

2023年座谈会发言词 座谈会发言稿(大全10篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

座谈会发言词篇一

各位家长、班主任老师：大家下午好！

很高兴，因为孩子的缘分，为了孩子能够取得更好的成绩，我们坐到了一起。我是咱们班学生xxx的家长，同时我也是一位职业学校的老师，我深深地体会到教师工作的辛苦与伟大，我更明白孩子的茁壮成长离不开家长的密切关注与支持。因此我首先要向班主任任节敏老师，以及所有课任教师表示衷心的感谢。说实在的，在座的各位家长，在教育孩子方面，都是各有各的高招，各有各的方法和措施，学生的具体情况也各不相同，我在这里班门弄斧，真是有点儿汗颜。但应节老师的邀请，我也只好硬着头皮给各位聊一聊我的一些具体做法和体会，来与大家交流和探讨。

首先要树立老师在孩子心目中的形象。

学生的成绩离不开老师们艰辛的付出和细心的关爱。现在孩子还比较单纯，比较迷信老师，对老师说的话往往深信不疑。说实在话，孩子刚入学时也曾想找人让孩子挑选班级，但未能如愿。在知道分配的具体班级和班主任老师后，我与孩子一起上网了解节老师以往带班的成绩，让孩子一开始对班主任老师多一些了解，当然在这之中我也有意思的多介绍老师的优点，尤其是与孩子自身特点相融的优点，比如说，有的

班级晚上放学较晚，这样留给小孩自主学习的时间相对较少，而我的小孩比较喜欢在非常安静的环境中学习，且有一定的自学能力，所以就给孩子特别说明这方面的优缺点，同时将网上查到的，听朋友们说的老师的优点，尽量放大告诉孩子，让孩子在入学时就对老师有一个较好的印象，让她尽快与老师尽快建立感情联系。开学后，多与孩子进行交流，多与孩子沟通，尤其是关注对孩子对各课任老师的印象和评判。我的小孩比较喜欢英语老师，她对英语的学习就表现出很高的热情，每天都会安排半个小时来学习英语，英语成绩也一直不错。她对物理、化学等各课任老师的评价都很不错，在这些课程的学习中，从与她的交流中也知道这些课程的听课效果也很好。曾经有一段时间听到她说到数学课有些听不明白，学习起来很吃力，同时表现出有些急躁的心理，我就及时与她沟通，对她说在学习方面，老师只是领路人，要想学习好，必须得靠自身，要发挥自主学习的主观能力，这段时间听课效果不太好，可能与自己的学习方法与老师的教学方式没有很好的对接。同时与她一起选购一些辅导材料，希望她能够通过自己的主动学习，能够尽快赶上老师的讲课思路。通过一段的努力，在数学方面她也逐渐赶了上去。我们不可能对所有的老师们都了解，在引导孩子时我们也可以听着风就是雨，将老师的优点进行扩大，也可以拿老师的优点与别人的缺点进行对比，在这之中最为重要的是要与自己的孩子的特点进行联系，让他们从心里信服。

树立老师们在孩子心目中的形象，我觉得这一条至关重要。“亲其师，信其道”，孩子喜欢哪位老师，仰慕哪位老师，在那位老师上课时，听起课来就会十分认真，学习起来就会很有兴趣，学习就会有劲头。有了学习兴趣，学习起来就会觉得轻松，学习效果就会很明显。

第二：要率先垂范，以身作则，为孩子树立榜样。

孩子的受教育过程，离不开家庭教育，学校教育和社会教育三个方面，但家庭教育在其一生的成长中始终起到至关重要

的作用。父母是孩子最好的老师，父母的一言一行在孩子的心中起到了潜移默化的作用，父母要以身作则，给孩子创造良好的家庭学习环境。家中要营造一个比学习、比进步、比成绩的氛围。作为家长首先要干好自己的本职工作，在本职业工作中要尽量做到最好，因为现在的孩子成长较快，自我主观见都非常强，如果家长没有他们能够信服的事情和本领，他们不会对咱们家长心服口服的。说实话，能够做个好“家长”，我们也要不断的进行学习和提高，否则的话，孩子们时不时的会用“你不懂”来堵住我们与他们交流的“嘴巴”，在孩子教育方面逐步失去应有的地位。家长做事的态度与风格也时刻影响着孩子的学习态度。

