

2023年竞聘维修工演讲 岗位竞聘演讲稿(优质6篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

竞聘维修工演讲篇一

大家好！

不经历风雨，怎么见彩虹。我想，对于自己来说，“风雨”就是经受各种各样的考验与锻炼，包括这次的竞聘。今天，我很荣幸站在充满挑战的演讲台上，心情无比激动，感慨万千。首先，真诚的感谢领导和同志们多年来对自己一如既往的培养、信任与帮助，参加竞岗活动，既是一次机遇，是一次挑战，也是一次向领导和同志们的工作汇报和心愿表达的机会。

我叫xxx，现年xx岁，xx文化，中共党员……

自助者人能助之。今天，我能鼓足勇气参加这次竞争，决不是意气用事，也不是心存侥幸，而是珍惜这次积极上进的机会，渴望事业有所建树，追求进步的真实体现。在队伍这个大熔炉长期的磨练下，使自己具备了军人坚强刚毅、刻苦耐劳、作风正派、雷厉风行的优良品质。坚持高标准、严要求开展各项工作。坚持原则，务实肯干，敢于争先，善于思考，勇挑重担，义不容辞地为单位建设奉献自己的光和热。

古语说：“德若水之源，才若水之波”。在个人学习与道德品行上，注重学习，能够长期坚持政治业务学习，学习科学

发展观，钻研岗位业务，以丰富的知识结构来充实与武装自己。在道德品行上坚持“以人为本，以德为先”，牢固树立起诚恳为干部、职工服务的理念，讲政治、讲正气，讲效率，胸怀宽广，有吃苦耐劳、善于钻研的敬业精神和求真务实的工作作风。

随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实。我在队伍也曾当过财务主管和基层军政主官。回到地方后，又在xxxx□xxxx这样的综合处室工作，不仅熟悉财务方面的工作，也比较熟悉单位的各项事务，对本部门的工作也比较了解。可以说，自己的工作经验和管理经验比较丰富，沟通协调能力较强，有较好的写作水平，在队伍期间，撰写的论文常常在xxxx主要杂志上发表，并多次获奖。

各位领导、各位同事，古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会撑起一个地球”，这是对生活的自信；而我现在要说“给我一次机会，我会干出我的精彩”，这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。无论这次竞聘结果如何，在今后的征途上，自己将一如既往地做好本职工作。希望各位领导和同事会给我一次实践的机会，我会尽的努力给大家一个惊喜！

谢谢大家！

竞聘维修工演讲篇二

大家好！

对于教育人事制度而言，它是一次机制的进步，是一次民主的尝试；对于教师个体而言，则是一次价值的判断与选择。它有如春风吹绿大地，似甘霖泽被原野，它表示着一种力量，指引着一个方向，传递着一种声音，昭示着一种希望，它必将对xx市教育的发展产生广泛而深远的影响。非常感谢陈袁

滩中学为我们提供这样一个检验自我的机会，展示自我的舞台。我叫张文顺，男。

化学是一门应用性和实践性很强的自然学科，同时化学知识是一个动态的、发展的知识体系，蕴涵着丰富的内容，知识外延大，教学资源也在不断的更新。尤其是中学化学担负着传播基础知识，发掘和培养化学科学后备人才的重任，所以我们必须对中学化学教学给予高度重视。中学化学的重要内容是基础化学知识，它具有知识点较散，内容非常抽象的特点，要学好中学化学，就必须密切结合生活实际，同时进行必要的化学实验。因为化学是从实践中归纳、总结出来的学科，教学中的实践主要是化学实验，显然，化学实验进行直观教学的有效方法。

1、我有一颗热爱教育的心，我明白教师的苦与累，平凡与无私。虽然没有鲜花陪伴，没有掌声共鸣，没有丰厚的收入，没有豪华的享受，有的只是生活的忙碌，有的只是肩头沉甸甸的责任，但我无悔于自己的选择。我用自己的汗水、智慧和一颗跳动的火热的心，面对着一群十五六岁的孩子。我揣摩着，尝试着，与他们真诚的交流着，就在这样的轨迹中演绎出一片灿烂的晴空。在这一过程我多次荣获中考化学教学成果奖和xx市人们政府记“三等功”奖励。

