最新化妆品报告 化妆品自查报告(精选7篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。掌握报告的写作技巧和方法对于个人和组织来说都是至关重要的。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

化妆品报告篇一

企业名称：

联系人：

联系电话：传真/手机电子邮箱申报日期：

填写说明

1、填写要实事求是，不得弄虚作假；

2、申请书一律用钢笔/签字笔或电脑打印，字迹清晰、工整、不得涂改；

3、填写附表时如空间不够，可自行附页；

4、申请书封面必须加盖企业公章；

5、该表一式两份（企业公章复印无效）：

企业承诺

1．提供的自查报告审查材料内容均真实有效，如有虚假情况，承担一切法律责任。

2．本单位将严格遵守《中华人民共和国产品质量法》和《中华人民共和国工业产品生产许可证管理条例》等相关法律法规及规章的管理规定。

法定代表人签字：×××

20xx年04月××日

（公章）

化妆品报告篇二

很多追求时尚的年轻人耗费不菲资金买来琳琅满目的化妆品，是为了求美变美，但谁都不会想到自己的肌肤却可能因此受到化妆品的伤害&]生的环境中去，这似乎有点难度。而且这里的工作要求严格，不允许出现错误，否则你将成为众矢之的。我们的工作时间极长，每天工作个小时(早上：0-;0，下午;0-;0，晚上：0 -11：0)。重要是精神上的压力，做不好就会受到责骂，每天长时间的工作没人理解你，不能告诉家长，因为他们本来就不放心，只会让他们担心，自己回家，这有悖初衷。走进大学，我们就不能再是那个凡是依靠父母的人了，我们得成为一个有担当的人。而且大学期间的学费，生活费等这些杂七杂八的费用加起来是一笔不菲的资金。很多的`学生就为了那份工资，所以更不能离开。此次暑假生活让我知道了赚钱的辛苦，明白了父母的不易;同时接触到了社会，也学会了很多学校里学不到的东西。今后我会原离化妆品，好好学习，努力成为专业人才。

1、谨防诈骗;

2、防止克扣工资及加班超时。

中介诈骗有一些非法的中介机构，抓住了大学生缺少社会经验、同时又挣钱心切的心理，收取高额的中介费却不履行合

同;一些不法之徒往往利用大学生社会经验少、轻易相信人的弱点，进行犯罪活动。

1、大学生不能只囿于校园，必须接触社会，了解社会，然而又得提防沾染社会的不良风气，防止走入打工误区。

2、“打工”不能放弃学业。

3、“打工”应擦亮你的眼睛，提高自身素质。

4、“打工”要为“能”动而不为“利”动。挣钱确实也是打工的一个目的，但这不应该只是唯一目的，要找到专业对口的工作。

大学生需要端正心态，正确衡量自己，充分发挥所长，以便为将来积累经验。同时也要解决在打工中所遇到的问题，提高自己的分辨能力和应变能力。

化妆品报告篇三

尊敬的领导：

您好！

对不起，因为我对自己的未来做出了一些计划，目前我的这份化妆品销售的工作，是完全没有在我的计划内的，所以很抱歉，我需要离职了，我很清楚您特别的不想看到我的这份辞职报告，我的业绩一直都是保持在前三的位置，同事们在得知我要离职的消息后，还打趣我说，没了我公司相当于折损了一员“大将”。但是真的没办法啊，我从来没想过要一直做化妆品销售的，现在真的已经到了要需要说再见的时候了。

我当初在找工作的时候，我的朋友们都说我都口才挺不错的，

我可以去做销售，不过可以选择容易上手一点的销售工作，毕竟我也是刚开始工作，肯定需要一份工作去给我锻炼，去让我成长，所以我当初才会选择来到您这的，说白了这份工作对我来说就是一份过度的工作，您能明白我的意思吗？来到这里之后，让我没想到的是，我居然这么快就适应了这份工作，并且是越干越顺手，业绩也是蹭蹭的往上涨着，这让我无比的坚定了自己以后要一直做销售的想法，我在这沉淀了也有这么长时间了，我就开始考虑以后了，我之所以想要离职的原因有以下三点：

1、就是觉得化妆品销售的工资还是过于低了，如果我是一名房地产销售，我做出同样的努力，我的收入肯定是比现在高多了。也就是说换一份工作，我的可能性会更大，可以有更多的机遇。而不是现在在一个舒适圈中工作。

2、就是觉得同事之前太不和睦了，我想应该是因为工作的原因，这份工作让大家有竞争性，客户只会一个，销售有这么多个，自然就是站在对立面的，我觉得这种工作氛围让我太不舒服了。

3、就是现在我的一个朋友，她是在售楼处工作的，现在她那边有职位空缺，然后特意给我留了一个，我也是想着尽快的过去，顺便提一句，她一年下来平均每个月的.工资比我多一半。您说我心动不心动，我也有信心我可以胜任那份工作。

