

# 学年组长竞聘演讲稿三分钟(优质10篇)

演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

## 学年组长竞聘演讲稿三分钟篇一

各位领导、各位同事：

大家好！我叫xxx，今年31岁，本科学历，护师职称，1999年参加工作，毕业于浙二护校，从参加工作至今，我把一腔热血和美好的青春年华都献给了我院新生儿科。

参加柜组长竞聘演讲稿我认为自己具有以下三个优势：

一、经验优势。11年来，一直在新生儿病区工作，经验丰富，工作能力受到领导的高度肯定。我是医院静疗小组成员，平常科室有静脉穿刺困难的，我基本都能解决。我多次被派往其他科室帮忙，获得其他科室护士长好评。

二、相关理论知识扎实，技能出众，操作娴熟。有较强的观察能力，能及时发现患儿病情变化，及时作出合理处理。

三、具有良好的综合素质。工作责任心和主动性强，态度严谨，善于与人沟通协作，尊重领导、关心同事，极具亲和力。有一个护理工作者的仁爱之心。工作中，我还能够换位思考，善于沟通和思考。

如果能应聘成功，我将在院长和护士长及科主任的指导下，兢兢业业地做好本职工作。下面，我就如何做好以后的工作谈谈我的设想。

一、认真了解国内外护理发展动态，并根据本院具体条件努力引进先进技术，努力提高护理质量，不断完善我院的护理学科建设。

二、贯彻执行医院工作安排的科室工作计划，不断提高自身的业务水平和素质。在护士长的指导下，积极参与护理管理及护理科研。

三、协助护士长做好病房管理。随着人们生活水平的不断提高，患者对环境的要求也明显增加。对病房的要求越来越高，我将与时俱进，协助护士长进一步提高住院环境设施，创造温馨病房，提供便民物品。

虽然机遇总是同挑战并存，但我坚信业务扎实，爱岗敬业的我定能看见绚烂的彩虹！

我的演讲完毕。谢谢大家！

## 学年组长竞聘演讲稿三分钟篇二

大家好！

我叫，参加工作于20xx年8月3日至今，中技文化，高级工，参加工作以来，一直从事镗床加工。很高兴今天能来参加一年一度的班组长竞聘，我多年的工作中累积了丰富的理论和实践加工经验，也看到些小组管理和用人方面的弊端。我现在和大家一起来分享下，经过多年来细致的分析而终结出一些经验，于小组各机台加工生产中过程，出现的各种问题，和今后的改进方案。

在加工和用人方面；我将合理的调配小组人员，根据小组人员的技术技能合理的分配加工任务，充分调动小组成员的积极性，创造性，做到人尽其用。增强小组成员的主人翁意识感，同时也能避免出现产品质量若干问题。

在质量措施方面；我将在小组开展讨论活动，分析机台加工性能并落实加工方案，做到集思广益。狠抓提质降耗，节损挖潜，争取在今后生产加工中产品做到零缺陷。

在工作创新方面；我将以严、细、实的工作态度，学习运用先进技术，总结经验，并在同类产品推广高效加工方法和经验。并开展合理化建议，加工革新，技术改进，推动小组各成员技术技能以及产品质量更上一层楼。

在现场管理方面；我将全面贯彻公司推进的tpm（代表全面、全员、全系统）6s（代表生产过程）m（代表改善、保全、维护、维修）好5s（整顿、整理、清洁、清扫、素养）活动为类容，场内的人流、物流、信息进行有效的中和控制，营造高效、有序、舒适的工作和生产环境。

各位领导，各位评审，各位同事。工作严谨，诚恳待人，忠诚正派是我为人态度。团结协作，顾全大局，勤奋务实，敢于创新是我的工作态度。

如果我能够在这次竞聘有幸中胜出，我将不负领导和各位同事厚望。充分发挥个人长处，贯彻落实并圆满的完成分厂交给我小组每项任务。以昂扬的工作热情和高度责任心投身到工作中，以使小组在今后各方面有所突破更上一个台阶，争取做到分厂前茅不在垫底。

