

最新保险公司演讲比赛演讲稿(精选8篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

保险公司演讲比赛演讲稿篇一

大家上午好，我今天演讲的题目是“合规从你我做起” 合规，通俗的讲就是合乎规范，考试不作弊是合规；开车遵守交通规则是合规，我们在工作中按照要求，恪尽职守更是合规，包括今天我们大家安静地坐在这里听演讲，也是合规的表现，它无所不在的渗透在我们的现实工作和生活当中。古人云，“不以规矩，不成方圆”，合规能够规范员工的行为，合规能够提高工作的效率，合规能够让公司更加健康、稳定的发展，对于我们农业保险公司来说，合规的意义和作用不言而喻。可以说，合规文化贯穿于我们安华发展的方方面面，贯穿于我们工作生活的方方面面，合规就在你我身边。

今天我们所在着力构建的安华公司的企业文化，如果缺失合规文化这一关键一环，那么带来的不仅仅是我们企业文化的缺失，更重要的是让我们一直坚持的稳健经营没有了立足点，健康发展丧失了可持续性！那么将合规真正升华成一种文化，成为每个安华人的习惯和信仰，是我们规范操作行为之必然，是提升管理水平之必然，也是保证我们安华事业大发展的坚实基础。要始终坚持将合规的观念和意识渗透到每个员工的理念中，使每位员工充分认识到合规经营绝不仅仅是合规部门或者合规人员的事情，它与保险机构的各个流程、各个工作环节和每个员工都息息相关，使之形成大众性的合规文化，并在这种文化的熏陶下合规经营。只有这样才能达到全员合规、人人合规，才能有效控制合规风险，确保保险经营不偏离目标，实现经营价值的最大化。

从我自身的工作角度来讲，我是一名出纳员，我每天在工作中严格遵守财经纪律，按章办事，作好收支凭证单据的填写、多种原始和记帐凭证的复核工作。每天我都会按时的将保费上划，清点库存，严格遵守我公司“收支两条线”的财务要求。我把合规管理的工作要求铭记在心，并且努力用自己最平常最真实的行动遵守公司的合规管理，从小事做起，从自身工作做起。

万丈高楼平地起，虽经风雨而岿然不动，是因为地基牢固。而安华事业大厦的拔地而起，历经风雨而面无惧色，更需要我们大家的共同付出和合规文化的深入人心。相信在同业竞争激烈、机遇与挑战并存的今天，我们安华的员工，不论你身处哪个岗位，工作在哪个地方，只要不断学习，不断提高自身理论水平和业务素质，用自己的实际行动，用高尚的人品和操守，用实实在在的人生，肩负起自己的责任，就能为安华事业贡献自己一份的力量。

我相信，平凡的一滴水也会折射出太阳的光辉，平常的一块砖也会垒起万丈高楼，最后我想说的一句话就是，合规从你我开始，共同努力，希望就在前方。谢谢大家！

保险公司演讲比赛演讲稿篇二

大家好！我是来自太平人寿保险公司保费部的，很高兴能和大家相聚一堂，共同学习，互相交流，共同进步，今天我演讲的题目是《用心服务，挑战自我，与太平共成长》。

年前，在一个偶然机会中，我结识了太平人寿。沉下心来仔细了解，我才知道，中国太平人寿保险公司属于央企，其精英汇集的员工队伍、严密科学的管理制度、透明、公平、公正、公开的晋升机制以及骄人的业绩使其成为当之无愧的保险业界的一面旗帜。于是，我义无反顾加入到了这个充满激情的温暖大家庭里。

一路走来，亲眼目睹太平人寿多次在逆境中业绩在同业中遥遥领先，许多人在这里实现了自己的人生价值和人生理想，而太平人寿高度的社会责任感和管理层的超前理念无不让它享有良好的口碑。因此，我庆幸，我选择成为了一名太平人，我珍惜，我是太平人。

