

2023年保险公司承诺书(汇总5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

保险公司承诺书篇一

本人经某某股份有限公司授权为保险营销员。本人愿在授权范围内依法开展业务活动，愿对下列事项郑重承诺，并承担相应责任：

1、 本人提供的应聘资料（学历、工作经历、身份证明、健康告知等）真实可靠。

2、 本人无犯罪及其他刑事记录。

3、 本人了解并愿意遵守公司的各项规章制度。

4、 本人将遵守职业道德，诚实守信，规范展业，不欺骗客户，不欺骗公司，并在工作中做到：

（1） 如实告知客户的合同权益，准确解释合同条款，不曲解夸大责任与收益。

（2） 正确指导客户亲笔填写合同 并签字，不代客户签名，不唆使他人代签名。

（3） 在公司规定时间内送达合同正本，并如实告知客户享有犹豫期内撤件的权利。

（4） 如实填写营销员报告书，不作一切欺诈行为。

（5） 在公司规定时间内将保费交到公司，不滞留，挪用和

侵占保费、保险金等。

(6) 不为客户回佣。

(7) 不代理其他保险公司的业务，不从事其他职业。

(8) 不从事《保险代理合同书》中要求营销员禁止的其他行为。

5、 本人行为如有违以上承诺，公司可随时根据本人于公司所签订的《保险代理合同书》的有关规定解除该合同，由此造成的一切后果由本人承担。

本人户口所在地派出所： _____

本人档案所在地 _____

承诺人签字 _____

见证人签字：（内担保人） _____

XXXX年XX 月XX日

保险公司承诺书篇二

一、严格遵守《中华人民共和国道路交通安全法》和公司车辆管理有关管理规定，履行车辆使用审批手续，坚持“文明行车、安全第一”的职业行为准则。二、车辆仅用于公务外出，且在公务结束后及时将车辆交回公司综合部，若我系公司部（所属部门）因实际情况未能及时归还车辆，必须经公司批准后方能延迟归还时间。

三、保证车辆使用期间的起始里程数、返回里程数及油耗等数据记录及时、准确、真实、可查（拍照采集）。

四、在每次用车前，严格落实车辆“三查”制度，保持车辆状况完好，如发现损坏或其他问题应及时报告公司综合部；同时应带齐所有交通部门备查的证件，如驾驶证、行驶证等。

五、因违反交通规则、自身操作不当等个人原因造成车辆损坏、遗失或发生安全责任事故，由此产生的一切罚款、赔偿等费用及相关责任由本人承担。

六、造成交通事故后，除向附近公安机关报案外，必须及时向公司综合部、保险公司报告。若造成交通事故后发生逃逸或不及时按规定上报的，一切后果由本人承担。

七、未经公司批准，若在使用期间将车辆移交他人使用、保管，造成的一切后果由本人承担。

八、若车辆在使用过程中发生故障，可视实际情况电话请示公司综合部，获得同意后由本人就近进行修理，并对修理情况进行监督、负责，产生的费用凭票据实报销。否则，产生的一切费用由本人承担。

九、出车前或返回时，发现车辆需加油、加气、清洁或里程数达到保养时间，需及时与公司综合部联系，以便做好随时保养的准备。

十、附件：本人驾驶证复印件（一份）、身份证复印件（一份）

特此承诺！

某某某某公司 承诺人（签章）：

(签章) 联系电话:

保险公司承诺书篇三

感谢您对平安的信任和支持，保险客户服务承诺书。正是缘于千万象您一样客户的大力支持和深厚信任，平安保险才取得了今天的. 成绩和辉煌!

一张保单，一诺千金。在未来的日子里，您的需要及您全家人的幸福将是我们服务追求，衷心祝愿：在人生的途中，平安永远伴随您。

本人，杨森是您的保险代理人。“客户至上，服务至上”是我从业的最高操守，是我毕生追求的目标!今后在对您的服务中我将竭力做到：

- 1、需要服务时保证你能及时联系我，我的联系方式：
- 2、如果我的联系方式发生变化，保证及通知您。
- 3、如果公司有新资讯或新险种推出，我保证你将是最有权利了解的人。
- 4、如果您因疏忽未能按时缴纳保费，或您通讯方式发生变化时，请及时联系我，我将为您提供相应服务。

全国客户服务专线：

请相信，从现在开始，平安将长伴您左右

敬祝

全家平安万事如意

敬上

承诺人：

日期□XX年XX月XX日

保险公司承诺书篇四

我承诺：

不断设定更高的目标，今天的`最好变现是明天的最低要求。

诚信、创新、高效、共享。

攻守并重，全员实动，活动目标，服务导向。

观念身先，技巧神显，持之以恒，芝麻开门。

回馈客户，从我做起，心中有情，客户有心。

激情--乐观向上，永不言弃。

敬业--专业执着，精益求精。

立信于心，尽责至善。

情真意切，深耕市场，全力以赴，掌声响起。

热爱工作，顾全大局，不计较个人得失。

物竞互择，适者生存，选择寿险，无怨无悔。

要想飞，就得追；要成功，努力干。

一份保险，一份爱心。

以积极乐观的心态面对日常工作，不断自我激励，并获得成功。

以客为尊，专业服务。

有保险的地方，就有一片绿荫。

专业经营，诚信服务。

做人诚实信用，做单精明干练。

承诺人：

日期□xx年xx月xx日

保险公司承诺书篇五

我是，请大家为我见证：

作为团队的一名营销主管，我将以持续发展团队为使命，致力提升团队创富能力，我必须做好表率，带领团队取得好成绩。为此，在20xx年一季度期间：我个人的收入要达到：，个人业务方面，十年及以上期交保费，五年期交保费。团队十年及以上期交保费，五年期交保费。团队有效人力人，增员人。我保证每天最少完成531，保证组织实施及参与公司及团队的各项会议。我保证每天认真召开二次早会，批改组员工作日志，辅导和追踪组员的目标达成。

为了实现以上目标，我将全力以赴，身先士卒，勇往直前，没有任何借口，哪怕是花费更多的`时间，付出更多的努力，也一定要实现！

签名：

日期: