

最新演讲稿高中(精选9篇)

演讲中的抑扬顿挫，相当于音乐中的节奏，音乐需要节拍，演讲也需要节拍，你应该让你的演讲充满节奏感，节奏就是你口头表达进度的度量。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都觉得很苦恼吧。下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

演讲稿高中篇一

早上好!今天，我怀揣着一份激动、一份自信，走上了竞聘的平台，竞聘学校的教学管理岗位。

本人**年毕业于**师范大学生物技术系本科，现正积极报考**师范大学教育硕士学位。

学校里熟悉的伙伴都戏称我为流动大军，哪里需要我，我就往哪里冲。从教七年来，我曾任教过数学、科学、生命科学、心理等多门学科，担任过班主任、心理辅导教师、政工教导员、代理大队辅导员等职务。无论处于哪个岗位，从事哪份工作，不求闻达于人，只求每天能尽职尽责的做些实实在在的事，用真情和爱心对待每一位同事。

自**年参加工作以来，在学校领导的关心培养和教研员的悉心指导下，已逐步成长为一名具有师德水平，具有较为扎实的专业知识基础和实践能力教育工作者。近三年来由于学校的栽培和自身的努力，获得了**区教育系统青年岗位能手称号，荣获**杯生物学科评优大赛二等奖，参与了《**市生命科学课程标准解读》内容的编写工作，撰写的论文也分获全国、市级比赛二等奖。

初踏竞聘平台，我对教学管理有着如下初步的认识与思考：

我认为，教学管理工作是学校正常教学秩序的保证，是学校

培养勤于思考，敏于学习，勇于实践，善于总结，乐于奉献的教育人才、优化课程改革，落实课堂教学的有效载体。因此管理者除了兼备一定专业知识和教育理论以外，还应具有与岗位相适应的组织能力，分解、解决问题的能力，决策、调控、自控能力及熟练的现代技术手段，能做到平等负责地落实每一项学校工作，协调各项活动，明确服务意识，以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。

如果有幸加入学校教学管理的团队，我将做以下两点尝试：

一、重视学习 适应角色

1、立足本位，丰富教管学识

如果我能有幸踏上教学管理的岗位，我将树立以人为本，以教师和学生的共同发展为本的理念，向骨干教师学习专业理论，向部门领导学习管理经验，进一步提高自身的教育理论水平、业务素质和教学管理水平，思考可行可检的工作策略，做好教导主任的助手，深入了解每一位教师的优点和长处，发挥团队的最大合力。

2、着眼群体，促进自我发展

新课改下的教师需要新的观念、新的教学理念、新的教育理论来武装自己，因此倡导自我发展，让教师做好终身学习的主人是教学管理中不可忽视的一项常规工作。教师自我发展的秘诀之一就是提高教师理论素养，普及教科研方法，使教师能善用理论去研究理论，善用理论去拓展实践；教师自我发展的秘诀之二是熟读善用《课程标准》和《课程标准解读》，前者通过对于学科总体目标和具体目标的规划，体现了学科课程的价值追求和课程理念。后者通过细致入微、浅显易懂的语言描述，将原本晦涩难懂的学术语言和学科目标以形象、具体的方式加以表达，更有利于教师对于课堂教学的把握；教

师自我发展的秘诀之三则是力争在上好每一堂家常课的过程中加强自我反思、学习和改进。在课堂教学实战中，每一位教师都能从中积累丰富的教学经验，生成在书本上无法找到的教学智慧，这些东西都是教师专业发展、教学能力提升的关键性因素，都需要教师个体细细体验、默默领会的，是别人难以教会的，属于教师个体性知识、实践性知识的范畴。

二、重视创新 发展特色

1、以创新推进成效 关注有效教学

通过理论层面的学习，让教师逐步认识到提高常态课的有效性，对提高教学效率和教学质量将起着举足轻重的作用。

课堂是教师专业成长最重要的阵地，教师必须在教学中学会教学，因此化理念为行为，倡导做中学就显得至关重要了。通过教研组集中培训(主要是明确前段或他人的研究成果，如调动教苑报的潜在优势)有针对性的集体备课个人的课堂实践基于跟踪调研下的小范围互动探讨与改进公开示范课(或改变评价方式，尝试多元化的评价体系)，在个体与团队的互动中提升教师有效教学和因材施教的能力，改变教师以主观臆断为主的传统教学方式，促进教师专业化发展。

