

2023年新岗位工作演讲稿(实用7篇)

演讲属于现实活动范畴。它是演讲家通过对社会现实的判断和评价，直接向广大听众公开陈述自己主张和看法的现实活动。优质的演讲稿该怎么样去写呢？下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

新岗位工作演讲稿篇一

**年上半年，我市个险业务工作在省公司的正确指引下、在分公司党委、总经理室的正确领导和大力支持下，认真贯彻落实分公司全保会议精神，围绕“抓队伍、促发展，优结构、增效益，严管控、防风险”这条主线，和个险业务工作“扩充人力、提高产能、强化管理”的总体要求，强化营销基础管理建设，紧紧围绕“携手创富”这一主题，大力发展xx年期及以上期交业务，进一步加大市场开拓力度，优化险种结构，各项业务指标较上年同期相比均取得了一定的成绩。

回顾**年上半年个险业务工作，我们主要开展了以下几方面工作：

一、认真做好业务企划，有效推动业务发展。

一季度，为了实现xx年首季，特别是首月业务开门红，我们于**年12月11-13日在延安窑洞宾馆以**年携手创富帮扶团总结表彰大会的召开为契机，邀请田芳老师为全市**余名销售精英和营销主管进行了开门红业务的启动培训工作，统一全员开门红业务思想。借助培训班的东风，我们于**年12月14日，在延安窑洞宾馆隆重组织召开了**年一季度“红牛精耕春满神州”业务竞赛启动大会，会上出台了个人业务竞赛方案。明确了各单位的任务目标及一季度各阶段的实施步骤和实施目标，提出了分段经营、分段考核的办法来推动阶段业务的

发展。

二季度根据省公司提出的“时间过半、任务过六五”的目标以及我市加快发展个险1xx年期及以上期交业务的发展思路，我们制定了二季度“红牛精耕创富增效”个人业务竞赛企划方案。为了确保方案目标的实现，期间根据省公司有关培训会议精神，我们又制定下发了《中国分公司“魅力国寿携手创富”活动企划方案》，通过在全市销售人员中广泛开展销售技能大练兵活动和“百天百人万人万元”活动来营造个险业务发展的竞赛氛围，提高销售人员展业的水平和技能，巩固和发展销售队伍。

通过努力，我们于6月15日，以20xx年期保费**万元的收入，圆满完成了省公司下达的半年xx年期过六五目标任务，在全省赢得了荣誉。

二、组织召开业务启动会，有效形成思想合力，确保阶段目标达成。

上半年以来，围绕每个业务企划方案的出台，我们都策划并组织召开业务启动会，进一步统一思想，凝聚力量，确保各阶段目标任务的达成。期间先后策划组织了一季度“红牛精耕春满神州”开门红业务启动大会，采取单位之间对抗的办法营造竞赛的氛围；2月份春节过后，在延安交际宾馆借助省公司王新生总经理致营销主管和广大营销员的一封信的有利时机，以进一步增强主管自主经营意识为目的，及时组织召开了春节过后的个险业务工作。

3月份在全市兼职组训选拔培训班结束之际启动了全市为期一个月的兼职组训“携手创富”帮扶活动，通过帮扶活动在实践中检验兼职组训的基本技能。二季度4月1日在全市系统启动了“红牛精耕创富增效”二季度个险业务工作，通过强化举绩率和创富达标率来进一步夯实基础，盘活低绩效人力。并借助精英高峰会分配名额来激发销售人员的展业积极性，

增强其精英荣誉感，统一思想，凝心聚力。

三、加强对销售人员培训，提升销售人员展业技能。

2月份春节过后，为了尽快使销售人员回归到正常的业务工作中来，增强团队主管的自我精英意识，我们在延安交际宾馆举办了全市系统**余名主管和部分精英人员参加的营销主管培训班，培训班邀请到了全省销售精英、优秀主管甄国丽从实战的角度和我市主管进行沟通和交流。

通过培训使所有的人员了解和掌握最基本的产品销售流程和职业道德，为以后长期从事这项工作奠定了基矗截止6月底，我们已经累计举办了四期新人半军事化岗前培训班，参训人数达到**人。每期新人培训班后，我们都出台新人回归团队后为期一个月的业务推动方案，并安排专人进行追踪，通过这些工作的实施，使这部分新人在一季度和二季度的业务冲刺中发挥了积极作用。

