

最新农业保险工作总结(汇总10篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

农业保险工作总结篇一

一年来，大地保险河东公司在省市公司正确领导下，依靠我公司全体员工的不懈努力，公司业务取得了突破性进展，率先在全省突破保费收入千万元大关。今年，我公司提前两个月完成了省公司下达的全年营销任务，各项工作健康顺利发展。下面结合我的具体分管工作，谈谈这一年来的成绩与不足。

一、工作思想

积极贯彻省市公司关于公司发展的一系列重要指示，与时俱进，勤奋工作，务实求效，勇争一流，带领各部员工紧紧围绕“立足改革、加快发展、真诚服务、提高效益”这一中心，进一步转变观念、改革创新，面对竞争日趋激烈的临沂保险市场，强化核心竞争力，开展多元化经营，经过努力和拼搏，公司保持了较好的发展态势，为大地保险公司的持续发展，做出了应有的贡献。

全方面加强学习，努力提高自身业务素质水平和管理水平。作为一名领导干部，肩负着上级领导和全体员工赋予的重要职责与使命，公司的经营方针政策需要我去贯彻实施。因此，我十分本资料权属文秘资源网严禁复制剽窃注重保险理论的学习和管理能力的培养。注意用科学的方法指导自己的工作，

规范自己的言行，树立强烈的责任感和事业心，不断提高自己的业务能力和管理能力。

不断提高公司业务人员队伍的整体素质水平。一年来，我一直把培养展业人员的业务素质作为团队建设的一项重要内容来抓，并和经理室一起实施有针对性的培训计划，加强领导班子和员工队伍建设。

二、业务管理

1、根据市公司下达给我们的全年销售任务，制定各个部室的周、月、季度、年销售计划。制定计划时本着实事求是、根据各个险种特点、客户特点，部室情况确定每个部室合理的、可实现的目标。在目标确定之后，我本着“事事落实，事事督导”的方针，通过加强过程的管理和监控，来确保各部室目标计划的顺利完成。

2、作为分管业务的经理我十分注重各个展业部室的团队建设。一直注重部室经理和部室成员的思想 and 业务素质教育。一年来，我多次组织形势动员会、业务研讨会，开展业务培训活动，组织大家学知识、找经验，提高职工全面素质。培训重点放在学习保险理论、展业技巧的知识上，并且强调对团队精神的培育。学习促进了各个团队自身素质的不断提高，为公司的持续、稳定发展打下扎实的基础。

3、帮助经理室全面推进薪酬制度创新，不断夯实公司基础管理工作。建立与岗位和绩效挂钩的薪酬制度改革。今年，我紧紧围绕职位明确化、薪酬社会化、奖金绩效化和福利多样化“四化”目标，全面推进企业薪酬体制改革。初步建立了一个能上能下，能进能出，能够充分激发员工积极性和创造性的用人机制。

三、部室负责工作

除了业务管理工作，我还兼任了营销一部的经理。营销一部营销员只有一名，我的业务主要是面向大客户。我的大客户业务主要是生资公司的。根据生资公司车队的特点，在原有车辆保险的基础上，我在全市首先开办了针对营本资料权属文秘资源网严禁复制剽窃业性货车的货运险。货运险的开办既为客户提供了安全保障又增加了公司保费收入，真可谓一举两得。经过不懈努力，我部全年完成保费收入9009549.94元，其中车险保费8250160.12元，非车险业务759389.82元，满期赔付率为。成为公司发展的重要保证。

四、工作中的不足

由于工作千头万绪，加上分管业务较多，有时难免忙中出错。例如有时服务不及时，统计数据出现偏差等。有时工作有急躁情绪，有时工作急于求成，反而影响了工作的进度和质量；处理一些工作关系时还不能得心应手。

总之，一年来，我严于律己、克己奉公，用自身的带头作用，在思想上提高职工的认识，行动上用严格的制度规范，在我的带领下，公司员工以不断发展建设为己任，以“诚信为先，稳健经营，价值为上，服务社会”为经营宗旨，锐意改革，不断创新，规范运作，取得了很大成绩。

新的一年即将到来，保险市场的竞争将更加激烈，公司要想继续保持较好的发展态势，必须进一步解放思想，更新观念，突破自我，逐渐加大市场营销力度。新的一年我将以饱满的激情、以百倍的信心，迎接未来的挑战，使本职工作再上新台阶。我相信，在上级公司的正确领导下，在全体员工的共同努力下，上下一心，艰苦奋斗，同舟共济，全力拼搏，我们公司一定能够创造出更加辉煌的业绩！

农业保险工作总结篇二

遵照县扶贫办的工作要求，依靠帮扶单位的支持，围绕减少农村贫困人口，壮大村集体经济为中心目标，开展精准扶贫工作，力求提高扶贫工作实效。

侯村村位于凌笪乡南部，全村总面积32平方公里，下辖25个村民组，11个自然村，民风纯朴，治安良好，人文悠远，环境秀美，省级文物保护单位侯村祠堂坐落中心村，祠堂内千年牡丹与南天竹，每临初春，如约盛放，争相娇艳，著名国画大师张大千先生曾择居我村，四指洼林场像手掌般，环抱在全县海拔最高的小二型水库高草湖畔。全村人口3355人，现有贫困户165户，人口310人，村党总支下设5个党支部，现有党员91名。因山林面积较广，小梯田众多，故此每户均在田间地头套种枣树等经济林木和小茶园，自给自足的田园风俗是我村最具典型的特色。主要经济来源由：种植业、养殖业、林业和外出务工构成；主要产业为林果业，占总产值80%左右，其中枣树占70%。目前拥有蜜枣加工农户350余户，且已初步形成规模产业，是我县唯一的蜜枣生产专业村。现已成立7家家庭农场，6家农民专业合作社。

四是村民整体文化素质偏低，发家致富的本领不强，农业生产科技含量不高；不良的生活习惯和清苦的饮食造成310名贫困人口中有49.5%因病至贫、因病返贫。

目标：创新扶贫开发机制，提高扶贫开发效益，促进人民增收□20xx年计划脱贫数60户；到20xx年底，全村实现富余劳动力全部实现转移就业、贫困群众基本脱贫、实现小康水平目标。主要任务：将以解决农民生产、生活为帮扶重点，做好贫困户建档立卡工作，针对每户实际情况，制定点对点的精细帮扶工作策略。发展高效农业项目，培养农民致富带头人，加强农民实用技术培训，提升村级班子的战斗力。争取通过三年的努力，将全村贫困户脱贫。

（二）进一步调研，摸底、走访。建立民情日记，档案；组织召开村民小组座谈会，集思广益探索当前农业发展新路子，加快经济结构调整步伐；走访村贫困户，对他们重点帮扶，力争计划内帮扶的贫困户当年脱贫。