网络媒体的作用亦不可忽视，既能丰富教学手段、活跃课堂氛围、增强教学实效性，又可提高教师有效应用信息的能力与增强教师获得有效专业支持的机会。面对家校互动平台的潜在优势，组织有能力的教师制作个人教学网页，展示自己的科研成果，获取他人的评价和建议，增进与学生、家长、教师的沟通与交流。

2、以创新引领变革 促进校本研修

校本研修无疑是学校教学管理中最有效的一个方法。通过教师群体围绕课堂教学不断改进实践与探索，将来源于常态工

作中的研修深深扎根于课堂教学主战场中。

就我校基于自我反思、同伴互助和专业引领的校本研修模式而言，虽然合作伙伴的研修模式使我们受益匪浅，但可以看到第一轮的合作伙伴并未覆盖到全体教师，因此在第二轮的合作伙伴项目申报上，老师们更多地把眼光投向到以备课组、教研组为单位的集体申报项目上，以期达到教学研究的最大合力。所以我认为我校的校本研修更应该倾向同伴互助，因为同伴之间的互助，对于教学管理而言，是最为实用的方法，它不拘形式，又能兼顾教师本身的自尊心及自信心，重要的是激发教师的研究积极性，张扬和发挥教师的主体意识，建立在此基础上的专业引领则会投射出更夺目的光芒。

与此同时，我们还可以进一步深化与兄弟学校的教育教学交流活动，用心做好每一次教研，精心策划、全员参与、全程管理，提升自己努力成为优质教育点的同时尽可能发挥链的辐射作用。

以上就是我对于学校教学管理的思考，由于经验尚浅，还有许多不足之处，希望各位领导斧正。

参与的过程本身是一种积累，它使我对于教学管理的认识从无到有、由浅入深；参与的过程是一种延伸，让我转变思考的角度，拓展教研、管理的能力；参与的过程也是一种推动，激励着我新的目标迈进。如果今天我能成功的应聘，我会努力；如果我没有成功，请允许我援引诺贝尔医学奖获得者班廷的一句话人生最大的快乐不在于占有有什么，而在于追求什么的过程中，因此我仍旧会努力，因为只有懂得享受过程、感受过程才能够描绘更加绚丽的人生舞台。

演讲稿高中篇二

下午好！

我是预防保健科的池静荷，96年毕业于开封医专护理系，同年分配至我院工作，先后担任过5年的责任护士，1年的护理部干事，8年的病区护士长。工作之余积极撰写论文，共在国家级、省级杂志上发表论文6篇，获濮阳市“实用社会科学优秀成果”一等奖1项。

作为护士，我苦练基本功，用自己的专注和努力，力求减少病人的痛苦；作为护理部干事，我致力于丰富护士业余生活，减轻护士工作压力；作为病区护士长，管理上我严格细致、大胆创新，业务上我是病区护理技术的最后一道防线。

20xx年到预防保健科主持工作后，虚心向老科长学习工作经验，迅速适应了新的岗位。预防保健科是医院具有业务和行政双重职能的科室，主要负责传染病管理、健康教育、妇幼保健、预防接种和职工保健管理工作。每一项工作都至关重要，也都大有可为：传染病管理为医院安全保驾护航；健康教育让病人更积极的配合医护工作；妇幼保健和预防接种创造良好的社会效益；而职工保健为医院正常运转，提供人力保障。

到任后，我给自己提的要求是：1月内全面熟悉工作，2个月找出工作中的短板，3个月制定详细的计划，半年内工作要见成效！本着这种积极的态度，我做到了有目标、有方向、有计划、很努力！科室各项工作取得了明显进展：传染病管理和健康教育工作，纳入医院每周四的业务查房范畴，全面步入正轨；建立了职工健康档案，规范了护理健康教育手册；6年来首次更新了健康教育处方资料库；重新开展了中断5年之久的新生儿随访工作；开通了地区医院健康咨询热线，网上开通了安阳地区医院孕妇学校和婴幼儿家长学校；规范的产科预防接种室顺利通过了疾控部门的验收，积极筹建中的儿童保健门诊有望在年内开诊。

