

最新中医中药工作总结(精选10篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结，既反映工作的概况，取得的成绩，存在的问题、缺点，也要写经验教训和今后如何改进的意见等。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

中医中药工作总结篇一

在生活中，接触到岗位职责的地方越来越多，制定岗位职责可以有效地防止因职务重叠而发生的工作扯皮现象。那么岗位职责怎么制定才能发挥它最大的作用呢？下面是小编整理的.中药材采购经理岗位职责，希望能够帮助到大家。

1、中药材原产地考察及洽谈

2、管理辅料供应商，及时下单并跟踪物流到货

3、完成领导安排的其他事项

1、中药学本科以上学历，专业知识扎实

2、正直有担当，学习能力强，语言组织能力好，善于沟通交流

3、3年以上中药材采购经验

2、负责采购成本的管控、供应商的管理；

3、优化采购流程，完善采购管理制度；

4、开发、评审、管理供应商，多方面开拓供应渠道，并进行

妥善管理。

- 1、本科及以上学历，中医、中药相关专业；
- 2、良好的谈判能力、团队协作能力强、具备较强职业道德素质；
- 3、有中药采购经验或医院药房抓药经验者3年以上者优先考虑；
- 4、中药材鉴别经验5年以上者可放宽学历要求。

- 1、录用即签订劳动合同，缴纳各项社会保险；
- 2、公司实行法定作息时间，法定节假日正常休假；
- 4、公司提供全面的培训体系，帮助员工实现职业生涯规划。

本岗位为驻药材产地采购员。需要能出差驻药材产地，药材市场。仅限xx

所学专业中包括药用植物学，中药饮片的课程优先

- 1、保证所采购的原辅料、包装材料完全符合公司标准和法定标准。
- 2、选择供货单位，会同生产技术部、检验中心和财务部对供货单位进行审计。
- 3、根据年度、季度、月度生产计划编制相应的物资采购计划。对因物料供应脱节而影响生产进度的情况负责。
- 4、对采购物资的报盈、报亏及时向供应部部长报告，由其报总经理审批，以便做出相应的帐务处理。

5、协助财会部对供货单位帐务进行定期核对，及时索取发票。

中医中药工作总结篇二

中共苦竹坪乡委员会

xx坪乡人民政府

（20xx年12月6日）

20xx年，苦竹坪乡党委政府领导班子在县委、县政府的正确领导下，在全乡干部群众的大力支持下，坚持以邓小平理论、“三个代表”重要思想为指导，深入学习实践科学发展观，紧紧按照“产业大乡、商居新乡、和谐绿乡”的工作思路，以经济建设为中心，以“抓项目、强基础、重民生、创特色”为重点，各项工作成效显著，全乡经济社会保持了又好又快发展的良好势头。

一、坚持固本强基，组织基础进一步夯实

一是重学习，提高党员干部思想理论水平。通过组织学习十七大及十七届三中、四中、五中、六中全会精神、《理论热点面对面》等理论知识，深入学习实践科学发展观，开展解放思想大讨论，围绕党的十七大精神、科学发展观等作专题学习，班子成员撰写调研报告、党员干部提交学习心得等，不断提高广大党员干部的宣传思想理论水平。

二是抓关键，着力建设精干高效的支部领导班子。2014年我乡圆满完成了村支“两委”换届选举工作，用“两推一选”的方式产生了新一届村党组织班子。另外，通过选举的方式还为每个村选齐配强了11名村主任，一批综合素质好、群众公认度高的优秀人才被选入村级领导班子，切实优化了班子

结构，增强了整体合力。

三是重基础，搞好村级组织阵地建设。

表彰中，我乡党委、狮子塔村党支部、党委书记朱晓春、苦竹坪村党支部书记刘宇记分别荣获“五个好乡镇党委”、“五个好村党组织”、“优秀党务工作者”、“新农村建设带头人”等称号；在市委的“七一”表彰中，我乡党委荣获“先进农村党组织”称号。

二、坚持统筹兼顾，经济社会进一步发展

我们始终坚持以经济建设为中心，创新思路、团结奋进、狠抓落实，统筹各项事业发展，全面完成或超额完成了县委、县政府下达的各项经济指标和工作任务，实现了经济社会快速、健康发展。

1、谋划发展思路，实现科学决策。以今年乡党委换届为契机，坚持以科学发展观统领经济社会发展全局，明确了“十二五”的发展思路：以邓小平理论、“三个代表”重要思想为指导，深入贯彻落实科学发展观，围绕一个中心（经济社会发展）、抢抓两个机遇（建设扶贫、天平山开发）、突出三个重点（产业发展、集镇建设、生态创建）、促进四项发展（基层党建、基础设施、基础产业、基础工作）、争创五个先进（党组织建设、产业建设、精神文明建设、生态文明建设、社会建设），不断开创我乡工作新局面。

2、突出项目建设，增强发展后劲。抓项目就是促发展。

一是完成了苗儿庄等4个村3700余亩的土地综合整理项目；

三是中心小学投入100余万元新修了综合楼；

池165口；六是按照要求稳步推进苗儿庄、狮子塔2个村的农

网改造工作。

3、规模产业推进，加快富民步伐。我乡紧紧围绕县委县政府制定的五大主导产业之一的油茶产业的发展规划，立足实际，大力发展油茶，通过采取“专业合作社+基地+农户”生产经营方式，推行“土地流转+连片开发+大户承包+规模经营”模式，上半年种植油茶3200亩，其中流转土地1800亩，下半年计划发展油茶2700余亩。同时，我乡还成立了唯美与金山两个油茶专业合作社，为油茶规模化、科学化、标准化发展打下了坚实的基础。我乡的油茶产业化发展模式获得了省市县领导的充分肯定与支持，全县的油茶产业现场办公会在我乡召开，并且沙塔坪、上河溪、打鼓泉、瑞塔铺、凉水口等10余个乡镇的乡村干部到我乡学习油茶产业发展经验。我乡竹鼠、土鸡、娃娃鱼等特色养殖正在朝规模化发展方向迈进，其中狮子塔村竹鼠养殖户张孝德、市尤坪村土鸡养殖户杨春桥回乡创业的故事被《张家界日报》“走基层、转作风、改文风”记者报道。

解决了居民看病难的问题。社会和劳动保障工作纵深推进，农村低保、大病救助、救灾救济、危房改造、就业培训、新型农村养老保险深入人心，参保率达85.6%，劳动就业成效显著。计生工作步入良性循环轨道，符合政策生育率94.28%。推行“以群众工作统揽信访工作”的模式，认真做好新时期的人民群众工作，坚持以党的事业和人民群众的利益为重，较好地密切了党和政府同人民群众的联系，全乡无1起赴省进京非正常上访。积极开展矛盾纠纷排查调处，深入开展“平安苦竹坪”创建活动，加大社会管理综合治理力度，社会大局和谐稳定，人民群众安居乐业，在全县综治系统检查中，取得了第四名的好成绩。全乡高度重视安全生产工作，按照“安全生产月”主题思想“安全责任，重于泰山”认真开展好安全检查，开展了非煤矿山、道路交通、危险化学品与烟花爆竹、水利电力工程、校园安全等专项整治活动，起到了非常好的效果，全乡境内未发生1起安全生产责任事故和人员伤亡事故，实现了“双零”目标。