2、工作中具有吃苦耐劳，勤奋学习，团结协作，敢于创新的精神。作为教育工作战线上的一名中年教师，我多年担任理化生组教研组组长工作，在工作中，不怕困难，勇挑重担，顽强拼搏、勇于创新，能吃苦耐劳。教学中能主动与全组的其他教师交流学习，讨论课改教学中遇到的问题，作为课题组成员，我积极参加各级的学科培训以及校内外的听课、评课活动；向同行们学到了不少教育教学的方法，同本组教师团结协作，与同事相处关系融洽；教学立足于课堂设计和评价机制的创新，勇于探索新的教学方法和评价手段。我撰写的教学论文分获自治区级一、二、三等奖。

4、我有丰富的班级管理经验，在12年的班主任工作中，我取得了突出的成绩并积累大量的经验。

1、做一个学习型的教师。

在工作中不断完善自我，充实自我；拓宽自己的知识面，早日使自己的教学再上一个新的台阶。

2、做教育教学的有心人。

一、抓听讲集中，不能过于松散无束；

二、抓讨论合作的效果，不能流于教学形式；

三、抓发言与质量，不能让课堂死气沉沉；

四、抓作业书写规范与作业按时完成，不能轻易放纵学生；

五、抓自学指导与训练，不能让学生连读书都不会；

六、抓教学难点与重点，不能使教学走过程；

七、抓有意注意和无意注意，不能过张或过弛；

八、抓暂差生辅导与补差，结合学生自身实际情况做到因材施教，不能让他们失去学习的兴趣。

“八个抓和八个不”，都应该过细过实，切实培养学生良好的学习习惯，针对化学学科的特点，激励学生大胆的实践，以课本知识为基本探究内容，以周围环境和实验室资源为参照对象，让学生亲身经历和体验科学探究活动。

3、化学是一门日新月异的学科，有关化学的高尖前沿，科学层出不穷，课堂上的教学已经不能满足学生的求知欲望。为适应时代的需要，我还要不断更新自己的教育教学理念，运

用计算机，获取信息和整理信息，创建适合学生学习的网络学习的平台，为学生提供课余学习的空间，更好的利用信息技术为教学服务。

4、积极做好班主任工作，促进班级建设及良好班风学风的形成，避免把贫困生和后进生推向社会，把教学和思想教育融为一体，争做一名优秀教师。

谢谢大家，我的演讲结束了！

竞聘维修工演讲篇三

大家好！

今天，我怀着感恩的心，登上这个特殊的舞台。衷心感谢各位领导给我这次难得的参与竞争和接受挑战的机会。因为对于所有竞聘者来说，我们竞聘的不是一个职位，而是一份激情，一份责任。这都缘于我们对农行业业欣欣向荣的向往、更缘于对振兴河南农行的殷切期盼。

我叫xxx男，xxx岁，中共党员，大学本科、研究生学历，经济师职称。1981年参加工作，曾先后担任计划股股长等职务。20xx年被聘任为行长助理；1998年被任命为党总支副书记、行长。xx年被任命为党委书记、行长至今。

走上今天的演讲台，我对自己充满了信心，我个人认为有以下四点优势：

第一、我对农行业业有着难以割舍的挚爱和忠诚。和在座的大家一样，绿色的行徽，团结的同事，友善的员工，这一切已构成我人生的主要内涵，这份赤诚就是对农行业业的挚爱和忠诚。

第二、具备农行人所必须的道德修养。办公室的工作经历锻

炼了我的综合能力，人事科的工作性质造就了我严谨的工作作风。尤其是到xx支行任职以来，从一个清贫的军人子弟到一个官虽不大却自感责任重大的基层行长，我更加珍惜农行对我的培养，更加珍惜自己的奋斗历程，工作中大胆开拓，生活上防腐拒受，对个人要求严格，处事严谨，清正廉洁。

第三、有深厚的理论基础和一定的实践经验。通过四年的专业学习，以及参加工作以来从不懈怠的刻苦自学。我掌握了全面系统的金融理论知识，先后在各种报刊杂志发表论文二十多篇，特别是通过近几年的工作实践，我的管理水平和业务能力得到明显提高，有带领全行员工冲破经营困境，实现良性发展的能力。