作为地区医院第一个、全河南省第三届护理大专毕业生，我当初是满怀着创业的豪情，和改变医院护理事业面貌的壮志，

来到地区医院的；也正因如此，我始终关注着护理事业发展的方向，思考护士生存的大环境；从20xx到20xx中国护理界正悄然发生翻天覆地的变化，无陪护理和优质护理工程的推广，冲击着每一个护士的心灵。20xx年，我写下文章《无陪护理，让我欢喜让我忧》，引导护士正确认识和积极对待护理事业的大变革，呼吁高层管理者重视护士心声、让改革贴近现实。文章在网上发布后，得到护理界各层人士的广泛关注，全国唯一一家护理新闻综合杂志——《当代护士》进行转载，并组织开展了长达8个月的专题讨论。2011年，针对不少护士在对待职业环境和待遇方面的低落情绪，我写了文章《我们为何还要做护士》，引导大家正视职业现实，树立阳光心态；因为这两篇文章在当代护士的发表，全国很多护士都知道了安阳地区医院，这让我非常自豪。

作为一名白衣天使，技术职称是我的职业生命，副高级职称是我心中神圣的向往，也是我不懈追求的永恒目标！在我的演讲即将结束前，我想和大家说几句心里话，我属于护士长队伍这个集体8年，在医院这个大家庭里，你们始终是最亲最近的人！我和你们一样清楚的知道：护理上的副高级职称晋升，竞争很激烈，现实很残酷，让我们共同努力，用我们出色的工作表现，为护理上争取更多的晋升机会！最后我想说：不论我曾经经历了什么，我都永远热爱护理队伍，对各位领导和姐妹的感情也会永远深厚，一如当初！

谢谢大家！

演讲稿高中篇三

大家好！首先，非常感谢各位领导和同志们给了我这次竞聘的机会，使我能够在中国移动这个广阔的舞台上施展出我的个人才华移动公司，体现出我的人生价值！现任vip客户经理，我今天的演讲，只是想向各位领导和同事们展示一个真实的自我。我今天演讲的内容主要分为三部分：一是说说我竞

聘vip客户经理职位的优势；二是谈谈我对vip客户经理工作的总体认识；三是讲讲我对做好vip客户经理总体思路。

十年前，我怀着对梦想和事业的执着追求，加入了移动公司，穿上了“移动蓝”，去履行“沟通从心开始”的庄严承诺；十年来，我见证了中国移动从小到大、从弱到强，并跻身世界著名通讯运营商行列的成长历程。在十年的奋斗历程中，我看到了移动大企业勇于创新、坚忍不拔的优秀品质，领会到“正德厚生，臻于至善”深刻内涵，这些博大深邃的企业文化为我扎根企业十年不动摇，并成为一名经验丰富的移动员工提供了无价的精神养料！

优秀的企业文化是孕育优秀企业员工的沃土！十年来，我无时无刻不将企业的服务宗旨和经营理念牢记于心，并指导我日常的工作和学习，而这也为我带来了丰厚的回报。那是在，公司的客户开始大量流散，企业效益逐月下滑。经过对市场的深入调查，我们得知是联通公司新的营销策略吸引了众多客户。要想在市场经济的激流中立于不败之地，就必须具有果断的应变能力。面对这样的困境，我及时调整了营销思路和策略，变被动为主动，通过公司开展的“预存话费送手机”活动及网中网资费等推介活动，成功吸引了一百多名联通用户，有效保障移动公司利益。在公司开展的利剑回流活动中，我又以同类营销策略赢得100多位高价值客户，受到公司的一致好评。

6月，为促进我市中小企业信息化推进工作，拓展公司在全市中小企业的业务覆盖范围，市公司决定在全市范围内开展对中小企业业务覆盖拓展工作。作为中小企业拓展小组的组长，我和同事们对全市餐饮娱乐、租赁、美容美发、物流配送、装饰建材、小商品市场、经济开发区等中小企业进行全面走访，实施分区域包干。通过扎实到位的工作和坚持不懈的努力，我们以组建集团网和推广标准化产品等营销方式，成功挖掘了市场潜力，有效拓展了移动公司对中小企业的业务覆盖范围。截止到11月，我们累计拓展中小集团360家，新