四、抓增员、有效提升销售队伍规模。

自**年1月份以来，在历次业务活动中我们都将增员工作作为一项常态事项来抓，突出增员的长期性。2月份，围绕增强各级主管的自主经营意识，以基本法为抓手，在营销团队中打造“标准化营销组、营销分处、营销处”活动，为使此项活动用制度的形式确定下来，我部制定下发了《中国分公司“携手创天下”标准化营销团队创建方案》，并在2月中旬举办的全是主管培训班上专门进行了培训宣导，力求让每个营销主管都明白分公司推出这一方案的背景、目的和意义，尤其是各级主管达标后的激励措施，让人人都参与到标准化营销团队创建中来。

五、狠抓农村标准化营销服务部建设。

在**年农村营销服务部标准化建设的基础上，今年以来，结

合我市实际情况，农村营销服务部建设继续以“两实一大”为目标，突出一个“实”字，即队伍实、业绩实。为此，我们在充分调研的基础上结合《中国保险股份有限公司延安分公司农村营销服务部建设一三年规划》，制定下发了《中国保险股份有限公司延安分公司**年农村标准化营销服务部创建方案》，进一步明确了**年各单位、各个营销服务部的人力发展目标和20xx年期业务发展目标。

六、加强组训队伍建设，提高组训工作积极性。

根据业务发展和团队建设的要求，为了更好的突出组训人员的作用和优势，我们先后组织了四次组训例会，分享了组训人员的工作经验，透明了组训人员的收入情况，安排部署了每个阶段的工作。

七、配合财务部门全面推动非现金收付费工作。

在四月份，为了紧跟分公司步伐，配合财务部门做好非现金收付费工作，我部在第一时间先在组训例会上对所有组训及主管个险副经理进行了非现金收付费的宣导工作，紧接着制定下发了非现金收付费营销员宣导胶片和中国分公司非现金收付费操作指南，并印制成册，下发给每个销售人员，对全市系统非现金收付费顺利进行奠定了坚实的基础。

新岗位工作演讲稿篇二

一、认真加强思想政治学习，深入学习一系列重大方针、政策、措施，不断提高自己的政治理论水平，牢固树立全心全意为人民服务的宗旨和正确的世界观、人生观和价值观，强化廉洁自律的自觉性，使思想认识和自身素质都有了新的提高。同时积极向党组织靠拢，并向党组织递交了入党申请书。

二、在工作上本着对工作积极、认真、负责的态度，认真遵守各项规章制度，虚心向领导和经验丰富的同志请教，努力

学习各项业务知识。能够按照领导的要求参与_监督检查工作和_举报平台的工作，在工作中主义寻找方法，通过不断学习，不断积累，逐步掌握_监督检查的技巧和规律，使工作效率和工作质量有了较大提高，较好地完成了各项工作任务。

三、在工作过程中，深深感到加强自身学习、提高自身素质的紧迫性，因此，每天都坚持挤出一定的时间不断充实自己，端正态度，改进方法，广泛汲取各种“营养”。同时向周围的同志学习，始终保持谦虚谨慎、虚心求教的态度，主动向领导、同事们请教，学习他们任劳任怨、求真务实的工作作风和处理问题的方法，努力使自己在尽短的时间内熟悉工作，并把所学的知识运用于实际工作中，在实践中检验所学知识，查找不足，提高自己，防止和克服浅尝辄止、一知半解的倾向。

一年来，我在组织、领导和同志们的教育和帮助下取得了一定的成绩，但我深知自己还存在一些缺点和不足，政治理论基础还不够扎实，业务知识还不够全面，工作方式还不够成熟。在今后的工作中，我要努力做到戒骄戒躁，坚定政治信念，加强理论学习，积累经验教训，不断调整自己的思维方式和工作方法，在实践中磨练自己，成为人民满意的公务员。