第三：要给孩子树立自信心，在重视学习的同时不要给孩子施加太多的压力。

在孩子的学习过程中总难免会遇到一些困难，比如考试成绩不理想时，不要轻则言语中伤，重则打骂，这样只能适得其反。当孩子在出现学习问题时，家长应以平和的态度与孩子共同总结出现问题的原因，不要挫伤孩子的自尊心。我们可以和孩子多进行一些学习方面的方法和经验体会，有针对性的和孩子共同探讨的学好某门课程的经验和学习方法，适时加以鼓励，让其树立足够的自信心。在学习《生物》遗传规律时，孩子说生物学习不会，不好掌握。为了克服这一心理，我将大学学习的教材拿来给她看，说“我们在大学才学的东西，你们在现在就学，且比我们学得不多，很了不起。”同时，自己也加强这方面的学习，与孩子一起共同学习，共同克服。进入高中，在孩子的学习方面，我们家长只能是学习方法的引导、孩子的想法对的加以勉励，错误的加以疏导，给予孩子思想上的帮助。当孩子哪怕只有一点点进步，我们家长都应该及时地毫不吝啬地夸奖，这样就会增强孩子的自信心。当然家长绝对不能再给孩子施加太大地压力，否则只会产生逆反心理，甚至产生厌学的态度。

第四：教育孩子对待每一件事都要有一丝不苟，严谨认真的

态度。

无论在学习上还是生活中，要做就要认真做好，不能力半途而废。此外，培养孩子“自己的事情自己做”的思想。虽说高中的学习很紧张，但一些事情要坚持他们的事情要尽量让孩子自己完成。避免养成依赖思想。从小就开始培养孩子这方面的态度，养成此好习惯，对其将来的一生都受益匪浅。

第五：要充分利用节假日进行自主学习。

成绩是时间与汗水共同作用的结果。平时在校学习，学生自主安排的学习时间相对较少，加强节假日是孩子查漏补缺的最佳时间，要引导孩子充分运用好节假日，进行新课的预习以及弱项的学习，使学习成绩尽快提高上去。

第六：为孩子创造一个安静的学习场所。

不管家庭条件如何，我们都要尽可能的为孩子的学习创造一个固定的、安静的适合学习的地所，尽量不干扰影响孩子的学习。学生写作业时，我们不看电视，不玩电脑，不做影响孩子学习的事情。

我坚信：在老师和我们家长的共同努力下，孩子的成绩会更好！

因为本人的水平有限，孩子个体情况也不尽相同，说的不当之处，敬请指正。谢谢大家！

座谈会发言词篇二

各位领导，各位同事：

大家好！

我是xx小学的一名教师，很高兴今天能参加镇团委的工作座谈会。

我自xxxx年初一的时候加入中国共青团，迄今已然xx年了。说实话，除了一个响亮的名号，除了每年要交团费之外，共青团在我心中并没有具体的含义，对我的生活也似乎没有任何的影响。那么我们为什么还要加入共青团呢？我想，大概是获得了荣誉感与归属感，我还能清楚地记得当初作为班级最先加入共青团的人的时候那种喜悦的心情，仿佛是对自己的一种肯定。为什么要加入共青团呢？这种感觉可能就像一年级的小朋友佩戴上鲜艳的红领巾，宣誓成为少先队员一样，没什么特殊的，却是一种庄重的仪式，一次不可或缺的体验！

其实，远没有那么复杂，一步一个脚印做好你自己何尝不是在履行共青团的职责呢！说到这里，我如果还不明白我的职责是什么，未免太过愚笨。

座谈会发言词篇三

大家好！

我是xx来自xx公司，目前从事技术管理工作。我想谈谈我对于中国梦的理解。和绝大多数普通人一样，我成长中的不一样时期有着不一样的梦，小的时候想变为机器猫，能够变出吃不完的零食和数不尽的玩具，初高中的时候，在教师和家长的耳提面命下，我的梦是考上一所好的大学；等到了大学，我的梦又变成了找一份稳定的工作，仅此而已。此刻想来，我的这些小梦想只能是我那青涩年华的纪念，是那样简单、狭隘，令人羞于启齿。可是此刻，我却很骄傲、在武桥重工企业文化三年的熏陶与影响下，它的梦想与愿景“誓为中华民族在同行业中领先争光”已经深深的烙在我的心里，是的，创新武桥重工技术管理工作，推动企业在装备制造业为世界同行业中领先争光便是我引以为豪的梦想，并立志为之奋斗，奉献所有。

