

# 晋升八级岗位演讲稿 公司岗位晋升演讲稿 (精选5篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

## 晋升八级岗位演讲稿篇一

大家好！

很荣幸能够参加今天的竞聘演讲，首先谢谢各位领导为省公司选拔人才所付出的辛勤劳动。下面简要介绍一下我的自然情况和工作、学习经历。

我叫\_\_，今年32岁，来自省\_\_公司，我于\_\_年毕业于\_\_大学自动化专业，本科学历。毕业后我被分配到\_\_市电信局做维护工作，\_\_月，我竞聘到省\_\_公司市场营销部从事市场营销分析工作。在做好本职工作的同时，我利用业余时间，参加了\_\_大学工程硕士的学习，通过了全部的科目，将于20\_\_年\_\_月毕业。

一是从具体的、微观的管理到原则的、宏观的管理的转变；

二是所做的工作从影响局部到影响全局的转变。在省实业公司市场营销部从事经营分析工作期间，我充分认识到，只有“研究市场，分析市场，把握市潮，才能”掌握主动，加快发展”，通过刻苦学习通信市场营销管理理论知识及通信市场营销分析方法，增强了自己的业务能力和管理水平。在领导和同志们的支持和帮助下，我不断地学习政治理论和管理知识，渐渐成长为市场营销部的骨干之一，并于\_\_年6月19日光荣地

加入了中国共产党。4年来，我主要做了以下工作。

1. 做好全省实业的经营分析工作。为了做好全省实业公司的经营分析工作，我深入基层进行调研考证，收集了大量相关资料、数据，详细掌握了省实业公司及其下属子公司的经营业务种类、企业经营状况，特别是市场经营部管辖范围内的企业经营现状及业务种类。主动收集和了解通信市场信息和有关情报，进行系统的归纳和分析，并根据实业公司的经营范围加以研究，积累了大量的经营经验和数据资料；经过不断努力，初步建立了省实业公司市场经营分析体系。拟订并下发了《\_\_电信实业有限公司经营分析制度》，针对各市实业公司及直属单位的实际经营情况，对其经营分析工作提出了具体、科学的要求，指导各基层单位做好经营分析工作，使省实业公司的市场经营分析工作更详劲更具体，制作了多期《\_\_通信实业经营工作分析》，通过详尽的文字说明和直观的图表数据，对全省通信实业的经营情况进行总体分析，说明情况、发现问题，并及时提出解决方案，为公司制定总体经营策略提供了可靠的依据。

2. 对公司的发展提出建设性意见。我结合省实业公司实际经营情况，先后负责起草了《关于成立省通信工程集团公司的可行性报告》、《有关\_\_电信实业有限公司未来发展的合理化建议》及《实业公司现有业务种类及核心业务分析》等建议。在负责起草相关文件及建议的过程中，为掌握真实的数据和符合基层的实际，主动深入相关单位了解情况，并召开座谈会征求意见，这样做既密切了上下级关系，又使文件切合实际，保证了文件质量。

3. 积极开发新业务，拓展增值电信领域。为了实业公司的长远发展，在巩固实业公司传统业务的同时，根据市场需求开发具有市场潜力的新型业务。为了拓展增值电信领域，在公司的领导下，部里安排我先后对上海呼叫中心、杭州迪佛通信信息有限公司呼叫中心的建设、经营情况进行了考察，并同大连华信计算机有限公司就外包呼叫中心业务进行了全面探

讨。通过实际参观考察和理论研讨，我们对呼叫中心投资建设规模、业务功能、经营现状、市场需求有了进一步的了解，开阔了视野，积累了经验，并起草了《关于对呼叫中心业务的考察报告》及《关于呼叫中心投资建设的建议》，用详实的数据资料阐明了呼叫中心业务的发展前景及利弊关系，为公司领导的决策提供了依据。

通过几年从事经营分析工作的实践，我想谈一谈对电信市场经营分析工作的一些想法。

首先，要切实以市场为中心，不断健全专业的市场营销队伍，设立专业的市场营销分析人员，运用各种先进的经营分析方法和便利的通信手段，不断开拓视野，学习先进的思想和方法，对市场进行分析研究、预测、营销策划等，实现市场营销分析的专业化。

其次，市场经营分析系统必须能与各业务系统管理、生产维护系统相连，各系统必须提供经营分析系统所须的各类业务数据，且大部分数据应能通过相应接口自动获取。要抓好具体分析，从分析中找出问题和解决问题的方法，找出市场，从“严谨”入手，客观、准确、真实地反映公司的实际经营情况，确保实现企业效益最大化。

