

邮政演讲稿 邮政竞聘演讲稿(通用5篇)

演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在现在的社会生活中，用到演讲稿的地方越来越多。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

邮政演讲稿篇一

尊敬的各位领导、各位评委、各位同仁：

大家晚上好！

非常感谢局领导给我这个参与支局长竞选展示自己的机会。首先我自我介绍一下，我叫xxx，31岁，大专学历，20xx年进入xx市邮政局工作，现任次坞邮政所主任。今天我要竞聘的是xx支局支局长。

自20xx年参加邮政工作以来，我曾做过邮政营业员，储汇营业员，报刊分发员，邮政所主任等工作。多年来，我一直致力于做好本职工作，特别是自03年任次坞邮政所主任以来，在各级领导，同事们的关心，支持和帮助下，我们次坞邮政所通过努力，取得了优秀的经营业绩。特别是近几年，每年都超额完成市局下达的计划任务，20xx年我们业务收入计划的完成率达到103.89%，其中三项重点业务中，函件完成101.48%，特快完成100.75%，储蓄完成102.9%，其它各项业务完成情况也良好。

此时此刻，我有机会站在这里参加竞岗演讲，深感荣幸，无论大家对我作出怎样的评价，最终对我作出怎样的结论，我都将衷心感谢各位领导和各位同仁对我的厚爱，信任与支持。

13年前我走进了这支绿色的队伍，从报刊发行员，邮政营业员，储汇营业员，市场营销员一路走来。自20xx年02月起我在邮政支局长，函件分局长，发投分局长这些岗位上又整整磨爬滚打了8年。不同岗位的锻炼，多年从事基层领导的经历，使我学会了组织与协调，策划与营销，关爱与支持，倾心力与尽职尽责。

值得一说的是在胜利街支局这两年来，我深深地感受到黄冈市邮政局领导和同志们勇于创新，敢于超前，乐于争先的工作作风，在“团结、奋进、开拓、创新”的文化氛围中受益匪浅，使我更加热爱邮政企业，热爱我的岗位，树立了为黄冈邮政事业奋斗终身的人生目标。今天，我参与竞聘的岗位是市场部副经理。竞争这一岗位，我认为自己有以下优势：

一是策划活动和组织活动的能力强、政治素质高。日常工作中我积极参与并组织单位组织的各项活动，多次在单位全市性的各种大型活动或会议中担任主持人；无论是在基层、支局、班组；还是在机关，我始终注重自己政治理论知识的学习和意识的改造。能够始终保持坚定的政治立场和较高的政治敏锐性，并带头参加局机关举行的各项活动，并以优异成绩荣获全市邮政部门各类演讲比赛第一名、第二名、第三名和全省邮政部门演讲比赛一等奖。

二是有饱满的工作热情和不服输的敬业精神。组织的教养，培养了我“服从命令听指挥”，具有较强的执行力，为了把贺年卡拓展到乡镇，我采取“五加二”、“白加黑”的工作法。足迹不仅踏遍了团风县的每一个乡镇，而且还是乡镇长的家常客，就是以这种“流血流汗不流泪”和“特别能吃苦，特别能忍耐，特别能战斗”的品质，攻克了一个又一个难关，铸就了政府搭台我唱戏的贺年销售契机，这一年不仅刷新了团风贺卡销售量的历史，而且实现了翻番增长。并在全市邮政部门进行了交流，荣获了殊荣，受到了上级局充分肯定。

三是擅长各种营销活动特别是大客户、大项目的营销协调工

作岗位竞聘稿□20xx年9月调入胜利街支行后，摆在我面前的是网点余额结构非常特殊和复杂，职工劝储高达8408%，网点自然吸储能力严重不足，如何稳定好现有的余额并加速网点自身的发展，是我必须亟待破解的一个难题。一年多以来，在做好客户到期慰留工作和窗口服务的内功基础上，我重点开发市场□20xx年我网点新增代发工资28家、公司业务帐户18家，目前累计代发工资49家，月均代发额750090万元，沉淀资金500余万元；公司业务累计35家，月均余额400余万元；学校新生发卡2500张、中职学生资助卡1500余张、电费绿卡村建设签约850户，目前正在推进禹王电费绿卡村建设，理财业务287万、保险业务509万元，新增短信1353户，与11年同期比都是翻番增长。

