

2023年下乡创业培训心得体会(大全9篇)

学习中的快乐，产生于对学习内容的兴趣和深入。世上所有的人都是喜欢学习的，只是学习的方法和内容不同而已。大家想知道怎么样才能写得一篇好的心得体会吗？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得体会吧，我们一起来看看吧。

下乡创业培训心得体会篇一

7月11——25日的三下乡活动终于随着我们的平安归来而圆满结束。总结这半个月的三下乡活动，我真的感触良多。

在这半个月里面，我感到每一个队员都有一个蜕变的过程，无论从工作方法、应急处理、沟通交流……都有着质的飞跃。第一天的手忙脚乱，往后的游刃有余；第一天的不知所措，往后的处变不惊……队员们每一天都在学习，每一天都在提升。

三下乡是一系列活动组成的有机.体，所有活动就像一条链条，环环相扣，密不可分。一个活动的好坏影响着下一个活动的进行。例如，要搞好我们的讲座就一定要在宣传上下重功夫，确保有足够的人知道我们的活动，而且活动还必须要要有吸引人的亮点，只有吸引到一定的人到来，我们的活动才能顺利进行下去。

正是由于我们的活动是环环相扣的，所以在.个三下乡活动之前，我们必须要有.体的规划。

首先，我们要决定我们活动的的..。结合了我们队员所学的专业和曹江镇的特点我们达成一致的共识——支农。决定我们是向着支农这一的..前进后，我们就要制定我们活动的项目了，经过我们的再三讨论，反复磋商，精心筛选，终于决

定了几个活动：摆档摊，调研，讲座，多媒体放映，慰问老人，田间考察……最后就是确定这些活动的具体实施方法了，这步很复杂，很繁琐，但也很重要。要尽可能的考虑更多的细节，考虑得越深入越细致，活动的实施也就越容易。看到我们的策划书由简单的十来页变成厚厚的一叠，我们的工作重心要由书面向实际转移。

为了搞好这次三下乡活动我们做了大量的准备工作：合力起草我们的策划书；联系好当地的领导；到曹江镇实地考察一次；..大量相关的资料；购买活动相关的物资……每一项都是极具挑战的，这就要求我们要合.分工，充分发挥每个队员的特长。在我们做好了最充分的准备后，才可以向目的地进发。

在这一系列的活动中，我有几个很深的体会：

14号的良种下乡活动还未正式开始之时就有一批农民前来咨询取种，为了不让他们久等，我们还是在档摊还未完全准备好就接受他们的咨询与取种，当地农民很热情，我们原定的人手已经不足以一边和农民讲解一边布置摊位了，就在这时候，队长迅速把要去做调查问卷的队员调过来协助我们布置摊位。十来分钟后，布置工作就完成了，在这期间我们的咨询与取种工作一直进行，农民依然热情，摊位前的人流有增无减。团队合作让我们的档摊迎来一个开门红。计划总是赶不上变化，这要求我们学会灵活变通。要灵活分工，也要灵活合作。

在做调查问卷的过程中，一定要保持微笑，语气语速要适当，还有一个要点是要把问卷上的问题用口语表达出来，不要直接把读问题出来，以免令村民的不耐烦，可以的话尽量把做问卷当做是一次谈话，围绕问卷的题目进行谈话，谈话结束问卷题目也就已经记录好了。

当然沟通不局限于和当地村民，还有一个重点就是和我们队

员之间,工作之中信息万变,只有加强沟通我们才可以更好的合作,才能更好的互相配合。任务是艰巨的,我们要合作就必须沟通交流,缺乏交流的合作是失败的,加强沟通能减少误解,增强队员间的凝聚力,让我们工作更有效率。

这次三下乡活动让我学到很多很多东西,学到了很多课堂上没有的,这会让让我终身受用,三下乡虽然已经结束,但我会谨记着我在里面学到的知识,用这些知识指导我日后的学习、工作和生活。

下乡创业培训心得体会篇二

认真贯彻党的基本路线方针政策,通过网络、报纸、杂志、书籍积极学习政治理论。坚持“以病人中心”的临床服务理念,发扬救死扶伤的革命人道主义精神,立足本职岗位,踏踏实实做好医疗服务工作。

始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风,勤勤恳恳,任劳任怨。热爱自己的本职工作,不计较个人得失,热心为大家服务,认真遵守劳动纪律,全年没有请假、迟到、早退现象。能遵章守纪、团结同事、求真务实,在生活中发扬乐于助人的优良传统,始终做到老老实实做人,勤勤恳恳做事。

在医疗实践过程中,严格遵守医德规范,不利用工作之便谋取私利,不索要患者及其亲友的财物,不开具虚假医学证明,不开大处方、不开人情方。严格执行诊疗规范和用药指南,坚持合理检查、合理治疗、合理用药,不多收、乱收和私下收取费用。能及时准确的完成病历、病程录的书写,对一些常见疾病能独立诊断、治疗。遇到问题能在查阅相关书籍仍不能解决的情况下,虚心的向上级医生请教,自觉的做到感性认识和理性认识相结合,从而提高了自己发现问题、分析问题、解决问题的能力。积极参加在职培训,刻苦专研业务知识,努力学习新知识、新技术,提高专业技术水平。增强

责任意识，在这一年工作中无任何医疗事故及不良行为记录。

总结一年的工作，尽管有了一定的进步和成绩，但在一些方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多，个别工作做的还不够完善，这有待于在今后的工作中加以改进。

下乡创业培训心得体会篇三

我担任三（2）班的语文课。可能由于学生父母文化水平的局限，教育观念的偏差等因素的影响，这些孩子的知识面比较狭窄，表达能力不强，学习习惯也与城内学校的孩子有些差距。上课时学生思维速度较慢，语汇比较贫乏，作业也时有拖拉现象。了解到现状后，我调整了教学思路，制定了适合本地孩子的教学方法，满怀信心和期望，开始了自己的教学工作。课前认真备课，了解学生的学情，因材施教。我潜心研究好的教学方法来突破难点，吸引学生的注意力。课堂上力求通过师生互动、生生互动来活跃课堂气氛，调动学生的积极性，创造性地开展课堂教学。渐渐地学生的精神面貌发生了很大的变化，做到了课前有准备，上课能专心，思考会用心，回答问题积极踊跃，敢质疑，会合作。平时我还特别注意学生的习惯教育，帮助他们养成良好的学习习惯。如：作业本的整洁、怎样的格式才更清楚……我还教会学生写读书笔记，指导学生分类储存信息和积累语言等，而且尽量拉着每个同学都不掉队。我的理想并不是也不可能使每个学生都完美无缺，但我尽量要每个学生听完课后都能完善自己，都在某种程度上有不同的提高。或在若干年后，曾几何时有过这样的一个梁伟“老鼠”（老师）跟他们做过friend（朋友）就沾沾自喜了。

在学校，我和三小同来支教的梁飞老师，利用茶余饭后或工作之余与老师们聊聊天、叙叙家常，谈论一些生活和工作上的琐事。生活上不向学校领导提过多的要求，平时与老师交谈从不敢有居高临下的优越感，一律按学校的规矩、要求去办事，树立主人翁的意识。凡是涉及到学校利益的事，我总是考虑再三

如何做?并做到凡是有损学校声誉的事不做,有伤学校、学生感情的话不说……这样过了一段时间之后,教师们就不自觉发出了这样的感叹:“你这个人很随和,也很直爽,不像是在城里教书的人。”听到这些话,我知道我们已经被新宝中心小学的老师们接纳了,我们也成了这个和谐大家庭的一员了。听老师们说出这样的话,每次我都是会心地微笑着。打心眼里,我为我们能够被教师们接受、理解而高兴,为我们能够融入中心小学这个集体而高兴。

第7周,我上了一节由新宝镇中心校组织的全镇公开课,内容是三年级语文下册语文百花园五的“能说会道”:人间处处有真情。我是按照信宜市《小学课堂教学结构基本模式与教学设计》中的口语交际课的模式来认真备课的,效果不错,受到听课的领导和教师的一致好评,在这里要感谢领导的信任与同事的支持!