三、坚持执政为民，干部廉洁意识进一步提高

一步提升。干部任免、使用提拔公开、公正、公平，激发了干部队伍的活力。不断改进工作作风，以“双优”示范创建活动为切入点，着力优化发展环境。实行部门预算管理，严控部门费用支出。严格决策程序，加强调查研究，实行集体议决，决策进一步科学、民主、规范。认真贯彻了中央减负政策，对全乡各行政村进行了专项行政效能监察。坚持不懈地推进党风廉政建设和反腐败斗争，健全建设项目招投标、政府采购、专项资金使用等制度，从源头上遏制腐败。开展作风建设活动和党风廉政教育，全年组织学习4次，认真开展了学习《廉政准则》主题活动，进一步提高了干部廉洁自律意识。今年，全乡范围内各级各部门无重大违纪违规事件发生。

总体来说□20xx年我乡各项工作均取得了非常优异的成绩，但我们也清醒地意识到，成绩只能说明过去，与上级领导和人民群众的要求相比还存在一定差距。2014年我们将更加振奋精神、锐意进取、扎实工作，保质保量地完成县委、县政府制定的目标任务，不断创新思路，克难奋进，为实现“产业大乡、商居新乡、和谐绿乡”的宏伟目标、推进苦竹坪乡经济社会又好又快发展而努力奋斗。

中医中药工作总结篇三

1、扶持政策措施。（10分，自评10分）一是出台《东至县20xx年农业特色产业发展工作要点的通知》《东至县20xx年特色种养殖业产业到户帮扶项目实施办法》《东至县“四带一自”特色种养殖业提升工程实施方案的通知》等政策文件，明确扶持对象、扶持原则、扶持标准，规范“四带一自”产业各项资金申报、发放、验收环节。二是出台《东至县20xx年中央财政农业生产发展资金支持农民专业合作社和家庭农场发展项目实施方案》《东至县20xx年中央财政支持农民专业合作社

家庭农场发展项目实施方案》政策性文件，将带动脱贫户作为项目申报、主体晋升的前置条件，在主体晋升、项目、资金享受上，必须提供带动证明或在同等条件下，带动脱贫户多的主体优先安排，不断提高新型农业经营主体参与度和带动成效。

2、项目库建设。（5分，自评5分）重点扶持食用菌、茶叶、九华黄精、鳊鱼、皖南土鸡、林特等特色产业，组织林业、水产、农技等部门专家对乡镇申报20xx-2022年度巩固拓展脱贫攻坚成果和乡村振兴入库项目评审，分别提出了评审意见，进一步完善项目建设内容，共有213个项目入库，总资金规模26286.02万元。公示公告程序严格落实到位，入库项目为明年实施项目打下基础，使“1+4+n”重点产业得到进一步发展壮大。

3、规划编制。（5分，自评5分）根据东至县资源禀赋和产业发展基础，结合全县农业产业规划布局，出台《东至县特色农业产业发展规划》，重点发展优势产业，深入推进农业规模化、品牌化、标准化、绿色化、特色化，持续推进农业发展、农村繁荣、农民增收。

1、项目实施。（5分，自评5分）将大宗农作物及禁养区内的畜禽养殖列为我县特色产业的负面清单，严禁村（脱贫户）发展此类项目。支持加快发展优质特色种植业，通过帮扶、资金支持、技术服务、订单收购等方式，引导村（脱贫户）根据资源优势 and 种植习惯，合理确定主栽品种，支持发展高效蔬菜、茶叶、中药材、食用菌等特色优势为主的种植业，以及畜禽水产等为主的养殖业。

2、指导服务。（5分，自评5分）一是组建1支含植保、种业研究员农业特色产业发展专家组，加强产业发展指导员队伍建设，建立专家组和产业发展指导员常态化沟通机制，全县178名农技人员，37名科技特派员，对村、脱贫户、新型农业经营主体的不同产业发展需求，分类开展多种形式的培训。

二是开展农民培训和致富带头人培训，通过培训新型经营主体，辐射带动周边脱贫户应用新技术、新品种和新设备，提高他们种养水平。支持需要巩固脱贫成果脱贫户发展特色产业，扩大经营规模，拓宽增收渠道。

3、风险防范。（10分，自评10分）出台《东至县“防贫保”综合保险实施方案》保险支持政策，将特色农产品、履约保证纳入保险范围，有效保障了脱贫户、发展特色产业的村及带动新型农业经营主体的抗风险能力，为发展特色种养业提供有效保障。

4、工作推进。（4分，自评4分）县农业农村局、乡村振兴局、财政局严格把握扶持原则，规范项目申报、实施、验收和资金拨付流程，严把审核关，程序到位，对项目的立项、审批、实施、验收、资金打卡发放全流程监管。严肃责任追究，严禁骗取、套取产业到户项目奖补资金，对骗取、套取产业到户项目奖补资金的行为，予以严肃查处。按照省、市要求，加强政务公开公示，对到村到户项目、村（户）产业达标、基地建设等做到及时验收、及时公开公示。

5、信息报送。（6分，自评6分）一是指导乡镇、村及时录入产业项目及相关信息，并针对录入情况，县乡村振兴局、农业农村局均安排专人，逐村、逐户认真梳理产业项目信息。通过“采集数据-线上线下核实-反馈纠正”方式，建立工作交流群，实行周调度机制，开展数据采集和预警数据线下核实等工作，发现数据异常，第一时间反馈乡镇负责人员核实，确保数据真实无误。二是严格按照省、市工作要求按时报送信息材料，按质按量按时完成上级部署相关工作。

1、项目覆盖。（10分，自评10分）坚持因户施策□20xx年实施特色种养业产业到户项目6059个，到户项目覆盖率达100%。

2、园区带动。（5分，自评5分）强化基地建设，全县15个乡镇建设和完善农业特色产业园区基地22个，通过自主经营、

租赁、入股等方式带动村集体增收达到2万元，其中村集体增收达到5万元以上7个。

3、主体带动。（5分，自评5分）围绕脱贫户特色产业发展，充分发挥新型农业经营主体的资金、技术、市场优势，通过农业务工、订单农业、入股分红、土地流转等模式主体带动脱贫户2410户，推动新型农业经营主体带动脱贫户发展产业、增收致富。

4、自种自养。（5分，自评5分）出台特色种养业产业到户帮扶项目实施办法，扶持需要巩固产业脱贫成果的脱贫户。支持发展高效蔬菜、菊花、中药材、茶叶、食用菌等特色优势经济作物□20xx年我县脱贫户自种自养达标户2130户，完成率125.2%。

