

最新企业工作总结 企业团支部工作总结(通用9篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它有助于我们寻找工作和事物发展的规律，从而掌握并运用这些规律，是时候写一份总结了。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

企业工作总结篇一

第一热力公司团支部现有青年39名、团员15名，在过去的一年中在局团委和集团党委的领导下，立足服务青年、服务中心工作、服务社会，开展了丰富多彩而又富有实效的主题活动，不但增强了组织建设也使青年得到了提高，团干部的得到了提升，尤其是在奥帆赛期间的志愿活动，得到了各级领导的认可。福林站也被评为市级青年文明号，继续发挥先锋模范作用。

我们始终把增强团员青年综合素质，满足青年需求，帮助青年尽快成才作为首要任务。

加强政治理论学习。按照学习计划和材料开展“三个一”理论学习，利用网络这一便捷的方式增进联络，提高学习效率，解决了因区域分散，集体学习难以保证出勤的难题，做到随时学习，随时交流。我们在博客中不仅有每个月的理论学习内容，而且针对青年需求和当前工作重点内容，还有管网、锅炉、计算机等方面的知识，很受大家的欢迎。

加强专业技能培训。先后组织了安全培训和服务培训。通过多媒体方式将违章作业案例直观呈现，使广大团员青年增强安全意识、杜绝侥幸心理。请对外服务能手为一线服务岗位青年进行培训，内容包括新条例、供热中存在难题以及如何

处理等，最后还进行了现场礼仪演示，直观生动。安全月期间组织了防火和事故演练，穿插进行了有奖安全知识问答，寓教于乐。在职业技能大赛中，两名青年获得了技师称号。

在今年年初确定的党员发展对象中，有我们团支部推荐的优秀团员两名，目前都已转为预备党员。此外，我们还积极向党支部推荐优秀青年向管理岗位晋升。通过“双推”工作，支部的威信得到了提升，更多优秀青年也得到了发展的机会。

针对青年人喜欢文体活动这一需求，我们组织了一次“青春健身，喜迎奥运”主题活动，包括乒乓球、篮球比赛，场上你来我往，场下也是加油声不断，活动在党支部书记给获胜人员颁奖中达到了高潮。此外，还与兄弟单位设计院进行了篮球赛，加深了友谊，活跃了业余生活。

通过结对子，团干部发挥作用。在文体委员姜涛帮助下，王忠通岗位技能有了很大的提升。组织委员齐兴伟对远程自动监控系统的原理和运行非常熟悉，在他的帮助下莫涛和李腾基本掌握了简单故障排除。李开超作为学习委员为外围青年团员查找资料解决工作中遇到的难题提供了方便。经过争取，公司今年出台新政策，新来的实习生签订导师带徒协议，规定时间经过考核达到相应要求，师傅按每月三百元享受补贴，进一步提高师傅积极性，保证倾囊相授，为年青员工尽快成长增加了养料。

团员青年立足岗位攻克生产中的难题，实施创新创效项目，体现了青年的作用，实现了青年的价值。

青年沙龙技术攻关组也积极发挥作用。在今年新交接的颐中生活家小区设计、安装了自动控制系统，解决了以往手动调节能耗高安全性差的问题。通过使用屏蔽泵解决了6个换热站流量不足，供热效果差和噪音扰民引起投诉的问题，可谓一箭双雕。由齐兴伟负责的远程自动控制系统获得了局青年科技创新一等奖。此外，通过对浮山供热站3、4#炉的改造提高

了锅炉的出力和安全性，在今年供热负荷增加的情况保证了极低温度也能达到供热要求。

作为青年突击队的福林站在今年的技改和调试等工作中发挥了重要作用。今年停热后，为解决因建设原因造成不热问题，他们克服重重困难陆续对k1号楼、宏大路8#、欣宇花园、逍遥二路29#、29#甲等进行了改造，解决了60余户温度偏低问题。k1#楼因回水管道在地沟内，被该处地下泉眼长年浸泡腐蚀严重，经常发生漏水，队长姜涛每次都带头抢修，1米86的个头在只有80公分高的地沟内泡在水里，抢修十分艰难。彻底根治的方案就是将管道移到地下室内。今年夏天经反复做工作，地下室用户终于同意了改造方案。他们克服各种困难终于完成了改造工程，根除了安全隐患。今年供热初期，在做好自己供热区域内充水调试工作基础上，又帮助公司兄弟站队处理多起阀门更换、室内漏点处理等抢修工作，受到了公司领导和同事们的好评，体现了青年突击队在困难面前敢打硬仗的作风。

在举世瞩目的奥运年，团支部紧紧围绕党政中心工作，消除安全隐患，确保安全生产。以“为青春建功，为奥运添彩”为主线，带领全体青年团员扎实有效地开展了青年志愿者服务、组织参加了“飞扬青春，我为奥帆做贡献”，“青春迎奥帆，文明在市政”，抗击浒苔等活动，圆满完成奥帆赛志愿服务。

