

医疗器械购销合同 医疗器械厂销售合同(通用5篇)

劳动合同是劳动者与用人单位之间约定劳动关系的书面协议，是保障劳动者权益、维护用人单位合法权益的重要法律文件。拟定合同的注意事项有许多，你确定会写吗？下面是小编帮大家整理的最新合同模板，仅供参考，希望能够帮助到大家。

医疗器械购销合同篇一

甲方(买方)：_____ 乙方(卖方)：_____

2. 设备的交付期 乙方在合同生效的____天内向甲方交付上述设备，逾期将按照第7条规定执行。

3. 设备运输、安装和验收

方确保设备安全无损地运抵甲方指定现场，方承担设备的运费、保险费等费用，装卸费由方___承担。

甲乙双方对设备进行开箱清点检查验收，如果发现数量不足或有质量、技术等问题，乙方应在____天内，按照甲方的要求，采取补足、更换或退货等处理措施，并承担由此发生的一切损失和费用。

设备到货后，乙方应在接到甲方通知后____天内安装调试完成。

甲、乙双方在符合国家相关技术标准的基础上，根据合同的技术标准(见附件)进行技术验收，验收合格后，双方在甲方《验收合格单》上签字确认。

4. 付款方式

甲方在合同生效后_____内先以_____方式预付货款_____%计_____；安装调试验收合格正常使用后以_____方式付货款的_____%计_____，在 两个月后、三个月内付清。

5. 伴随服务

乙方应提供设备的技术文件，包括相应的图纸、操作手册、维护手册、质量保证文件、服务指南等，这些文件应随同设备一起发运至甲方。

乙方还应提供下列服务：_____

设备的现场安装和调试

提供设备安装和维修所需的专用工具和辅助材料

乙方应派专业技术人员在项目现场对甲方使用人员进行培训或指导，在使用一段时间后可根据甲方的要求另行安排培训计划。

6. 质量保证及售后服务

乙方应保证所供设备是在_____ (年月)后生产的全新的、未使用过的，并符合国家有关标准、制造厂标准及合同技术标准要求。如果设备的质量或规格与合同不符，或证实设备是有缺陷的，包括潜在的缺陷或使用不符合要求的材料等，乙方应在接到甲方通知后7天内负责采用符合合同规定的规格、质量和性能要求的新零件、部件或设备来更换有缺陷的部分或修补缺陷部分，其费用由乙方负担。同时，乙方应按本合同规定，相应延长修补或更换件的质量保证期。

乙方应提供保修期_____月，保修期的期限应以甲乙双方的验收合格之日起计算，保修期内更换零配件及工时费。乙方

在保修期内应确保开机率为95%以上，如达不到此要求，即相应延长保修期。

报修响应时间_____小时，到场时间_____小时(不可抗拒力量下除外)。

保修期满后，人工费为单次故障不高于_____元，年度定期预防性维护保养次数，不少于_____次。

乙方负责设备的终身维修并应继续提供优质的服务，储备足够的零配件备库，保修期满后，以_____的优惠价供应维修零配件，消耗品的供应应由双方另设协议决定。

7. 索赔条款

同意买方退货，并将全额货款偿还买方，并负担因退货而发生的一切直接损失和费用。

按照货物的疵劣程度、损坏的范围和买方所遭受的损失，将货物贬值。

调换有瑕疵的货物，换货必须全新并符合本合同规定的规格，质量和性能，卖方并负责因此而产生的一切费用和买方的一切直接损失。

如果乙方没有按照合同规定的时间交货和提供服务，甲方应从货款中扣除误期赔偿费而不影响合同项下的其他补救办法，延期交货和延期服务的赔偿费均按每周迟交仪器的合同价的百分之零点五()计收，直至交货或提供服务为止。但误期赔偿费的最高限额不超过合同价的百分之五(5%)。一周按7天计算，不足7天按一周计算。一旦达到误期赔偿的最高限额，甲方有权终止合同。