5、“一村一品”。（5分，自评5分）一是发展“一村一品”专业村5个。分别是官港横岭村、葛公梅树村、木塔祝山村、泥溪朱村村等4个茶叶类专业村和大渡口安全村蔬菜专业村，一村一品主导产业产值占村农业总产值比重均达到30%以上。二是20xx年底有效期内“三品一标”38家企业，60个产品□20xx年底有效期内“三品一标”46家企业，71个产品。

1、脱贫户增收。（6分，自评6分）采取以奖代补形式，扶持需要巩固产业脱贫成果的脱贫户发展产业、参加就业，根据产业类型，对符合条件的脱贫户，严格按照省厅发展特色产业规模，脱贫户每户当年最高补助不超过3000元。对脱贫户家庭有劳动能力的在本县内新型农业经营主体就业务工，且务工收入不少于5000元/年，对该脱贫户家庭奖补700元。对带动脱贫户以资源（资产）收益模式形成利益共同体，主体支付脱贫户租金超过当地平均市场价格10%以上的，对该脱贫户家庭奖补300元。

2、村集体增收。（6分，自评6分）根据全县15个乡镇实际情况，选准产业发展方向，分别实施特色种养业产业项目和资

产收益项目，保障村集体收入持续稳定。全县15个乡镇建设和完善农业特色产业园区基地22个，特色产业园区（基地）每年可为村集体经济带来分红或租金收入2万元以上。

3、产业发展。（4分，自评4分）加大财政衔接资金投入，培育和壮大特色优势产业并逐年提高资金占比□20xx年脱贫村特色产业发展规模较去年相比增长17%。

4、工作规范。（4分，自评4分□20xx年已开展省第三方评估，未发现问题。严格按照实施方案，对标定期开展自查，对各乡镇加强调研，对重点村强化指导和督查，对实施的项目严把审核关，程序到位，有序推进农业特色产业发展工作。

中医中药工作总结篇四

加强民办幼儿园的规范管理。配合各部门启动全省民办幼儿园督导评估工作。

1. 认真组织

并推荐优秀、有价值的课题参与中国学前教育专业委员会“十二五”课题的申报工作。省幼教学会“十二五”课题的申报、立项工作。

注重不同类别、不同片区课题的过程指导。2. 对通过立项的课题进行分类分片。

加快乡镇幼儿园的建设。

3. 继续协助省教育厅基础教育处做好省级示范幼儿园结对帮扶乡镇中心幼儿园活动。进行推广，让全省农村幼儿能享受优质教育。

并推荐优秀论文参与中国学前教育研究会组织的学习和贯彻

《纲要》实践经验征文评选”活动。

1. 开展20xx年度教师案例和论文评选工作。
2. 积极协助省教育厅基教处开展优秀省级示范幼儿园、省级示范幼儿园的评估和复评工作。
3. 协助省教育厅基教处开展全省第五届幼儿教师技能技巧竞赛活动。推进幼教队伍建设工程。
5. 组织开展《幼儿学习与发展指南》学习与培训。加强幼儿园的保教工作的指导。
6. 协助省教育厅基教处继续开展以公办省级示范幼儿园为依托的0-3岁婴幼儿早期教育指导试点工作。
7. 继续协助中国学前教育研究会做好中国学前教育研究会会员重新统计、新会员发展和会费的足额收取工作。

中医中药工作总结篇五

十一月十二日、十三日，我参加了教师进修校举办的幼儿园骨干教师培训班的学习。

使我在思想上、业务理论上、工作实践上都获益匪浅。

通过培训班的学习，让我在专业理论知识上有了进一步的学习与提高，进一步了解和掌握了新课改的发展方向和目标，反思了以往工作中的不足。

下面是我通过培训获得的几个方面的体会：

一、教师要转变角色。

首先教师应树立新的师幼关系观，即转变传统教育工作者中“唯师是从”的专制型师幼观，构建教学双主体之间相互理解、相互尊重、相互信任的新型的平等、民主、合作关系。

把儿童看成是一个具有历史性又具备与儿童沟通、交往的能力。

其二教师应通过观察记录，熟悉每个儿童的个性特点，主动和儿童交流、合作，在平等互动中促进儿童的个性特点，主动和儿童交流、合作，在平等互动中促进儿童的发展。

第三，做反思型教师。

反思是教师着眼于自己的活动过程，分析自己的某种行为、决策以及所产生的结果的过程，是一种通过提高自我觉察水平来促进能力发展的手段。

二、教师要尊重幼儿的发展水平，注重个体差异

我们要真正关注幼儿的活动过程，不要为了体现活动结果而只是提问能力强的孩子，忽视个体差异教育。

如在观摩活动中，我们要以平常的心态组织孩子活动，让各种不同发展水平的孩子都有受教育的机会，甚至要让能力差的孩子得到更多的机会表现自己的能力，这样能力差的孩子才有安全的活动环境气氛，自信心十足，才会获得成功和满足。

因此我们在教学活动中，要面向全体幼儿，尽可能让每个孩子有着表现自己的机会，不要只追求结果而放弃过程中尊重幼儿发展水平与个体差异教育的统一。

三、教师应注重综合性和课程的整合。

儿童的生活是一个不可分割的整体，儿童的多个发展领域之间是相互联系、相互促进的，它们构成了一个有机的发展整体，就像杜威所说的：“出现在儿童世界里也并不把他的经验按学科分门别类地呈现出来的，儿童也并不把他的经验按学科结构来分门别类，而且儿童也并不分门别类地去感受、去认识他所经历到的事物。

分科课程与儿童生活的统一性是冲突的。

因此，幼儿园的教学内容应是综合的，尽可能使不同的课程内容产生联系，以促进学习迁移。

在教学实践中，要综合各领域的知识进行活动设计，力求帮助幼儿获得完整的经验。

四、教师要理解孩子、尊重孩子。

孩子是个独立人格的人，他自己的兴趣、爱好、要求、愿望。

老师要尊重孩子，平等地对待孩子。

对孩子说话的音量要适中，不要大嗓门；尽可能蹲着和孩子说话，用商量的口吻提出建议。

如“我认为你这样做比较好”，并让孩子明白这样做的理由和益处，这时孩子会自觉地按你的要求去做。

要尊重孩子探究和认识周围世界的特点，接纳孩子的错误，不要用相同的尺度去衡量所有的孩子，应给予他们更多的独立和自由，关爱和接纳每一个孩子，使孩子不断感受到和体验到老师对自己的关注、喜爱、鼓励和支持。

五、教师要学会终身学习。

新课程要求教师树立终身学习的目标，实现自身的可持续发

展。

首先必须树立终身学习的意识，把不断学习作为自身发展的源泉和动力。

其次，教师应把学习贯彻在自己的教学实践中，将学习与实际教学结合起来，努力探索新的教育教学方法。

再次，在丰富自身专业知识的同时，广泛涉猎各种社会科学和自然科学知识，从而更好地适应学前儿童的需要，通过总结经验，提高自身，向更完善的目标努力。

最后，要充分利用现代信息通讯技术，不断扩大学习资源和学习空间，及时了解专业领域以及其他领域的最新发展动态，注重与其他教师和专家的合作探讨，教师要秉承终身学习和教育理念，以适应教育改革的浪潮。

