

民警考核季度工作总结报告 季度工作总结报告(大全6篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。报告的格式和要求是什么样的呢?以下是我为大家搜集的报告范文,仅供参考,一起来看看吧

民警考核季度工作总结报告 季度工作总结报告篇一

一、在最短的时间内将资料文件及时发送到相关单位并存档归档,在监理日志中做好登记,保证了信息的及时传递和以后的查阅。

完成了将监理单位发出的资料文件,及时发送到相关单位,并做好签收记录(例如:监理工作报告函、监理工程师通知单、监理工作联系单、监理安全周检查表、监理巡查记录等)使各单位能及时了解工程信息,顺利展开工作。

二、到工程部取回监理相关的资料,并做好电子目录登记和纸质存档,便于今后工程师查阅。

及时将资料从工程部资料员处取回,然后交由总监及各工程师的查阅,(例如:设计变更和图纸、现场收方签证单、经济签证单、施工单位和建设单位工作联系单及回复单、现场验收的会议纪要、现场协调会的会议纪要等),设计变更还需要复印一份,将复印件交给相关工程师,让工程师在原件上面签收。

三、将施工单位发来的材料试验报告及时做好登记并形成电子档案库,以便各工程师查阅。

尽量在最短的时间里将总包单位和分包单位送来的材料试验

报告和送检的委托单(例如：各工程主要部位的构造柱混凝土、砌筑用的砂浆、钢筋、防水材料、节能保温材料等)，按材料类别分标段和栋号详细记录在电子台账和监理日志中，然后将登记完的纸质文件分标段和性质分别存放在档案柜里，方便以后的查阅并使各监理工程师能随时了解材料送样情况及试验结果，保证施工质量。

四、对各进场分包单位进行督促及时将相关资料(包括公司资质、材料报审、施工方案)交我方项目部。

分包单位进场后，完成对负责人的督促将公司资质、施工方案报我方项目总监审批，签字认可后方可进行施工。材料进场前，需将材料出厂合格证、检测报告及数量清单报我方监理工程师确认是否合建设单位要求后方可使用。

五、按时参加每周的监理例会并完成了会议纪要的整理和编写。(包括东邦城市花园项目的会议纪要整理与编写)

完成了对参加监理例会的人员通知，并签到。尽量完整的记录了会议中各单位间存在的问题，施工中的安全及质量，整理好后编写成会议纪要交由总监审批后由各单位签字认可，在发送到各施工单位和建设单位。

六、收集好各种监理资料并整理归档。

完成了对收到的资料文件及监理文件及时存档，以免遗失，也便于事后的查找。(每个月结束之后将上个月的监理日志整理打印出来交由各相关工程师签字后存档)

七、每周组织参加质检部内部会议并做好会议纪要，将会议纪要整理出来放入每周的周计划中，把需要工程部解决的事情用黑体字标明，以便解决问题。

八、完成了每天的六点工作优先计划。

每天按时在oa中完成六点工作的计划和总结，方便领导的查阅。

九、个人学习计划

今年通过了见证员和资料员的考试，报考了造价员考试，希望能一次性通过考试。另外还参加了一个市开发办举办的企业信用管理人员的培训并顺利通过了考试，等待后期拿证。

十、在第三季度工作中还完成了c14~23号楼监理竣工资料的移交，帮助工程部徐经理完成c14~23#e1/2号楼的节能资料和综合管网资料的收集与整理。在c14~23交房之前加班帮助陈俊完成两书的工作。

民警考核季度工作总结报告 季度工作总结报告篇二

1、做好节日期间的安排工作：春节长假，重点强调了护理人员的排班，岗位职责的执行，安全措施落实，监督制度的连续性。要求护理听班联系方法畅通，接到医院或科室电话后10分钟赶到，严格管理，增强安全意识，保证了整个节假日各项工作的正常运行。

2、吸取去年低年资护士护理书写不规范、遇到危急情况不会处理的教训，本季度重点加强了对危重病患者的各项监控工作，要求出现危重患者时高年资护士或组长管理，科室人员积极配合，以保证护理安全。

3、监控护理文书的书写：今年启用新护理记录单后，护士不习惯，出现问题较多，经过严格把关及不断示范，现已运行良好，保持了护理文书的真实性。

4、每个月完成了业务学习及护理查房及院感相关知识进行了培训，通过对院感相关知识的学习，更新了部分护理人员院感知识，纠正了一些认知上的差异。

- 5、完成了卫校2名实习生的带教及出科考试工作。
- 6、开展了科室护理工作自查，实行护士长—科室护理质控护士—全体护士参与的质量管理监控，落实护理质量的持续改进，全面落实质控工作。
- 7、继续推进优质护理服务工作在icu的开展。
- 8、应急预案演练能够认真落实，但个别护理人员的安全意识有待进一步加强。

