

2023年实训总结才好(优秀10篇)

总结是对前段社会实践活动进行全面回顾、检查的文种，这决定了总结有很强的客观性特征。那么，我们该怎么写总结呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

实训总结才好篇一

第一段：引言（100字）

管理会计实训是大学管理专业学生的重要课程之一，通过实践学习，使学生加深对管理会计理论的理解，并培养解决实际问题的能力。在本次实训课程中，我分别参与了成本控制、预算编制、绩效评估等实践环节，深刻体会到理论与实际的联系，锻炼了自己的团队合作与问题解决能力。

第二段：成本控制实践（250字）

成本控制是企业的重要环节，我在实践中明白到成本控制需要综合运用会计知识、管理技巧和信息技术。我们小组选择了一个工业企业作为案例，在实践中发现该企业成本分析和核算不够精细，导致成本控制不够有效。我们针对性地提出了一些建议，例如建立更精细的成本分析体系、优化生产工艺流程、推行成本控制文化等，通过实践培养了我们的观察能力和问题解决能力。

第三段：预算编制实践（300字）

预算编制是企业中的重要环节，实践中需要了解企业的经营情况及发展战略，并结合市场状况进行详细的预算编制。我们小组选择了一家零售企业作为案例，在实践中明白到预算编制需要全面考虑企业各项经营活动，合理划分预算分配比例，并且要注意预算的灵活性。通过实践，我们掌握了预

算编制的方法和技巧，提高了自己的数据分析和决策能力。

第四段：绩效评估实践（300字）

绩效评估是企业的重要工具，通过对员工和业绩的评价，促进组织的发展。在实践中，我们选择了一家互联网公司作为案例，结合公司的业务特点和人力资源状况，设计了相应的绩效评估指标和评价体系。在实践中，我们明白到绩效评估需要公平、客观和科学，重视员工的建设性反馈和激励机制。通过实践，我们提高了对绩效评估的理解和实施能力。

第五段：总结（250字）

通过这门管理会计实训课程，我深刻理解到理论与实践的联系，学会了团队合作和解决问题的能力。成本控制、预算编制和绩效评估等实践环节，使我更加熟悉管理会计的相关知识和方法，并且掌握了实际操作的技巧。这些实践不仅提高了我的专业素养，也对我将来的职业发展起到了积极的推动作用。因此，我深信管理会计实训所带来的收获和经验将在我的职场生涯中派上用场，我将继续学习和探索，不断提升自己的实践能力和综合素质。

实训总结才好篇二

每一位学生在大学阶段都会经历各种各样的实训，其中包括管理会计实训。管理会计实训是一个非常重要和有意义的课程，通过参与实际操作和应用管理会计知识，让学生更好地理解和运用这门学科。在这次管理会计实训中，我不仅学到了很多理论知识，还积累了实践经验，对我未来的职业发展有着重要的意义。

首先，在管理会计实训中，我们深入了解了管理会计的基本概念和原理。管理会计是一门独特的会计学科，它侧重于为管理决策提供有价值的信息。通过课堂讲解和案例分析，我

们学习了管理会计的主要内容，包括成本控制、预算管理、绩效评估等。掌握了这些理论知识之后，我们能够更好地理解 and 运用管理会计的工具和技巧，为企业的管理提供更有力的支持。

其次，管理会计实训中，我们还学会了如何应用管理会计的方法进行实际操作。在实训过程中，我们被分成小组，每个小组负责一个模拟企业，通过模拟真实的经营环境，对企业进行全面的管埋。我们需要制定预算计划、分析成本变动、制定绩效考核指标等。在操作的过程中，我们需要结合实际情况进行决策，并根据结果进行调整。通过这样的实践，我们不仅加深了对管理会计理论的理解，还锻炼了自己的实际操作能力。

第三，管理会计实训还让我们认识到管理会计的重要性。在实训中，我们经历了很多具体的情况和问题，比如成本超支、利润下滑等，这些问题都需要我们深入分析，并通过管理会计的手段进行解决。通过实际操作，我们深刻认识到管理会计在企业管理中的重要作用。只有通过管理会计的方法，才能及时地了解到企业的运行状况，并及时进行决策和调整，使企业保持竞争力并实现可持续发展。

第四，管理会计实训也让我感受到了团队合作的重要性。在实训中，我们需要与小组成员紧密合作，共同完成各项任务。每个人都有自己的角色和职责，我们需要相互协作，共同解决问题。通过与团队成员的交流和合作，我学会了倾听和尊重他人的意见，同时也学会了沟通和合作的技巧。这些团队合作的经验将对我未来的职业发展产生积极的影响。