为了扩大学生的阅读面,为了儒雅学生行动,为了学会感恩,也为了让学生更好地体验“诗意”般的生活,个性得到化发展,从而提升校园文化的品味,我还向学校提议在4月18日至5月31日开展一个读书(诗)节,上交并通过了由我策划的方案和计划。本届读书(诗)

节的主题定为“爱新宝,登诗峰,齐做智慧星”。(其意思为:爱我新宝,感恩关心我的人,诗歌是文学的皇冠,读诗歌就像是登山峰,让学生在个性化阅读古今诗歌基础上,师生共赏,家长参与,目的是提高写作水平,美画心灵,外化行动。)

在这次读书节活动中,我们还在5月31日还举行了一次“学生诵诗比赛、全体教师集体诵诗表演大会”。全镇的小学校长、少先队辅导员和学生代表到会观摩,成功的精彩演出得到了大家的赞赏。在这里我要感谢新宝镇中心校的杨佐祥校长和中心小学的蔡蕃荣校长的大力支持,给了我一个锻炼的机会。

由于读书节取得圆满成功，我还被学校委以重任，撰写了新宝中心小学《申报20nn年信宜市“书香校园”自评报告》和《新宝中心小学开展“书香校园”活动的工作计划及相关制度》。（后记：在10月上旬新宝镇中心小学通过了教育局的评估、验收，被评为信宜市“书香校园”）

们那种爱岗敬业、诲人不倦、不怕苦、不怕累、兢兢业业为农村教育事业奉献一生的敬业精神。

在向老师学习的同时，我还注意向学生学习，使得教与学相得益彰。我深知教育应以“学生”为本，不应脱离“学生”这个主体而谈教育。所以在教学过程中我很重视学生的感受，经常向他们询问情况，学生给我反馈的意见和要求使我能更合理的安排教学任务、教学计划。通过向学生学习，我能及时了解学生思想动态，发现问题，从而能更好的解决问题，真正做到教学相长！

一分耕耘，一分收获！期末考试我任教的班的语文成绩名列全镇第三，优异的教学成绩让我感到由衷的高兴，更让我感到责任重大，如何让自己的教学理念和方法进一步完善、提升，将是我今后深思的课题。

也许，我个人一个学期的支教时间，并不能立竿见影地给支教学校带来很多的先进的教学理念和教学方法，改变教育现状，但这样的工作长期、扎实的坚持做下去，支教者一棒接一棒的把支教的“精神内涵”传递下去，它所产生的意义和作用一定是深远的、巨大的。而对于自身而言，支教赐予了我一段独特而深刻的人生历程，它是我人生道路上浓墨重彩的一笔。我将永远把它珍藏在心里，并以此激励我扬起新的风帆，坚定的走好今后的人生道路。

这次我能走进最山区农村小学教育的深处，初步了解到了农村小学教育的现状，初步认识到了农村小学教育、教学工作的困难与艰辛，更深刻地体味到了农村小学老师的酸甜苦辣（苦多

些吧)！

我觉得支教生活是幸福和充实的,虽然有点清苦,但只因为我曾踏踏实实地工作过、全心全意地付出过、老老实实地学习过、勤勤恳恳地奉献过,为新宝中心小学、信宜市第六小学争了光!我相信我会无怨无悔!

下乡创业培训心得体会篇四

1家电下乡工作总结

一、加强领导,成立工作组,家电下乡工作按部就班

县政府成立了xx县家电下乡工作领导小组,县委副书记、县长xx任组长,县委常委、宣传部长xx、副县长xx任副组长,政府办、商务局、财政局、公安局、工商局、纪检局、目标办、广播局等有关部门负责人为成员,领导小组办公室设在商务局,县经济和商务局长王瑞平兼任办公室主任。具体协调解决家电下乡试点的日常工作,保证家电下乡工作进行顺利。各乡镇政府成立相应组织,高度重视家电下乡工作,明确一名领导负责此项工作,做好家电下乡活动期间的市场秩序和安全生产工作。

二、制定方案,保证家电下乡工作顺利开展

我局认真学习领会商务部、财政部下发的《家电下乡工作实施方案》精神,并结合我县实际,及时制定出《家电下乡工作实施方案》,保证了我县家电下乡工作的顺利开展。

三、加大宣传力度,营造浓厚的舆论宣传氛围,家电下乡工作深入人心

家电下乡领导小组办公室印制20万份有关家电下乡的宣传册(单),通过集市,依托乡镇、村委会分发,组织文娱活动

等途径向农民群众宣传；在全县范围内悬挂横幅400余条、涂刷墙体广告300余个；通过xx县电视台在黄金时间安排播出家电下乡的专题新闻，由县家电下乡领导小组副组长龚宁同志在电视上做了专题讲话，宣传家电下乡的相关惠农政策，另外滚动安排播放字幕广告，请已领取补贴的农民现身说法，扩大影响；利用移动公司、联通公司、网通公司的通讯网络向我县的手机用户、小灵通用户每2-3天接收到一条有关家电下乡的宣传短信；家电下乡领导小组办公室共组织四次大型进乡入村宣传活动，出动宣传车60多台次，宣传人员100余人，不留宣传死角和盲区，基本达到了全县人民群众家喻户晓，人人皆知。

四、精心组织，科学安排，确保了市场秩序和安全

为使家电下乡工作顺利推进，我局及时帮助承办企业协调解决试点过程中遇到的发票、税收、城管等相关问题，增强承办企业的积极性。同时，为使产品充足，确保不脱销，不断档，我局与财政局积极协调承办企业，加大货源的投放力度，避免了家电下乡活动期间集中购买所引发的供货间断、排队争购等情况，方便了农民购买，各销售网点采取预约登记、送货上门等切实可行的得力措施，确保市场秩序和安全。

五、建立联系制度和投诉机制，保证了重要信息的上通下达

家电下乡活动期间，商务部门建立联系制度，公布家电下乡工作联系电话，加强沟通联系，重大情况及时报告；建立24小时值班制度，及时为群众解疑；建立投诉机制，设立举报电话并向社会公布，有专人负责，及时受理投诉，重要情况及时向当地政府和上级部门反映。

六、加强监督检查，确保家电下乡正常运行

一是到销售网点检查指导，对备案确认的销售网点逐一巡查，不能保持网点建设规范的限期在7日内整改完毕，存在重大安

全隐患的责令其停业限期整改。对促销活动加强指导和监管，既帮助企业掀起购买家电下乡产品的高潮，又确保了活动的安全稳定，杜绝了一切不安全事故的发生。

二是加强了对家电下乡活动的协调服务工作，正确引导农民的消费行为，指导购买如何申报和办理家电补贴，本着方便农民购买、维修、领取补贴，避免抢购、降低企业促销成本，组织农民团购，妥善处理了承办企业与农民消费者的关系。

三是不搞终身制，按照中、省、市的工作安排，我局对已备案的家电下乡承办企业和销售网点进行逐一清理，凡是不符合条件的坚决取缔，备案工作实行动态管理，做到成熟一批、备案一批、公示一批。

2、各乡镇销售补贴进度不均衡；

3、宣传力度还需进一步加大，尤其是各个乡、村宣传需进一步加强；

4、个别经销商在推销家电下乡产品的时候有误导消费者的现象；

1、坚持信息公开透明原则。凡是应让农民知道的信息，必须做到公开透明，防止误传误导。

2、坚持试点产品和流通企业双认定原则。试点产品和企业必须是商务部、财政部公布的中标对象，每个产品均随机附带唯一的产品标识卡，中标企业的销售网点应当符合条件并经备案和公告。

3、坚持网点责任可追溯原则。同一个销售或维修服务网点，只能由一家中标企业进行备案并承担管理责任，不得多头备案，导致责任不清。

4、坚持中标企业流通网络开放性原则。中标企业不得限制经备案确认的加盟和授权网点销售其他中标产品，人为造成断档脱销。

5、坚持产品销售与补贴领退属地化原则。农民可以在省内任何一家经过备案的家电下乡销售网点购买规定范围内的补贴类家电产品，持有关票据和证件到户籍所在地乡镇财政所申报补贴。