新岗位工作演讲稿篇三

【篇一】

1、工作累了送你一瓶营养快线，愿你精精神神轻轻松松；工作闷了送你杯甜橙，甜甜你心宽宽你情，愿你永远有个好心情。祝你天天开心日日高薪。

2、四季好景尽在春，春风春雨春意深，好运幸运满乾坤，合作道路情意真，为你打开协助门，共同浇注事业根，愿你事业有成，万事皆顺。

3、一切就这么来得容易，不是不想，不是不喜欢，是人生早就天注定；要想成功，就得有新的发展，去旧迎新迎未来，新的开始，新的未来；朋友，恭祝你轻松找到好工作，愿你开心迎未来。

4、对待事业，要得寸进尺，才能事业有成；对待感情，要粗中有细，才能和和美美；对待生活，要不论短长，才能无忧无虑。祝你一生顺利！

5、贪睡一分钟，浪费十年功；贪睡一分钟，早餐只剩葱；贪睡一分钟，打车还误工；贪睡一分钟，奖金充了公。拨快闹钟五分钟，从此不会再误工。祝愿朋友早早起，神清气爽乐融融。祝你工作顺利！

6、今天，你找到了如意的工作，就好比找到了如意郎君；在此，我给你送上的真诚的祝福，祝福你找到另一半幸福，找到新工作快乐！开心幸福的过好每一天。

7、愿你的生活多彩似探戈桑巴，事业有成赛国米皇马，身体强壮比英超德甲，好运不断超梅西卡卡，心情快乐如贝利老马。

8、揉揉眼，要早起，洗漱完毕把车挤；看看天，瞧瞧地，孑然一身上班去；心里苦，心里痛，谁人知晓谁人问；好朋友，友谊真，发来短信问候你；开心笑，快乐随，愿你好运钞票济。