最后，通过管理会计实训，我也更加清晰地认识到了自己的职业目标。在实训中，我发现自己对管理会计非常感兴趣，并且在实践中有一定的天赋。这次实训经历让我更加坚定了将来从事管理会计相关工作的决心。我希望能企业中发挥自己的专业知识和技能，为企业的发展做出贡献。同时，我

也意识到自己还需要不断学习和提高，不断丰富管理会计的知识和技能，以适应社会的发展和变化。

总之，管理会计实训是一次非常有意义和重要的实践课程。通过参与实际操作和应用管理会计知识，我们不仅学习了管理会计的基本概念和原理，还积累了实践经验。通过这次实训，我更加清晰地认识到了管理会计的重要性和自己的职业目标。这次实训经历对我未来的职业发展有着重要的意义，我相信这些学到的知识和经验将对我的未来产生积极的影响。

实训总结才好篇三

近年来，随着市场竞争的日趋激烈，企业管理对于成本控制和经营决策能力的要求越来越高。作为大学生，我们在校期间参加的管理会计实训课程正是为了培养我们这方面的能力。在过去的一个学期里，我参与了一系列管理会计实训课程，通过学习和实践，我深刻体会到了管理会计的重要性并提升了自己的综合能力。

首先，在实践环节中，我深刻认识到了管理会计对企业的重要性。在实训过程中，我们需要通过对公司的财务数据进行分析来制定合理的经营决策。我们不仅要了解会计基础知识，还需要了解企业的运营模式和市场环境。在实践中，我们需要通过对公司财务报表的分析，了解企业的经营状况，并通过各种管理会计方法，如成本控制、预算制定等，为公司提供准确的经营意见和建议。通过实践，我深刻认识到管理会计在企业管理中的重要作用。

其次，实践中我积累了很多实际应用的技能。在实训过程中，我们不仅需要学习理论知识，还要运用这些知识解决实际问题。例如，在成本控制的实践中，我们需要通过对产品成本的核算和分析，提出合理的降低成本的方案。在预算制定中，我们需要预测企业未来一段时间的收入和支出，并将其转化为可操作的预算计划。通过这些实践，我掌握了许多实际应

用的技能，为将来的工作打下了坚实的基础。

第三，在实践中，我培养了良好的团队合作能力。在管理会计实训中，我们不是孤立地进行工作，而是组成小组，共同解决问题。在实训过程中，我们需要相互合作，相互配合，共同完成任务。在这个过程中，我学会了倾听他人的意见，尊重他人的贡献，并与他人进行有效的沟通和协作。团队合作不仅能够提高工作效率，还能够培养我们的团队意识和沟通能力，这对于将来的工作和生活都非常重要。

第四，在实践中，我发现自己的不足之处，并通过反思和学习不断提升自己。在实训过程中，我发现自己的财务分析能力和沟通能力有所欠缺。但是，我没有气馁，而是积极主动地向老师请教，与同学交流经验，并利用课余时间进行学习。通过不断地努力和学习，我的财务分析能力和沟通能力得到了提升，并能够更好地适应实践环节的要求。通过实践，我认识到了自己的不足之处，并通过学习和反思不断提升自己。

最后，通过这次实训，我不仅对管理会计有了更深入的理解，还提升了自己的综合能力。管理会计不仅仅是一个理论的学科，更是一个实践的学科。通过实训，我们在实际操作中巩固了理论知识，增强了自己的实际操作能力。通过实践，我们培养了解决实际问题的能力，提升了自己的创新能力和团队合作能力。通过这次实训，我不仅对管理会计有了更深入的理解，还提升了自己的综合能力。

总之，管理会计实训课程是一门极具实用性和挑战性的学科。通过这门课程的学习和实践，我深刻认识到了管理会计的重要性，并提升了自己的实际操作能力和综合能力。我相信，通过这次实训，我将来在工作中将能够更好地应对各种挑战，为企业的发展贡献自己的力量。同时，我也希望将来能够继续学习和实践，在管理会计的领域取得更大的成就。

实训总结才好篇四

我所实训的单位是__保险集团。之所以选择它是因为，保险业在我国属于新兴行业，其拥有着广阔的发展前景。而__保险集团股份有限公司是国内七大保险集团之一，由__集团公司、__集团公司等大型企业集团于20__年发起组建，注册资本金__亿元人民币。__年来，__保险集团取得了相当大的成就。截至20__年底，集团当年保费收入超过__亿元，行业排名第8位，集团总资产突破__亿元。__保险秉承“打造品质和实力的保险公司”的公司愿景，践行“共同成长”的使命和“诚信、关爱”、“创造价值”的核心价值观，发扬“战胜自我”的企业精神，致力于成为金融保险集团。