来到太平人寿年多了，在这多天里，我学到了不少生活和工作的道理，自己的交流沟通艺术和谈判技巧也得到了大的提高。在日常工作中，我秉承“一切为了客户、为了一切客户”的理念，随时保持亲切的微笑来面对客户，对客户的诉求总是不厌其烦的作好解释，对自己能够解决总是以最快速度办理，自己不能办理的第一时间向上级请示，严格按照领导的指示进行及时处理，以极强的亲和力和优质的服务赢得了客户的信任。还记得有一次，患着感冒的我拖着疲惫的病体回到家，坐在沙发上习惯性的整理今天的资料，却发现一位客户保单上的姓名与身份证的姓名有一个字不吻合，因为第二天有其他事情不会到公司，为了尽快为客户办理好业务，我立即打电话告知客户，让他马上赶到公司，自己也马上打车回到公司。等将所有资料更正完，已到了华灯初上的夜晚，我的一丝不苟的认真负责的精神深深的感动了客户。工作中这样的例子数不胜数，我也因为出色的表现多次受到领导和同事普遍赞赏。

当前，我们都处在一个充满机遇的好时代，也都处在一个竞争激烈的坏时代。但是，优秀的人总是善于抓住机遇，迎接挑战并战胜自我，取得新的突破。今年已经过去了一大半，总公司和分公司领导都对我们的工作给予了充分的肯定，也提出了新的要求和希望。在这样的背景下，我将严格按照公司“抓创新、抓客户、抓服务”的目标，着力提升“管理能力、创新能力、服务能力、协同能力”等四大能力，用心服务，真诚沟通，挑战自我，以高度的团队意识与伙伴们默契配合，共同推动业绩的节节攀升。

朋友们，“长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。”没有比人

更高的山，没有比脚更长的路。

让我们携起手来，共同努力，让我们的社会更加太平，让每个家庭都拥有太平，让每一个人一生太平，用我们的倾情服务把爱洒满人间，让太平的阳光照耀在祖国九百六十万平方公里土地的每一个角落！

谢谢大家！

保险公司演讲比赛演讲稿篇三

每一天晨会控制在30分钟以内，公司全员参与，包括后勤和老总。晨会流程，每一天有值日主任，负责检查公司各岗位的卫生和同事的衣着打扮是否得体，不合格按照公司的标准处罚，在我们公司叫”成长赞助”，流程背诵企业的价值准则，唱歌和跳舞，还有故事分享，鼓励同事表达自我》。

步骤/方法：

各位优秀的主管，各位精英伙伴！大家早上好！寿险营销，不一样于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下方让我们用热烈的掌声欢迎_经理为我们做这天的敬业时光！

俗话说，有志者事竟成，付出就有收获！下方让我们共同关注昨日有哪些伙伴收获了丰硕的果实！掌声有请_伙伴带领我们进入这天的喜讯报道！

增员靠风气；环境靠人气；业绩靠士气；成功靠志气！下方就让我们用收展部特有的方式欢迎_老师为我们做这天的业务推动！龙的呼唤！

让我们用疯狂的掌声感谢_老师！寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，完美的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为明天中国人寿华彩四溢的太阳。期望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天，！

在春风拂面的四月，分秒必争的四月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里？接下来，有请我们的领航人_x作政令宣达，掌声有请！

伙伴们，箭在弦上不得不发！让我们共同努力共同奋斗！最后共同见证胜利时刻的到来！

这天的一次晨会到此结束，请各组召开二次晨会！

保险公司演讲比赛演讲稿篇四

我是来自中国xxx人寿保险股份有限公司巴州支公司的xxx□首先感谢团委举办这次活动所创造的机会及公司给予我的信任，让我有缘面对这么多朋友，告别校园时代至今已有八个年头，想来真是弹指一挥间，从小到大我评价自己是一个有着许多好奇心和梦想同时又用心的人，因此，今天我给大家分享的题目 就叫用心追逐，放飞梦想。