（三）依托现有资源优势，大力发展乡村特色旅游。根据目前侯村村所处地理位置，发展乡村特色旅游将是我村未来发展的主导产业，也是优化农村经济结构，提高农村经济增长质量的一个重要途径。可以开展农业生产观光、农产品加工、农产品采摘等活动，促进特色农业旅游的发展，建立特色农业旅游基地，加大开发力度，提高其知名度，今年重点工作有：一是在自然环境优美、交通方便建立有农村特色的休闲活动场所，（需要基建上的硬件投入，重点是村组道路的路面水泥硬化）；二是对现有的文化底蕴即省级文化保护单位——侯村祠堂，著名国画大师张大千父母亲墓地进行整体包装、策化，大力宣传、提高知名度，吸引游客；三是对我村特色产业蜜枣进行规划，建立采摘、观光和制作等活动项目，让游客充分体验蜜枣生产工艺程序；四是对现有民俗文化、龙灯会、舞狮子、玩旱船进行整理与展示，突出侯村的民俗文化特色，增强侯村的旅游可进入性。

（四）依托帮扶单位帮扶，积极筹划争取项目投入。工作的强力推动，离不开基础设施建设上的大力投入，我村集体经济几乎为零，基建上的投入主要来源是相关职能部门的投入□20xx年我村将在依托帮扶单位的基础上，积极做好项目申请，并承诺严格按照项目要求高标准完成项目实施。

20xx年，我区农业工作以西河风光带和郴州大道现代农业建设为主线，以机构改革为中心，以粮食生产为重心，以农产品质量安全为核心，以调整产业结构为主题，以搞好科技服务和争资立项为抓手，认真做好以下六个方面的工作。

一、搞好机构改革，制定“十三·五”发展计划。今年，农口系统机构将有大的变动，我局一定按照上级指示精神，做

好干部职工的思想政治工作，积极支持和做好机构改革工作。同时今年又是“十二·五”计划最后一年和“十三·五”计划制定年，我局一定认真完成好“十二·五”计划各项工作任务，加强领导，群策群力，制定好全区农业发展“十三·五”计划，为全区农业下一个五年发展打下良好基础。

二、狠抓粮食生产，确保稳产增收。今年我区粮食生产的发展思路是“一稳定两提高两增加”，即：稳定面积，提高单产，提高质量，增加总产，增加效益。全面落实各项惠农政策，继续加强政策落实力度，确保粮食直补、良种补贴等惠农资金全部落实到农户。继续实行种粮大户奖励政策，提高农民的种粮积极性。进一步抓好石盖塘镇、华塘镇、保和镇、鲁塘镇万亩高产创建示范片建设，充分发挥粮食生产基地的作用，带动全区各乡镇、街道粮食生产全面发展。积极做好优质稻的引进、示范和推广，力争优质稻覆盖率达90%以上，粮食总产在5.6万吨以上。大力发展特色稻和家庭农场，依法治理好耕地抛荒。

三、狠抓产业调整，促进经济增效。围绕水稻、水果、茶叶、蔬菜四大主导产业，继续抓好万亩茶叶、万亩小水果、万亩优质冷水稻和万亩油菜“四个一”基地建设。重点建设好华塘茶场“茶叶公园”，抓好郴州大道“两型社会”建设及其三合、小埠、塔水、石山头、花园等“五朵金花”，“西河风光带”及其8个村庄的现代农业示范带建设，将其建成我区乃至我市现代农业发展的示范带及美丽乡村的风光带，打造一批集“种、养、加”为一体的综合农业生产以及休闲旅游、农事体验相结合的生态庄园。依托20xx年度“高标准农田建设项目”，进一步完善西河风光带农业基础条件，通过土地流转的方式，引进或就地产生种植大户，从而推进招旅一吴山一线的稻田公园、力元天井岩蔬菜基地以及“同和雾柚”基地周边的果园开发建设。

四、狠抓质量安全，提升监管能力。进一步建立健全农业标准化生产体系，鼓励和引导龙头企业、合作社、种植大户率

先实行农业标准化生产，确保全年标准化生产面积9万亩以上；继续做好“三品”认证工作，新增“三品”认证4个以上；组织“三品”企业进行年检、换证、产品续展等工作，加强对“三品”生产主体的监管。继续加大农业执法力度。重点加大对我区农资批发市场和乡、村农资集散地的检查力度，以查处高毒农药、农产品添加非食用物质及滥用食品添加剂为重点，严厉查处在产品标签、产品质量、广告宣传等方面的违法违规行为，确保人民群众“舌尖上的安全”。

五、狠抓科技服务，提高服务水平。进一步建立健全基层农技服务体系，依托新型职业农民培育工程、基层农技推广补助项目、测土配方施肥等农业项目，大力推广农业实用技术，在全区主推水稻集中育秧、高产栽培、病虫害专业化防治、测土配方施肥，果树人工矮化，蔬菜无公害栽培等农业新技术，推广超级稻、草莓、辣椒、高山萝卜等农作物新品种，实现主导品种和主推技术入户率、到位率达95%以上。

六、狠抓争资立项，推进项目建设。农业发展离不开投入和扶持，今年我局将进一步强化领导，充分利用我区产业优势，加大争资立项力度，引入一批大的农业项目，依靠项目建设推动农业生产发展，拉动农村经济快速增长。同时，继续争取基层农技推广体系建设补助项目、基本口粮田建设项目、乡村清洁工程等项目的续建，扎实开展工作，把好事办实，实事办好，从根本上改善我区农业现状，提高我区农业科技含量，促进产业化发展。

农业保险工作总结篇三

20年七月，我加入到了中国保险公司，从事我不曾熟悉的人寿保险工作。一年来，在公司领导的亲切关怀和其它主管的热情帮助下，自己从一个保险门外汉到能够很好的为客户提供保险咨询服务，在自己的业务岗位上，做到了无违规行为，和全司伙伴一起共同努力，较好地完成了领导和上级布置的各项工作任务。以下是本人一年来的工作情况汇报。

一、努力提高政治素养和思想道德水平

积极参加上级公司和支公司、本部门组织的各种政治学习、主题教育、职业教育活动以及各项组织活动和文娱活动，没有无故缺席现象；能够坚持正确的政治方向，从各方面主动努力提高自身政治素养和思想道德水平，在思想上政治上都有所进步。

二、努力提高业务素质和服务水平

积极参加上级公司和支公司、本部门组织的各种业务学习培训和考试考核，勤于学习，善于创造，不断加强自身业务素质的训练，不断提高业务操作技能和为客户服务的基本功，掌握了应有的专业业务技能和服务技巧，能够熟练办理各种业务，知晓本公司经营的各项业务产品并能有针对性地开展宣传和促销。

三、严格执行各项规章制度

一年来，无论在办理业务还是其它的工作中，都能严格执行上级公司和支公司的各项规章制度、内控规定和服务规定，坚持使用文明用语，不越权办事，不以权谋私，没有出现被客户投诉的行为以及其它违规违章行为。业余生活检点，不参与赌博、购买非法彩等不良行为。