## 学年组长竞聘演讲稿三分钟篇三

各位领导、各位同事：

大家好！我叫xxx，非常感谢公司领导给我这次展示自我、参与竞争的机会。

我们都知道，机遇和挑战并存。我希望通过自己的努力来实现自己的价值，因此我会努力做得最好以最大的实力来应聘。

我身上少的是畏首畏尾的私虑，多得是敢作敢为的闯劲，而这也正是我最大的优势。

班组长是一个班级的核心人物，但不是凌驾于大家之上的某个人，而是起到一个上传下达的作用，起到一个团结大家、相互沟通的作用，更重要的是带领大家将领导安排的工作努力做到最好。这样我们公司的未来才更美好，我们的未来才会更好。

那么，如何来当好一名班组长呢？我觉得应该要从以下几个方面做起：

首先，你应该注意到你是班组长，你的一言一行、一举一动代表着班组的形象，作为班组长要做到以身作则、身先士卒、与员工一起分享劳动的快乐，以此来调动员工的工作积极性。相反，如果班组长一个班背着手，指挥这指挥那，很容易与员工产生隔阂——至少员工会认为你很清高。所以班组长首先要确立这样一个观点：我首先是一个员工，然后才是一名基层班组长。

第二，不要把自己的情绪带到工作中去。

人有旦夕祸福，月有阴晴圆缺，每个人都有不愉快的时候，我们生活在快速发展的时代，都会有生活的快车与你相撞。这时，你需要心平气和地让抛锚的汽车重新启动。这样一来就要求我们不要把糟糕的情绪带到工作中，因为这样会影响到整个班组的情绪，所以我们要调整好自己的心态，在工作的八小时内把工作做好，即使是在工作中碰到难题，也要耐心去解决。

第三，要公平、公开、公平地处理问题。

管理就像一张无形的网。如果班组长不能很好的处理某件事，在工作中有营私舞弊的现象，那会给班组带来负面的影响，

在班组中形成不正之风。所以，工作要透明化、细致化，领导、监督到位，不存私心，制度面前人人平等，不搞特殊化。发现问题——生析原因——寻找方法——着手解决——检验成效——总结归纳。以此作为解决问题的方法用行动去改变！

第四，要提高自身素质，就要善待每一位员工。

——因为你是一个言而无信的人。作为班组长，要发扬集体主义精神，并把这种思想融入到班组中。最为重要的是，你要对自己的工作了如指掌，要懂得工艺流程、参数及所有工序的工作重点，并不断去学习新知识，只有这样才能得到组员的敬重。

第五，要细化工作，保证思路清晰，如果有一些每天必须要做的工作，那就提前把它做好，并且养成这种习惯，安排工作时条理清晰、思路明确，对领导下达的任务能够及时的不折不扣的完成。

第六，要确保班组目标简明可行。

制定一个班组的计划目标很重要。如：我要做先进班组、我要在这周内安健环质评分最高、我要在这月内无人身伤害等等计划目标，要做到透明化、简单化，大家看了一目了然，都知道目标，也明白了完成期限，努力有方向，工作有动力，那么每个人都会尽心尽力地去做。

住工作中的每个细节，才算把握住了一个班组的灵魂。我相信我可以通过自己的努力做一个合格的班组长！用行动去捍卫自己的价值！

任班组长本职工作。在工作中，向领导多请示、多汇报，真正做到工作到位不越位。如果我竞聘成功，我会努力；如果竞聘不成功，我会更努力。我想，在一个人的成长过程中，每走一步，包括参加这次竞聘都是一次成功。天生我材必有

用，我相信只要努力，我们都为自己的潜能而惊讶。

## 学年组长竞聘演讲稿三分钟篇四

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好！感谢商场为我提供了这次公平竞争的机会，也感谢各位评委为我的演讲进行评判。