中国传媒大学作为中国广播电视教育的最高学府，在全国培养了一大批优秀的播音员和主持人。

这次局里能派我去那里学习，心情十分激动，发自肺腑感谢局领导对我的关心和培养。

下面就谈谈我学习的三点感受吧。

一做播音员主持人之要义“做人”

我们去学校的时候正逢周末，校园里挺安静的，这也许是让第一次来这里的我一些思考的空间吧。

进了校门不久我走进了一片小树林，树林里齐越老师的雕像映入眼帘，我知道齐越老师是我国著名的老一辈播音艺术家，我国人民广播事业的第一位男播音员，是新中国第一位播音学教授。

齐越老师把毕生的精力都贡献给了播音主持事业，为培养新一代播音员付出了辛勤的汗水，而现在，这些传媒大学的老师又把这些知识传递给我们新一代的播音员，所以，我们在自己的事业上一定要勤勤恳恳，扎扎实实，为广播电视事业做出自己的一点贡献。

正如齐越老师所说的：“我是中国人民的播音员、中国共产党的播音员。”

我传达的是中国人民战胜艰难险阻走向胜利的声音，我传达的是中国共产党的堂堂正正的真理之声。

我以此引为自豪。

想到齐越老师的这些心声，我进一步坚定一个信念，做播音员主持人首先要学会做人。

事实也是如此，来到中国传媒大学，更加让我感受到这点内涵。

9月4日，我和麟麒来到学校报名处报道，接待我们的老师看我们的资料是来自湖南，脸上立马露出了一丝微笑，自豪的说：“湖南我去过一次，就是招李湘，张丹丹，李锐他们那一批的时候去的，现在都成大明星了，你们两个小伙子要好好加油啊。”

老师的一席话首先就给了我们很多自信。

接着咱们去宿舍办公楼领钥匙，这里的工作人员也点了点头，说：“又来了两个小伙子，这次培训班好象男生来了不少，终于实现“男女平衡”了。”

在学校的的第一天，我就感觉到，不论是老师还是这里的工作人员，都非常的亲切、平易近人，让你在外有一种家的感觉。

二做播音员主持人之关键“内功”

老师在课堂上说播音员主持人目前存在的一些问题：主要是综合素质问题，从政治素质来看播音员主持人这几年出现的低俗问题：主要表现在一些主持人希望通过外在形式刺激观众的感观，戏说、调侃、索吻，无所不用。

有的男主持人装扮、言行女性化，性别错位，跟中国人的审美观念极不协调；有的女主持人身穿吊带装，模仿港台腔，说话嗲声嗲气，让人觉得浑身不舒服。

同时有的感情用事，不注意导向把握，这些都是不符合主持人的要求的。

从业务素质来说我这次收获也是很大的。

一是关于播音员主持人对象感把握的问题。

播音员主持人所从事的这项工作，首先是进行传播，就是把有声语言传播出去给人听，不是对空发言，也不是自言自语，更不是自我欣赏，受众就是我们的宣传对象，要做到目中无人，心中有人。

通过学习我认识到对象感的特点就是播音员主持人在进行播音主持时思想感情要处于运动状态的一种手段，一种途径。

而且对象感是具体的，只有具体的对象感，才会对播音，主持工作发挥积极的作用。

应该说，在乡村行这个栏目，通过这次的学习和以后的实践，会较好的找到这种感觉的。

二是关于播音主持人再创作的问题。

基本的要求包括三个方面：1. 创作者即包括播音员主持人。

2. 创作素材即稿件、腹稿、画面等。

3. 受众即包括听众、观众。

我明白了创作主体的作用。

就是语言和副语言传播系统，传递信息，体现态度，提示语义内涵，表明思想实质。

也要传递感情，吸引感染受众。

三是播音员主持人要不断发现自己的差距。

比如说自己在专业上的毛病是什么？把他落实到自己能解决的层面来。

改正这些问题的方法是什么？总之要学会不断发现问题，掌握改进方法，培养感觉。

最让我印象深刻的’是对播音专业的三个认识：1. 是一个改变习惯的过程，要坚持说普通话，用普通话去思维。

2. 改变一个人的生活习惯。

比如准时、正点、节制有度、善于倾听、善于交友。

3. 要多练即早上要坚持练习20分钟，要多听即练耳朵学会倾听。

三做播音员主持人之根本“恒心”

抓住一个“恒”字，苦下功夫，不放松机会，逐步锻炼，这是通向成功最简单也是最实用的方法。

曾国藩说“天道忌巧”，也就是要下笨功夫，持久努力，盯

住一个目标，不断进取。

这次传媒大学的王老师告诫我们，一个月的学习不是来成佛的，而是来取经的，你们把真经取回去，能否消化和领会就看你们的造化了。

这句话在我脑海里不断的涌现，我想通过这次学习，把理论和实践结合起来，真正溶化到工作当中来。

这次我还很高兴担任了学习小组长，对自己的学习起了一个带头和约束作用。

今后，我一定和同事们一道，互相学习，多多请教，刻苦钻研，提高播音主持技巧，平时养成良好的学习习惯，每天看看书，练练笔，看看好的电视节目，提高自己的文字水平，加强自己的策划意识，用自己的行动感谢局领导的栽培和同事们的关爱。

一、以党员电教“永久丰碑”主题实践活动为载体，落实播放收看

镇党委将通过电教培训使基层电教播放员明确党员电教业务知识，熟练掌握电教器材的正确使用、填写和电教工作档案管理。

同时镇党委为更好开展保持共产党员先进性教育活动实施了“永久丰碑”主题实践活动，并按照实际、实用、给各村提供政治教育片、先进典型事迹片和农村科技教育片。

把定期检查同送片、交流、观摩、评比相结合，建立“电教日”制度，狠抓落实，确保播放收看工作的制度化。

在落实电教日制度的过程中，主要做到：个人发展观心得体会

(一) 播放收看管理的科学化。

在全镇各基层电教室全面推行“四项制度五簿一册”，在播放收看上，实行科学化管理。

为采取考核平定确保播放收看不留死角，每月对各村电教工作进行抽查，重点检查各电教室电教片播放次数、电教设备维护，对达不到要求的村，镇党委将下发《督察通报》限期整改；对连续两次复查仍未改正的村，由镇党委领导对其村负责党务的干部进行‘诫免谈话’，并全镇通报，从年底“三个文明”综合评比中扣分。

(二) 播放收看载体的多样化。

镇党委在满足党员电教片播放收看的同时，将不断探索播放收看的新路子。

通过集中播放与巡回播放相结合、常规播放等多种途径，形成横向到边、纵向到点的立体化的播放收看格局。

各村要充分发挥基层党组织战斗堡垒的作用，要把党员电教工作与农村经济发展、社会稳定、基层组织建设等工作有机地融合，强化对党员的教育培训，激发广大农牧民党员的自豪感。