四、较好地完成支公司和本部门下达的各项工作任务

一年来，能一直做到兢兢业业、勤勤恳恳地努力工作，上班早来晚走，立足岗位，默默奉献，积极完成支公司和本部门下达的各项工作任务。能够积极主动关心本部门的各项营销工作和任务，积极营销电子银行业务和各种银行卡等及其它中介业务等。

一年多来，本人凭着对保险事业的热爱，竭尽全力来履行自

己的工作和岗位职责，努力按上级领导的要求做好各方面工作，取得了一定的成绩，也取得领导和同志们的好评。回首一年过来，在对取得成绩欣慰的同时，也发现自己与秀的伙伴比还存在一定的差距和不足。但我有信心和决心在今后的工作中努力查找差距，勇敢地克服缺点和不足，进一步提高自身综合素质，把该做的工作做实、做好。

农业保险工作总结篇四

农业保险是农业生产的保护和救济手段，当农民在自然灾害中遭受了重大损失时，农业保险不仅为他们提供帮助和救济，同时也是一种应对突发性风险的风险转移机制，在保障农民生活水平方面起到重大作用。下面是本站小编给大家整理的农业保险工作会议上的讲话，仅供参考。

同志们：

今天，我们召开全国农业保险工作会议，主要任务是，全面贯彻落实科学发展观，深入学习领会中央经济工作会议、全国金融工作会议和中央农村工作会议以及中央一号文件精神，按照全国保险监管工作会议“抓服务、严监管、防风险、促发展”的总体要求，认真回顾总结近年来农业保险工作，分析当前及未来一段时间的形势和任务，部署安排下一阶段重点工作，进一步统一思想认识，凝聚行业力量，推动农业保险更好更快发展，为农业生产，农民增收和农村繁荣作出更大贡献。

这次会议是保监会召开的第一次全国性的农业保险专业会议，会议得到了各方的高度关注，中农办、国办以及相关兄弟部委都派出相关负责同志出席会议、指导工作，进一步增强了我们继续做好农业保险工作的信心和决心。选择在黑龙江这样一个粮食总产量最高的农业大省、农业保险大省召开，意

义也十分特殊。会议内容丰富，求真务实，效果很好。下面，我讲三点意见。

一、充分认识农业保险取得的发展成就

(一)农业保险的保费规模和保险覆盖面持续较快增长，已经成为全球最重要、最活跃的农业保险市场之一□20xx年以来，我国农业保险五年累计保费收入超过600亿元，年均增速达到85%。目前，我国农业保险业务规模已超过日本，仅次于美国，跃居世界第二，成为全球最重要、最活跃的农业保险市场之一□20xx年，我国农业保险保费收入达到173.8亿元，同比增长28.1%，为农业提供风险保障6523亿元。农业保险在承保品种上已经覆盖了农、林、牧、副、渔业的各个方面，在开办区域上已覆盖了全国所有省市区□20xx年为1.69亿户次农户提供风险保障。承保主要粮油棉作物7.87亿亩，占全国播种面积的33%，在内蒙、新疆、江苏、吉林等粮食主产区，基本粮棉油作物的承保覆盖率超过50%，黑龙江农垦、安徽省等地已基本实现了近100%全覆盖。承保林木9.2亿亩，牲畜7.3亿头(羽)。此外，农房保险、农机具保险、渔业保险等试点也在稳步推进，其中农房保险在近二十个省开展，效果得到了社会各界的广泛认同，地方政府也高度重视，特别是浙江、福建、广西等地基本实现了全覆盖。

(二)农业保险的损失补偿作用得到有效发挥，已经成为稳定农业生产的重要工具。据统计，五年来，农业保险共计向7000多万农户支付保险赔款超过400亿元，户均赔款近600元，占农村人均年收入的10%左右。农业保险补偿已成为农民灾后恢复生产和灾区重建的重要资金来源。其中□20xx年东北旱灾，农业保险为5200万亩受灾作物支付赔款19.5亿元，占东北地区受灾作物面积的30%□20xx年福建“6·13”特大暴雨灾害，保险公司向2.51万户农户支付农房赔款近4000万元，社会反响良好，得到了媒体广泛赞誉。在20xx年全国重大洪涝灾害中，对受灾的1900万亩农田赔付20.3亿元□20xx年国庆

节期间，强台风“纳沙”、强热带风暴“尼格”造成海南橡胶损失，农业保险一次性赔付9600万元。这些赔款有力地支持了农业生产灾后恢复再生产，对稳定农业生产、促进农民增收起到了积极的保障作用。在一些保险覆盖面高的地区，农业保险赔款已成为灾后恢复生产的重要资金来源。

(三)农业保险的资金杠杆效应日益明显，已经成为中央财政强农惠农的重要创新举措。自20xx年中央财政开始实施农业保险保费补贴政策以来，补贴品种逐年增加、地区逐年扩大、补贴比例逐年提高。20xx年，中央财政保费补贴资金约66亿元，由此为“三农”带来的风险保障达到6523亿元，中央财政资金放大效应近100倍，切实体现了“四两拨千斤”的杠杆作用；中央财政每拿出一块钱，地方各级政府也相应配套近一块钱，有效地增加了支农资金总量；各级财政的高比例投入，大大减轻农民的保费负担水平，有效激发了农户的投保热情，越来越多的农户享受到了公共财政的阳光。此外，农业保险有效发挥金融工具市场化运作的功能，在对灾情的判断、损失金额的确定以及理赔金的发放等方面更加专业、快速，同时也更加公开、公平，避免支农资金成为“唐僧肉”、“大锅饭”，提高了救灾工作的公平性、针对性和科学性。农业保险保费补贴政策的建立，是中央财政支农资金最有效、最重要的创新模式之一。

(四)农业保险创新了农村融资模式，已经成为农村金融发展的重要推动力量。金融供给不足一直是制约我国农业、农村发展和农民增收的瓶颈因素，农村金融风险高、运营成本高是主要原因之一。农业保险一方面使农民在受灾后及时获得足额的经济补偿，快速恢复生产生活，增强了农户的风险抵御能力，提高了借款农户的偿债能力。另一方面，农业保险与农村信贷结合，改善了农村信用环境，有效激活农村金融服务链，促进信贷对农业的支持，缓解农民贷款难问题。20xx年，保监会与银监会共同下发了《关于加强涉农信贷与涉农保险合作的意见》，明确了在涉农业务上，银保开展合作的

原则和要求。一些保险公司围绕建立银保互动机制进行了积极探索，取得了很好的效果。如，人保财险与陕西省政府联合开办的“银保富”产品，国元农险在安徽的“草莓+信贷”的服务模式，都是与当地政府合作，由政府为参保农户给予保费补贴，保险公司为设施蔬菜、水果等提供保险服务，银行对参加保险的农户优先给予信贷支持，形成了政府财政资金引导，政府、银行、保险公司共同合作、承担风险的模式。又如，安信农保、紫金保险、人保财险，分别在上海、江苏、宁波等地推出“小额信用贷款保险”产品，与财政或有关的担保机构共担融资风险，解除银行后顾之忧，帮助符合条件的农民顺利获取银行贷款，开创了以保险产品为纽带，保险公司、政府和银行共同解决农民融资难的新机制。此外，还有一些地方以保单质押、保险受益权转让等方式，在解决农村融资难方面做出了一些有益探索。