一年来，我牢固树立并坚持“审慎、规范、稳健”的治行纲领，以严格管理和有效发展为重点，转换思想观念，狠抓内部管理，整肃行风行纪，促进了全行业务健康发展。

(一)理性反思、提高认识。在省分行实施“转换思想观念，严格规范管理，加快有效发展”的经营理念指引下，我立场鲜明，思路明确，通过严格的管理理念的教育和灌输，全行员工对严格管理有了基本认识。对工作的落实和政策的执行，做到了不走样、不变形、不打折。业务操作实现了规范、细致、认真。面对改革和发展的考验，全行员工同舟共济，团结一心，形成一种良好的团队氛围、团队精神，坚定了办好农行的决心和信心，营造了一个干事创业良好氛围。

(二)以从严治行为主线，全面加强规范管理。我以强化基础管理、严格制度落实为突破口，以问题查摆和消灭各类隐患为重点，通过精细操作，强力推进各项制度落实。在作风纪律、提高素质方面加大培训力度，使全行员工养成按章办事，扎实工作，雷厉风行的习惯。在对基层单位的管理方面，通过当月业绩排队，拉开费用和工资档次。在对清收队员的管理方面，实行双线考核。对重要岗位人员逐一排查政治素质和业务素质，该轮岗的坚决轮岗，该撤换的.一律撤换。

(三)紧紧围绕重点目标，实现各项业务全面发展。全行上下立足实际，团结一心，发扬攻艰克难的拼搏精神和真抓实干的工作作风，推动各项工作全面发展。止8月底，各项存款余额达8.9亿元，较年初增加1.8亿元，实际利润95万元，较上年同期减亏增盈600万元。使xx农行彻底摆脱连续10年亏损的沉痛局面，业务经营驶入良性发展的快车道。

一是要树立科学的发展观，开拓创新，加大改革力度。相对来讲，处于后起和劣势地位，面对挑战，团结一致，奋起直追，积极实施追赶式、跨越式发展战略，才能不辱历史赋予我们的使命。只有上下形成合力，万众一心，才能切实提高的竞争实力。要勇于开拓创新，加快金融产品创新进程，要立足全能化、网络化、精品化和效益化，使创新成为员工自觉行动，全员参与。以效益为出发点，把金融创新与消化历史包袱相结合，切实解决制约农行发展的瓶颈。要“有所为，有所不为”，正确处理发展与防范风险的关系，既不能因循守旧、四平八稳，更不能不顾条件、急于求成。发展必须是在保证质量，防范风险前提下的发展。要因地制宜，打好基础，练好内功。以效益作为衡量发展的尺度，提高自身的造血功能。

二是要强化信贷风险防范与化解。要创造条件上市，防范和化解信贷风险，提高信贷资金质量是当务之急，要高度重视“风险与收益匹配”原则，风险和利润是同一枚硬币的正反两面，彼此不能分离。要积极调整信贷结构，由“规模型”投放转变为“效益型”投放；要以风险预警为中心，将贷后管理工作落到实处；要加大不良资产处置力度，运用好政策补偿和化解风险，全面推行和完善分帐经营，加大清收力度；要加大责任追究和处罚力度，同时要切实实行绩效挂钩、加大清收奖励力度。

三是实施人才强行战略，强化激励约束机制。人才是改革发展关键所在，是提升核心竞争力的迫切需要。要按照要求，着力打造“三支队伍”，培养“五类人才”。创建公平、公

正、公开的选人平台。激发全行员工自我成才的积极性，整体优化在岗人员队伍，整合机构，完善激励机制，建立绩效考评、按岗取酬的现代企业分配制度。

四是建立良好的内外部治理机制。要建立健全内部行之有效的规章制度，以铁的制度，约束行为，使全行上下树立“一级法人”意识，自觉遵纪守法，严格操守；强化审计和监管职能。要自觉遵守“三法”，理顺社会各方关系，为农行的改革发展创造良好的外部环境。