接到上级团委关于开展“查隐患保安全我为奥帆赛做贡献”主题活动通知后团支部马上向公司领导进行了汇报，争取到领导支持。发动全体团员青年立足岗位、开动脑筋，查找出23处隐患，并制定了解决方案。公司主管生产的副经理组织安全员和生技科等部门的专工对全部查找的隐患和解决措施进行了专题分析，可行的定出实施时间，方案需要完善的进行了补充。目前已解决19处，为公司安全生产4900天贡献了力量。

我们组织了多次志愿活动□20xx年4月30日，距离北京奥运会开幕100天这个特殊的日子，我们组织了“服务的青春”志愿活动，一行五人到中山公园清理园内卫生，以实际行动迎接奥运会的临近。此外，我们组织青年志愿者积极投入厂区美化建设，整理了公司临街的废弃花园，既美化了厂区也为文明社区的建设增添了亮丽的风景。共计平整大约140平米的土地，将周围破损的围栏进行了修补，又用了半天的时间将翻好的地里种植了近百株的月季花。

此外，我们积极参加上级组织的志愿活动，两人报名成为奥帆赛社会志愿者。6名团员参加4月5日局团委举行的“青春迎奥帆，文明在市政”主题活动启动仪式，参与了文明礼仪示范，深入社区敬老院、幼儿园打扫卫生，奉献爱心。，十名团员参加集团团委在汶川大地震后组织的“志愿者在行动”活动，了解了地壳运动原理、地震灾害预防，初步掌握了心肺复苏、止血、包扎转运等急救知识。我支部共有8人报名参加集团团委组织义务献血。6月28日3名团员参加清除浒苔的活动。

在奥帆赛举办期间，两名社会志愿者石常青和李开超克服岗位工作繁忙的困难，发扬“我参与、我奉献、我快乐”的志愿精神，在岗位上以饱满的精神和标准规范的动作圆满完成志愿服务工作。石常青被评为奥帆赛志愿服务城市奖章。此外，共有六名团员担负奥帆赛和残奥帆赛期间井室巡检和安全保障工作，他们克服时间长、工作乏味、风吹日晒、尾气熏人等困难，保证在岗一分钟，安全六十秒，圆满完成安全保障工作。一人被评为集团奥帆安保先进个人。

短短的一年转瞬即逝，美好的回忆却永远难忘：难忘篮球赛场上的同心协力，难忘抢答赛上的争分夺秒，难忘义务劳动时的挥汗如雨，更难忘的是我们这个集体的亲如一家、情深意长。付出的是青春和汗水，收获的是成长和希望。今后的工作中我们将高举科学发展观的旗帜，继续围绕企业中心工作和团员青年成才，扎实工作、突出特色，让团旗在公共

事业发展的大潮中迎风飘扬，让团徽在热电集团传送的暖流中闪闪放光。

企业工作总结篇二

__年已经过去，在这一年的时间中我通过努力的工作，多少也有了一点收获，新年过后，我感觉有必要对自己的工作做一下总结。目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心把明年的工作做的更好。回到总公司的这段时间里，我对自己更深一层的反省一下。下面我对这一年来的工作进行简要的总结。

在唐山分公司的那段时间中，公司领导以及销售总公司给予了我很大的支持和帮助，在王经理和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的努力，各方面均取得了一定的进步。并把唐山分公司正式成立。现在负责人是周伟。通过不断的学习产品知识和销售技巧，对市场有了更深一层的认识。通过不断地跟客户的沟通、交往、寻找需求、发现意向、建立订单!经过大半年的努力，也取得了几个成功客户案例，一些优质客户也逐渐积累到了一些，对市场的认识也有一个比较透明的掌握。在不断的学习产品知识和积累经验的同时，自己的能力，业务水平都比以前有了一个较大的提高，针对市场的一些变化和同行业之间的竞争，现在可以拿出一个的方案应付一些突发事件。

在总公司这段时间里，没有做到最好，有些时候，自己都不知道做些什么事情，只能听王经理的安排，有事情就去做。以后不能这样，自己要有自觉性，自觉学习。

二、工作计划:

自己现在是(代)企业管理公司的负责人，工作中自己时刻明白只存在上下级关系，无论是份内、份外工作都一视同仁，对领导安排的工作丝毫不能马虎、怠慢，在接受任务时，一

方面积极了解领导意图及需要达到的标准、要求，力争在要求的期限内提前完成，另一方面要积极考虑并补充完善。要听从领导的安排。

回顾一下在唐山分公司做销售的这半年多以来，总的来说业绩很不理想，没有创造什么业绩，让我很惭愧。让我感到欣慰的是跑业务中我认识了几个很好的客户，并和他们成为好朋友。销售是一种长期循序渐进的工作，是要时间来决定的！销售经常所说的一个词：水到渠成。怎么就水到渠成了？先要挖那条水沟，然后再去引水。至于怎么挖沟怎么引水，每个人都有所不同。这个过程就是做业务的过程。业绩代表过去，并不是代表过去就没事了。要以过去的不足和问题来鞭策自己，让自己在新的时间里有更好的突破！销售要做，但是要有方法。今年的业绩做了69万，太少了，这都不是一个做销售人员应该有的业绩。自己反省一下。