增集团用户3825户。通过大规模的拓展活动，有效增加了集团客户的服务范围，提升了信息化产品的普及率，企业效益和市场占有率得到进一步提升。

在骄人的工作业绩背后，积累更多的是丰富的工作经验和对市场的准确把握。十年来的工作经历使我全面掌握了企业的营销思路 and 经营策略，能够准确洞悉市场客户的心理需求和业务需要，并以此作为公司经营策略和业务调整的风向标。实践证明，我的丰富经验为公司效益的不断增长起到了极大的推动作用。这是企业馈赠我的极大精神财富，同时也是我今天参加竞聘，以便来日以极大的热情回报企业的信心所在！

vip客户经理职位是我们移动公司的一个非常重要的岗位。他对我们公司能否积极拓展业务覆盖范围、准确高效把握市场先机，进一步增强市场占有率，不断提升企业效益，乃至增强企业竞争力都将会起到至关重要的作用。因此，我认为能否准确深刻的认识**vip**客户经理职位的重要性，是能否胜任**vip**客户经理职位的基本前提！

vip客户经理职位作为企业开拓市场的先锋，是公司形象的重要代表，必须具备一定的基本条件。我认为要想胜任**vip**客户经理职位，首先要有强烈的敬业精神□**vip**客户经理职位必须有强烈的事业心和高度的责任感，有吃苦耐劳的能力，有一股勇于进取、积极向上的劲头，过千山万水，进千家万户，尝千辛万苦，讲千言万语，想千方百计，以此来联络客户、掌握信息、培育品牌、指导客户经营。

其次，要有敏锐的观察能力。市场的培育和客户的情况很复杂，不仅差别很大，而且受许多因素的制约。一个有敏锐观察能力的客户经理，要能眼观六路、耳听八方，对客户的一举一动，对市场的变化都能了如指掌，并能及时反馈信息。

再次，是要有良好的服务态度□**vip**客户经理职位不仅是公司

的代表，也是客户的顾问。应真正树立“待人如己”的思想，想客户所想，急客户所急，立足“沟通从心开始”手牵手为客户服务。这样才能较快地赢得市场和客户的信任，才能更深入地贴近市场、贴近客户。

最后，要有宽阔的知识面。作为vip客户经理职位，会经常与各种各样的客户打交道，需要具有宽阔的知识面。了解基础知识，包括市场营销学知识、通信产品基础知识、管理基础知识等，使之完成日常的经营工作；熟悉专业知识，包括移动产品销售流程、客户服务等知识，为此提高综合素质和业务技能。

如果今天我能够获得各位领导的同事的信任和支持，成功受聘vip客户经理职位，那么我将会把实现公司利益最大化作为最终的奋斗目标，并从以下几方面进行努力，去实现我“回报公司”的郑重承诺。

1、抓住一点，稳定一线，发展一片

充分利用好分散客户周围拥有强大的客户源这一优势，以分散重点客户为依托点，辐射带动周边相关客户源组成集团网，以点带面将个性化、主动化服务延伸到个大中小企业内部，以此打破原有商业客户服务一直以来将服务对象仅局限于商业客户本身的传统模式。在此基础上，还要最大程度的了解、满足客户需求，不仅要满足客户的基本要求，而且还要满足客户的潜在要求，特别是大移动渠道客户、集团客户的需求。应努力“寻找有需求的客户、满足客户的需求”，并制定与之相匹配的营销、服务、管理、分析和联络策略。

2、变被动为主动，回流高价值客户

我认为在市场竞争日益激烈的挑战下，培养客户的忠诚度和开拓新客户一样重要，换言之，只有稳定的占有市场才能拓展新的市场。做到这一点，就必须变被动为主动，采取相应

的回流措施的策略，稳固已有的客户源。vip客户经理职位掌握大量的网络产品信息和客户信息，利用此优势，可以在了解客户现实经营的基础上加以点拨，如帮助集团客户量身定做适合其个性需求的配套产品，相互双赢、合作增效、分享利润，以此实现对已有客户和市场的稳定占有。

