

最新石油安全生产演讲稿 石油精神演讲稿 (汇总7篇)

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

石油安全生产演讲稿篇一

“石油精神”是石油人为石油事业执着拼搏、赤城奉献而孕育出的精神财富，是激励石油人恪尽职守、攻坚克难的动力源泉。在公司遇到改革发展现实难题之时，作为一名石油人，我们有理由也有必要学习石油精神、争做铁人式员工，与公司一道并肩作战、砥砺前行，开拓公司稳健发展新局面。

争做铁人式员工，就是要有铁的信念。信念是行动的基础，高度自觉的行动离不开铁一般信念，在信念的鼓舞下，我们的意志是坚强的，行为是坚决的，当我们迎接挑战时将满怀自信，面临竞争时将充满底气。当前公司正在经历低油价“寒冬”，处在前所未有的困难期，然而越是困难的时期，越需要我们坚定信念，坚定战胜困难的信心和勇气。面对高指标、大任务，我们的员工没有被困难压倒，而是带着“宁肯少活二十年，拼命也要拿下大油田”的信念和“有条件要上，没有条件创造条件也要上”的干劲，在全年任务指标面前异口同声地喊出了“保证完成任务”的必胜宣言，正是这种铁一般的信念激励我们一次次超额完成月度任务指标，同时也让我们对实现新的突破充满了信心与力量。

1 力保障，这就要求我们要树立铁一般的纪律意识，做到自觉落实公司的制度、要求和规范，按流程办事、按规矩做事，

对待工作要有严格的要求、严密的组织、严肃的态度、严明的纪律，对待公司和同事要争当老实人、说老实话、办老实事，始终维护好整个队伍的和谐、稳定与团结。正是得益于铁一般的纪律，当困难和挑战来临时，公司上下能够协调分工、各司其职，领导持续指导慰问、机关自觉下站帮扶、基层主动创新突破，各专业、各岗位将规定动作做到位，将自选动作做出彩，用智慧和汗水助推公司不断攻坚克难、屡创新高，成就了青岛公司的骄人业绩。

2 责任感，顶着烈日走进企业和工地，带着指标来到社区和农村，用辛勤拓宽了市场，凭苦干打开了销路，实现了公司业绩的稳步提升。不得不说，是铁的担当铸就了铁人式的员工队伍，铁人式的员工队伍支撑起了青岛公司的灿烂今天和明天。

争做铁人式员工，就是要有铁的业绩。公司的发展源于每个员工的劳动和创造，员工实现自我价值的过程，其实也是公司蓬勃发展的过程，二者相辅相成、相互推动的。作为员工，如果不能为公司创造业绩，就是在贪婪地剥削公司；如果不能为公司创造价值，就是在白白地消耗公司资源，因此争做铁人式员工，还要有铁的业绩。古希腊哲学家阿基米德曾经说过，“给我一个支点，我可以撬动整个地球”，对于我们而言，这个支点就是我们的公司、我们的岗位，我们要充分利用好这个支点，要立足岗位深入理解自己的职责，全身心地投入工作，在工作岗位上不断创新突破，将自身的优势发挥在公司发展最需要的地方，用业绩支撑公司的发展，也让自己在创造业绩的过程中实现人生价值，真正做到“先公司之忧而忧，后公司之乐而乐”。

3 要我们继承和发扬石油精神，争做铁人式员工，为公司的稳健发展做出新的、更大的贡献。

石油安全生产演讲稿篇二

我们平时的日常生活中到处都可以见到石油或其附属品的身影，不知你注意了吗？比如汽油、柴油、煤油、润滑油、沥青、塑料、纤维等还有很多，这些都是从石油中提炼出来的；而我们日常所用的天然气（液化气）是从专门的气田中产出的！通过输气管道和气站再到各家各户。

1、什么是石油？

石油是天然气和人造石油及其成品油总称。地下开采出来和石油未加工前，叫原油，也叫天然石油；用煤和油母页岩，经干馏，高压加氢和合成反应获得的石油叫做人造石油。原油经过蒸馏和精制，加工成各种燃料、润滑油，总称为石油产品。

2、汽油和柴油的主要性质？

汽油是原油中的最轻产品油馏分，比重一般在0.71-0.74左右。其油液洁净透明，挥发性很强，闪点低，极易着火爆炸，并且具有一定的毒害性。汽油主要用于汽化器式发动机作燃料。