(三) 播放收看活动的经常化。

各村党支部要利用重大节庆日、纪念日、农民“春耕”“夏管”“秋收”“冬备”、党组织“三会一课”、村民大会等时机，适时组织播放收看。

(四) 播放收看程序的规范化。

各村党支部对重大理论片、专题片、文化宣传片，特别是科

教片都要坚持用“四环教学法”组织播放，科教片由科技人员协助讲解。

全镇将确定5个重点村推行“四环教学法”，由镇电教站、农口站所进行指导，帮助农村党员和群众掌握和运用科技。

促进全镇种植业、林果业、养殖业、蔬菜大棚等主导产业的形成和壮大。

二、提升“党员电教科技工程”综合质量，增加农民收入。

一是加强领导在健全机制上下功夫，各村要将党员电教科技示范工程与“科技之冬”、“三下乡”农业科技项目开发和实践地委、县委三干会提出的发展设施农业、粮枣间作等结合在一起，实现党员电教科技工程与农业科技服务工程的优势互补。

发挥“党员电教科技工程”示范带动作用，聘请农牧业方面专家、顾问为农牧民群众讲授科技知识。

定期开展科学技术进示范基地(户)活动。

二是因时因事开展展播活动，促进农业结构调整和农牧民增收。

主要是在春耕、备耕、“科技之冬”活动期间，要从农时农事、农业产业结构调整方面、农牧民技术需求出发，在农、牧区开展电教科技片展播活动，为农牧区经济结构和种养结构调整提供强有力的电教科技支持。

在展播活动的具体操作上，着重抓五个环节：一是安排部署，明确目标。

明确活动的指导思想，重点内容和关键环节。

二是抓骨干培训，强化素质。

培训村负责党建的副书记、电教播放员、使其娴熟掌握播放、设备管理知识，为展播活动提供本资料权属，放上鼠标按照提示查看更多资料技术保障。

三是抓播放收看，保证效果。

通过“定期播放教材、定展播场次、定收看人员、定展播程序”的办法，要把展播活动搞得有声、有色、有效。

四是抓督促检查，提高质量。

在活动的关键阶段，由镇党建办进行巡回检查。

促进农村实施“党员电教科技工程”，进一步推动全镇农村产业结构调整，实现农民群众依靠科技增收的目的。

中医中药工作总结篇六

乙方：

双方经过平等协商，在真实、充分地表达各自意愿的基础上，根据《中华人民共和国合同法》的规定，本着平等自愿、互惠互利的原则，达成如下协议，并由双方共同恪守。

第一条 产品名称、规格、单位、数量、金额

第二条 产品的验收

符合《中国药典[20xx版一部标准；封存样品为准。

第三条 交货地点： 第四条 第五条

第六条 第七条 回款方式：汇款或转账。

第八条 违约责任解决方式：由于出现质量问题，退回费用由供方承担。

第九条 纠纷解决方式：若发生争议，则由滨海县人民法院管辖。

第十条 本合同一式两份。供需双方各执一份。

第十一条 本合同有效期限 自 年 月 日到 年 月 日止。

第十二条 其他约定事项：本协议传真件有效。

甲方：（盖章） 乙方：（盖章）

地址： 地址：

委托代理人： 委托代理人：

电话： 电话：

签订日期： 签订日期：

中医中药工作总结篇七

双方经过平等协商，在真实、充分地表达各自意愿的基础

上，根据《中华人民共和国合同法》的规定，本着平等自愿、互惠互利的原则，达成如下协议，并由双方共同恪守。

第一条 产品名称、规格、单位、数量、金额

第二条 产品的验收

符合《中国药典》xx年 月 日到 年 月 日止。

第十二条 其他约定事项：本协议传真件有效。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

中医中药工作总结篇八

甲方：身份证：

乙方：身份证：

依照《合同法》及其他有关法律行政法规之规定，遵循平等、自愿公平和诚实信用的原则，为明确甲乙双方权利和义务，特签订本协议，以便双方共同遵守执行。

一、项目内容概况：

1、种植地点：。

2、认购种植面积：单元（一个单元为100亩，最多认购3个单元）。

3、合作期限：年月日至年月日止。

4、种植品种：。

二、合作方式

1、甲方提供土地及苗木。

2、乙方提供设备、出工、日常管理及所有工序（包括但不限于换土、栽种、浇水、治虫、除草、减枝、施肥、更换死亡苗木及清场等）。

三、收益分成及结算方式

1、在本项目合作期限内，所产生苗木果实销售盈利总额的70%归甲方所有；所产生苗木果实销售盈利总额的30%归乙方所有。

2、结算方式：在本项目经营过程中，每年月日至月日内，对上年所产生苗木果实销售盈利总额按甲乙双方所订立的比例结算一次。

四、甲方的权利和义务：

1、甲方向乙方提供种植土地及苗木。苗木规格为2年树龄，50公分高，多枝的嫁接苗，必须符合国家农业局制定的《油茶栽培技术规程》中嫁接苗要求，苗木质保期为甲方保证苗木自乙方验收合格之日起计算正常存活个月，若在质保期间发生苗木坏死或假存活的，甲方必须无条件向乙方更换相同品种、相同规格的苗木。

2、甲方有权对乙方种植过程的操作进行检查、监督并提出整改措施。

3、甲方负责财务人员的安排，以便双方及时了解本项目的经营状况和财务状况。

五、乙方的权利和义务

1乙方提供设备、出工、日常管理及所有工序（包括但不限于换土、栽种、浇水、治虫、除草、减枝、施肥、更换死亡苗木及清场等）。

2、由于本项目采用有机种植，因此苗木在栽植、养护及管理过程中，乙方禁止使用相关化肥及农药。

3、若苗木质保期过后，发生苗木坏死或假存活的情况，乙方必须无条件向甲方更换相同品种、相同规格的苗木。

4、严格按照国家农业局制定的《油茶栽培技术规程》要求进行栽植、养护及管理，按时按质完成每个工序，发现病情及时通报甲方。

6、乙方在每亩土地种植苗木数量上限为100棵，若需要增加种植数量则需要得到甲方书面同意，否则甲方由此产生的一切损失由乙方承担。

7、乙方未经甲方允许不得私自出售苗木或苗木果实，若乙方私自出售苗木及苗木果实一次，按当次出售总价的作为罚款支付给甲方。

8、乙方要文明生产、安全生产，在生产经营过程中出现的任何事故，与甲方无关，甲方不承担任何责任。

9、合作期满后，甲方收回该土地承包经营权，该土地的苗木无偿归甲方所有。乙方对当时为生产经营需要而设立的相关设施及地上构筑物等，乙方自行拆除、搬走，若乙方不需要的设施，则无偿归甲方所有。