民警考核季度工作总结报告 季度工作总结报告篇三

一、创新治安管理，切实维护治安秩序稳定

治安大队全力规范行业场所，建立长效管理机制。维护公共娱乐服务场所的治安秩序坚决扫除“黄、赌、毒”等社会丑恶现象。大队根据实际制定可行性方案，并多次精心组织、周密部署，定期对公共复杂场所的进行全面检查，责令违法违规经营的场所整改或关闭，及时发现查处违法犯罪行为，遏制违法现象在公共场所滋生蔓延。

强化校园及周边治安秩序整治工作，确保校园师生安全。我队紧紧抓住校园治安防范这一中心环节，积极推进校园警务建设。在全面掌握学校基本情况的基础上，督促校方配齐各项安保设施，安装使用视频监控系统，确保校园周边治安稳定。

加大对涉爆行业场所的管理力度。我队严格规范涉爆危险物品的审批，落实对涉枪涉爆单位每月安全检查规定，制定涉爆物品、枪支弹药出入库检查及流向登记制度，严防涉枪、涉爆案件和事故的发生。同时，严格各派出所内部公务用枪管理制度，指派专人定期检查派出所枪支配备及使用情况，

对不符合规定的企业及单位进行全面整改。

我队继续深入开展旅馆业管理工作，狠抓入住人员信息上传情况。通过现场检查和网上监控，督促旅馆业及时、准确录入旅客住宿信息并传送至公安机关。同时加大检查力度，每周确保有三个工作日到辖区开展工作，凡发现没有按照规定全面、及时、准确地通过信息系统登记、录入、上传信息的旅店，一律从严处罚。目前全县旅店信息系统安装率为x%□信息上传率达x%□

二、开展治安专项整治，保持打击违法犯罪的高压态势

根据公安部要求及x局任务部署，我队认真开展“打四黑、除四害”工作。加大活动宣传力度，配合工商、质监等部门多次对各类饭店、小作坊及工厂进行检查。在工作中查处非法制售窝点，涉嫌出售地沟油原料的x油厂设立宣传站点x处，悬挂标语x幅，发放宣传单xx余份。

我队集中时间、集中警力，积极开展治安秩序专项整治行动，突出整治重点、紧扣治安难点，最大限度地遏制违法犯罪势头。全面加强重点人的排查管控工作，掌握肇事肇祸精神病人等重点人员动向，提前做好防范，妥善处置各类群体性事件。同时加大对各类案件的侦破力度，积极开展网上办公，网上追逃，坚持全力以赴地打击各类违法犯罪活动。在第x季度，我队共破获刑事案件x起，刑拘x人，抓获网上逃犯x人，查处各类治安案件x起，行政拘留x人。

三、以队伍建设为“根本”，坚持不懈地推进队伍正规化

我队始终坚持政治建警，通过政治业务学习，狠抓业务素质与纪律作风，从而增强队伍的操作力和执行力。同时坚持从严治警，完善落实内部管理制度，深入组织全体民警学习纪律法规，持之以恒地抓好《五条禁令》、《公安机关人民警

察纪律条令》的贯彻执行情况，使民警进一步在思想与行动上得到深刻教育，坚决杜绝特权思想，树立良好警风、警纪，争创无违纪队伍，做合格人民警察。

总之，在全体民警的共同努力下，治安大队在第x季度工作中取得了一定的成绩，但距上级领导和人民群众的要求还有一定差距。在今后工作中，我们会发扬成绩、克服困难，夯实治安基础、创新管理举措，为实现社会治安稳定与平安城市建设而努力奋斗！

民警考核季度工作总结报告 季度工作总结报告篇四

一、加强党的思想建设。定期组织党员干部和广大职工进行理论学习。以“三个代表”□xx大精神为重点，深入学习xx大报告精神，树立全员“立党为公，执政为民”的思想。按照xx大会议精神，为全局党员发放了新党章及党员学习手册，确保党员学习制度化、规范化、有序化。

二、加强党的组织建设。完善基层党支部建设，严格按照党章规定健全组织机构，建立必要的活动制度。按照工作实际需要，我们对原有机关及基层党支部进行了调整、重组，为党务工作顺利开展提供了重要保证。