柴油是轻质油品中的最重部分，比重、闪点、凝点都高于其他轻质油品；挥发性差，气味小于其他轻质油品，在温度较低时呈粘稠状，一般的带有微兰色。轻柴油用作柴油汽车、拖拉机、船舶、发电、钻井等设备的高速柴油机燃料。

3、石油在储运中有哪些危险的特性？

石油造福于人类，人们称它为：“工业的血液”，“黑色的金子”。石油在国防、工业、农业、交通和民用方面所起的作用是巨大的，难以估计的。但同时石油也有一些不受人欢迎的“脾气性格”，那就是易蒸发、易燃烧、易爆炸、摩擦产生静电以及具有一定的毒害特性。这些危险的特性就为石

油的开采、炼制、储存、运输、装卸、倒装和利用带来了困难，一时不慎，就会爆炸或燃烧。其结果小则一场火警，大则酿成火灾，造成不堪设想的后果。石油在储运及其各项作业中，随时都有发生火灾、爆炸和其他事故的可能，所以各储存、运输、使用和经营的部门，必须做好防火工作，使广大职工熟悉和掌握石油的各种防火和灭火方法。

石油安全生产演讲稿篇三

1992年，我来到百货大楼参加工作。看着百货大楼当时的繁荣景象：门前车水马龙，商场人来人往，商品琳琅满目，人们笑逐颜开。我深深地爱上了这片繁荣的土地。

记得我还是一名小学生的时候，阳泉百货大楼已作为沟通城乡交流、丰富人民物质生活的桥梁，为保障城乡人民物质生活做出了巨大的贡献。

然而，这种繁荣有些短暂，随着传统商业向市场经济的快速转变，市场发生了翻天覆地的巨变。我们看到新的商场不断开业，承载着巨大社会职责的传统商场企业，由于历史包袱沉重，纷纷陷入亏损境地，无不面临着前所未有的挑战。

我作为一名财会人员，陷入了深深的思考。市场竞争是无情的，虽然我们国有企业遇到了暂时的困难，但有困难也有期望，有挑战就会有机遇，只要我们百大人上下同心、奋力拼搏，我坚信，百大必须会有完美的明天。

于是在之后的财务实践中，我始终做到诚信第一、操守为重、敬业爱岗，认真的担负起自我的职责，维护财经纪律，保护财产安全和保证帐目和会计报表的可靠性。明确审计的职责和权利，并对企业的会计记录、会计报表和会计制度的执行状况进行内部检查和监督。

随着市场经济的发展，会计核算及管理手段也在迅速更新，

我们公司也必然很快用会计电算化技术替代会计手工记帐。计算机技术是一项高新技术，它的发展对于提高企业会计工作效率起着巨大作用。会计电算化在会计数据处理分析和管理方面显示强大的功能。如果企业会计核算采用微电算化，超多减轻了会计工作者的重复脑力劳动，财务人员就能抽出更多时光更新知识，参与企业经营管理，参与长短期决策，参与企业全面预、决算，参与企业的方针政策的制定，更能体现会计职能反映和监督在企业中的作用。并可在实行会计电算化的基础上进一步健全计算机的维修保养制度，并培养专职人员不断提高计算机技术，努力实行系统化和网络化。

我要发挥党员模范带头作用，扎实做好本职工作，带头迎难而上、真抓实干，带头艰苦奋斗、勤奋工作，带头勇挑重担、开拓创新。在本职岗位和急难任务中勇挑重担，以党员的实际行动带动和影响周围的职工，自觉维护企业稳定，为企业发展创造和谐稳定的环境。

企业是船，党组织是帆，党员是桨。企业发展要一帆风顺，离不开党组织的保证和支撑，离不开党员的示范和引领。一个党员就应是一面旗帜，也是一面镜子。我要始终牢记党的宗旨，坚持以身作则，从我做起，从小事做起；着眼细节，科学谋事；勤恳奉献，精心干事；用扎实代替浮躁，以理智折服冲动，塑造共产党员先锋模范形象。

今年是我国实施“ ”规划承上启下的重要一年，我们党也要召开“xx大”，光荣的使命和艰巨的任务，使每一位百大人都强烈地感受到了这个时代最振奋人心的号角，让我们用科学发展的行动描绘百大的完美明天！