乙方应保证甲方和使用单位在使用该设备或其任何一部分时

免受第三方提出侵犯其专利权、商标权或工业产权的起诉。

8. 争端的解决

双方如在履行合同中发生纠纷，首先应友好协商，协商不成，双方均应向合同签订地法院起诉。

9. 合同生效

本合同在甲、乙双方签字盖章后生效。

本合同一式____份，以中文书就，甲方执叁份、乙方执壹份，具有相同的法律效应。

10. 合同附件 合同附件是合同的不可分割的组成部分，与合同具有同等法律效力。

配置清单 设备的配置清单

技术标准 投标文件的技术响应 设备技术说明

甲方：_____ 乙方：_____

医疗器械购销合同篇二

甲方：_____ (以下简称甲方)

乙方：_____ (以下简称乙方)

根据《xxx合同法》等国家有关法律法规之规定，本着平等、自愿互惠互利的原则，经甲、乙双方友好协商同意，乙方同意作为甲方之代理商，代理甲方产品之相关业务。具体约定如下：

- 1、甲方为产品的生产商，现授权乙方为甲方生产的_____产品在_____地区的授权特约经销商，期限从本协议签订之日起至_____年_____月_____日。
- 2、合同期内甲方不得在乙方经销区域内另设特约经销商，并最大限度地保护乙方在授权区域内的销售甲方产品的商业活动(特大型招标将由甲方统一协调安排相关招标事宜)。
- 3、乙方的销售范围限于本协议约定的区域内，其他区域甲乙双方另行商议。
- 5、订本协议前，乙方向甲方提供填写完整《经销商申请表》及要求的附件。
- 6、乙方在签订此合同时，根据需要向甲方提交并签订区域销售拓展计划。
- 7、乙方在签订此合同时须提供加盖乙方公章的公司资质文件复印件移交给甲方备案，发生变更时，须书面通知甲方。
- 8、乙方应积极发展分销商，乙方确保各分销商的经营行为符合法律及本合同的相关规定。
- 9、甲方委托乙方对甲方产品代理以下事项：
 - (1)代理销售产品及产品的安装和维护；
 - (2)代理收取货款；
 - (3)代理向甲方固定顾客送货；
 - (4)代理管理甲方顾客；
 - (5)代理甲方市场维护；

(6) 甲方视业务发展状况以书面形式授权乙方代理的其它业务。

2、乙方在经销期间，享受地区的独家经销商资格，甲方有权对乙方的经销及市场情况进行不定期考核。

1、甲方的权利、责任和义务：

(1) 甲方有权对乙方所在区域进行市场监管。

(2) 甲方有权根据乙方业绩考核结果作出相应决定，例如：奖励、取消乙方经销资格等。

(3) 甲方负责指导乙方对所在区域销售产品的安装、操作的培训。

(4) 甲方有义务指导乙方的销售行为，最大限度地占领市场份额。

(5) 甲方有义务协助乙方做好当地的市场宣传和招投标工作。

(6) 当乙方违约时，甲方有权单方终止合同，取消乙方所在区域的经销商资格。

(7) 甲方有权根据市场情况和经销商的业绩调整经销制度、经销价格和经销折扣，并将及时通过电子邮件、传真等其它方式通知乙方变更后的经销商制度和经销价格信息。

(8) 甲方应保证所供产品的质量符合国家的质量与认证标准。

2、乙方的权利、责任和义务：

(1) 乙方有权在所辖区域内以甲方特约经销商的名义，从事有关销售本合同规定的经销商品的合法商业活动。

(2) 乙方有权在经销期限内得到甲方新产品的优先经销权。

(3) 乙方在销售甲方产品的同时不得经销与代理其他厂家的同类产品。

(4) 乙方有义务对下级分销商进行监管。

(5) 乙方有义务按时填写市场信息反馈表供甲方统计分析。

(6) 乙方自行负责开拓市场与发展客户，乙方在经销业务中保证向客户提供良好的服务，在向客户进行甲方产品的销售的同时，不得以欺诈、胁迫等不正当手段损害客户及甲方的利益和声誉，有义务维护甲方品牌及所经销产品的品牌。

(7) 乙方在售出产品时，必须填写《用户回执卡》寄回甲方。乙方有义务保存档案，档案应包括客户名称、地址、电话、销售日期、产品名称、型号、产品序列号、配置及数量等。