目前，我的梦想正在一步一步实现，作为国家高新技术企业，公司多个产品无论是技术与工艺都创下了世界第一，进一步推动国家海洋经济战略的实施。做好技术管理工作，提升企业创新本事，保护企业核心技术，我们加强知识产权管理，积极参与国家标准、行业标准的制定，做好科技项目申报为企业争取技术研发资金，并成立了企业科协，全方位的打造一个集管理、服务于一体的综合性职能岗位。

现实与梦正在一点一点靠近，但要真正实现，还需要更多的努力，花费更多的时间。但我相信，只要有梦，人生便会更加有意义，也更加令人回味。是的，这就是我的武桥梦，中国梦，那就是推动企业在装备制造业为世界同行业中领先争光。

多谢大家！

座谈会发言词篇四

各位领导、各位同事：

大家上午好！我叫xx来自安装公司。在公司成立60周年这个特殊的时间，有机会能和大家聊一聊我们一家三代扎根xx奋斗xx的故事，我感到非常的荣幸。

我生于19xx年，上学前一直生活在老家xx由爷爷奶奶抚养，在我刚记事的时候，我就记住了“xx”这个名字。因为爷爷就是xx的退休工人，他经常给我讲起他们老一代xx人扎根戈壁滩，建设xx的感人事迹xxxx拔地而起，他们用炽热的青春和汗水，为祖国的有色金属工业做出了突出贡献，也被誉为“共和国功勋部队”。在那个物资极度匮乏的年代，老辈人背冰化雪、夜卧地坑，苦战茫茫荒原，以勇敢和毅力战天斗地，以苦干和汗水浇灌丰碑，创造了人间奇迹。这让我深深的感受到一股力量，那就是xx人奉献不言苦的创业精神。

接下来讲讲我的'父亲，我父亲19xx年参加工作。在他工作的30多年中，先后转战大江南北，随同公司建设xx钢厂□xx铝厂□xx铝厂等重点工程。在我的印象中，父亲总是和家人聚少离多，一年中大部分时间都在出外施工，但是从不言苦，乐此不疲。我想这就是他们这一代xx人爱岗敬业、甘于奉献的企业精神支撑。如今，父亲早已退休。我大学毕业后义无反顾的签约xx□一转眼已经过了7个年头，7年的工作经历，让我对xx“艰苦创业、开拓进取”的企业精神有了进一步的理解和体会。老一辈xx人在企业奋斗的故事已经画上句号，但作为新时期的我们青年，在公司深化改革、转型发展的关键时期，需要我们青年人继承和发扬xx“艰苦创业、开拓进取”的企业精神，继承和发扬老一辈人“吃苦耐劳、永不言苦”的奋斗精神，不断锤炼个人品格，增长工作才干，努力成为优秀的学习型、知识型、技能型青年人才，争做推动公司改革发展的生力军。

我的发言完毕，谢谢大家。

座谈会发言词篇五

各位教师：

大家好！

今日，我们在那里举行一个座谈会，新聘教师坐在一齐交流，欢迎你们进入我们这个教师圈子，尽快融入这个圈子。下头，我就我所学所经历所感悟的与大家共同交流，期望大家畅所欲言，有什么期望和想法，都能够表达的。

在学校，岗位没有好坏之分，没有高低之别，仅有分工不一样；每个岗位都是一个舞台，能否扮演好自我的主角完全取决于自身。这就要求我们爱岗敬业，努力提高个人素养，打造自我人生的最高境界。就我们的工作特点而言，上好课是

基本工作，我们要为每一堂课备好充分的教学思路。这就要求我们在开始上课之前做很多的案头工作。这样，我们的技艺就会不断提高。也仅有这样，才证明我们是一个爱岗敬业的教师，才会在其它教师心目中有一席之地，也才能得到领导的认可和工作上的支持。

就拿我个人来说，到学校工作后，能够说我把整个身心都投入到了学校，我以学校的苦为苦，以学校的乐为乐，我与学校同荣辱、共进退。也许，有人会问，你是怎样到达这一境界的。我的答案就是我有强烈的职责感，我尽我最大本事做到最好。