石油安全生产演讲稿篇四

站在这里我的心情非常激动，激动的是我再一次站在了这个演讲台上，再一次有机会与大家在一起交流。我非常感谢各位领导、各位同事给了我这次机会。自我介绍一下，我叫xxx□

xxx年参加工作□20xx月起担任xx加油站站经理。在担任站经理的两年中无论在个人能力上，还是在业务水平上我都有了很大提高。但我知道是领导的关心，同事的支持，才使我有今天的成长，在这里我要向大家表示感谢！缩小眼光看成绩，放大视野看问题。在工作中我还有很多不足，但我请大家相信，我做得不是最好的，但是我是最努力的。

对于今后的工作思路主要从以下几个方面着手：

一、进一步做好加油站安全管理工作安全是企业发展的生命线，任何工作都不能离开安全，只有在安全工作的基础上，才能做好加油站的各项工作。

1、进一步增强安全意识，加强安全引导，减少安全隐患。做好加油站员工的安全意识教育工作，同时，认真做好警示、提醒、劝导，杜绝车辆进出无序、吸烟、接打手机等安全隐患；加强油品装卸环节管理，规范操作程序，消除事故隐患，杜绝事故发生。

2、制定完善加油站安全预案，防患于未然。根据实际情况编制加油站应急预案，并组织演练，不断修改完善，使加油站应急预案真正可行，能够真正保证加油站人员及财产的安全。

3、加强班组安全管理。班组是企业的最基层组织，是我们销售企业最前沿的工作集体，班组的安全生产可以说直接关系到整个加油站的安全，关系整个企业的安全生产形势。因此，要高度重视基层班组的安全管理，认真落实安全管理制度，落实责任，规范操作程序，加强安全检查，使安全管理切实到位。

二、营销工作随着社会的发展，公路车辆的增加，成品油市场的前景也越来越广阔。但是对于加油站来说，眼下竞争压力也很大。今年上半年销售形势出现了前所未有的局面，供不应求，卖方市场，但下半年随着经济危机的发生，受其影

响，局势发生了逆转，成品油价格出现了空前的回落。面对突如其来的变化，怎样应对，怎样在营销上打开局面，怎样增加销售已成为关键。面对这种局面，我们需要转变观念，扩大销量，打开一片广阔的市场。

首先，要提高员工的服务意识，凭借优质服务，留住老客户，开发新客户，增加进站率，扩大日销量。服务的质量将在很大程度上决定着顾客在这里的全部心情和离去以后的心理感受，引导员工明白我们的工作庄严和神圣，同时也有责任和压力。我们的工作中心是：一切为了顾客，为了一切顾客，为了顾客的一切。要依靠服务来抢占市场。同时进一步了解客户信息，建立起完善的客户档案，把流动过客变成固定客户，与客户进行真情互动。建立客户信息平台，在短信中告知客户，要随着季节气温变化更换加油品号等，增进了与客户的情感交流。进一步稳定客户，促进加油站的销量增长。

其次，转变观念，加大推销力度，变被动为主动。一般来说，加油站面临的顾客大体可分两大类，一类是车辆，另一类是中间商。其中车辆加油又可分为个人车辆加油和公家车加油。个人车辆加油时，应从油品质量和车辆的保养上向司机推销；而遇到公家车时，除了要从油品质量上推销外，还应派专人经常到企事业单位、车队等公司进行面谈推销，针对各个客户的不同特点进行推销，开发客户。另外，对于加油站来说，扩大一定的知名度和美誉度对于宣传加油站形象，宣传“中国石油”的品牌形象也是非常重要的。所以要鼓励员工做好我们品牌的推销工作，提高品牌效应第三，积极开展非油品业务加油站便利店作为一种新型的营销模式，在我大多数员工眼里仅仅是卖几瓶矿泉水或几袋方便面，但我们的真正目标是要成为一站式大卖场，成为企业另一个利润增长点。

加油站这个特殊的工作环境，决定了顾客的第一消费需求是加油，而非购物。所以必须从加强自身形象宣传，引导客户消费，营造消费氛围入手。“先做形象，后做销量，再做利润”要因站制宜结合本站的市场状态、客流及消费习惯等因

地制宜地开展非油品业务。当然，这项工作不是一朝一夕就能见成效，出成果的。所以需要引导员工，激励员工积极主动地开展非油品销售，稳定客户群，逐步开展非油品业务。

三、加油站的精细化管理加油站的管理贵在做实做细。推行精细化管理，严格遵守各项操作规范，认真执行班前会制度、考核机制等管理方法，执行内控流程，做好加油站的日常管理工作。