对于自己现在的位置，如何做好企业管理的负责人，自己还没有想好，有时间找王经理谈谈，谈谈自己如何去做。不能不为公司创造利益。

企业工作总结篇三

1. 公司对安全制度做了进一步完善，结合公司实际情况制定了一系列安全制度及安全操作规程。即：《消防安全管理制度》、《人生安全、生产安全管理制度》、《治安保卫管理制度》、《安全检查管理制度》、《责任事故处理规定》、《各车间机器安全操作规程》、《安全培训制度》等。认真组织学习安全制度和《安全生产法》等有关法律法规，进一步提高员工的安全意识及自我保护意识，公司还科学规划，合理布局，不断改善员工的劳动条件，为员工创造了一个舒适安全的工作环境。

2. 确实加强了对职工的安全教育培训工作，未经教育培训不得上岗，落实好了公司内部安全生产责任，实施了全员安全

宣传教育工作，全公司员工进行了三级安全教育合格后上岗，并建立了安全台帐，经常开展防火，防爆宣传，经常组织义务消防队员演习，建立健全了岗位目标责任制，把安全工作明确分工，责任到人，同厂长，车间主管，组长，员工都签定了安全责任书，奖罚措施配套到位，组织全员检查，隐患整改落实到人，安全检查工作做到了长抓不懈使之规范化，制度化，确保及时发现和消除隐患。对发生事故做到了举一反三严格按照四不放过原则进行处理，把安全事故责任制落实到了车间，班组，岗位，加强了车间安全、卫生承包管理，在全体员工中树立安全第一，预防为主的思想，让广大员工提高了安全思想意识和自我保护意识。

企业工作总结篇四

第一，财务工作距财务管理的要求还有很大的差距。

阳城的财务工作更多的还是会计工作，仅仅停留在事中记帐、事后算帐，对事务发展的预见性不够，不能将工作做在前面，往往是碰到问题解决问题，而不能做到防患于未然；另外，作为财务负责人对企业经营活动的参与不够主动，不能深入的掌握其经营活动的特性，只能是按照公司或领导的要求报送数据、资料，在对企业经营进行分析时往往会将企业实际丢在一边，只是按照理论上的指标去计算、去解释。所以这方面的工作距领导的要求还相差太远。

第二，会计工作中仍有许多待改进之处

去年集团公司财务管理部下发了《大华集团财务管理制度》以及组织我们学习了财政部《会计工作基础规范》，对我们的会计工作提出了具体的要求。但在实际工作中还存在许多不足之处，尤其在一些小问题的执行上不够坚决，在对一些已形成习惯做法的问题处理上，改变起来还有一定困难。

第三，管理工作的形式化、表面化

有很多的日常工作做的还不够细致、深化，往往只拘于形式或停留在表面，没有起到真正的管理作用，对照制度的要求，还存在问题，针对这种管理中存在的问题如何将管理工作做细作深，应是今后工作中的又一重点。

第四，缺乏沟通，对相关信息掌握不到位

财务工作是对企业经营活动的反映、监督，对本部门以外的信息应及时了解，目前部门之间的协作没有问题，就是对财务暂时没用或是不相关的信息、知识没有主动与其他部门进行沟通、了解，到用时都不知该找谁；另外和公司领导的沟通还存在问题，对领导的工作思路及对财务工作的要求还不能完全掌握，以至于使自己的工作有时很被动。

企业工作总结篇五

时光飞逝，日月如梭，不知不觉年终将到。蓦然回首，看着这一年来工作的足迹，实是感叹时间的飞逝，让自己的脚步显得如此匆忙。时光的追赶，不仅让我更成熟了一岁，更能让我体会到了付出的汗水是收获的喜悦。这一年中我在思想上按规章制度严格要求自己，在工作上勤勤恳恳、任劳任怨，在作风上艰苦朴素、务真求实，较好地完成领导和各级部门安排的各项任务。为公司尽心尽力，努力工作，主要情况总结如下：

一、20__年工作总结

从离开学校进入公司以来，到目前为止已经工作差不多一年了，在这过去的一年时间里，回顾一下，觉得自己还有很多不足之处，有很多地方需要大量的学习，但总的来说，这一年是属于我机遇的一年，上有领导的关心和照顾，下有同事的支持和帮助，所以说也算是很丰收的一年。