6、对销售企业严格要求的原则。从局到承办企业和销售网点分别制定出市场预测、宣传、农村网络建设、保障和应急措施等具体操作方案，确保家电下乡工作进行顺利。同时完善家电下乡销售服务网络，规范促销行为，保证中标产品的货源充足，严格执行中标产品的限价规定，加强宣传和专业人员的培训力度，督促承办企业做好售后服务。

2家电下乡工作总结

“家电下乡”是由国家商务部和财政部牵头实施的一项重要支农惠农政策，对于拉动内需、扩大农村消费、加快农村消费升级和改善农村生活具有重要意义。我县按照中、省、市关于家电下乡的总体部署和践行科学发展观的要求，在县委、县政府的正确领导下，在各乡镇、各部门的共同努力下，家电下乡工作取得了显著成绩。自家电下乡工作开展以来，全县备案网点已增至35家，基本覆盖全县乡镇，累计销售家电下乡产品22619台（件），销售金额4619·5万元，为广大农民兑付财政补贴600·5万元。其中xxxx年，全县销售家电下乡产品18985台（件），销售金额4137·5万元，为农民兑付财政补贴520·2万元，兑付率100%。人均消费额为230·5元，按每百户计算，农民购买量、补贴兑付率均排名全市第三。

一、主要做法：

（一）建立健全工作机构，切实抓好工作落实

根据中、省、市关于做好家电下乡工作的实施方案精神，我县及时成立了“家电下乡”工作领导小组，由县政府主管县长任组长，成员包括县委宣传部、县商务局、财政局、技术监督局、环保局、工商局、物价局、农牧局、国税局、供销社等部门，具体负责家电下乡组织协调工作。同时结合县情实际，县商务、财政局共同制定了我县家电下乡工作实施方案，并多次召开家电下乡工作会议，对家电下乡工作进行安排部署。由县政府主管县长多次带领县商务局、财政局等相关部门负责同志下到乡镇网点检查指导，现场办公，解决家电下乡工作的实际问题，保证了家电下乡工作顺利实施。

（二）强化政策宣传，积极营造良好的舆论氛围

省上家电下乡培训会后，我县先后三次召开了家电下乡专门会议，研究和部署家电下乡宣传工作，充分利用广播电视、宣传单、宣传栏、张贴标语、制作横幅、编发宣传材料和政策解答、组装宣传车等形式，广泛宣传家电下乡政策。同时，适时启动了“家电下乡宣传月”活动，集中对家电下乡政策进行宣传。

通过不断地宣传，使广大农民群众了解了政策，知道了购买家电下乡产品和办理补贴时所需的各种手续，使广大农民群众少跑冤枉路。同时，及时解答农民群众的疑问和咨询，打消了农民群众的顾虑，充分调动了群众的积极性。每次政策的调整，我们都会第一时间进行宣传，及时向各销售网点和广大农民群众讲解新政策，确保新政策落到实处，农民得到实惠。

（三）切实做好服务，加强对家电下乡工作指导

由于家电下乡是一项全新的工作，大家都很陌生，主管同志都是新手，没经验，做好服务工作就成了关键。家电下乡工

作开展以来，我县多次下发各类有关家电下乡的操作性文件，指导各销售网点和各财政所的具体服务工作，县商务局、财政局也设置专门岗位，即时对各网点和各财政所进行业务指导和帮助，对农户咨询作出解答，随时做好服务工作。

同时积极做好沟通协调工作，确保家电下乡补贴款能及时兑现到农户手中。

（四）加强监督管理确保家电下乡工作取得实效

监督管理是一切工作的必要手段，也是做好家电下乡工作的重要手段。去年十月份以来，我们多次组织人员深入到各基层销售网点，对各网点的业务进行现场检查，及时纠正网点不正确做法，要求各网点挂牌经营，规范经营行为。对网点的备案情况进行详细了解，并指导他们规范做好备案工作，按照规定及时申报，及时兑现补贴款。

为了规范操作，统一手续，我县与各网点签订了代垫协议，及时启动了网点垫付工作。截至目前，全县网点全部实行了网点垫付，网点垫付率达到了百分之百，工作成效显著。

目前，所有网点的销售工作已经走上正轨，与我们的兑付工作保持了一致，为进一步做好家电下乡工作打下了坚实的基础。

二、存在问题

虽然我县在家电下乡工作开展取得了一些成绩，但也存在以下问题：

一是宣传力度不够大。个别偏远乡镇宣传不到位，宣传声势不够大，群众对家电下乡政策的了解不深，造成对家电下乡政策的误解。

二是个别经销商积极性不高。由于家电下乡产品利润不高，再加之市场竞争压力较大，导致个别经销商积极性不高。如

()手机产品20xx年至今仅销售了25部，去年一部未销。据了解，电信部门的家电下乡手机产品按政策财政补贴为手机销售价格的13%，电信部门为拓展农村手机市场，推出了“手机购机款全部抵话费，手机免费拿”优惠100%等活动，优惠幅度比家电下乡补贴大得多，极大的影响了家电下乡产品经销商的积极性。

三是个别经销商有备案网点却没有销售家电下乡产品，如到商务部门备案登记的网点35户，实际有销售记录的仅23家，12户企业没有销售记录。

三、20xx年工作打算。

家电下乡是国家推出的又一项惠农强农政策，这项工作旨在带动工业生产，促进消费，拉动内需，活跃农村市场，激活农村购买力，更好的改善民生，切实减轻农民经济负担，是一项长期工作。我们将在总结经验的基础上，继续加大宣传力度，做好服务创新，争取把这项工作做得更好。

一是要继续做好政策宣传工作。要不断丰富宣传方式，扩大宣传范围，坚持宣传到位，解释详细，让更多的农民理解这项政策，进一步打消他们的顾虑。

二是继续做好服务。加强各成员单位协调，要与各销售网点建立长期的合作关系，及时准备帮他们解决销售过程中的难题，积极做好备案和兑付工作。

为了把国家促消费、拉内需、保增长这一惠民政策落到实处，确保家电下乡财政资金的安全，市财政和商务部门根据国家家电下乡相关政策，按照市财政局和商务局的统一部署，成立市家电下乡检查组，从7月27日到8月4日对我市15个乡镇(街道办事处)、家电下乡企业及其网点进行检查，现将检

查的情况汇报如下。

一、基本情况

乡企业及其网点，在此次检查中能够积极配合，能够按照规定做好家电下乡销售工作。

二、存在的问题

2、在家电下乡实行商家直补的初期，有的销售网点没有及时、完整地将家电下乡产品信息录入相关的信息系统，登记内容不完整，特别是购买人与销售商签订的委托书中的的信息有的不完整。

4、家电销售补贴有统一规范的标志卡，从销售信息的录入到申请补贴登记相对容易规范，但是汽车和摩托车补贴就不一样，没有统一的标志卡，没有登记销售信息，商家的销售价格也相差较大，对农民、商家和财政补贴经办人员骗取国家补贴的现象没有从制度上控制，难以保证国家补贴资金的安全，因此我们建议国家对汽车和摩托车补贴象家电一样也及时尽快建立推行标志卡，这样从制度上既国家资金的安全。

5、家电下乡及汽车、摩托车回访制度要抓紧落实，切实防止骗补家电下乡资金。

6、家电下乡工作经费不足。到目前家电下乡工作经费不足，制约着该项工作的顺利推进。

1、为了进一步规范家电下乡资金的补贴行为，我们将上级财政和商务部门的规范性文件，转发到每个销售网点和乡镇财政所，不定期召开销售网点和财政所经办人员会议，对业务进行进一步的培训，并和乡镇财政所签订目标管理责任书，进一步宣传和贯彻国家家电下乡的政策，规范补贴资金的兑付程序和方式，做到既方便农民领取补贴资金，又保证国家

财政资金的安全。

2、建立健全报告制度，各销售网点要将销售情况及时录入网络系统，以便商务和财政部门随时掌握销售和补贴资金兑付等情况。很多销售商为了调节税收问题，在录入时间上往后拖延，另外存在着一票多开的问题。

3、强化监督检查，规范销售网点经营行为。加强对家电下乡销售网点的监督管理，对有违规销售、不及时录入销售信息、不履行承诺或骗取国家补贴资金、坑害农民利益、扰乱市场秩序等行为的销售网点进行严肃处理，并按有关规定和程序取消其家电下乡销售网点的资格，确保家电下乡工作稳妥扎实地进行。