第三，要搞好市场调查工作，以获得市场经营分析的第一手资料。俗话说：“知己知彼，百战不殆。”通过详尽的市场调查，了解我们已有用户的情况，了解他们的忠诚度如何，分析他们在多大程度上可以成为我们永远的支持者，这样即了解了自己，又发现了市场，并针对移动、电信等的实际经营情况，提前做好竞争的准备和应对的措施。

总之，要内外结合，既分析内部的经营情况，又要搞好市场调查分析和了解竞争对手的情况。同时，要注意市场经营分析应采用灵活多样的形式，为企业的最终决策打下基础。经营分析最终是要服务于经营决策的，因此要提高分析的准确性。

和实效性，还要搞好相关部门的协作配合，以便使分析的结果最终能在企业经营活动中发挥作用。

在这次竞聘中我报的是综合\_\_管理，我觉得这次竞聘对我个人来说不仅是走上省通信公司管理岗位的机遇，更重要的是—次难得的学习和锻炼的机会，不管结果怎么样，我都会一如既往的热爱我们的企业，继续在本工作岗位上尽职尽责，为\_\_通信事业的发展做出新的、更大的贡献。

谢谢大家。

## 晋升八级岗位演讲稿篇二

各位领导、各位老师：

大家好！今天，我很荣幸地站在这里，竞聘小学高级教师的八级岗位，我相信，我的成功将来自于你们的认可与支持。1989年我毕业于河池地区宜山师范学校□xx年获得小学高级教师资格□xx年获得河池学院大专函授文凭，在这小小的三尺讲台，我已奋斗了近23个年头，多年的工作，我深切的感受到了教师的平凡与无私。每当得知我们的学生考入各级各类的高等学府的时候，内心便充满了喜悦与欣慰。这是我工作中留给我的最宝贵的精神财富之一，它将支持我在教育的道路上走得更加稳健。还有一个最宝贵的精神财富那就是各位领导对我无微不至的关心，同事们从内心里对我的尊敬和关爱。

今天，站在这神圣的演讲台上竞争小学高级教师八级岗位。我感到肩上的担子更沉了。人们常这样说，一个好校长就是一所好学校，校长是一校之魂，一个学校没有了魂，这个学校就失去了办学的方向和目标。一个好校长应把办出有特色的学校作为自己的理想和追求。强烈的责任心，高度的责任感，永不放弃的执着，笑对人生的自信，作为一名小学校长，

首先我切实加强自身的继续教育的培训与学习。加强政治学习，充实自己的思想政治知识以提高职业道德素质。平时关心时政学习，积极拥护党的方针政策。坚定爱岗敬业、献身教育的信念，坚持以学生个体发展为本的宗旨。坚持依法执教，严谨治学，团结协作；坚持廉洁从教，以身作则。其次我积极投身于课程改革实验中，不断更新教育观念。认真学习，努力实践，合作交流，充实专业知识，培养专业技能。我知道校长要对自己的专业水平有一个清醒的认识，要树立新的人才观、质量观和自身职业观，不断学习，不断更新知识结构，提高教育教学能力和其他相关能力，为全面贯彻执行党的教育方针，为全面实施素质教育而努力工作！再次是继续抓好学校常规管理工作，努力实现常规管理制度化，管理细节明晰化，管理过程考评化，在教学研究中提高教师的教育教学水平。加强对日常教育教学工作的管理监督工作，及时纠正不规范的教学行为，教育质量是学校的生命线，学校将通过参与已有的课题研究过程中，逐步总结出科学的管理方法。发扬学校在现代教育信息技术方面的优势，有效利用网络教学资源，开展多样的教研活动，组织项目研究，建立多种风格的教科研课题，扎实开展活动，稳步提高教学质量。xx年2月我的演讲论文《创新思路健全机制提高教学质量》在车河镇xx年春季学期举行的“校长基础教育质量检测论坛”演讲比赛中获得二等奖。在我任校长职务期间，学校的教育教学水平稳中有升，毕业班学生在参加河池市教育局开展的教学质量评估测试活动中，年年都在超达标以上；百分之九十五以上的教师都获得县级教学质量优秀教师。学校还获得了xx年度“两基工作先进集体”、xx年度创建“平安和谐校园”先进单位。

作为一名教师，在教学中我注意多读书、多反思、多请教，并联系自己的教学实际，构建属于自己的教学风格。多年的语文教学工作，使我对语文教学的特点有较深的了解，教学中，我注重引导学生学会阅读文本，感悟文章的思想内涵和语言魅力。我还充分运用网络资源和多媒体课件辅助教学，

激发学生的学习兴趣，培养学生的创造性思维，发展学生的个性特点。教学中我认真观察、了解学生，针对学生的不同情况因材施教，踏实教学，关爱学生，引导学生打好坚实的学习基础，走好学习成长的第一步。