经过在公司从毕业至今的工作历练，和曾经受过的挫折，毕

业时期的不安稳因素和急躁心理已逐渐平稳下来，并从中学习到了很多专业的技能性知识和做人的基本道理。我非常的感谢公司领导对我的信任、支持以及对我的培养，并且给了我一个很大的空间去尝试和提升自己，我真实的感受到这一年来学到的不仅仅是专业的知识，而更多的是开拓了我的视野，增长了见识。我相信大家在这个公司都会有这样的感受。

通过这一年的工作积累和摸索，对于未来的发展方向也有了一个初步的规划，我个人也慢慢的觉得自己适合在这一行业走下去。

以上是好的方面，差的方面也有不少。刚进公司的时候，由于工作经验的不足、阅历少，情绪波动大，对工作产生很大的影响。有时候没有做到心平气和听取意见，对自己的定位也不太清晰。特别是在看到其他人员陆续离开公司时就更体现了出来。有时没有先考虑大局，直接按照自己的思想主观臆断，结果令自己后悔不已。

通过这一年多的接触和学习，让我对粉末冶金领域的专业性知识有了更加深刻的理解和积攒了一定的经验。这一年，走过的弯路不少，没有更好地去吸收别人的观点和长处以及他人的意见及观点，这和我的性格有很大关系。

在20__年，我会注意这方面的学习和积累，冷静听取意见、有效的吸收，勇于接受批评，看到别人的长处。别人提出的观点和意见应该是经验之积累。对自己的成长绝对是有好处，没有坏处。心态是关键，20__年，新的一年，我将和公司一起努力进步，去适应公司的发展。

二、20__年的个人提升的计划

- 1)对粉末冶金方面的知识进行加强学习理解。
- 2)掌握对模具的设计。

3)抑或是在销售方面发展。

由于我是今年刚毕业，经验严重不足，对管理以及技术方面的知识严重空缺。需向领导和部门经理讨教，虚心学习。

三、20__年希望的锻炼或工作机会

在本职岗位上做好本职的工作，加强本职岗位能力的学习。希望能够在技术或是销售领域多一些锻炼，了解销售和技术支持在公司运营中的关联。尽可能多的与客户沟通，良好的沟通能力是方案设计成败的关键。

四、结束语

我们常为失去机会或成就嗟叹，但往往忘了为现在所拥有的感恩。我们应该认识到老板交付给我们的任务能锻炼我们的意志，上司分配给我们的工作能发展我们的才能，与同事的合作能培养我们的人格，与客户的交流能训练我们的品性。企业是我们生活的另一所学校，工作能够丰富我们的思想，增进我们的智慧。在此我要感谢__，感谢我的同事，感谢在工作上帮助支持我的每个人。

在这里让我学到了很多的东西，使我的专业有了更广阔更牢固的掌握，也丰富了我的知识面，了解其他方面的知识，如一些安全培训，员工制度培训。

人没有办法左右生命的长度，但可以拓展生命的宽度。更重要地是培养了我总结和学习的习惯。在这一年里，公司领导给我的培训和引导：__文化对我的熏陶，沟通的方法技巧，思考思维的方式，方法，为人处事的道理，绩效团队等等使我自己学习了许多，提高了许多，成长了许多。

20__的硕果已丰收，20__的蓝图已展开。在领导的带领下，同事们的'努力下，__公司会越来越强，越来越大，越来越美

好!

企业工作总结篇六

在20__过去的三月份中销售部通过努力的工作，也取得了一点收获，现对销售部的工作做一下总结。

20__年开始当中，坚决贯彻__的政策。学习、制定销售各环节话术，公司产品的核心竞争优势，和市场部共同策划宣传公司的形象、品牌的形象，在各媒体广告里如：广播电台、报刊杂志等，使我们公司的知名度在太原市场上渐渐被客户所认识。

部门全体员工累计发短信三万余条。团队建设方面，制定了详细的销售人员考核标准、销售部运行制度、工作流程、团队文化等。这是我认为我们做的比较好的方面，但在其他方面工作中我们做的还有很大的差距。

从销量上看，我们的工作做的是不好的，销售业绩的确很不理想。客观上的一些因素虽然存在，在工作中其他的一些做法也有很大的问题，目前发现销售部有待解决有主要问题有以下几点：

- 1、销售人员工作的积极性不高，缺乏主动性，懒散，也就是常说的要性不强。
- 2、对客户关系维护很差。客户留资率、基盘客户、回访量太少。一个月的时间里，总共八个销售顾问一天拜访的客户量__余个，手中的意向客户平均只有__个。从数字上看客户是非常少的，每次搞活动邀约客户、很不理想。导致有些活动无法进行。
- 3、沟通不够深入。销售人员在与客户沟通的过程中，不能把我们公司产品的情况十分清晰的传达给客户，了解客户的真