三、做好对党外积极分子的培养工作，完善党员管理机制，按期做好党费收缴工作，及时上报了党员年度统计报表，并做好党员名册的归档工作。

四、做好宣传和启动企业文化建设。如期编发《农电动态》简报，使企业的发展动态和重大事件得到及时的反馈和真实的记录，丰富了职工的文化生活，打造了学习交流的平台。

五、召开了局08年工作会议，会上对xx年工作进行了总结，对08年工作提出了要求。并在中层干部中签订了包保责任状。对广大干部职工工作起到了极大的促进作用。

民警考核季度工作总结报告 季度工作总结报告篇五

今年是担任xx社区民警第二年，主管xx村，xx小区□xx小区□xx村，xx村。一年来，在所领导正确领导下，在两委会的大力支持下，注重对上一年度述职述廉中群众意见、建议的落实与整改；充分利用驻区工作优势开展警务工作，为解决影响群众安全感的突出问题积极主动应对并采取可行的措施，收到了较好成效；坚持与群众打成一片，真正了解掌握社区居民需求情况，做到为群众排忧解难、服务群众、做好事、办实事并对辖区群众的意见和建议积极稳妥地给予回复、办理；乘市局“纪律作风教育整顿”的东风，对照条令找差距，严格要求自己，坚决遵守“三个凡是”铁规铁纪的规定，按照市局民意主导警务的工作思路，广泛深入地利用“八条听取民意渠道”，拉近与群众之间的距离，让群众有效地对警务工作实施监督。

现就一年来的履行职责与廉洁自律情况向各位报告，请各位评议：

一、全面梳理上一年度述职述廉中群众意见、建议，按照有则改之，无则加勉的信念修正自己，坚持以“立警为公，执法为民”为根本，真心为群众服务。一年来始终坚持全心全意为人民服务的宗旨，努力做到在思想上尊重群众，感情上贴近群众，工作上依靠群众。一是提高思想认识，切实把述职述廉中群众提出的意见和建议所带来的压力转化为工作动力，把整改是否到位作为做好社区工作的切入点。二是把深入社区常与群众沟通作为做好社区工作的基础，通过了解民情，广泛听取意见，为做好社区工作夯实群众基础。三是在工作和生活上自觉接受群众监督，自觉定期向所领导、村里及公司领导汇报工作，听取建议，做到及时发现不足，纠正偏差；四是规范治安案件查处和民间纠纷调解程序，做到理性、规范、文明、依法办案。

二、积极主动解决影响群众安全感的突出问题，按照先易后

难，循序渐近的方法逐一落实，突出驻区警务工作的有力条件，坚持在岗在位，尽职尽责为基础，以群众满意为准。在工作中，以创建“平安社区”活动为契机，紧紧围绕维护社会治安稳定，保一方平安为己任，有效维护了社区内的社会治安秩序的持续稳定。一是充分发挥主观能动性，主动出击，严厉打击各类刑事犯罪活动，有效地防范入室盗案件的发生。

主要做法是根据本管界发案特点，适时调整巡逻方案，在重点时段，重大时节与巡逻队和治保积极分子一起加强社区步行巡逻力度，加强盘查，给想入室盗窃的不法分子以极大填报，有效地减少了入室盗案件的发生。二是夯实防范根基，切实加强安全防范工作。主要是从物、技防范入手，对长期的打防工作打下良好的物质基础。结合村、镇的摄像头构成了强大监控网络，让盗窃分子犯罪成本增加，从而减少此类案件的发生。

三、坚持下大力气细化了解掌握社区居民需求，把为群众排忧解难作为社区工作的出发点，倾听辖区居民的意见和建议，明确工作就是服务群众，把解决群众的意见和建议作为工作的成败，为居民办好事、办实事。在工作中，始终以提高群众满意度为出发点和落脚点，在执法过程和对待群众诉求中，坚持情法并举，对待他们的合理诉求，积极为之努力解决，对于有些一时解决不了或是于法无据的尽可能做好思想工作，让他们满意。

四、借市局开展纪律作风教育整顿的工作契机，对照“三个凡是”铁规铁纪的要求，反醒检讨自己的言行，以克己奉公，廉洁自律为坐标，切实做到公正廉明。本人做到了没有吃、拿、卡、要，收受礼金等影响公正廉洁执法的情形。在对待群众以及日常工作中不存在冷、硬、横、推、拖的表现。严格按照分局的廉洁奉公的具体要求，把“五条禁令”、“三个凡是铁规铁纪”，和“十八项禁止”的规定，记于心，制于行。注意对反面典型事例的反思，做到警钟长鸣。处处从严要求自己，以身作则，坚持党性，无违法乱纪的行为。