二、实训目的

实训是一种实践，目的是让大学生有一个了解社会的学习机会，接触实际，了解社会。增强劳动观点和社会主义事业心、责任感，并能够观察经济活动、识别和分析社会经济问题，学习业务知识和管理知识，巩固所学理论，获取本专业的实际知识，培养初步的实际工作能力和专业技能，借以实际地运用学过的专业知识，也希望能带来一些启示，培养初步的实际工作能力和专业技能。

毕业实训是一门专业实践课，是我们在学习专业课程之后进行毕业设计时不可缺少的实践环节。它对于培养我们的实践能力有很大的意义，同时也可以使我们了解传统的保险销售模式与现代保险销售模式之间的差别。毕业实训更是我们走向工作岗位的必要前提。通过实训，我们可以更广泛的直接接触社会，了解社会需要，加深对社会的认识，增强对社会的适应性，将自己融合到社会中去，培养自己的实践能力，缩短我们从一名大学生到一名工作人员之间的思想与业务距离，为我们毕业后社会角色的转变打下基础。

三、实训时间

20__年_月---20__年_月

四、实训内容

我所在的部门是__财产保险中车辆保险的电话销售中心。我们的实训分为几个阶段。

(一) 岗前培训

在进入工作岗位之前公司对我们进行了为期10天的系统培训。包括专业知识、销售流程、话术及沟通技巧乃至系统的操作。通过培训我了解了车险的各个险种主要分两大块：交通事故强制责任保险和商业保险。而商业保险有可以细分为车辆损失险，第三者责任保险，车上座位责任险，盗抢险，玻璃单独破碎险，自燃险，划痕险，不计免赔等险种；前四个是商业险中的主险，后四个是商业险中的附加险。我们还了解了怎样用开场白去和客户进行进一步的沟通，如何进行异议处理并及时的进行促成等等。总之，10天的培训很快就结束了。

(二) 考核

满满的培训结束了，等待我们的是考验，是决定你能否留下的关键——考核。考核分两部分进行笔试和话术。笔试是对我们专业知识的检查，并不可怕。让人紧张的是话术的，这可是对我们这些天所学的所有东西的综合运用，而且是一对一的面对考官，还要把他们当客户。幸运的是我们大部分人都顺利过关了。

(三) 进团队

考核结束后我们被分到了不同的团队。原以为过五关斩六将的我们已经可以直接面对客户了，可没想到进入团队的第一件事还是培训，这次是有针对性的培训，因为我们拨打的是__项目所以我们必须了解__的核保政策，于是又是一番培

训考核。逐一通过后竟还没让我们正式上岗，而是跟师傅继续学习。

(四) 上线

几天的学习结束后我们终于可以正式上线了，有了自己的座位和工号。怀着无比激动的心情我拨打了第一通电话：关机！心情有些紧张了，第二个被秒杀了。之后的很多天我都在不断地拨打电话，跟客户报价，介绍阳光的服务，然后不断的遭受拒绝，然后又重新振作继续拨打，虽然有时候心里觉得委屈但却依然坚持着。

五、实训心得

这次实训让我学到了很多课本上根本没有东西，让我觉得以前都是纸上谈兵，也让我深刻的体会到保险业所谓的“剩者为王”，更让我明白保险业是一个挑战你各方面能力的行业。

(一)我觉得如果真想把保险做好、长久地做下去，就得有打持久战的决心和毅力。如果没有这种决心和毅力，遇到人家的拒绝就想打退堂鼓，那就干脆放弃保险。当然，做保险被拒绝是很平常的事，慢慢就习惯了。其实挫折多了，经验也就有了，方法也就有了，拒绝也就少了。不要害怕拒绝，每天都要保持相当数量的客户拨打量，慢慢总是会有成绩出现的。

(二)我觉得做保险是一种筛选工作，或者说我们做的是一种“沙里淘金”的工作，我们要大量地、快速地筛选我们的拨打对象，大量地排除那些沙子，尽可能快的找到我们的金粒。这就要求我们非常善于倾听和分析，争取用最短的时间内判断出对方是否有购买欲望；或者说，对方有欲望买什么样的保险，这类保险对他有没有意义。如果有，就继续跟进，如果没有就赶紧放弃，换个目标，这就是筛选工作。

(三)当然个人的职业素养也十分重要。尽管现在外呼营销系统方便了我们的工作，提高了效率。但是勤奋依旧是我们要保持的姿态。都说电话销售有一个“大数法则”，只有保证每天都有足够的拨打量你才有可能出单。

