

# 社团的工作总结(优秀8篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论，是对以往工作实践的一种理性认识。什么样的总结才是有效的呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

## 社团的工作总结篇一

经过一学期的努力，本学期的团学工作也暂告段落，本学期经过全体学生会成员的共同努力，积极进取，锐意开拓，我系学生会工作取得了显著的成绩，得到了我院领导及广大师生的认可。

社团部是第一学期年由财政金融系党总支和团总支批准，财金系团总支学生会新组建的一个部门，社团部为我系广大同学提供了提升，锻炼自我的舞台，与此同时积极整合我系各组织资源，对各组织进行人性化的监管。并把握了各组织的发展方向以及日常工作，工作运行状况及其活动的性质，过程和结果。

下面就社团部在本学期开展的工作，做总结性回顾：

作为新组建的部门，在部长的努力下，完善部门内管理机制，合理协调同各部的合作及分工问题，积极研讨策划发展方案。同时选拔了一批合格的干事，严格要求每位社团部成员，部长带头，努力做好工作。

经上级团总支领导及学生会主席团批准，社团部下设有主持组，礼仪组，裁判组为系内各活动培养并选拔主持，礼仪和裁判，并监督我系足球队，篮球队，排球队和监管辩论队。使之有组织，有纪律的开展活动，并积极争取系内学生会的支持，为我系各组织的各项活动提供有保障服务。

根据我系需要和我系学生的优势及特长，策划了新社团的方案，例如红丝带爱心社及新金融协会社团，为社团提供各方支持，并积极努力寻求支持。其中新金融协会社团正在批准中。

结合我部外联资源，建立有关的信息档案，搜集外界资料为学生会各部门，各项活动的开展，及对外联工作提供信息服务。现同市12所高校已建立良好的合作，其中作为嘉宾参与5校开展的活动，取得了一定的经验。

利用一月时间积极策划并筹备了12、1预防艾滋病大型公益宣传活动，积极争取，做好了外联工作，得到了省红十字会，省卫生厅预防艾滋病委员会，省疾控中心，省高校学生预防艾滋病协作组织的大力支持，为我们活动的开展提供了很多便利。本次活动，提供防艾折页，青少年防艾知识册，农民工读本，防艾海报及扑克，红十字会预防艾滋病调查问卷，近千余物品，并提供部分资金支持及提出好的建议，而且邀请了大学红丝带爱心社长期从事艾滋病宣传的志愿者来我院进行艾滋病知识宣讲及青少年同伴教育的讲座，使我财政金融系团总支学生会的本次公益活动能圆满的举办。其次，在我院系领导，院团委的各方协调下，在各个方面都予以支持使得这次活动得以顺利进行。

作为我系学生会的一部分，社团部积极配合各部，参加了各项活动及赛事。其中在迎新杯系列体育赛事中，协同各部，积极为我系学子提供服务，加油助威。

同时在学院及我系活动中，例如校园歌手大赛，校纪校规知识竞赛，12.1防艾活动，金融投资模拟交易大赛表彰大会，部分讲座，会议中等，提供主持及礼仪工作，为各项活动的开展提供了有力的保障。

当然，工作中我们也存在着很多问题，例如：

- 一、我部发展方向及开展工作任务不够明确
- 二、工作当中分工不够明确，计划欠周密
- 三、工作的前瞻性和灵活需要加强
- 四、部内干事的培养有待加强
- 五、干事的交流与合作意识有待提高。

## 社团的工作总结篇二

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可以帮助我们寻找学习和工作中的规律，是时候写一份总结了。你所见过的总结应该是什么样的？以下是小编为大家整理的社团工作总结，希望对大家有所帮助。

金秋送爽，桂丹飘香，又一批怀着梦想的莘莘学子踏进了鄂州职业大学，为丰富广大学生的课外生活，我校举办了为期四天的社团招新工作。作为最佳的活跃校园文化生活的一个重要组织，学生社团是我们广大学生的第二课堂，是学生开发潜能、展现自我的舞台，社团已成为校园内一道亮丽的风景线。广大同学用心响应，纷纷加入到自己感兴趣的社团。

能够说，招新工作是很成功的。为期四天的招新活动，招新人数达4600余人。社团部作为这次活动的承办单位，充分发挥了它的作用。当然，这次活动的顺利进行和圆满结束也离不开学工处、校团委的大力支持和学生会全体成员的共同发奋。