四是具有较强的团队协作精神、善于融合团队力量。我认为企业的源泉，在劳动者中，这个源泉的闸门是否能打开，关键是我们所做的一切能不能代表员工的意志，懂不懂员工的感情，会不会调动员工的积极性和创造性，基于这种认识，每到一个岗位，每带领一个新的团队，我都坚持以人为本医生竞争上岗演讲，把员工的利益作为出发点，关心员工的生活，为员工说话办事，实践证明，只要我们尊重人，关心人，爱护人，照顾好你的顾客，照顾好你的员工，那么市场就会对你备加照顾，同时团队的合力也会明显倍增。

多年来的勤奋与努力，使我形成了开拓创新，锐意进取的意识，也是我能够担当市场部副经理这一岗位的有利条件。假如我有幸能竞聘成功，我将不负众望，不辱使命，做到“以为争位以位促为”，并从以下几个方面开展工作，履行好岗位职责，完成好岗位赋予的各种任务。

第一、多思。思想是行动的先导，世上的事只有想不到的，没有做不到。市场部副经理这个岗位虽然是一个配角，但决不能被动的听从安排，要主动的去想，就是如何将上级的决策与本地工作实际结合起来，创新思路，找到工作的切入点，使上级的决策在本地实现工作成效的化，通过数据库建设与

营销，渠道拓展与业务推介，促进业务发展，为企业又好又快发展，夯实坚实基础。

第二、多做。做实事是贯彻领导决策的行动，是发挥领导思想、意志在促进经营发展指挥作用的体现。作为市场部副经理，担当着市场策划、组织协调的职责，就必须深入客户、深入基层，多开展市场调查，多为基层拓展业务市场出招想办法。通过市场调查，知道客户在想什么、需要邮政做什么，把我们的业务与客户的需要结合起来，一方面改善邮政业务产品的功能，使我们的产品更能满足客户的需要；另一方面使客户使用邮政产品达到效益化，使其成为邮政的忠实客户。

第三，多学。社会在突飞猛进，知识在不断更新，市场在千变万化，在这竞争十分激烈的年代，企业要提高竞争实力，个人要提高胜任工作的能力，的途径就是必须多学。通过学习，理解国家的方针政策，把握市场变化的基本规律，了解企业管理的最新动态，紧跟时代的发展步伐，用科学发展观不断充实自己，使自己更加胜任本职工作。

第四，多为。有为才有位，有为就是要敢于担当责任，尽职尽责的做好本职工作。在市场部副经理这个岗位上，一方面我将全力协助和积极配合好经理的工作，共同为做好市场营销工作尽心尽力；另一方面做到不缺位，不掉队，做到工作率先垂范，完成任务力拔。

尊敬的各位领导，各位评委，各位同仁，我知道我年轻，资历浅，经验少，但是正因为我年轻，我好学，我接受能力强，只要大家给我机会，我相信以我的努力，我的工作经验会在工作中不断学习不断丰富起来。竞争上岗有上有下，有进有退，上也好，下也好，一如既往，进也好，退也好，勇往直前。最后我用这么一句话结束我的演讲：“你选择了我，我选择了你，让我们一起风雨同舟，为了黄冈邮政事业美好的明天而努力奋斗吧！”

邮政演讲稿篇二

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！此时此刻，我怀着激动的心情，站在这个挑战与机遇并存，成功与失败同在的演讲台上，我首先要借此机会衷心地道一声“谢谢”！感谢长期以来关心、支持和帮助我的领导和同事们！感谢在座的各位领导、各位评委给予我这次参加公开竞聘的机会。大家的鼓励与支持给了我无比的勇气和信心，让我本着检验、学习、提高的目的走上今天的演讲台，接受组织的挑选！