正想法和意图，对客户提出的一些问题和要求不能做出迅速的反应和正确的处理。在和客户沟通时不知道客户对我们的产品有几分了解或接受到什么程度，在被拒绝之后没有二次追踪是一个致命的失误。

4、工作没有一个明确的目标和详细的计划。销售人员没有养成一个工作总结和计划的习惯，销售工作处于放任自流的状态，工作时间没有合理的分配，工作局面混乱等各种不良的后果。

5、销售人员的素质形象、业务知识不高。个别业务员的自身素质低下、顽固不化恶习很多、工作责任心和工作计划性不强，业务能力和形象、素质还有待提高。

在接下来的工作计划中下面的几项工作作为主要的工作来做：

- 1、建立一支熟悉业务，高素质高效率而相对稳定的销售团队。
- 2、完善销售制度，建立一套明确系统的管理办法。
- 3、提高人员的素质、业务能力。
- 4、建立新的销售模式与渠道。
- 5、顾全大局服从公司战略。

提高执行力的标准，建立一支好的销售团队与一个好的工作习惯是我们工作的关键。我们销售部在20__年接下来的工作中有信心，有决心为公司再创新的辉煌！

企业销售部工作总结模板

企业工作总结篇七

经过一年来的材料管理工作，我从思想上、学习上、工作上、工作中存在的不足及今后的打算做以下总结：

一、从思想上

从思想上要端正工作态度，进取。对于自我份内的工作以及领导安排的各项工 作，都要进取认真地去完成，绝不能因为自身的原因而影响工作的顺利进行。要有较强的职责心。俗话说的好：世上无难事，只怕有心人。仅有深刻地领会了这句话的精神，就没有做不好的事情。我一向以来就是用这句话来鞭策自我，在实际工作中，不断完善自我的知识，充分运用现代化的管理方法，努力把自我的工作做得更好。

二、从学习上

充分利用工作的闲暇时间，认真学习《物资管理》，对工作中遇到不会不懂的业务，虚心向相关师傅们请教，有时也会上网查询相关资料。在实际工作中不断提高自我的业务水平，运用处物资管理考核办法，严格规范操作自我的业务。

三、在工作上

在工作上，要遵循科学完整的材料管理制度，合理组织材料的采购、加工、运输、储备、供应、回收和利废，并进行有效的控制、监督和考核，以保证顺利实现材料使用过程的效益。加强材料计划管理。施工项目材料计划是对施工项目所需材料的预测、部署和安排，是指导与组织施工工项目材料的订货、采购、加工、储备和供应的依据，是降低成本、加速资金周转、节俭资金的一个重要因素，是项目材料计划中的重要环节，所以要求全面、及时、准确。对于施工员提请的材料计划以及需要批价的材料，及时报批，未经预算员及经营经理审批的材料计划，坚决拒收，已免给项目部造成严

重的经济损失。

严格材料进场验收制度。材料到场后，要按审批完的材料计划，就其质量和数量进行检查、验收并办理手续。对进场入库材料要严格执行验规格、验品种、验质量、验数量的四验制度，对呆滞积压、质量低劣的材料不予验收；无使用对象的特殊材料不予验收；超储备定额悬殊的一般材料不予验收；成件包装物资要进行抽查，凡质量、数量等与收料单不相符的不予验收。做好进场入库材料的保管工作，减少损失和浪费，防止流失。根据各类材料的特点，采取有效的保管措施，建立健全保管制度。对砂、石等大宗材料的堆放场地要平整，松土要压实，有条件的要搞硬化地面，钢材按钢号、品种、进场顺序分别验收堆放，做到先进先用，采取相应措施做好防渗、防潮、防腐、防火、防老化等工作。现场严格限额领料，坚持节俭预扣、余料还库，收发手续齐全，并记好单位工程台帐，促进材料的节俭和合理使用。旧料按使用价值划分等级，回收利用。已无使用价值的残旧模板、脚手架料、金属配件等都进行回收处理，材料的包装品也应及时回收处理。

四、工作中的不足

长期以来从事材料管理工作，深感工作的繁忙、职责的重大。由于工作繁琐，造成思想上的疲惫，所以，未能到现场深入了解各个工地现场周转材料的供需情景，缺乏足够的专业知识。在今后的工作中，我必须要更加努力学习，做到嘴勤、手勤、腿勤，增强自我的管理水平和业务素质，努力做一名合格的材料管理人员。

五、今后的打算

经过一年来的工作，虽然做出了一点成绩，但在一些方面也存在着这样或那样的问题。在今后的工作中，努力克服缺点，弥补不足之处，加强专业知识的学习，提高自身素质，争取

把各项工作做得更好，与项目部共提高、共成长。

企业工作总结篇八

20__年度销售部在公司统一部署下，以经济效益为中心，以公司利润最大化为目标，对外开拓市场，对内狠抓生产管理、保证质量，以市场为导向，面对今年全球性金融危机的挑战，抢抓机遇，销售部全体人员团结拼搏，齐心协力完成了本年度的销售工作任务，现将本年度工作总结如下：