9、工作请你不要太累，生活要慢慢体会，健康真的很宝贵，是非恩怨无所谓，真情那才最珍贵，失败并非不对，成功也许太累，平凡挣钱也是一种滋味！

10、一条美丽的祝福短信，一串美丽的真情字符；一声真诚的贴心问候，一声真诚的相思祝福；一段温馨的甜美话语，一段温馨的至深关怀；一份真挚的友情牵挂，一份真挚的至

诚惦念；一条祝福短信，愿你上班心情美丽！

11、流不尽的是时间，忙不完的是工作，躲不开的是冬季，猜不透的是天气，放不下的是牵挂，萦绕在心的是关怀，不期而至的是祝福：别光想着工作，周末咱们外出去哈皮一下！

12、面对事业，出力流汗；面对困难，不紧不慢；面对美女，看了就算；面对家庭，平安团圆；面对老婆，朝夕相伴。面对朋友，请客吃饭；面对短信，快乐开畅！

13、我放飞一群幸福鸟，为你把祝福送到。祝你家庭和睦没烦恼，青春永驻心不老，身体健康百病消，事业有成步步高。

14、事业无须惊天地，有成就行；金钱无须取不尽，够花就行；朋友无须形不离，想着就行；儿女无须多与少，孝顺就行；寿命无须过百岁，健康就行！

15、美丽是属于自信者的，从容是属于有备者的，奇迹是属于执著者的，成功是属于顽强者的。拥有自信，做好准备，执著追求，顽强拼搏，定能收获成功的快乐。祝你工作顺利！

16、不管那个叫烦恼的东西在你生活里捣了多少次乱，你的翅膀永远都要为理想张开，请相信，飞的起来，肯定飞的起来，碧海蓝天，只等风的到来。愿你成功！祝你工作顺利！

17、神马都是浮云，一切皆要淡定，前程从来似锦，未来一向光明。心中满怀希望，严冬不再寒冷，抬头勇往直前，笑傲无悔人生！

18、唱吧！唱吧！唱的响亮，飞吧！飞吧！飞的更高，跳吧！跳吧！跳的更远；梦想就在前方，要飞飞的更高，祝你；梦想成真，事业有成。

19、愿你的简历做得美丽而生气，愿你的着装朴素而神气，

愿你的面试成功而富有勇气，愿你的工作将宽阔而福气，愿你人生路将会一路风发意气！

20、小白兔白又白，我的祝福响起来：锻炼身体健康在，孝敬父母洗碗筷，工作称心有外快，事业有成晋升快，友情爱情都出彩！

【篇二】

1、带上信心，携着开心，第一天上班心情舒心；保持快乐，烦恼闪躲，开开心心上班好过。第一天上班，祝你心情好，工作顺，同事关系升温蹭蹭蹭。

2、做事心情不浮躁，上班没事别迟到，一份工作做得好，用心其实很重要，职场人生要看高，发愤图强是绝招，也许现在有点糟，前途还是正走高，祝工作顺心。

3、克服节后综合症，第一，遗忘节日状态；第二，自信面对工作挑战，第三，调整好自己的工作状态，三步到位，开心工作，创造奇迹。

4、风，不一定吹过最美，花，不一定开时最美，雪，不一定融时最美，月，不一定圆时更美，现在，你一定是最美，工作不忘浪漫，祝你工作愉快。

5、您今天所取得的成绩，是您实力的作证，祝贺您又一次胜利，我期待着再次给您发这条短信，祝你升迁事事如意！

6、人生需要奋斗，成功在于勤奋，每一份付出都将结出硕果，每一次努力都会与成功更进一步！恭喜兄弟又升啦！

7、送你一艘船，愿你一帆风顺；送你一架梯，愿你平步青云；送你一盏灯，愿你前途光明；最后送你一颗祝福心，愿你节节高升。

8、假如你知道你的详细的目的地，而且向它迈出了第一步，你便走上了成功之路！用小步而不是迈大步越过一个个障碍，你就会走向成功的巅峰。祝上班顺利，事业成功！

9、你的关心让我温暖，你的帮助让我成长，你所做的一切让我感动。因为你，我不再惧怕紧张忙碌的工作，你是我的工作伙伴！祝你前程似锦，工作顺心！

10、新的工作新的启程，新的路程心的奋发，离开校园的象牙塔生活，踏入职场，第一天上班，怀着谦逊的态度，带上愉悦的心情，努力奋斗吧。

11、愿你在工作中，顺顺利利，力争上游，游刃有余，与众不同，通权达变，遍地开花，花团锦簇，粗中有细，喜气洋洋，洋洋得意，意得志满，满载而归！

12、工作压力大，生活太沉闷，减减压，找找乐，工作时间心情好，效率也会跟着跑。祝看到短信的你，工作时间笑开怀，心情倍好，钱包倍鼓。

13、收集清晨的甘露，为你泡上香茗；收集清晨的馨风，为你扫去苦闷；收集清晨的阳光，为你照亮前程；祝你精神爽朗，工作顺畅，事业高涨！

14、祝君升职加薪拿奖金，火旺人气交好运，平安健康美好临，快乐幸福吉祥品，万事如意皆开心！

15、祝你工作有热情，寻梦有豪情，娱乐有激情，开心有表情，办事懂人情，对烦恼要无情，好运对你钟情，千万别*，愿你天天好心情！

16、第一天上班，崭新的环境祝你尽快适应，新新的工作愿你好好把握，陌生的面孔望你早日交到朋友。加油，相信你是最棒的。

17、温暖的阳光已经照亮了你的前程、可爱的鸟儿已经为你演奏好欢迎的乐曲、大好的前程等待着你去实现。明天是你工作的第一天，祝你工作顺利，天天开心。