五、积极贯彻宣传市局民意主导警务工作思路，始终保持市局“八条听取民意渠道”的畅通机制，贯彻落实科学发展观，深化邻里矛盾化解、社区管理创新、公正廉洁执法。以开门评警为抓手，把群众与民警的距离拉近，进一步做实群众工作，向群众学习做好社区工作的新思路、好方法，进一步掌控社情民意，从而掌握有益的社区动态信息，进一步加强社区工作的全面建设，推动辖区发展进步，更好地服务群众。贯彻落实科学发展观，深化邻里矛盾化解、社区管理创新、公正廉洁执法。

一年来通过努力，圆满地完成了社区工作，为社区的稳定、发展，做出了应有的贡献。在今后的工作中，我将继续努力工作，竭尽全力做好服务群工作，把社区打造成为平安和谐的社区。

民警考核季度工作总结报告 季度工作总结报告篇六

一个季度过去后，我们的工作总结就要开始去撰写，下面是小编搜集整理的季度个人工作总结报告，欢迎阅读。

(一)在第三季度里，我自觉加强学习，虚心求教释惑，不断理清工作思路，总结工作方法，一方面，干中学、学中干，不断掌握方法积累经验。

(二)注重以工作任务为牵引，依托工作岗位学习提高，通过观察、摸索、查阅资料和实践锻炼，较快地完成任务。另一方面，问书本、问同事，不断丰富知识掌握技巧。在各级领导和同事的帮助指导下，不断进步，逐渐摸清了工作中的基本情况，找到了切入点，把握住了工作重点和难点。

(三)爱岗敬业、扎实工作、不怕困难、勇挑重担，热情服务，在本职岗位上发挥出应有的作用。

(一) 主要精力做好干熄焦和矿热炉方面余热发电项目，去内蒙古庆华集团300万吨干熄焦项目、西部煤化工100万吨干熄焦项目、博宇特钢bprt项目、天净矿热炉项目，都是由于钢铁行业过度扩张，导致行业亏损严重，企业也是在观望投资环境，等待投资机会，所以跟踪的项目工作都没有进展。

(二) 乌海周边的水泥行业严重过剩，拥有良好的石灰石资源，建成15条旋窑生产线，后期水泥厂都在缓建中，致使水泥项目没有可跟踪的及无发电项目可做。

(三) 到山西太原见徐宝楼跟踪能华项目，这个项目无资源可利用，也是个过时的项目。邯郸汇雄节能公司的凌炯明，手里有很多关系，但是我给邯郸地区的很多钢厂打电话，我也没联系到有价值的项目信息，我们能做的很少。

(四) 这个季度还拜访天福水泥陈超，请沈军等人吃饭。第二次等待陈超接见时电话联系乔世晓，陈知道后较为不快，借口不见，结果未能见到陈。从该公司其他人员口中未听到有其他竞争对手近期来过。电话联系乔总说：他以为合同早和我们签订了，由于水泥行业不景气，倾向垫资方案，让我找陈总他来联系，我说：还是我直接找陈总吧，避免陈超警惕我们找乔总而不接见我们，但是担心的事情还是不可避免。

(五) 通过长林公司介绍，认识高义钢铁煤化公司的张总(老板的弟弟)及集团的董事长高总，让做好技术方案和投资性经济分析，国庆后去约见老板，具体是哪种模式没定下来，要继续加强工作。

(一) 只有摆正自己的位置，下功夫熟悉基本业务，才能更好适应工作岗位。

(二) 只有主动融入集体，处理好各方面的关系，才能在新的环境中保持好的工作状态。

(三) 只有坚持销售原则，落实好销售工作，认真做好本职工作，才能及早签单。

(四) 只有树立服务意识，加强沟通协调，才能把分内的工作做好。

(五) 要加强与客户的交流，要做好与客户沟通，解决好客户的要求。

(一) 开展常规反省，不断的提高自己的思想认识和知识水平。

(二) 经过这样紧张有序的一个季度，我感觉自己工作技能上了一个新台阶，做每一项工作都有了明确的计划和步骤，行动有了方向，工作有了目标，心中真正有了底!基本做到了忙而不乱，紧而不散，条理清楚，事事分明，从根本上摆脱了刚参加工作时只顾埋头苦干，不知总结经验的现象。就这样，我从无限繁忙中走进这一新季度，又从无限轻松中走出这一季度，还有，在工作的同时，我还明白了为人处事的道理，也明白了，一个良好的心态、一份对工作的热诚及其相形之下的责任心是如何重要。