(五) 农业保险在服务农业发展中作用日益明显，已经成为各级政府“三农”工作的重要抓手。各级政府部门在“三农”工作中，不断将农业保险作为重要的政策措施进行部署和应用。在地方政府的重视和支持下，保险公司在各地因地制宜地加大产品创新力度，相继推出一系列针对特色农产品生产经营风险的农业保险产品，农业保险日益成为各地强农惠农富农政策的重要方式，成为各地保障和改善民生的重要措施。如，按照国务院20xx年启动的新一轮“菜篮子”工程的总体部署要求，推动北京、上海等大中型城市在蔬菜保险方面进行积极尝试。特别是上海，通过蔬菜价格保险，探索解决多年来“菜贱伤农、菜贵伤民”的难题，得到了上海市政府的高度认可。又如，新疆在喀什疏附县，探索农户综合保险模式，对农牧民农业生产及家庭财产、人身意外伤害等提供综合性保险保障，更加全面发挥了保障和服务农业生产与农村生活的功能，对维护少数民族地区农村社会稳定发挥了积极作用，得到了中央领导和自治区政府的充分肯定。此外，云南的烤烟、陕西的苹果、江西南丰的蜜桔、安徽铜陵的生姜、北京大兴的西瓜等在全国有较大影响力的特色农产品保险不断涌现，为保险业服务当地“三农”进行了有益探索。

(六)农业保险的服务能力逐步提升，已经成为服务“三农”的重要渠道。近年来，行业不断加深对发展农业保险重要意义的认识，“抓服务、严监管、防风险、促发展”逐渐成为全行业的自觉行动。保险公司发展农业保险的积极性被充分激发，不少公司主动转变发展思路，从公司战略发展的高度，重视和推动农业保险发展，投入大量的资源，不断提升农业保险服务能力和服务水平。一些保险公司主动向监管部门提出申请，要求参与农业保险，承担更多的任务。在服务网络方面，目前，已有22家保险公司经营农业保险业务，基本实现了粮食生产大省都有2家以上农业保险经营机构，初步满足农业保险发展的需要。一些经办机构通过多种途径加强农业保险基层服务体系建设，方便农民投保和理赔。比如，人保财险湖南省常德市分公司在农业保险经营中，通过对涉农服务资源的有效整合，借助农林部门及其他涉农部门基层机构力量协同开展服务，成功跨越了农业保险服务农户的最后“一公里”，既提高了服务效率，也节约了经营成本。在服务手段方面，经办机构针对农业保险的特殊性，在承保、理赔、单证管理等方面，充分运用现代信息化技术，比如人保财险建立了能繁母猪信息系统，既提高了服务质量，又加强了道德风险的管控。安华、人保等公司无人机航拍等新型科技逐步引入，提高了承保理赔的服务效率。阳光农险、中华联合在黑龙江农垦和新疆生产建设兵团采取人工干预天气等方式，有效地增强了农业的防灾防损能力，经济效益和社会效益十分明显。保险公司收集和积累的农业灾情数据越来越多地被地方党委、政府认可，有的地方党委、政府已明确将保险公司数据作为统计灾情的重要参考依据。在服务标准方面，监管机构专门制定了农业保险承保和理赔两个关键业务环节的基本操作规范。行业协会制定了相应的操作指引，并制定了种植业保险大灾理赔指引，为经办机构提高灾后理赔速度提供了技术支持。

(七)农业保险的监管体系不断完善，已经成为财产保险工作领域的亮点和重点。保监会高度重视农业保险工作，保监会党委在“”开局之年还专门研究如何做好农业保险工作，如

何支持经办机构不断提升农业保险服务水平，如何将农业保险监管、农业保险服务与地方支农惠农政策相结合。以规范农业保险市场秩序和维护投保农户合法权益为重点，不断加强基础制度建设，制定了一系列的促进发展和规范发展的制度规定，明确提出了“五公开、三到户”的农业保险服务规范(即惠农政策公开、承保情况公开、理赔结果公开、服务标准公开、监管要求公开，以及承保到户、定损到户、理赔到户)，并对到户的操作流程作出规范；逐步建立农业保险专项检查制度，切实加大检查的力度、深度和广度，严肃查处农业保险经营中的违法违规行为，坚决维护投保农户的合法权益；注重农业保险风险管理，加强风险预警机制建设，不断完善再保险体系建设，充分发挥再保险的功能和作用，切实加强农业保险大灾风险研究，指导和支持各地利用再保险市场有计划、前瞻性地对农业大灾风险进行分散；积极为农业保险的发展争取良好的政策环境和发展空间。

总之，这几年农业保险发展取得的巨大成就来之不易，主要得益于党中央、国务院对“三农”工作和农业保险工作的高度重视，出台了好政策；得益于各级政府和相关部委的大力支持，营造了好环境；得益于财政、农业、林业等各部门的协同推进，形成了强合力；得益于保险业的艰苦努力，顽强奋斗，做了大量工作。在这里，我受项俊波主席的委托，代表保监会党委，向各保监局，各保险公司，向在座的各位，特别是通过你们，向长期奋战在农业保险服务第一线的基层员工表示亲切的慰问和衷心的感谢！

二、深刻理解和把握农业保险面临的形势

“”时期，是我国全面建设小康社会的关键时期，是深化改革开放、加快转变经济发展方式的攻坚时期。农业作为支撑我国经济社会发展全局的战略性基础产业，在“”时期必将得到更高层次的重视、更大力度的支持和更快速度的发展。深刻认识并准确把握农业保险面临的新机遇、新任务、新要求，找准新问题，提出新思路，对于促进农业保险长期平稳

较快发展，对于积极稳妥地推进农业保险科学化精细化规范化发展，对于切实加强和落实好强农惠农富农政策，夯实农业农村发展基础，提高农业现代化水平和农民生活水平，建设农民幸福生活的美好家园等方面，都将发挥积极而重要的作用。