自履职小学高级教师以来，我始终不忘学习，经常钻研，善于思考，和同事研究，不断地丰富自己。撰写的论文在市、区论文参赛中，多次获奖。在xx年撰写的论文《看准、想实、说清、写活》被收编入河池市《作文教改理论及实践探索》一书□xx年春参加全县中小学教师课改知识竞赛荣获二等奖；论文《构建探索式语文课堂》□xx年7月在河池市小学教师教学论文评比活动中荣获三等奖；论文《宽容的情怀，诗一样的心灵》□xx年7月在河池市小学教师教学论文评比活动中荣获三等奖；在xx年秋本校开展的《作业及时讲评与学生学习兴趣的培养》课题研究中，锐意进取，全身心的投入教研工作，并于xx年06月在广西教育学院教研部发表了相关课题的论文《作业及时讲评与学生学习兴趣的培养》获自治区级一等奖□xx年8月份撰写的论文《打造充满活力的语文课堂》发表在《河池教育》。在工作中，我还指导学生参加全区中小学生学习语文知识竞赛荣获区级指导壹等奖。

工作中，我严于律己，宽以待人。时时处处对自己严格要求，查找不足，及时纠正。与老师们团结协作，对人对事不斤斤计较，以身作则、为人师表，努力做学生喜欢、家长信任、学校放心的教师。

## 晋升八级岗位演讲稿篇三

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！我首先感谢学校过去对我的培养和帮助，感谢各位给我难得的`展示自我机会，能够参加这次八级非领导岗位竞聘。

今天我演讲的题目是：爱岗敬业，真诚奉献，努力争当一名优秀的教职工。

我叫xx，今年xx岁，xx文化，xxxx年x月参加工作，现为学校学生科科长，负责科行政工作和学生学籍档案管理。参加工作以来，我认真学习，扎实工作，具有良好职业道德和业务技能，完成全部工作任务，获得学校的充分肯定和学生的一致满意，并荣获了学习标兵、义工积极分子等多项光荣称号。

1、工作经验丰富。自参加工作以来，我平时认真学习，刻苦钻研，虚心向领导、同事请教，重视经验积累和工作总结，注重理论和实践相结合，熟练掌握了岗位所需要的业务知识和工作技能，能够全面做好学生科行政和学生学籍档案管理工作，取得良好工作成绩。

2、工作作风扎实。我有吃苦耐劳、善于钻研的敬业精神和求真务实、雷厉风行的工作作风，过去多年工作中，遇到无数艰难困苦，我都想法克服，时常加班加点，不怕辛苦，从无怨言，只为做好本职工作，促进学校发展，培养出一批又一批合格技校生，为祖国建设事业作贡献。

3、服务意识强烈。我在本职岗位上牢固树立服务意识，始终全心全意为学生服务，认真做好学生乘车安排、档案学籍管理、医保意外险投保、贫困生资助等工作，让学生集中精力用到学习上，提高学习成绩，成为合格优秀的技校生。

如果我竞聘学校八级非领导岗位成功，着重做好以下工作：

1、抓好自身建设，全面提高素质。我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，加强政治理论与业务知识学习，全面提高自己的政治、业务素质，做到爱岗敬业、履行职责，公平公正，吃苦在前，享乐在后，努力争当一名优秀的教职工，为学校发展作贡献。

2、刻苦勤勉务实，高效完成工作。我要牢记使命，忠实履职，脚踏实地，创新工作，提高效率，全面做好学生科行政工作，管理好学生学籍档案，做好医保意外险投保、贫困生资助等工作，高质量、高标准完成学校领导交给的各项工作任务。

3、做好服务工作，奉献自己力量。我要发扬学校优良传统，强化服务意识，开动脑筋，想方设法，搞好服务，既服务好学校领导、学校各个部门和教职工，更服务好广大学生，努力推动学校各项工作顺利开展。

最后，我向在座的各位领导和同事们庄严承诺：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我的本职工作，为学校健康、持续发展而不懈努力。

我的演讲完了，谢谢大家！

## 晋升八级岗位演讲稿篇四

今天是我加入公司5年零20天的日子，用数字来表达就是520，也是我该对公司说“我爱你”的时候。

我自己总结了一下，在公司这5年多来，我一共走过了3个阶段。第一阶段，我的candy时代，那时候我几乎是应届毕业生加入公司，candy帮助我完成了从女孩到女人的转变，她让我知道，我不能任性，不能撒娇，工作中，我应该成为一名高效，干练的职业女性。第二个阶段，是我的york时代，york是个很有才气的人，很博学，在他的帮助下，我完成了一个女人到淑女的转变。因为他让我吸取更多我原来不知道的知识，他让我明白一个淑女要具备的内涵和修养。第三个阶段，是我的耿哥时代。走过了第一第二阶段的二十二三岁，二十四五岁，步入第三个阶段时，我已经是二十七了。再加之，耿哥是一个很有深度的成熟男人，他看问题有他个人的独到见解，在他的带领下，我完成了从淑女到熟女的完美转身，更