本人，现年35岁，大专，年参加工作。年至今任邮政支局长，其间，我本着虚心好学的态度，通过多学、多练，不断提高自己的业务素质及业务技能，以扎实的工作态度和优质的服务赢得了领导、同事和用户的好评。年被评为市优秀支局长，年，年连续两年被评为市局年度生产“先进个人”。

1. 忠诚于邮政、热爱邮政事业，爱岗敬业，忠于本职工作。工作中，我始终奉行“用户就是上帝”，是我们的衣食父母，始终坚持做到“微笑服务”，力争为邮政的服务形象增光添彩而不懈努力。因为我知道“服务是邮政的生命”。同时，在工作中，我始终任劳任怨，兢兢业业，坚持做好自己的分内工作。

2. 具有较强的业务素质和较高的业务水平。现时社会，时间就是金钱。为了能快速、准确的为客户办理好各种业务，工作之余的闲暇时间，我会抓住一切机会，多熟悉业务的处理流程，会大大提升用户对邮政支局的满意度。

3. 有良好的人际沟通能力。在工作中我尊重领导，团结同事，能够与同事和睦相处，深得同事们的敬重并能以大局为重，带动同事一起积极发展业务。

4、有团队协作精神。在工作中，我坚持做到识大体顾大局，以企业为重，坚持服从组织的安排。能积极配合局领导把整体工作做到最好。

5、熟悉了解周边情况。掌握了解客户情况，与周边的行政事业单位.....

邮政演讲稿篇三

尊敬的各位领导，同志们：

大家好！

我叫xxx，33岁，中共党员，大专学历。于1995年从事邮政储蓄工作，先后担任过基层储蓄员、综合柜员、营销组组长。现任风险管理员职务，主要负责工作。今天，我参加竞争的是支行支行长一职。能参加这次竞选，我心中百感交集，首先要感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的全体同事对我的帮助和信任；我很荣幸自己赶上了这次挑战自己、展示自己的大好时机，使我有机会争取一个我喜爱且需要我的工作岗位。

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日见丰富，理论知识日益扎实，人也越来越成熟，已具备较高的业务素质和一定的管理经验，我觉得自己有信心也有能力担任一名银行支行行长，能做好应该履行的职责。

这次我竞聘支行长，主要是基于以下三方面的考虑：

一是我有扎实的基层工作经验和娴熟的业务技能。我于1995年从事邮政储蓄工作，从最原始手工填写存单存折直至现在与国际联网，伴随着邮储的每一个成长过程，我一步一脚印地走过来，从基层储蓄员、综合柜员、营销组组长到现在的

风险管理，在每个岗位我都取得了较好的成绩。无论是在组织管理、协调服务还是前台的操作流程，我都积累了较为丰富的经验。我深知一份耕耘，一份收获，在每一份工作中我总是以兢兢业业、勤勤恳恳的态度认真完成领导安排的各项工作，尽最大的努力把工作做到最好，也由于我在工作中认真负责的态度，并且具有较强的组织、沟通、协调及管理的能力，我曾连续获得“表扬个人”“先进个人”“营销能手”等多个称号。从事6年的营销组长这个岗位，在组织、沟通、协调及管理方面让我积累了丰富的经验和心得，并且通过在金融业十几年的亲身体会的发展让我对这个行业有着深刻的见解，对金融风险以及如何把控风险也有着较全面的认识。另外，在多年的工作中，我始终不忘充实自己，坚持实践中学习、学习中实践，完善自己，提高自己。由于我多年来多岗位的磨练练就了我娴熟的业务能力，特别是银行管理方面的知识。这些，都有利于今后工作的展开。我相信这是我竞争诚信支行行长的最大优势，使我能更快、更好地进入角色，顺利地开展工作。