10、合作期满后，甲方在本项目选择新的合作伙伴时，在同等条件下，乙方具有优先选择权，下一次甲乙双方合作期限为。

六、违约责任

1、若乙方在合作期限内擅自更改或解除本协议，则本项目所产生的收益及资产一切归甲方所有，与乙方无关。

2、一方违约给对方造成的损失，违约方应赔偿对方全部经济损失。违约方应向对方支付%的违约金。（按元/亩计算）

3、因不可抗力因素导致不能履行合同时，一方当事人应及时通知对方，并提供证明资料，可根据不可抗力因素的影响，部分或者全部免除责任，但法律另有规定的除外。

七、其它

1、未尽事宜，双方另行协商解决，本合同在履行过程中如发生争议，由双方当事人协商解决，协商不成时可向当地仲裁机构申请仲裁，仲裁结果为最终结果。

2、本合同一式两份，双方各执一份，均具同等法律效力，双方法定代表人签字盖章后可生效。

甲方签字：

乙方签字：年月日

中医中药工作总结篇九

以前的我对于中药的认识，认为中药就是凉茶。我出生于广东佛山的一个农村中，从小家里就有时常煲凉茶清热降火，所以一直误将凉茶作为中药的全部，但通过了对中药的学习，我知道了中药是在中医药理论指导下认识和使用的药物。通过了学习中药，使我学到了许多的知识，让我懂得了许多处世为人的道理。

中药有它的起源和发展，同样地，人也有自己的出生和成长；中药有它具有明显地域性的优质药材，同样地，人也有自己具有明显地域性的高素质人才；中药要根据医疗、调剂、制剂的需要而进行必要的加工处理，受到炮制，同样地，人要根据兴趣、爱好、特长的不同而进行专业的筛选受到不同的培训，受到教育；还有一点很重要的是：中药有它自身不同的寒热温凉四性，作用于人体所产生的反应、收获的疗效是完全不一样的，不过不同样的药材也有它相似的地方，人也一样，

有自身不同的冷漠、热情、开朗、孤僻等性格，对于不同的人，关系不同，表现出来的也不大一样。

人出生在这个世界上，就肯定会像中药一样有着酸苦甘辛咸的人生路。虽然人生有数不尽的辛酸咸苦，但是心中苦尽甘来的甜蜜时无法用语言来表达的。人生有它浮升的开心时刻，同样也有沉降的低落时段，所以必须要有乐观的心态去面对人生的升降浮沉。人的一生也要学习中药的配伍规律，有自己一个人单行的时候，有自己一个人能独立完成的事，但是时常需要学习麻黄和桂枝，相须行事，互相帮助。有时候则需要像黄芪和茯苓一样，一方为主，另一方为辅，合作行事。而有时候却要用到相畏相杀的关系，降低一件事的负面影响。还有时候绝对不能做一些会对别人造成不可挽回的创伤的事，犹如中药配伍规律的相反，当然这是可以放止的。

中药的使用，需要有剂量和用法，用量是否得当，直接影响药效。

总而言之，学习中药使我懂得的很多很多，绝非一时三刻，三言两语就能概括出来的。以上的就是我对学习中药以后的体会。

来到了这里，我重新审视了自己曾经学习过的东西，发现有很多知识是课本不能给予的。对于我这个只有两年学习药品经历的学生来说，我对一切都感到新鲜和畏惧。第一次穿上白衣看着镜中的我，心底的那份坚定与自信油然而生！

从第一天到中成药房转科，到现在在中草药房帮忙，我的心里还对很多事物充满着新鲜感和好奇心。记得第一次对着满室的中药让我想起了古代的药房，抽拉式的药箱，称药的戥子，熟悉的药材名，甚至不时的捣药声，一切都向我展示着草药的神秘，我喜欢这个地方。从当初老师抓一副药而我称出一味药的无奈到单独完成一张处方的从容，我得到了太多东西。记得第一次体会到取错药的尴尬，将后下的砂仁一股

脑的分到群药里，然后被查药的老师纠正，又重新分发。

1、思想素质：要教育和培养每一个药学人员热爱药学工作，献身药学事业，树立牢固的专业思想；要有崇高的道德品质、高尚的情操和良好的医德修养：真诚坦率，精神饱满，谦虚谨慎，认真负责；要高度的组织性、纪律性和集体主义精神，团结协作。

2、专业素质：药学人员要对病人极端负责，态度诚恳，和蔼热情，关心体贴病人，掌握病人的心理特点，给予细致的身心护理；严格执行各项规章制度，坚守岗位，按章办事，操作正规，有条不紊，执行医嘱和从事一切操作要思想集中，技术熟练，做到准确、安全、及时，精益求精；要有敏锐的观察力，既要沉着冷静，机智灵活。

3、科学素质：药学人员要具有实事求是、勇于探索的精神，要认真掌握本学科基本理论，药学是一门应用学科，必须注意在实践中积累丰富的临床经验，要掌握熟练的技术和过硬的本领；要刻苦钻研业务；要善于总结经验，不断探索，开展研究，勇于创新，努力提高业务技术水平；拓宽自己的知识面，更好地为病人的身心健康服务。

在新的环境里，我也会百分之百的努力！我会加油，我也会对所有人说：加油！不光要总结，更要实践，用自己的切身行动证明一切！

一、与中医的渊源

对中医、中药我自小是有接触的，小时候住的巷子对面就是县城的中医院，印象中生病了妈妈就会带去中医院找相熟的医生看病，有时妈妈晚上才得空，就去医生的家里看，医生都是相熟的乡邻，吃上几剂中药病就好了。外公、舅舅是开中药铺的，小时候去外公家对那一整面墙的各种中药也是充满好奇的，没事就在柜台看表姐给客人捡药，当时很佩服能

她能记得那么多药分别放在哪个抽屉里。大学毕业刚工作时还看过《思考中医》、《人体使用手册》等畅销书，当时感觉中医博大精深、好玄妙，好难懂。但是在大城市生活，中医反而渐渐淡出身边，生病了还是习惯去看西医，各种检查、各种西药和输液。去药店买药，药店也是经常给你推荐各种头孢啥的消炎药、激素、抗过敏药。等自己有了小孩，也是一生病就去带去医院看医生，看多了发现医院都是标准处方的，诊断是什么病后在系统里选药，基本所有的小孩都是开一样的药。我儿子咳嗽，在医院喷雾吃头孢就减轻，但是停药后没多久又加重，反反复复，我对西医产生了质疑。身边有朋友建议看中医调理一下，我开始留心别人介绍的好中医，自己也有意识多看中医有关的书和课程，买了一堆黄帝内经之类的讲阴阳辨虚实让人看得云里雾里的书。总而言之，个人是一直对中医很感兴趣的，但是苦于没老师带入门，那一张张药方每个字都认得，但是却不知道功效有什么不同，为什么用药不同。