(9) 乙方应对甲方明确为保密资料的信息给予保密。

(10) 乙方应严格按照双方合同所约定的销售任务定期进货，否则甲方有权单方取消其特约经销商资格。

(11) 乙方未经甲方授权，超越代理授权范围和代理区域范围进行代理，甲方有权对其予以处罚，乙方因此而给第三方造成的损害，由乙方自行承担，若因此给甲方造成损害的，甲方有权要求乙方予以赔偿。

1、乙方在经销期限内销售总额为人民币_____万元，每四个月为一个考核期。

2、甲方给乙方的供货价，建议销售价，最低售价详细见附表。

3、价格政策。

(1)产品价格的制定权、发布权在甲方。乙方对价格负有保密责任。乙方在媒体上的报价不得低于甲方所要求的最低售价，市场售价不得低于甲方所要求的售价的最低价，乙方违反保密条款或价格规定，甲方将予以制裁。如因此给甲方造成损失，甲方将依法予以追偿。

(2)甲方按统一底价供货。

(3)甲方要求对下级经销商实行统一价格标准供货。

(4)遇甲方委托代理产品、价格等需调整的，由甲方以书面方式及时通知乙方，该通知一经发送后即成为本合同的组成部分。自新价格发布之日起，甲方将在三个工作日内将新的报价发至乙方。

(5)在甲方未公布新产品前，未经甲方许可，乙方不得对新产品进行任何促销活动。包括市场宣传、产品展示等。

4、甲方在调整产品价格时，将给乙方予一定期限的价格保护政策。

5、结算方式：全款预付。

1、乙方需按要求逐项填写甲方的订货单(附表)加盖单位公章，并传真给甲方。传真订货单与正本享有同等法律效力。甲方须在一个工作日内予以确认。

2、付款方式采用转帐、电汇等方式，以款到甲方账户为准。

3、甲方在接到乙方正式订单后10至20天交货。

4、乙方须提早十个工作日通知甲方计划发货订单，以便让甲方及时安排发货事宜。

5、货物由甲方火车站发到乙方所在的火车站(如乙方所在地

无火车站，则以能由甲方到达的离乙方最近的火车站为准)的运费、保险责任由甲方承担。

6、乙方需在收到货后3个工作日内验收并回单，如有商品破损或型号差错须书面通知甲方，否则视同一次验收合格。

1、甲方免费给予或提供一定数量的样品及宣传资料的支持及其他方式支持，对零配件供应甲方应及时，乙方提出配件书面申请之日起甲方应在15至30天内将配件发到乙方指定的地址。

2、甲方协助乙方对市场进行全面的宣传支持，根据市场状况分阶段实施。

3、甲方在不影响二次销售的情况下为乙方进行产品调换，所产生的相关费用如运输费等由乙方负责。

4、甲方应全面负责其公司提供的系列产品的售后服务，甲方所提供乙方产品二年内免费保修，终生维修。

1、乙方有违反价格政策，跨区域销售及违约行为，甲方随时停止供货，取消其经销资格。乙方完成了双方约定的销售任务，并无违规行为，续签下年度合同。

2、若乙方完成本协议里的人民币_____万元销售任务，甲方奖励_____ %给乙方(以产品货款折算抵扣)。

1、乙方与甲方是相互独立的缔约人，在合作期间，必须严格的遵守本协议的条款，除了本协议中已表达的之外，每一方都有独立的权利和义务，任何一方均不得将其债务强加于另一方或影响已赋予另一方的权利，若因甲乙双方任何一方的行为引起第三方诉讼、索赔，均由该方承担责任。

2、由于甲乙双方任一方原因违反本协议的条款而给另一方造

成损失的，违约方应承担由此给另一方造成的一切损失。

由于不可抗力或意外事件而影响甲方正常的供货时，不视作甲方违约，乙方对此表示认同□xxx不可抗力xxx是指不能预见、不能克服且无法避免的客观事件，如战争、自然灾害、政府禁令等。