促成社团招新活动圆满成功的因素有以下几点：

- 1、“凡事预则立，不预则废”在这次活动中得到了充分体现，正是正因有了充分的准备，这次活动才有了成功开展的前提。
- 2、密切配合。对方面的用心协助和发奋，是活动得以完成的保证。如在活动中我们招新地点因故突然改变，各社团能够很配合地到达另一个临时决定的地点进行招新，更没有因场地问题引发的不满和纠纷。
- 3、分工具体、安排合理。在活动没有开始之前，领队就已经将劳动任务合理分配。如我们社团部男生负责搬东西，女生则负责记录；同时，也注意到工作时刻的协调，比如工作实行轮流值班制。
- 4、各社团负责人态度诚恳、热情且耐心的为新生讲解。
- 5、招新地点安排合理。各社团的招新地点都结合其社团特色进行了合理的划分。
- 6、这次活动的成功离不开团委的同时也离不开学生会全体成员的发奋。在这次活动中，学生会成员都能够用心地去做事，这种不怕苦、不怕累的精神是值得发扬的。

这次活动虽取得了成功，但成功之中存在一些不足：

- 1、新场地的卫生状况不好，存在社团负责人吃零食、乱扔垃圾的现象；
- 2、部分社团负责人没有在规定时刻到达招新现场；
- 3、在归还招新物品的时候，场面比较混乱。

11月份，精彩上演了十佳歌手大赛，与往年的不一样，这次是五大校区联合举办的，规模大。

从宣传到决赛，我们一齐并肩作战，把这个属于我们的活动

办的漂漂亮亮、红红火火，虽然这次活动的主要负责部门是文艺部，但作为学生会的一份子，我们就是一个群众，我们不分彼此！共同把属于我们的十佳办得有声有色。

从初赛到复赛到复活赛再到决赛，历时一个多月，社团部所有成员在每次活动中都用心配合，服从安排，在做事中认真踏实！把属于我们的份内工作做到很好，我们，齐心协力，一齐为把我们的十佳办得更好而发奋着，为选手投票的那几天，虽然天气有点冷，但是我们所有成员做事的热情还是没有减退，我们认认真真，争取不让其出一点差错！

12月3日，十佳歌手大赛在艺术礼堂圆满的落下了帷幕，那一刻，我们内心充满骄傲与自豪！十佳的成功举办说明了团队的力量是巨大的。但在成功的背后也出现了一些问题，如：东西丢了很多；每次活动都不能很好的收尾！力争在下次活动中更好的完成工作！

十二月份，我们最重要的工作就是一二九爱国户外。我们举办了接力跑和齐唱国歌等一系列爱国户外。用接力跑传承爱国思想，接力跑是一项内含危险性的活动，正因人多而且还要过马路，但是在我们学生会各成员的充分协调下和组织下，此活动进行的井然有序，同时也充分表现了爱国情操。齐唱国歌，展现爱国风尚。此次活动使同学们重温历史，了解历史的使命感，也锻炼了自己，展现了自我！

但在活动中也存在这些不足：

- 1、部分成员做事不够用心，存在偷懒的现象；
- 2、前期宣传等准备工作不足，许多同学对此次活动的流程不清楚；
- 3、因天冷有许多成员没有准时到；

#### 4、分工不够明细，做事有始无终。

这半年来我们社团部的工作成绩是可喜的，从社团招新到协助各部门组织其他的各个活动，我们部门的表现总体来说还是能够的。我们不怕累，不怕苦，从搬桌椅打扫清洁等一些小事做起，充分发挥团队合作精神，相互照顾、相互体贴，发奋的把每个活动每件小事做到最好。这份辉煌与成就是所有社团部成员心血和智慧结晶。

正因只有对社团活动的发展不断进行总结和思考，我们才能不断进步，社团部才能不断发展，社团部事业的明天才会更加辉煌壮丽！在全体成员的发奋下，坚信下学期我们的工作会更加出色！