我叫蒋亚锋，今年20岁。于20xx年9月进入新华百货东方红店在四楼新百伦专柜担任销售员一职[]20xx年10月进入新华百货现代城店，在5楼新百伦专柜担任店长一职。同时[]20xx年2月，担任新百伦爱跑俱乐部负责人以及指导教练。在担任品牌店长和俱乐部负责人近一年的工作中，使我在组织，管理以及活动策划三个方面积累了丰富的经验。之所以竞聘这个岗位，是基于我对这个岗位的了解和对自身认识的情况下做出的选择。竞聘这个岗位对我来说是一次挑战，所谓没有压力就没有动力，有了目标，才能去努力，只有通过努力才能成功。

此次我竞聘的岗位是商品五部柜组长一职。下面我将我竞聘的条件，优势以及态度向大家做以汇报：

第一，实力和信心给予了我竞聘的勇气。“爱拼才会赢”，从我对柜组长这一职位的认知来看，柜组长在管理工作链中正如那机器中的轴承，集整合，协调，沟通为一身的工作枢纽。不仅提高了理的质量，也同样也加强了工作的执行效率。我的优势就如同轴承和润滑油的作用。有着丰富的专业知识、业务技能，及基层管理工作的经验。

第二，务实的工作作风，创新的管理方法，增强了我竞聘的底蕴。我坚持以干一行，爱一行为的原则。能冷静处理突发事件，了解百货业态的工作流程和营运模式。遇到问题能高效率解决，我认为“问题”同样是机遇。在日常工作中，能分清处理事物的轻重缓急，去遵循时间原则。我始终坚定不移

的认为，良好的工作作风和出色的业务能力同等重要。第三，“不要问企业给予了我什么，而要先问我为企业付出了什么”。古语道“欲人施于己者，必先施于人”，有舍才有得。这一理念成为我为人做事的准则，先做人，后做事。在其它门店工作的经历，使我深深懂得“管理的本质不在于知而在于行”。因此如果我能竞聘成功，将会从以下三个方面展开工作：

### 1、律人先律己，做好表率作用。

作为柜组长首先是各位员工劳动纪律和优质服务的标杆。要充分的认知到“上行下效”的两面性，必须强调沟通，包括上行沟通和下行沟通以及和其他相关部门之间的沟通。其次，还要落实工作责任，将每项工作都具体化、明确化，工作做到日清日结。做到干一行，爱一行，专一行。

### 2、以人为本，加强与员工的沟通。

新员工的自律能力弱，在劳动纪律的遵守和服务行为规范的执行上比较差，这是目前卖场存在的一个问题；另外销售方面，业务知识不全面，销售技巧生疏也显得尤为突出。针对以上两个方面的问题，我将通过各种途径，加强与专柜组长、品牌店长的沟通，不断向他们灌输相关方面的知识及技巧，同时组织一些区域培训，做好管理工作的检查、跟进、整改，使得楼层管理工作不断向前进。

### 3、协助部门做好团队建设。

没有完美的个人，只有完美的团队。首先通过开展多样化的团队活动，增强员工竞争意识，让各片区相互形成竞争和监督关系。从而提高管理的质量，以及团队的执行力。鼓励员工去善于发现问题解决问题，有问题我们的团队才有进步的空间。以优质的服务，专业的业务知识，去抓住每一个顾客，做好每一笔销售。

以上是我的一些设想，代表了我会在新的岗位上做出自己贡献的热忱愿望，我期望公司领导给我一个能施展才华的平台，我会带着一颗忠于公司、热爱本职工作强烈的事业心去发挥我的激情与能力。如果此次没有竞聘成功，我也会一如继往，骄不胜，败不馁，继续努力，完善自我。最后用一句话与大家共勉，结束我今天的报告。“不以一时之得意，自夸其能。不以一时之失意，自坠其志！”