在那里，我要告诉大家的是，环境不论优劣，态度决定高度。既然走上讲台，想要成为一个好教师，这就需要对职业生涯做一个长远的规划，定好每个阶段的目标，再按部就班地去实施，最终实现我们职业生涯的成功。

从我个人的感受来看，我觉得刚刚参加工作的前几年最为重要，它会养成我们一生的习惯、决定我们起步的速率、影响我们今后的发展。我把教师的成长概括为三个阶段：一是成人阶段，即初步把握住教学方向、教学体系，了解了教学的重点、难点在体系中的位置，学会了一般的教育教学技巧，初步探求出学科的教学规律的阶段，也就是明白该怎样教的阶段；二是成才阶段，在成人的基础上，进一步吃透教材、研究教法、读懂学生、自我反思、多学科渗透，初步构成自我的教学风格；三是成名阶段，在初步构成教学风格的基础上，再结合自我的知识结构、个性特点、兴趣方向、教学风格等方面的特色，探索出一条属于自我的道路，争取成为本学科在本校、本县都有名气的优秀教师。这也就是说，年轻教师要力争“成人，成才，成名”，当大家成功的时候，就会更真切地感到：选择做一个教师，是我职业生涯中作出的最正确的决定。

我经常在思考一个问题，为什么同样是人，有的人大有作为，

而有的人却碌碌无为，到底是什么在决定着一个人的命运？是身高、长相、体重，还是家庭背景、学历，答案都是否定的。记得有这样一句名言：“一个人的自我思想决定他的为人。”所以，我要告诉大家的是，英雄不问来源，认识决定出路，认识不到位，做事没出路。如今是知识爆炸的时代，以前是要教学生一杯水，自我得有一桶水，可如今，需要的是一汪源源不断的清泉，因为知识是活的。所以，大家走上工作岗位后，必须不要忘记学习。如果要成为一名教师，懂一些知识和教学方法是能够胜任的，但要成为被学生、同行看得起的教师，那就需要懂很多东西，你的口才，你的知识面，你的专业本事，你的教学魅力，都是缺一不可的。

本事不讲大小，职责决定绩效，职责保证一切。职责心是一个人的品格问题，也是一个人素质高低的体现。一般来说，本事和职责的几种情形是：有本事且尽职责，有本事但职责心差，职责心强但本事弱，本事弱且无职责心。对于一件事，你去做了，说明你有职责心，你做好了，说明你本事强。一个本事再强的人如果没有职责心，是干不出好成绩的。

一个有知识的人能够成为学者，但不必须能成为一名教师。因为要成为教师还需要有一名异常的功夫：教学。师者，授业，传道，解惑也。我们的职责我们的职责就是要把知识传递给学生，不是简单的给予，而是艺术性地、技巧性地给予，那种只管自我讲，不管学生听得如何的教师，是不能真正做到授其业，传其道，解其惑的。选择了教师这份职业，也就选择了教书育人这份职责，我们所要做的，就是努力想办法把它做好。同样是一齐毕业的大学生、在同样的工作环境中，过了几年，所取得的成绩却大不相同，除了个性、机遇、自我期望的因素，相当大的一部分原因是职责感的强弱在起作用。本事不是万能的，没有职责是万万不能的！

我们究竟为了什么而工作？为了生活还是为了梦想？为了生活而工作，说得明白一些，就是为了生计。常言道，今日不努力工作，明天努力找工作。从某一个层面看，工作是为了

报酬，但得到报酬却不是我们工作的唯一目的。在工作中，我们更多的时候是怀着热爱和感激之心去尽职尽责的做好每一件事，来回报领导、同事、学生对我们的支持、关爱和期待，开始时是为了生活而工作，但一个有志青年总应当有事业心，总应当不断要求上进。那里有一段话与大家共勉：“当你拥有一份工作时，你正在实现你生命的价值；当你做好一份工作时，你正在使你生命的价值提升。仅有当你意识到是为自我工作时，你才能体会生命是多么欢乐和有意义。”让我们珍惜自我、善待自我，经营自我，欢乐地为自我工作，享受有意义的人生吧！

座谈会发言词篇六

各位老师：

今日，我们举行一个所谓的新教师座谈会，我校有近30名教新的教师，占了教师数的近13，因为你们的到来，使纳古的小学教育更具生机和活力，你们也更将是纳古教育的未来和期望。