一、销售情况

20__年我们公司在广州、上海等展览会和专业、销售资源等专业杂志推广后，我公司的建筑牌产品已有一定的知名度，国内外的客户对我们的产品都有了一定的认识和了解。20__年度老板给销售部定下2000万元的销售额，我们销售部完成了全年累计销售总额1950万元，产销率95%，货款回收率98%。

二、加强业务培训，提高综合素质

产品销售部肩负的是公司全部产品的销售，责任之重大、任务之艰巨，可想而知。建立一支能征善战的高素质的销售队伍对完成公司年度销售任务至关重要。“工欲善其事，必先利其器”，本着提高销售人员综合业务素质这一目标，销售部全体人员必须开展职业技能培训，使销售业务知识得以进一步提高。

今年公司添用了网络版速达3000财务管理软件，销售和财务管理可以清晰的及时性反映出来。我们销售人员是在__市科技有限公司的培训下学习成长的，所学习的专业知识和公司内部信息都是保密的，大家必须持有职业道德。老板是率领销售部的最高领导者，希望加强对我们员工的监督、批评和专业指导，让我们销售人员学习更多的专业知识，提升技术职能和自我增值。20__年我学习了iso内部审核培训和会计专

业知识培训，并获得了国家认可的证书。这一年来我们利用学习到的管理知识、方法在我们公司生产管理中充分实践报告，其显示效果是满意的。

三、构建营销网络，培育销售典型

麦克风线材销售是我公司产品销售部工作的重点，销售形势的好坏将直接影响公司经济效益的高低。一年来，产品销售部坚持巩固老市场、培育新市场、发展市场空间、挖掘潜在市场，利用我公司的品牌著名度带动产品销售，建成了以广州本地为主体，辐射全省乃之全国的销售网络格局。

四、关注行业动态，把握市场信息

随着电子产品行业之间日趋严酷的市场竞争局面，信息在市场营销过程中所起的作用越来越重要，信息就是效益。销售部密切关注市场动态，把握商机，向信息要效益，并把市场不错的调研和信息的收集、分析、整理工作制度化、规范化、经常化。产品销售部通过市场调查、业务洽谈、报刊杂志、行业协会以及计算机网络等方式与途径建立了稳定可靠的信息渠道，密切关注行业发展趋势；建立客户档案、厂家档案，努力作好基础信息的收集；要根据市场情况积极派驻业务人员对国内各销售市场动态跟踪把握。

五、再接再厉，迎接新的挑战

回首一年来，我们销售部全体业务人员吃苦耐劳，积极进取，团结协作取得了良好的销售业绩。成绩属于过去，展望未来，摆在销售部面前的路更长，困难更大，任务更艰巨。我们销售部全体业务人员一致表示，一定要在20__年发挥工作的积极性、主动性、创造性，履行好自己的岗位职责，全力以赴做好20__年度的销售工作，要深入了解电子行业动态，要进一步开拓和巩固国内市场，为公司创造更高的销售业绩。

福牛迎春，祝我们科技有限公司在20__年的销售业绩更上一层楼，走在电子行业的尖端，向我们的理想靠拢。

企业工作总结篇九

本文目录

1. 企业工会工作总结模板
2. 街道非公企业工会属地管理工作总结
3. 企业工会工作总结
4. 企业工会工作总结

各位矿领导、职工同志们：

物管中心工会在矿工会的领导下，在本单位党政的大力支持下，严格按照矿党委及矿工会文件、会议精神的安排和要求，认真贯彻学习党的xx届五中、六中全会精神，按照“三个代表”和科学发展观要求，充分发挥工会维护职工合法权益的基本职能和“桥梁纽带”作用，在各项工作中取得了明显成绩。

一、加强职工思想学习，提高职工安全意识。今年根据我单位的生产发展要求，结合我单位的实际情况，开展了生产学习活动。在职工中开展“学理论、提素质、创新业”为主题的系列教育活动，始终把职工教育培训作为搞好安全生产的首要工作，根据各阶段的中心工作安排，不间断地加强职工教育培训。经常利用“安全学习日”、班前会，组织职工认真学习《工会法》、《劳动法》和《煤矿安全规程》等法律法规知识，通过事故案例分析、职工道德教育、思想意识开导、安全演讲等形式的安全教育，提高了职工的安全生产意识和自主保安能力。

二、加强民主管理、坚持民主监督，坚持厂务公开。不断完

善了民主管理机制，推动和完善了各种维权机制和工作制度，包括职代会和财务公开制度。坚持每月召开一次纪检监察站工作会议，认真听取“四大员”反馈的信息充分发挥党员、职工代表、委员会的监督职能，形成职工、党员、领导干部互相监督的机制，及时公布单位经营状况，资金使用情况，资金福利费用开支等重大事项。