18、高调做事，低调做人；做事先做人，知恩先感恩。工作上要一丝不苟，容不得半点含糊。做人方面要大事不糊涂，小事糊涂，不必斤斤计较。

19、在忙啥呢？工作是光荣的，休息是必须的。别忘了劳逸结合才会更快乐。再忙也要保重身体，再累也要保持阳光心态。祝你天天开心！

20、上班就像在餐厅吃饭：入职=进餐厅；摸索期=下菜单；奋斗=等上菜；难题=菜晚上；加薪=菜来了；减薪=菜卖完了！愿你工作开心，吃得满意！

【篇三】

1、海阔凭鱼跃，天高任鸟飞！

2、哥们，听说你最近春风得意，步步高升。恭喜，恭喜！

3、在这休闲的周末，我把心中无数的祝福和思念化做真诚的祈祷！祝愿远方亲爱的朋友，福体安康！万事胜意！愿我的祝福能消除你们一周工作的疲劳！

4、听说你升职加薪当###，汽车手机都新换，美女个个围你转。哥们离你虽遥远，恭喜话儿得送全。事事顺心皆如愿，人生得意活得欢。

5、寒天梅花一枝秀，祝君高升心依旧。

6、恭祝你：今天比昨天好，一天比一天高！祝你高升，高升，再高升！

7、弯弯的月儿圆了，又一个轮回；幸福的花儿开了，就不会枯萎；远近的人儿聚了，心地已陶醉；灿灿的烟花亮了，把美好描绘。元宵节，祝你快乐永相随！

8、希望君的事业一步一个台阶，步步高升！

9、过了大年，放了大鞭。回到工作，心情不错。超级女声唱走了20xx[]骑马舞跳来了20xx[]让我们扭动五彩的身躯，踏起青春的步伐迎接明天新的挑战。

10、芝麻开花节节高，一天胜过又一天。

11、希望君的事业一步一个台阶，步步高升！

12、恭祝你：今天比昨天好，一天比一天高！祝你高升，高升，再高升！

13、把健康当工作，勤奋去做。把幸福当生活，认真去过。把快乐当梦想，坚持执着。把平安当祝福，随时带着。美好尽在掌握，愿大家微笑开拓！

14、年轻有为，少年得志！希望你再接再厉，勇攀高峰！哥们永远支持你！

15、在繁忙的工作中请您接受我最真挚的诚意和祝福；愿我的祝福消除一天工作带来的疲劳；愿幸福和快乐伴随着您生活的每一天。

16、恭喜###荣升为###，祝君步步高升，如同芝麻开花节节高！

17、祝###您在新的仕途上再创辉煌！

18、祝贺###担任###公司经理一职，希望今后能为我们员工

多谋福利，同时也祝愿####能有进一步的发展！

19、恭喜恭喜，鸿图大展，步步高升！芝麻开花节节高阿！

20、驾着时间的金车奔驰吧，朋友，你的前途阳光灿烂，铺满云锦！

新岗位工作演讲稿篇四

不知不觉，进入xx集团电脑部就职已经有接近一个月的时间了，在这段时间里最大的感觉是：我当初的求职选择是正确的。xx集团是一个与我的期望相当，甚至超越我期望的公司，集团有壮实深厚的根基也有蓬勃争辉的枝叶，立于其中，满是稳健勃发的气息。

第一次对集团有了初步的了解源于人事部组织的入职培训。在一天的培训中，我了解到集团是以房地产开发为主导，集教育、医疗、酒店、餐饮、零售、物流、矿业等于一体，多元化、全方位、大规模的拓展集团，并对集团的主要组织构成和荣誉有了初步的了解。其中x先生简介中的信条让我印象深刻：无论做什么，一定要做到最好。我想正是这种对事物的高要求，才会点滴成就了如此庞大而又卓越的组织，而在这样高要求的xx集团里面，我确信会有很多值得我服务与学习的地方。

我所任职的部门是xx集团属下房地产公司的电脑部，部门经理是xx先生，部门主要负责集团信息化建设与相关的维护工作，我的日常工作的所有内容都可以归入oa处理的范畴，如文字处理、文件誊写、传真、申请审批、办公用品、公文管理、会议管理、资料管理、考勤人事管理、系统培训，制定相关文档制度提高办公效率和管理手段等。

因前岗位同事已离职两个月，期间工作由采购组同事兼任，

部分工作文档交接有欠系统及经验，故对职责事务的熟悉和接收资料的整理难度加大及需时较多，但经过一个月的实践，在xx和同事们的指引帮助下基本掌握所在岗位各项工作的方法与技巧。电脑部是一个技术性的部门，内部相互间交流不算太多，感觉各位同事都踏实工作，对各自的责任和工作都积极接受和执行，部组之间对任务的分工合作都较有默契，部组间的默契尤其表现在部门新接手的集团it采购工作，在何生的指导下，各部组快速地完成了采购工作的分拆、理顺了新形势下的采购流程并以制度奠定了部门采购的风气，使得集团it采购较以往取得了价格和服务上的更优，而我也有幸参与其中进一步了解了部门经理对工作任务的高要求与严标准。

另外，部门工作中涉及到较多电脑方面的设备与知识，这是我之前较少接触和了解的，导致在一些工作的话题理解中还是有所欠缺的，所以在接下来的这个月里，在空闲时间会加大it类知识的学习，以更好地完成本职工作。

