

劳务公司基层工人工作总结报告 公司下 基层工作总结(汇总5篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。报告的格式和要求是什么样的呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

劳务公司基层工人工作总结报告 公司下基层工作总结篇一

按照省公司《关于印发安徽xx省及市分公司本部管理人员下基层活动实施意见的通知》（安徽xx党委[2012]4号）及《关于进一步推进省公司本部管理人员下基层活动的通知》（党群[2012]1号）文件要求，我公司围绕“让客户满意消费，让信息服务民生，让流程传递高效，让员工快乐工作”为民服务创先争优活动主题和各项任务举措要求，树立以人为本的理念，坚持“领导带动，全员行动，左右互动，上下齐动”的工作原则，精心安排，周密部署，开展了本部管理人员下基层活动，活动开展以来初见成效。

主要成绩和做法：

一、统一思想，广泛发动

（一）召开了动员会。2月1日，公司组织召开了管理人员下基层动员大会。公司领导作了动员报告，对活动开展进行了周密部署，分管领导分别就自己分管的工作讲了具体实施意见。统一了思想，提高了认识，明确了任务，为推动该项活动奠定了坚实的思想基础。

（二）编制工作方案。印发了《中国xxxx市分公司本部管理

人员下基层活动实施意见□□xxxxx党委[2012]2号），思路清晰，避免走弯路。公司要求市分各部门对各项重点工作提前思考，拟定好工作方案。

（三）营造宣传氛围。利用公司内网、信息简报等媒介加大宣传力度。

二、明确任务，落实责任

（一）在把握动态中服务。密切关注各单位的下基层活动安排，随时了解下基层中发现的相关问题，提高服务的及时性。

（二）在承接问题中服务。结合各自的工作职能，积极承接管理人员下基层中发现的相关问题，以问题为课题，主动开展调研，及时提供思路对策，精心制定政策措施，认真开展跟踪问效，积极推动问题解决。

（三）在着眼大局中服务。在本部管理人员下基层活动中进一步强化服务大局的意识，提高服务大局的能力，发现机关工作的不足，提升服务大局的成效。

三、深入基层，务求实效

（一）领导带动，全员行动。动员大会后，公司领导就带领工作小组的相关人员深入经营一线进行为期2天的调研，形成初步相应的工作意见，与此同时其他的领导也带着相关部门和人员深入县区和乡镇等进行了调研。据不完全统计，两个月来累计深入基层达52人次，出动车辆20余台次。有了更深层次的了解和掌握，也带回来了不少在机关学不到的先进工作经验。

问题8个，实现了工作能力进一步提高，工作作风进一步转变，突出问题进一步解决，工作效率进一步提升。

四、完善制度，强化督查

（一）健全完善制度。我公司针对这次工作要求，制定了专项工作制度2项，修订老制度7条，确保了管理人员下基层工作的有序推进。

（二）加大督查力度。我公司成立管理人员下基层专项督导组，由“干部下基层”领导小组牵头，负责日常的工作的检查和指导工作。目前，我公司督查3次，已将相关情况报告市公司领导小组办公室。

存在不足和问题

一、还存在深入基层不实现象，个别单位和个人认识不到位，工作不到位。

二、下基层工作还需进一步宣传到位，部分员工还不清楚活动开展的意义。

下一步工作重点

一、继续督促部署管理人员下基层活动的推进工作。

二、创造性地抓好基层一线破难工作。帮助破解或配合基层破解1至3个难题。

三、积极完成好x公司交办的其他事务。

二〇一二年四月十日

报案岗学习内容：负责受理客户报案，解答客户咨询；负责报案系统录入负责受理及委托异地代查勘案件；负责核对保单抄件；负责建立初始案卷；负责查勘后的电话回访；负责对每天报案情况进行统计。

查勘调度岗学习内容：负责受理初始案卷；负责初步判断案件是否构成保险责任；对于保险责任案件，应予及时调派；对于初步判断不属于保险责任的案件，负责缮制《撤消案件审批书》和《撤消案件通知书》，并上报审核立案人审核；负责对查勘人员派工和记录；负责撤消案件的客户沟通。

现场查勘岗学习内容：查勘准备工作查验相关信息；工作现场取证工作；现场查勘报告；案件查勘信息反馈；案件资料上传。

定损岗、核损岗学习内容：定损准备工作；确定损失项目和程度；确立维修项目；确定损失金额、缮制损失确认书；单证审核；定责审核；定损审核；审核情况统计与分析。

查勘岗实地现场查勘内容：单方事故查勘；双方事故查勘；“无法找到第三者”事故；偷盗事故查勘；现场查勘拍摄技术；现场查勘沟通技巧；欺诈案件的查勘与处理；定损的标准与维修的工艺。