相信你们每一位都是满怀信心走上工作岗位的，但在实际工作中肯定会遇上一些不如意的地方，可能包括工作的、家庭的、社会的、情感的等各个方面，我们梦想化的教师成长应当是一年入门，三年成为一名好教师。可是，由于环境（学校、同事、社会、学生等），以及人本身的惰性，也许三年后，会出现一点成就感也没有，反而会把开始的那点信心的棱角也磨圆了，融入了普通教师的群体中，平平淡淡过一辈子教书匠的生活，可是，社会的发展，时代的要求，过于平庸的，可能要淘汰出局。再此，我想谈点我的看法和期望。

我们走上工作岗位后，学生、家长、同事、领导都在盯着你，看你能否胜任教师工作，看你是否误人子弟。所以，你要变压力为动力，迅速干出优异成绩让大家服气。那么，什么样的成绩才能让大家服气呢？问问学生最关心什么，听听家长

最关注什么，便一目了然，第一是教学成绩，第二是业务水平。如果一所学校成绩很低，那么这所学校就不会被他人认可，办学校是这个道理，做教师也是这个道理。所以，要想尽一切办法，提高本班学生的成绩，力争在期末考试中名列全校甚至全县前列，那你就被别人刮目相看了，这要求在时间上、课堂中花力气、下工夫。其次是业务水平，你的课堂组织本事，你的论文评比，你的指导学生竞赛，你的特长等等，这都要我们去展示，更需要我们付出努力才行。

干一行爱一行，行行出状元。如果你有本事脱离教育，请你尽早跳槽，免得耽误了自我的青春年华（真心话，不是讽刺）。如果你没有本事离开教育，那就俯下身子，安心教书吧，向教育专家魏书生学习，不干出个样貌誓不罢休（人家魏书生才初中毕业啊）。

教学中展现的机智和智慧，往往和我们的知识、本事储备分不开的。作为小学教师，更需要全才，至少有一两门特长，能胜任几门学科。

老教师们往往有着丰富的教学经验，对教材有着深刻的理解和把握，对学生有一套有效的管理办法。所以，奉劝各位新教师必须自觉地多听老教师们的课，多看老教师们教育学生的办法，感悟他们对于课堂的组织与驾驭，领会他们教学中的那种只可意会的火候。取人之长，以人为镜，为我所用。

以前，我们说“要给学生一碗水，自我要有一桶水”，而此刻却这样说。这句话的道理谁都明白。新教师需要边实践边学习，不断提高自我的“水”的水位。我们身边没有更多的引领人物，但我们能够从书中，从网络中，感悟前人和同行的理论和经验。远离浮躁，看几本书，写点文章，屏心静气地修炼一个时期，就是不能得道成仙，也得沾点道法仙气。

1. 新师仍然只顾上自我的课，不注意学生听课习惯的培养。（有一班的一个学生，到我去转时离下课仅有五、六分钟了，

才拿出书来，但教师却混然不知）。

2. 板书的问题，在此我要提醒我们在坐的每一位新教师，异常上是低年级的，必须要注意自我的板书，不能有带笔或连笔的书写。

3. 备好每一堂课，努力上好每一堂课；每一天花一点时间思考，让自我的每一天有一点收获，记一点日记或随笔；看一部专著，写点读后感；建一个博客，为自我开设一个展示自我成长的平台；完成一篇有质量的论文，分析一个有意义的案例；学一样教学以外的本领，有自我的特长，丰富自我的生活。

最终，真诚祝愿大家能更好地成长，早日成为纳古小学教育的栋梁。

座谈会发言词篇七

尊敬的各位领导、教师，亲爱的同学们：

大家上午好！我叫王晓，很高兴能够作为顶岗实习的学生代表在此发言。首先，请允许我代表在鲁信事务所顶岗实习的全体同学，感激学校领导和教师，对我们实习工作无微不至的关怀；感激鲁信事务所，为我们供给了步入社会的第一个平台；感激鲁信事务所的教师，让我们学到了书本上学不到的知识。

在鲁信，每一天都过得十分充实，我感觉需要学习的东西，仿佛比大学要学的还要多。比如在处理账务的时候，每个企业的情景都不尽相同，不像书本上那样死板，这就需要根据企业自身的情景进行相应的账务处理，及时了解企业账面、税负的情景，并与企业经常沟通。再如银行存款要根据银行单据一笔一笔的入账，不能只计总数；商贸企业的进销项必须要相符，进项和销项税额必须要核算准确，不能有丝毫偏

