

# 最新银行首季开门红分钟表态发言 首季 开门红表态发言稿(精选5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

## 银行首季开门红分钟表态发言篇一

同志们：

工程今天正式开工了！这是我市深入贯彻落实科学发展观，全力推进发展战略的又一力作，更是加快城市发展、增强城市的核心竞争力，提高城市承载能力的重要举措。在中华人民共和国成立62周年之际，我代表 ，对工程开工表示热烈祝贺！向所有关注工程建设的各界朋友和工程建设者致以亲切问候！

同志们，为迎接新的`挑战， 决定加大城市基础设施建设的投入力度，促进 经济社会的全面发展。按照 总体部署，2011年，将计划开工建设 项城市基础设施项目，总投资约 亿元，为 城市建设注入新的活力，为 未来的发展打下坚实的基础。

工程位于 ，全长 米，宽 米，双向 车道，设计车速为每小时 公里，估算总投资 万元，通过公开招标方式，项目于 年 月 日开标，中标单位为 公司，计划工期 个月。

该项目的建成，将有效改善 的现状，充分挖掘城市 资源，形成 ，大大提高市民的生活质量，促进 统筹城乡一体化。同时，对于加快的开发，打造高端休闲商务产业发展集中区，提升 整体城市形象，产生积极而深远的影响。

十分重视工程。相关部门做了大量扎实细致的前期工作。从今天开始，该工程就全面展开了。希望各部门和广大建设者，按照期望要求，以对人民和历史高度负责的精神精心组织，科学施工，确保质量、工期和安全，切实把工程打造成民生工程、精品工程、廉政工程，向交出一份满意的答卷！

最后，祝工程进展顺利，如期竣工！谢谢大家！

## 银行首季开门红分钟表态发言篇二

尊敬的各位领导、嘉宾朋友们：

大家上午好！

贵宾临，开门红，事业隆！怀着激动的心情，我们欢聚一堂，在此隆重举行机械设备有限公司九江分公司开业庆典！

值此盛会之际，我谨代表公司全体员工向百忙之中抽出时间出席开业庆典的各位领导和嘉宾表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

今天，在胆识与智慧的探索路上，本公司将倚靠奇瑞重工股份有限公司的技术起航，以科技改变世界为理念，以绿色、重型、专业、高效为企业内涵，打造挖掘机等机械设备的专业品牌。

在团队建设上，我将带领全体员工积极进取，开拓创新，以诚信务实的品质，贴心的售后服务，不断追求卓越的精神搏击市场，帮助客户朋友创造财富，挖掘孕育幸福生活的宝藏！

各位领导、嘉宾朋友们，今天是九江分公司的大喜日子，是公司创业万里长征的第一步，有了领导关怀与指导我们信心百倍，有了朋友的信任与支持我们意气风发！让我们共同预祝：机械设备有限公司九江分公司能用成功谱写辉煌，用勤奋描

绘灿烂的创业篇章！

最后，预祝开业大吉、庆典圆满成功！

祝各位领导、嘉宾朋友们：身体健康，阖家幸福，事业蒸蒸日上！

## 银行首季开门红分钟表态发言篇三

各位领导、同事们：

大家好！

为抓好“两节”业务发展良机及返乡市场营销工作，全面接应落实市公司开门红营销活动，今天，我们在这里召开20\*\*年开门红工作会议。现我代表营销客户服务部把20\*\*年开门红工作安排如下，不妥之处，敬请指正。

1、净增互联网手机2900户、有线宽带1300户□itv210户。

2、净增天翼领航两版套餐80户□e监控5户、旺铺助手6户、政企团购260户。

3、净增十户电话联防用户3200户、天翼超级无绳2500户、挂机短信70户、手机秘书960户。

1、做好城区市场业务发展工作：一是新建小区宣传，通过在小区显眼位置张贴海报、排定日程表进行入户宣传等方式，宣传推介电信宽带业务，同时由公众客户组落实城区新建楼盘售楼部itv演示工作；二是利用“开门红”激励政策抓好现业员工直销；三是抓好城区市场节假日路演营销；四是组织开展一次聚类门面“旺铺通”、挂机短信营销竞赛，全力推进旺铺通套餐发展；五是加大对锁定的团购单位的营销力度，利用年终福利发放、县直单位领导上任，专项沉淀资金等方

式开展上门走访。

2、做好农村市场业务发展工作：一是把扫村营销作为农村移动

业务规模发展的重点抓手，通过新的“扫村”政策依托专业扫村队和自有扫村相结合的方式，理清思路、精心组织，时间安排到天，职责落实到人，力争12月份新增乡情网融合手机800户以上；二是抓低话务量基站营销，对目前低话务量基站开展针对性营销；三是针对“e家冲刺”流失重灾区，各分局明确5—6个行政村，每个行政村激活20户以上；通过现业、分局、网点联合组成的自有扫村工作组逐一上门推荐“家家添翼”激活流失用户；四是结合农村地区大型庙会、赶场等合适时机开展路演营销，每个分局组织4—5场路演营销活动；五是以乡镇信息化、新建宽带接入点及村组干部关系营销实施整村推进；六是通过农村分局网点承包经营、网格经营、经济人队伍建设、帮扶营销等措施，激发农村网点业务发展的积极性，开门红期间各包联部门到所属分局协助开展扫村等营销活动不得低于一周时间。