(四)电话销售虽然改变了我们保险行业以往的销售模式。事实上不能单纯的说改变了，应该说是优化了。但是我们热情不能减，勤奋的态度不能改变。尽管现在人们的保险意识有所提高，但很多时候跟客户进行一次通话还是不够的，还需要我们一而再，再而三的去跟进，去推敲他的需求。当然，方法对于我们来说也是十分重要的。比如，时常关心关心客户，让他能想起你，想起你是个卖保险的。当他有需求的时候，就会第一时间找到你就足够了。我们不能整天整天的追着客户买保险，要根据客户的态度来决定预约的时间间隔。我们要将销售的概念模糊化，在跟客户的沟通中让客户逐渐喜欢上你这个人，跟客户做朋友，我们常说“销售首先推销的是你这个人”就是这个道理。

总之，这次实训将会是我人生中的一笔宝贵财富，任谁也夺不走。

实训总结才好篇五

我们先做的是出纳工作，出纳登帐的方法：出纳在每一笔经济业务发生的时候，先要取得相关原始凭证，然后根据相应的原始凭证，将其登记记帐凭证。再根据记帐凭证，登记其明细帐。期末，填写科目汇总表以及试算平衡表，最后才把它登记入总帐。结转其成本后，根据总帐合计，填制资产负债表、利润表、损益表等等年度报表。这也就是会计操作的一般顺序和基本流程。

现金日记帐必须采用订本式帐簿，一般为三栏式帐页格式，由出纳人员，现在也就是由我根据现金收付款凭证，按照业务发生顺序逐笔登记。每日终了，应当计算当日的现金收入

合计数、现金支出合计数和结余数，并将结余数与实际库存数核对，做到随时发生随时登记，日清月结，帐款相符。若有外币现金的企业，应当分别人民币和各种外币设置“现金日记帐”进行明细核算。

银行存款日记帐也必须采用订本式帐簿，一般为三栏式帐页格式，也由我根据银行存款收付款凭证，按照业务的发生顺序逐笔登记，每日终了应结出余额。“银行存款日记帐”应定期与“银行对帐单”核对，至少每月核对一次。月度终了，企业帐面余额与银行对帐单余额之间如有差额，则必须逐笔查明原因进行处理，并按应当月编制“银行存款余额调节表”。若有外币现金的企业，应当分别人民币和各种外币设置“银行存款日记帐”进行明细核算。

现金日记帐和银行存款日记帐必须每日结出余额。结帐前，必须将本期内所发生的各项经济业务全部登记入帐。结帐时，应当结出每个帐户的期末余额。需要结出当月发额的，应当在摘要栏内注明“本月余额”字样，并在下面通栏划单红线。需要结出本年累计发生额的，应当在摘要栏内注明“本年累计”字样，并在下面通栏划单红线；12月末的“本年累计”就是全年累计发生额。全年累计发生额下面应当通栏划双红线。年度终了结帐时，结出全年发生额和年末余额。年度终了，要把余额结转到下一个会计年度，并在摘要栏注明“结转下年”字样；在下一个会计年度新建有关会计帐簿的第一行余额栏内填写上年结转的余额，并在摘要栏注明“上年结转”字样。现在我们做的只是4月份的帐，所以只要在摘要栏里写“本月余额”即可，但还是要下面通栏划单红线。

每月按理是要对帐，如发现有未达帐项，应据以编制未达帐项调节表，以便检查双方的帐面余额。调节以后的帐面余额如果相等，表示双方所记帐目正确，否则，说明记帐有错误，应及时查明原因予以更正。此外，还应注意的是，调节帐面余额并不是要更改帐簿记录。

会计本来就是烦琐的工作。在实习期间，我曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生烦闷、厌倦，以致于登账登得错漏百出。愈错愈烦，愈烦愈错，这只会导致“雪上加霜”。反之，只要你用心地做，反而会左右逢源。越做越觉乐趣，越做越起劲。梁启超说过：凡职业都具有趣味的，只要你肯干下去，趣味自然会发生。因此，做账切忌：粗心大意，马虎了事，心浮气躁。做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸！

此次的实习为我们深入社会，体验生活提供了难得的机会，让我们在实际的社会活动中感受生活，了解在社会中生存所应该具备的各种能力。利用此次难得的机会，我努力工作，严格要求自己，虚心向财务人员请教，认真学习会计理论，学习会计法律，法规等知识，利用空余时间认真学习一些课本内容以外的相关知识，掌握了一些基本的会计技能，从而意识到我以后还应该多学些什么，加剧了紧迫感，为真正跨入社会施展我们的才华，走上工作岗位打下了基础！