（一）要深刻认识“”时期经济社会发展给农业保险带来的新机遇

《国民经济和社会发展第十二个五年规划》描绘了“”时期我国经济社会发展的宏伟蓝图，继续坚持把解决好农业、农村、农民问题作为全党工作重中之重，明确提出，在工业化、城镇化深入发展中同步推进农业现代化，也就是“三化同步”，是“”时期的一项重大任务。《规划》具体部署了推进农业现代化，加快社会主义新农村建设的关键举措。保险业要在农业现代化进程中发挥积极的作用，就必须要认真学习《规划》中有关农业发展的内容，充分理解“”时期我国经济社会全局发展和现代农业发展的新形势，敏锐把握农业保险发展的新机遇。近年来的实践证明，保险作为市场化的风险管理和社会管理手段，在转变农业发展方式、促进农村金融发展和创新农村社会管理等方面大有可为。《规划》中提出的发展现代农业，必然体现出“高科技、高投入、高产值、高收益”，同时，也必然伴生出高风险，对农业保险的风险保障需求也必然更加强烈；《规划》中指出的保障国家粮食安全，提高农业综合生产能力，发展高产、优质、高效、生态、安全农业，促进农业生产经营专业化、标准化、规模化、集约化，推进现代农业示范区建设等需要农业保险保驾护航；《规划》中明确的社会主义新农村建设、城镇化，提高农民职业技能和创收能力，促进农民转移就业，增加农民工资性收入，都对发展与农民相关的创业、医疗、失业、意外伤害等涉农保险提出新的要求；《规划》中加强农村基础设施建设、新农房建设，推进集体林权制度改革等也需要保险作为重要保障手段。保险业要抓住机遇，顺势而为，坚定不移地推进农业保险发展，不断增强服务经济社会能力，努力为我国胜

利完成“ ”规划确定的主要目标和任务做出贡献。

(二)要深刻认识保障和改善民生赋予农业保险的新任务

党中央始终把保障和改善民生作为经济社会发展的根本出发点和落脚点，放在各项工作的突出位置。保障和改善民生，不仅关系到人民群众的生活，关系到经济平稳较快发展，而且是社会稳定的重要基石。今年温家宝所做的《政府工作报告》中明确提出，将保持物价总水平基本稳定作为重要任务之一。但由于目前国内劳动力、资源等价格上涨形成的成本推动因素，以及欧美国家新一轮货币量化宽松政策的不确定性，今年控制通胀的任务仍然很艰巨。搞好价格调控，防止物价反弹，关键是要建立健全主要农产品价格稳定机制，而农业保险可以在保障供应、稳定价格方面发挥更大的作用。因此，国家在出台这些领域的扶持政策时，都将农业保险作为一个重要的配套政策，赋予了新的任务。比如，我国生猪市场周期性波动、且波幅较大，去年，猪肉价格新一轮持续上涨，屡创历史新高，带动了物价整体上涨，给老百姓的日常生活带来了影响，甚至影响到了经济。中国的猪肉价格已成为全国，甚至是全世界广泛关注的重要经济指标。这里面一方是生猪养殖户的生产困难需要支持，另一方是城市低收入人群的生活需要保障，更为重要的是，猪肉上涨引发的物价上涨直接影响到我国的货币政策、财政政策等宏观调控政策，对我国的证券市场、债券市场等都产生深远的影响，引起了党中央国务院的高度重视，国家在促进生猪生产的政策中，一直将生猪保险和能繁母猪保险政策作为重要的支持政策。又如，蔬菜是城乡居民生活必不可少的重要农产品，同时也是农民增收的一个重要产业，近年来，一直跳不出“供多、卖难、价低、伤农”、“供少、买难、价高、伤民”的怪圈。频繁出现的价格剧烈波动，给菜农利益和市民生活都带来了不利影响，成为很难平衡的一对矛盾。近两年，短时期内农副产品价格暴涨而出现的“豆你玩”、“蒜你狠”、“姜你军”，以及当前的“向前葱”等网络热词，正是这一矛盾的现实反映。维持蔬菜生产稳定，找出市民与菜

农的利益平衡点，有效缓和菜价波动，已成为稳定物价水平的重要宏观调控内容。国家新一轮“菜篮子”工程建设对蔬菜保险也提出了新要求。这些工作任务不仅是一项经济任务，更是重要的政治任务，意义非同寻常。我们对这些新任务、新担子，一定要“跳出保险看保险”，从国家经济发展的大局和全局的高度认真领会、深刻理解、全面把握、抓好落实。

(三) 要深刻认识加强保险消费者权益保护工作对农业保险提出的新要求

保险消费者是保险业赖以生存和发展的根基。保护保险消费者利益，既是保险监管的天职，也是衡量监管工作成效的重要标准。农业保险是一个相对特殊的险种，政策性强、敏感性高、被保险人数庞大。农业保险的消费者是农民，他们整体文化水平不高，但简单、朴实，做好农业保险消费者权益保护工作不仅意义重大，而且任务十分繁重，做好这一工作的关键在于要站在农民的角度上，想农民之所想、急农民之所急。近几年，农民的保险意识正在发生前所未有的巨大变化，一方面，经过近几年农业保险的大规模开办，特别是通过农业保险实实在在的赔付，培育了农民的风险意识和保险意识，农民对农业保险的期望和要求越来越高。另一方面，现代化农业的发展培养出一批种养大户、农民专业合作社负责人、农业产业化龙头企业经营者，这些新型的农业生产者往往文化水平较高，对保险的接受能力较强，对农业保险的需求也更加多元。我们深入农村调查研究，广泛听取不同层次农户的意见，从不同方面反映的情况综合看，农民朋友对农业保险有“六盼”：盼参保品种多，盼保险金额高，盼出险赔付快，盼赔付比例高，盼政策制定细，盼政府管理严。我们维护农业生产和农民收入稳定，要推出适销对路的保险产品，以维护农业保险的消费者权益，要尊重这些朴实的诉求，对我们自身的工作提出更高、更新的要求，进一步完善支持政策、监管政策，强化服务能力、提高服务水平。

(四) 要深刻认识农业保险发展中面临的新问题

发展农业保险，防范风险是个永恒的主题。

一是要深刻认识农业保险面临的巨灾风险问题。在我国，农业生产基本是露天工厂，生产成果对自然灾害的敏感度高。近年来，在全球气候变化背景下，自然灾害风险进一步加大，自然灾害时空分布、损失程度和影响深度广度出现新变化，各类灾害的突发性、异常性、难以预见性日显突出，频繁出现了一些极端天气事件。今年1月份以来，欧洲多个国家陷入极为罕见的严寒和暴雪天气，部分地区出现百年来的最低气温，造成近千人死亡。我国东北地区在20xx年、20xx年连续发生多年不遇的大旱，今年冬天又罕有大雪；连续三年，西南地区发生春旱，给农业生产和农民生活带来了很大的困难。农业保险的风险单位大，面临的巨灾风险远远超过传统险种。可能会在短时间内，跨越几个县甚至几个省，发生灾害事故，产生巨灾损失。随着承保规模的快速扩大，行业对此要有更加清醒更加深刻的认识。

二是要深刻认识农业保险面临的道德风险问题。农业保险的道德风险是由于信息不对称产生的，在事前的信息不对称经常表现为逆选择，比如农户把经常受灾的“坏地”投保，而对经常不受灾的“好地”不投保。这其中也与我们工作不到位有关系，比如有些地区由于地方财政配套不足，导致开办份额受限，形成了逆选择的倾向。在事后的信息不对称就是道德风险。比如，将未投保的能繁母猪冒充投保的母猪索要赔款等。由于我国“三农”基础信息、基础设施不完备，所以农业保险道德风险高。20xx年以来，我们在个别险种上，也曾因管控不严，局部暴发了道德风险。教训十分惨痛。这就要求经营农业保险的公司要不断地提高管控能力，加快建立一些基础信息库，在承保时，分户采集重要的标的信息，比如养殖业的耳标信息、森林的权属信息，田地的“四至”信息（即地块东西南北四个方向的边界）等。

