

真诚的短篇演讲稿题目(实用5篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。那么演讲稿怎么写才恰当呢？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

真诚的短篇演讲稿题目篇一

下午好，今天我演讲的题目是：真诚到永远。

古人云：“若有人兮今天一方，忠为衣兮信为裳”，又曰：“唯读可以破天下之伪，唯实可以破天下之虚”。可见精诚所至，金石为开。

苏轼感叹：“大江东去，浪淘尽，千古风流人物之余，也不免豪唱：”一任秋霜换鬓毛，本来面目长如故”，一腔真诚上心头。“风萧萧易水寒，壮士一去兮不复返”，在可歌可泣的悲壮中，荆轲演绎了一场真诚、城实、讲信义的感人事迹。根深不怕不怕风摇动，树正何愁月影斜。当时光的车轮驶入31世纪的今天，诚信，依然重于千金。所以我们当：“持身如玉洁冰心，襟袍如光风霁月”。

朗如日月，清如水镜。诚信是人最美丽的外套，是心灵最圣洁的鲜花。诚信亦是道路，随着开拓者的脚步延伸：是智慧，随着博学者的求索积累；是成功，随着奋进者的拼搏临近。诚信更似一面镜子，一旦打破，你的人格将会出现裂痕。月缺不改光，剑折不改刚，月缺魄易满，剑折铸复良。君子当淡如水，心似秋月，坚守诚与信。

因为对烽烟中的真诚，对国家付诸于诚，才会有了“年少峥嵘，鲲鹏击浪”的豪情，“昆仑崩绝壁，台风扫环宇”的壮志，才会发出“苍茫大地，谁主沉浮？”的深沉之思。因为精

城于主，守信于感”三顾茅庐”之恩的偌言，才有了“鞠躬尽瘁，死而后已”的壮举，即使是“出师未捷身先死”，但也才会使后人“长使英雄泪满襟”。韩信千金报饭恩，是践诺也是守信。屈原面朝汨罗江，葬身鱼腹，是忠诚也是情义于信。回首历史，多少感慨，竟是“丈夫志气直如铁，无曲心中气自真”。

真诚的短篇演讲稿题目篇二

私地奉献给了学生，使他们“亲其师，信其道”，用我深沉的情感、炽热的青春谱写心中的歌—爱学生，爱我的工作岗位，爱我们的教育事业。

于是，我把满腔的爱转化为工作的热情。在教学上我努力探索语文教改的新途径，因材施教，采用多种教学方法，寓教于乐。多少个夜晚当人们已进入了甜美的梦乡，我也哄睡了一天吵闹着要妈妈的孩子，又披衣起来备课。多少个假日，当别的三口之家一起探亲访友、游园购物的时候，我却撇下爱人孩子去为学生指点迷津。没有娱乐，没有休息。一份汗水一份收获。我的语文课像磁石一般，牢牢吸引住了学生们。有位学生在作文中写道：课堂上，您有主持人的风趣和机智，有演讲家的激越和感染力。

您永远的微笑，让我们有沐浴春风的感觉……”我所教的语文课在多次县、校抽考、统考中名列第一名。

全国优秀班主任于漪老师说过：教师生涯中最大的事儿就是一个心眼儿为学生。作为班主任的我，一周十几节课，十多节自习，加上班主任工作事无巨细都要管，忙得我团团转。除了吃饭、睡觉，我始终和学生们相依相伴，用我火热的青春在他们贫乏的心田上撒播知识的种子，在他们幼稚的心灵上培植文明的基因，在他们弱小的骨骼中输入理想和信念，送去我的丝丝爱意，缕缕温暖。

“调皮鬼”朱涛是个倔脾气，因和同学发生争执，赌气离校，不知去向。我心急如焚，顾不上吃晚饭，骑车冒着凛冽的寒风找遍了县城的大街小巷，直到夜里11点钟才找到了瑟缩在街头的他。看到焦急万分的我，他一下子扑进我的怀里放声大哭：“老师，对不起。以后我再也不这样了。”把朱涛安全地送回了学校，我却因又冷又饿，胃病复发，痛得冷汗淋漓。

