师和同伴；不离队、不掉队；注意安全等。

3、到达目的地，组织幼儿排好队进行参观活动，在参观活动的过程中，可向幼儿介绍看到的动物的相关知识和资料，也可请个别幼儿充当“小导游”，提高幼儿对参观活动的兴趣。

4、中途可组织幼儿进行休息、如厕等。

5、继续进行参观活动，鼓励幼儿坚持参观完整个活动。

6、组织幼儿乘车回院。（上车后一定要清点幼儿人数，确定幼儿全数安全上车）

7、回园后，请幼儿交流讨论自己的参观感受。

## **方案一方案二样买票划算篇二**

20xx年6月1日下午15点

各班活动室

1. 让幼儿度过一个愉快的“六一”儿童节。

2. 通过活动让幼儿感受到自己是活动的小主人，体验与父母家人合作的乐趣。增进亲子的互动，加强亲子间的关系。

3. 通过有趣的生活自理能力比赛活动，让孩子感受到自己长

大了，引导幼儿懂得自己的事情要自己做。

1. 布置富有欢庆气氛的环境（班级环境及全园周围环境）。

2. 邀请卡、笑脸娃娃、音乐、礼物、点心等。

1. 音乐游戏“找朋友”、“碰一碰”等。

2. 亲子游戏：“才艺大会串”，请家长和小朋友一起上台表演。

3. 幼儿生活自理能力大展示。

活动一：穿脱鞋子(集体项目)

活动二：穿外套

活动三：叠衣服

## 方案一方案二样买票划算篇三

1. 以全园幼儿文艺演出、美术作品展览的形式对孩子进行爱祖国教育，感受祖国的美丽富强，激发幼儿爱祖国的’情感。

2. 提前感受“六一儿童节”的节日氛围，体验节日的快乐。

3. 通过汇报演出、美术展览向社会和家长展示幼儿全面发展的成果。

4. 以此活动向社会宣传幼儿园的办学理念和特色教学，扩大幼儿园知名度。

5. 丰富社区文化，让幼儿教育深入社区。

20xx年5月13日晚上6：30

## 蔚斗社区演出广场

### (一) “小画笔大世界” 幼儿画展

要求1：各班根据爱国主题，结合美术特色，大班线描画，中班水粉画，托小班手工加玩色，每班挑选每位幼儿的优秀作品，裱框、帖上作品、作者标签后整齐、美观的帖在班级美术作品幔布上，最后统一到社区展览。。

:全园画展要有前言主题介绍。

负责人：

要求2：全园美术作品由保育员在5月4日8：30悬挂在蔚斗社区演出广场。天黑后将美术作品整理后由班车运回幼儿园保管。

负责人：王岩

要求3：大班选择20名幼儿在节目正式开始前在舞台上进行大地画，每人一个调色盘，盘中装上各色水粉颜料，绘画主题：《我们的祖国，美丽的家园》，幼儿绘画完成后，前台保育员负责将大地画悬挂在台前。

负责人：

### (二)演出背景及横幅

横幅：开发区幼儿园蔚斗分园“庆五一、迎六一”文艺汇演

舞台背景使用喷绘幕布：七彩童年，扬帆起航。

要求：横幅及幕布必需在5月13日下午2点前全都悬挂完成，位置准确；地上铺上地毯，用透明胶粘牢。

负责人：

### (三)邀请函、节目单制作

要求：邀请教育局领导、蔚斗社区、渡头社区、东升社区、蔚斗小学等相关领导。邀请函书写字迹工整美观。节目单打印清晰正确，每个班级、各部门负责人、来宾人手一份共40份。

负责人：(四)晚餐准备

要求：联系食堂人员做晚餐，充分保证参加演出的所有幼儿及教师及时用餐，参演幼儿260人，教师50人，戚家山幼儿园幼儿、教师在自己幼儿园解决晚餐。

负责人：肖静

### (五)幼儿接送

要求：教师5:30到场地，参加演出幼儿由各班家长负责于6:10分之前送到蔚斗社区，一个孩子一个家长，凭票入场，无家长接送孩子由班车分批送到蔚斗社区，请班级教师提前统计，5月13日上午11:00之前上报，延时不报，不安排班车。

负责人：

### (六)入场券的制作及发放

要求：共制作入场券300张，参加演出幼儿家长每人一张，总园班级每班2张，原则上分给班级家委会成员，持有入场券家长必须于6:20分之前入场，保证每券一个座位，6:30后，场地对外开放。