差；月末商贸企业、工业企业都要供给准确、真实的成本等等，这些都是我在学校没有学到的知识。

在鲁信，更让我感动的是，那里教师们的敬业精神。“专心致志以事其业”，那里的教师以一种恭敬严肃的态度对待自我的工作，认真专业、一丝不苟。我的项目经理——司书红教师，我在财务会计试卷中有几道不会的题目，司教师便放下手头的工作，给我作耐心的讲解，对整个试卷做了细致的检查，又将做错的题目一一为我讲解。教师们的精神，都是我以后学习工作的榜样。

在鲁信，那里的教师与企业人员交往中，所体现的热情、周到、主动的服务意识，使我深受感染。在办公室里，你能够经常听到“服务好纳税人”、“给企业做好账”之类的话语随便从教师的口中说出。这绝不是简单的一句话，它是教师们自觉做好服务工作的一种观念和愿望，它发自鲁信教师的内心。

在鲁信，我也深刻地感受到，没有在学院里学习的知识，实习工作将无从下手，学院为我们开设的每一门功课都十分重要。比如大二下学期的金蝶软件实训，因为仅有两周的时间，最初我没有认识到它的作用。此刻在鲁信就用金蝶软件记账，庆幸当初对这套软件学的还算能够，所以在那里我能够上手。同时，两年的会计专业课学习，使我拥有了较为扎实的基础会计和财务会计知识，此刻工作起来不那么吃力。

经过实习，我也感觉到在学校学习与社会实践之间的距离，我想借此机会对我院的教学提几点提议：

一是把好“入门关”，让学生学好基础会计。基础会计是我们会计专业的入门课程，财务会计、成本会计、会计电算化都要以基础会计这门课程为基础。基础会计学的是否扎实，直接关系到后面专业课程的学习效果，所以提议学院进一步加强学生基础会计的学习。

二是重视税法的学习。我院虽然开设了税法这门课程，可是税法条文是经常变化的，当税法的资料有变化时，学院应及时让学生了解税法的政策。

三是继续搞好实训课。学院开展的基础会计单项模拟实训、企业会计综合模拟实训、金蝶沙盘对战模拟演练及金蝶软件实训等等，可能就是学生今后工作中遇到的实际问题，所以提议我院把此类实训课办得更好。

各位领导、各位教师，以上就是我一个多月以来实习的一点体会。在今后的实习中，我将继续努力，主动向教师请教，虚心向同学学习，力争在下一步的实习中取得更好的成绩。

多谢大家！

座谈会发言词篇八

各位领导。同事：

大家好！

我从事的是会计工作，财务作为一个重要的后勤支撑，除了要增强内控管理，优化资金使用，还应当以服务内部、外部为宗旨，全心全意做好气象服务保障工作。作为财务工作者仅有主动思考、开拓创新，才能破僵化，把工作做活、做细、做全。对内，要加强同部门的沟通交流，通俗化财务工作实质和 workflows，便于高效开展日常财务活动。对外，应对前来办事的人民群众，多一点真诚，多一些主动，多一份微笑，做到真心、热心、耐心。

正衣冠、找差距、不管完善自我。讲正气是做人之本，按照“照镜子、正衣冠、洗洗澡、治治病”的要求，从工作的出发点上，从工作、生活作风上，从解决问题的有效性上，找差距、找不足，完成自我净化、自我提高的过程。

廉洁自律是财会人员的必备品质，是会计从业道德的前提。从事会计工作，要从思想上牢固树立财经法律意识，严肃财经纪律，增强廉洁自律的自觉性，加强业务学习，把学习与查摆问题结合起来、与解决问题结合起来，把群众路线活动落实到实处。

工作中，要统一思想、切实提高对教育实践活动重大意义和现实紧迫性的认识，深入领会党的群众路线教育实践活动的内涵和实质，增强参与活动的主动性和自觉性，同时，紧密结合财务工作，自觉强化发展意识、职责意识、创新意识、实干意识和服务意识。

在今后的工作中，作为财务工作者，要不断的改善学习方法，加强业务学习，提高自身素质。同时，要树立新观念、强化新意识。

多谢大家！

座谈会发言词篇九

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！今天，能和这么多优秀站长相聚，分享工作中的快乐并有此发言的机会，我倍感荣幸。首先，非常感谢公司领导能为我提供这次学习、交流的机会。