1、甲方对乙方的. 经销授权期满后，本合同自动终止。在无违规情况下，可续签合同。

2、本合同经双方签字盖章后生效。

3、双方未尽事宜，可以签订合同附件，附件与正本具有同等法律效力。

4、本合同一式二份，双方各执一份，具有同等法律效力。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

医疗器械购销合同篇三

需方：_____

一、产品名称、型号、数量及金额

产品型号

产品名称

订货数量

总金额

二、交货地

点：_____。

三、交货时

间：_____。

四、运输方式及费用负担：供方送货；中铁快运，供方负担；需方自提。

五、付款条件：安装调试合格后即付全款。

六、验收标准：根据厂家出厂标准。

七、违约责任：双方协商。

八、包装标准：厂家出厂标准。

九、售后服务：调试安装合格日起，免费保修一年。一年后为有偿服务。

十、其他条

款：_____。

供方(盖章)：_____需方(盖章)：_____

代表(签字)：_____代表(签字)：_____

医疗器械购销合同篇四

甲方（买方）：

地址：

法定代表人：

乙方（卖方）：

地址：

法定代表人：

一、甲乙双方根据《中华人民共和国合同法》，在平等互利、协商一致的基础上，买方同意向卖方购买同时卖方同意授予买方以下设备（以下设备器械均简称设备）：

本合同若有详细的双方签字的配置清单，请详见附件。

风险提示：

一般货物毁损、灭失风险随货物所有权转移而转移，属于动产的货物在所有权交付时转移。如：在合同中约定交货地点为供方的仓库，则意味着该货物一旦出库，其毁损、灭失的风险则转移到需方处，因此，在签订合同时，对于交货地点的选择上，应慎重对待。

如果货物送往本地，当明确约定送货地点，这关系到纠纷处理时法院的管辖；如果货物送往外地，则尽量不要写明，而应争取约定由本地法院管辖。

此外，合同中应列明收货方的经办人的姓名(签名样本)。这样做的目的是防止经办人离开后，对方不承认收货的事实，给诉讼中的举证带来困难。

二、设备的交付期乙方在合同生效的____天内向甲方交付上述设备，逾期将按照第7条规定执行。

风险提示：

应对送货、签收、验收事项进行约定，特别是在发货人或收货人为一方当事人指定的第三人时，一定注意留存发货单、签收单等交易凭证并备注，以防另一方在结算、支付货款、发生质量问题时不承认存在前述交易。

为保障供方的合理利益，一般应在销售合同中对需方进行产品检验的时间进行限制规定，即在限定时间内如需方未提出质量问题，则视为检验合格。同时，在机械设备的销售中，同时建议约定需方在质量检验（验收）合格之前，不得使用产品，否则，视为验收合格，供方对此后的质量问题不再承担责任。

三、设备运输、安装和验收

乙方确保设备安全无损地运抵甲方指定现场，并承担设备的运费、保险费等费用，装卸费由____乙方__承担。

甲乙双方对设备进行开箱清点检查验收，如果发现数量不足或有质量、技术等问题，乙方应在_____天内，按照甲方的要求，采取补足、更换或退货等处理措施，并承担由此发生的一切损失和费用。

设备到货后，乙方应在接到甲方通知后_____天内安装调试完成。

甲、乙双方在符合国家相关技术标准的基础上，根据合同的技术标准（见附件）进行技术验收，验收合格后，双方在甲方《验收合格单》上签字确认。

风险提示：

应就对账方式、确认形式，以及付款时间、开具发票等事项

进行约定，以防双方在实际履行过程产生分歧，甚至诉讼纠纷。

作为供方，应特别注意在销售合同中对需方货款支付时间、金额（应明确是否为含税价）进行明确约定。建议在合同中约定要求需方支付一定金额预付款或定金（不能超过合同总金额的20%），供方才予以发货，或者在合同中约定供方收到需方支付的货款全款后发货。

四、付款方式

甲方在合同生效后_____内先以_____方式预付货款_____%计_____；安装调试验收合格正常使用后以_____方式付货款的_____%计_____，在两个月后、三个月内付清。