我班吴金华同学自幼丧母，家在农村，生活很困难。一次她突然病倒了，却执意不肯回家，原来是父亲让她退学。我把她领到我家，做医生的妈妈为她输液打针，我为她做饭，补习功课，开导思想。就这样，她在我家住了一周。临走时，她眼含热泪，紧紧握住我的双手，激动地说：“王老师，我能喊您一声姐姐吗？我没有了妈妈，我多想有一位您这样关心爱护我的姐姐呀。”我紧紧搂住她，亲切地说：“金华，你放心，有姐姐在，你就有书念。”从那时起，我就承担了她的全部学习费用，并经常把她叫到家中与她谈心，留她吃饭，用家庭的温暖和老师的爱，去化解她心头的愁云。去年，她以优异的成绩考入了泰安农校。教师节前夕，她给我寄来了一朵洁白的山菊花。捧着这独特的祝福，一份难以言状的喜悦涌上心头，一刹时，我好像拥有了整个世界的芬芳。

“爱是一种给予，而给予是教师的天职。”做班主任工作八年以来，我用自己一颗赤诚的爱心去关心教育每一位同学。天气冷了，我嘱咐同学们加厚衣服；天气预报有雨，我叮嘱他们带好雨具；每年的八月十五晚上，我还把那些离家远的农村住校生领回家，给他们包饺子，共同度过一个个欢乐的仲秋之夜。因为捧着一颗心来到了学生们中间，细腻的感情投入使我们情同手足。那“您是爱的使者，爱的化身”、“您永远是我们最好的老师”的话语，常常令我回味无穷，感慨良多。教师对学生要有深深的情、浓浓的爱，这情、这爱，不应该仅是给学生以微笑、以赞美、以训斥、以鞭答，而是要心与心相接，情与情交融，爱而不纵，严而不苛。

拥有无数学生对我爱的回报。每年元旦、春节，那纷纷扬扬的明信片，就是最好的证明。这笔无价之宝又哪里是金钱所能买到的呢？如果命运再给我一次选择职业的机会，我仍然会毫不犹豫地选择教师——这个太阳底下最光辉的职业。

“甘为春蚕吐丝尽，愿化红烛照人寰”，在教育这片希望的田野上我将继续努力耕耘，把我真诚的爱奉献给祖国的未来。

真诚的短篇演讲稿题目篇三

各位领导、同志们，评委们：

大家好！

今天我演讲的题目是《岗位成才，真诚服务每一天》。

带着梦想，带着希冀，带着期盼，带着激情，几年前，我来到集团百货大楼，走上了商店营业员岗位。这里，营业厅是展示我们商场形象，体现我们“商场人”精神面貌与综合素质的“窗口”。在穿上红色标志服的那一刻，我有一种自豪感，身感肩上责任的沉重：虽然对于我来说，一名普通的营业员算不了什么，但我深知，我的举手投足，市民看在眼里，记在心上，留在脑中，我们的形象决定了我们的效益，我们的形象代表着企业的形象，只有脚踏实地，岗位成才，真诚服务每一天，我们企业才会蒸蒸日上。

集团百货大楼是大庆的一颗明珠。她地处闹市区，吸引着海内外众多的市民、过客和游人络绎不绝地前来购物、观光。尤其是逢年过节、销售旺季，食品商场人潮涌动，每一节柜台都给围得水泄不通，谁都希望营业员能先满足自己的要求。记得初来乍到商厦工作的我，一开始真吓了一跳，觉得手忙脚乱，不知该先收谁的钱，先为谁称货。一个班站下来，嗓子哑了，脚也肿了，耳朵里也仿佛充满了顾客的大呼小叫，浑身像散了架一样。身体疲惫还在其次，最紧张的就是怕忙

中出错，谁知，怕啥就来啥。有一天，柜台上忙得不可开交，一位顾客要买好几种炒货，由于经验不足，动作慢，因而尽管态度热情大方，这位顾客竟然不依不饶地数落我，言辞非常不客气，把我冲得流出了委曲的泪水。

这一晚，我望着天花板久久无法入睡，我第一次真正意识到当好一个营业员是多么不容易。顾客要的就是一流的商品、一流的服务，他们是不会原谅你是新手还是老手。今天这位顾客话虽然重，但确实说在理上，我一定要练就一套过硬的业务技能，否则说什么为人民服务只是一句空话。