三、坚持走群众路线，及时解决职工困难。一年来，工会始终牢记“群众利益无小事”，把解决好职工群众的生产生活问题作为大事来抓，坚持深入到生产一线，深入职工生活工作中，倾听职工呼声，及时分析、化解职工矛盾，避免了职工的上访。全年共找职工谈话、家访达6人次，合理采用职工建议21条，救济救助特困职工15人，发放救济金21000元。同时，我们还利用节假日慰问退休老职工，帮助他们解决生活中的实际困难，并到医院看望生病职工，协助解决医疗费等具体问题，全年共看望住院职工、退休职工及家属达6人次。

四、做好工会管理和自身建设工作。坚持工会委员会工作学习例会制度，积极向上级工会缴纳会员会费，会费使用情况及时向全体会员公布，坚持按时向支部书记汇报工作，配合支部的各项工作顺利开展。坚持走民主管理路线，不断建立和完善工会各项民主制度，不断加强工会的自身建设，与时俱进，开拓进取，全面履行工会的各项社会职能，不断提高工会工作水平，全面完成了各项工作任务。

企业工会工作总结模板（2） | 返回目录

通过上述工作的扎实开展，我们有以下几点工作体会□

下一步工作打算：

一、成立街道非公有制企业工会联合会，民主产生新一届工会联合会委员。

一、抓“规范”，加强组织建设

（一）加强基层企业和机关工会组织的组建。

xx党委、政府非常注重加强工会自身建设。一方面xx党委、政府把工会工作纳入党建范畴。把工会工作摆上发展市场经济的重要位置，做到年初有布置，年中有检查，年末有考核。另一方面，活动经费给予保障□xx党委政府每年拨足一定的经费，由工会根据形势的需要，拿出新载体，开展好活动。在抓好工会自身建设的同时，我们把在企业中组建工会作为工会工作的主战场和突破口，采取强有力的措施推进企业建会工作□xx党委、政府年初召开应建会企业负责人动员会，讲清法律、法规、政策要求，明确建会的重要性和必要性。广泛开展宣传发动，通过广播、悬挂横幅、张贴标语、刊登板报、墙报，赠送《工会法》、《劳动法》和《工会章程》资料等，进行全方位、多层次的宣传发动，争取全社会的支持。企业工会组建工作稳扎稳打、步步为营，取得了良好的成效。

（二）强化工会工作机制，推进工会工作规范化、制度化。

- 1、组织制度。针对企业工会干部流动性大特点，及时督促和指导企业做好工会改选配备工作，按民主程序选配新的工会干部。
- 2、目标责任制度。根据区总工会的要求，工会提出具体的工作目标、任务和要求，做到年初有计划、年终有检查总结。
- 3、会议制度。年初召开了工会工作总结部署会议，总结工作，布置任务。每季度召开一次例会汇报工作，互通信息，相互学习。
- 4、培训制度。采用各种形式，培训工会干部，提高工会干部

的素质。

二、抓“维权”，发挥工会作用

维权是工会工作的重中之重。必须维护好职工的合法权益，才能把职工的积极性引导好、保护好、发挥好。我工会针对维权工作中的突出问题，我们通过推行一系列的行动，维护职工的合法权益，调动职工的积极性。

（一）推行平等协商、集体合同制度。

维护职工合法权益。推行平等协商、集体合同制度是工会工作的“牛鼻子”。为了抓好这项工作，我们加强了培训工作，对职工进行《劳动法》及集体合同等方面知识的培训，到企业开展面对面指导，推行集体合同制度，确保不发生重大劳动争议和拖欠工资现象，从而使职工的劳动报酬、工作时间、安全卫生得到较好的实现，企业劳动关系较稳定，企业和职工利益实现了双赢。

（二）积极探索职工民主管理新路子。

今年我们在一些企业和单位的民主管理方面作了有益的尝试，并取得了较好的效果。上半年在卫生院开展了“我为单位发展献一计”金点子活动，一些创新点子、建议被采纳后促进了单位工作的开展。职工有什么建议、有什么意见，有什么困难，都可以向工会倾诉。同时还设立了“公开栏”、“意见箱”，此举收到了很好的效果，部分员工的建议和困难得到了采纳和解决。

（三）以送温暖为载体，为困难职工办实事。送温暖活动是工会心系职工，帮助困难职工的有效途径，也是工会增强凝聚力的重要措施。每逢节日，我们都积极筹措资金进行慰问。xx年我们在节日走访慰问特困职工和离退休职工，为他们送去了组织的温暖，体现了组织对他们的关怀。

