

# 去学校招生演讲稿(实用5篇)

演讲比朗诵更自然，更自由，可以随着讲稿的内容而变化站位。一般说来，不要在演讲人前边安放讲桌，顶多安一个话筒，以增加音量和效果。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

## 去学校招生演讲稿篇一

饱含着忘的希望的日子!这是一个激动人心的时刻，今天是个难日子。充满激情的时刻!只要我心往一处想，劲往一处使，就会获得成功。相信你心在哪里，收获就在哪里，今天的不再沉睡，明天的新必将崛起。展望未来我有理由相信，未来一定会更加美好。今天的人将会用自己的努力去迎接明天胜利的曙光。

召开暑期招生动员大会。首先，今天我全体教职员工欢聚一堂。让我为自己能光荣加入这个团队表示热烈 祝贺。今天的大会是一个鼓舞士气的大会，一个为大家鼓劲加油的大会。

生源是学校的生存之本，对于民办学校来说。生源的多少将决定着学校的发展前景，所以招生就成了人义不容辞的责任。因为民办学校是教育与商业的结合体，只有好的教学质量没有更多的生源，那么我学校只能驻足停歇;相反，有了生源，没有高质量的教育，学校将会坐以待毙。所以只有把两者有机地结合起来，提高教学质量，扩大生源，学校才会蒸蒸日上。

得到家长的认可，如果说的昨天只是努力付出中吸引着诸多家长的眼球。让他把孩子送到这里来就读，那么的明天将会因为我今天的共同努力而变得更加灿烂辉煌。暑期的共同目标是:预招新生300名，今年9月份让600名学生享受教育。下学期的主要目标是人将共同努力，内强素质，外树形象，打

造精品小学。这不仅是量的突破，更是质的飞跃。

力争9月份让600名学生享受教育。今天我召开这个暑期招生动员大会的主要目的共同努力完成暑期目标—预招新生300名。

首先要改变观念，要达到这个目标。打破常规。未来的人不但要学会教书育人，更要学会营销。所以我人人都应参与到招生的行列中来。人人为学校，学校为人人。学校的发展离不开个人，个人的提升离不开学校。既然选择了小学，就不要后悔，而要为学校的发展添砖加瓦，把自己最大的潜能挖掘出来，让它这片热土上发挥得淋漓尽致。不要好于面子，放不下架子，生存面前他分文不值。要记住：碍于面子的人永远干不成大事。

不要墨守陈规，再次。要敢于走出去。不要心有余而力不足，心里整天想着：要招生，要招生…可就是不行动，那样只能是望梅止渴，永远品尝不到梅子的美味。所以走出去，会看到一个广阔的天空；走出去，会看到一个别样的全新的自我走出去，就会有意想不到收获，只有走出去你才能成功。30年前，一个伟大领袖，一个中国新时期的设计者—邓小平，代表亿万人民，顺应历史潮流，打开了中国改革开放的大门，中国从此走向世界，世界从此认识中国，改革开放使中国经济蓬勃发展，改革开放使人们生活安居乐业。现在正值改革开放的新时期，谁抓住了机遇，敢于挑战，谁就是最后的胜利者。

一个人的能力代表着他现在而一个人的学习力却代表着他未来。让我从现在开始，老师们想说的一个人的文凭只代表他过去。不断学习，学会营销，挖掘自己身上的招生潜能，达到暑期目标。

## 去学校招生演讲稿篇二

大家上午好！

生给我们带来了什么：

首先，学校的基础设施是我们做好招生工作的有力保障，学校的好坏，相信在场的每一位同学心里都有一个对比，我在这里也不刻意把我们的学校描述成人间仙境。但是学校实实在在的基础设施就摆在我们眼前：宽敞明亮的教室、干净整洁的学生公寓、配套完整的餐厅、先进的计算机教室、汽修实训车间、汽修美容车间、数控实训车间、焊接实训车间、这些都为我们开展招生工作提供了坚实的保障。讲到这里，我希望同学们仔细想一想，在我们没来到甘肃秦陇技工学校之前，你们家附近有很多学校，父母的鉴别能力我相信每个同学都不会怀疑，为什么当初选择甘肃秦陇技工学校，今天在场的同学，你们就是最好的见证。如果你们现在还在为了招生而犹豫不定时，我请你们放下思想包袱，积极主动投入到这项工作中来，因为学校和老师做坚强的后盾可以解除你的后顾之忧！

行动起来吧！感恩父母不是挂在嘴上的，一味的抱怨只会让我们丧失这次机会，借助这次机会，想送给同学一句话：“心存感激，你成长的道路就会越来越宽。”如果你周围的同学或朋友有求学意向的，就请把他介绍到我们的学校就读就可以了。

第三：提升我们的社交，待人接物的能力。同学们，如果你继续你的顾虑，那么请为你的将来考虑考虑！在暑假招生过程中，我们可能因为招生的需要面对各种各样的人群，这就是锻炼你的口才，社交能力最好的机会。怎样去和别人沟通，怎样捕捉别人的心理，怎样才能打动别人，怎样才能让更多的人接收你的观点，这些都是在无形中提高了我们适应社会的能力。