从那一天开始，我上足了弦，每天早来晚走，留心观察，以能者为师，苦练柜台基本功。利用工作间隙和柜台实践，熟记各种商品的产地、规格、包装、价格，一有空就练习商品包扎和数钱功夫；在操作过程中尽量不使用计算器，逼着自己提高心算、口算能力；针对自己内向的性格，我主动要求参加演讲比赛，提高了自己的语言表达能力，根据自己好静不好动，体质较弱的特点，我逼着自己每天早晨起来长跑，无论酷暑严寒。平时能站着就不坐着，大大增强了耐力和体质，练就了过硬的站功。我努力借鉴多种先进的工作经验，利用业余时间阅读了《节约的都是利润》、《请给我结果》、《日是日清工作法》、《影响青年人一生的100句至理名言》等知识。我深知仅有优质的商品，没有优良的服务不行。优质商品和优良服务的有效迭加，才能最大限度地满足不同消费者的需求，滴水穿石，不是力量大，而是功夫深（引）。效率对企业的效益起决定作用。要想打造一流的企业，员工必须要有一流的工作效率。效率低下将最终成为制约企业发展的致命软肋。提高工作效率，就是克服做事拖拉的恶习，做到日事日清。只有日事日清，才能造就一流的企业。只有心中时刻装着消费者，才能真正急顾客之所急，想顾客之所想。

有一次，市级机关一家单位一早来买三百多份食品，每份包括四个品种，要求一下午3：00前提货。当时我把四种食品包装箱在身边依次摆开，喊了一位同事在旁边帮忙装箱，自己

一手拿铲、一手掌秤，一边包扎，双手上下翻飞，看得来购货的人“啧啧”赞叹，仅仅两个多小时，脚没动窝就把三百份食品全部称装完毕，使本来准备下午再跑一趟的顾客竟能赶上中午回单位吃饭，顾客感动得不得了。俗话说，只要功夫深，铁杵磨成针。我凭着一股锲而不舍的钻研精神，终于练就了一套“快、准、稳”的过硬本领。“快”即称装、包扎、递拿商品快；“准”即计量准、报价准；“稳”即商品包扎牢固、美观，递拿商品稳。无论柜台前挤着多少顾客，生意多么繁忙，我始终是那样从容不迫，有条不紊，动作干净麻利，笑脸盈盈。

如今的市场，商品供应极大地丰富，商业网点如雨后春笋般层出不穷。作为主渠道商业企业，大庆百货面临着严峻的挑战。为此，公司推行了一系列旨在强化管理、优化服务的重大举措。我按照商厦“消费者满意工程”的要求，想顾客所想，急顾客所急，在接待顾客时始终做到“主动、热情、耐心、周到”、“接一、待二、招呼三”。

有一天，食品商场领导转给我一封顾客来信。严肃地说，“你要好好查查，认真处理，如果属质量事故的话可要准备扣奖金。”我一听吓了一跳，待认真看信后，才松了一口气。原来，一位外地顾客出差来大庆，看到有开心果卖，很喜欢这个名字，虽然价格不便宜，他还是买了半斤，想尝尝新鲜。没想到回去一尝，既不香，也不脆。这位顾客在来信中质问：“你们营业员介绍时说这东西很好吃，可俺一尝，根本不好吃，这么大个商店咋能骗人呢？”

我一看投诉内容，心里已明白了几分。原来，顾客购买时没有说明要带到外地，也不知道保管方法，散装的开心果肯定是遇潮变软了。虽然是顾客保管不善造成的，但如果不以理服人，商厦的信誉就会受到影响。为了对顾客负责，我写了一封诚恳的致歉信，并自费买了半斤开心果，用塑料袋密封包装后给顾客寄了去。不久，一封热情洋溢的表扬信又飞上了商场经理的案头，顾客对我们商厦宾客至上的做法热情地

赞美，并祝愿我们商厦兴旺发达，蒸蒸日上”。

有人说，营业员的工作是枯燥的，但我说，营业员的工作是神圣的，我热爱它。营业窗口服务是联系客户的桥梁和纽带。一声亲切的问候，一个甜甜的微笑，拉近了客户与我们之间的距离。在工作中，我本着企业“沟通从心开始”的服务理念，热情的、真诚的接待每一位客户，让客户高兴而来，满意而归，让他们真正的、实实在在的享受我们优质、高效的服务。通过自己辛勤的工作及对用户负责的工作态度，圆满的完成了各项任务，在得到公司领导和用户高度评价的同时，也收获了一份快乐而自信的人生。