一、家电下乡指导精神

家电下乡政策是深入贯彻落实科学发展观、积极扩大内需的重要举措，是财政和贸易政策的创新突破。是顺应农民消费升级的新趋势，运用财政、贸易政策，引导和组织工商联手，开发、生产适合农村消费特点、性能可靠、质量保证、物美价廉的家电产品，并提供满足农民需求的流通和售后服务，扩大农村消费，促进内需和外需协调发展。

二、加强领导，健全机构，落实责任

为切实做好我县家电、农机下乡大篷车活动，我们成立了以分管副县长为组长，县经贸局、财政局、农机局主要领导为副组长，分管副局长为成员的领导小组，制定了《那坡县开展家电、农机下乡大篷车活动方案》。县分管领导高度重视，亲自组织家电、农机下乡大篷车活动成员单位召开工作会议，具体布置工作，落实各自职责和任务，明确了由经贸局负责招集家电下乡中标企业和销售网点组织家电下乡产品开展大篷车下乡和家电下乡政策宣传工作，由农机局负责招集农机下乡销售商组织农机下乡产品开展农机下乡大篷车活动和农

机下乡政策宣传工作，财政局负责资金的落实和补贴资金的兑现。并要求各相关部门要通力合作，密切配合，共同做好我县家电、农机下乡大篷车活动。

三、精心组织，认真实施

根据活动方案的安排和县领导的要求，我们及时会同相关单位组织网点负责人召开会议，讨论具体的实施步骤，明确了分工，安排了任务，由销售网点负责准备产品、遮阳篷、气拱门和现场的设置，经贸局负责准备宣传车和宣传资料，财政局负责进行现场登录，接受补贴申请现场登录。在精心准备的基础上，我们于4月23日首次在平孟街圩日举办了那坡县家电下乡大篷车活动，正式拉开了我县家电下乡大篷车活动的序幕。在活动过程中，我们设置了活动背景板、气拱门和拉挂了宣传横幅，搭建了2个遮阳篷进行产品展销；开展宣传车巡回宣传，深入周边村（屯）发放宣传资料、张贴海报；在现场设政策咨询台，向农民传授辨别假冒伪劣产品的相关知识，解答家电下乡政策、产品购买及申请补贴时遇到的问题；销售产品进行现场登录，接受补贴申请现场登录。同时县有线电视台、记者跟随进行宣传报导。活动共举办五场，分别在城厢、平孟、龙合、百省、百都等乡镇政府所在地圩日进行，进一步扩大了家电下乡的宣传面，促进了我县家电下乡工作的开展，提高了广大农民群众对家电下乡政策的进一步认识和了解，为我县家电下乡工作的深入开展打下了良好的基础。

四、存在问题

1、由于从方案的制定到实际落实时间较短，所以还没有达到每个乡镇圩日都开展一场家电下乡大篷车活动，使部分乡镇的宣传工作不到位，特别是个别村屯宣传工作不够到位。

2、部分村屯的农民对家电下乡政策认识了解不足，对购买需要携带的资料、申报补贴所需材料不够清楚，携带资料不全，

一定程度上影响了大篷车活动的销售效果。

3、一部分农民对家电下乡大篷车活动现场宣传、现场销售的方式不了解，现场只是以咨询和了解商品为主，并没有实际的购买意愿，持观望态度。

4、参加家电下乡大篷车活动的部分商家，由于以自身利益为主，对部分偏远乡镇参与的积极性不高，造成了我们工作上的被动。

五、下一步工作计划

一、基本情况二、工作措施

(一)加强组织领导，成立工作班子

根据《云南省商务厅、云南省财政厅关于开展家电下乡工作有关问题的通知》(云商市200925号)和红河州《转发云南省财政厅、云南省商务厅关于加大家电下乡政策实施力度的通知》等文件精神，一是成立了家电下乡推广工作领导小组，县人民政府副县长任组长，县商务局、县财政局负责人任副组长，县委宣传部、县监察局、县财政局、县商务局、县国税局、县地税局、县工商局、县质监局、县审计局、县信用联社等有关部门负责人为成员，领导小组办公室设在商务局。二是结合我县实际，认真制订了《××县家电下乡工作实施方案》，全面指导我县家电下乡工作。三是各乡镇高度重视，在各乡镇财政所专门设立了家电下乡财政补贴兑付点，明确专人操作，全面做好家电下乡工作。

一是组织家电、汽车、摩托车下乡分管领导和具体操作人员认真学习领会家电、汽车、摩托车下乡文件和会议精神，就国家财政部关于进一步改进家电下乡补贴资金兑付工作和开展全省家电下乡补贴资金集中兑付周活动召开专题会议，研究和部署有关事项。二是组织全县销售网点工作人员在县财

政局进行集中培训，熟悉政策与业务流程。三是自20xx年3月家电下乡工作启动以来，县商务局分别走访了××县胜利电器行、华鑫通讯家电城、湖南家电等多个销售网点，并对其进行业务指导，督促他们及时完善网点设施，做好配送服务工作，保证了我县家电下乡工作的顺利开展。

(三) 加强宣传，营造氛围

根据县家电下乡领导小组办公室的统一安排部署，从20xx年3月份开始，积极谋划、布置做好相关宣传工作。一是在商务之窗、××商务上发布家电下乡相关政策和工作进展情况。二是家电下乡领导小组办公室通过集市，依托乡镇、村委会和销售网点向农民群众宣传，共计发放家电下乡有关政策的宣传册(单)10000余份。三是在全县范围内悬挂横幅，尤其是各销售网点必须悬挂宣传横幅，宣传家电下乡的相关惠农政策。各销售网点还必须粘贴家电下乡补贴流程、家电下乡中标产品型号、价格等宣传资料，现场为农户答疑解惑。

(四) 严格网点审核，确保网点规范

一是严把销售网点备案关。由县商务局负责家电下乡网点备案工作，认真审核销售网点提交的书面备案申请材料，内容包括：销售网点营业执照复印件、销售网点法人身份证复印件、销售网点与销售企业签订的销售协议、家电下乡销售网点备案登记表、销售网点销售服务承诺书。二是现场督察，检查其是否配备了电脑、专门电脑操作员，是否设立了专柜，是否统一了价格、标识、服务标准，是否粘贴了统一的家电下乡产品公示栏、农民购买须知和售后服务电话号码等。三是县商务局对备案网点进行动态管理，对符合条件的申报网点及时审核备案公示，对已备案网点有违纪违规行为的，严厉打击直至取消其资格。

(五) 加强监督管理，确保市场秩序

一方面商务局会同有关部门多次对经销网点进行督导检查，加强网点监控管理，对相关情况进行调研、总结公布。另一方面家电下乡活动期间，商务部门建立联系制度，公布家电下乡工作联系电话，加强沟通联系，重大情况及时报告；建立投诉机制，设立举报电话并向社会公布，专人负责，及时受理投诉，重要情况及时向当地政府和上级部门反映。

三、存在的问题

家电下乡工作经过近一年的运作，

让广大农民群众受益，提高了农村家电产品拥有率，为建设社会主义新农村做出了积极贡献，但也存在一些问题：一是农民购买欲望不高，认为价格低的产品质量肯定不好，厂家以次充好来忽悠农民；二是销售网点积极性不高，家电下乡产品属国家统一定价，销售家电下乡类产品利润低；三是补贴手续繁琐，农民办理补贴手续不够简捷，不能即购即补。

四、下步工作打算

(一)增强工作的紧迫感。进一步提高对家电下乡工作重要性的认识，加强组织领导，调动各销售网点的积极性，努力把这项利国利民的大事抓好抓实，抓出成效。

(二)继续加大宣传力度。进一步通过电视等途径大力宣传，建立乡、村级宣传专栏，各销售网点要直接面向农民广泛宣传，营造声势，掀起销售热潮。

下乡创业培训心得体会篇五

暑假时候的三下乡实践四我人生当中的一段不可多得的回忆。如果说明天就像盒子里的巧克力糖，什么滋味都有，让人充满期待与憧憬，那么昨天就是制作巧克力糖的金色时代，让人留恋与回味。而今年的七月，别样的七月，却让我情有独