尊敬的各位领导我知道，既然是竞聘就有上有下，如果我能够成功，我将以全部的激情投入新的岗位，再造人生新起点、再创事业新巅峰；如果竞聘不上，我也会以平常心态来面对，更加努力地做好本职工作，勤奋学习，努力进步。

我的演讲完毕，谢谢大家！

竞聘维修工演讲篇四

大家好！

首先感谢各位领导、老师能给我这样一次竞选的机会。同时，能够与各位同学在此共同参加竞选，我感到非常荣幸。

我是五（3）班的中队长，今天我竞选的是学校大队委宣传委员。我相信我能胜任这个职务。

首先，我非常乐于为大家服务。作为一名少先队员和班干部，我深深感到：一人红只能红一点，大家红才能红一片。我渴望成为校大队辅导员的得力助手，通过自己的努力，为和大家共同进步而贡献自己的一份力量。

其次，我有着担任班干部和中队长的工作经验。我能积极主动地做好老师安排的各项工作。踏实认真、一丝不苟地完成。

曾经多次获得“班级优秀干部”荣誉。

第四，我有着不错的口才。在班里这是大家一致公认的；其次，我有着出色的文笔。在我们班，我素有“小文豪”之美誉，；再次，我有着还能拿出手的书法。我是我们班黑板报的主笔，最后，我有着满腔的热情与干劲。

请大家相信，我会是一名优秀的宣传委员，上配合领导老师，下组织学生把少先队工作做得细密周到、有条不紊，担我职、负我责，与其它各部委员密切配合，使学校少先队工作成为我们国际学校又一道亮丽的风景线。我会用自己的努力为自己赢得尊严、威望，赢得信誉！

当然了，我也知道，此次竞选，不会一帆风顺，因为在座的参赛选手都很优秀，我已经做好了准备：面对得失——消极不如积极；面对自己——有梦想才有作为；面对理想——有追求才有希望；面对机会——经历比名次更重要！我的演讲完毕，希望大家能够支持我，谢谢！

竞聘维修工演讲篇五

大家好！

非常感谢公司能提供这样一个展示自己的机会。

首先做一下自我介绍：我叫xxx[]20xx年毕业于xxxx[]20xx年x月进入xxx分公司客户服务中心先后从事理赔调查、理赔主管工作。

我今天竞聘的岗位是中介代理部副经理，我竞聘的优势有以下几方面：

一、熟悉业务流程[]xxx年的柜面工作使我对于各项业务流程包括中介代理业务的各项流程非常熟悉，有利于指导一线中

介代理业务的顺利开展。

二、掌握中介代理业务的各项业务管理规定。

三、有一定的管理经验。

四、有较强的沟通和协调能力。

五、熟练的计算机操作和业务系统使用能力，有利于做好信息统计和xxx系统的推广应用和使用指导。

谢谢大家！

竞聘维修工演讲篇六

大家好！

首先感谢局领导给了我这个展示自我的机会，使我能够在这里与大家进行这样一次直面、公开的交流。

我叫，今年43岁，大学文化，中共党员，曾在一公司担任过宣传专干，经理办秘书，党委工作部部长以及办公室主任等职。我竞聘的职位是新闻宣传岗位。

我认为我在这个岗位上有四大优势：

一是我非常关注企业，对企业有比较深的了解，并且有丰富的工作经验。我是1984年参加工作的，85年就调进一公司机关宣传科任宣传专干，后来，我基本在党办、经理办二个部门转，在公司机关呆了近二十年，还曾担任过一公司党委工作部部长，对企业的工作流程非常熟悉，工作起来可以得心应手，后来又在一公司沈阳分公司任办公室主任，对基层工作也有切身的体验，尤其对工程项目有比较深的了解，所以说，本人既从事了机关管理工作，又有基层、项目工作经验，