您放心，既然我现在要离职了，我手头的客户，我也会联系好，让她们都由我们公司其他销售接手，不会损失资源的。虽然我对这份工作有着诸多不满意的地方，不过我还是得感谢您给了我这个成长的机会，在这里的成长程度是完全超出我的预期的，说到底还是您栽培的好，这段经历会成为我简历上非常突出的一点，我相信您也会把公司的这一批销售全部培养成精英的，再见。

此致

敬礼！

辞职人□xx

20xx年xx月xx日

化妆品报告篇四

尊敬的企业领导：

您好！

首先感谢您在百忙之中抽出时间阅读我的辞职报告。

我是怀着十分复杂的心情写这封辞职报告的。

自我进入企业之后，由于公司对我的关心、指导和信任，使我获得了很多机遇和挑战。

经过这段时间在企业的工作，我在连锁店学到了很多知识，积累了一定的经验，对此我深表感激。

进入公司已有8个多月的时间，自己所学的不能再工作当做运用。

为此，我进行了长时间的思考，觉得企业目前的工作安排和我自己之前做的职业规划并不完全一致，虽然我的专业很对口，可是我的人生并不对口。

年轻人应该有自己所追求的目标与价值，我不想做一名上班族，拿着微薄的薪水，走完人生最宝贵的青春。

为了不因为我个人原因而影响店面的日常运作，经过深思熟虑之后我决定辞去目前在店面营业员的工作。

我知道这个过程会给您带来一定程度上的不便，对此我深表抱歉。

我已准备好在九月初从企业离职，并且在这段时间里完成工作交接，以减少因我的离职而给企业带来的不便。

非常感谢贵公司各位领导在这段时间里对我的教导和照顾。

在企业的这段经历于我而言非常珍贵。

将来无论什么时候，我都会为自己曾经是企业的一员而感到荣幸。

我确信在企业的这段工作经历将是我整个职业生涯发展中相当重要的一部分。

祝企业领导和所有同事身体健康、工作顺利!再次对我的离职给企业带来的不便表示抱歉，同时我也希望企业能够体恤我的个人实际，对我的申请予以考虑并批准。

此致

敬礼!

申请人□xxx

20xx年xx月xx日

化妆品报告篇五

实习的内容主要是销售化妆品，学习公司的企业文化、销售技巧、团队协作精神、礼仪等各方面的知识。凭着对本公司产品的了解和与其它公司产品的对比，突出本公司产品的优点和公司的良好信誉，积极开拓客户源，向顾客推销产品，

并尽量推销系列产品，完成公司分配的任务。

首先简单介绍一下我的实习单位：本公司位于广州市海珠区，是一家以销售化装品为主的私营销售公司。虽然它的规模不大，只有10几个员工，只有两个营业点，但它却是顾客值得信赖的公司，一直以来在社会上都有很好的口碑。本公司本着始终贯彻执行“顾客的满意是我们永恒的追求”为质量方针。本公司现和多家生产型的厂家直接代理产品，并由专人对来料产品进行质量检验。

如发现有产品不良现象可全数退还给厂家，公司一直坚持“以人为本”的企业经营原则：为科研开发，市场营销，经营管理等领域的高素质人才创造宽松的环境;注重基层员工业务素质的培训，以“加强责任管理，提高品牌意识”为宗旨对员工进行培训。通过对员工的有效激励来充分发挥他们的主动性、积极性和创造性，以最大限度地挖掘员工的潜能，来更好的实现个人目标和企业目标的契合。

公司主营产品或服务：保健品;化妆品;护肤品;洗发水;洗面奶;香水;花露水;口红等。这公司的`经营理念是：质量和服务是经营的重中之重、把顾客放在第一位。 由于有良好的质量加服务，本公司已建立了良好的业务关系。

我在东方丽人化妆品店进行了为期两个星期的实习。这期间公司的同事给予了我热情的指导和帮助，而我也虚心向他们请教学习，把大学所学的知识加以运用，在理论运用于实践的同时，也在实践中更加深刻地理解了以前没有理解透彻的知识。经过这些天的实习，我对公司也有了更深刻的了解，也初步熟悉了销售员的实际操作步骤。更重要的是，这是我踏入社会的第一步，虽然只有两个星期的时间，但是也让我看到了自己的很多欠缺，让我深知出身社会，还需要很多学校里学不到的能力。

虽然已经是大四毕业班的，但对于实际社会工作还是茫茫然

的，毕竟书本上的只是一个概念，具体操作并没有教你。难得的实习机会，我想把它做好。在这段时间学会了一些比较琐碎的事情，但确实体会到了工作的辛酸，觉得自己在学校所学的专业知识严重不足。

不能适应激烈的工作要求，像那些实际操作性极强的工作，我们这些刚出来没什么工作经验，而且本身就没好好学学校的专业课的人来说，根本无法和那些老手相竞争，有时候感觉确实无从下手。虽然说这只是个销售化妆品的公司，但在这实习期间，我从培训到商品的整理以及到产品的现场营销等，都全身心的投入到工作中去。