五、伴随服务

乙方应提供设备的技术文件，包括相应的图纸、操作手册、维护手册、质量保证文件、服务指南等，这些文件应随同设备一起发运至甲方。

乙方还应免费提供下列服务：

设备的现场安装和调试提供设备安装和维修所需的专用工具和辅助材料

乙方应派专业技术人员在项目现场对甲方使用人员进行培训或指导，在使用一段时间后可根据甲方的要求另行安排培训计划。

六、质量保证及售后服务

乙方应保证所供设备是在_____（年月）后生产的全新的、未使用过的，并符合国家有关标准、制造厂标准及合同

技术标准要求。如果设备的质量或规格与合同不符，或证实设备是有缺陷的，包括潜在的缺陷或使用不符合要求的材料等，乙方应在接到甲方通知后7天内负责采用符合合同规定的规格、质量和性能要求的新零件、部件或设备来更换有缺陷的部分或修补缺陷部分，其费用由乙方负担。同时，乙方应按本合同规定，相应延长修补或更换件的质量保证期。

乙方应提供保修期_____月，保修期的期限应以甲乙双方的验收合格之日起计算，保修期内免费更换零配件及工时费。乙方在保修期内应确保开机率为95%以上，如达不到此要求，即相应延长保修期。

报修响应时间_____小时，到场时间_____小时（不可抗拒力量下除外）。

保修期满后，人工费为单次故障不高于_____元，年度定期预防性维护保养次数，不少于_____次。

乙方负责设备的终身维修并应继续提供优质的服务，储备足够的零配件备库，保修期满后，以_____的优惠价供应维修零配件，消耗品的供应应由双方另设协议决定。

风险提示：

作为供方，应在合同中明确需方延期付款的违约责任，同时还应根据供货情况对需方货款的支付进程、期限等进行必要的控制，如发生需方货款迟延支付、差额支付等情况，应视情况追究其违约责任，减低风险。

另外，违约金的数额不应过高亦不宜过低，过高可能会有被仲裁机构或法院变更的风险，过低则不利于约束买受人。因此，建议交由专业律师协助处理。

七、索赔条款

如经国家食品药品监督管理局检验确认货物不符合本合同约定，买方有权选择下列方式之一要求卖方进行补救：

同意买方退货，并将全额货款偿还买方，并负担因退货而发生的一切直接损失和费用。

按照货物的疵劣程度、损坏的范围和买方所遭受的损失，将货物贬值。

调换有瑕疵的货物，换货必须全新并符合本合同规定的规格，质量和性能，卖方并负责因此而产生的一切费用和买方的一切直接损失。

如果乙方没有按照合同规定的时间交货和提供服务，甲方应从货款中扣除误期赔偿费而不影响合同项下的其他补救办法，延期交货和延期服务的赔偿费均按每周迟交仪器的合同价的百分之零点五（）计收，直至交货或提供服务为止。但误期赔偿费的最高限额不超过合同价的百分之五（5%）。一周按7天计算，不足7天按一周计算。一旦达到误期赔偿的最高限额，甲方有权终止合同。

乙方应保证甲方和使用单位在使用该设备或其任何一部分时免受第三方提出侵犯其专利权、商标权或工业产权的起诉。

八、争端的解决

双方如在履行合同中发生纠纷，首先应友好协商，协商不成，双方均应向合同签订地法院起诉。

九、合同生效

本合同在甲、乙双方签字盖章后生效。

本合同一式____份，以中文书就，甲方执叁份、乙方执壹份，

具有相同的法律效应。

风险提示：

对于一些常年合作的供销企业，每次供货都签订合同是件很繁琐的事情。双方可以签订一份常年销售合同，以消除前述烦恼。

但是，即使签订了常年销售合同，考虑到每次购销的产品规格、价格、数量均不相同，每次交易的具体事项是以经双方签字确认的订单为准，因此，应特别注意留存交易凭证及货款结算凭证并妥善保管。