通过与企业一线管理人员的交流，我对于机动车保险理赔实务各岗位的认识更加深入，受益匪浅。这样的交流应多多开展，一方面可以使我们对企业的工作方法和内容的更新及时了解，在课堂上给学生传递最新的行业讯息；同时让企业了解我们专业的人才培养模式，为双方的长期合作打好基础，公司领导对我院此举大为赞赏，对老师们的好学态度和敬业精神赞不绝口，并希望这样的交流能继续下去。

感谢学院在暑假期间为我们教师提供的下企业锻炼机会，我要把在实际工作中学到的新知识、真本领应用到新学期的教学中，期望学院今后能持续开展此项活动，使教师双师素质不断提高，以进一步提高学院教学质量、推动教学改革，为下学期的课程改革与理实一体化教学打下良好基础。

我最大的收获就是要和企业的专家共同改编教材，把这些实践经验和技能写进去，教给学生。为我们交院的`更大发展做

出贡献。

通过半年的卫生下乡服务，我谈一下自己的心得体会。

我认为到基层医院去是一种锻炼，也是一次更好的学习机会。

在资兴市第一人民医院下乡服务期间，进行学术讲座，参与教学查房。将一些国内、外领域的新观念，理念进展带到基层医院，充分发挥我们的特长，和医院科室的同事共同学习进步。

根据资兴市第一人民医院内一科的实际情况和要求，将病历书写、查房制度等基本医疗管理制度切实的运用到实际工作中，促进基层医疗机构的医疗管理水平的提高。

我们从基层医务工作者身上学到了如何与患者更好的沟通，建立和谐的医患关系，使患者的依从性更好，有利于疾病的治疗。他们的团结协作、吃苦耐劳、严谨治学、精益求精的工作作风和敬业精神给我们留下了深刻的印象。在这6个月中，我们和他们一起工作和生活，患者及家属对我们的服务态度及医疗水平给予了肯定，受到了广大基层医务工作者及院领导的一致好评。大家相互交流经验及教训，做到边学习，边交流，边思考，在相互学习中提高医疗技术水平。

在卫生支援的过程中，我看到资兴市第一人民医院卫生事业已取得了很大的发展，医院基础设施建设已日趋完善，病人就诊环境明显改善。但现今基层医疗卫生水平与我们国家小康社会所要求达到的医疗卫生水平还有一定差距，农村广大居民的卫生健康知识有限，对一些常见疾病的认识不足。在下乡活动中，我们深切的感受到群众对健康知识的渴求，需要医疗卫生工作者进一步深入基层进行宣传。进一步加强新时期的农村卫生工作，是繁荣农村经济、减轻农民负担、促进农村稳定的重要条件，是增强农民素质、提高农民健康水平的重要保障。

劳务公司基层工人工作总结报告 公司下基层工作总结篇二

围绕公司发展

服从服务大局

创新工会工作

构建和谐企业

各位代表、同志们：

二〇〇五年主要工作回顾

会始终坚持以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，深入学习贯彻党的十六大、十六届四中、五中全会和中国工会十四大精神，在**电网公司工会和公司党委的领导下，紧紧围绕企业中心工作，深入基层，服务一线，教育广大员工发扬主人翁精神，以高度的政治责任感、使命感、紧迫感切实履行岗位职责，正确理解、正确对待、正确处理改革、发展、稳定的关系，为**省委、省政府“西电东送”、“黔电送粤”的郑重承诺和逐步确立**电网作为向广东送电大省地位作出了应有的贡献。

和《**电力建设第一工程公司第五轮集体合同》（草案），充分发挥职代会民主决策、民主管理、民主监督作用，依法维护了广大职工的合法权益。

二、做好《集体合同》续签，维护职工合法权益

签订《集体合同》，是贯彻党的方针政策，落实科学发展观，促进企业可持续和谐发展的具体体现；是按照国家法律规定规范企业、员工行为，充分保护员工合法权益的重要手段；

是构建和谐企业的重要途径。公司工会在认真回顾、检查、总结、分析第四轮《集体合同》内容和履行情况的基础上，广泛征求员工意见，依据国家劳动和社会保障部颁发的新《集体合同规定》，赋予第五轮《集体合同》新的内容，通过与公司平等协商，代表全体职工于2005年11月8日与公司签订了第五轮《集体合同》，以书面形式明确了员工和企业之间的权利和义务，为维护职工的合法权益，建立和谐稳定的劳动关系，实现双赢互利，共谋企业发展，发挥广大员工的智慧和创造力，促进企业各项工作目标的实现奠定了坚实基础。