从走进商场到如今一晃几年过去了，商场是我从业后的第一个大家庭，也将是我今后为之奋斗的终生理想。我深知要把工作干好，把事情做成功，就必须把自己的全副身心精力扑到工作中，负有责任心，尽心竭力，干好每一件事，处理好每一个细节，丰富自己的工作经验，“用户至上，用心服务”对每一位员工而言，不仅是工作，更是一门艺术，一门需要全心投入、用心付出的艺术。

人活着就应该有一点追求，燃烧一次青春，闪耀一次光芒，就让我们在岗位上充分发挥自己的光和热，把火热的青春，默默奉献于无悔的追求，创造商场辉煌灿烂的明天！！

我的演讲完了，谢谢大家。

真诚的短篇演讲稿题目篇四

尊敬的园长、各位老师：

大家好！

今天很高兴，能有这样的机会，和大家欢聚，向大家学习。我演讲的题目是《真诚关爱每一位幼儿，收获满满的幸福》。

记得刚踏入幼儿园工作的第一天，看到一群群天真的孩子，一张张好奇的小脸，我有点不知所措。所幸的是，我遇上了朱老师——我搭班的老师。正是她，给了我帮助和鼓励，让我学到了许多。“爱孩子，真诚对待每一个孩子”这是教师最基本的职业素质，能否真诚对待每一个幼儿，并不是件简单容易的事。有些幼儿聪明、漂亮、干净，很讨老师的喜欢；有些幼儿调皮、穿戴不整洁，不讨老师喜欢。经过这几年，让我懂得了什么才是真正的幼儿教师。著名作家雨果曾说过：“花的事业是尊贵的，果实的事业是甜美的，让我们做叶的事业吧，因为叶的事业是平凡而谦逊的。”幼教事业是平凡的，让我们用真诚的心关爱每一位幼儿，收获属于我们自己的幸福吧。

高尔基说：“谁爱孩子，孩子就会爱谁；只有用爱，才能教育好孩子。”幼教工作就是一份爱孩子的工作。对天真无邪的孩子来说，世界是神奇的，他们的小脑袋里总是装着“为什么”，在孩子的眼中，老师是无所不知的天才，脑子里充满了智慧，孩子们都想从老师那得到满意的答案。可见，幼儿教师的实际工作量、所承担的社会责任、所要掌握的教育技能都是小学、中学、大学教师所无法比拟的。当然，因为我们对孩子的关爱，而我们也收获了自己的幸福。每当看到孩子们有了点滴的进步时，一种丰收的喜悦就在我们心底绽放，一股幸福的暖流就在我们的心底流淌。日出日落，风风雨雨，我们就在孩子们的微笑中，在孩子们的歌声中，感受到世界的博大，生活的美好。

身为一名幼儿教师，我一直在努力提升自己的多方面素质，在素质提升中体验幸福，在幼儿教育中感受幸福。身为幼儿教师的我，幸福就在于和孩子们相处的每一个细节。看到孩子们因我真诚的夸赞而笑靥如花时，我的内心也如鲜花盛开。我享受着幼教工作带给我点点滴滴的幸福……仁者无私，让每个孩子真诚的关爱中健康成长吧！

我爱我平凡的幼教工作。我工作着，我幸福着。谢谢大家！

真诚的短篇演讲稿题目篇五

什么是真诚？真诚就是真实诚恳，坦诚相待，对事认真负责，一丝不苟。将真诚和服务叠加在一起，才能为群众提供优质高效地服务，才能赢得群众的信任和认可。

我印象最深刻的一次发生在今年10月中旬，一位大概六七十岁的大妈来到我们窗口前。我放下手里的工作，抬起头看到她沧桑的脸上有一种难以捉摸的痛处。我问：“大妈。怎么了？”大妈停顿了一下用他那沙哑的声音对我说：“闺女，我两个孙子都因为眼睛接连住院，钱花的多，不做手术又不行……儿媳也离家出走了，你帮帮我吧。”大妈哽咽着说完了这句话。我连忙安慰她，把相对应的医疗救助介绍给他。大妈用她那双苍老的手颤颤巍巍的从布袋里掏出凌乱的病例……帮他整理好手续后，为了能让她一次性办好我向他继续仔细解释具体的步骤。