3、做好“五进”工作：一是“进单位”：利用年终走访、客户清理，签订光纤用户10户；回馈60个单位；锁定12个福利单位；办理挂机短信城区70个；二是“进市场”：12月26日—28日开始开展三天专业市场集中营销活动，发展a8旺铺通20户□e监控6户；三是“进小区”：两节期间安排城区进小区、城乡结合部村组20场次，城区路演营销10场次；四是“进车站”：城区由公众客户部负责县汽车客运站、中医院住院部两处设置返乡接待点，向返乡人员发放宣传单、易通卡；各分局负责建制镇客运站定点宣传台席，过往行人发放宣传单、现场销售易通卡等。

新的一年，运行工作千头万绪，任务繁重。目前，第一阶段开门红宣传工作已顺利启动，好的开始是成功的一半，我们一定以严谨的工作态度，精心组织，分阶段分部骤完

成20\*\*年开门红市公司下达的既定目标，高质量地完成好20\*\*年的各项工作任务。

20\*\*年是实现规模发展的跨越年，新形势、新任务对我们每一个人提出新的更高的要求。我们将继续振奋精神，求真务实，心往一处想，劲往一处使，找准各自的位置，尽快进入角色，积极主动地开展工作，出色地完成各项工作任务，以一流的管理带出一支一流的队伍创造一流的业绩，向分公司交一份满意的答卷。

谢谢大家！

## 银行首季开门红分钟表态发言篇四

各位领导、各位同事：

20xx年首季开门红即将拉开帷幕，我支行工作思路为：以存款稳定增长为根本，全力做好营销工作，全面带动各项指标任务增长：

一、认真研究总行关于开门红的各项文件及任务目标，做到人人心中有数，人人肩上有担。

二、强化服务，将用心服务作为服务核心。

三、明确客户群体，以活动为载体，精准发力。

四、以我行电子业务产品为纽带，持续推动存款增

20xx年，我支行将在总行的坚强领导下，全员共同努力下，统筹安排各项任务，确保20xx年首季开门红工作稳步推进，为全年工作打下坚实基础。

银行开门红表态发言

大家下午好！

我是来自营业部的理财经理xx，我从事银保工作已近两年，首先要感谢公司领导两年以来的栽培与信任，同时也要感谢在座的各位伙伴对我的支持与帮助。

在这辞旧迎新的日子里，在公司开门红的时候，我代表公司所有理财经理，作以下表态发言。

## 银行首季开门红分钟表态发言篇五

各位领导、各位嘉宾，女士们、先生们：

金秋时节，清风送爽，丹桂飘香。今天，第家连锁店——店开业庆典仪式在这里隆重举行。我谨代表xx餐饮有限公司向莅临今天盛会的各位领导、各位嘉宾表示热烈的欢迎和衷心的感谢！向为连锁店建设付出心血和汗水的各位朋友表示亲切的问候！

创建于年月，是以水饺为主打产品，融合西式快餐理念，致力于价格平民化、品质标准化、管理现代化、品牌国际化的中式快餐连锁企业。

千秋伟业千秋景，万里江山万里美。经过全体员工九年多的共同努力和开拓创新，先后在苏、沪、皖、京、鲁、浙、粤、赣、甘、黑、辽等地区开办了近200家连锁店，相继投资五百万元成立了一家速冻食品生产企业，并在印尼雅加达市和澳大利亚悉尼市开办了海外连锁店。

xx店是公司第#家连锁店，也是地区的第#家店，xx店的顺利开业是xx地区各位领导关怀的结晶，是xx地区广大群众支持的结果。全体员工将不辜负大家的期待，我们将以饱满的热情、周到的服务、美味的产品来答谢xx人民的厚爱，以我们的实际行为xx这座美丽的城市增添流光溢彩的一页。

“有朋自远方来，不亦乐乎”。连锁店开业之后，我们期待各位领导、四方来宾、各界朋友予以更多的支持、关心、重视和理解。同时也希望连锁店全体职员要强化管理，规范运作，热忱服务，爱岗敬业，尽心尽力把xx店建成市乃至省有品味、有档次、有影响、有效益的一流的中式快餐连锁店。

最后祝各位领导、各位嘉宾身体健康，生活幸福，事业兴旺！祝店开业大吉，生意兴隆，鹏程万里！

谢谢大家！