三、完善企务公开办法，维护员工局中人地位

办法》相配套的《企务公开考核办法》、《企务公开工作责任制度》、《企务公开工作向处、部、科、室、班延伸的实施办法》和《关于对违反企务公开行为的责任追究制度》。这些举措，一方面进一步落实让员工当企业局中人的地位，使员工对企业知情知底，议事明事，从而激发广大员工的积极性和创造性，参与和支持企业改革，共谋企业发展；另一方面通过民主议事，完善企业经营管理，加强监督制约，促进领导班子建设、党风廉政建设和企业经济健康发展。

容更加充实和全面。

劳务公司基层工人工作总结报告 公司下基层工作总结篇三

第一部分：个人总结部分

一、完成的主要工作

1、以认真的工作的态度及时准确的完成各月开票、认证、记帐、结帐和账务处理工作，及时准确的填报各类月度、季度、年终账务报表、并按时向各部门报送，及时准确的完成了税

务的申报与缴纳，及时且顺利的完成了今年280万的退税工作。以及对各类会计档案进行了分类、装订、归档。

2、以严谨的工作态度及时准确的核签公司日常各类支出，并进行费用明细分类。及时准确的根据公司的资金情况和经营情况进行“资金预算”并提出合理的建议，以便让上层管理者能够及时的了解公司的资金情况并采取相对应的措施。

3、对公司各种证件的变更及年检负责，由于公司正处于发展初期，加上经营地址的变更，导致公司的各类证件需要发生相应的变更，除了今年4月份由于本人工作上的疏忽对海关部门没有及时变更，导致212单的报关没能按照正常的报关程序进行，好在刘总通过自己的人脉关系及时采用了其它的报关渠道才没有造成不必要的损失，在此做自我检讨，希望自己在以后的工作中能够更加严谨以杜绝类似的情况发生。除此以外其它相关部门的各类证件都做到了及时变更和顺利年检。

4、对于上级领导交待的其它临时工作能够及时的完成。

二、加强学习，注重提升个人修养和综合素质

1、通过报纸杂志、电脑网络和电视新闻等媒体，加强政治思想和品德修养。

2、认真学习财经方面的各项规定及新的法规政策，自觉按照国家的财经政策和程序办事。始终把工作放在严谨、细致、扎实、求实上，脚踏实地的工作。

3、努力做到学以致用，融会贯通，理论联系实际，让自己“在工作中学习，在学习中工作”，使自身综合能力不断得到提高。

三、个人工作中存在的不足

尽管自己顺利的完成了今年的各项工作任务，但在工作还是有不足之处：谦于财会工作的繁与杂，日常忙于应付事务性的工作较多，而深入的探讨、思考、研究财务管理的办法和工作制度较少，导致在工作上广度有余，而深度不足。加之财务部门人员的不稳定，以致自己对于整个财务部没有起到很好的统领作用。

四、明年的工作构想及要点

希望自己在新的的一年里，逐步学习运用科学的方法，加强对本部门的管理，提高本部门的工作效率，以达到事半功倍的效果。主要有以下三点：一是加强本部门的成本核算与管理，二是加强与各部门的工作，包括收汇管理，应付管理，进出仓跟进等，最大限度地发挥财务部门的职能。三是是准确做好各项财务测算，为上级领导的决策提供依据。

第二部分：财务部门的总结

1、出纳岗位：人员已稳定，除了日常按时准确的付款/及时的登账/和日清月结外，还建立了按月费用支出的分类归集表，按月收汇明细表及汇总表，及时了解收汇情况并对差异进行备注。

2、成本岗位：这是本年新增的一个岗位，目前主要是成本审核、核算、及控制工作，实行按订单号乃至套件号进行成本台帐的核算与控制，对各订单的实际成本负责，为相关部门提供及时有用的信息，这也是一个同时要与各部门的岗位，新增这一个岗位后，建立了各供应商应付账款台账和每月的供应商对账表，使得今年在业务量番一翻的情况下仍能很好的完成各应付账款所需的数据及发票跟踪到位的情况，但也许是由于各种因素的存在，导致今年的成本核算没能达到预计的效果，希望在新的一年里各部门能够积极的配合财务部门成本核算的工作，共同为成本所反映的真实性及时性出一份力，同时作为成本岗位的核算者也应该不断地鞭策自己，

加强学习，从而达到一个企业成本核算的真正意义。

3、总账岗位：在前面的个人总结里已做总结，再此处就不再赘诉。

4、财务部门：总的来说本年度财务部门算是友好妥善了地处理对内对外的各项工作，包括与工商/税务/银行等外围部门都建立了良好的关系。

总之，今年的工作即将转瞬成为历史。也希望财务部那些应做而未做、应做好而未做好的工作也随着__年的逝去而成为历史，在新的一年__到来之际，让我们为自己加油，为部门加油，为公司加油，共同进步，共同成长。

最后，我再一次衷心感谢身边的每一位同事，有了你们这样好的同事，我相信我们的公司明天会更好!再一次衷心感谢公司，在这片热土上，我们将收获无限的希望!