第四：不断提高教学质量和丰硕的教学成果，使我们的底气更足。

## 去学校招生演讲稿篇三

我们班主任在处理问题的时候，有些事情是必须要坚持的，比如某件事情的立场，该不妥协的一定不要妥协，直截了当的告诉家长：“这是我的底线！”，并解释为什么这是我的底线。所以我们班主任在有些问题上要敢于说“不！”，坚定自己的立场，我认为这样做，不仅表明了你的决心，也能够让家长再一次对你产生几分尊敬。

和家长沟通应该建立一种利益共同体，我们的学生，家长的孩子，我们关注的对象是一样的，我们的期待是一致的，我们的目标是相同的。

这里让我们再一次回到刚开始我提出的几个问题之一：现在，很多家长对自己的孩子毫无办法，他们教育不好，把孩子送到学校来，指望你的教育。

这个时候，刚开始不要抱有太大的希望，那么，为什么还要经常和家长联系或者让家长来学校呢？因为家长有知情权。你必须把他家孩子的问题处理、进展、变化及时告知家长，让家长知道你都做了些什么，你的责任是告知。我们过去在处分一些学生的时候，家长会来和学校纠缠，其最大的理由就是，孩子平时在学校表现怎样我们一点也不知道，现在忽然说要处分他，我们无法接受。可见及时告知信息的重要性。告知的义务同样存在于和学生的沟通中，在教育学生的同时也要把将要告知家长的内容先告诉他，不要给他造成你会当面不说背后向家长告状的感觉。对他违纪的情况需要及时确认，让他在过失单上签字，为自己的错误承担后果，也为将来进一步处理积累资料。我们经常碰到这样的学生，他们特别会赖，就是不承认自己的问题，不敢面对自己的错误。对于这样的学生，尤其需要做好记录、确认工作，但是记录又不仅限于错误，有了成绩和进步也要及时记录，允许学生发挥特长、将功补过。

我们这样做的全过程都要与家长交流，因为这样能够让家长了解并信任你，确信你不会为了自己的业绩伤害到他的孩子，你所做的一切都只是帮助他的孩子。这种信任一经取得，你对学生的教育就放开了手脚。教师、学生、家长，三方利益一致，形成合力，才能取得很好的教育效果。如果老师夹在家长和学生之间、学生夹在老师和家长之间、家长夹在老师和学生之间，互相不信任，勾心斗角，那还谈什么教育。三方的沟通顺畅了，你也就省心了。如果你觉得学生不信任你和家长的交流，你可以下次约家长谈话时，把学生也带上，把你说的话当着所有人的面说清楚，以免信息传达有误造成不必要的误会。

## 去学校招生演讲稿篇四

各位同学，你们好！

三年铸一剑，汗水与泪水浸透的初中生活即将结束，在考验实力考验意志的冲刺阶段，我代表\*\*中学三千名师生特地赶来为你们加油助威，并为你们选择高中再次启程做做参谋。今天，我要郑重地向你们推荐被《\*县教育局“十一 五”发展规划》定位的正在创办的继、之后全县又一所重点高完中——\*\*中学。

\*\*中学毗邻重庆市工业园区，依傍交通要道，距县城3公里，是我县城郊结合部唯一的一所高完中，比乡镇便捷，比县城安静，校园周边无网吧、娱乐厅等，校园内部绿树成荫，花草飘香，确实是潜心求学的清净之所。随着区位优势日益明显和美誉度的大幅提升，许多师范院校的应届本科毕业生和县内各中学已打磨成型的骨干教师纷纷加盟我校，、等地的学生也舍近求远前来求学，学校迅速由两年前的21个教学班壮大成现有的43个教学班，学生人数也由1500多名增加到3000多名。为了实现我校的跨越式发展，县四大家领导和教委领导多次现场办公后专门出台了许多特殊政策[]20xx年，我校不但新征了27亩土地用于拓展活动场所，还顺利地置换了

**\*\*小学，全方位地为学校“创优”奠定了坚实的基础。**

**\*\*中学连续招办高中三十余年，积累了相当丰富的高考辅导和应试经验，近年又与北京英才苑信息中心、重庆一三八中联合网校、北京四中信息网共享国内最新教育资源。近三年，我校高考成绩连年翻番，为高等院校输送了大批优秀人才□20xx年高考上线68人，其中本科16人;20xx年高考上线132人，其中本科28人;20xx年高考成绩震撼全县，共计上线243人，其中本科70人，文理科上线率均居全县同类完中第一，重点班升学率达100%，文科上重点人数仅次于，因此，被县教委考评为20xx年高中教育质量一等奖。其实，我校招生起点很低，录取线每年都比开中低200多分，但我们有实力做到低进高出□20xx年考入全国重点大学的\*同学，入学成绩位于全县500名以后，三年后的高考成绩却跃居全县前三十名;20xx年毕业的同学，三年前的入学成绩低于我校录取线100多分，交调招费后进入我校普通班学习，却以优异成绩考取了全国重点大学。**