三天后，大妈把手续带回来了，为他办完手续，我笑着对她说：“大妈，都办好啦。”大妈站起来，从脚下吃力的提起一大包沉重的东西说：“闺女啊，我家里实在不富裕，这点小米就收下吧，都是自己家里种的，你们别嫌弃。”我的眼圈一下子就红了，我说：“大妈，没事没事，您快回去吧，这点事是我们应该做的，您快带着东西回去吧。”大妈低下了头一个劲儿的说谢谢。看着他缓慢离开的身影在眼眶里打转的泪水不争气的流了出来。大妈沉重的谢谢让我觉的身在这个岗位真的无比的光荣！

做到真诚服务并不容易。我们要不断增强服务意识。常怀一颗一心为民的真心，乐于助人的热心，关心群众疾苦的爱心，“想群众之所想，急群众之所急，排群众之所忧”。随着中心的发展，提质提速提效已经成为必然，这就要求我们不断加强政治理论和业务知识的学习，提高服务质效。更要做到文明服务，我们的一言一行都代表着中心的形象，在工作中，要注重行为举止，规范操作，文明服务，树立中心良好形象。

真诚服务群众，重在真诚、贵在服务。在服务群众的同时，也将使我们的的心灵得到进一步升华。让我们大家协起手来，用心真诚服务于每一名群众，推动中心整体工作再上一层楼！

篇我不是太懂得怎样代表老师们在这个特殊的日子给大家一些寄语，所以请各位同学在听的时候尽管走神，回忆一下你们在六中走过的成百上千个日子里，老师们是怎样对你们苦口婆心地说啊，劝啊，还有恨铁不成钢地骂，那样或许大家会更好地体会到我们彼此的付出。

我接下来大概要讲五分钟，我给这五分钟的内容起了个题目，按照语文老师的习惯，这个题目是《相信最真诚的自己》。

为什么会起这样一个题目呢？是因为有很多愿望，只要你信了，它就会变成真的。

我选一些我知道的来说，这些事情有时候会被忽视，但他们真实存在，并且有着动人的光泽。

曾经有家长和我打电话，说他孩子的事情，很忧虑，最后他在电话里哭了。

曾经有老师下午放学后从班里回到办公室，因为对学生的表现失望、难过，而一直坐到晚自习结束都没有吃晚饭。

曾经在课堂上，同学们一个接一个用自己发自肺腑的话来安慰受伤的老师。

曾经有一个班的同学因为自习课很混乱没有抓紧时间，而每个人都写了一张向老师道歉的小纸条，贴满了整个黑板。

我们可以是一个平凡的`集体，但一定要是一个彼此爱着的集体，在这样的集体里努力学习努力争取是很幸福的吧？每个人都应该有一颗不甘平庸的心，把这些交织着汗水与泪水的

事情镶嵌在我们共同的记忆里，让它们变成我们无限的动力。

接下来的一百天，这样温暖的记忆会更多，难道我们能够不去珍惜？

在这一百天里，每个老师都一定会坚定地和你们站在一起。其实绝对不仅仅是这一百天，快三年了，有哪一天你们坐在课室里而没有从老师身上得到东西？每一天，每一个老师，都在习惯性地自燃，照暖了前方。

可惜的是，我们是不能自己上场的，在一百天后的那个早晨，我们或许会穿着红色的衣服，带着灿烂的笑容，站在考场外守望着你们，为你们祝福，我们也希望，那时候的你们，不要让我们忐忑不安，而是已经能够让我们相信你们的实力，翘首期盼，等待成功。

其实在一百天的冲刺期里，每个人都会有进步，我想要提醒大家的是，某一点微小的进步是不够的，你们需要超越，超越那个喜欢找借口的自己，超越那个想赢怕输的自己，超越那个不敢变得优秀的自己。

相信我，在一百天的时间里，大家的实力可以有翻天覆地的变化，只要你愿意。

在11班的课室里，我请了一位心灵手巧的同学，在前后两块黑板各写了一句话。这两句话是这样的：无论你在什么时候开始，重要的是开始之后就不要再放弃。无论你在什么时候结束，重要的是结束之后就不要悔恨。现在，我把这两句话改一改，把“什么时候”明确一下，改成这样：你们应该在2月27日马上开始，坚持一下，越飞越高，不要放弃。你们可以在6月10日暂时结束，憧憬一下，越走越远，不要悔恨。

还有最后的一段话：在距离越来越近，时间越来越少的这一百天，请你们不要欺骗自己的心，不要忘记自己的勇气，不

要掩饰自己的渴望，相信父母，相信老师，相信学校，相信
高考，相信最真诚的自己！

因为，有很多愿望，你信了，它就会亦成真的。