迄今接触到的各项工作中，感觉本职工作主要对个人的沟通理解能力、信息提取整合分析能力、文书能力、自我管理能力都有较高的要求。

自我管理能力，对于这一能力的要求，何生在我入职面试的时候已经重点提及过，主要因为何生除管理番禺电脑部外还需分管其他区域，所以在办公室的时间不会太多，这就要求我要自觉遵守履行岗位上各项职责的同时多思考完善各项工作，多主动发现和提出一些对部门管理、建设有益的意见或建议，以协助何生更好地开展各项工作。

新岗位工作演讲稿篇五

时间如白驹过隙，转眼间来公司快一年了。我也从机修车间被调到了销售部管件制作技术员岗位。在新的工作环境下每天都有新东西在涌入大脑，工作总是不停的忙碌，稍有停顿便

踏不上步子。虽然如此，但感觉过的很充实。人生就是不断的学习，不断的进步。用知识不断充实自我，走向更高更远的地方！在销售部的这段时间，我深深感受到公司企业文化纲领中的“以市场为导向，以客户为中心，以销售为龙头，创新机制，创造活力，创建优势”这一理念的深刻内涵以及公司企业文化的重要性。看一个公司业绩，看什么？当然是看销售业绩。再好的产品卖不出去，还是没用。在以销售为龙头的引领下，灵活组合“三创”想必公司业绩会更上一层楼。企业文化是企业将从来没有过的人文理念以人性的方式融入经营体系，从而快速提升企业的凝聚力，并且增强了经营体系不断创新的能力。而创新又不仅是企业家或员工个人价值的体现，也是企业的一种超越传统的经济行为更是是一种生命力更强的，创造价值更高的经营要素。以下是我在新岗位期间对工作的总结以及一些自己的心得体会。

第一，自主学习：工作后不再象在学校里学习那样，有老师，有作业，有考试，而是一切要自己主动去学去做。只要你想学习，学习的机会还是很多的，老员工们从不吝惜自己的经验来指导你工作，让你少走弯路；公司内部也有各种各样的培训来提升自己，你所要作的只是甄别哪些是你需要了解的，哪些是你感兴趣的。这点我们应当向董事长学习，多看书，多学习，尽量将所学应用于实际。随学随用，注重消化吸收。

第二，积极进取的工作态度：在工作中，你不只为公司创造了效益，同时也提高了自己，像我这样没有工作经验的新人，更需要通过多做事情来积累经验。特别是现在公司业务繁忙的时候，要积极乐观的去做一些事情，这样才能多积累多提高。

第三，团队精神：工作往往不是一个人的事情，是一个团队在完成一个项目，在工作的过程中如何去保持和团队中其他同事的交流和沟通也是相当重要的。一位资深人力资源专家曾对团队精神的能力要求有这样的观点：要有与别人沟通，交流的能力以及与人合作的能力，合理的分工可以使大家在

工作中各尽所长，团结合作，配合默契，共赴成功。个人要想成功及获得好的业绩，必须牢记一个规则：我们永远不能将个人利益凌驾于团队利益之上，在团队工作中，会出现在自己的协助下同时也从中受益的情况，反过来看，自己本身受益其中，这是保证自己成功的最重要的因素之一。现在几乎大家都在讲团队，可如何才能在实际工作中实现团队精神？这才是重中之重。公司有各个部门，各有其责，但当遇到棘手问题时各推其责，达不成共识，无益于问题的解决。因此“团队”二字应当时刻印在员工脑海中，且付诸于实际行动中。

第四，为人处事：之前作为学生面对的无非是同学，老师，家长，而工作后就要面对更为复杂的关系。无论是和领导，同事还是客户接触，都要做到妥善处理，要多沟通，并要设身处地从对方角度换位思考，而不是只是考虑自己的事。

以上是我对自己工作的一些总结和体会，总结是为了寻找差距，修订目标，是为了今后更好的提高。通过不断的总结，不断的提高，我有信心在未来的工作中更好的完成任务。

新岗位工作演讲稿篇六

一是全面贯彻总公司“积极均衡、整合转型、创新超越”的总体工作方针，积极落实总公司关于实施员工职业素质提升工程的指导意见，构建学习型创新型企业，搭建优秀的人力资源支持平台，加大人才培养力度，建立人才培养机制，全面提升员工职业素质。