二是我熟知支行长的岗位职责。支行长的岗位职责是重要的，也是包罗万象、非常繁杂的，它既要负责支行的行政管理，又要搞好交叉营销等经营业务，还要考虑支行的发展。支行长工作优劣以及能否开创新局面关键取决于否有一个坚定不移地贯彻了总行方针、政策；是否能积极主动配合全局，勇于创新具有较强组织能力和良好素质修养；是否善于博采众长带领大家团结一致、万众一心、协调工作领导集体。对工作职责的清醒认识和明确定位使我在思想上做好了迎接挑战的准备。重要的是我能够站在全局的角度，全方位地思考问题，并说出自己的想法，也许有利于推进支行的工作发展。

邮政演讲稿篇四

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

高尔基说过：一个人追求的目标越高，他的才力就发展的越快，对社会就越有益处。我很欣赏这句话，多年来一直受这句话的鼓舞和激励，不断的挑战，不断的追求，不断的超越。凭借多年的工作经验和对邮政事业的热爱以及对自己能力的自信，今天我走上台参加邮政科级预备干部的竞聘，相信自己能够担当这一重任。

接下来简单介绍一下我的个人简历和工作情况，以便大家对我有进一步的了解。经综合权衡，我认为我具有以下几点优势：

我思想进步，立场坚定，严格遵守职业纪律，服从党的领导，听从单位安排，廉洁奉公、为人正直。以积极向上的世界观、人生观、价值观指导自己的工作和学习。其次，我出生于一个教师家庭，自幼受家庭氛围的熏陶和影响，培养了我为人正直、与人为善、与人合作、乐观等的优良品质。工作以来，无论在哪个工作岗位上，我都以高度的责任心认真工作，与同事相处融洽，善于激励同事，团结大家一道完成工作任务。

工作以来，我先后从事过邮电储蓄及营业员、邮政股统计员、邮政局主办会计、财务部副主任、综合办主任等工作。这些都是我的经历，也是我的财富，还是快速进入新的工作角色的有力跳板。同时，经过这几年的工作和学习，我已积累了丰富营销经验，并对如何开发市场有自己独到的见解。

在20xx年跨年度邮储竞赛中，个人储蓄净增余额过300万；在20xx年的贺卡开发战役中，已与四家客户签定订制协议，可实现贺卡收入1.5万元，并已与另外三家单位达成定制意向。并与当地国税、地税部门领导多次接触，意欲开发邮政代收税费业务，并达成初步意向。

我性格平和，很容易与人相处，有较好的人际关系。自从参加工作以来，我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以邮局的利益为重，得到了邮局领导及同事的肯定和信任，无论在哪个工作岗位，我都积极沟通、协调各种关系，使各项工作在

良好的氛围中开展，在和谐的环境中完成。尤其是在从事财务和办公室工作六年多时间里，我的管理能力得到了较大提升，并具备了独当一面的能力。这些都为我以后较好的开展工作奠定了基础。

邮政演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位评委：大家下午好！

首先感谢局领导能够给我这次展现自我的机会，同时感谢领导和同事的鼓励与支持，让我有勇气和信心站在这个演讲台上，本着交流、学习和提高的目的，接受组织的考验和挑选。

大家好！此时此刻，我怀着激动的心情，站在这个挑战与机遇并存，成功与失败同在的演讲台上，我首先要借此机会衷心地道一声“谢谢”！感谢长期以来关心、支持和帮助我的领导和同事们！感谢在座的各位领导、各位评委给予我这次参加公开竞聘的机会。大家的鼓励与支持给了我无比的勇气和信心，让我本着检验、学习、提高的目的走上今天的演讲台，接受组织的挑选！