会计实训报告范文3

从做出纳审核原始凭证到做凭证，最后登记日记账，再到做存货核算，这特殊的一周时间在忙碌中匆匆过去了，留给我的都是丰富的经验和深深的体会。

这时我的第一次实习，怀着一份新鲜和一点紧张的心情，我开始了实习的第一天。虽然大学一年级曾来过实训室一次，但只是短暂的一节课，也没什么深刻的印象，当指导老师一声话下“开始登记凭证”时，面对着实训时自己办公桌上的做账用品，我竟然有点无从下手的感觉，久久不敢下笔，深怕做一步错一步，后来在指导老师的耐心直到下，我开始一笔一笔地登记。很快的，一个原本平常上课都觉得漫长的上午飞速过去了，但手中的工作还远远未达到老师要求的进度。匆匆在食堂扒了几口饭，又回到了自己的办公室前接着做。为了方便在实训室做账，我们要求值班老师在晚间也开放实

训室给我们完成作业。一天下来，除了吃饭、睡觉，几乎整天都是呆在实训室里做账，眼睛盯着生疼。晚上回到寝室，往往是身心的疲惫。

有了第一天的经验，接下来的两天还是出纳的工作就相对熟练多了。在规定的周三上午我就全部结束了出纳的有关工作。在下午便开始了存货岗位的工作，存货涉及到成本、单价的计算，原本已经遗忘的基础会计知识又重新浮现在我的脑海里。由于是初次接触到存货的核算，单单是明细账的登记便足足花费了我一个下午的时间，功夫不负有心人，终于让我在晚上完成了对存货核算的全部业务，可以好好地睡个好觉了。

实习的最后一天，早上是装订凭证以及上交有关作业，下午是有趣激烈的点钞比赛，就这样，连续五天的实习结束了！

五天下来，消耗的笔相当与正常学习情况下三个月的用量，煤田一张数字书写练习，练就了我的一手快字。经过这些天的手工记账，使我的基础会计知识在实际工作中得到了验证，进一步深刻了我对会计的了解。并具备了一定的基本实际操作能力。在取得实效的同时，我也在操作过程中发现了自身的许多不足：

2、虽然这五天里，每笔业务的分录都有参考答案，但实际工作中还须自己编制会计分录，在这方面我还存在着一定的不足，今后还得加强练习。

3、点钞不够专业熟练，日后还须勤劳练习。

总而言之，五天的实习让我对出纳和存货核算岗位的工作有了比较清晰的认识，并在实际操作过程中找出自身存在的不足，对今后的会计学习有了一个更为明确的方向和目标。希望在接下来的日子里，学校能给我们这些普高桑来的多开开实训课，以便我们能不断地查漏补缺，这样更能帮助我们财

会专业的学生学好会计这门课，为以后走向社会奠定良好的基础。

实训总结才好篇六

二、实训单位介绍

__保险公司是一家融保险、银行、投资等金融业务为一体的整合、紧密、多元的综合金融服务集团。

三、实训内容

本次我实训的岗位是__保险公司的保险代理人。自保险业问世以来，保险代理人便应运而生，并成为保险业务经营不可或缺的部分。世界各国，凡是保险业发达的国家，保险代理也十分发达。目前，保险代理人在数量上，已经远远超过了保险公司人员。

保险代理从业人员虽然是代理保险公司招揽保险业务，但是他们的佣金却是由保险公司进行支付的，因而你不用担心代理人再会额外加收保费，更不必为保险公司与代理人的关系而产生疑问，认为代理人会损害自身利益。实际上，在规范的保险市场上，保险代理从业人员的利益与客户是休戚相关的，可以说客户就是代理人的“上帝”，他们的收入是与销售出去多少保单和提供什么程度的服务是有密切联系的，因而两者的利益是相通的。

了解保险公司形成体制、公司文化与发展史。具体了解保险内部的组织体系、管理体系，总公司、分公司、支公司、营销部之间管理与责权利的划分。了解保险公司在展业、承保、理赔等业务流程和熟悉主要险种和相关单证。具体知道保险在健康保险、意外伤害保险业务营销中的主要环节、主要险种。进行市场调查，了解人们对保险的具体需求和认识，保险营销现状并交流心得。具体向居民介绍__保险产品并力促

成交。

纸上得来终觉浅，觉知此事要躬行”，只有行动才能让正确的理论和方法得以吸收和理解。但在保险公司更加强调行动的积极性，想法的先进性，被动的学习工作，效果是低下的，所以，我们需要主动出击。只有主动出击才能使许多问题迎刃而解，许多知识才能尽快享用！

在实训期间，我觉得这一点我做的不足，总是怕打扰同事的工作，所以不敢贸然请教他们关于工作之外的保险知识和工作经验，从而使我错失了许多宝贵的求知经验。在以后的日子里，我定会吸取此次教训，主动出击，把握更多机会，获得更多知识和经验。