二是转变思想观念，积极适应市场竞争的需要，继续加强竞争意识和危机意识教育，引入激励机制，巩固原有险种的市场份额，积极开拓新业务、新保源。

三是加强与政府和有关部门的沟通，提高政府领导对保险在经济社会发展中重要作用的认识，积极取得政府和有关部门

的支持，优化保险发展环境。

四是进一步强化服务意识，努力提高服务水平，改善外部展业环境。建立客服人员日常培训体制，努力提高服务技能和服务水平。同时加大理赔查勘力度，努力挤干理赔水份。

五是加强团队建设，营造事业留人、感情留人、待遇留人的发展环境，激发员工对公司的认同感和归属感，保持队伍的高度稳定。进一步搞活用人机制，坚持打破身份界限，不拘一格用人才，确保人尽其才，才尽其用。

六是加强与各代理单位的沟通，使之尽快发展起来，达成双赢。

七是加强对农村网点的指导，尽快提高产能，积极联系党委、政府，建设其他乡（镇）网点，并维护好，建一个，出成效一个。同时进一步加大“中国人寿保险先进村”建设力度，并顺利验收，让广大农民群众更多地得到中国人寿的优质保险保障，感受到党和政府的关怀。

八是继续抓紧抓好安全教育、法制教育、党风廉政建设工作不放松，加强管理，杜绝各类经济、治安、刑事案件的发展，降低管理风险，确保后方稳定。

这就是中国保险人的豪言壮志，正是这样敢争第一的精神，在激烈的市场竞争中不断发展壮大，不断自我超越。我们坚信，在新的一年里我们将继续发扬吃苦耐劳、勇于拼搏的精神，勇攀高峰！

新岗位工作演讲稿篇七

大家好！

在这里，非常地感谢公司给了我这次难得的机会，给我们提

供了一个展示的舞台、一次锻炼的机会。说真的，我有点紧张，因为我觉得今天几个竞选的同事都那么优秀年轻，有活力，朝气蓬勃。他们带给了我一些压力。而同时我又感到十分泰然，那是因为我自己有满腔的工作热情和勤恳踏实的工作作风，能胜任公司团委干部之职。

我叫___，现在公司技术开发部工作。今天我竞聘的岗位是：公司团委书记。

在大学期间，我连续四年担任班级班长及团委书记，另外还担任学校系分团委学生会副主席，多次领导和组织同学进行学习以及课外的活动；在学校与社区共建活动中，领导同学和街道社区人员共同举办了“迎七一文艺晚会”。这些经历都让我在实际的工作中得到了充分的锻炼，增长了自己的工作能力和组织能力。我知道，作为一名班干部和一名党员，就要起到先锋模范作用，所以我学习比较刻苦，多次获得学校的学习奖学金和社会工作奖学金，以及优秀学生干部称号，我想这些都是学校以及同学们对我工作的认可以及肯定。这也是我参加这次公司团委干部竞选的优势。

对于公司共青团工作状况，我是这样想的，以前由于公司员工整体年龄偏大，青年员工的人数比较少，一直没有成立共青团组织；而近两年，公司大量招工，这使得公司青年人数大量增加，正由于这个原因，公司才决定重新成立共青团组织。共青团是年轻人的组织，是年轻人的队伍，成立共青团，能够把年轻人统一起来。俗话说“出生牛犊不怕虎”，只要公司青年团员经过培训和发展，也能够成为技术上的骨干，为公司的建设做出应有的贡献。另外，共青团为中国共产党的先锋队，发现优秀的共青团员，可以为党输送优异的后备军，为党注入新鲜的血液，为党的工作增添活力。

一、在公司各部门，各班组成立团支部，把公司青年员工团结起来；

五、要加强共青团组织的片区联合，与公司兄弟单位的共青团组织联合，发展片区活动、片区文化，以开阔视野、增长才干，让更多的青年参与团组织活动，壮大共青团队伍。

各位领导、各位同事，古人言：“不可以一时之得意，而自夸其能；亦不可以一时之失意，而自坠其志。”坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望参与成功。但我更重视参与的过程，因为对于年轻的我来说，面对激烈的竞争，参与的过程有时可能比结果更为重要。总之，无论怎样，我都会用同样年轻的心态，直面挑战，笑对人生！