

# 销售人员励志语录句 销售人员励志语录 句子(精选8篇)

公司宣传语需要经过多次修改和优化，才能最终达到预期的效果。在编写宣传语时，要注重表达简洁明了的特点，避免使用过于晦涩或复杂的语言。来看看下面这些成功的公司宣传语，它们都体现了公司独特的品牌形象和价值观。

## 销售人员励志语录句篇一

1. 沉着冷静，是一个推销员不可或缺的品质。
2. 不是看到希望才努力，是努力才会看到希望。
3. 成功不在于有无天资，而在与无理想。
4. 活着，就不能不勉强求全，但绝对不是为了勉强求全才活着。
5. 怎么让别人理解你的话，比你想如何表达更重要。
6. 只要有成功者的心态，处处都能发现成功的秘诀。
7. 经历了物是人非，学会了自我疗伤。
8. 一个人如果做事没有恒心，他是任何事也做不成功的。
9. 艰苦磨炼意志，逆境造就人才。
10. 最痛苦的事不是如何选择，而是别无选择。
11. 谢谢你的冷落，和你的欺骗。
12. 唯有行动，才能解除所有的不安。

13. 沟通的品质，在某种程度上能决定生命的品质。
14. 随便你们打击，随便你们怎么伤我，我有各种坚强。
15. 活出点责任和尊严，宁可做潇洒的女神，也不要做摆设的花瓶！
16. 生活不要安排得太满，人生不要设计得太挤。
17. 不管过去如何，过去的已经过去，最好的总在未来等着你。
18. 幸运所需要的美德是节制，而逆境所需要的美德是坚忍。
19. 耽误你的不是运气和时机，而是你数不清的犹豫。
20. 多啦a梦呢，时光机坏了也不知道回来修。

#### 销售人员说说

1. 亢奋绝对是做一件事最初的原动力。
2. 走自己的路，让别人去说吧！
3. 不要分开就说对对错错，不要死皮脸皮情绪有多难过。
4. 利用你学到的东西，但永远不要停止突破极限。
5. 梦一场，醉一场，醒来之后，一切都如过眼烟云。
6. 不努力，未来永远都只是个梦。
7. 渐渐疲惫的羽翼，为你披上了勇气。
8. 诚信可赢天下，守信方得人心！

9. 磧里征人三十万，一时回首月中看。
10. 对于不屈不挠的人来说，没有失败这回事。
11. 完全照成功者的方法来执行。
12. 每个人的内心都比自己想象的更强大，所有的坎坷都会安然度过。
13. 友谊之光像烛火，四周黑暗的时候最为耀眼。
14. 不做最好的别人，只做最闪耀的自己。
15. 还有多少岁月可供我蹉跎，还有多少时光可让我践踏。
16. 拉着你的小手，看着你无瑕的面孔，我心里多么快乐！
17. 熬得过，出众，熬不过，出局。
18. 世间的活动，缺点虽多，但仍是美好的。
19. 我们愈是学习，愈觉得自己的贫乏。
20. 自己打败自己的远远多于比别人打败的。

#### 销售人员文案

1. 人误地一时，地误人一年。
2. 种子的发芽，需要经过黑土的掩埋。
3. 不论成功或失败，皆存乎自己。
4. 青春是面旗帜，只有在活力的风中才能尽情舞动。

5. 你的眼神好像很不可思议，有时看着远方，又好像什么也没看。
6. 责任是一种助推器，不断提供我们前行的动力。
7. 不要怕有压力，它可以垫高你的人生。
8. 团结之队，精英之冠，超越自我，勇往直前！
9. 松软的沙滩上最容易留下脚印，但也最容易被潮水抹去。
10. 除非你甘心接受失败，否则绝对不会被击败。
11. 时间，让深的感情越来越深，让浅的感情越来越浅。
12. 做好自己，其他的让别人说去吧！
13. 有目标的人在奔跑，没目标的人在睡觉，因为他不知道要去哪里。
14. 如果你没有勇气搏击长空，那么将永远在地上俯伏爬行。
15. 认真你就输了，一直认真你就赢了。
16. 自信，是无尽聪明的凝聚。平淡，是乐成路上的驿站。
17. 本身就穷，折腾对了就成了富人。
18. 我虽然是穷人的后代，但我要作富人的祖先。
19. 人类最不道德订户，是不诚实与懦弱。
20. 智者并非懂得一切，只有傻子才认为自己无所不知。