四、实训心得与体会

做保险代理人首先是做人。我们同客户打交道，首先要诚信，要善于与人沟通，这样客户才会信任我们。只有“人”做好了，保险才能做好。

做保险代理人是做一项事业。银行保险代理专员是传播保障福音的幸福天使，为广大群众防范人生风险，让每个家庭都拥有平安。“帮助别人、成就自己”，这是一项伟大的事业。同时，做保险代理人是做一项不需要自己投入本钱的生意。所以我们要热爱自己的工作，对保险事业怀抱着无比的信心。只有事业心强的人，才能做好保险。

做保险代理人需要一种奋斗精神。每天的工作都是战斗。虽然说做保险勤奋不一定能成功，但不勤奋肯定不成功。只有不断进取，才能有成就。

五、实训总结

在__保险公司实训的这段经历，对我以后无论从事保险这一

行业还是其他行业，都会有很大的帮助。如果以后我选择了保险这一行业，我将努力工作，做一个优秀的保险代理人。

实训总结才好篇七

如何提高财会类专业毕业生的专业知识和职业适应能力，是困扰学校人才培养规格定位的主要问题，学生实践能力进一步加强已成为用人单位和教育部门的共识，产学合作教育是公认的加强学生实践能力的有效途径。由于受实际工作单位财务部门工作环境的限制，以及单位商业机密的安全等因素制约，在学校综合模拟实验室进行会计模拟实训仍是财会类专业毕业生提高专业技术能力的重要培养手段。为此，设置一个完整的实践实训教学体系，对提高学生专业技术能力和解决实际问题的能力是十分重要的。

1. 会计模拟实训的资料“过于虚假”。比如：外来的原始凭证没有加盖开具单位的公章，取得银行汇票没有先到银行鉴定真伪等等，影响了会计实训教学实验的可操作性，达不到理论与实际结合的目的。
2. 会计模拟实习内容涉及企业会计业务的方方面面，综合性强，学生对会计工作的全貌及会计操作流程的来龙去脉不完全了解，感到无从下手。比如产品成本的计算、制造费用的结转等，一定的操作难度也使部分学生产生了畏惧的心理。
3. 会计模拟实训中过分强调会计核算，忽视了会计监督，容易使学生从观念上就没有或淡化了这一重要的审核工作。我们发现大多数同学只会经济业务处理，而不理解会计岗位之间的牵制关系，这样的会计是不合格的。
4. 实训教学实验的指导教师由会计专业的教师或实验员担任，

其指导与解释缺乏真实性和权威性，因为他们当中部分人对具体的业务环境也未亲身经历，在模拟实验过程中只能靠自己的知识和能力来想象。

根据以上发现的问题，结合当前会计人才的市场需求特点，我们制定以下改进措施：

1. 选好一套有代表性的、符合新会计制度要求、造就学生特点的实验资料。

提示，指引学生自己想方设法处理问题，这样不但使学生大量接触不同类型的经济业务，而且让学生了解社会，认识社会，掌握了会计处理的全过程，同时也正确理解了企业与政府、供应商、投资人、债权人、中介机构的关系，提高了模拟的兴趣和工作效率。

2. 采用手把手模拟教学形式，循序渐进，易学易用。

探索改进会计实践教学的方法，将整个实习实训过程分两大块：一块是岗位认识课程；另一块是模拟企业账务处理。岗位认识课程是使学生增加感性认识，明白企业实际中会计岗位的设立与各种岗位之间的联系，理解实训教学中各个环节的的连贯性和相关性。例如我校在会计实训工作中有一项重要内容，就是根据新的企业会计准则的要求填报各种原始凭证。第二块模拟企业账务处理详细地演示了某企业一个月账务处理情况（包括原始凭证的填制，记账凭证的填制，账簿的填制以及编制财务报表）。报表的填写采用集中、分散、参观等不同形式全面系统地安排，通过真实的操作使学生增长了实际操作技能，培养了学生总结经验、分析问题和解决问题的能力。

3. 培养学生诚信意识，把职业道德教育贯穿实训始终。

首先通过模拟实训，要求学生全面了解和熟悉模拟企业的会

计核算、内部审计、财务管理等内容和方法等，将所学理论和实践有机地结合起来。其次，我们在整个实训中，不论从会计科目的应用、经济业务的处理，还是到会计报表的编制，都严格执行企业会计制度和具体会计准则，帮助学生掌握最新的会计法规，强化培养了学生的职业道德。