十、合同附件合同附件是合同的不可分割的组成部分，与合同具有同等法律效力。

配置清单设备的配置清单

技术标准投标文件的技术响应设备技术说明

甲方（盖章）：_____乙方（盖章）：_____

授权人（签字）：_____授权人（签字）：_____

_____年____月____日 _____年____月____日

医疗器械购销合同篇五

甲方：乙方：_____

地址：_____

地址：_____

电话：_____

电话：_____

传真：_____

传真：_____

邮编：_____

邮编：_____

为保护甲乙双方的合法权益，根据国家有关法律、法规的规定，本着平等互利、共同发展的原则，双方协商一致，特订立本合同。

一、甲乙双方同意按照本合同内容之规定执行

1. 甲方授权乙方作为_____ (施、市、县) 区域总经销商，全面负责甲方产品_____ 等品牌安全套在该区域的销售及售后服务。

2. 甲方要求乙方首批进货不少于_____元，乙方保证合同期内向甲方总回款额不少于_____元，月平均回款额不少于_____元。

3. 甲方按区域总经销价向乙方供货，具体价格见附表。

4. 货款支付方式：款到发货。自签订合同之日起七日内，乙方办理第一批提货手续，否则视为乙方自动放弃总经销权。

5. 交货验收地点为甲方仓库或款到后由甲方发货至乙方所在地区的火车站或汽车站。其中长途运费由甲方负担，短途运费由乙方自行负担。

二、甲方的权利和义务

1. 对乙方经营甲方系列品牌安全套的经营活动具有建议和监督权。对乙方违反合同的行为具有追究责任权，情节严重可直接追究乙方经济法律责任。
2. 甲方应确保产品质量，并提供产品销售所需要的相关证件。
3. 甲方承诺在合同期内不直接向乙方总经销区域内其他客商供货，否则乙方有权追究甲方经济法律责任。

三、乙方的权利和义务

1. 乙方在合同规定范围内有对甲方系列品牌安全套的自主经营权。对甲方违反本合同的行为具有追究违约责任权，情节严重可直接追究甲方经济法律责任。
2. 乙方应努力做好甲方产品的宣传和销售，并及时向甲方反馈市场信息和销售情况。
3. 签订合同两个月内，乙方必须完成甲方产品在该地区终端市场80%的铺货率，两个月后，甲方进行市场调查，乙方必须提供供货下级经销商及终端明细。
4. 乙方保证不向总经销区域外其他区域发货，如有窜货行为，按窜货金额5倍以上给予处罚，并且甲方有权利取消乙方代理权。
5. 乙方在给甲方付款时，必须把货款直接打入甲方指定的银行帐号或卡号，否则造成货款流失，由乙方负责。乙方不得以任何理由从甲方货款中借支给甲方业务人员或其他人员，否则，甲方不予认可。

四、换货及退货的有关规定

1. 乙方在所有甲方产品范围内，可根据实际销售情况，可向

甲方申请货物调换。例如可用甲方产品十二只太阳帽安全套产品换成同一品牌产品二十只装水溶性太阳帽安全套。

2. 双方在合同解除时，甲方在为乙方降低经营风险，实行可退货制度(不包括首批进货)，但乙方退货总值不超过合同解除前一次购货总值。

3. 乙方须保证退换货物的申请日期距货物的生产日期不超过六个月，并确保产品品质与包装外观完好无损，不影响产品的第二次销售。

4. 在退换货过程中发生的运费等相关费用由乙方承担。

五、出现以下情况合同自动终止

1. 甲方确认乙方恶意窜货达2次以上。

2. 乙方擅自以低于产品总经销价格向外供货，造成市场混乱。

3. 乙方连续三个月未能完成指定回款月平均数的70%。

4. 甲乙双方对自身权利和义务有违约而给对方造成损失的情况。

六、合同解除后，乙方应对甲方产品经营销售的全部相关内容继续承担保密任务，并退还甲方所有的文件、资料、授权委托书、经销牌等，并在半个月内存清理双方所有债权债务。

七、违约责任

1、甲乙双方如有违约，违约方需赔偿对方直接经济损失，触犯法律责任，具体根据国家有关法律、法规解决。

2、发生纠纷，双方应协商解决，协商不成，由甲方所在地人民法院处理。

八、合同生效及期限

本合同自乙方进行首批提货后即生效，有效期壹年，即_____年_____月_____日至_____年_____月_____日。

九、本合同未尽事宜，经甲乙双方共同协商，并以书面形式达成的附件，经双方签字盖章后与原件具有同等法律效力。

十、本合同一式两份，均为正本，双方各执一份。

十一、双方约定事宜：_____

甲方： 乙方：

年 月 日