不为别的，只为鲜花永远在前方，我们永远在路上！我的演讲完毕，谢谢！

## 学年组长竞聘演讲稿三分钟篇五

尊敬的领导，亲爱的同事们：

大家好！

非常幸运有机会参加独立小组的竞聘，对于这次小组组长的竞聘，既是对自己一段时间来工作的总结，也是对现阶段工作能力的一次检验，更是对未来工作的一次挑战。

公司主张独立小组，一定程度上放宽了权利，但同样分担在每个独立小组的身上责任也就加重了。独立小组的每个成员所做的事情所代表的不单单是公司，也添加一些独立小组的一些特性，其成员的表现好坏影响着独立组的命运，也就联系着本身的命运。独立组的成员的权利会一般高于非独立组成员，所以独立组的责任也会高于其他成员，但是如果能够承担起肩上的责任，就能够获得更大的利益。

独立组的现阶段的任务主要是网络优化和网络改造，但这个对于独立组来说是远远不够的。一个真正的独立组除了做好现阶段这两个工作外，更重要的是能够完成例如调试，安装，施工，维持甲方关系等其他的工作，适应将来的公司发展的需求。小组独立的不仅从经济上独立，更重要也要从技术上

独立，综合能力的加强，这就需要小组要有较强的学习能力。小组的成长结果是打造一个专业化全能的团队，具有超强的实力，能够按时独立高效完成公司总部的下达的任务。

所以作为小组的组长需要具有以下的能力：

- 1、能够分清责任；
- 2、具有一定的技术水平，能够处理一般技术问题；
- 3、具有较强的学习能力；
- 4、具有高尚品德，团结组员，沟通能力强；

对于现在的我，入职近半年，关于工程方面上的还缺少太多的经验，需要很长时间的磨练，在沟通能力上更需要加强，但是还是要抓住这次机会，给自己一个挑战。

关于未来几年的发展，就是平时每天多学点知识，多积累点经验，能够准确的处理好工作，将来做个广电技术达人。

在几个月的工作中，感觉到公司的在规划设计中存在着矛盾，矛盾的产生来自很多方面，但我认为主要是责任没有真正的分清，例如，在电缆网上设计中，分给设计者一个区域，偶尔部分设计者会丢掉一个楼，留下来成了光网问题。就是设计者没有能够分清自己的责任。在设计的过程中，每个设计者应该用心去做，坚持与人方便才能于己方便。

公司的小组组长竞聘活动，给了每个人平等的机会，更重要的是检验了每个人的能力，也会激励每个人去努力工作。俗语说宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来，相信经过这次考验，没有成功的人会有质的积累，成功的人会有量的突变。

## 学年组长竞聘演讲稿三分钟篇六

尊敬的领导，亲爱的同事们：

大家好！

今天我怀着激动感恩的心情来参加这次竞聘，感谢领导给了我这次展示自我才华的机会！

我叫xxx是xx专柜柜长，我来公司两年多的时间里，我一直按照公司的规章制度，工作流程，严格要求自己！以超市为家，领导同事为家人，顾客至上，做为自己工作奋斗的目标！积极配合上级领导的工作！做为一个联营专柜的柜长，我认真接待好每为顾客，做到帐目日清日结，帐货相符。对商品的畅销，滞销和缺断货及时反映到厂家，在厂家业务离职期间，我亲自去厂家挑选货品，保证了货源的充足和销售的稳定。

今天我来竞聘组长一职，我深知组长是经理的左膀右臂，是经理和员工沟通的纽带，起到上传下达的作用！要有良好的沟通能力，应变能力和团队精神！在平时的工作中我积累了很多经验，只有把一线的工作做好，才能胜任组长这个职位，我做好了充分的准备！