我是一个从事站长工作不满周岁的新手，让我在这里谈自己的经营之道和体会，深感汗颜。去年三一六月，柴油资源出现历史罕见的紧缺，我站是全县唯一保供站，应该说，在这一特殊时期，有多少柴油都不愁销不出去。七月十九日，容美站由于地基下沉被迫关闭，城区65%的加油车辆涌向我站，在这种特殊的情况下，使我站创下了年销量2750吨的好成绩。今年，受全球金融风暴的影响，国际原油价格持续走低。一夜之间，成品油从卖方市场转为买方市场，皇帝的女儿不愁

嫁已不复存在。鹤峰本来就是一个经济落后，交通不便，信息闭塞的世外桃源，加之涑水、容美两站的相继开业，我们白鹤站要完成今年的销售任务实属虎口拔牙，销量和去年毫无可比之言。

今年，片区下达给我站的全年销售任务是1950吨，结合当前的形式看，一是涑水、容美站、中油云南庄站所处的绝佳位置，将会有45%的客户自然流失；二是下坪私营加油站和中油云南庄以每升0.10元、0.05元的强大攻势抢夺客户；三是中油云南庄站免掉用户的办卡工本费和大户用油的三次运费。当今批、零顺差的极大差额，使个体站陡燃重生，多面夹击给我站带来的压力重重。面对市场竞争越来越激烈。我们有信心缩小差距，那就是用上呈的服务与对手较量，将老客户细分，根据不同类型的客户进行不同的维护，同时在开发新客户上做文章，实行“一手抓老客户的维护，一手抓新客户的开发”的两手抓策略。来完成今年的销售任务，力争突破xx吨。我们拟定并采用了以下几种抓客户的办法：

一是乡情乡音留客法。利用一切机会与外地司机交朋友，全站人员都用拉家常、攀亲戚、模仿客户口音攀老乡等方式，突出乡音乡情见真情，亲情服务使司机们进站有回到家乡一样的感觉。

二是规范经营形象法。为树立中石化“红帽子”加油站的良好形象。和加油站附近的一户居民联姻，开设洗车、加水、快餐，一条龙的服务使顾客感受到“足不出户”就能轻轻松松得到全方位的服务。

三是优质保价制胜法。面对系统外加油站降价让利的竞争压力，我们坚信市场竞争的真谛在服务而不仅是价格，在加油站我把提升服务一直当作工作的重中之重来抓，将亲情化服务融入全过程，同时采取建客户资料，定期电话或上门跟踪服务等形式来稳定顾客。

四是资料搜索法。资料搜索法是我站员工通过亲朋好友，搜索各种外部信息资料来识别潜在的客户以及客户信息的一种办法。也就是说，在没有见到客户之前，我们就知道了客户绝大多数信息，如客户手机号、生日、职务、擅长的爱好等。不见其人，却知其人。根据其信息设计好拜访客户的“见面礼”，并且注意拜访的细节以及开场白技巧。根据客户信息可以初步判断客户的个性行为风格，为见面做到“一见钟情”埋下伏笔！让客户知道我们是在用心为他们服务。通过这些措施，今年元、二月共维护老客户35次，发展新客户20户，其中大客户5户，汽、柴油销量均与去年同期相比上升。

在抓ic卡管理上。我站员工实行全员推卡，个个争当销售能手，首先是任务细化、责任到人，并组织员工认真学习《州公司加油卡营销管理考核办法》，将员工推销加油卡业绩融入二次分配管理中，激励员工的销卡热情，要求员工每月将自己的亲朋好友至少2位发展成ic卡用户，借“一个亲戚带一片；一个好友串一线”的营销办法，从中锁定重大客户。通过这一激励办法的实施，其中有一名员工就利用丈夫在路桥工作的优势，将所有路网建设的工程和车辆用油全部变成了ic卡消费，月充值额在5万元左右。另两位员工也先后将下坪的德芳公司和建安公司发展成我站铁杆卡用户。来充实ic卡的沉淀资金和消费比重。将开发的新客户同时发展为ic卡用户，使我站的ic卡消费比重较去年同期上升10%。