钟，让我走上讲台，真正的考验我的各方面能力。

一、我们在路上

中学以来，“下乡支教”一直是一件非常“激动我心”的事情。现在，十四天的三下乡活动已经结束，但是回忆一直都在，这是这个夏天最美的回忆，也是我这将近二十年的人生中不可磨灭的美丽印迹。

我们是“竹铭薪火三下乡团队”，我们来自不同专业，此次三下乡为时十四天，下乡主要活动是支教，还有派发农种和调研走访。虽然我们是稚气未脱的九零后大学生，但是对于这次三下乡活动，我们投入了十分的激情，十二分的认真负责的态度。三下乡活动也取得了比较令人满意的结果。

正如七月是农民伯伯秋收的季节一样，下乡的日子也是我的“大丰收”季节。

二、我们的支教生活

支教，给我带来许多珍贵的友谊，给我带来快乐，也伴随着忧伤，最重要的是给了我满满的美好回忆。虽然支教那几天很累，但是一切努力的付出都是值得的。

下乡之前，我一直认为小学阶段的孩子比较调皮捣蛋，但实际上学生们大部分比较乖，比较安静，只要老师表情稍微严肃一点，他们就会表现出紧张。也许是因为他们很多是留守儿童，具有典型的留守儿童心理特征，即内向。

《易经》中有句名言：“穷则变，变则通，通则久。”支教这几天，我深刻体会到这个道理。我上的是心理健康辅导课。下乡之前，我的备课思路是，通过室外进行心理游戏和室内进行名人故事分享，来让学生坚强、独立，鼓励他们树立远大理想并为之奋斗。但是低年级的学生根本很难理解我的用

意，我的课也很难达到预定的效果。因此在支教期间我又得对低年级的教案进行不断的修改。后来，我在玩游戏的过程中，跟他们讲团结，在室内课中，跟他们讲了上课纪律、礼貌待人、疼爱父母等他们可以接受的东西。让我很开心的是，当我问他们是否爱自己的父母时，他们毫不犹豫地脱口而出“爱”。也许对于小小年纪的他们还没有真正理解“爱”这个抽象的词，但是他们对于父母的爱是出于本能的。

“人生最重要的事情就是树立一个正确的目标，并决心实现它”、“先相信自己，然后别人才会相信你”、“志不强者智不达”、“没有实现不了的理想，只有自己放弃的理想”……这些是我在课堂上与高年级在学生一起分享励志名言。虽然那时我是站在讲台上，他们是坐在座位上，但是其实我们是一样的，都是“在路上”。与其说我们来支教是帮助他们，不如说我们是互相学习，共同成长。

课后与一些学生谈心，也是我课程计划的一部分，也是我个人收获很多的一部分。特别是与高年级的学生谈心的时候，我发现其实现在孩子接触和懂得的东西比我以前小的时候要多，也许与网络的普及有关。他们非常喜欢我们大学生下乡这样的活动，觉得非常有意义。我们的努力付出能够得到学生的肯定我感到很开心。

这次支教也把我从自己的理想社会拉回了现实。支教的第二天，有个三年级的小女孩背着自己不到两岁的妹妹来上课，也是支教的第二天，一个很乖巧的三年级小女孩开始没有来上课，原因是父母让他在家看店，没空来。这让我很心疼。我也是农村出来的女孩，可是在我们家，我们家乡是不会有这样的事的。我们那里也是很贫穷，但是我们家乡的农民都很重视孩子的教育问题。这让我明白，自己其实我是多么的幸福，不是每个农村的女孩都是那么的幸运。

三、我们的走访

我们下乡走访的目的有三：一是派发种子，二是做调研，三是了解学生家庭情况。

派发种子的时候了解到，当地虽然每户农民分到的土地不多，却也有很多丢弃的耕地，原因是很多农民夫妇双双外出务工或者经商，家里老人上了年纪，耕作能力下降，所以干脆将家里的田地丢荒。而有些在家务农的农民也可能在别人丢弃的耕地上耕作。针对这种田地丢荒的问题，我个人认为当地的村委或者镇政府可以出面处理一下。比如，外出的农民把本来打算丢荒的耕地免费租借给村委或者镇政府，然后村委或者镇政府把耕地以农民可以接受的价格租借给当地的农民，然后村委或者镇政府将得到的这个租金用在当地老人身上，特别要关爱那些儿女不在身边的老人。由于当时我们走访的目的还有做调研，分不出人力物力去对这方面做深入的了解，所以这也只是我目前的想法。如果下次还有机会去那里三下乡，也许这可以作为一个调研课题。我们派发的种子是华农比较高产的纯种水稻，还有大豆种子。但是负责派发种子的队友不只了解了当地这两种作物的情况，还了解了当地的其他主要农作物及农民们的种植倾向和意愿。这也是我要学习的地方，做事情思想不能太局限，要多点去了解情况，可以为以后类似的工作做好铺垫。

走访的时候我们那组我主要负责调研部分。我们主要是针对养老问题、留守儿童问题这样的社会热点问题进行了调查。许多农民认为即使农村建养老院，他们也不愿意让年迈的老父母进养老院，他们希望每天都可以看到老人，方便照顾。我感到非常开心，朴实、孝顺、真诚、吃苦耐劳，这就是农民给我的真实感觉。其实，这些老年人，一生没有什么轰轰烈烈的事迹，活到这把年纪，并无他求，只希望与儿孙们在一起，开心地度过余生，倘若这时送他们去养老院，那差不多是要了他们的老命了。其实在农村，我觉得也没有建老人院的必要。因为在农村，老人不缺乏地方住，农村的老年人之间的交流也是很频繁的。至于照顾老人的专职医生和护士，可以设想一下，好的医生和护士有多少回愿意留在农村工作？

老人的情绪对于老人心脑血管疾病的影响是很大的，如果让老人孤独地呆在老人院，估计他们的健康状况更加令人担忧。

了解了学生家庭情况后，我们针对学生的实际情况，就教育孩子方面给予了一些建议，家长们认真听取了我们的建议，也对我们的建议表示认同。尽管如此，对于当地农民的对于教育的态度，我始终觉得不够好。也许作为一个农民，他们对孩子的要求并不好，他们追求的也不多，他们要的只是解决生存问题。比如一个五年级学生的父母，可能由于孩子这位学生现在的成绩不是很理想，学生的妈妈很肯定地说她孩子不可能读得了大学，父亲开始则是打算等孩子以后不读书了，给点钱给他，让他在家里做点小生意。其实学生的父亲这样的想法是好的，做不成学问可以做生意，他也觉得不应该一辈子当农民。但是，他的思想又太狭隘，也许会限制了孩子的发展。他根本没想过孩子能有机会到大城市去过更好的生活，也许是他是个成年人，知道外面世界生存压力更大。也正是因为他是成年人，他的思想就越受到现实的限制。但是在我們试图说服学生的父母多给点信心和鼓励给孩子，让孩子接受多一些教育的时候，父亲频频陷入沉思，最后很坚定地说一定会尽力管教好孩子，让他好好读书。

这次走访，虽然我们现在能力有限，不能马上去改变很多不好的现状，但是起码我们亲身去实践了，调查了，正如毛主席说的“没有实践就没有发言权”，到实践中去了解真实的情况，也证明了我们有发现问题的能力，这是解决一切问题的开始。通过这次走访，我觉得我与人沟通的能力有所提高。我学会了什么叫“旁敲侧击”，懂得了什么角色该说什么话，也提高了与队友合作的默契。

四、我们的生活

下乡的生活无疑是比较艰苦的，但也是快乐的。

第一天，我们赶了一天的路程，到达支教学校时已经是晚上

七点，我们开始整理我们的行李和煮泡面。也许是在车上饿了一整天，加上我好久没吃泡面了，那天晚上我胃疼了。大家一天都很累了，不想大家担心，特别是队长，所以我一直忍着，直到晚上睡觉，因为实在太累，躺下睡着了也就不疼了。接下来的日子里，我们崇尚勤俭节约，十二个人每顿饭一般三四个菜，每顿饭后餐具都是见底的。最让我感动的是，村委陈主任和温校长都有给我们送给一些自家种的瓜和树菠萝，而且温校长几乎每天都来学校，会关心我们还有没有煤气，有没有柴烧。