四、继续学习，不断提高学无止境，勤于学习、勤于做事、勤于思考，只有不断的学习，才能够适应不断变化的情况。在过去的工作中，自身的学习还不够，所以我在今后，我将加强自身的学习，学政治，学本领，同时也将与大家一同学习，不断的提高，适应企业的发展。这次竞聘，给了我一次展现自我的机会，所以无论这次竞聘的结果如何，对我而言都是一次历练和促进，是一次学习和提高的机会，我都会一如既往地以饱满的热情去工作、去奋斗。保持一颗平常心，扎实工作，“天道酬勤，厚德载物”，我相信机会对每个人是均等的，只要有耕耘就会有收获！

只要我勇敢参与，就有希望成功，我衷心希望大家相信我，支持我！谢谢大家！

石油安全生产演讲稿篇五

大家好！今天我有幸再次站在讲台上，参加分公司中层领导干部的竞聘。我竞聘的职位是办公室主任职务。

下面我对自己的基本情况向各位做一简单的介绍。我今年44岁、中共党员、大学学历。1987年毕业于****大学。1987年12月参加工作，1989年任加油站站长，1990年任油库副主任，2001年任办公室副主任。期间曾经担任过机关支部书记。

我来到石油系统工作已经整整二十多个春秋了。这些年来，

我立足于本职岗位，兢兢业业工作，踏踏实实做人，有幸得到了领导月亮船教育资源网和同事们的关怀和帮助，借此机会，向关心、支持和帮助我的各位领导和同事们表示衷心地感谢。

我认为我竞聘本职位具有以下优势：

一、强烈的事业心和工作责任感是我担任本职务所具备的首要条件。只有从心底热爱这项工作才能把工作做好作踏实。

二、坚持党性、坚持原则，办事公开、公平、公正。也是我担任本职务所具备的必要条件。多年从事办公室的工作，对公司的后勤管理比较熟悉，只有不断的完善自己，提高自己的业务水平，才能真正的把工作做到尽善尽美。

三、工作中我善于集思广益，广泛征求大家意见，又能身体力行，充分发挥自己的主观能动性，创造性地开展工作。也能团结同志，以大局为重，全力支持分公司领导的工作。这都是一个科室领导应该具备的基本素质。

我的目标和措施是：

一、科学统筹安排，确保日常事务工作有序开展。办公室是综合协调部门，是信息传递、政策落实、上下内外沟通的重要窗口。既要协助领导处理机关日常事务，又要负责分公司重要文件、制度、报告起草和制订、会议组织等工作；既要落实上级管理部门的有关规定、办法，落实分公司的各项管理制度，又要搞好分公司的公司的后勤管理工作。包括公司车辆管理、职工的生活用水用电管理、环境卫生管理、职工住房管理、办公通讯及劳保用品的管理工作。对外接待、及其它日常行政事务工作；既要做好法律事务、商标管理、合同管理、工商行政事务、分公司各种证照的年审、变更管理，又要完成领导交办的其它工作。我将根据实际情况，进行统筹安排，科学分工，合理调度，认真落实岗位责任制，确保办

公室事务性工作井然有序。

二、当好参谋助手，为领导决策提供科学依据。及时准确地掌握各方面的工作动态，及时地向领导反馈各方面的信息，注重调查分析，主动为领导献计献策，对各种情况进行科学的分析和判断，为领导决策提供可靠的依据。

三、搞好综合协调，妥善处理方方面面关系。及时传达贯彻公司领导的决策，加强检查督导和指导，促进各项决策的落实。团结办公室人员，调动大家的积极性，认真、科学地搞好领导与领导、科室与科室之间的沟通协调工作，避免出现工作空档，防止互相扯皮、推诿现象发生，力争在服务中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增加压力，在协调中凝聚合力。

四、打牢工作基础，不断加强科室自身建设。一是要加强政治理论学习，提高办公室人员的政治觉悟和理论水平；二是要加强业务学习，提高办公室人员的业务素质；三是要改进工作作风，提高办公室人员工作效率，做到工作上兢兢业业、任劳任怨，按时完成上级交办的各项任务；四是要严格办事制度，提高办公室人员的政策水平。

总而言之，办公室主任的职责就是要在工作中突出协调能力，强化服务意识，确保各项工作落到实处。

如果我今天的竞聘演讲，能得到领导和同事们的认可，给我以信任，给我以支持。我不会辜负领导和同志们的期望。我将在自己竞聘的岗位上，尽自己的全部力量干好工作，让领导放心，让同事们放心。无论这次竞聘成功与否，对我都是一次锻炼和考验。我将一如既往地踏实工作，服从组织安排，尽职尽责地做好本职工作。职位本身对我来说并不重要，重要的是，能在其职位上实现自己的价值，更好地为党工作，为企业的发展尽自己的一份力量。

谢谢大家!