4. 建立教师实践基地，教师有计划、有组织地进行实践活动。

实践性课程教师要精通本专业的基本技能，具体的业务环境也要亲身经历。教师在担任实践性课程前，先到企业或注册会计师事务所进行为期1至3个月时间的实践锻炼，不断对实践感悟进行归纳总结，然后把典型个案归纳提炼运用于实训的教学工作。这样可以及时给予学生最新的知识与信息，使学生适应社会发展的需要。教师没有实践就没有提高，应当把社会实践当作是教师的一种进修，作为专业水平提高的重要途径。

实训总结才好篇八

在省直保育院实训一个月，对幼儿园工作的方方面面有所认识。时间不长，但对我们实践能力的提高，理论知识的充实，以及个人对幼教事业的认识都有很大促进作用。

通过实训，我更直接地接触幼儿园日常工作，更直接地与幼儿接触，这对于我们幼教学习者来说，无论是实践还是理论方面的学习都有很大的充实作用，更促使我们思考理论与实践相结合的问题。通过亲自带班实施教育活动，组织游戏与运动，让我体会到作为一名幼教工作者该有多大的教育机智。这也是指导我今后学习的方向标。

通过实训，我感觉各方面的能力有很大提高，这也有赖于指导老师与幼儿园带班老师的批评指导，提出很多受用的宝贵意见。例如，在组织活动方面，在与幼儿交流方面，在独立实施教育活动方面，在处理幼儿“小矛盾”方面，等等。这

些都是很具体、很细致的进步。虽然实训让我体会了工作的艰辛，但也有乐趣，还能锻炼自己的能力，提高自己，所以心理很踏实。

在实训期间，欣喜自己取得了成绩。虽然每天都会碰到不同的情况，要处理一些新的小问题，但每一天，我都在提高，就像老师说的那样：每组织一次活动都是你的成绩，因为你又多了几十分钟的经验。的确，时间越往后，处理有关问题就越娴熟，不像开始时那样盲目。

一个月的实训，与幼儿园的零距离接触，让我体会到这份事业的崇高，也使自己一些停留在表面的认识变的具体、深刻。每个孩子都是一朵含苞待放的花蕾，要做好一名优秀的“园丁”，得付出多大的努力啊，我还要继续努力。

实训总结才好篇九

200__年虽然取得了一定的成绩，但仍存在着很多问题和不足，主要表现如下方面：

一、安全方面：安全管理有好多没有到位，这主要表现在以下几点：

1、安全管理力度不够。安全作制度不健全，安全培训不到位，检查不到位，有好多时候，由于我们的工作当中劳动量比较大，工人的体力消耗比较大，为此在生产安全检查过程中，发现的安全隐患没有严肃的指出或者没有按照安全管理制度进行处罚，现在想来是完全不对的，在安全事故没有发生以前，就应该不讲情面，只有这样，才能彻底消灭安全隐患。为此，我想在今后的的工作中，对存在人情面子的安全隐患没有指出或处理的，我们将严肃处罚当班安全责任人。

2、安全标志仍不够健全。到目前为止，东西两个厂子，我自

己简单的找了找，发现像高空作业、高温作业、高压作业安全标志没有设立，准备限期解决。

3、安全隐患整改及时不彻底。由于存在侥幸心理，有些安全隐患的整改工作存在应付现象，并且还认为这样会降低一些生产成本，这样在有些安全隐患的整改中没有彻底整改，我想在今后的的工作中，不论要付出多少，只要是安全隐患，只要是不符合安全管理规定的，就要坚决不折不扣的进行整改，并安排整改责任人限期整改。对整改不彻底的，严肃处理整改责任人。

4、违章操作的几乎没有处理过。在工作过程中，有好多操作没有严格按照操作规程操作，但是当时又没有发生安全事故，所以大多只是口头批评，而没有严肃处理。现在想来，这是安全隐患的重中之重，像前段时间一名操作工违章操作，作业完成后，直接从2米高的地方跳下，造成足跟撕裂。因此在今后的的工作中，凡是出现的任何违章操作的，一律停工休息。

二、生产、成本方面：

因简单追求产量，使有时个别班组为了当班的自身的利益，出现了：

1、技术岗位的培训欠缺。现在看来技术岗位的培训确实太少了，如果能经常进行技术岗位的培训，使同一工种的技术人员的技术水平都在不断的提高，那么我们的产量一定会提高，产品的生产成本就一定会下降。我们已经采取了一项措施就是定期召开技术研讨会，要求大家在会上畅所欲言，把自己在生产过程中发现的问题和方法都说出来，是问题的，大家讨论解决，是经验的，大家共同吸取。我想还要让他们这些技术人员从文化方面、技术方面从外面吸取更新的知识，来进一步提高技术人员的思想素质和技术水平。