第一天晚上我们睡的是课室和老师睡的房间，不过老师睡的房间是没有风扇的，而且教室和房间都是没有门的。男生的警惕性比较高也比较细心体贴，很懂得为女生的安全着想。睡前男生特地巡逻了一遍，还叮嘱我们女生，晚上起夜一定要叫醒他们，把电话放枕头边有事马上打电话。虽然是第一天生活在一起，但是他们给我的感觉是很真实的亲切感和安全感，从小到大，只有和我一起长大的那群哥哥们和初中的那群好朋友才会给我这样的感觉。后来出于对财物及人员安全问题的考虑，我们去了村委那里借住。每晚睡前有两名男队友都到楼上楼下巡逻一遍，我相信这是一种对团队安全的高度负责的态度。每天课余时间我们也会跟学生一起打球，那是一天当中最开心的事情了。

跟这样的团队一起生活是令我非常开心的一件事。生活中大家互相扶持，不管谁受伤谁生病总少不了其他队员的关心。跟大家一起生活的这十几天，我变得更加细心、更加成熟，开始懂得去观察身边的人，我学会了通过不同的方式去关心身边的朋友。

五、成长总结

一、团队负责人的运筹帷幄、全面策划以及队员们的严格纪律、落实分工。

五月份的时候我们的三下乡准备工作就已经在紧锣密鼓中进行了。活动前期我们做了大量的准备工作，支教部分的备课，活动部分的策划和材料准备，调研课题的选择、问卷设计和联系调研指导老师，图书的募捐，农种的募捐，以及我们内部的培训等等。尽管当时期末考已近，但是在紧张地备考的同时，对于负责人分配下来的工作，我们都尽力挤时间高质量地完成，教案不断改进，活动策划不断完善。后来迟加入的队友为了赶上团队的工作进度，更是熬了几个夜，甚至通宵工作。

《孙子兵法》中道：“夫未战而庙算胜者，得算多也……多算胜，少算则不胜，而况于无算乎？”孙武尤为重视战前准备。我们做足了“战前”准备工作，自然能“大获全胜”。

我们的队员主要集中分布在跃进和华山，华山的队友经常要骑车过来跃进南勤工办公室和我们一起商讨一些问题。出发前，为了赶早去坐车，在出发的前一天晚上，我们把所有下乡物资集中到勤工跃进南办公室，由五名队友连夜整理打包，直到深夜两点，最后只能在办公室里睡地板。当晚，由于帮我们做宣传板报的打印店老板食言，没有在白天之前给我们做好板报，于是在队友的催促下老板十一点多起床赶工，然后队友一个人在十二点多接到老板快完工的电话后步行到三角市去取海报，回来的时候几乎是两点钟了。我们在整理打包物资的时候也非常担心队友，但是在整理的时候我们发现物资整理打包工作也非常需要人手，这个时候已经过了宿舍门禁时间，其他队友想过来帮忙也是心有余而力不足。

校团委给了我们资金上的支持和思想上的指导；华农附小的小学生们爱心捐赠了上千本书，我们队友精心挑选了四百多本课外读物出来；农学院给我们捐赠的一百斤农种；当地领导对我们工作的支持和配合；校长对我们无微不至的关心和工作上的支持；学生家长对我们工作的认可等等，都是我们工作顺利进展的重要推动力。

一个人或者一个小团队的力量都是有限的，要想用有限的力量去做尽可能多的事情，就必须借助各界的力量。别人只看到我们是一个有爱心的团队，其实对我们的工作予以过帮助的个人或者组织，他们也是很有爱心的。在这样一个充满爱心的环境中，我们做的工作是符合大众潮流，符合时代需要的，因此我们可以得到各种帮助，所以我们注定成功。

任何事情都不可能做到十全十美，那样就失去进步的空间了。我们此次三下乡，也有很多做得不好的地方。比如，我们在健康生活知识宣传的前两天误以为第二天是赶圩日(即我们预定的活动举行日)，健康生活知识宣传活动在进行的时候，由于现实原因，重心发生“偏移”，这也是我们策划的一个不足。究其原因，也是因为我们工作的疏忽和对现实的估计过于理想化。总的来说，是我们还不够成熟，在与社会人士沟通的时候缺乏技巧和经验，而且我们都是大一、大二的学生，我们的知识储备也还不够。

就我个人而言，首先我觉得自己在这次活动中我给自己的定位很好，我的心态很好，这是我大学以来参加集体活动第一次正确地给了自己清楚明确的定位。我以一种“在路上”的心态对待这次活动，活动过程中的每份任务，我在点头之前都会考虑自己目前的能力和短时间的学习能力，只要是点头接了的任务，我都会全力以赴，遇到问题我会及时向师兄师姐请教。在这样一个优秀的团队中，我学会了收敛我那锋芒毕露、自以为是的个性，我开始懂得该发表意见的时候就大胆提出，该保持沉默的时候就保持沉默。在走访以及与队友的聊天中，我懂得了与人交流的技巧。

毕竟是“在路上”，通过这次三下乡，我也认识到了自己很多方面的不足，包括知识储备、涉世经验、处事应变能力等。比如，有两次任务我没敢接，现在想来还真觉得有些愧疚。一次是第二次买菜队长希望我去，但是我没敢接。因为要精打细算，我对这个非常缺乏经验，也缺乏信心。再有就是有一天队长让我写新闻稿，这个更让我害怕。小学到高中，语

文老师就没少批评我作文缺乏文采。在走访的过程中和最后一天的毕业典礼上，我的处事应变能力不足也充分显现出来了。

作为当代一名大学生，我必须提高自己的综合能力，其中学习能力和自信力尤为重要。“读万卷书，行万里路。”“实践是检验真理的唯一标准。”在以后的路上，怀揣这段美好的回忆，带着感恩与思考，在校踏实地学习理论知识，并且积极地走出校园，走向社会，参加多种社会实践活动，将理论用于实践，做实事，那才是真正的成才。

写下这篇总结，不只是因为这是三下乡工作的一部分，更是因为这是四年大学生涯中一次重要的学习经历，希望大四毕业的时候看到这篇总结，能够再次享受这次美好的回忆，并且有新的心得感悟。

下乡创业培训心得体会篇六

在7月13日到22日里，我跟随由协会所带领的三下乡社会实践队在吴川坡头区乾塘镇万屋小学进行了暑期支教活动。

因为我是读书协会秘书部的理事，而读书协会会长也就是我们实践队的队长对我很信任，把许多重要的工作都交给我来处理。老实说，我很开心，这不仅是对我本人的信任，更是对我工作能力的肯定。我很庆幸自己加入了读书协会这支实践队，成为其中的一员，通过自己的努力，让其他队员信任自己，肯定自己。他们的肯定，他们的微笑，就是对我的努力付出最好的回报。

首先来说说我在队里的职务吧。我同时兼顾文艺组组员、三年级副班主任、三年级英语老师、第二课堂篮球教学人员和后勤组组长五个职务。起初我在队员工作表中看到自己身兼这么多的职务还怕自己忙不过来，但是真正在实践时我自己付出了很多的时间和精力，尽管身体累着，但我相信我的心

在笑着。我为自己所做的一切感到骄傲，我为我自己呐喊，为我自己自豪。

其实，虽然我身兼多职，但我的精力主要放在后勤组和教学上。在某种程度上，我对文艺组、第二课堂篮球以及三年级的班主任感到抱歉。如果夸张的说，那么后勤就是我的一切。后勤工作贯穿整个三下乡的社会实践，所以后勤人员的工作不仅繁忙且繁琐。下面由我简要介绍一下后勤组的工作。我们组的工作可主要分为准备篇、伙食篇、医疗篇、财务篇、协助篇和晚会篇等共六个篇章。