如果能竞聘成功，我会在今后开展以下工作：

第一：管理，严格按照公司的规章制度要求自己，要求员工，以身作则，积极和员工沟通，维护卖场纪律，提高员工素质加强卖场服务，！帮助有困难的员工，提高员工积极性！把经理下达的工作及时完成，把卖场的信息反馈给部门经理！真正做到管理就是效益！

第二：商品管理，对于联营专柜，及时跟供应商联系应季新品及时上柜，过季商品及时甩货！自营专柜，在选货上根据不

同的需求和潮流，价位上来选择。保证畅销商品抓货源，平销和滞销商品及时调整排面和联系厂家调换货。对于商品的缺断货及时选择类似商品替代！对断码过季的商品在节假日开展促销活动，促进商品的销售减少库存的积压！

第三：市场调查，定期安排员工做市场调查，把同等商品的市场信息做详细的调查，详细的做记录，掌握市场信息，对商品的价位做相应的调整！

第四：其他管理，保证排面的充足丰满，商品一货一签，卫生彻底的清查，加强对员工的仪容仪表和对员工定期培训！加强员工的服务意识！

在今后的工作中我会用心做好每一件事情，把小事做完美大事做精彩！

## 学年组长竞聘演讲稿三分钟篇七

各位领导、各位同事：

大家好！我今天参加的是收银组长竞聘演讲，叫，今年x岁。从事收银员的工作已经有年了。在这些年的学习和工作经验中我深深体会到作为一名收银员的重要性和严谨性。要想把收银工作做好，必须要有三心：

收银工作每天接触最多的就是钱。多一分，少一分都要自己负责，容不得一点马虎。这就要求收银员要非常的细心。对每一笔帐都要认真核对，在确认无误的基础上以最快的速度为客人输手续。收钱时不能怕麻烦，每一张都要用验钞机过一下。如果没有验钞机的更要凭工作经验仔细辨认。在不敢确认的时候应该悄悄的请同事帮忙，千万不能引起客人不满。

耐心包括两点，其中是对工作的耐心。收银工作说白了其实也很简单，无非就是算算帐，收收钱。时间一长，员工难免就会产

生消极心理,有些大意的感觉。感觉皮了,也没什么大不了的事情。往往这样就会发生帐目不清的错误。直接会影响到这个员工的工作评价和工资状况。所以这就要求员工的工作的时候要有极大的耐心,时刻保持头脑清醒。把每一笔帐都当作是一个新的开始。认真检查。其二就是对客人的耐心。因为我们毕竟是一个服务行业。在工作中会遇到各种各样的人。但无论什么样的客人,都是我们财神。我们只要能随时送上一个甜甜的微笑,轻轻的道上一句对不起,任何客人,任何事情都会迎刃而解。曾经有一位领导用这样一句名言要求我们,他说:把一件简单的事无数次的做好就是不简单。我感觉用它来形容班组长竞聘演讲稿的工作再贴切不过了。

所谓忠心就是对老板的忠心,对公司的忠心。收银工作本身也属于财务的一个部分。所以在工作中就应该遵守财务的规则。不应该问的不问,不应该说的不说,不属于自己的东西更不应该去想。只有有了一个诚实的'心态,健康的思想,才是做好收银工作的踏实基础。员工在工作的过程中,必须以公司为家,要以大家的利益为重,不能考虑自己小家的私利,听从领导的安排。

综上所述就是我对收银工作的理解。如果大家能给我这个企业班组长竞聘报告机会让我当一名收银员,我一定按我自己所说的严格要求自己,努力工作,团结同事,为领导排忧解难。

尊敬的各位领导,各位同事!我要说的是:给我一个平台,我一定会做得更精彩!请大家相信我!

谢谢大家!