我叫，今年24岁，本科学历，20xx年6月毕业于工业设计系，同年8月进入邮政局工作。进局以来，我先是在开发区支局实习了一个月，充分了解了邮政一线的主要工作和具体流程，随后即被安排到函件局工作。目前主要负责函件局的广告设计、营销方案策划、信息报道、量收系统的录入和综合信息平台系统的录入和维护等工作。参加工作一年以来，承蒙各级领导的培养教育和同事们的提携帮助，使我在思想觉悟、工作能力、业务水平和人际交往上面均有了很大的提高。通过与各个部门的协调与合作，也对邮政的业务板块构成及相关产品有了充分的了解。才有勇气站在这里，竞聘市场营销部营销管理岗和运行保障部综合管理岗。

1、注重学习，充满不断进取的精神。

参加工作以后,我积极参加了省、市局组织的多次集中培训和网络培训,内容涉及贺卡的设计,营销方案的策划、相关系统的使用和维护以及管理方面的相关知识等。并顺利通过各项考试和考核□20xx年6月报名参并取得了宿迁市第一名的成绩。出加了省局组织的dma上岗资格证考试,于对会计专业的兴趣,20xx年6月底报名参加了江苏省会计资格证的考试,现正在积极的备考中,并且有信心能够顺利通过这次考试。

2、熟悉邮政业务,了解国家法规和邮政规章,具有一定管理能力。

这主要得益于,一是三次在校学习的机会,邮电技校、邮电职工中专校、邮政电大,通过在校系统的学习,掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来,大半时间都在生产第一线,1997年走上管理岗位后,在不同的岗位上,积累了一定的管理知识和经验。

3、严谨的工作作风和创造性的业务拓展能力。

我一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭,无论干什么,都把事业放在第一位,责任担在肩上,尽职尽责,埋头苦干。不怕工作任务重,不怕要求标准高,本职工作尽心尽力的干好,上级领导交办的工作,按时保质保量的完成。我先后参与了函件局多家房地产业务的成功策划,并提前为20xx年的贺卡营销工作准备了多个策划方案。

4、我有雷厉风行求真务实的工作作风。

由于职务岗位的不断变化,提高了我对整体工作的驾驭能力。十几年从事邮政管理工作的经历,培养了我办事不拖拉的工作习惯,造就了我惟真、惟实的工作态度。自己在综合信息、分析问题、判断事务、决策指导方面的能力有了明显提高,对于工作我一丝不苟,始终坚持从实践中来到实践中去的工作方法。在处理问题当中我本着理论与实践相结合的原则,慎重地提出

意见和方案,稳妥地实施和推进。

5、良好的人际沟通能力和组织协调能力。

在工作中,我尊重领导、团结同事,能够坚持原则而又不失灵活,处理问题思路清晰,在函件局营造了和谐的工作氛围。在与人沟通上能够懂得换位思考、尊重他人同时不失主见。在这里举一个简单的例子:赵局长来到函件局后,曾多次组织我们到金三角、装饰城等区域发放传单,在发传单的过程中,我不忘进行自家业务的宣传,边发边与商家进行交谈,通过短暂的接触,就成功洽谈了布鲁斯特墙纸和华润漆的广告业务,为局里创收1.6万余元。

6、我具备开拓进取、勇于创新的精神,这是基础。从进局工作那天起,我就时刻以高标准来鞭策、激励自己,给自己制定了一个目标,那就是:无论什么工作,干就要干得最好,我自信自己的能力,任何工作,只要努力奋斗,我就一定能成功!同时,我思想活跃,勤学善思,接受新生事物快,创新意识和超前意识较强,多年来我没有停滞过对思想观念的更新改造,按照与时俱进的要求,时刻提醒自己在经营上要不断寻求新思路,在管理上要不断总结经验,学会了用发展的眼光来看待和解决实际问题。这方面经验的积累和创新是我参加此次竞聘的信心之源 邮政竞聘演讲稿。

8、我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的工作作风。在工作中我能够以诚恳的态度对待人,以相同的标准看待自己和别人,同大家建立了深厚友谊。我十几年如一日,在自己的岗位上兢兢业业,保质保量地完成每一项工作。我重原则、讲党性,一丝不苟地开展工作,同时注重团结同志,从不搞无原则纠纷,也不拉帮结派,德昌全局上下对我的工作业绩和人格品质都有充分的肯定和好评。夸夸其谈不是我的工作作风,求真、务实、创新才是我所追求的永恒主题。对于我今天竞聘的岗位,我深知任务艰巨、责任重大。