三是要深刻认识农业保险面临的政策风险问题。现在的财政补贴政策要求农户先交钱，财政给配套补贴；下级财政先补贴，

上级财政再配套。在初期，由于农民保险意识并没有得到有效地激发，出于多方面的考虑，有的地方基层政府与保险机构在协同推进时，以“统保统赔”方式粗放操作，农民不用交钱，由基层政府或有关个人代垫代交，在年底时，再通过“假赔案”或虚增赔款等方式，将基层政府或个人代农户垫交资金、基层财政补贴款套取回来。这里面，个别地方甚至隐藏着个人在其中捞取好处的严重违法犯罪行为。财政部、审计署以及各级监管部门在检查时发现了多起这种违规行为，并进行了严厉查处，对其中涉及保险公司和地方政府的违纪问题进行了严肃处理，对个别人贪污挪用等违法犯罪的行为也已移送司法机关。这种做法，不仅仅是侵犯了农民的合法权益，更重要的是造成了社会各界对农业保险制度建设、政策设计的不理解、不认同，进而产生对保险行业的整体不理解和不认同。对这种风险我们已经付出了血的教训，更应引起行业，特别是新进入农业保险市场的主体的高度重视。经办机构更应该加强自身管理，完善体制制度，确保今后不再出现这些问题，如果发现，我们将严肃处理，并上追两级责任人。

四是要深刻认识社会关注度高带来的新问题。近年来，农业保险工作深入推进，保险覆盖面不断扩大，参保农民群众不断增多，受到了越来越广泛的关注。农业保险已成为“两会”代表高度关注的内容。近年来，保监会每年都收到大量的关于农业保险的人大政协提案[20xx年保监会办理的关于农业保险提案占全部保险类提案数量三分之一左右。同时，我们每天上网、看电视、看报纸，也能看到很多关于农业保险的报道。这说明我们的农业保险工作成效明显，逐渐形成了全社会关注农业保险的氛围，对我们政策的拟定、措施的实施、效果的评估有积极的促进作用，但也易因农业保险仍处于试点初期，“顶层制度设计”的缺失，各方的认识和看法不同等原因，使农业保险的发展问题易从热点变为焦点，形成关注点，进而诱发风险点。我们把它叫做“社会关注度高引发的风险”。这种风险在当今的网络时代，更因网络的及时性、草根性、互动性等传播特性，表现的尤为突出和明显。

这一方面要求我们加强对信息传播、舆论传播特点特性的认识和把握能力，另一方面，也要求我们进一步加强基础工作，使每一项工作经得起社会的监督，决不能因为我们工作不到位，不仔细，引发新风险问题。

总之，近几年，随着农业保险的深入发展，新情况、新问题、新矛盾也在不断涌现。产生问题的原因是多方面的，但我们坚信，只要我们有克服困难的决心和勇气，只要我们深入到群众中，集中群众的智慧，我们一定能够在实践中找到解决问题的办法。办法总比困难多！

三、关于做好农业保险工作的几点要求

温家宝在中央农村工作会议上强调，做好新形势下的“三农”工作是一篇大文章，既需要具有较高的理论政策水平，又需要有丰富的实践经验，还要对农民有深厚的感情。我理解，做好新形势下的农业保险工作也是一篇大文章，需要我们立足“三农”实际，注重方式方法，善于把握客观规律，统筹协调好各方面关系，继续坚持把“懂农时、知农事，察民情、体民心”作为工作的出发点和立足点，更加科学有效地推动农业保险发展。一是要对农民群众怀有深厚感情，始终把尊重农民意愿，维护农民利益放在首位。这是党的群众路线的具体体现，也是做好农业保险工作的基本准则。要将“农民是否满意、是否实实在在受益”作为衡量农业保险工作成效的重要标准，只有农民兄弟满意了，我们的农业保险工作才能够得到群众的广泛支持和拥护，才能永葆发展活力。要乐于把自己当农民、视农民为亲人，要设身处地为农民着想，认真听取群众意见。要切实转变思想和工作作风，不要简单以为农业保险是为农民办好事，就擅自替农民做主、代农民决策，更不能借助政府部门的权力搞强迫命令。要充分考虑到农民对农业保险的诉求正在多元化发展，不同人考虑问题的出发点和利益诉求不完全一样，要允许农民对农业保险有一个认识和接受的过程，在工作既要体现多数人的意愿，也要充分考虑少数人的特殊情况 and 合理要求。要真正

把“自主自愿”这一原则贯彻落实到农业保险的具体工作中。二是要加强调查研究，坚持从实际出发。我国农村地域广阔，农村情况千差万别，农业保险发展不可能一个模式，必须因地制宜，量力而行，切忌急功近利、一哄而起。要在吃透民情上下功夫，做扎实细致的调查研究，了解农村的真实情况和群众的真实想法，使农业保险的服务工作更加切合实际，这是探索发展中国特色农业保险的必由之路。在农业保险调查研究中，我们要深入基层，调查研究，体察民情，问计于民，只有这样我们作出的决策、定下的制度、得出的结论才是真实的，才是符合农民需要的。三是要尊重基层创造，注重引导基层的首创实践。五年来，我国的农业保险不断取得新成果、开创新局面，离不开广大基层机构和农民群众的首创精神，其工作根基就在于基层不断涌现的宝贵经验，其根本动力就在于广大基层群众积极参与的热情和创造力。未来要保持农业保险发展的活力，必须要在以“懂农时、知农事，察民情、体民心”为工作的出发点和立足点的基础上，进一步做到“集民智”，最大限度地保护和激发基层的创新热情和创造能力，鼓励、引导多产生一些先进典型，多创造一些经验做法，并适时将一个个“点”上突破的经验加以归纳、提炼、升华，坚持边试点、边总结、边完善，最终实现大范围的推广和应用。

第二、认清总体形势，把握主要矛盾，坚定不移地推进农业保险发展

在农业保险发展中，要特别注意处理好几个关系。一是要处理好政府与市场的关系。要按照“政府引导、市场运作、自主自愿、协同推进”的原则，切实发挥市场配置资源的基础性作用，明确政府部门和经办公司在农业保险工作中的职责和行为边界。政府部门要切实做到“有所为、有所不为”，要到位、不缺位、不越位，更不能错位。政府部门，要重点致力于引导和推动农业保险的发展，重点致力于建章立制、加强监督，为农业保险创造良好的发展环境。经办公司要树立市场主体意识，要发挥自身的专业优势，遵循保险规律，