3、引导客户从基础业务转向信息化业务

在整个市场体系中，商业客户的服务定位非常重要。根据客户的具体情况，推介客户使用相应的服务产品。例如。客户是商业集团组，那么就要为客户作为集团服务模式，在信息化数据营销方面找准需求作为重点。我认为，商业组客户的服务模式应重点在于vip个人客户。因此，细致、深入、贴心、及时的专家服务将是我营销策略的主要着力点，要将市场和企业最新的资讯和配套产品有选择的即时反馈给不同层次的客户群，力求在服务的过程中以更专业化的身份引导客户从基础业务转向信息化业务。

4、加强专业知识学习，不断增强应对市场挑战的综合能力

市场经济的竞争说到底人才的'竞争、知识的竞争。要想在我们移动公司这样的高新技术企业立于不败之地，竞争者首先必须具备要有以专业知识为核心的综合知识体系。如果我能够竞聘成功，我将会此为为契机，进一步加强个人在专业技术领域的学习，及时掌握瞬息万变的市场咨询，不断更新原有的知识储备，以增强自己在应对市场挑战、准确做出判断、实现企业效益最大化方面的能力。

作为这次竞聘的积极参与者，我希望在竞争中获得成功。我坚定了自己干一行、爱一行、钻一行的人生信念，“宁从一而深造，毋泛涉而两失”。在人生的道路上，每个人都可以找到一万个理由诠释生活，而我只能说，作为一名移动人，善于在工作中体验成功的喜悦，品味人生的幸福，这样的生活，于我足矣！

但是，我也不回避失败。“人无完人，金无足赤”！通过这次竞聘，我从其他表现出色的同事身上看到了我的不足，这些不足正是我今后需要改进和努力的方向。我相信，凭借我的政治素质，我的爱岗敬业、脚踏实地的创业精神，我的工作热情，我的管理经验，我相信我一定能把vip客户经理工作做好。如果各位有疑虑，那就请给我一个机会，我决不会让大家失望。

演讲稿高中篇四

大家好！

我是xx□xxxx年毕业于xx师范学院数学教育专业，本科学历，同年到xxxx中学任教，至今15年□xxxx被认定为中教一级资格，现任教于xx市xx中学高三年级。

我竞聘的岗位是中教高级专业技术岗位；

首先，我具备下列基本条件：

(3) 在近三年的年度考核中被评定为称职（合格）以上等次；

(4) 身体健康，能坚持正常工作。

我具备基本条件与竞聘资格，回首三年来时路，细数曾经得与失，愿与大家分享。

37人成绩上升，平均进步9名。不知这个成绩算不算出色，也许班级管理存在不尽人意之处，但我欣喜地看到学生如我想象地成长。

在教学中，我努力汲取先进教育教学理念的养分丰富自己，让自己观念新，方法新，始终立于新课程改革的风口浪尖，手把红旗旗不湿。

三年来，我发表国家和省级论文多篇，并蒙领导信任，同事谦让，让我有多次与同行高手切磋的机会，有幸均不辱使命□xx年盟校优质竞赛。

演讲稿高中篇五

大家好！

我是一名工作在教学一线的老师，于xx年毕业于绵阳师范学校，在涪城区最偏远的玉皇乡村小学任教三年。三年中我刻苦学习钻研，先后获得了国家计算机等级考试一二级等级证书，并通过自学考试取得了川教院的大专学历，现正攻读本科学历。

20xx年我应聘来到先锋路小学，一直担任语文、思品教学和班主任工作至今。今天，在这里我要感谢所有的领导和老师这12年来给我的帮助和指导。让我在这个工作岗位上一步步走向成熟，有了你们的帮助我在各方面才能不断的进步，你们就是我的良师益友。现在，我还要继续努力，不断学习新的教育教学理念把我的工作干得更出色。这次竞聘小学语文高级教师职务，希望各位能继续支持和鼓励我。我将以今天为起点，更加努力地工作，教学上更上一层楼，决不辜负大家对我的信任和培养！

下面就谈谈我的一些竞聘优势和工作设想：

这二十年的教师生涯，我深切地体会到教师的苦和累，平凡和无私，虽然没有鲜花陪伴，没有掌声共鸣，也没有丰厚的收入，更没有豪华的享受，有的只是工作的忙碌和肩头沉甸甸的责任，但我无悔于自己的选择。就在九五、九六年洛东乡政府领导与我谈话，意图让我改行从政，并付我一个职务，但我拒绝了。那两年我四处筹措资金建校，不是去南宁就上宜州，并且当时交通又差，还上毕业班语文，很辛苦，但当时却有股使不完的劲。

