

最新学生部门竞聘演讲稿(模板6篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

学生部门竞聘演讲稿篇一

大家下午好！

有人演讲说我像一位专门演皇帝的电视明星，其实我谁也不像，我就像我自己。今天很高兴来到秀丽的杭州，上有天堂，下有演讲苏杭，杭州一直是我向往的地方，想不到，在这个火热的夏天我就真的来到了演讲美丽的西子湖畔！大家说，杭州美不美，那杭州的店长们美不美。好的演讲，大家很有自信心，那我们的营业额就有希望了！那我就觉得上天堂真的很好！

我到这里来工作，是希望带领大家快乐地工作，大家知不知道中国国家足球队曾有个教练叫米卢的，他提倡的是一种快乐足球，所以他率领的中国队第一次出现在世界杯的舞台上！今天，我带给大家的同样是快乐零售，所以一年以后，我希望我们杭州的门店单店日均同样能排名全国各分部中的第一名，大家有没有信心！有没有！（有）大家想不想快乐！想不想！（想）

俗话说：新官上任三把火！可是我烧的不是三把火，而是带给大家三个快乐！工作快乐、学习快乐、生活快乐！大家想一想，只要我们的店长们快乐了，店里的员工们也就会快乐，大家都快乐了，工作就会有激情、学习就会有心情，生活就会有热情！我们的顾客朋友们也就会快乐地购物了，那时，我们的营业额想不上升都难！

还有人怕出名，猪怕壮，大家是不是看到我很壮?所以我希望自己瘦下来，所以大家跟着我干是会很辛苦的!门店的运营管理离不开基础管理，运营管理的基础就是抓流程、抓制度、抓过程、抓服务、抓商品、抓激励考核，是要眉毛胡子一把抓(呵呵)，我们的业绩才会上来，大家说，是不是会很辛苦?不过，只要我们方法得当，只要我们有一颗积极的心态，大家就不会很辛苦，就会从工作中体会到学习的快乐、体会到营业额提升的快乐、体会到杭州分部发展的快乐!

我提倡总部的员工要全心全意为门店服务，门店的员工要全心全意为顾客服务，零售就是一项服务性工作，我和大家一样，刚入公司的时候，我在门店做见习药师，三个月后做店长，七个月后做区域经理，一年后做门店部经理，二年后做总经理助理，三年后任副总经理，可是不管我做到什么样的职位，我一直都是全心全意为门店服务，做好门店的忠实仆人。这就是一种服务的心态，心态决定一切，热爱才会成功!我希望我们的店长们同样能在我们的公司有一个好的发展!

在以后的工作里，我们将会一起同甘共苦，全力冲刺下半年的营业额。同时我也希望给大家营造一个公平、公开、公正的管理环境，营造一个学习、进步、快乐的环境!营造一个和谐、团结、积极向上的环境!

大家有没有信心!大家想不想争第一!

好!很好!真的很好!

那么让我们一起努力吧!