二、拟聘后的工作设想:拟聘后的工作设想:

首先对于市场营销部营销管理岗,我有以下几方面的设想

- 1、服从领导安排,积极协助领导开展各项工作
- 2、加强自身策划能力的锻炼,有计划性的进行市场创新性的开发和规划
- 3、统计汇总相关数据,并进行深度的总结和分析
- 4、上传下达,做好领导管理工作的纽带作用
- 5、不断学习,提升自己的综合能力。

对于运行保障部综合管理岗,我有以下几方面的设想

- 5、全面了解邮政的信息设备和信息网络,协助主任做好邮政信息网络的管理工作。

一、严格执行班组规章制度,以制度约束和规范每一名员工。按照金融行业及上级要求,建立健全工作制度,行业道德和生产工作日志档案,记录每名员工的生产表现,目标任务完成情况、业务发展情况等,并定期公布,与每名员工见面,为职工今后晋级、提升,提供原始依据,同时维护班组的正常生产秩序,约束员工行为,做到制度面前人人平等。

二、以企业为家,树立爱岗敬业的典范。一个企业的兴衰存亡都与每一名员工有着千丝万缕的联系。在今后的工作中,作为一名储蓄所负责人,一个班组带头人,毫无疑义地将担当起模范带头作用,无论在爱岗敬业、业务发展、市场营销、技能培训、团结同事等方面,都将是率先垂范。我也会以高标准、高水准来要求每一位员工,同时做好员工的思想工作,牢固树立“企业兴我荣,企业衰我耻”、“企业是我家,兴旺靠大

家”的思想。俗话说,三百六五行行行出状元,我们既然干到了这一行,就应全身心地投入,视自己平凡的职业为生命,在平凡的工作岗位上做出不平凡的业绩,真正带领全体员工做到干一行、爱一行、钻一行,将班组建设成为一个团结的班组,先进的班组。

三、强化民主管理,增强班组的凝聚力。团结就是力量,这已成为众人皆知的道理,一个班组,就是一个小家庭,一个小团体。只有搞好团结,做到真诚待人,以情动人,以行感人,才能做好各项工作。当然,一切要从自身做起,本着与人为善的准则,经常与同志之间保持沟通,努力帮助他们解决实际问题,通过互相关心,互相帮助,实现集体共同进步;另外,通过民主的手段,让同事参与班组的建设,集思广益,既达到提高班组管理建设,又能体现班组对员工合理化建议的重视,正确的参与管理还可以满足员工对社交和心态上的需要,它可以给人一种成就感。从班组管理的艺术中寻求一种平衡,根据每位员工的性格、技术水平等,合理的分配员工的工作,既提高了工作效率,又加强了班组的团结。

四、增加员工的安全防范意识,加强安全防范措施。坚持安全第一,预防为主,严格执行《储蓄管理条例》等有关法律和规定,做到知法、守法,按章办事,尤其要注意资金票款安全,结合南街储蓄所实际,主要应注意以下几点:

- 1、办理储蓄业务必须坚持双人临柜、钱帐分管、章证分管、交叉复核等基本制度,在具体操作中,做到有条不紊,减少差错的发生。

- 2、进出要随手关门以及出纳人员离柜时,要将章证、现金一并锁入保险柜。

- 3、搞好重点部位的监管工作,进出门市内的各类人员要作好登记,以便备查 邮政竞聘演讲稿。

最后要说的是,作为这次竞聘上岗的积极参与者,我希望在竞争中获得成功,实现我更好地贡献于单位服务于顾客的愿望。但是,我绝不会回避失败。不管最后结果如何,我都将一如既往地勤奋学习,努力工作。谢谢大家!