三、抓“载体”，增强工会活力

（一）以劳动竞赛为载体，调动职工积极性。

各单位工会组织根据单位自身的特点，开展形式多样，各具特色的职工经济技术创新活动，并取得了一定的效果。

（二）开展文娱活动，丰富职工文化生活。

为加强职工的政治思想和科技文化教育，提高职工整体素质。多年来，由工会牵头，基层工会和广大职工积极参与，举办一系列文体活动，壮大工会的声势。每年“五一”和“十一”节日，工会都要举办文体活动，展现工人阶级的精神风貌，今年我们举办庆“五一”、职工篮球赛和乒乓球赛，十一期间在中学举办了教师风采文艺演出。通过举办职工文体活动，丰富了职工的文化生活，并发现和培养了一批文艺、体育骨干，创作了一批文艺精品。

（三）组织旅游考察，增长职工见闻。

为增强职工的见闻，学习外地先进单位经验，我工会于11月份组织了干部职工出外考察旅游，一方面活动了身心，另一方面通过旅游考察，很多干部职工学习到了一些先进经验，获益良多。

在肯定成绩的同时，我们也认识到自身工作存在的一些不足：一是工会相关档案资料尚不齐全规范；二是新会员发展覆盖面不够广；三是对外劳务输出的数量还不够；四是工会活动内容还很单一，要向以提高劳动技能职业技能为主要内容的工会活动方面拓展和研究；五是活动经费还不充足；六是围绕全经济建设这个中心开展工作和活动，力度还不够，需要我们进一步加强。

x年，分会在企业工会的正确领导和部门领导的全力支持下，紧紧围绕科研主线，充分调动全部门职工投身科研工作和工会工作的积极性，开展了一系列富有成效的活动。

一、以科研工作为主线，建设王海班组

x年分会工作的中心是紧紧围绕科研主线，建设王海班组。认真做好本职工作，进行科研创新是我们每个职工的应尽职责，全部门职工通过学习单位领导职代会讲话等，进一步激发了工作积极性，尽心尽责，全身心的投入科研工作，努力建好王海班组。一年来，我分会不仅在标准化建设过程中积极协助领导工作，而且还协助本部进行了学术交流、思想讨论等活动，丰富了同志们的头脑，增长了知识，提高了业务水平和操作技能，促进了职工的创新能力和积极向上的团队精神建设。

二、广泛开展设备共用，提高设备利用率

根据标准化建设要求和统一安排，分会在办公室和实验室布局、分配时特别强调保护职工身心健康，积极协调各组，配合部门领导和各组组长，对大型实验设备配置、使用、维护进行重新规划，谁需要谁使用谁登记，使设备利用率显著提高。在合理化建设和双增双节活动中，我们注意挖掘内部潜力，开展技术改造，克服浪费现象。通过多方论证并实施的部分改造项目，避免了新购设备，节省设备支出数万元。

三、强化工会民主管理和民主选举

职工才是企业的主人，为保证职工切身利益，分会特别强化了工会的民主管理，以民主选举的方式增选了三名职工代表，并选举了新的工会主席。我部门职工代表都能积极参加企业职代会，充分发挥职工代表的职权，就单位领导的工作报告及出差补助改革、奖金分配改革等多项制度改革发表了自己的意见，在制度和作用上保证了职代会职权的落实。

四、以人为本，稳定职工队伍

职工是工会的服务对象，一年来，分会以人为本，以稳定职工队伍为重点，主动探访病患职工、家属生小孩的职工；对于新婚职工，由工会牵头，年轻职工为主，积极帮助他们准备婚事，并分担他们的部分工作，真正做到了真心实意为职工解决现实问题，稳定了职工队伍。

五、发挥组织优势，用健康向上的文体活动占领职工思想阵地

为活跃职工的文体生活，一年来，分会在资金短缺的情况下，仍先后在x年元旦、春节、三八、五一、国庆前后开展了茶话会、乒乓球赛、庆三八女职工活动、旅游等多种喜闻乐见的文体活动，并组织我部门职工积极参与企业工会组织的卡拉ok比赛、越野长跑、龙舟赛、排球赛、新劳动法知识问答、奥运知识问答等活动，不仅取得了优异的成绩，而且用健康向上的文体活动占领了每一位职工的思想阵地。

特别值得一提的是，在年终岁尾，分会经费特别紧张的情况下，主任和书记仍然坚决支持按照传统，热热闹闹的搞了一个新年茶话会，不仅增进了感情，促进了和谐，同时又强化了工会组织的凝聚力和向心力，给分会x年的工作划上了一个圆满的句号。

此外，分会还积极组织和协调职工为帮扶困难职工捐款，并积极配合企业工会管理和维护运动场地等。

总之，一年来，分会切实履行了工会“建设、维护、参与、教育”的基本职能，工作是卓有成效的，成绩是有目共睹的，虽然荣获优秀工会的荣誉，但自身工作仍有不足，对此，我们将在今后的工作中加以克服和解决，希望企业工会和兄弟分会能继续给予我们大力支持。