石油安全生产演讲稿篇六

大家好!

今天我们共叙一堂,我想大家都是怀着同样的心情,贵在参与也是学习锻炼的机遇,当然也是体现自身价值的所在,共同目的也是积极投身企业改革潮流中,我们参加竞岗也是用实际行动来支持企业的改革。人尽其才,物尽其用,竞争上岗,有上有下,这是企业发展的趋势,石油公司这次开展公平竞岗,竞聘上岗机制的实施,既是干部人事制度的改革,也是企业进步的一种体现,对调动年轻干部做事创业的积极性,激励年轻干部全面发展,健康成长具有重要的作用和意义,能进能出的人事制度改革,实行用人制度的双向选择,作为企业也是选拔和发现优秀人才的手段,又是个人选择岗位,接受挑战和发挥个人才华的机会,本人有幸参加今天竞聘演讲,也就是赴着竞聘零售管理片区主任岗位的目标。

我来自基层,1961年出生,大专文化,中国共产党党员,现任经营部副主任,1979年参加工作,二十多年来一直在石油公司工作,从最基层岗位做起,历任加油站记帐员,计量员,副站长,站长。原地方石油公司上划中国石化集团后,在企业处于转折关键时期,1999年应上级公司号召和领导要求,返回企业上岗任副经理,副主任至今,近几年来在盛市石油公司、当地党委政府和公司班子领导下,认真学习不断提高自身业务能力和素质,认真贯彻执行和落实上级各项工作任务,紧紧围绕本公司各个时期任务目标,按照公司班子分工,努力做好配角当好助手,力争做好自己的本职工作。

上划初期由于种种原因,原公司一无资金,二无经营能力,三无市场和网点,员工每月工资都无法按时发放,职工队伍不稳定,员工思想涣散,几乎生存都成问题,在这危机关头,发挥主观能动性,自筹资金开拓经营,通过上下共同努力渡过了难关,

使企业逐步走出困境,随着企业体制改革深入,首先认真学习省公司以及市公司“三项改革和三个一体化”有关文件精神以管理制度,不断更新自己的知识,及时调整思路摆正角度,从经营角色逐渐转变为管理角色,使自己能够适应新的管理机制,才能够更好开展工作,公司所发生的变化与发展,是有目共睹的,相信大家也已看到的。作为石化一分子感到基本没有辜负上级领导的期望,最起码没有给领导丢面子,虽然成绩只能代表过去,但也可以看到其能力和表现,而且更能体现其素质才华以及潜在的发展。

这次参加片区零管主任岗位竞聘,觉得自己具有以下几方面优势和条件,一是已有多年副主任岗位工作经验和体会,二是有熟悉和了解当地人际关系,以及能与当地政府有关部门的沟通能力,三是有热爱石油事业责任心,从基层做起而且一直都是干石油工作的实践经验,四是有能够与人团结共事的经历,五是有勤奋敬业,务实创新做事的决心。我个人所具有的这点点滴滴“资质”,希望能得到领导和同志们的认可,假如组织上又能提供给我零售管理片区主任岗位这样的一个职位和机会,那么,我将仍然认真履行本岗位职责。

如果片区主任岗位竞聘成功,我想将注重做好如下几方面的工作:

1. 认真加强学习,与时俱进转变观念更新知识,不断提高自身素质和工作水平,在工作中既要摆正位置踩好点,又要做到主动不越位,服从不偏位,服务不欠位。
2. 积极做好上级公司与当地党政部门的桥梁作用,发挥自身优势,积极与他们沟通,争取当地政府有关部门支持,促使企业各项工作顺利开展。
3. 围绕片区各个时期工作中心和任务,不断克服困难创新务实积极开展工作,努力完成上级公司下达各项任务。