准备篇，主要是三下乡前的一些前期准备工作，包括队服的设计、队员证的制作、社会实践期间的食宿安排表的编排以及社会实践期间所需要的奖品、药物等的购买。

伙食篇，讲的是我们队员自己做饭的事情。一日三餐，早上一般都是吃鸡蛋面，午餐较为丰富，会有肉类。而晚餐，因为没有冰箱可以把肉类保鲜，所以我们选择在中午把所有的肉类都煮了，晚上就用鸡蛋来代替，为队员们补充一下蛋白质。除此之外，在这炎炎夏日，我们还会煮绿豆海带糖水来为队员们解一下暑。

医疗篇，我们为队员们准备了感冒药、创可贴、跌打酒、花露水等常用的药品，以便队员们在受伤时、生病时或发生意外时可以得到迅速而简单的救护。

财物篇，财务负责人需要合理分配社会实践中大家共有的财产，负责本次实践中的各种费用的预算和结算工作，使大家的财产花得清楚，花得实惠，花得安全。同时，大家为社会实践中的活动所准备的资料等也可凭着收据向财务负责人报销。

协助篇，我们后勤人员在社会实践中所举办的活动中需要协助大家，把活动搞好，确保活动能够顺利进行。在趣味运动

会中我们后勤人员就协助各组，为活动准备器材，为运动会的成功举办四处奔走。运动会中所发生的意外受伤事件也是由我们来准备医疗药品，为受伤学生进行简单的伤口处理。

晚会篇，主要是在文艺晚会彩排的时候，根据场地的实际情况，为文艺晚会把场地布置一番。主要的装饰物有气球和彩带，还有横幅以及写着文艺晚会四个字的卡纸。我们力求场地布置看起来既简单却又不失隆重之感。

总而言之，虽然后勤组的工作繁琐又繁忙，不过我们忙得不亦悦乎。我们愿为我们这支实践队奉献自己的力量，挥洒汗水，为属于我们自己的青春而奋斗。我们奋斗，我们拼搏，我们无悔。

再来说说我的教学吧。虽然只有短短的三次早读和三节课，但足以让我铭记一生。

在第一次早读刚开始时，孩子们略显紧张。由于那次早读的内容是简单的单词，而且是跟教室里的东西相关联，所以孩子们很快就沉浸在学新单词的喜悦中，忘记了那略显生分的尴尬，齐口大声跟着我朗诵起来。

在第一次上课时，那个场景真让人苦不堪言。我在黑板上书写着，他们就在下面叫嚣着，完全不顾我的教学。更有难搞的孩子当场质疑我的教学内容，说他们早已学过，能不能教些别的。我的笑容当场僵住，无奈之下只好临时改变自己的教学内容，迎合他们的兴趣给他们介绍了一些新单词。除此之外，我叫他们举手回答问题时，他们也显得很激动。他们大多数直接冲到讲桌上要求回答问题，我被他们吵得头昏脑胀，不知该怎么办才好。即使冲他们大声叫喊，但全班二十多个大喇叭齐声向我袭来，我的声音早已淹没在声潮中。那时，我第一次感觉到原来上课好累，我无法驾驭这帮“小魔王”，我觉得很沮丧。后来听队友们介绍一些方法去“镇住”这帮小顽皮鬼们，结果挺有用的，还让自己重拾了信心，

对自己的教学有了自信。

秘诀一，上课要严肃，不可以让孩子们觉得你好欺负，就是要保持当老师的威严。秘诀二，如果不想让他们吵闹，就可以提出要他们抄写黑板内容的要求，让他们没时间吵闹。秘诀三，如果要让他们上课时守秩序，不随便离开座位，就提出只让乖孩子回答问题的要求。并且同时也要真正做到让坐姿端正又举手的孩子回答问题，这样其他想要回答问题的孩子也会跟着做，那么课堂纪律就会好得多，自己也不会感到挫败感。秘诀四，这个仅作参考，不予推荐。如果想要孩子们听话，就要了解他们喜欢的是什么，然后就拿他们所喜欢的东西“威胁”他们，如果他们不听话就不让他们玩他们喜欢的东西。不过我觉得这个办法有点残忍，所以我也不忍心使用。

虽然我们使用“手段”让孩子们听话，但我们还是希望他们能够在安全舒适的环境中快乐的学到新知识。我们并不期待他们能在这短短的几节课里学到很多东西，我们只愿他们能从我们身上得到一些人生的启示，帮助他们看清自己的道路，明白自己真正想要的是什么；帮助他们开阔视野，放飞他们自己的梦想。

7月21日早上8点到10点，湛江师范学院读书协会三下乡实践队在万屋小学举行了结业典礼。拍照期间，孩子们缠绕在身旁，手机不知什么时候已被拿走。没过多久，一个小男孩就把手机递给我，还害羞的对我说：“老师，我给你拍了一段视屏，你回去再看。”对于小男孩的话语当时我并没有太深的感觉，只是笑着点了点头。

中午吃完饭后，我坐在床上，想起小男孩说给我拍了一段视频，就打开来看看。视频中小男孩从教室一直走到楼梯，他一边走一边说：“老师，你应该还记得我吧。在这些日子里，我很开心。这大概是我难忘的日子了。”其实我对这个小男孩还是有印象的，他上课时积极举手回答问题，下课时与

同班小男生打成一片，但与我们这些小老师在一起的时候就显得有些害羞。

短短几十秒，小男孩倾诉了他的“情”，我感受到了他的“爱”。其实人与人的心灵距离并不那么遥远，一个微笑，一声问候，就能打动你我的心。愿我们这支实践队能带给万屋小学的学生们一阵春风，温暖他们的心窝，为他们的梦想插上翅膀。

这真的是值得纪念的一次经历。对于我这个不玩微博，不玩微信，蜷缩在壳里，沉浸在自己的世界中的“小乌龟”来说，无疑给了我与外界，与网络，与社会多接触的勇气，鼓励我走出只属于自己的小小天地，到外面的世界去闯荡，去创造属于自己的精彩，去活出最真实的自己。

三下乡，已过去；剩回忆，存心底。想当初，排万难，过千山，招队员。下乡前，买东西，精细算，怕浪费。第一天，情难禁，坐车上，心遐想。启动式，肩并肩，心连心，唱心声。例会上，找错误，作总结，齐改正。厨房里，你我他，忙碌着，饭菜香。运动会，奔跑着，向前冲，笑颜开。课堂上，小手挥，心飞翔，梦飞扬。晚会里，正表演，遭大雨，更激情。回来时，小路上，小身影，两行泪。景已换，人不在，心落寞，待回访。再相见，紧拥抱，说际遇，诉心事。我抬头，望天际，等那天，早到来。

下乡创业培训心得体会篇七

一、从实际出发，精心制定工作计划，医生下乡个人工作总结。深入开展“卫生下乡对口帮扶”“万名医师下基层”活动，并扎实有效地开展了这项活动，院党政领导给予高度重视，经过认真研究讨论，精心制定了卫生下乡工作计划，要求做到分工明确、责任到人。

二、积极组织，开展多种形式的卫生下乡活动。

为了切实把卫生下乡工作办实办好，院领导做为一项重要工作来抓，在全院各科室的大力配合下，我们克服了医院资金短缺，医务人员缺少困难，组织了巡回医疗工作组进行对口帮扶，每季度选派我院优秀中层管理干部到新城乡卫生院、阿嘎如泰卫生院，帮助建立健全各项规章制度，完善技术规范，并组织新城乡卫生院、阿嘎如泰卫生院中层干部来我院参观学习3次。从而加强了乡卫生院的内涵建设。同时，我院从乡镇卫生院事业发展角度出发，将我院一部分医疗器械于3月间分别捐赠于新城乡卫生院、阿嘎如泰卫生院，器械设备共38台，价值约30,8028余元。我院每周选派医疗内、外、妇、儿、中医专业专家下乡巡回医疗，近一年派出医务专家60人次，其中常住医生人数24人，进行专题讲座、教学查房、手术带教、病例讨论等方面的业务帮带，解决一些疑难杂症，共诊治患者1800人次，并协助彩b超、放射、检验等辅助科室开展常规的诊疗项目及规范操作流程。开展各类手术54台。举办了培训班3次，培训基层医务人员30人次，负责接纳进修人员10名，为对口支援单位创收7万多元。通过帮助管理，培训人才，诊疗病人，送医送药等活动，把“送”和“教”结合起来，从而提高了各级卫生院的管理、技术、服务水平；同时，我院还在当地积极开展义诊活动，参加义诊的专家共48人次。为当地农民患者提供更好的医疗服务，满足广大农民患者的健康需求，得到了广大农牧民的欢迎和赞扬。