劳务公司基层工人工作总结报告 公司下基层工作总结篇四

作为一名保险公司里的试用期员工，我对待我的工作认真负责，对待我的领导上司尊敬有加，对待我的公司同事亲和友善，对待我的客户更是热心真诚。因为我时刻谨记着公司的文化理念，时刻谨记着公司领导对我们员工的教导。所以因为我在三个月的试用期间优秀的表现，公司对我进行了提前转正的奖励。现在就我在试用期间里所做的工作做一下总结。

我大学学的专业是市场营销，所以我一毕业就来面试我们这家保险公司的销售员岗位。希望我能在这个岗位上能多学习点东西，能多积累点经验。

在上班的第一个月里，我的主要工作就是了解企业文化，参

加公司培训，熟悉公司的保险项目和多种理财方式。首先了解公司文化，我在第一个星期里都会花一个上午来记我们公司的文化内容。在记忆的过程里，我深入的感受到我们公司企业文化的魅力所在，让我更加的想要在我们公司里工作下去。其次是参加公司培训，整整两周的试用期员工培训，我一次都没有落下。因为我觉得参加公司培训是很难得的机会，所以我要更加的珍惜，更加用心的对待。在培训的过程中，我受益匪浅，我学习到很多我以前没有接触过的理财方式，学习到了很多不一样的销售技巧。还认识了很多新同事，和他们交流了许多培训的心得体会。所以这个培训对于我来说还是很受用的。最后就是熟悉公司的保险项目和公司里的理财方式，以及包括我们公司里是怎样的一种销售模式。在了解完了这些以后，我还要去跟我们主管汇报一下我的了解情况，主管说通过了以后，我才能进入下一阶段的工作。在这个过程中，我对我们公司的营销模式、保险项目和理财产品都已经有了很透彻的了解，这对我之后的实战工作起了很大的帮助。

第一个月是给我们打基础的，到了第二个月和第三个月，我们就进入了真正的销售状态了。首先我们要接待到门店里办理各种理财项目的顾客，尽力给他们推销利润比较大的产品和项目，然后达成交易。其次我们也要自己去寻找客户资源，来完成我们每月的业绩要求。这个就很有难度了，而且在这两个月里，我们新来的试用期员工里面没有一个人能够达到要求的。

虽然在这我试用期间，我没有完成一笔订单交易，但是我相信在之后的工作阶段里，我会做的更加好，完成的更加出色。

劳务公司基层工人工作总结报告 公司下基层工作总结篇五

建设单位（甲方）：

承包单位（乙方）：

身份证号码：

四、付款方式：工程完全完工并经业主和甲方项目负责人验收合格后，甲方叁天内支付乙方全部的工程款。

五、施工期限：从_____年____月____日起至_____年____月____日止共____天内完成，如因甲方改变设计方案，或甲方材料不能按时到位，工期将顺延。

六、保修：保修期为____年，保修期内属乙方施工质量问题，乙方需进行保修，保修所产生的费用（包括材料）均由乙方负责；（如属人为损坏或天然灾害问题，不在保修范围之内）。

七、责任：（1）、乙方在进场施工前需检查墙体结构的完整、对上工序完工的基本验收，并作好验收交接。对接收甲方的材料时应作数量和质量的验收，验收后出现的短缺和损坏由乙方负责。另如发现乙方人员偷取甲方的材料，一经证实将以一罚十处理。

（2）、乙方未经甲方同意不能变更施工方案，否则造成的经济损失由乙方负责。

（3）、施工过程中乙方应注意消防、工伤的安全，严格按照甲方的施工指引进行施工，施工期间由于乙方的原因所造成的意外损失和工伤，由乙方自行负责。

（4）、因乙方的原因未能按工期完成的，按延误天数每天扣罚总工程款的5%。八、本合同一式两份，甲、乙双方各一份。由双方签字后生效，全部工程结算后自行终止。

甲方：

乙方：

签约代表： 签约代表：

签约日期： 年 月 日 签约日期： 年 月 日