

# 2023年银行经营分析结束语 银行经营分析报告(大全5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 银行经营分析结束语篇一

1，信贷营销有待于进一步加大力度，目前，在我行公司贷款业务难以投放的情况下，唯有大力发展个人消费贷款、住房贷款，才能有效地解决我行资产结构，提高经营效益。

2，电子银行业务营销发展缓慢，从分行通报各支行任务完成情况看，我行电子银行开户处于落后位置，电子银行代理交易额仅完成年度任务的13，任务差距较大。

3，对公存款起伏较大，从一季度任务完成情况看，我行对公存款虽日均存款较高，但未完成时点任务数。对公存款主要依赖于xx业公司的局面未有明显改观。

4，个人中高端优质客户维护工作还有待进一步加强，目前优质客户信息采集新增218户，但是，优质客户的维护及对优质客户的营销工作还未能充分的发挥作用。

## 银行经营分析结束语篇二

中国银行业监督管理委员会xx监管分局：

现将xx银行（下称“我行”）年度风险经营分析报告如下：

### （一）负债情况分析

截至年末，我行各项存款总额x万元，比年初增加x万元，增(来自:书业网)幅x%□其中：对公活期存款为x万元，比年初增加x万元；对公定期存款为x万元，比年初增加x万元；个人活期存款x万元，比年初增加x万元；个人定期存款为x万元，比年初增加了x万元；银行卡存款为x万元，比年初增加x万元。我行各项存款指标均比年初有较大幅度的增长，主要原因有以下几个方面的原因：一是经多方面努力，争取到部分有实力的大企业客户，例如x上市公司在我行开立监管资金专户，带来对公定期存款一定幅度的增长；二是继续加代发工资业务及批量开卡的营销，在提高开户数和发卡量的同时，也使居民储蓄存款能够稳步增长；三是持续进行产品创新和开展主题营销活动；四是我行在本年新开展了间联pos机业务，在为我行发展出一批合作商户的同时也带来了部分新增存款；五是我行在年初原有总行营业部□x支行2个营业网点的基础上，新增了x支行等x个营业网点，延伸了我行的服务半径，扩大了我行在本地区的影响力和知名度。

## （二）资产情况分析

### 1、信贷资产

（1）基本情况：截至年末，我行各项贷款余额x元，比年初增加x万元，增幅x%□其中，短期贷款x万元，比年初增加x万元；中长期贷款x万元，比年初增加x万元。按五级分类口径统计，正常类贷款x万元，关注类贷款x万元，暂无不良贷款。

（2）贷款集中度情况：针对贷款集中度偏高的情况，我行根据实际情况，采取有保有压、重点支持的政策逐步降低贷款集中度，保证符合生产经营状态良好，有发展潜力的'贷款户，压缩产品落后、经营不善的企业贷款，同时重点扶植国家产业政策方向的新兴产业及“三农”和小微企业。截至x年底，“单户500万以下贷款余额占比”指标已从x月末的x%大幅提高至x%□达到监管要求；“户均贷款余额”指标从x万元

降低至x万元，力争逐步达标。

(3) 贯彻落实“两个不低于”情况：自开业以来，我行一直对自身的市场定位非常明确，为此，根据xx经济发展及行业特点，在确保风险可控的情况下，将信贷资金重点倾斜于“三农”、小微企业等基础经济，达到“两个不低于”要求的目标。其中，支持农业贷款x万元，支持小微企业贷款金额x万元，两项合计占贷款总额的x%□有力地支持了当地民营经济的发展，体现了我行服务“三农”和小微企业的金融定位。

## 2、非信贷资产

截止年末，我行非信贷资产x万元，主要是委托贷款和保函两项表外业务。本年度共发放委托贷款x笔，总金额为x万元，委托贷款中，委托人为企业的有x户，委托人为自然人的有x户。本年我行共开立x笔保函担保业务，总金额为x万元，担保对象均为企业客户，共有x户。

### (三) 资产负债比例及所有者权益分析

1、资产负债比例。本年度，我行超额备付金余额x万元，超额备付金比例为x%□流动性比率达到x%□贷款损失准备金x万元，拨贷比达到x%□拨备覆盖率大于150%，不良贷款率为零，备付资金和流动性资产充足。

2、所有者权益。本年度，我行营业收入x万元，同比增长x%□营业利润x万元，同比增长x%□其中，净利息收入x万元，中间业务收入x万元。收入主要依赖于传统的利息收入，中间业务收入仍然偏低，但营业利润较上一年度有较大幅度的增长。

#### (一) 总体评价。

截至年末，我行的加权风险资产为x万元；资本充足率x%□核心一级资本充足率x%□单户贷款集中度为x%□按五级分类口径不良贷款率为零，未发生不良贷款，各项风险控制指标均达到监管要求。

## （二）信用风险分析

1、信贷风险方面：我行一方面强化风险管理，另一方面优化信贷资产结构，以有效防范和控制信贷风险。截至年末，我行各项贷款余额x万元，其中：正常类贷款x万元，关注类贷款x万元，其中关联交易贷款x笔。全辖最大1户贷款余额x万元，该户目前经营正常，效益好。最大10户贷款都为正常类，目前经营正常，风险较小。截至年终，我行抵x贷款为x万元，保证贷款x万元，信用贷款x万元，存量抵（质）x贷款率为x%□与去年相比降低x个百分点，抵（质）押率仍然偏低，有待进一步提高。同时，坚持“服务三农，服务小微”的市场定位，将信贷资源向符合国家产业政策、产品科技含量高、信用良好、管理规范，且能提供有效抵押物的农户和小微企业重点倾斜，在降低贷款集中度的同时优化信贷结构，提高信贷资产质量。