三、我院党政领导班子高度重视对口支援工作，专门成立领导机构。由石继海副院长主抓此项工作，由医务科负责具体工作安排，外派人员按计划交接工作，每日补贴20元，报销交通费20元，工资、津贴、待遇不变，奖金以行政奖兑现，经费由专项经费支出，不足部分由医院财政支出，个人工作总结《医生下乡个人工作总结》。

为提高我市农村基层医疗卫生保健水平，切实提高基层医疗

卫生机构医疗卫生水平，中山市卫生局统一部署，开展“中山市20xx年百名医师下乡帮扶分队”活动。我院领导班子高度重视，4月8日召开了全院职工大会，传达了开展百名医生下乡帮扶活动的文件精神；指派社区卫生服务中心办公室负责具体协调工作，召集各站负责人做好各项协助和准备工作。我们又将此项活动向镇政府主管领导汇报，得到大力支持，通过镇电视台播报信息、悬挂宣传横幅等形式进行了全镇宣传，为此项活动的顺利开展奠定了良好的基础。

一、活动开展情况

1、开展学术讲座

15日下午，由小分队成员在院会议室为我院临床及社区医务人员开设了《急诊急救基本知识》、《下肢静脉血栓》、《心脏介入治疗》等三个专题的学术讲座，有65人次的医务人员参加。

2、实施诊疗工作

在16、17两天的工作中，专家们到古二、曹步等服务站诊室为广大群众进行诊疗和咨询活动，共为85人次的群众实施诊疗工作。

3、为群众义诊

小分队专家们主动到古二，古三的敬老院开展义诊和健康宣教工作，共为群众义诊126人次，深受群众的欢迎和好评。

4、小分队专家们分5小组到我院各社区卫生服务站，积极与医务人员进行交流、指导等，帮助完善服务站的各项工作制度，对医生的医疗行为进行诊疗规范的指导，为提高他们的诊疗技术作出努力。

二、指出存在的问题

通过三天的帮扶活动，小分队专家指出部分社区卫生服务存在的问题如下：

- 1、双向转诊制度不够完善，一些病人送往古镇医院诊疗后，并没有转回社区卫生服务站进行康复治疗；一些应上送医院诊治的病人仍留在卫生站中治疗。
- 2、个别社区医生在诊疗过程中诊疗行为不规范，用药不规范，很少应用辅助检查帮助诊断疾病，存在医疗安全隐患。

三、提出建议

- 1、希望制定相关的规章制度，使医务人员自觉执行双向转诊制度，做到“小病在社区，大病到医院，康复回社区”。
- 2、加强对社区医生业务培训，规范其诊疗行为，并制定严格的奖惩制度，努力杜绝医疗隐患。
- 3、进一步完善社区卫生服务站的各项功能，积极开展康复保健、健康教育等工作。

“中山市20xx年百名医师下乡帮扶分队”活动的开展，对帮助我镇社区卫生服务站健全业务规范和制度、提高诊疗业务技术水平、纠正不良诊疗行为（如药物滥用等）、指导和协助开展健康教育工作等方面，起到了帮助提高、促进规范的作用，为我镇社区卫生服务站和市级医疗机构建起了沟通的渠道，将对今后促进和提高农村医疗卫生工作的发展奠定良好的基础。

编辑

下乡创业培训心得体会篇八

二、支教工作做到精益求精

对于支教教师也有着它的工作职责，对于一位被幼儿园委派的支教老师来说，她的职责是在业务、教学上给予集体幼儿园以指导和帮助，使集体幼儿园的教师整体队伍得到有效地提高。在支教工作中我时刻提醒自己从一日常规、教育教学等各个方面做到精益求精，并随时随地的向其他经验丰富的老师请教和学习，虚心听取他们的意见和建议，不放过每一个环节，做到精益求精。从而能更好的解决问题，真正做到教学相长！让每个孩子都在某种程度上有不同的提高，被支教幼儿园教育管理也有了质的飞跃。

三、一份付出，一份收获

两年来我先后到过西宋乡中心幼儿园、黄河口一幼、二幼、郝家幼儿园，支教工作虽然结束了，但每每看到与孩子们的合影照片，还能叫出他们的名字，心的深处又会生出几多情愫，孩子们还好么？每每看见床头可爱的娃娃，就会想起名叫白鹤的可爱女孩，在我离开的的那天，孩子抱着娃娃找到我，腼腆的对我说：“老师，我们不想让你走！这个娃娃给你！”每每在灯下看书，我同样会想起那个胖乎乎的小男孩，同样在我离开的下午，孩子专门和奶奶一起找到幼儿园，送我一盏台灯，对我说：“盖老师，这盏带香水的台灯送给你，当你晚上开开它的时候就会想起这里的，，，”听到这些话语，我感动的一塌糊涂。

真的，条件的艰苦算的了什么！！

下乡创业培训心得体会篇九

根据县教育局送课下乡活动精神，我非常荣幸地跟县教研室的领导们到石阡县坪山乡九校参加了送课下乡活动，虽然忙

碌了一段时间，但是感触非常深刻，可谓是收获颇丰。

心得之一：感谢

首先要感谢县教研室领导给了我这次学习和锻炼的机会。在准备这节公开课的过程中，我得到了教研员的热情帮助，学校领导的鼓励，特别是讲完课以后雷老师耐心细致地帮我分析课堂中的每一个细节，提出了许多宝贵意见，他这种严谨扎实、一丝不苟的工作作风及丰富的教学经验，让我无比钦佩，也使我受益非浅。

心得之二：感动

坪山乡九校，是我刚参加工作时的教学地方，走进九校仿佛回到家里，一切都是那么的亲切、温暖，但在近十多年来，九校的教学硬件软件设施上都发生了很大变化，唯一不变的是学校领导和老师们的热情。

在上课时我深切地感觉到孩子们的淳朴、可爱。看着他们那一双双求知欲望的眼睛，真的让我感动。我感觉我比以前任何一次上课都更有热情、更加投入、更希望和他们交流。我感觉到这里的孩子一点也不比城里的差。通过这次活动，使我更进一步感到教学是教与学的交流、互动，师生双方相互交流、相互沟通、相互启发、相互补充。在这个过程中，教师与学生分享彼此的思考、经验和知识，交流彼此的情感、体验与观念，丰富教学内容，求得新的发现，从而达到共识、共享、共进，实现教学相长和共同发展。

更令我深受感动的是那里的教师。听课的老师都非常认真，整个听课的过程中无一人讲话，只看到他们都在认真地听着、记着。多么令人感动的场景，他们和我们一样，一样有着理想和抱负，不一样的只是环境。但他们比我们还多一样东西，那就是艰苦奋斗，不断进取，不断求学的精神，我被他们的这种精神所感动着。

心得之三：反思

“吾日三省吾身。”作为新时代的人民教师，如何不断加强自身修养，提高个人素质，以适应课程改革的需要。通过这次送课下乡活动，我愈发感受到每天坚持反思自己的学习活动和教学行为是必不可少的。只有多反思才会发现自己的不足，只有发现了不足才会在实践中不断改进，只有不断改进才会实现自己的专业化发展，才会有学者型、研究型、专家型名师的出现。

“送课下乡”结束了，给我的启发是：我们的教育对象是学生，他们是在不断发展变化、逐渐成长的，我们教师一定要以发展的眼光看待他们，要坚持反思，做到虚心好学、刻苦钻研、勇于创新，也做到“吾日三省吾身”：一省，今天我读了吗？（教材、课标、相关资料）二省，今天我做了吗？（实践新理念、改进教法）三省，今天我写了吗？（教学反思、教学心得）。

“送课下乡”使我感恩之心油然而生，感动之情无以言表，最大的感慨那还是我深深地体会到自己此行也学到了一种精神——好学、钻研、创新。我相信这将使我终身受益。