科学实施农业风险管理，保险公司可以“依靠”政府部门开拓业务，借力发展，但绝不能产生“依赖”思想。二是要处理好发展中“快”与“好”的关系。一方面，我们要认清形势，勇担社会责任，把握政策机遇，在巩固已有发展成果的基础上，不断深化试点和创新，充分调动各方面参与农业保险工作的积极性，加快发展，实现“量的跨越”，进一步扩大农业保险覆盖面和渗透度，更加全面地发挥农业保险的功能和作用，更好地满足广大人民群众对农业保险的需求。另一方面，我们要深入贯彻落实科学发展观，切实转变农业保险发展方式，在“量的跨越”基础上实现“质的转变”，走内涵式发展的道路。要认真研究和全面把握农业保险业务特点和发展规律，进一步加强管理，完善承保理赔等关键环节的业务流程，提升服务能力，强化风险防范，确保农业保险又好又快发展。三是要处理好经济效益与社会效益的关系。各公司开展农业保险要算大账、算总账，算服务经济社会全局的大账，算经济效益与社会效益的总账。算清经济账是要充分认识到农业保险风险大、成本高、年度间不均衡的特点，切实加强大灾风险防范，追求长时间跨度的收支平衡，不引发经营风险；算清社会效益账是要充分发挥农业保险的功能作用，特别是通过农业保险的机制建设，加快建立自然灾害预警机制、探索通过人工增雨或者防雹等人工干预天气措施，进行防灾减灾模式创新，为农业减灾丰产、减灾增效作出更大的贡献。

虽然五年来农业保险发展取得了巨大的成就，但必须看到，我国农业保险仍处于发展初级阶段的基本事实没有改变，供给和服务能力不足与“三农”日益增长的保险需求之间的矛盾仍很突出。服务能力不够、覆盖面不宽、保障水平不足、功能作用发挥有限的基本事实，仍然是我们考虑“”时期农业保险工作的重要出发点。当前农业保险发展正面临着前所未有的战略机遇，我们一定要抓住机遇，勇担责任，化压力为动力，以满足“三农”风险保障需求为硬任务、硬要求，坚定不移地推进农业保险发展，进一步扩大农业保险覆盖面。狠抓重点，大力发展“粮食主产区”农业保险工作，努力扩

大农业保险的覆盖面，努力提高保障水平；凸显亮点，着力推进森林保险试点工作，探索推进设施农业保险、现代农作物种业保险等发展；紧密围绕国家重大体制机制改革、区域经济发展政策、产业经济发展政策、国家宏观调控政策的新要求，抓好相关农业保险的推进工作。突出特色，推进牧区、藏区等农业保险试点工作，鼓励并支持地方开展优势特色农产品保险试点，进一步发挥农业保险在新一轮“菜篮子工程”建设等领域的作用；拓展领域，进一步推动农房保险、农机保险、渔业保险、农村综合保险等涉农保险发展。

第三、抓好基础工作，强化服务能力，促进农业保险科学规范经营

一是要切实完善农业保险基础制度。健全的法律制度是农业保险顺利发展的重要保障。制度建设是一个系统工程，是制定制度、执行制度，并在实践中检验和完善制度的动态过程。制度建设是抓管理、抓源头的重要抓手，也是一项十分重要的核心基础工作，农业保险要通过制度建设明确管理的路线图与时间表，明确应该怎么干、要在什么阶段达到什么样的工作要求，也就是要下大力气梳理权利、规范程序、明确责任、加强管理、强化监督。农业保险制度建设的首要任务就是要加快立法工作进程，这是农业保险进一步发展的内在需要；是确保农业保险规范发展的重要保障；是农业保险参与各方的共识；也是国际的通行做法。保监会高度重视农业保险立法工作，目前已取得初步成果，近期将有重大突破。从梳理农业保险政策特殊性、操作特殊性、风险管理特殊性和经营结果特殊性入手，完成了《农业保险条例》起草工作，正在广泛征求意见。农业保险制度建设的目标，就是要逐步建立一套以农业保险法律法规为核心、以部门规章规范为基础、以行业指引标准为补充、以公司内控制度为依托的制度框架体系。

二是要切实加强农业保险服务能力建设。要推动农业保险产品创新，促进农业保险产品科学化和通俗化。引导保险公司

有针对性地提高保障程度，开发保费低廉、保单通俗的农业保险产品。积极研究天气指数保险、小额信贷保证保险等新型险种，满足农业和粮食生产日益增长的保险需求。加强农业保险风险区划的研究，提高农业保险产品定价的科学化水平；要加强农业保险服务体系建设，引导保险公司加大投入，建立起有效的农业保险服务网络，切实将农业保险的服务关口前移到涉农的第一线，惠及到千家万户，及时为农户提供投保告知、报案和索赔指导、业务咨询等保险服务。要进一步发挥保险的防灾防损功能，加强与气象、水利、国土等灾害管理预报部门和农业、畜牧兽医、林业等农林主管部门的合作，结合有关预报信息，认真评估对承保农作物的致害性，会同相关单位积极开展防灾减灾工作，帮助农民提高抗御风险的能力。要加强农业保险新科技的应用，立足我国农业保险标的点多面广，管理难度较大，道德风险高、经营成本高的实际，不断提高农业保险服务的科技水平；加快gps□无人机查勘、卫星遥感等成熟技术的引入，提高承保、理赔等关键环节的工作质量和效率。要强化农业保险信息化管理，夯实基础数据，把农业保险承保、理赔、财务核算等管理环节完全嵌入系统程序，切实做到业务系统、财务系统及统计系统数据无缝连接，从技术上杜绝弄虚作假的违法违规行爲，使其操作更加规范、流程更加优化、管控更加严密。

三是要切实规范农业保险经营行为。规范运作是保险业健康发展的基础，农业保险经营行为是否规范，直接关系到农户的合法权益能否得到维护，关系到国家强农惠农富农政策是否落实到位，关系到国家财经纪律的严肃性，也关系到保险市场秩序的稳定和保险业的形象。要采取切实有效地措施，加强监督与管理，切实规范农业保险经营行为，坚决打击农业保险违法违规行为。近几年，保监会和国家审计署、财政部等部门切实加强农业保险监督检查，并对涉及的单位和人员进行了严肃处理。事实证明，这种严格的监督和管理不仅不会阻碍发展，反而会为发展创造更加良好的环境。在此，我再次强调，各保险公司要认真贯彻落实20xx年“8.24”农业保险工作座谈会精神，切实建立起针对农业保险的专项内审