而且本人拥有工民建和经济管理二个专业，对本单位技术性工作并不陌生。这些丰富的工作阅历和与企业相适应的专业知识，也可以使本人很快进入角色。

我从事了20多年的文字写作，为一公司党委、行政撰写了大量的文稿，尤其是为企业写了大量正面的宣传报道，在《新华社每日电讯》、《晚报》、《中国青年报》、《湖南日报》、《三湘都市报》、《读者》、《知音》、《家庭》、《打工》、《婚姻与家庭》、《恋爱婚姻家庭》等200多家报刊发表了100多万字的作品，大量的文章被《青年文摘》、《中外文摘》、《爱人》等几百家报刊、网络转载，大量的文章在省市全国多次获得大奖，有的作品还被选入中国最权威的文学年选本在全国出版发行。有的文章还被大庆石油管理局等单位当作思想教育材料发至各基层单位组织学习。如果有的同志不相信的话，可以上互联网，把我的名字进行搜索，就可以看见我发表在报刊上的文章。这里我也带来二本杂志，有兴趣的同志可以看看，因此本人的工作水平完全胜任此工作。

本人在中建五局企业从事新闻宣传岗位近二十年，精通摄影和摄像，对新闻有较为透彻地了解，尤其是对企业新闻了解非常深，是《湖南日报》、《长沙晚报》、《知音》、《城市情报》、《新周报》等十几家报刊的特约通讯员和特约记者，同时也是作家协会会员，因此本人具有专业记者水准。同时，本人非常熟悉报刊的编辑业务，曾是全国发行量最大的体育报，《体坛周报》的编辑，在一公司除了宣传报道，也负责企业报纸的编辑工作，时间长达十余年，本人编辑的报纸获得各级领导和基层同志的好评。

如20xx年我来到了辽宁分公司，任办公室主任。辽宁虽然只是个分公司，但正式员工有300多人，建筑工地有10多家，在局里来说，辽宁也是一个比较大的区域分公司。我们办公室要负责后勤、党务宣传、行政及人力资源等多项工作，基本上是分公司不管部部长，而我手下只有二名学计算机专业，

刚离校的学生。他们对这些岗位的知识几乎是一片空白。在这种困难条件下，我没有退却，而是努力用心去做。在这里，我可以非常肯定地说，在辽宁分公司一年多来，我很少有晚上12点以前睡觉的时候，有时一忙就忙到天亮。我之所以这样做，一是自己的责任心和敬业精神驱使，不敢有任何松懈。二是领导的信任、关怀和支持，给了我无穷的动力，使我不愿辜负他们的信任。

第一点、抓紧学习，努力了解我局各个方面的工作信息，尤其是局的发展战略和局领导的工作思路，尽快进入角色。

一是精心编排好报纸版面。版面是报纸的脸面，版面漂不漂亮，直接影响到读者的兴趣，因此要精心做好文章标题，版面要繁简得当，具有美学视觉，版面有一定冲击力。力图让稿件精些、再精些。

二是精心组织好重点题材的宣传，围绕企业的中心工作进行报道。我们不能被动地等作者送稿子上来，而是应根据当前企业的工作重点来组织稿子，进行宣传，这样才能达到宣传意图和宣传效果。如局开展的大业主、大市场和局信·和主流文化等，这些重大主题，我们就要紧紧抓住它组织相关的稿件有针对性进行宣传，使其能够指导基层工作或者对基层工作有启发作用。

三是增加信息量，重点加强内容的深度和广度，及时传达局工作精神，加强重点工程的报道。同时，加强报纸的评论，舆论造势，使报刊成为职工和社会了解企业、宣传企业的一个很好的窗口。

四是发挥好杂志的作用。重点加强对基层工作的指导性。定期有针对性组织有关稿子，为基层单位解疑释惑。比如现在市场钢材价格波动大，作为项目如何去应对，可以请有经验的同志有针对性谈谈自己的体会，对局重大决策，可以发一些解读之类的文章等等。

第三点、加大对外投稿力度，尽最大努力把局的工作成绩宣传出去，提高局在总公司的地位，以及在社会上的影响力，为提高中建五局社会美誉度作出自己的贡献。

第四点、刻苦钻研业务知识，深刻领会上级精神，紧密结合本单位、本部门的工作实际，做好职工动态和思想调查研究工作，为领导决策提供可靠依据，用一流的工作业绩，回报领导和同志们对我的支持和厚爱。

我正当壮年，正是大干事业的黄金时期，也是人生中最值得珍惜的时光。这个岗位我认为自己是非常胜任的，我一定不会辜负领导和同志们的信任和期望。当然，我会尊重领导最终的选择。

谢谢大家！