## **学年组长竞聘演讲稿三分钟篇八**

尊敬的园长、老师们:

你们好,在这里我预祝你们国庆节快乐、心想事成!今天我

参加的是教研班组长竞聘演讲稿。

读小学时，我就懂得了“天生我材必有用”这句名言，从那时候起，不论是当学生，还是做教师，我都以这句名言作为己的座右铭，激励己，不断进取。

我们常说：要给学生一滴水，己首先必须有一桶水。作为教研组长，她面对的不是一群小朋友，而是教师，是同事，因此我首先要做的第一件事是给己充电。我会更刻苦钻研业务知识，主动学习内外地先进经验，时刻关注教学最新动态，不断提高己的`理论水平和教学水平。

再次搞好教研工作光靠热情是不够的，还必须有务实和进取精神。如果我是教研组长，我会带动大家做好调查研究工作，有针对性地对教学进行教改，使活动内容满足家长要求，教学方法和手段能适应时代的步伐。

老师们，我知道我上面所说的你可能会说我是纸上谈兵，夸夸其谈，但是如果我真的做了教研组长的话，我会付诸行动，绝不会让大家失望，谢谢大家。

## 学年组长竞聘演讲稿三分钟篇九

各位领导：

大家好，今天我要竞聘组长。

我毕业于xx—xx[]我自从20xx年进公司商场以来，我从事电工工作，通过在工作中不断的学习，我努力提高自己的业务技能，保证安全用电，无安全事故，后有调防损部工作，使我对公司经营模式有了深入的了解，在思想政治和业务技能水平上有了大幅度的提高。

我具有正直的人品、良好的文化修养以及完善的工作作风。

工作中我做到胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，不搞小动作。我始终认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修练培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，努力加强学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

我是具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。

我热爱工作，奉行做事就竭尽全力将它做好的原则。遇到问题从不退缩，努力寻求解决办法，在解决问题的过程中使自己的工作能力得以提升。有较高的业务技能水平。

在工作中有较强的创新意识。我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出新点子，工作中非常注意发挥主观能动性，有较强的创新意识和超前意识，这有利于开拓工作新局面，尤其适合在激烈市场竞争条件下的企业管理工作。

超市是一个生活的缩影，是大众生活的消费的场所，我们代表了公司的形象，我们和顾客直接交往，组长是要带领大家努力工作的，吃苦在前，享受在后，不但要做好自己的工作，还要做好全组的工作，防损，安全，销售，消防。商品陈列，卫生防鼠等工作。作为组长，必须了解主管经理及主管店长的主要工作思路和目标，我理想概括为20个字，即“搞好服务、内强素质，外树形象，开拓发展，自强不息”。

要让每个员工和促销树立依法经营、维护公司利益的思想，同时，把服务仪表、服务态度、服务纪律、服务秩序等作为

培训的基本内容，让员工树立“顾客是上帝、员工代表企业”的思想。做好员工和促销的工作安排、指导和考核，切实执行公司每期dm及店内的各项促销活动，充分做好宣传及布置的工作；认真做顾客接待工作，全面协调，让顾客感到方便、快捷的服务。

尊敬的公司领导，诚恳待人，为人正派是我为人态度！勤奋务实，开拓创新是我的工作态度！如果公司委以我组长的重任，我将不辜负大家的期望，充分发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，协助公司和超市领导使商场营运的日常工作在各方面都有新的起色，新的突破，上升到一个新的台阶。

## 学年组长竞聘演讲稿三分钟篇十

各位领导：

大家好，今天我要竞聘组长。

我毕业于xx[]我自从xx年进公司商场以来，我从事电工工作，通过在工作中不断的学习，我努力提高自己的业务技能，保证安全用电，无安全事故，后有调防损部工作，使我对公司经营模式有了深入的了解，在思想政治和业务技能水平上有了大幅度的提高。

我具有正直的人品、良好的文化修养以及完善的工作作风。工作中我做到胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，不搞小动作。我始终认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修练培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，努力加强学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

我是具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。

我热爱工作，奉行做事就竭尽全力将它做好的原则。遇到问题从不退缩，努力寻求解决办法，在解决问题的过程中使自己的工作能力得以提升。有较高的业务技能水平。