### 社团的工作总结篇三

时光飞逝，岁月如梭，转眼间，暑假已经临近，本学期工作也接近尾声。在影视欣赏社团的社长11数控技术1班石雯虹的努力下，本学期的社团活动圆满落下了帷幕。

在这半年里，我部组织举办了众多活动，通过这些活动，我们经历了很多，从中学到了很多，为以后活动的举办积累了宝贵的经验，我们有过失败，但更多的是成功的喜悦，我们用我们的努力，得到了老师和同学的一致肯定，这些，都给了我们前进的动力。

1、虽然我们组织举办的活动数量众多，取的良好反响，但还缺乏意义深刻、影响广泛的大型活动，这是我部今年活动的最大不足。

2、活动开始之前的宣传工作没有做到位，致使部分同学参与热情不是很高，没有充分的调动起大家的积极性。

3、部分活动的流程安排有所缺陷，主持人方面缺乏锻炼、频出问题，在活动过程中导致出现一些不和谐情况。

4、准备工作做的不够充分，偶尔出现物品准备不足情况，特别是活动中音响设备经常出现问题。

1、继续进行协会改革，多组织举办意义深刻、影响广泛的大型活动。

4、在活动开始之前对准备工作仔细检查，保证物品准备充分，确保在活动能正常进行。

在新的一年里，我们一定会秉承优良传统，开拓创新，锐意进取，不断努力，用更大的热情和激情去迎接新的挑战，把社团工作提到一个崭新的高度。在最后，真诚的祝愿我院学生会工作在新的一年里更加完善，能过取得更好的成绩。

## 社团的工作总结篇四

房地产销售月工作总结与计划表。在上半年里，有压力也有挑战。年初的时候，房地产市场还没有完全复苏，那时的压力其实挺大的。客户有着重重顾虑，媒体有各种不利宣传，我却坚信青岛地产的稳定性和升值潜力，在稍后的几个月里，房市回升，我和同事们抓紧时机，到达了公司指标，创造了不错了业绩。

在实践工作中，我又对销售有了新的体验，在此我总结几点与大家分享：

(一)不做作，以诚相待，客户分辨的出真心假意。得到客户信任，客户听你的，反之，你所说的一切，都将起到反效果。

(二)了解客户需求。第一时间了解客户所需要的，做针对性讲解，否则，所说的一切都是白费时间。

(三)推荐房源要有把握，了解所有的房子，包括它的优劣势，做到对客户的所有问题都有合理解释，但对于明显硬伤，则不要强词夺理，任何东西没有完美的，要使客户了解，如果你看到了完美的，那必定存在谎言。

(四)持续客户关系，每个客户都有各种人脉，只要保证他们对项目的喜爱，他们会将喜爱传递，资源无穷无尽。

(五)确定自我的身份，我们不是在卖房子，而是顾问，以我们的专业来帮忙客户。多与客户讲讲专业知识，中立的评价其它楼盘，都能够增加客户的信任度。

(六)团结、协作，好的团队所必需的。

自我也还存在一些需要改善之处：

一、有时缺乏耐心，对于一些问题较多或说话比较冲的客户往往会针锋相对。其实，对于这种客户可能采用迂回、或以柔克刚的方式更加有效，所以，今后要收敛脾气，增加耐心，使客户感觉更加贴心，才会有更多信任。

二、对客户关切不够。有一些客户，需要销售人员的时时关切，否则，他们有问题可能不会找你询问，而是自我去找别人打听或自我瞎琢磨，这样，我们就会对他的成交丧失主动权。所以，以后我要加强与客户的联络，时时关切，透过询问引出他们心中的问题，再委婉解决，这样不但能够掌握先机，操控全局，而且还能够增加与客户之间的感情，增加客带的机率。

此外本人还制定了些许计划：

## 1、销售目标

今年的销售目标最基本的是做到月月有进帐的单子。根据公

司下达的销售任务，把任务根据具体情况分解到每月，每周，每日；以每月，每周，每日的销售目标分解到各个销售人员身上，完成各个时间段的销售任务。并在完成销售任务的基础上提高销售业绩。

## 2、建立一支熟悉业务，而相对稳定的销售团队。

人才是企业最宝贵的资源，一切销售业绩都起源于有一个好的销售人员，建立一支具有凝聚力，合作精神的销售团队是企业的根本。在明年的工作中建立一个和谐，具有杀伤力的团队作为一项主要的工作来抓。