2、管理不到位，有跑冒漏现象，成本考核制度不健全，落实

责任不到位。加大管理力度，建立成本考核制度，量化考核。

3、交接班不协调。比如个别班组以清理现场、准备交接为由，采取应付投料的方法，造成下个班次的产量降低。这一点对我作为管理者来说确实是个头痛的事，目前解决的办法就是首先尽可能的提高班组长的思想素质，并要求他们要考虑整体利益，其次就是硬性规定处理现场的时间，以保证交班工作的正常进行。对于发现有明显故意应付投料的班组，严厉处罚班组长，或者扣减当班的产量。

4、设备带病工作。个别班组在生产过程中，为了尽可能的提高产量，在设备出现故障隐患时，没有及时进行修理，结果既缩短了设备使用寿命，又加大了设备维修资金的投入，把设备的维修时间转移到了下一个班次，并延长了维修时间。凡是已经发现设备有简单的小故障应该停车检修而没有停车的，加大处罚班组长和维修工的力度，同时我们在今后的工作中要进一步建立完善的管理制度，我在想能不能把技术工(维修工)分出几个档次，这可以通过考核或者评审的办法进行分档，这样如果发现维修工人不处理当班设备故障的，进行降低技术工档次的处罚。

虽然我们车间问题不小，可是我相信，只要我们只要安全生产，不会出现任何问题的。现在全球金融危机的情况下，大量制造业企业倒闭，关门，我们厂也面临着如此的困境，所以我们更要加强生产，提高效率，使我们厂在金融危机的影响下做到最小，我相信我们能够度过难关的。

以后的生活就是这样了，我不求做到最好，也要做到尽善尽美，不求凯旋归来，但求无愧我心，我会做好的！

实训总结才好篇十

回顾20xx年的财务工作，财务部在酒店老总的直接领导及集

团财务部的指导下，认真遵守财务管理相关条例，按集团财务部要求实事求是，严以律己，圆满完成了20xx年的财务核算工作及各项经营指标的完成。积极有效地为酒店的生产经营提供了有力的数据保证。促进了生产经营的顺利完成，为经营管理提供了依据。主要有以下几个方面：

一、会计基础工作方面

为了确保财务核算在单位的各项工作中发挥准确的指导作用，我们在遵守财务制度的前提下，认真履行财务工作要求，正确地发挥会计工作的重要性。总结各方面工作的特点，制定财务工作计划，扎实地做好财务基础工作，年初以来，我们把会计基础学习及集团下达的各项计划、制度相结合，真实有效地把会计核算、会计档案管理这几项重要基础工作放到了重要工作日程上来，并按照每月份工作计划，组织本部门人员按月对会计凭证进行了装订归档，按时完成了凭证的装订工作。

严格按照会计基础工作达标的要求，认真登记各类账簿及台帐，部门内部、部门之间及时对帐，做到帐帐相符、帐实相符。

二、会计管理方面

1、资产管理□20xx年x月试开业，资产众多，价值极大。针对这种情况，我们在按会计制度要求进行资产管理的基础上，更加有条不紊地坚持集团的各项制度，严格执行集团财务部下发的资产管理办法及内部资产调拨程序。认真设置整体资产账簿，对帐外资产设置备查登记，要求各部门建立资产管理卡片健全在用资产台帐，并将责任落实到个人，坚持每月盘点制度，对盘亏资产查明原因从责任人当月工资中扣回。在人员办理辞职手续时，认真对其所经营的资产进行审核，做到万无一失。

2、债权债务管理：对酒店债权债务认真清理，每月及时收回各项应收款项，对员工赔偿物品及电话费超支等个人挂帐均在当月工资中扣回，做到清理及时，为减少损失。

3、监督职能：加大监控力度，主要表现在如下几个方面：

（1）财务监控从第一环节做起，即从前台收银到日夜审、出纳，每个环节紧密衔接，相互监控，发现问题，及时上报。

（2）对日常采购价格进行监督，制定了每月原材料采购及定价制度（菜价、肉价、干调、冰鲜），酒水及物料购入均采用签订合同的方式议定价格。对供应商的进货价格进行严格控制，同时加强采购的审批报帐环节及程序管理，从而及时控制和掌握了购进物品的质量与价格，及时了解市场情况及动态。

（3）加强客房部成本控制：要求客房部加强对回收物品及客房酒水的管理，

4、货币资金管理：财务部严格遵守集团财务规定，由会计人员监督，定期对出纳库存现金进行抽盘，并由日审定期对前台收银员库存现金进行抽盘，现金收支能严格遵守财务制度，做到现金管理无差错。