二、初识经方

第一次听说黄煌教授的《中医十大类方》是在孟倩老师的中医课程上，她推荐了中医初学者的几本书之一，书是屁颠屁颠都买回来了，可惜自己还是看不懂吃不透，最后束之高阁。机缘巧合，2016年初看到古求知老师有开“大众经方”班，知道古老师是黄煌教授的高徒，赶紧报名学习。那期课程，古老师是按常见病分类，给介绍各个常用经方。比如咳喘病的经方有：小青龙汤、麻杏石甘汤、半夏厚朴汤、小柴胡汤、大柴胡汤。一边学习，一边也给身边的家人朋友开个方练练手。记得：给感冒肩颈痛的同事开过葛根汤，给痛经的同事开过红花酒和温经汤，给高血压失眠的妈妈开过黄芪五物汤，给口腔溃疡的老公开过甘草泻心汤，给自己开过越婢加术汤等。但是在根据病症具体选用方时，还是似是而非，抓不准方证。但是起码通过学习知道了常用经方的名字和大致的作用，把经方比喻作人的话，就是认识了这个人，人跟名字对上号了，但是这个人的性格和本领还摸不透。

三、 辨别体质

接触经方后，对黄煌师爷是向往不已，师爷来广州的讲座热情高涨地参加了，2016南京的经方班也请假去南京参加了，通过学习对黄煌教授的体质学说有了较全面的认识。学会从一个人的体型、外貌、神态、性格来辨别是什么体质的人。每首经方都有它适用的方证、适用的人群，适用体质的人用该方就安全、起效快，“方—病—人”一体辨证治疗。平时我也有意识去找身边的“柴胡人”、“半夏人”等，建立了根据体质类型去选类方的思路。比如柴胡体质的人感冒用小柴胡汤，麻黄体质的人感冒用葛根汤。作为理科生的我不禁就想捷径：是否可以从《中医十大类方》附注的病名所用的方里按体质用方？但是古老师说：这样学经方就学死了，经方是很活的，要抓“方证”。

四、 跟诊

都说百闻不如一见，“舌淡”、“苔黄腻”“肌肤甲错”、“半夏线”等辨方证时老师经常提到的“证”到底是怎样的？非常庆幸古老师开了跟诊班，第一时间抢了个席位。通过几次跟诊，体会了很多书本上没有的，也解了之前的很多困惑。

1. 老师问诊很详细，吃喝拉撒、睡眠、心情都不放过，面诊、脉诊、舌诊、腹诊、腿诊全面来看，然后抓最重要的点(最大问题)来用方，然后再通过加减味来覆盖其它或然证。
2. 经方治病靠的是方，不是药。同一味药，不同的配伍，效果就完全不同。老师开方的思路是合方，而不是合药。就像打仗靠的是排兵布阵，而不是单个兵。
3. 一定要抓主证，可能诉求的是不同的病但只要主证是一样的，那就是用相同的方。有次跟诊好几个病人是不同的病，但最终用的都是血腑逐瘀汤加减。

4. 病症明显的或急症，就只从病考虑开方；慢性病或调理体质的更多的是从体质考虑开方。

5. 要重视病人的性格、情绪。比如性子急容易发脾气的人，是身体失衡了，用对药了，就不容易发脾气了。就如同不同性格的人容易得的病也是不同。反过来，病人若能主动改变他的性格，去除了致病的根，自然病情也会有所好转。

6. 对药方里药的用量也有了较直观的认识，一般尽量按原方比例用，一般药用量是20g□细辛是3g□麻黄5g等。

五、 总结

诚如老师说的“西医是治人的病，中医是治病的人”，中医是以人为本，做的是“拨乱反正”事，将病的人纠正成“中正平和”之人。经方是学中医的捷径，经方是中国流传千年的瑰宝，感谢古老师的倾囊相授，我后续会多多研读老师相赠的《伤寒论》和《金匱要略》。学了中医后，我心中有颗种子，希望以后在中医上也能学有所成，为家人、朋友、乡亲邻里的健康护航。

为期十天的暑假实习活动圆满地结束了，这次在医院的实习活动带给我很多收获。我们去了中药房、制剂室、中药煎药室等地方，通过在这几个地方的锻炼，我的专业知识、实际操作技能、相互协作能力都有了一定的提高。

在中药房实习的这段期间，验方和称药都是中药调剂学中必不可少的内容，如果没有坚实的理论基础，那么真正的实践也是没有的。在调剂完药物之后还要进行复检，即将药方上的药物名称同药物进行一一对应，检查是否有误。这一点是最关键的，它要求调剂人员要有较强的认药能力做基础，还要有较强的敬业精神，否则就是把危险带给患者，是不可取的。我们实习生只能进行调配，不能进行检查，因为我们的熟练度还不够。

在中药房实习时，这里的工作量是很大的，每天都有许多病人来这里买药，所以这里需要调配的药方也很多，每天要有好几十张甚至几百张药方需要调配。在这里工作需要有丰富的理论知识，娴熟的动手操作能力。首先，在拿到方子的时候要验方，检查方子有没有问题，确认没有问题后方可进行调剂。这样拥有中药调剂学的理论知识就很重要，我们可以运用中药调剂学的知识来对方子进行检查；而且由于在中药中同一种药物的别名有许多，如：九孔子又名路路通；牵牛子又名黑丑、白丑、二丑等。

其次，在抓药时要会熟练地使用药戥进行称量。药戥不同于我们平时见到的小贩卖菜时用的杆秤。药戥又分前毫和后毫，在使用时用右手提住后毫可以称量50克以内的重量，用右手提住前毫可以称量50克至250克之间的重量。在使用时还要先在定盘星上定位，便于称量时进行校准。

在实习岗位度过了半年多的时间，我的感受是书到用时方恨少。许多实践都是依托于理论知识。作为学姐，我还是要提醒学弟学妹们在学校的时候一定要好好珍惜宝贵的学习时间，认真听课！

作为一名药学专业的学员，只学习书本知识是远远不够的，是不能学以致用，理论和实践相结合才能把我们所学的知识带给人们，所以，我深入到基层在药品销售岗位接受锻炼。初到药店工作，老同事向我说明了零售药店与医院药房的不同，医院药房的药师只需凭医师处方发药，而零售药店的顾客大多是对药品认识较少的非专业人员，所以，销售人员在对顾客销售药品时，要尽可能的多向顾客说明药品的用途及性能，对每一个顾客负责，我所在的药店经营的有中药、中成药、西药、非药及一部分器械，现将实习学习情况作一个总结报告。

一、严守劳动纪律，以员工的标准要求自己

在实习期间，我严格遵守该院的劳动纪律和一切工作管理制度，自觉以医学生规范严格要求约束自己，不畏酷暑，认真工作，基本做到了无差错事故，并在上下班之余主动为到医院就诊的患者义务解答关于科室位置就诊步骤等方面的问答，积极维护了药学院的良好形象；并且理论联系实际，不怕出错、虚心请教，同带教老师共同商量处方方面的问题，进行处方分析，大大扩展了自己的知识面，丰富了思维方法，切实体会到了实习的真正意义；不仅如此，我们更是认真规范操作技术、熟练应用在平常实验课中学到的操作方法和流程，积极同带教老师相配合，尽量完善日常实习工作，给各带教老师留下了深刻的印象，并通过实习笔记的方式记录自己在工作中的点点心得，由于我的主动积极，勤快认真以及良好的医患沟通能力，各科室给予的好评。