## 3、完善销售制度，建立一套明确系统的业务管理办法。

销售管理是企业的老大难问题，销售人员出差，见客户处于放任自流的状态。完善销售管理制度的目的是让销售人员在工作中发挥主观能动性，对工作有高度的责任心，提高销售人员的主人翁意识。

## 4、培养销售人员发现问题，总结问题，不断自我提高的习惯。

培养销售人员发现问题，总结问题目的在于提高销售人员综合素质，在工作中能发现问题总结问题并能提出自己的看法和建议，业务能力提高到一个新的档次。

## 5、在地区市建立销售，服务网点。

根据今年在出差过程中遇到的一系列的问题，约好的客户突然改变行程，毁约，车辆不在家的情况，使计划好的行程被打乱，不能顺利完成出差的目的。造成时间，资金上的浪费。

以上是我的销售工作计划，不妥之处，请各位领导和同志们批评指正。

现今我已来工作半年多了，在上半年的工作中，本人的销售套数为69套，总销额为6千万。在今后的工作中，我要更加完善自我，提升自我，增加各方面的知识和对青岛各个地区的了解，不但要做好这个项目，更要跟着公司一齐转战南北，开拓新的战场。

在此，我十分感谢领导给我的这次锻炼机会，我也会更加努力的去工作，去学习，交出自我满意的成绩单。

## 社团的工作总结篇五

xx年是我校社团建设的第一年，可以说是摸索阶段，但学校的社团工作在技能组长强权华老师的带领下，下边美术、音乐、体育三个大社团协助下顺利开展，并取得了骄人的成绩。本年度，学校以“带领、服务、协调、监督”为工作指导方针，以“激发潜能、发展个性、培养能力、提高素质”为工作理念，共创优良学风，营造和谐工贸，开拓社团新气象，切实加强学生体育的建设，在学校争优创先进程中，努力开创我校体育类社团工作新局面。

一年来，我校体育社团进行了丰富多彩的活动，现总结

一、xx年上半年，学校运动会的举行，不仅增强了学生的团队意识和竞争意识，而且还为校田径队选拔运动员提供了平台。

二、定向运动社团代表学校参加吴兴区定向运动比赛荣获团体三等奖，其中两位学生获得个人二等奖。

三、进行了全校第一届“舞动青春”跳绳比赛，让全校每位学生都参与到体育运动的锻炼中来，并激发他们的运动兴趣，同时也增强了他们的竞争意识和团队意识。

四、进行了校第二届定向运动比赛，选拔出了优秀的定向运

动员，代表学校参加xx年的定向运动比赛，提高了学生在这方面的竞技能力。

五、进行“三操”比赛，目的是规范学生的行为习惯，同时增强学生的班集体荣辱感。

这样的活动数不胜数。在学校校委会的领导下，在体育组的组织下，在体育社的具体操作下，织里二中将社团建设推向了一个高潮，但我们做得仍不够，在工作过程中，存在很多不足，组织方法上欠妥当，在以后工作过程中我们一定要改进。期待着下学年度取得更辉煌的成就。

今后，我们将在努力做好社团工作的同时时刻反省，改进方式方法，完善社团组织机构。社团全体成员也将在新的学期工作中再接再厉，把活动搞得更加丰富多彩，为继续推广素质拓展、为同学们展现才艺提供更加广阔的舞台，使社团工作呈现新的气象，共谱新的篇章。

## 社团的工作总结篇六

xx年，对于湖畔来说，绝对不是平凡的一年，因为迄今为止，湖畔，已经走过了三十年春秋，在这一年里，从x年新生入学前的招生工作准备，到招生工作的进行，到选拔新理事，这些，让我们这些老理事，重新认识湖畔；也让我们的新成员，开始融入这个家庭！招生时的辛苦，我们仍然历历在目，但回想起来，我们却甘之如饴！然而，这个让人激动，并值得纪念的年岁，我们湖人，结结实实的在坎坷中成长了许多。

现将xx学年度湖畔文学社的工作主要总结为以下几点

x年10月的招生工作，湖畔在遵循社团规章前提下，以及湖畔x[]x理事的深入新生群宣传湖畔，我们新纳入了139名文学爱好者成为我们的新会员，比去年约增长了40%。并在这一批文学新生军之中，本着公平公正的原则，选拔出了25名优秀