只有不断地寻找潜在新客户，维持那些价值观相同的老客户，让客户流动起来，那么加油站就会获得永续卓越的销售业绩。其实，不管用什么样的方法，主要经营之道还是要讲究服务，服务直接决定客户的去留。以诚为本，客户利益至上，一切为客户着想，这是我站对待客户的基本原则。

最后，我想用自己常用的一句口语来表达我的心声：多看、多听、多学，早入手、加劲干，摸索出更多更好的治站之道，做一名优秀的油站经理，使我站尽早迈入星级加油站之列。

谢谢大家！

座谈会发言词篇十

尊敬的..，各位领导，同志们：

大家上午好！我是来自区民政局的一名机关干部，我叫.....。非常荣幸能参加今天的座谈会。下面我向大家汇报我参加大走访的情况。

市委、市政府8月6日启动“察民情，办实事，大走访，大调研”活动后，经开区工委、管委会立即行动，按照市委、市政府的统一部署，在全区迅速掀起大走访活动热潮。区民政局全体工作人员下到联点村，按照三个100%的要求，走访每个农家，圆满完成了第一阶段的走访任务。回顾走访经历，我们有以下三点体会：一是要在真字上下功夫。落实市委、市政府大走访活动精神，需要我们每个干部带着真感情，面对面访民情，实打实解民忧。用心换心，群众才会真认可，对我们的大走访真欢迎。突出这个真字，干部作风才能真转变，形象才能真提升，事业才能真受益。二是要在结合上做文章。首先是结合本职工作，我们在走访中问低保保障公不公、救济款如何发放等，这些事关群众切身利益，群众就感兴趣，愿意与我们谈，走访就能听到真实的意见。其次是结合重点工作，如文明创建，通过走访宣传，群众从过去的排斥事不关己，到如今能积极参与提出好建议，我局负责的路段所有门店业主都动员加入了志愿者服务。第三要结合走访的实际现场，走访不要预设议题，不能怕难，遇到不熟悉有难度的问题，不能回避，要有现场处理回复的办法。做好三个结合，走访就能有的放矢，不走过场、不流于形式。三是要在办实事上见成效。走访的目的是促进发展、改善民生，所以就不能一走了之、一访完事。关键是要解决问题，为群众办实事。在这次走访中，正值全市启动三级抗旱响应，我局联点村部分受灾。村民反映了用水的问题：一是兰水库夏天游泳的人多，影响饮用；二是沙坡地干旱严重。听到反映

后，我们立即会商支村委和群众代表，拿出了处理办法。针对水库有人游泳的问题，一是在沿路设立禁止游泳的告知宣传牌，二是协调农办请水库管理人员加大巡查劝阻力度。对于抗旱问题，实地察看后，决定购买4套抽水泵等设备，资金由我们干部捐助一点、上级下拨的抗旱资金解决一点、村委会筹一点、受益的村民出一点来解决。村民认为这两个问题解决得很及时、处理很妥当，对我们也就更加认可了。

相送，我感受到了群众真挚的期望、质朴的感情。只要真心为群众办事，群众就会拥护。群众的热情再次证明了大走访是市委、市政府的英明决策。二是听到了最真实的声音。面对面走访中，我们有时受到表扬，有时听到毫不留情的批评，甚至是质询。但我们真切地感受到，群众并不是否定党和政府，而是表达他们的期待，是他们最心底的声音，是促进我们工作的良言。听取群众心声后，我们迅速改进一些工作，如群众认为救助公开程度不高的问题，我们除了网上公示外，已决定在所有村居委会建立公开专栏，作长期固定的公示，确保群众知晓和监督。群众听到后，纷纷称赞我们将实事办到他们心坎上。三是认识到自身的责任。走访中看到有些村民生活还比较困难，现有的救助政策还不能完全解决问题；有些村民想致富却苦于找不到好的途径，希望政府扶持引导；个别政策的制定和执行与基层还有脱节的问题，等等。面对这些问题，作为一名机关干部，我感到肩上担子更重、责任更大，更应该做好本职工作，执行好各项惠民政策，为群众解难，为政府分忧，为发展营造和谐环境。

在以后工作中，我们将按照市委、市政府的要求，切实转变作风，以更加务实的态度，以群众满意为目标，进一步做好大走访工作，为建设美丽幸福岳做出自己应有的贡献。

我的汇报完了，谢谢大家！