二、如何做好药品知识及医学知识的学习

药用植物学在中药材鉴定中的应用意义重大。大部分情况我们根本不用理化鉴别的方法，只用植物形态学的鉴别方法就可以鉴定。因为大多植物有其特有的遗传基因，于是能表现出基本稳定的形态特征，这样我们在中药材鉴定中“努力寻找不同因子”就可以鉴定植物类中药材的真伪。例如：小品种中的石楠藤是蔷薇科的植物，而有时采购来的药材表现出：节膨大、有扁节，这是胡椒科的石南藤的特征，这样就明确了只要石楠藤中出以上两种特征就可以断定药材掺伪。

中医中药工作总结篇十

甲乙双方本着自愿、平等、互惠互利、诚实信用的原则，经充分友好协商，订立如下合同条款，以资共同恪守履行。

1. 名称：

2. 品种：

3. 数量：

4. 计量单位和方法：

5. 质量等级： ， 确定标准后封存样品， 应由甲乙双方共同封存， 妥善保管， 作为验收的依据。

1. 包装材料及规格：

2. 不同品种等级应分别包装。

3. 包装要牢固， 适宜装卸运输。

4. 每包品种等级标签清楚。

5. 包装费用由 方负担。

6. 包装物由 方供应， 包装物不回收， 由甲方自行处理。

产品的价格按下列第 项执行：

1. 在合同执行期内遇有政策性调整时， 按新价格执行。

2. 价格遇到市场价格波动超过%(含)， 由当事人协商议定。

3. 价格确定后， 无论发生何种情况均不予调整。

1. 货款的支付方式， 按照以下 项规定办理。

(1) 合同生效后三日内甲方一次性付清货款。

(2) 甲方自提， 现款现货， 货款两清。

(3) 预付货款总额的%， 余款在货到后以一次付清。

(4) 其他：

2. 实际支付的运杂费，按照以下 项规定办理。

(1) 运杂费由乙方承担。

(2) 运杂费由甲方承担。

3. 货款的结算方式按照以下 项规定办理。

(1) 现金或现金支票结算。

(2) 银行电汇或银行票汇结算。

(3) 银行转帐结算。

4. 开具发票类型：开具发票类型按照以下 项规定办理。

(1) 税率为17%的增值税发票。

(2) 税率为4%的普通商业发票。

(3) 售货收款凭证。

1. 交货方式：按下列第 项执行：

(1) 实行送货的，乙方应按合同规定的时间送往（接收地点），交货日期以发运时运输部门的戳记为准。

(2) 实行代运的，乙方应按甲方的要求，选择合理的运输路线和运输工具，向运输部门提报运输计划，办理托运手续，并派人押运(如果需要)。交货日期以发运时运输部门的戳记为准。

(3) 实行提货的，乙方应按合同规定的时间通知甲方提货，以

发出通知之日作为通知提货时间。

2. 保险：

(按情况约定由谁负责投保并具体规定投保金额和投保险种)。

3. 与买卖相关的单证的转移：

1. 验收时间：甲方应在收到产品之日起 日内组织有关人员会同乙方人员进行验收。

2. 验收标准：以双方约定的质量为准, 重量允许有误差，允许含水分为%。

3. 异议：

(1)甲方在验收中，如果发现产品质量不合规定，应妥为保管，并在 日内向乙方提出书面异议。在托收承付期内，甲方有权拒付不符合合同规定部分的货款。

(2)如甲方未按规定期限提出书面异议的，视为所交产品符合合同规定。

(3)乙方在接到需方书面异议后，应在 日内负责处理，否则，即视为默认甲方提出的异议和处理意见。

1. 产品毁损、灭失的风险，在产品交付之前由乙方承担，交付之后由甲方承担，但法律另有规定或者当事人另有约定的除外。

2. 因甲方的原因致使产品不能按照约定的期限交付的，甲方应当自违反约定之日起承担产品毁损、灭失的风险。

3. 乙方出卖交由承运人运输的在途产品，除当事人另有约定的以外，毁损、灭失的风险自合同成立时起由甲方承担。

4. 乙方按照约定未交付有关产品的单证和资料的，不影响产品毁损、灭失风险的转移。

5. 因产品质量不符合质量要求，致使不能实现合同目的的，甲方可以拒绝接受产品或者解除合同。甲方拒绝接受产品或者解除合同的，产品毁损、灭失的风险由乙方承担。

1. 甲方对乙方交付的农副产品必须及时验收，并按合同约定支付货款。

2. 甲方评定产品质量等级要严格按照国家规定的质量标准或双方约定的质量标准，按质论价，不得压级压价和提级提价。

3. 甲方有权拒收对乙方交付的不合格的产品，但必须向乙方说明拒绝收受的理由。

4. 甲方应当协助乙方做好生产采收技术指导工作。

1. 乙方在未完成本合同约定的产品交付任务之前，不得私自向甲方以外的第三方出售产品。

2. 乙方向甲方交付的产品，必须符合本合同规定的质量等级，不得向甲方交付等外产品。

3. 乙方完成本合同约定的交付任务后，有权自行向第三方出售产品。

1. 甲方中途退货的，应向乙方赔偿退货部分货款的 %违约金。

2. 甲方自提产品未按乙方通知的日期或合同约定日期提货的，应按逾期提货部分货款金额每日万分之 计算，向乙方支付逾期提货的违约金，并承担乙方实际支付的代为保管、保养的费用。

3. 甲方逾期付款的，应按逾期货款金额每日万分之 计算，向

乙方支付逾期付款的违约金。

4. 甲方违反合同规定拒绝接受产品的，应承担因此给乙方造成的损失。

5. 甲方如错填到货的地点、接货人，或对乙方提出错误异议，应承担乙方因此所受到的实际损失。

1. 乙方不能交货的，向甲方偿付不能交货部分货款 %的违约金。

2. 乙方所交产品品种、质量等不符合合同规定的，如甲方同意利用，应按质论价。甲方不能利用的，应根据具体情况，由乙方负责包换，并承担调换或退货而支付的实际费用。

3. 乙方因产品包装不符合合同规定，须返修或重新包装的，乙方负责返修或重新包装，并承担因此支出的费用。甲方不要求返修或重新包装而要求赔偿损失的，乙方应赔偿甲方该不合格包装物低于合格物的差价部分。因包装不当造成产品损坏或灭失的，由乙方负责赔偿。

4. 乙方逾期交货的，应按照逾期交货金额每日万分之 计算，向甲方支付逾期交货的违约金，并赔偿甲方因此所遭受的损失。如逾期超过 日，甲方有权终止合同并可就遭受的损失向乙方索赔。

5. 乙方提前交的产品、多交的产品，如其品种、颜色、质量不符合约定，甲方在代保管期间实际支付的保管、保养等费用以及非因甲方保管不善而发生的损失，均应由乙方承担。

6. 产品错发到货地点或接货人的，乙方除应负责运到合同规定的到货地点或接货人外，还应承担甲方因此多支付的实际合理费用和逾期交货的违约金。