的理事，组成新一届的理事机构。

1、在这一年里，我们不仅继承了以往优良的制度建设，并在大家集思广益下，秉着“以会员为主”理念，增设了“会员分管制度”，——即每个理事负责联系沟通几名会员，成为一个会员小组，定期交流，经过实践的证明，整个湖畔的气氛更加融洽，会员与理事的关系较往届有了更加密切的进步，真正做到“以文会友，与友论文”！

2、同时我们还形成了“干部问责制度”，即会员，理事定期反映上级工作中所存在的不足与问题，以此我们理事机构的办事效率，以及干部的工作能力有了一定的改观！这些新制度□x年才开始尝试，虽然取的了一定的成绩，但还在进一步的优化之中。相信经过改良，会使湖畔文学社更加健全！

3、在理事机构的凝聚力建设方面，我们全体理事积极参加拓展运动；还组织了多次交流活动，出游，以及适当的娱乐活动，在此中，不仅提高了凝聚力，还提高了战斗力，从而大大提高了理事机构的精神面貌！

4、按时参加社团部组织的各种会议，按时签到，以及定期开展例会。及时上交活动总结，财务总结，以及做好保护公共财产的工作，根据社团部规章行事。

1、我们依照前一年制订好的计划，本着我们提高会员写作能力与口才的理念，针对会员的学习需要，展开一系列的富有文学韵味的特色活动——公文讲座，辩论技巧讲座与教授，湖畔内部辩论赛，出游采风，写作比赛，创作心得交流，定期定时举行征文活动，切合学校工作热点，并提高会员的写作动手能力等等，都力图展现我们的湖人文学风采。并且进一步提高肇庆学院的文学氛围，从而真正的秉承了“文学为人学”的信念，这也得到了广大会员的认可。

2、围绕“纪念x年”为主题，举办了为期一个月的系列纪念活

动，包括——创作交流，创作大赛、x年晚会，以及画廊。大大提高的`湖畔文学社的知名度，从而提高一定的影响力。

## 社团的工作总结篇七

在这一年中，心协的传统活动一直在坚持，比如我们每个星期五晚七点会在a栋215播放经典心理电影，这些影片在播放后在同学中都产生了很大的反响，有许多同学都说：“心协的电影选择的很有内涵，我们每个星期必到”。但我们不像其他社团一样仅仅局限于看电影，在电影结束后，我们会让心协的新老会员留下了对电影进行分组赏析。会员的每次讨论都是一种提高，每次提高都有一份收获，所以同学们的积极性很高，因为在心协随时都能学到有用的东西。

另外，我们承办了心理咨询中心主办的所有心理讲座，其中包括邀请中国地质大学心理研究所所长郭教授来我校，每次讲座完毕同学们都很回味，他们在从讲座中学到了许多心理上的知识。每次的讲座我们都进行了大范围的宣传，制作宣传板和海报等，也让我们的讲座在同学们中产生了较大反响。

抱抱团是心协的品牌活动，也是学院人尽皆知的活动，目前我们已经举办的两届。5月19日我们同样举办了主题为“抚慰心灵，拥抱温暖”的抱抱团活动。这次活动主要在第一食堂和第二食堂进行，在活动中心协的会员手举“给我抱抱”、“freehugs”等字牌向陌生的同学发出拥抱的邀请。通过此次抱抱团活动，让参加的会员懂得的了拥抱可以带来温暖，温暖可以抚慰心灵。

素质拓展是心协的特色活动，也是心协活动发展的方向。所以我们也尝试在老师的指导下举办一些素质拓展活动，12月份我们在指导老师的带领下前往民族村进行了素质拓展。在拓展中，参与者学会了与他人相处，认识到团结就是力量，1+1大于2，也让同学们克服了心理压力，冲破自己内心的恐惧，放松同学们生活学习上的压力，通过团体的努力在

各种环境下完成看似不可能完成的任务，每个同学都在那天受益匪浅，学到了很多的东西，也在此活动中恢复信心，认识到自己是有能力的。

在感恩节当天本社团举行了，感恩信使，存封的记忆，感恩展板和抽奖活动。引起了广大师生的热烈关注，同学们的欢迎，大家们的一致好评，让我们决定把此活动延续下去。同学们在那天把自己的祝福通过为我们发了出去，自己想对别人说的话，或对自己说的话，都放在了记忆信箱里，明年的感恩节我们将再次还给吗，在那天不止是同学，老师们也感受着感恩节的气氛，收到来自同学们的祝福。