**\*\*中学招生和办学的机制十分灵活。近几年，学校对中考高分学生、体艺尖子生实行免费招收□20xx年对新入学的何鲁军等24位同学予以全免，享受70%、50%、30%免费的新同学计160多人，上期用于奖励期末考试优秀生的费用高达10万元，学校今年将进一步加大免费和奖励力度。由于同学们进校基础不一致，我校实施分层设班，宏志班和重点班的师资配备和教学度绝不逊于县内任何兄弟学校;为了让艺体班的同学发展特长，从去年开始，我校高薪聘请县内最优秀的音乐、舞蹈和美术老师按课程标准定时到校辅导，并且与他们签定目标责任书。此外，学校教学张弛有度，校园艺术节、篮球联赛和足球对抗赛等丰富多彩的课外活动足以为繁重的学习减压。**

亲爱的同学们，最后请允许我说一说大家都心照不宣的话，万一你考不上、，你会迷茫失落吗?你会驻足不前吗?作为一

位老师，我有几句话与你们共勉：我们背负的期望不允许我们退缩，我们立下的志向不允许我们退缩。到来吧，我们真诚地欢迎你。凭借你们的天赋，凭借土壤，我们有理由相信，即使种下一粒普通的石子，也能收获一座巍峨的大山。

谢谢大家！

## 去学校招生演讲稿篇五

大家好！

今天有幸在此向各位领导、同仁汇报我校职教招生工作的一点粗浅的做法，敬请大家多提宝贵意见和建议。

我们沙河子一中20xx届初中毕业学生210人，升入重点高中30人、普高50人，进入商洛职业技术学院学习8人，商洛技校学习18人，一职中、二职中等职业学校学习85人，上职业学校学生达毕业总数的53%，实现了毕业学生的双线分流，为当地的经济建设输送了大批合格人才，受到了群众的一致好评。

一、统一思想，组织给力，职教招生工作受重视。党的xx届三中全会明确提出了“大力发展职业教育”的教育方针。为了深入领会这一政策内涵，我们通过学习各种资料文件，清楚的了解到在当今社会经济发展中职业教育的重要作用，及时召开职招工作领导班子、教职工、学生及家长会议，提高了认识，统一了思想。我们还利用广播、板报、刷写固定宣传标语等形式大力宣传职业教育的优势，在学校及社会上形成了良好的宣传氛围，改变了大家对职业高中的看法，为职教招生宣传架设了一个良好的平台。学校还成立了职教招生工作领导小组，校长任组长，分管初三教学的副校长任副组长，成员由学校各中层领导及初三年级组全体成员组成，实行分组、包班、包干到人，层层签订目标合同，对于超额完成的小组奖励，奖励标准同升重点高中人数一样。要求各班主任做好学生的思想工作，做到政策宣传引导和心理疏导

相结合的办法，确保职招工作落到实处。由于宣传到位，组织给力，职招工作受到了各方面的重视，为顺利完成任务奠定了坚实的基础。

二、积极配合，大力动员，创新职招工作新途径。“盲目去打工，不如上职工”。职业高中主要培养技术工人，为社会、为工厂培养实用人才。很多人认为时下是人才的用工荒，初中毕业的学生能进工厂，当工人，能挣到钱，但是他们这是一种急功近利的做法，主要是他们不了解职业教育。我镇地处商丹循环经济园区的现代材料基地，商洛炼锌厂扩建、比亚迪投产，需要大量的实用工人，然而初中毕业的普工的工资仅是上职中的技工工资的一半，这些实实在在的对比，改变了学生及家长的认知，更加深了学生上职中学技术的决心，我们抓住这一良好机遇积极配合职中搞好招生，创新招生途径，全力做好招生工作，确保我校职业高中招生工作做得很实、很细。

首先，学校配合职中通过召开毕业班学生大会与学生家长会，对学生及家长进行动员，做到有的放矢。

其次，要求班主任同志深入了解班级学生，对期望上职业高中的学生与学生家长重点动员。

最后，对那些已基本确定上职业高中的学生，邀请职中招生就业处的同志或校长来我校就职中的专业设置、就业安置情况、培训设备、师资、学生资助等学生、学生家长关心的问题给予解答或解释，帮助学生选择专业，明确今后发展方向，实现人生价值。学校派专门领导负责，班主任亲自指导学生选择专业。

三、实地考察，明确方向，确保完成招生任务。

学生上职中的想法已经在了，怎样才能使他们下定决心很关键。对有意向的学生，学校与职中联系好后，由学校组织这



些学生与部分学生家长去职中考察，实际了解职中的师资、设备、教学、安置等情况。同时还聘请比亚迪、商洛炼锌厂招工处同志做单位用人需求分析，真正使学生及家长做到心中有数、目的明确。给大家吃了一个定心丸。同时要求学生在职中报名，确保了职招任务的顺利完成。

同志们，职教招生工作是一个复杂的社会工程，需要全社会关注支持，我们应该抱着对每一个学生人生负责的态度，高度重视，大力宣传，全面动员，全力以赴做好招生工作，为商州的经济建设、构建和谐社会贡献我们的力量，相信职业教育的明天会更好。

谢谢大家！