## 销售人员励志语录句篇二

- 1) 黑夜的转弯是白天，愤怒的转弯是快乐，所以有的时候让心情转个弯就好了。
- 2) 一个懂得定位自己的人，才是真的在过美好的人生路。
- 3) 有些事不怕做错，只因怕错过。
- 4) 把艰辛的劳作看作是生命的必然，即使没有收获的希望也心平气和的继续。
- 5) 成功的人千方百计，失败的人千难万险。
- 6) 只要还有明天，今天就永远是起跑线。
- 7) 你可以用力拥抱生命。
- 8) 良心是每一个人最公正的审判官，你骗得了别人，却永远骗不了你自己的良心。
- 9) 欲望以提升热忱，毅力以磨平高山。
- 10) 对的，坚持；错的，放弃！
- 11) 这一秒不放弃，下一秒就有希望！坚持下去才可能成功！
- 12) 当世界给草籽重压时，它总会用自己的方法破土而出。
- 13) 如果你能每天呐喊遍“我用不着为这一点小事而烦恼”，你会发现，你心里有一种不可思议的力量，试试看，很管用的。
- 14) 人前若无其事今昔非比，人后日益煎熬身心俱疲。

- 15) 诽谤别人，就像含血喷人，先污染了自己的嘴巴。
- 16) 一个人只有保持快乐和满足，才能远离痛苦；一个人只有保持青春活力，才能激流勇进；一个人只有坚持学习，才能与时俱进；一个人只有坚持奋进，才能永远年轻。
- 17) 成功的人影响别人，失败的人被人影响。
- 18) 如果我们想要更多的玫瑰花，就必须种植更多的玫瑰树。
- 19) 出发之前永远是梦想，上路之后永远是挑战。
- 20) 强者向人们揭示的是确认人生的价值，弱者向人们揭示的却是对人生的怀疑。
- 21) 成功不在于你的目标有多大，而在于你是不是执着。
- 22) 做对的事情比把事情做对重要。
- 23) 告诉自己，现在的你不能再混再玩再懒惰了，前途很是重要。
- 24) 在心中旋转的疯狂，抑制住无尽的悲伤。
- 25) 敢于尝试，就等于你已经向成功迈出了第一步。
- 26) 经过火的洗礼，泥巴也会有坚强的体魄。
- 27) 假如气量心胸不似海，又怎能有海一样的事业。
- 28) 在找到合适的另一半之前，唯一需要做的是让自己足够的优秀。
- 29) 你可以很有个性，但某些时候请收敛。

30) 宁可失败在你喜欢的事情上，也不要成功在你所憎恶的事情上。

## 销售人员励志语录句篇三

2. 像记得回家的路一样，记得理想和远方。

3. 成功的速度=品德+修养+成熟度。

4. 不走心的努力，都是在敷衍自己。

5. 再努力一点点，变得更好一点点。

6. 少年不经勤学苦，老来方悔读书迟。

7. 只有收获，才能检验耕耘的意义。

8. 站在新起点，迎接，创造新成绩。

9. 勤能补拙是良训，一分辛劳一分才。

10. 艰苦奋斗三年，要成就辉煌一生。

11. 比起后悔，我更喜欢第二天的酸痛。

12. 当下定决心大干时，世界会为你让路。

13. 最想要去的地方怎么能在半路返航。

14. 今天再大的事，到了明天就是小事。

15. 人生坎坎坷坷，跌跌撞撞那是在所难免。

16. 年轻是本钱，但不发奋就不值钱。

17. 注意你的思想，它会变成你的言语。
18. 与其抱怨过去，不如认真面对未来。
19. 玉不琢，不成器。人不学，不知义。
20. 言传身教交朋友，以心换心健心理。

## 销售人员励志语录句篇四

- 1) 注定得不到幸福，就不要去奢望那么多。
- 2) 当你想要放弃的那一刻，想想为什么当初坚持走到了这里。
- 3) 认真可以把事情做对，而用心却可以做到完美。
- 4) 生活，就是生下来，活下去。
- 5) 越是巨大的冒险，越是需要巨大的谨慎。
- 6) 信心要一杆插到底，夫妻要两人齐协力，行动要三思而后行，交友要四面又八方，生活要五颜加六色，邻里要七窍又玲珑，做事要八仙来过海，说话要一言即九鼎，这样生活才能满意十分。
- 7) 如果你真的爱他，那么你必须容忍他部份的缺点。
- 8) 永远要寻找比自己更积极的人，比自己更积极的环境。
- 9) 活在当下自己的角色中，才能活出自己的精彩。
- 10) 人生没有彩排，每天都在现场直播。

## 销售人员励志语录句篇五

- 1、集中你的精力去学习一件小事，而成功一名专家；比你分散精力去学习许多小事要更加节省时间，而且容易成功。
- 2、现在的努力并不是为了现在的回报，而是为了未来。
- 3、复杂的事情简单化，简单的事情重复化。
- 4、推销并不存在于真空状态中，事实可能会超乎想象。
- 5、工作的质量，决定生活的质量，能力比金钱重要万倍。
- 6、做为思想的主人，人们拥有力量，才智与爱。
- 7、放松心情吧！他会让你握有更大的胜算。
- 8、工作过分轻松随意的人，无论从事任何领域的工作都不可能获得真正的成功。
- 9、机会包含于每个人的人格之中，正如未来的橡树包含在橡树果实里一样。
- 10、要达到某项事业的颠峰，就必须为自己的工作“神魂颠倒”。
- 11、如果你想逃避某项事务，那么你就应该从这项事务着手，立即进行。
- 12、无论推销什么东西，先推销自己。
- 13、倾听，即是仔细的聆听。
- 14、听话是一种优雅的艺术，但很多人没有充分利用这种艺术，他们认为人有两只耳朵，所以肯定会知道如何去听。

15、只要有勇气在众人面前说话，就有勇气私下与陌生人进行谈话，不论对方是何许的达官显贵。

16、你现在所想的和所做的，将会决定你未来的命运。

17、激励的秘诀，不只是诉之于道理，还要诉之于情感。

18、社交场合中，任何人只要有喋喋不休的坏习惯，再好的朋友也会疏远他。

19、推销任何商品，只要秉持真诚，使对方坦诚相待，完全信赖，并非难事。

20、行为本身并不能说明自身的性质，而是取决于我们行动时的精神状态。

21、加油吧，持续你的努力，每天，每月，积累一点一滴的进步，原本今天无法实现的梦想，明天，就可以得到丰硕的成果。

22、除非第一次拜访就得到否定答案，否则就有机会创造第二次见面的机会。

23、一个人真正需要的按钮，是他的信心之钮：信心产生信心。

24、一个恰当的时间，恰当的场合，一个简单的微笑可以制造奇迹。

25、成功者懂得：自动自发的做事，同时为自己的所作所为承担责任。

26、不要低估消极心理“否定”的力量，它会赶走所有的好运。

- 27、热忱是推销成功的最大要素，也是唯一要素。
- 28、行动的激励，方法诀窍，行动知识，这三个因素是成功定律之钥。
- 29、如果你的言词能深得人心的话，就一定能成为能干的推销员。
- 30、好的决心必须以行动来贯彻，没有行动，好的决心没有任何意义。
- 31、含泪播种的人一定能含笑收获。
- 32、忍别人所不能忍的痛，吃别人所别人所不能吃的苦，是为了收获得不到的收获。
- 33、怕苦的人苦一辈子，不怕苦的人苦一阵子。
- 34、世上没有绝望的处境，只有对处境绝望的人。
- 35、每一发奋努力的背后，必有加倍的赏赐。
- 36、一个能从别人的观念来看事情，能了解别人心灵活动的人，永远不必为自己的前途担心。
- 37、留着老客户。这要比增加一个新客户便宜许多倍。
- 38、服务理念第一条：客户永远是对的；第二条：如果客户错了，请参照第一条。
- 39、宁可丢钱，也不要丢掉信任。我最怕的一件事就是当人拿到我的产品检查时发现是劣质的。
- 40、告诉你的客户你有多么好，不要跟他说你的竞争对手有多坏。还没有人从诋毁别人中取得长期竞争优势。

41、世界上那些最容易的事情中，拖延时间最不费力。

42、欲望以提升热忱，毅力以磨平高山。

43、最成功的几家公司，总是将客户服务摆在产品服务的前面。

44、人的结构就是相互支撑，“众”人的事业需要每个人的参与。

45、当你感到悲哀痛苦时，最好是去学些什么东西。学习会使你永远立于不败之地。

46、付太多钱是不聪明的，但付太少钱更糟糕。你付得太多，失去的可能是一些钱；但你付得太少的话，可能全部丢掉，因为你买来的东西不能完成它应该完成的任务。

47、还没有任何人在和客户的吵架中获胜。

48、昨晚多几分钟的准备，今天少几小时的麻烦。

49、一个简单的接待比一个详细说明书要好。

50、即使赠品是一张纸，顾客也是高兴的。如果没有赠品，就赠送“笑容”。

51、忠诚于客户比忠诚上帝更重要。你可以欺骗上帝一百次，但你绝对不可以欺骗客户一次。

52、人格的完善是本，财富的确立是末。

53、当你感到悲哀痛苦时，最好是去学些什么东西。学习会使你永远立于不败之地。

54、世界上那些最容易的事情中，拖延时间最不费力。

55、人生伟业的建立，不在能知，乃在能行。

56、怕苦的人苦一辈子，不怕苦的人苦一阵子。

57、不要反失败归咎于他人——承担责任是完成事情的支柱点，努力工作是成事的标准，而完成任务则是你的回报(金钱不是回报——金钱只是圆满完成的一个附属品)。

58、追踪、追踪、再追踪——如果要完成一件推销需要与客户接触5至10次，那你不惜一切也要熬到那第10次。

## 销售人员励志语录句篇六

1)人在职场应该是一个扁豆，任何人怎么踩，结果还是一样，扁的。

2)失败的是事，绝不应是人。

3)忘记今天，对明天说，明天，你好!

4)不宽恕众生，不原谅众生，是苦了你自己。

5)如果你的生活已处于低谷，那就大胆走。因为你怎样走都是在向上。

6)做自己生命的主角，而不是别人生命中的看客。

7)我不去想是否能够成功，既然选择了远方，便只顾风雨兼程!

8)想要梦想实现，就先要从梦中醒来。

9)如果你不想做，你可以找一个理由，如果你肯做，你也可以自己找一个方法。

- 10) 我相信，梦里能到达的地方，总有一天，脚步也能到达。
- 11) 不希望日后前途迷惘，只求日后回想，荡气名扬。
- 12) 最怕的东西，最应该去突破。
- 13) 什么是浪漫?就是明知她不喜欢你，依然送朵玫瑰花给她。什么是浪费?就是明知她喜欢你，还送朵玫瑰花给她。
- 14) 只要你保持微笑，生活就会向你微笑!
- 15) 不要因为众生的愚疑，而带来了自己的烦恼。不要因为众生的无知，而痛苦了你自己。
- 16) 人生总是很累的，你现在不累，以后就会更累。
- 18) 在难过的时候，不要忘记自己还要前进!
- 19) 你始终不属于我，属于我的只是我自己。
- 20) 人之所以活得累，是因为放不下架子撕不开面子解不开情结。

## 销售人员励志语录句篇七

1. 只有找到了与顾客的共同点，才可能与他建立关系。销售就是建立关系，建立人脉。
2. 小事情就是一切，煮熟的鸭子为什么会飞掉?是你的细节失败了，让顾客不爽了。
3. 销售不变的法宝——多听少讲，多问少说;服务的最高境界——发自内心，而不是流于形式。
4. 所有的一切事物，都要学会去链接。情感的关系大于利益

关系和合作关系，要与顾客有深层次的情感交流。

5. 顾客买的不仅是产品本身，更买产品相应的及额外的服务。

6. 随时随地都在销售，把销售变成一种习惯。成长永远比成功重要，你可以不在销售中成交，但你不可以不在销售中不成长。

8. 生活也是如此，人生路上，留一点遗憾在生活中，也许比完美更觉得美！佛语，天地本不全，人间便不可能完整，也算是对不完美的缺憾，一种自我安慰吧！佛且这么说，何况我们人呢！

9. 心急难吃热豆腐，浮躁难得真幸福；追求一定要专注，浮沉才会你做主；不畏艰难不怕苦，人生路上迈大步；勤勤勉勉，实实在在得幸福。

10. 销售等于收入。这个世界上所有的成功都是销售的成功。当你学会了销售和收钱的本领时，你想穷都穷不了。

11. 做业绩千万不要小看每个月的最后几天，这好比是米长跑，当你跑完米时，最后的米犹为重要，最后几天是最容易创造奇迹的时刻。

12. 谁是未来十年里的成功者，狮子一样的野心，老虎一样的活力，牛一样的勤奋，十年至少经历三到五次，巨大挫折而依然站立！恭喜您！这就是您！

13. 世上最重要的事，不在于我们在何处，而在于我们朝着什么方向走。

14. 若不给自己设限，则人生中就没有限制你发挥的藩篱。

15. 贫穷是不需要计划的，致富才需要一个周密的计划——并

去实践它。

16. 心就是一个人的翅膀，心有多大，世界就有多大。

17. 销售是信心的传递，情绪的转移，体力的说服；谈判是决心的较量；成交是意志力的体现。

18. 力不致而财不达，收到的钱才是钱。

19. 当你学会了销售和收钱，你不想成功都难。

20. 销售员必备的乞丐精神——面对“顾客”首先微笑，每天被拒绝多次还是一如既往。

21. 拒绝是成交的开始。销售就是零存整取的游戏，顾客每一次的拒绝都是在为你存钱。

22. 顾客是最好的老师，同行是最好的榜样，市场是最好的学堂。取众人之长，才能长于众人。

23. 销售是从被别人拒绝开始的。

24. 一定要给顾客讲有含金量的东西，一定要学会创造价值，为顾客创造他需要的价值。

25. 如果我们做与不做都会有人笑，如果做不好与做得好还会有人笑，那么我们索性就做得更好，来给人笑吧！

26. 人生求乐的方法，最好莫过于尊重劳动。一切乐境，都可由劳动得来，一切苦境，都可由劳动解脱。

27. 没有卖不出的产品，只有卖不出产品的人；没有劈不开的柴，只是斧头不够快；不是市场不景气，只是脑袋不争气。

28. 看自己的产品就像看自己的孩子，怎么看怎么喜欢。热爱

自己，热爱自己的产品，热爱自己的团队，热爱顾客。

29. 要从信任、观点、故事、利益、损失、利他六个方面，创造让顾客不可思议、不可抗拒的营销方案。

30. 你永远没有第二次机会给顾客建立自己的第一印象。

31. 人脉就是钱脉，人缘就是财源，人脉决定命脉。

32. 敢想更要敢干，想干更要会干；有为有位有薪水，口水汗水换薪水；相信自己，相信团队，行动吧！

33. 竞争颇似打网球，与球艺胜过你的对手比赛，可以提高你的水平。

34. “人”的结构就是相互支撑，“众”人的事业需要每个人的参与。

35. 感激伤害你的人，因为他磨练了你的心志；感激蔑视你的人，因为他觉醒了你的自尊；感谢欺骗你的人，因为他增长你的智慧；感激遗弃你的人，因为他教会了你该独立。

36. 因为熟练，所以专业；因为专业，所以极致。只有专业才能成为专家，只有专家才能成为赢家。任何顾客都不会和业余选手玩，因为他们深知业余没有好结果。顾客永远只相信专家，专家代表权威和被信任。

37. 如果我们做与不做都会有人笑，如果做不好做得好好会有人笑，那么我们索性就做的更好，来给人笑吧。

38. 只有不断找寻机会的人才会及时把握机会。

39. 没有人富有得可以不要别人的帮助，也没有人穷得不能在某方面给他人帮助。

40. 成功的法则极为简单，但简单并不代表容易。
41. 命运给予我们的不是失望之酒，而是机会之杯。因此，让我们毫无畏惧。
42. 在这个世界上取得成就的'人，都努力去寻找他们想要的机会，如果找不到机会，他们便自己创造机会。
43. 你可以选择这样的“三心二意”：信心恒心决心；创意乐意。
44. 如果不能打碎心中的四壁，即使给你一片大海，你也找不到自由的感觉。
45. 与其临渊羡鱼，不如退而结网。
46. 推销产品要针对顾客的心，不要针对顾客的头。
47. 销售等于帮助，一切成交都是为了爱！爱他就成交他吧！收到钱是帮助顾客的开始。
48. 当一个人先从自己的内心开始奋斗，他就是个有价值的人。
49. 没有一种不通过蔑视忍受和奋斗就可以征服的命运。
50. 自己要先看得起自己，别人才会看得起你。
51. 一个能从别人的观念来看事情，能了解别人心灵活动的人，永远不必为自己的前途担心。
52. 处事不必求功，无过便是功。为人不必感德，无怨便是德。
53. 任何准客户都是有其一攻就垮的弱点。
54. 积极的人在每一次忧患中都看到一个机会，而消极的人则

在每个机会都看到某种忧患。

55. 销售随机性很大，没有一成不变的模式可去遵循。

56. 成功需要成本，时间也是一种成本，对时间的珍惜就是对成本的节约。

57. 成交只是一个开始，成交之后建立一个恒久的关系，你永远都是我的。

58. 没有什么事情有象热忱这般具有传染性，它能感动顽石，它是真诚的精髓。

59. 没有一种不通过蔑视、忍受和奋斗就可以征服的命运。

60. 依赖感大于实力。销售的%都在建立信赖感，%在成交。

61. 成功的信念在人脑中的作用就如闹钟，会在你需要时将你唤醒。

62. 一流推销员——卖自己；二流推销员——卖服务；三流推销员——卖产品；四流推销员——卖价格。

63. 销售时传递给顾客的第一印象：我就是你的朋友，我今天与你见面就是和你交朋友的，所有顶尖高手都是会把客户当家人的人。

64. 对待老顾客要像对待新顾客一样的热情，对待新顾客要像对待老顾客一样的周到。

65. 销售是信心的传递，谈判是决心的较量；销售就是建立感情，销售就是获取信任。

66. 顾客买的更多的是种感觉——被尊重、被认同、放心。

67. 成功需要成本，时间也是一种成本，对时间的珍惜就是对成本的节约。

68. 推销必须有耐心，不断地拜访，以免操之过急，亦不可掉以轻心，必须从容不迫，察颜观色，并在适当时机促成交易。

69. 人生处处有风景，不管你经历了多少挫折，承受了多少痛苦，只要拥有坚定的信念，你就成为人生路上最美的风景。

70. 成功决不喜欢会见懒汉，而是唤醒懒汉。

71. 凡事要三思，但比三思更重要的是三思而行。

72. 顾客后还有顾客，服务的开始才是销售的开始。

73. 做对的事情比把事情做对重要。

74. 行动是成功的阶梯，行动越多，登得越高。

75. 当一个小小的心念变成成为行为时，便能成了习惯；从而形成性格，而性格就决定你一生的成败。

76. 一个有信念者所开发出的力量，大于只有兴趣者。

77. 当你明了成功不会造就你，失败不会击垮你，平淡不会淹没你时，你就站在生命的最高。

78. 心量狭小，则多烦恼，心量广大，智慧丰饶。

## **销售人员励志语录句篇八**

1、换位思考是有效沟通的唯一法宝。

2、大家好，才是真的好。

- 3、多见一个客户就多一个机会。
- 4、一辈子专心做一件事情。
- 5、团结一致，再创佳绩。
- 6、每天多卖一百块!
- 7、众志成城飞越颠峰。
- 8、风起云涌，人人出动。
- 9、用做事业的心态去做销售。
- 10、成功决不容易，还要加倍努力!
- 11、职业道德比能力更重要。
- 12、永不言退，我们是最好的团队!
- 13、含泪播种的人一定能含笑收获。
- 14、团结一心，其利断金。
- 15、制造须靠低成本，竞争依赖高品质。
- 16、做对的事情比把事情做对重要。
- 17、人们买的不是东西，而是期望。
- 18、永不言退，我们是最好的团队。
- 19、不绷紧质量的弦，弹不了市场的调。
- 20、抱怨事件速处理，客户满意又欢喜。

- 21、一个推销员的个性，是他最大的资本。
- 22、宁可模仿别人做得好，也不自己做得差。
- 23、挫折其实就是迈向成功所应缴的学费。
- 24、人脉就是钱脉，人缘就是财缘，人脉决定命脉。
- 25、道路是曲折的，“钱”途无限光明！
- 26、成功决不喜欢会见懒汉，而是唤醒懒汉。
- 27、每一发奋努力的背后，必有加倍的赏赐。
- 28、忠诚合作、积极乐观、努力开拓、勇往直前。
- 29、靠山山会倒，靠水水会流，靠自己永远不倒。
- 30、任何的限制，都是从自己的内心开始的。
- 31、失败与挫折只是暂时的，成功已不会太遥远！
- 32、主动出击，抢得先机，活动有序，提高效率
- 33、欲望以提升热忱，毅力以磨平高山。
- 34、环境不会改变，解决之道在于改变自己。
- 35、本周举绩，皆大欢喜，职域行销，划片经营。
- 36、世上没有绝望的处境，只有对处境绝望的人。
- 37、重视合同，确保质量：准时交付，严守承诺。
- 38、回馈客户，从我做起，心中有情，客户有心。

- 39、快乐工作，心中有梦，齐心协力，再振雄风。
- 40、攻守并重，全员实动，活动目标，服务导向。
- 41、观念身先，技巧神显，持之以恒，芝麻开门
- 42、没有完不成销量的市场、只有完不成销量的人。
- 43、即使是不成熟的尝试，也胜于胎死腹中的策略。
- 44、积极思考造成积极人生，消极思考造成消极人生。
- 45、身为一名推销员，没有比完成一笔好交易更快乐的事。
- 46、客户满意，人脉延伸，良性循环，回报一生。
- 47、昨晚多几分钟的准备，今天少几小时的麻烦。
- 48、没有什么事情有象热忱这般具有传染性，它能感动顽石，它是真诚的精髓。
- 49、如果你希望成功，以恒心为良友，以经验为参谋，以小心为兄弟，以希望为哨兵。
- 50、一次性就将事情做对。
- 51、择善人而交，择善书而读，择善言而听，择善行而从。
- 52、一个人最大的破产是绝望，最大的资产是希望。
- 53、世界上那些最容易的事情中，拖延时间最不费力。
- 54、没有人富有得可以不要别人的帮助，也没有人穷得不能在某方面给他人帮助。

55、积极者相信只有推动自己才能推动世界，只要推动自己就能推动世界。

56、如同磁铁吸引四周的铁粉，热情也能吸引周围的人，改变周围的情况。

57、凡真心尝试助人者，没有不帮到自己的。

58、当一个人先从自己的内心开始奋斗，他就是个有价值的人。

59、自古成功在尝试。

60、当一个小小的心念变成为行为时，便能成了习惯；从而形成性格，而性格就决定你一生的成败。

61、推销产品要针对顾客的心，不要针对顾客的头。

62、一滴蜂蜜比一加仑胆汁能够捕到更多的苍蝇。

63、坚韧是成功的一大要素，只要在门上敲得够久、够大声，终会把人唤醒的。

64、没有一种不通过蔑视、忍受和奋斗就可以征服的命运。

65、如果我们做与不做都会有人笑，如果做不好与做得好还会有人笑，那么我们索性就做得更好，来给人笑吧！

66、成功的信念在人脑中的作用就如闹钟，会在你需要时将你唤醒。

67、不要等待机会，而要创造机会。

68、事实上，成功仅代表了你所工作的1%，成功是99%失败的结果。

69、苦想没盼头，苦干有奔头。

70、忍耐力较诸脑力，尤胜一筹。

71、两粒种子，一片森林。

72、当你感到悲哀痛苦时，最好是去学些什么东西。学习会使你永远立于不败之地。

73、你可以选择这样的“三心二意”：信心、恒心、决心；创意、乐意。

74、每一分每一秒做最有生命力的事情。

75、成功决不喜欢会见懒汉，而是唤醒懒汉。

76、如果伞兵永远不从飞机上跳下去，那么他永远治愈不好恐高症。

77、大多数人想要改造这个世界，但却罕有人想改造自己。

78、一个有信念者所开发出的力量，大于99个只有兴趣者。

79、不是境况造就人，而是人造就境况。

80、只要路是对的，就不怕路远。