4. 在做好工作的同时, 认真来对待当地党政部门交予的工作任务, 文件精神上传下达及时, 不延误, 积极来完成和努力做好这方面工作。
5. 认真负责督导本区加油站的经营管理工作, 做好上级公司与基层传导工作, 使上级指示能够及时贯彻和落实。
6. 从市场发展战略高度来做好网点建设工作, 积极向当地政府有关部门汇报和沟通, 争取他们的支持, 尽快调整网点建设和新开拓网点工作, 并积极向上级公司领导汇报, 做好网点建设参谋助手作用, 从而确保企业可持续发展。
7. 加强加油站员工安全生产知识教育和业务培训工作, 尽快提高员工整体素质, 特别要加强基层员工应对处理公共危机知识教育, 并建立相关应对机制, 以适应现代企业发展需要。
8. 及时向上级领导报告工作开展情况, 完成上级领导交办的其他工作, 工作中碰到自身无法解决问题及时向上级领导汇报和请示, 并提出自己对问题见解和建议。

石油安全生产演讲稿篇七

尊敬的各位领导、各位同事:大家, 上午好!

这天, 我十分荣幸能站在台上代表发言, 感谢领导及同事们对我的信任与支持。

光阴似箭, 日月如梭。一转眼, 我已经在服务岗位上渡过了四个春秋。在这四年里, 我和所有的同事们一样, 有过艰辛, 有过收获, 有过失落, 有个欢乐, 有过奋斗, 有过追求, 这四年, 是我人生最不平凡的思念, 是我用心浇灌的四年, 是堆积的职责与使命的四年。

暮然回首, 在身为服务员的四年里, 我虽然没有经历金戈铁

马的峥嵘岁月，但是，我却有山一般的壮志豪气、火一般的热陷激情；我虽然没有驰骋疆场的丰功伟绩，但却始终坚守在服务岗位、默默无闻而又毫无怨言的奉献着。记得当初，当我选取成为一名酒店服务员的时候，我的同学与朋友向我投来了不解的目光，我的家人也对我数落了一番，然而，应对朋友的不解，家人的抱怨，我的心仿佛在滴血，我甚至怀疑，选取成为服务员真的是正确的吗我不断的这样问自己。但是，我还是坚持自己的选取，毕竟，在此刻的这个社会，有一份工作就已经是不容易的事情了，我要珍惜这来之不易的机会。但是，事情并不像我想象的那么简单，刚刚身为服务员，不习惯被客人呼来唤去，也不习惯每一天笑盈盈的应对客人，我为此退缩过、彷徨过。但是坚持是我的选取，身边的同事们也给了我继续干下去的勇气，他们对服务事业的衷心与执着，深深吸引了我。

“热爱是最好的老师”，在时间的飞逝下，我慢慢的对服务行业有了莫名的爱，就是在爱的鼓舞下，在同事们的支持下，我开始努力学习业务知识，苦练业务技能。我从礼貌服务语言、服务礼仪方面开始，一点一滴的认真学习。很快的，我对服务从陌生到了解，再到熟悉，我平凡的生活因此变的充实，也因此而变得绚丽多姿。工作的体验让我感受到了奋斗的艰辛和成长的快乐，领悟到了顽强拼搏和坚忍不拔的真正含义，更深深地理解到了服务人员身上所特有的敢于吃苦的品质，具有无私奉献的敬业精神。

社会在进步，服务的质量要求也在不断提高，对于服务行业来说，优质的服务质量是企业赖以生存的法宝。我们服务员，作为企业奋战在第一线的人员，我们身上担当着义不容辞的职责。切实维护企业利益做好服务工作是对我们的要求，优质、高效是我们的服务准则，树立一流的服务企业的形象，是构建和谐企业作出的不变的承诺。用自己辛勤的劳作得到领导信任与赞许的目光，我的心里充满了丰收的甜蜜，充满了骄傲与自豪。这就是我们的工作性质，从这一点上，我深深体会到了工作的艰辛，体会到在工作岗位上认真、负责、

尽心尽责的奉献精神。

太阳燃烧，因为它选取辉煌；高山伟岸，因为它选取坚毅。我选取了服务事业，是因为它寄托着我的期望和梦想。我最大的期望就是，透过自己默默无闻的工作，为企业的发展奉献自己的一点力量，我最大的梦想就是，透过无数无怨无悔的辛劳，使得自己能在这繁华的城市变得逐渐亮眼，使得自己的住宿、生活环境更加完美。我没有豪言壮语，但是此时此刻，站在那里，我想自豪的说：服务员，我无悔的选取！

眺望苍穹，21世纪的朝霞如此灿烂；放眼世界，21世纪的画卷壮美神奇。不管前方的道路是铺满了鲜花，还是铺满了荆棘，我都愿意跟同事们一切携手并肩，共同为酒店的发展献计献策。

我的演讲完毕，谢谢大家！