(三) 在这个季度的工作中接触到了许多新事物、产生了许多新问题，也学习到了许多新知识、新经验，使自己在思想认识和工作能力上有了新的提高和进一步的完善。

(四) 在日常的工作中，我时刻要求自己从实际出发，坚持高标准、严要求，力求做到业务素质和道德素质双提高。

(五) 回顾这一季度自己的工作情况，扪心自问，在诸多方面还存在有不足。

因此，更要及时强化自己的工作思想，端正意识，提高销售工作的方法技能与业务水平。

五、要定期召开工作会议，兼听员工的意见，敢于开发新方法，总结工作成绩与问题，及时采取对策！

总的来看，存在很多不足的地方，还存在一些亟待解决的问题，主要表现在以下几个方面：1、对内部关系协调还不够，要从思想上加以提高，为企业创造良好的工作环境和形象。2、需要更加坚持不懈的劲头，对于越是有难度和有挑战的项目，就越应该斗劲十足，坚持不懈的对待，不应该有丝毫懈怠的情绪，也不应该轻易放弃。这个在以后需要时刻提醒自己的。3、工作还不够细致，有的关系还没有做到位，沟通能力和细致程度还需要加强，在新的季度里面争取有更大的改变和进步。4、发掘和开发客户资源不够，跟踪的项目信息不够，尤其是潜在客户和目标客户，领导交代的任务没有及时完成，执行力度不够。5、对新的东西学习不够，工作上往往凭经验办事，凭以往的工作套路处理问题，表现出工作上的大胆创新不够。

(一)我认为自己欠缺强力说服打动客户的技巧；

(二)注意自己销售工作中的细节，谨记销售理论中顾客就是上帝这一至理名言。用自己真诚的微笑，清晰的语言，细致的推介，体贴的服务去征服和打动消费者的心。

(五)总之，通过对自己这一季度的工作总结，发现有很多的不足之处，同时也为自己积累下了销售工作的经验；在未来的工作中，利用自己精力充沛，辛勤肯干的优势，努力学习业务知识和提高销售意识，扎实进取，努力工作，为公司的发展尽自己绵薄之力！

(一)积极搞好内部的协调工作，进一步理顺关系；

(二)加强新知识的学习提高，创新工作方法，提高工作效益；

(三)利用好长林公司的关系，做好高义钢铁公司的干熄焦项

目；

(四)加强利用中介的资源和关系开展好客户的开发；

(五)加强基础工作，强化销售的创新实践，促进销售水平的提升。

在今后的工作中要不断创新，及时与内部人员进行沟通，提高销售工作的意识，同时在销售工作方面要严格要求自己，为公司创造更大价值。在下一个季度的工作中，我会继续努力，多向领导汇报自己在工作中的思想和感受，及时纠正和弥补自身的不足和缺陷。我们的工作要团结才有力量，要合作才会成功，才能把我们的工作推向前进！我相信：在上级的正确领导下□xxx的明天更美好！

在过去的这三个月里，本人始终坚持学习党的教育方针和政策，坚持以“三个代表”思想武装自己的头脑，能认真学习马列主义、毛泽东思想、邓小平理论和“三个代表”重要思想，认真学习党的路线、方针、政策。在政治上、思想上、行动上与党中央保持高度一致。坚决拥护党的重大决策，反对民族分裂，在大是大非面前立场坚定、旗帜鲜明。从思想上，不断学习、不断进步、不断创新。

在思想上严于律己，认真学习《科学发展观重要论述摘要》以及《毛泽东邓小平江*民论科学发展观》，积极的参加学校的集体学习，并在课余时间进行自学，认真书写学习的心得体会，做好学习记录。积极参加学校组织的各项政治学习，认真贯彻落实上级主管部门的有关文件精神，服从领导安排，维护学校领导的权威，遵守学校的各项规章制度，严守工作纪律，始终以一个优秀教师的标准来严格要求自己，树立良好的师德形象。