教育组的领导跟我说：“这样太辛苦，就不上语文课吧。”我感谢他们的体谅，但我说：“我不会当一辈子的校长，但我可能会当一辈子的语文老师，我不想放弃语文课”，因此我边抓建校边抓毕业班教学。我用自己的汗水和智慧以及一颗跳动着火热的心面对艰辛的工作和一群天生活泼的孩子，就在这样的轨迹中演绎出一片灿烂的晴空。在别人的担心中，毕业班达标了，校园也焕然一新啦，也因此被评为“广西先进工作者”“宜州市优秀教师”和“宜州市优秀共青团员”幼儿园教师竞聘演讲稿。我相信，如果我竞聘成功，有了动力和目标，失意多年的我会再次拾起当年那份热情，激起当年那股劲，重现于我的工作中。

作为一名教育工作第一线的中年教师，我能担起学科重任，能起到带头引领的作用□20xx年及20xx年，我担任语文教研组组长时，带领和引导本组教师上探讨课，主动与本组教师交流学习、讨论课改中遇到的问题，研讨课堂教学，虚心跟有经验的老师学习，热心帮助年轻教师解决教学问题，本组教师也因此相处融洽，以前韦爱花老师说最喜欢听我评课，莫振玲老师也很欣赏我的课，特别是我上《匆匆》这一课给她留下深刻的印象，上学期她还提到这事呢□20xx年我校选拔教师参加市级基本功大赛时，语文老师也都推荐我参加，虽然我没有参加那次比赛，但得到老师们的认可，我感到很欣慰，我也从中学到很好的教学方法，丰富自己的教学经验。

我的教学立足于课堂设计和评价机制的创新，勇于探索新的教学方法和评价手段。因此□20xx年我指导学生黄丽佳的作文在作文报上刊登，参加庆远镇快速作文比赛获一等奖；我撰写的文章在河池教研上发表；所任的毕业班获地区级超标奖。现在我不当教研组组长，我也常与教师们探讨教学问题，参与《诵读经典诗文提高“双文”素养》和《读评写全程开放自主作文教学研究》两门课题研究。我撰写的教学论文有多篇获各类奖项，例如《浅谈诵读经典诗文教学》获国高校教师竞聘演讲稿家一等奖；参加诵读经典知识竞赛获区级一等奖；

在20xx年继续学习中，在黄亢美的培训下，我代表市六小参加知识抢答赛获市级一等奖；年我所任的毕业班获地区级超标奖。

在我工作的这二十年里，学校设定的管理岗位我几乎都担任过，多年来的工作实践，艰辛的付出与不断地探索，以及无怨无悔的工作，磨练了我的意志，提高了我的管理能力，丰富了我的管理经验。从1999年我我开始担任班主任工作，在工作中我不断反思与总结，提高了理论水平□20xx年春我根据自己几年的工作管理经验，撰写了一篇论文《浅谈教师的批评语》被刊登到《河池教研》中□20xx年被评为庆远镇优秀教师。虽然所有的荣誉已经成为辉煌的历史，但是所积累的经验将指导我以后的工作，磨练中培养出来的能力使我工作得心应手，因此在年的年度考核为优秀。

在教学中我本着“为学生服务，把爱献给学生”的信念，保持小学班主任竞聘作为教师的言行和风度。踏实教学，关爱学生，经过20年的学习和锻炼，我对课堂的组织能力，对教材的整体驾驭能力，对学生掌握知识程度的判断分析能力，应变能力都有了很大的提高，我上的语文课常常得到同行的好评，我既能担任大循环教学，也多次承担高年级及毕业班教学，每届毕业班教学考核都能获得地区考核超标奖。年我参加广西举办的“环保小卫士”小学生作文竞赛中获得“先进工作者”的称号；年获得教学质量优秀奖□20xx年参加学校举办的“探讨课、说课、反思”教学比赛中获一等奖；年参加学校举办的课堂教学基本功大赛，获校级一等奖；年所任的毕业班获得地区级超标奖□20xx年12月我参加宜州市课堂教学基本功大赛获市级一等奖。