负责人：张红

## (七)会场布置

要求：保育员在5月13日上午8点前赶至蔚斗社区，将主席台及观众席上的椅子摆放妥当(不少于300张)。(请总园保育员帮忙)

负责人：王岩

## (八)现场管理

要求：5:30之前清场，保证场地内无杂人，家长凭券在5:30——6:20之间入场，6:30之后场地对外开放。

负责人：

要求：需要八名教师5月13日下午4:00进到各班帮忙化妆、梳头、换装。四名保育员帮忙管理后台。

负责人：

音响管理：摄像、录像：接待：

社区联络：舞台监督：剧务：王岩

安全：催场：

1. 大班20名幼儿现场作画
2. 主持人宣布活动开始
3. 介绍嘉宾
4. 园长讲话
5. 演出开始

备注：

1. 本周五(4月29日)至蔚斗社区彩排，8:30开始，各班教师安排参演幼儿家长自行于8:30之前将孩子送至社区，一名教师必须于7:45之前在社区等候，另一名教师于8:30之前到位。中大班如有幼儿送至幼儿园，由教师统一送至社区；托小班参演幼儿如需班车接送，请于今日10:00前上报，延迟不报，不安排班车。
2. 节目流程全都按照正式演出的顺序，请各位工作人员各就各位，各司其职，力求节目紧凑。

## 方案一方案二样买票划算篇四

“六一”儿童节是幼儿园最隆重的一个节日，也是幼儿园最重要的一个节日，通过“六一”的节目表演与亲子等等相关系列活动可以进一步增进亲子间的交流与互动，进一步塑造幼儿园良好形象，为更全面、细致地了解孩子奠定基础。

以“童心共圆中国梦”为主题。

邀请相关领导、家长前来观看，使学校和社会、家庭有一个相互交流的机会，充分展示我园幼儿的风采，让幼儿过一个有意义的、快乐的儿童节。

文艺节目表演暨表彰好儿童。

活动时：

5月29日下午2：0

xx文体中心

xx幼儿园全体师生及家长

## 1、领导组：

组长：尤xx

副组长：许xx□颜xx

成员：林xx

## 2、职责：

(1) 组长：负责指挥本次活动各项事宜。

(2) 副组长：许xx负责会场舞台总调度及演出秩序。

颜xx负责会场安排（包括出入场）会场秩序

(3) 保卫工作：张xxxx分局警员4名。

(4) 保健工作：周xx

(5) 卫生工作：蔡xx

(6) 班级幼儿秩序；由本班老师、保育员负责。

## 方案一方案二样买票划算篇五

“双十一”即指每年的11月11日，由于日期特殊，因此又被称为光棍节。淘宝商城利用这一天来进行一些大规模的.打折促销活动，以提高销售额度□20xx年11月11日前后，在淘宝上，众多商家推出5折优惠促销活动，2100万人的集体疯抢，150多家知名品牌参与。单日成交额9.36亿！

由于“双十一”活动主会场分会场的展示位有限，我们旗舰店开业才1个多月，还无法得到淘宝商城展示位支持。但是我

们可以利用这次高流量高成交的机会，在店铺内推出相应活动，在这次疯狂网购中分一杯羹。

全场满2元减1元(相当于全场五折)拍下即减！还全场包邮哦！

宣传语：陈慧琳告诉您：全场五折还包邮！

活动时间□20xx.11.11凌晨一点至24点。

目前我们店铺共79款商品，其中55款是出厂价的2.5倍，22款式出厂价的2倍，2个特价款是出厂价的1.76倍。五折后只有两个特价款会亏损，但是特价款图片效果很差，基本不会带来销量。所以预计“双十一”五折活动只会有不超过5%的佣金亏损。

预计“双十一”当天10亿的成交，80%的销量集中在20%的大店铺，我们属于80%的中小店铺范畴，共同分担剩余的2亿成交，平均到每个店铺基本成交在5000元。我们的目标是达到平均值5000元。

美工：设计以“双十一”为主题的首页，以及活动广告图片。

文案：提炼活动广告宣传语。

推广：删除搭配减价以及删除第三方打折软件设置的折扣，互联网上关于泰丰家纺的网页做好回帖和店铺活动宣传。

客服：做好活动内容细节解释的快捷回复语。

发货员：备货以及快递公司提前联系准备。