可能每个朋友的心里都会有这样的想法，如果时间能够倒流回某一个阶段，我如何从新开始，假如真有这种可能的话，我想我会从92年开始。

92年，我的高考成绩离本科院校的录取分数线差一点距离，本想重整旗鼓，但父母似乎对我失去了信心，因为在这之前我已经重整了两次，那个时候对一纸文凭的追求是一种潮流，现在想来，这种单纯对文凭的追求不免有些不合时宜，但在求职过程中，尤其是一些竞争激烈的岗位，对学历的要求依然是一个门坎，这似乎是一种证明。不过，我想告诉朋友们

的是最好的证明是在现实中去用心成长，在不断成长的过程中去触摸你的梦想，一纸文凭可能是一份职业的叩门砖，而生活的大门却要我们用心灵来开启。95年大学毕业，因为客观原因，我和同学们没有机会进入当时梦寐以求的塔石化炼油厂，不过，幸运的是另外一扇大门向我们打开——南疆一座新成立的股份制小炼油厂，仰望厂区上方的灿烂星空，心情是那样激动，毕竟，我可以养活自己了，和第一次找到工作的朋友们一样，心情简单而又快乐。

在这里，我用心珍惜每一个实践机会，因为用心，我全身心地带领工友废寝忘食地安装设备、起草开工方案、绘画工艺流程图纸、进行员工理论培训，因为用心，厂领导给予了我更多的信任和支持，从最初的一名普通工人到车间主管，从工艺技术员到生产技术部部长。因为用心，平凡而单调的生活显得多姿多彩，空旷的戈壁滩赋予了我个性上的一种从容和豁达。一年半后，为了选择另外一种生活，我辞职离开炼油厂，回到了库尔勒。

当时我的心情就像李白在《进酒》中所写到的那样，“天生我材必有用，千金散尽还复来”，然而现实生活并没有我想象的那样顺利，由于自己高不成，低不就的心态，近一个月的时间里，我都在家里当“马大嫂”，以缓释我心中的一种愧疚感，当母亲给我零用钱的时候，我悄悄地抹去只有我自己才看得到的眼泪，记得有一首歌的名字叫《从头再来》，歌词中这样唱到“心若在，梦就在，天地之间还有真爱，论成败，人生豪迈，只不过是从头在来”，这里我要送给朋友们一句话，“在生活中，有一些财富可以用金钱来衡量，而无法用金钱衡量的财富却更加值得我们珍惜”，一个月后，我以一种平和的心态接受了一份月薪只有250元的工作，进入《希望之路》编辑部，每次去外地出差，打工的女友都会去车站送我，并把她的表交给我看时间，有一次，当我在外地给她打电话，当她在电话里欣喜地告诉我用自己的奖金为我买了一块手表时，我却禁不住潸然泪下，后来我这块表和我们编辑出版的《希望之路》一起珍藏，因此，我要深深感谢

我的父母和爱人，因为在我用心面对生活的过程中，也有这样一份爱在支持着我。当朋友们努力跋涉在人生旅途中，不要遗忘了这份爱，它会在你寻找工作的过程中带来一份感动和坚强。同时不要看轻任何一份职业，只要用心，经历本身就是一种财富，因为在希望之路的经历为我后期进入保险行业奠定了坚实的基矗。

8月份我进入当时还在筹建中的中国xxx保险公司，看完一部叫《保险推销人》的书籍之后，我对这个行业充满了信心，公司一开业，我便带着无比的热情投入到工作中，和同事们一起走遍梨城的大街小巷，走入人群中，走到社会中，从事保险行业的生涯中，我用心成长，真诚面对每一位同事和客户，从一名普通的营销人员到业务主管、培训讲师、片区经理、部门经理助理直到现在的客户服务部门负责人，这个行业使我明白个人的价值只有在不断自我激励中提升，在服务企业、服务社会中升华，这个行业让我学会用一颗感恩之心来面对生活，这个行业更让我懂得了爱心和责任的深刻含义，尽管目前有许多人们对这个行业的从业人员有一些偏见，保险行业的信誉受到公众的质疑，但从业多年来，我明白了这个道理，任何一种职业的自豪感和尊严都要靠每一位从业人员去用心维护，要靠自己去努力赢得，同时这个行业是许多想开创自己事业的人们一个很好的锻炼机会，在这个行业里，你可以用心拥抱生活，用自己的汗水去换取金钱、鲜花、掌声和荣誉。当然，寿险行业是属于那些用心成长的人，属于那些不甘平庸和努力奋斗的人，我们始终要明白一个道理，这个世界上没有救世主，只有用心创造生活的人才会真正拥有明天！

最后我为大家演唱一首《创造》来结束我的分享，谢谢大家！

保险公司演讲比赛演讲稿篇五

大家上午好！

我叫xxx是xxxxx处的一位业务员，今天很荣幸有机会代表新人和各位分享我的心路历程。

- 1，时间一定由我自己掌控；
- 3，必须能够有不断的学习成长机会；
- 4，收入可以由自己的努力获得；
- 5，这份工作对社会有贡献；
- 6，它可以让我环游各地。

冲着这样似乎不切实际的目标，我开始寻找适合的工作，于是，我找到了保险公司。

装载着美好和希望，我来到了xxxx区部，对我来说一切都是那么新鲜好奇，刚来到公司我参加了新人培训班，学到了很多基础知识。回到群英部后，得到了我的主管、组训和伙伴们对我的无私帮助，使我备感亲切，在此，我对我的主管李雪梅经理和李文娟经理表示衷心的感谢！同时也感谢所有帮助过我的朋友们！

在展业过程中，由于是新人，我遇到很多困难。我记得跟第一个客户接触，向客户介绍xxxxxxxx条款险种后，得到的是无情的拒绝，我非常失望、沮丧，然而我的主管和组训给予我很多精神上的鼓励和知识的帮助，我按照他们教的办法，多次与客户接触，终于得到了信任，使我迈开了成功的第一步。第一个客户的成功，极大地激励了我的信心，之后我又开发出了一张又一张保单。几个月来我期交保费7.7万元，件数17件，初步实现了自己的梦想。

通过大家的帮助，我由一个对保险一无所知，迷茫无助的人，转变成朝气蓬勃、积极进取的人，xxxx区部的氛围无时无刻都

在激励着我，使我感到青春、主动、进取，要对事认真，对人感恩，对物珍惜。同学朋友也感到我的变化，说我比以前有涵养，又年轻了，这都是在xxxx区部取得的意外收获！

今天的成绩只是迈出了第一步，今后的路还很长，我知道只有制定远大的目标，才能够取得理想的成绩。今年一季度我制定了参加市公司敦煌旅游的目标，决心在一开始就为全年打一场攻坚战，只要我努力了，即使不能实现最终目标，也一定能取得比一般人强的成绩！进入20xxxx精英俱乐部的前辈伙伴们，都是我学习的榜样，我要争取尽快加入精英俱乐部！其实，所有的新人伙伴们都应该有这样的决心，你才能真正树立坚定的信心，在这个行业走得坚定而从容；入司时间长的老伙伴们，你们的客户积累比我们多，让我们很羡慕，但我们会在你们的帮助下，快马加鞭，取得更好的成绩，希望咱们共同进步，咱们的团队，咱们的区部一定能有更好的氛围，产生更多的机会！

我们的工作会遇到不少挫折，但我不会向困难低头，我相信劳动的付出会有报答，我相信最美好的词就是“自信”。从事保险的几个月期间，我每周都给自己定计划，按计划一家家去宣传，每当我签下一张保单，我的心情特别高兴，面对竞争激烈的市场，能得到客户的信任，能给客户带来方便的同时，自己也觉得很充实。

我为自己是一名xxxxxxx人而高兴，我要更加努力学习和工作，用高度的热情，怀着感恩的心去勤奋工作，不断开拓，迎接美好未来！再次感谢领导、伙伴们对我的帮助和支持。祝愿大家新年新气象，取得新收获！谢谢大家！

保险公司演讲比赛演讲稿篇六

我们上午好，我今日讲演的题目是“合规从你我做起”合规，浅显的讲就是合乎标准，考试不作弊是合规；开车遵守交通规则是合规，咱们在作业中按照要求，恪尽职守更是合规，，

包括今日咱们我们安静地坐在这儿听讲演，也是合规的表现，它无所不在的浸透在咱们的实际作业和日子当中。

古人云，“不以规矩，不成方圆”，合规可以标准职工的行为，合规可以提高作业的功率，合规可以让公司更加健康、稳定的发展，关于咱们农业保险公司来说，合规的含义和作用不言而喻。可以说，合规文明贯穿于咱们安华发展的方方面面，贯穿于咱们作业日子的方方面面，合规就在你我身边。

今日咱们地点着力构建的安华公司的企业文明，如果缺失合规文明这一要害一环，那么带来的不仅仅是咱们企业文明的缺失，更重要的是让咱们一直坚持的稳健运营没有了立足点，健康发展丧失了可持续性！

那么将合规实在升华成一种文明，成为每个安华人的习气和信仰，是咱们标准操作行为之必定，是提升办理水平之必定，也是保证咱们安华作业大发展的坚实基础。要一直坚持将合规的观念和认识浸透到每个职工的理念中，使每位职工充沛认识到合规运营绝不仅仅是合规部门或者合规人员的作业，它与保险机构的各个流程、各个作业环节和每个职工都息息相关，使之形成大众性的合规文明，并在这种文明的熏陶下合规运营。只要这样才干到达全员合规、人人合规，才干有用操控合规风险，保证保险运营不偏离方针，完成运营价值的最大化。

从我本身的作业角度来讲，我是一名出纳员，我每天在作业中严格遵守财经纪律，按章办事，作好出入凭据单据的填写、多种原始和记帐凭据的复核作业。每天我都会按时的将保费上划，清点库存，严格遵守我公司“出入两条线”的财政要求。我把合规办理的作业要求铭记在心，并且努力用自己最往常最实在的举动遵守公司的合规办理，从小事做起，从本身作业做起。

万丈高楼平地起，虽经风雨而岿然不动，是因为地基牢固。

而安华作业大厦的拔地而起，历经风雨而面无惧色，更需求咱们我们的一起付出和合规文明的深入人心。

信任在同业竞争剧烈、机遇与应战并存的今日，咱们安华的职工，不论你身处哪个岗位，作业在哪个地方，只要不断学习，不断提高本身理论水平和业务素质，用自己的实际行动，用崇高的人品和操行，用实实在在的人生，肩负起自己的责任，就能为安华作业贡献自己一份的力气。

我信任，平凡的一滴水也会折射出太阳的光芒，往常的一块砖也会垒起万丈高楼，最后我想说的一句话就是，合规从我我开端，一起努力，期望就在前方。

谢谢我们！

保险公司演讲比赛演讲稿篇七

我是来自中国xxx人寿保险股份有限公司巴州支公司的xxx。首先感谢团委举办这次活动所创造的机会及公司给予我的信任，让我有缘面对这么多朋友，告别校园时代至今已有八个年头，想来真是弹指一挥间，从小到大我评价自己是一个有着许多好奇心和梦想同时又用心的人，因此，今天我给大家分享的题目就叫用心追逐，放飞梦想。

可能每个朋友的心里都会有这样的想法，如果时间能够倒流回某一个阶段，我如何从新开始，假如真有这种可能的话，我想我会从92年开始。

92年，我的高考成绩离本科院校的录取分数线差一点距离，本想重整旗鼓，但父母似乎对我失去了信心，因为在这之前我已经重整了两次，那个时候对一纸文凭的追求是一种潮流，现在想来，这种单纯对文凭的追求不免有些不合时宜，但在求职过程中，尤其是一些竞争激烈的岗位，对学历的要求依然是一个门坎，这似乎是一种证明。不过，我想告诉朋友们

的是最好的证明是在现实中去用心成长，在不断成长的过程中去触摸你的梦想，一纸文凭可能是一份职业的叩门砖，而生活的大门却要我们用心灵来开启。95年大学毕业，因为客观原因，我和同学们没有机会进入当时梦寐以求的塔石化炼油厂，不过，幸运的是另外一扇大门向我们打开——南疆一座新成立的股份制小炼油厂，仰望厂区上方的灿烂星空，心情是那样激动，毕竟，我可以养活自己了，和第一次找到工作的朋友们一样，心情简单而又快乐。

在这里，我用心珍惜每一个实践机会，因为用心，我全身心地带领工友废寝忘食地安装设备、起草开工方案、绘画工艺流程图纸、进行员工理论培训，因为用心，厂领导给予了我更多的信任和支持，从最初的一名普通工人到车间主管，从工艺技术员到生产技术部部长。因为用心，平凡而单调的生活显得多姿多彩，空旷的戈壁滩赋予了我个性上的一种从容和豁达。一年半后，为了选择另外一种生活，我辞职离开炼油厂，回到了库尔勒。

当时我的心情就像李白在《进酒》中所写到的那样，“天生我才必有用，千金散尽还复来”，然而现实生活并没有我想象的那样顺利，由于自己高不成，低不就的心态，近一个月的时间里，我都在家里当“马大嫂”，以缓释我心中的一种愧疚感，当母亲给我零用钱的时候，我悄悄地抹去只有我自己才看得到的眼泪，记得有一首歌的名字叫《从头再来》，歌词中这样唱到“心若在，梦就在，天地之间还有真爱，论成败，人生豪迈，只不过是从头再来”，这里我要送给朋友们一句话，“在生活中，有一些财富可以用金钱来衡量，而无法用金钱衡量的财富却更加值得我们珍惜”，一个月后，我以一种平和的心态接受了一份月薪只有250元的工作，进入《希望之路》编辑部，每次去外地出差，打工的女友都会去车站送我，并把她的表交给我看时间，有一次，当我在外地给她打电话，当她在电话里欣喜地告诉我用自己的奖金为我买了一块手表时，我却禁不住潸然泪下，后来我这块表和我们编辑出版的《希望之路》一起珍藏，因此，我要深深感谢我的父母和爱人，

因为在我用心面对生活的过程中，也有这样一份爱在支持着我。当朋友们努力跋涉在人生旅途中，不要遗忘了这份爱，它会在你寻找工作的过程中带来一份感动和坚强。同时不要看轻任何一份职业，只要用心，经历本身就是一种财富，因为在希望之路的经历为我后期进入保险行业奠定了坚实的基础。

97年8月份我进入当时还在筹建中的中国xxx保险公司，看完一部叫《保险推销人》的书籍之后，我对这个行业充满了信心，公司一开业，我便带着无比的热情投入到工作中，和同事们一起走遍梨城的大街小巷，走入人群中，走到社会中，从事保险行业的生涯中，我用心成长，真诚面对每一位同事和客户，从一名普通的营销人员到业务主管、培训讲师、片区经理、部门经理助理直到现在的客户服务部门负责人，这个行业使我明白个人的价值只有在不断自我激励中提升，在服务企业、服务社会中升华，这个行业让我学会用一颗感恩之心来面对生活，这个行业更让我懂得了爱心和责任的深刻含义，尽管目前有许多人们对这个行业的从业人员有一些偏见，保险行业的信誉受到公众的质疑，但从业多年来，我明白了这个道理，任何一种职业的自豪感和尊严都要靠每一位从业人员去用心维护，要靠自己去努力赢得，同时这个行业是许多想开创自己事业的人们一个很好的锻炼机会，在这个行业里，你可以用心拥抱生活，用自己的汗水去换取金钱、鲜花、掌声和荣誉。当然，寿险行业是属于那些用心成长的人，属于那些不甘平庸和努力奋斗的人，我们始终要明白一个道理，这个世界上没有救世主，只有用心创造生活的人才会真正拥有明天！

最后我为大家演唱一首《创造》来结束我的分享，谢谢大家！

保险公司演讲比赛演讲稿篇八

上午好！

今天，是一个喜庆的日子：在你们的大力支持下，经过全体伙伴数月的紧张筹备，经中国保监会批准，太平人寿张家港支公司正式开业了！

首先，请允许我代表太平人寿保险有限公司苏州分公司总经理室，对各位领导、各位来宾、各位朋友光临张家港支公司开业庆典表示最热烈的欢迎！向张家港市政府、苏州保险行业协会、张家港各大银行以及社会各界对太平人寿及张家港支公司的支持和厚爱表示诚挚的感谢！同时我也向参与张家港支公司筹备的全体伙伴说一声：你们辛苦了，太平人寿感谢您！

张家港，这座位于长江下游南岸的港口工业城市，近年来，以经济、社会和谐发展的特色为世人瞩目。xx年，全市人均gdp超过8000美元，财政收入85亿元。在经济快速发展的同时，该市锲而不舍地打造最适宜人居的城乡环境，并成为首批国家卫生城市、全国环保模范城市。xx年又成为“国家园林城市”、“全国环境综合整治优秀城市”，并获得中国人居环境范例奖、全国生态示范区等荣誉称号，初步实现了经济与社会、资源与环境、人与自然相和谐的发展目标。进军张家港保险市场、服务张家港经济发展、造福张家港人民，是太平人寿保险有限公司苏州分公司机构发展战略的重要组成部分。太平人寿保险有限公司张家港支公司从今天起将正式担负起这一光荣而艰巨的使命。

太平人寿历史悠久，1929年始创于上海，1956年移师海外专营寿险业务，是中国近现代史上实力最强、规模最大、市场份额最多的民族保险企业。

xx年11月，太平人寿全面恢复经营国内人身保险业务。公司注册资本金23.3亿元人民币，总部设在上海，目前已在全国16个省、直辖市开设22家分公司和两百余家三、四级机构。

太平人寿以中国保险（控股）有限公司、中保国际控股有限

公司和富通国际股份有限公司为股东。复业以来，太平人寿规范经营，持续创新，连续三年实现跨越式发展，总资产过百亿，赢得了业界和社会各界的广泛赞誉。

xx年和xx年国际权威评级机构惠誉国际[fitch]为连续两次为太平人寿做出bbb+评级，这是国际著名评级机构首次为中国保险企业做出的最高评级。xx年12月，由太平人寿作为主要发起人申请设立的太平养老保险股份有限公司获准开业；“太平人寿”品牌，在新的历史时期，获得了新的内涵，并得以延伸。

xx年1月，太平人寿品牌荣获全球华人竞争力品牌大会评选的“xx年度中国最具影响力保险行业十佳品牌”称号。

自xx年12月29日太平人寿苏州分公司开业以来，一直以社会公众利益为己任，热心公益事业。截止目前为止，太平人寿苏州分公司已累计完成保费近亿元。

我衷心希望，张家港支公司全体同仁能把开业作为创造辉煌业绩的新起点，继续弘扬“用心经营、真诚服务”的公司理念，以“为人们的生活增添祥和与安宁”为己任，在现代化港口城市树立起太平人寿品牌，为太平人寿保险有限公司的发展壮大、为张家港市保险市场的繁荣昌盛、为张家港市的改革开放和现代化建设事业做出应有的贡献！同时我也恳请，张家港市的各级领导和有关部门能一如既往地关心和支持太平人寿保险有限公司在张家港的起步和发展，我们有信心、有能力，与张家港市社会各界和广大人民一道，共同创造更加美好的明天！

凝七十年之专业精神，创新世纪之太平盛世。最后，请允许我用八个字来结束我今天的发言：愿“盛世中国，四海太平”！

最后，祝张家港支公司开业大吉！

祝张家港支公司的全体员工们马到成功！

祝各位领导、各位来宾和朋友们身体健康、工作顺利！

谢谢大家！