虽然在一年里我们心协得到了很大的发展，但同时也暴露出许多问题和不足。我们认为最重要的一点是活动经费的严重不足，由于我们的外联部门在和商家协商时缺少经验，几次拉赞助都没有成功，所以我们的经费很紧张，这在一定程度上制约了活动的开展。所以，我们在未来的时间里要加强外联的力量，让我们的活动得到充足的资金保证。另外我们今年的招新人数有所减少，虽然这有一定的客观因素，但协会的活动吸引力不够也是很大的原因。在活动的开展过程中，我们也体会到了筹备一次活动的不易，有许多突发问题来考验我们，所以解决这些问题也是对我们自身工作能力的提高。

这些大概就是 we 社团理协会今年所走过的路，明年我们会在创佳绩，因为我们的口号是；没有最好，但有更好。让大家来见证我们社团协的成长。

## 社团的工作总结篇八

时间如梭，岁月如歌。一年的时光仿佛转瞬即逝，在这一年的光阴里，数学学会在发展中辛酸，也有甘甜；有崎岖坎坷，也有大步向前。按照社团联合会的要求和精神我们积极开展社团活动，加强协会内部建设，在协会所有成员的共同努力下，我们成功地与化学学会，外国语研究协会，历史学

会，教研会共同举办了“第一届‘师说杯’讲课比赛和演讲与口才协会，风华文学社共同举办“晨曦”竞教比赛，这两项活动的开展是在我们的特色活动”莱布尼茨”讲课比赛基础上新的尝试，为的是为我们的会员提供更多更宽阔的展示平台。同时在开展活动的同时也使协会成员的能力和素质都得到了锻炼和提高。

现在回首协会走过的道路，我们之所以能成功地开展工作有如下原因：

任何一级组织在发展中都离不开上级领导的关怀和帮助。我们亦不例外，在这一年的发展中没有老师的言传身教，没有的亲临指导，对于工作经验还很欠缺的我们来说是很难迈步向前的，现在我仍然记得在“莱布尼茨”讲课比赛的日子，老师们放弃了周末休息与我们一起工作，还有老师对各位选手的培训，这些都极大的促进了比赛的圆满成功同时也鼓舞了我们的士气。

人们都说在社团事多、工作累，的确如此，一项大型活动的开展往往要持续很长时间，这很容易造成疲劳心理和倦怠情绪，特别像“欧几里得杯”和“讲课比赛”这样全院性的大型活动，整个比赛持续时间往往比计划中的要长，而我们正是由于有这样一群不怕苦、不怕累，一心为协会发展的人，并使之转化为强大的凝聚力和向心力，才创造了协会的累累硕果。

“社团一家人”这是每一位社团成员值得骄傲的理念，每一个协会要想把活动办好，往往要靠其他协会的协助和支持，正所谓“众人拾柴火焰高”“众人划桨开大船”，在我们办的活动中他们与我们积极配合，或是给我们做多媒体幻灯片、或是现场摄影、或是评委、或是嘉宾，这些无不给我们增添了光彩，因而是社团各协会共同打造了数学学会的成功。

1. 协会组织机构混乱，具体表现为部中设部，造成了机构重

叠，人员闲置、浪费。

2. 在工作中分工不明确，造成在具体工作中没有程序性、系统性。

4. 活动质量不高

5. 活动从筹划到结束持续时间过长

6. 协会例会走过场，发挥不了实际作用

造成这些问题的原因是多方面的：

首先：协会的领导者必须作深刻的检讨。有人说“一个人可以让死了的协会复生，也可以让一个鲜活的协会走向死亡”这虽然有些片面，但毕竟说明了一个协会领导者的重要作用，也许是由于工作经验的不足，也许是由于积极性的减退，也许是能力的欠缺，总之协会出现问题，会长、副会长有必须承担的责任。

上天不会赋予一个人所有的优点，一个协会也不可能没有不足之处，今天的总结，是对这近一年工作的全面回顾，同时把带有规律性的东西总结出来，供协会在以后的发展中参考，在实践中不断取精华去糟粕，把我们的协会建设好，发展好。文即末，真心祝愿协会明天是个艳阳天，明天会更好！