实习对我来说是个既熟悉又陌生的字眼，因为我十几年的学生生涯也经历过很多的实习，但这次却又是那么的与众不同。它将全面检验我各方面的能力：学习、生活、心理、身体、思想等等。就像是一块试金石，检验我能否将所学理论知识用到实践中去。

关系到我将来能否顺利的立足于这个充满挑战的社会，也是我建立信心的关键所在，所以，我对它的投入也是百分之百的!紧张的两个星期的实习生活结束了，在这两个多月里我还是有不少的收获。实习结束后有必要好好总结一下。

以上是我的实习报告，这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。我们的肩上开始扛着民事责任，凡事得谨慎小心，否则随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不是一句对不起和一纸道歉书所能解决。

化妆品报告篇六

尊敬的领导：

您好！

来到门店从事化妆品销售的工作也已经有五个月了，怀着在销售这样一行业里面做的出人头地的梦想，来到了我们店。在面试的时候，店长看到了我内向的性格，跟我说，在销售和一个行业里面，就是需要放得开自己，要嘴皮子理所，才能够做出好的业绩，店里有员工一个月做出上万的业绩，希望我也能够做到。那个时候我在心里下定决心，要在门店里面改变自己，让自己的性格变得外向起来，并且在一定的时间里面做出业绩，不说上万，至少要达到一半吧。

可惜，现实与梦想总是存在很大的差距。在刚刚上班的时候，门店进来了客户，同事们都是热情地上前为客户服务，问客户需要什么样的产品之类的。可是我却因为不好意思，一直缩在角落。好不容易鼓起勇气上前询问客户，却又因为自己的扭扭捏捏，不仅没有做出生意，还把客户给吓走了。

本来充满了信心，想着在化妆销售这一行业里面做出一个好的业绩，可是却通过这五个月的工作，才发现自己自己是真的不适合这一个行业，不论是性格，还是口才，亦或是意志力……整整五个月的时间，我就只卖出了一盒粉底和一盒面膜。这个业绩真的`是不堪回想，说好的向上万业绩的销售员看齐，可是现实的痛击却让我知道，我连别人的零头都比不上。销售员的工资都是自己的销售业绩挂钩多的，我连续五个月的业绩都是几乎为零，拿着微薄的底薪都不知道能干啊，再者没有为门店带来什么业绩，去拿着门店的工资，我自己心里都觉得不好意思。

想了想，我现在的这个状态，已经被零业绩的显示打的毫无自信心可言了，现在也是绝对不符合门店对员工的要求的，我还是自己主动辞职吧，免得让领导您不好意思开除我，哈哈。

每一份工作，都应该自己去主动学习，自己不去学是没有理

由怪这个岗位学习不到东西的。我先在就是这样，店长为我提供而来这样一个学习的岗位，也是对我抱有很大的信心。可是我在这一个岗位上面，因为自己的能力，不仅不去学东西，还在尸位素餐没给公司带来任何效益，我是没有资格说门店的，我也愧对了店长对我的信任，我很抱歉。

最后，好走好散，祝愿我们门店的化妆品卖得红红火火，门店业绩节节高！

此致

敬礼！

辞职人□xx

20xx年xx月xx日

化妆品报告篇七

尊敬的领导：

您好！从去年xx月到今年xx月，我到公司已有几个月了，在这几个月里，虽然我的工作不是做的特别突出，但是在公司和同事们的帮助下，我也要求自己尽心尽职，每项工作都用自己十二分努力去做，尽管不是特别好，但平心而论，公司的器重，同事们的热情，这真是我第一次工作，也是我遇到的`最好的工作环境。

但是我再三考虑还是写下这封辞职报告。在昨天没有接到调走的通知的时候已经把辞职新写好了。虽然我心里甚是不愿意，但这实在不是我以后所选择的地方了。我到公司到现在每一次都是看到公司对我们的要求，而我们必须认真对待，但是公司有没有想过要想别人做好，自己的责任是先把这些做好，而在去要求别人，现在的xxx和我们以前初来时的感觉

一点都不一样，感觉变了，不是一个真正的大集体，而我看到是人人都在勾心斗角，这也是现在食草堂人员不稳定的原因，他把每个人都当成工具来看待，不服从就会被裁掉，但有没有考虑到别人的感受，这也是我离开的原因。我非常喜欢食草堂，因为我的第一份工作就是食草堂，我把它印入我的骨髓当中的喜欢。当初从武汉回来就是还相信xxx会给我们大家希望，我自己的原因占最大部分，但是自己的能力非常有限，不一定做得让公司感到满意，我只能说声抱歉，请公司原谅！

再一次真诚的感谢公司及同事们对我的关爱！恳请公司接受我的辞职请求！

此致

敬礼！

辞职申请人：

20xx年xx月xx日