1、更加科学规范地做好日常教学工作，根据实际情况在顺应课改潮流的前提下认真落实各项教学常规，确保教学质量稳中有升。

2、结合语文学科特点和本班学生实际情况，配合学校的校本教研，设计并开展丰富的语文实践活动，进一步拓展学生的视野，培养学生各方面的能力，从而有效地提高学生的语文素养。

3、加强个人修养，练好基本功，进一步树立自己强烈的事业心和责任感，提高自己的工作能力和工作艺术，拾起往年的那股热情，激起当年的拼搏精神。

各位领导、各位评委，如果我有幸能获得大家的信任而竞聘成功，我将养精蓄锐不负众望，发扬业务特长，尽快进入角色，积极实行职责。我将把领导的信任和期望化作无穷动力，激励我拼搏奋斗。如果落选，我将一如既往扎扎实实地做好本职工作。向优胜者学习，在本职工作岗位上，求真知，长见识，学本领，做贡献。

演讲稿高中篇六

尊敬的老师、亲爱的同学们：

大家好

今年的10月17日是永春一中98周年华诞。近一个世纪来，永春一中人在这块美丽的土地上挥洒心血和智慧，四万余名学子从这里起步，走向人生的辉煌。永春一中成为响誉泉州市乃至福建省的一级达标中学。目前学校全体师生员工正积极努力，进一步明确办学方向，全面贯彻党的教育方针，深化教育改革，全面提高质量，逐步实现教育思想、教学内容、学校管理、教育技术和教学设施的现代化。在上级部门和当地政府的领导、支持下，在社会各界和海内外校友的关心、帮助下，同心同德、奋勇拼搏，为建设全国示范性普通高级中学而努力奋斗！时代在进步，社会在发展。现代的人才观，不仅要求建设者要有较高水平的专业知识、实优本站各班在

班主任老师带领下，在指定地点观看比赛；要求全体运动员严格遵守运动秩序，严格服从裁判，在努力争取优秀运动成绩的同时，讲文明、讲团结、讲风格；同时要求全体保卫、检查人员坚守岗位，切实保证同学们的安全，保证运动会顺利进行。

最后，预祝本届运动会取得圆满成功！各班在班主任老师带领下，在指定地点观看比赛；要求全体运动员严格遵守运动秩序，严格服从裁判，在努力争取优秀运动成绩的同时，讲文明、讲团结、讲风格；同时要求全体保卫、检查人员坚守岗位，切实保证同学们的安全，保证运动会顺利进行。