在这三个月的教学中，我担任了14计算机2、3班的□officexp□课程，共完成了80课时。我严格按照计划要求来完成教学任

务，为了在讲课时做到简单易懂，课余除了编辑好教案之外，还编辑了教学课件，尽量做到每位学生都能听懂；在上课之余，耐心的辅导每一位学生，对学生严格要求，制定出每一辅导任务的任务，并做出完成记录。但是鉴于该班学生素质参差不齐，学习态度不端正，再者可能本人在学生管理能力方面也还有所欠缺，造成学生学习成绩不佳。

在这季度里，做到认真备课、上课，及时批改作业、讲评作业，做好课后辅导工作；严格要求学生、尊重学生，发扬教学民主，使学生学有所得，不断提高。从而不断提高自己的教学水平和思想觉悟，并顺利完成教学教育任务。除此之外还能积极配合教务科安排的监考工作。

1、担任班主任方面：在担任班主任工作期间，努力配合管理科和教务科领导做好学生的思想工作，平常密切关心学生的学习和生活。多次参加学校组织的打扫卫生活动，在这过程中监督学生劳动，力争达到学校的标准。参加班主任的值班，与管理人员一起参加晚上值班。虽在对学生的管理方面还很有很大的不足，但也尽了自己最大的努力把班级管好。

2、管理机房工作方面：本人担任了管理2号计算机实训室的工作，在管理机房的过程中，主要负责配合计算机老师的上机课，尽量做到提前打开机房，让学生在上课前全部进到机房；督促机房的卫生情况，每天检查机房的设备工作情况，发现问题及时解决以免影响教师上课。

虽然我基本上完成了自己的教学工作，但我身上还存在许多不足的地方：

1、个人的教学业务水平还不够高，教学研究还欠深入，尤其在新课程的实践中思考得还不够多，不能及时将一些教学想法和问题记录下来，进行反思。

2、在管理、教育学生方面还有待提高，包括如何形成一个规

范的管理模式，用什么方式来作学生的思想工作，学生出现问题时不能站在学生的角度去开导学生。

以上这些，都需要我今后好好地去努力，好好借鉴别人的经验，向他人学习，使我各方面的能力都能有所提高。在今后的教育教学工作中，我将更严格要求自己，努力工作，发扬优点，改正缺点，开拓前进，为美好的明天贡献自己的力量。

努力提升业务技能水平，强化自身风险管理意识。一季度来，我能够认真学习各项金融法律法规，积极参加行里组织的各种学习活动，不断提高自己的理论素质和业务技能。几个月的学习对我行的业务知识有了循序渐进的了解，“反假币”知识宣传的同时进步深化了我行的业务品种熟知，同时在这个过程中也自我认知业务知识不精通特别是信贷业务的掌控度不高，在以后的工作中还得加强这方面的业务学习，多看看制度汇编，积极向营业部请教业务技能诀窍，以便在面对客户时能够很好的显示出我们的业务水平。

只有不断开发优质客户，扩展业务，增加存款，才能提高效益。经过几个月的锻炼已经勇于把自己推销出去，由于客观上地域、人际条件的限制及主观上个人能动性不够高业绩一直不显著，深知我的业绩一直影响着整个部门的发展，自己的担子很重，而自己的技能、营销能力和阅历与其客户经理业绩都有一定的距离，所以总不敢掉以轻心，总在学习总结，怎样才可以更好的做好银行工作，不断学习、不断积累)，能够比较从容地处理日常工作中出现的各类问题，认真努力贯彻到实际工作中去。积极提高自身各项业务素质，争取工作的主动性，具备较强的专业心，责任心，增强自己的信心，努力提高工作效率和工作质量。

在几个月的学习锻炼过程中，发现自己存在一些问题和不足，主要表现在：第一，业绩技能水平还不够熟练，有些很好的客户资源，原本有合作的可能性，但自己却不能很好的有针对性的为客户制定业务方案。第二，现有的客户资源，没有

能够很好的深挖细刨，对于自己有目标的客户群体也一直没有找到合适的介入机会。第三，有些工作做的不够过细，一些工作协调不是十分到位。

四季度已经步入，针对以上突出的问题，我将争取最大努力做到以下几点：第一，加强学习，提升技能，只有具备完善的业务技能水平，开展业务才可以得心应手，游刃有余。第二，在做好本职工作的同时，积极营销，更新观念，争取以良好的心态和责任心，做出较好的业绩回报招行。第三，细节决定成败，今后我将努力完善工作细节，扎实基本功，实实在在，用心做事，反复磨练自己，戒掉惰性，勤以思考学习，勤于去开拓新客户。第四，增强部门、同事、银企之间等合作意识，加强团结，不断改进，力争做好银行工作。