加成熟，更加知性。

那么，5年，我是如何固守成功的呢？八个字：成功无它，用心而已！再阐述一下，四个字：坚持，投入！

我们固守客户也是一样的，只要我们坚持不断地跟客户保持联系，投入时间、精力、感情，甚至金钱，我相信，我们一定能固守住任何一个客户，大家也能象我一样，在经济的冬天收获属于我们自己的春天！

谈到升职，我想借这个机会，我不得不感谢，感谢两个字——团队！

从大的方面来讲，团队是公司，是don所带领的广州团队，是我们这么多人的这个集体，感谢公司有良好的氛围，让我能在这里享受跟喜欢的人做喜欢的事的那种美妙感觉；感谢公司有着公平而透明的制度，让我知道，在这里辛勤地付出就一定会有回报；感谢我们在座的每一位，5年来有你们的陪伴是我最大的快乐和开心！

从小的方面来讲，团队，就是七部，是七部所有的销售和助理，感谢大家一年来的真心付出，鼎力相助。有人说，梦想有多高，就能飞多高。如果有一天，当你发现这个梦想不是你一个人在想，是所有七部人跟你一起梦想时，你会觉得，你是那么地富有力量，那么地感受到圆满和满足！

如果说升职是一项荣誉的话，那一定不是我一个人的努力获得的，它是我们大家共同努力的成果。今天，借大家的'手，用热烈的掌声，感谢我的团队，感谢，我所热爱的团队！

谢谢大家！

## 晋升八级岗位演讲稿篇五

大家上午好！

我叫，感谢各位领导给我这次竞聘的机会，今天，我竞聘的岗位是劳资管理员。

2\_\_年月，我毕业于大学。毕业后有幸来到公司工作，经过上岗前的培训，我被分在业务科工作，先后担任过调拨员、统计员和货源管理员。在业务科工作的一年半时间里，我深深的感受到了作为一个烟草人的艰辛和不易，业务科虽然事务繁多，但是领导的敬业精神和科室同事们任劳任怨的优秀品质时刻感染着我，让我完成了从学生时代到工作岗位的顺利过渡，成长为一个地地道道的烟草人，从心底里开始热爱烟草，热爱我的工作岗位。在业务科领导和同事们的带领下，我熟悉了整个卷烟购、销、存的交易流程，掌握了烟草业务网建的整体模式，这为我以后的工作奠定了扎实的业务基础。

一、我具有较强的政治素养。在政工科工作的两年时间里，劳资工作培养了我踏踏实实、严谨认真的工作态度；党务纪检工作培养了我缜密谨慎、一丝不苟的思维。政工科的工作让我具有了较高的政治素养和较好的思想品质，我坚信这是作为劳资管理员首先应该具备的素质。

二、我具有较强的工作能力。在业务科的工作经历，让我掌握了行业基本的业务知识和业务流程；在政工科的工作，让我接触到了企业的党政工团、人事劳资等方方面面，学会了更多做人做事的道理。我的视野更加开阔，服务意识、业务水平不断增强，写作能力、表达能力、组织协调能力和应变能力有较大提高。我相信，如果我还能竞聘到这个岗位，我会把劳资管理工作做得更好。

三、我具有较强的团队精神。在工作中，我始终坚持团结就是力量，我坚信团队精神的重要性。所以，我始终坚持对同事

“以诚相待、与人为善”的原则，信奉老实做人、勤恳做事的做人宗旨。在工作中，一定要懂得换位思考，将心比心，这样才能在以后的工作中与同事们更好的沟通与协调。

虽然，我陈述了自己的很多优势，但是我也明白，在以往的工作中我还有很多不足之处。比如，有时有迟到的现象，有时不能很好的处理同事之间的关系，有时对工作产生厌干情绪，不能把领导交办的任务做的尽善尽美。说起这些不足之处，总让人觉的汗颜和羞愧，优势不能弥补缺点，要想把工作干的更好，就必须勇敢的剖析自己，面对缺点和不足，深刻反省，彻底改正这些缺点，这样才能在以后的工作中得到自身素质的提高和领导同事们的认可。今后的工作中，我一定要不断提高个人修养，注意个人形象，团结同志，友爱大家，不断提高自己的组织纪律性。请大家相信我能干得更好。

我们都知道，生活其实没有终极的成功，只有不断的追求和奋斗。今天的竞聘不管成功与否，今后，我无论在什么岗位，我都要坚持做到“踏踏实实做人，认认真真做事”，败不馁，胜不骄，坚持我的工作激情，干好每一个岗位，站好每一班岗，请领导和同志们放心。

再次感谢大家！