演讲稿高中篇七

首先，感谢分行党委给我参加这次竞聘的机会。我叫xxx，今年41岁，xxx毕业，拥有经济师、会计师和五级专职贷款审批人岗位资格。

我93年分配在xxx分行工作，先后在国际部、信贷部、公司部、xx中心和风险部等八个部门工作，与信贷打了15年的交道。

我竞聘的岗位是xxx分行高级客户经理。我觉得我能胜任这个岗位：

一是我长期在公司条线工作，熟悉各类信贷产品，有较强的客户分析和评估能力，是我行的业务骨干。

二是我曾在多个经营部门工作，经历全面，有与各类客户打交道的丰富经验。

三是我有较强的亲和力和组织管理能力。能够很好地协调部门内外的关系，与行领导沟通顺畅。

四是我有较好的文字功底。曾拿过x分行征文比赛一等奖，撰写过多个项目评估和行业分析报告。

五是我有较强的风险管理能力，合规意识强。在风险部门工作的经历，将对我担任这个职务有所帮助。

如果组织聘任我担任这个职位，我将从以下几个方面开展工作：

一、做好行领导的助手和参谋，注重同业分析和市场研究，积极寻找营销的重点和突破点。

二、在客户营销中充分发挥自己的业务专长，为客户推荐适用的产品，用诚信留住客户，用服务赢取客户。

四、加强内外沟通与业务协调，在客户营销中形成一致对外的合力。

五、加强信贷基础管理工作，注重贷后管理，切实防范风险。

六、求真务实，勇于挑担，为员工树立良好的精神风貌。

我一直有一个心愿，希望在我市“核、金、钢”三大项目建设中流有我的汗水和贡献，这个岗位，是实现我美好心愿的一个平台，希望我能圆这个梦想！

最后，我想说：在这次竞聘中，无论分行党委做出怎样的决定，我都能正确对待，愉快服从，一如既往地做好自己本职工作。能参加本次面试，已经是我最好的收获。谢谢各位评委！

演讲稿高中篇八

大家好！

不经历风雨，怎么见彩虹。我想，对于自己来说，“风雨”就是经受各种各样的考验与锻炼，包括这次的竞聘。今天，我很荣幸站在充满挑战的演讲台上，心情无比激动，感慨万千。首先，真诚的感谢领导和同志们多年来对自己一如既往的培养、信任与帮助，参加竞岗活动，既是一次机遇，是一次挑战，也是一次向领导和同志们的工作汇报和心愿表达的机会。

我叫__，现年__岁，__文化，中共党员……

一、追求卓越，具有勇挑重担的信心

自助者人能助之。今天，我能鼓足勇气参加这次竞争，决不是意气用事，也不是心存侥幸，而是珍惜这次积极上进的机会，渴望事业有所建树，追求进步的真实体现。在队伍这个大熔炉长期的磨练下，使自己具备了军人坚强刚毅、刻苦耐劳、作风正派、雷厉风行的优良品质。坚持高标准、严要求开展各项工作。坚持原则，务实肯干，敢于争先，善于思考，勇挑重担，义不容辞地为单位建设奉献自己的光和热。

二、学习刻苦，具有较好的道德修养

古语说：“德若水之源，才若水之波”。在个人学习与道德品行上，注重学习，能够长期坚持政治业务学习，钻研岗位业务，以丰富的知识结构来充实与武装自己。在道德品行上坚持“以人为本，以德为先”，牢固树立起诚恳为干部、职工服务的理念，讲政治、讲正气，讲效率，胸怀宽广，有吃苦耐劳、善于钻研的敬业精神和求真务实的工作作风。

三、一专多能，具有较强的工作能力

随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实。我在队伍也曾当过财务主管和基层军政主官。回到地方后，又在__、__这样的综合处室工作，不仅

熟悉财务方面的工作，也比较熟悉单位的各项事务，对本部门的工作也比较了解。可以说，自己的工作经验和管理经验比较丰富，沟通协调能力较强，有较好的写作水平，在队伍期间，撰写的论文常常在__主要杂志上发表，并多次获奖。

各位领导、各位同事，古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会撑起一个地球”，这是对生活的自信；而我现在要说“给我一次机会，我会干出我的精彩”，这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。无论这次竞聘结果如何，在今后的征途上，自己将一如既往地做好本职工作。希望各位领导和同事会给我一次实践的机会，我会尽的努力给大家一个惊喜！

谢谢大家！

演讲稿高中篇九

大家好！我竞争的是小学高级教师职称。

我参加竞聘这个岗位，具有以下优势：

- 1、热爱教育事业，爱岗敬业，团结同事，为人师表。
- 2、有扎实的语文基本功，注重培养学生的好习惯，积极推进素质教育。在指导学生写作、演讲等方面取得了较好的成绩。
- 3、有较强的教学能力，工作认真负责，严以律己，关心学生，能胜任班主任工作。参与课改实验，勇于开拓进取，有很强的工作责任心。
- 4、创立博客，通过网络学习与交流，进行教育教学研究。“绿叶许琳”博客获得了“新课程网络教研”年度优秀

教育博客提名奖，并被推荐为晋江首届优秀博客。

如果这次我竞岗成功，我会做好本职工作，发扬自己的优点，爱岗敬业，爱校如家，爱生如子，努力做到：廉洁从教，绝不进行有偿补习！成为一个学习型、教研型的教师，改进教学方法，不断完善自我；激发学生的学习兴趣，关心呵护每个学生，促进他们的全面发展；我希望自己能成为孩子们的知心朋友，走进他们的`心灵，点燃心灵明灯，照亮前进的道路，让他们的精神世界更明亮！

我是一片普通的绿叶，借助生命的绿，陪衬绿树红花，默默地奉献着……

我希望大家能够和大家一起在这片充满希望的田野上，辛勤地耕耘，为成功小学的腾飞贡献出自己的光和热！

谢谢大家！