2、表外业务风险方面：我行保函业务采取保证金加反担保抵押的方式控制风险，并加强对借款人的贷前审查和贷后管理，力求将风险降到最低。委托贷款方面，采取先存后贷的方式，并在贷款协议中设定免责条款，降低我行风险责任。截至目前，委托贷款借款人基本都能按期还本付息，偶有借款人逾期的现象，但在信贷管理人员的提醒及催收后，都能尽快还本付息，保障了委托贷款人的利益；同时，我行严格遵循《非信贷资产风险分类实施细则》，规范和加强非信贷资产管理，提高非信贷资产质量。

同时建立真实、全面反映非信贷资产动态变化和风险程度的管理体系，增强防范化解风险的能力。

### （三）流动性风险分析

截止年末，我行流动性资产总额为x万元，流动性负债总额为x万元，流动性比例x%其中：超额备付金x万元，超额备付率x%

由于我行网点相对较少，吸收存款一直比较困难，存款总额变动幅度较大，居民储蓄存款相对较少，存贷比偏高，资金头寸分散，流动性管理较难，易引发支付结算风险。

为进一步强化我行流动性风险管理，提高防范和控制流动性风险的能力，促进各项业务稳健发展，我行一是加大营销力度，以创新产品和优质服务为客户提供良好的客户体验，吸收更多的存款，尤其是相对稳定的居民储蓄存款；二是加强流动性资产和流动性负债的测算，及时发现流动性风险方面的问题并予以处理，较好地保持充足且适度的流动性，满足客户支付需求；三是加强宣传，通过广告投放和参与社会活动提升知名度和美誉度。通过上述手段，我行基本实现了资金营运的安全性、流动性和效益性的协调统一。

### （四）操作风险状况

## 银行经营分析结束语篇三

北京银行副行长赵瑞安今年4月初在参加某论坛时表示，该行2011实现利润总额已经超过100亿元，总资产已经突破1万亿元，人均创利超过100万元，目前资本充足率，累计贷款上万亿元，不良率。

据北京银行2011年年报显示，从人工效能来看，公司人均净利润122万元，继续在同业中保持领先；从费用效率来看，该行2011年和2012年一季度的成本收入比分别为和，较去年同期分别降低4个百分点和3个百分点，单位费用实现净利润分别为元和元，均处在上市银行最好水平。2012年一季度，北

京银行完成118亿元的再融资，在扣除相关发行费用后，全部用于补充该行的核心资本。截至2012年一季度末，该行资本充足率达到了的历史较高水平，核心资本充足率，在上市银行中处在领先地位。

如此靓丽的数据也并不能掩饰北京银行在管理团队、风险控制方面频频出现的问题。信用卡投诉、房贷部分业务投诉、贷款捆绑搭售理财产品投诉等屡屡见诸报端。而前些日子由于中担资本及华鼎集团实际控制人陈奕标的跑路所引发的如同瘟疫一般的资金危机、信用危机和信任危机也牵扯上北京银行。

据时代周报记者了解，与中担担有业务关系的合作银行为22家，在保余额为309590万元。其中北京银行“拔得头筹”涉及亿元的资产。

前述北京银行总行办公室有关负责人对时代周报记者表示，之所以把服务对象定在“小微企业”，是因为“北京银行是从信用社时期转变过来的，那时候大企业根本不理我们”。据其介绍，目前北京银行重点服务的小微企业在三个领域，“一是科技型小微企业，二是文化创意型企业，三是节能减排、低碳方面的企业”。

一不愿具名金融分析师对时代周报记者表示，北京银行服务意愿是非常好的，做了许多成功案例。但类似企业无好的抵押物和优秀有质量的资产加上数目繁多，审核风险控制不良成为一大难题，“也正因为如此，北京银行会选择他们认为优秀的服务于中小企业的担保公司进行合作”。

## 银行经营分析结束语篇四

经营工作是我们全部工作的核心，酒店紧紧抓住两大主营部门客房、餐厅收入，在现有条件下努力开拓市场。通过酒店全体干部职工的共同努力，酒店总营收xx万元。其中客房收

入xx万余元;餐饮收入xx万余元;其他收入xx万余元。

今年酒店仍继续完善推行全员促销。以营销部为龙头，勤走动，多沟通，利用各种渠道和有限的资源，结合自身特点进行宣传、促销，积极开发新客源。今年，酒店加大了对团队会议的销售力度，想方设法。及时获取了解真实可靠的客源、团会信息，并随着市场的变化及时调整营销策略。营销部主动与各经营部门沟通，了解客源状况以及存在的困难与问题，出主意、想办法，开展有针对性的促销，取得较好成绩。

## 细裕槽

贫?在效能建设查摆问题阶段，在党员中开展了批评与自我批评，不断地提高了党员的党性修养。此外，党支部注重培养新党员。加强了对新党员和入党积极分子的培养教育和管理，今年上半年，我酒店支部陈波同志顺利通过党员预备期考察转正，入党积极分子盘水英经考察评议纳入党员考察对象。

## 3、工会、共青团工作及企业文化建设

## 银行经营分析结束语篇五

一季度，\*\*支行在经营中出现的问题与困难主要有：一方面，\*\*支行对公存款增速\*\*，储蓄存款上一是活期、定期储蓄存款比例\*\*，\*\*受到一定影响。另一方面，\*\*支行办公楼对外形象欠佳，也\*\*了本行的扩展速度。针对以上问题，本行将着重做好以下几项工作：

- 1、提高资产负债管理水平保持良好、稳定的\*\*净收入水平，积极调整资产负债结构，合理扩张规模及有效调配信贷资源，发展低风险的资产业务，降低资产风险程度。