制度，切实加强对分支机构农业保险工作的内部稽核审计，保证内审覆盖的深度和广度；各保险公司对在内审时发现的违规违纪行为，要严厉查处，绝不能大事化小、小事化了，更不能姑息包庇纵容。保监会系统上下更要统一认识、统一措施、统一步调、统一行动，将农业保险作为检查的重点内容之一，特别是重点检查农业保险承保、理赔等关键环节的真实性。要加大对农业保险违规行为的处罚力度，提高违规经营的成本。对于保险违规行为，在人员上，要依法对责任高管取消任职资格，对责任员工采取禁入行业的限制；在机构上，要依法对违规地区以省区或地市为范围实行部分或全部停业，严重的要吊销违规机构的经营许可证；要以法律规定最高限对机构和个人进行罚款。对发现的与经办机构相互勾结的有关单位或个人的违规违纪线索，要加强与其上级主管部门或相关监督单位的沟通与联系，对发现的问题依法进行延伸检查，或者直接将发现的违规违纪行为，向其上级单位或有管辖权的上一级人民政府报告。对于涉嫌犯罪的，应当及时向公安机关或检察机关报案。各保监局可以在农业保险专项检查时，积极探索建立与审计部门、财政监督部门的工作联动机制，切实增强农业保险监督检查的力度和深度。

四是要切实守住风险防范的底线。随着农业保险覆盖面的快速提升，随着农业保险保障水平的不断提高，风险也在快速积累。各保险公司要深刻认识自然灾害的发生发展规律、深刻认识农业生产的周期性特点，不能因为这几年农业保险总体保持了盈亏平衡，摆脱了历史上“小干小赔、大干大赔”的不利情况，就放松了风险防范意识、失去了应有的警惕。经营农业保险必须要始终绷紧风险防范这根弦，加强风险预警，切实守住风险防范的底线，通过积极参与再保险体系建设，通过积极探索多种模式的大灾风险分散机制，防范和化解农业保险大灾风险。

农业丰则基础强，农民富则国家盛，农村稳则社会安。“三农”问题既重要，又复杂，且敏感。党中央始终坚持把解决好“三农”问题作为全党工作的重中之重。作为现代金融体系

三大支柱之一的保险业更应顺应这种发展需要，充分发挥保险的功能作用，支持、服务和保障“三农”的发展。因此，农业保险是保险业服务“三农”的大事。“三农”底子薄、基础差、挑战多，因此，农业保险也成为保险业面临的一件难事。做好农业保险这一大事难事，必须要转变作风、强化执行能力。首先，要落实领导责任。各级党委、政府都高度重视“三农”问题，基本都实行“三农”工作一把手负责制。农业保险作为“三农”的重要扶持政策，事关农业生产、粮食安全和社会稳定，发展农业保险不仅仅是经济问题，更是重要的政治问题和重大的社会问题。对农业保险，各保险公司各级机构都要实行一把手负责制，一把手要对公司农业保险的各项工作亲自过问、并负总责。其次，要狠抓制度的执行。“天下难事，必做于易；天下大事，必做于细”，要成就一番事业必须从简单容易的事情做起，必须关注细节。“细”在企业管理中也就是“执行力”的问题，各公司要在各级农业保险经营管理人员中切实树立起服务意识，切实树立起立足基层、服务“三农”的理念，切实树立起精益求精、不折不扣地执行好各项制度的作风，克服心浮气躁、浅尝辄止的毛病，从改变一事一物一人入手，把事做细、做实，实现农业保险科学化、规范化、精细化管理。再次，要完善激励机制。各公司要关注、关心农业保险业务的发展，从公司发展战略的高度，认真做好农业保险发展中长期规划，统筹考虑配置充足的人力、物力和财力，为农业保险发展提供坚强保障。同时，要针对农业保险的特点和特色，制定专门的考核激励办法，通过行之有效的激励措施，充分调动农业保险从业人员和基层机构推进农业保险科学发展的积极性。最后，要加强队伍建设。农业保险经营理念是否科学、经营行为是否规范、惠农措施是否到位，关键在人，在于人的态度、意识和作风。我们在座的各位大多都是多年从事保险工作，但对于农业保险，对做好“三农”工作，我们还有很多东西要学，要抓紧熟悉“三农”基本情况，系统学习农业保险的政策，了解农业保险发展的历程、了解农业保险面临的环境，了解农民对农业保险的真实诉求，尽快掌握做好农业保险工作的要领。要通过学习，进一步深刻认识到做好农业

保险工作的重要性，认识到抓好农业保险基础工作的紧迫性，切实转变工作作风，真抓实干，把农业保险的各项制度要求落实好、执行好。

同志们，现在是农历二月底三月初，刚过春分节气，“二月惊蛰 又春分，种树施肥耕地深”，指的就是我国大部地区已进入春耕、春播的农忙季节。东北地区的春播也即将开展。农民朋友们正在抓住冷尾暖头的重要时机，播洒希望。我们要紧跟农时、抓紧同步做好农业保险，为农民朋友们切实服好务！今年是“”的第二年，是承前启后的重要一年，希望大家能够继续加大对农业保险的重视程度，加大对农业保险的扶持力度，用活、用好现有的支持政策，认真抓好基础工作，切实提高服务能力和水平，巩固农业保险的良好发展势头，使农业保险真正成为强化农业基础、惠及农村发展、富裕农民生活的重要金融工具，切实把农业保险这一大事难事，办成“百姓得实惠、政府得民心、保险得发展”的实事和好事，以优异成绩迎接党的胜利召开！

谢谢大家！

共2页，当前第1页12

农业保险工作总结篇五

一年来，保险xx公司在省市公司正确领导下，依靠我公司全体员工的不懈努力，公司业务取得了突破性进展，率先在全省突破保费收入千万元大关。今年，我公司提前两个月完成了省公司下达的全年营销任务，各项工作健康顺利发展。下面结合我的具体分管工作，谈谈这一年来的成绩与不足。

积极贯彻省市公司关于公司发展的一系列重要指示，与时俱进，勤奋工作，务实求效，勇争一流，带领各部员工紧紧围绕“立足改革、加快发展、真诚服务、提高效益”这一中心，进一步转变观念、改革创新，面对竞争日趋激烈的临沂保险

市场，强化核心竞争力，开展多元化经营，经过努力和拼搏，公司保持了较好的发展态势，为保险公司的持续发展，做出了应有的贡献。

全方面加强学习，努力提高自身业务素质水平和管理水平。作为一名领导干部，肩负着上级领导和全体员工赋予的重要职责与使命，公司的经营方针政策需要我去贯彻实施。因此，我十分注重保险理论的学习和管理能力的培养。注意用科学的方法指导自己的工作，规范自己的言行，树立强烈的责任感和事业心，不断提高自己的业务能力和管理能力。

不断提高公司业务人员队伍的整体素质水平。一年来，我一直把培养展业人员的业务素质作为团队建设的一项重要内容来抓，并和经理室一起实施有针对性的培训计划，加强领导班子和员工队伍建设。

1、根据市公司下达给我们的全年销售任务，制定各个部室的周、月、季度、年销售计划。制定计划时本着实事求是、根据各个险种特点、客户特点，部室情况确定每个部室合理的、可实现的目标。在目标确定之后，我本着“事事落实，事事督导”的方针，通过加强过程的管理和监控，来确保各部室目标计划的顺利完成。

2、作为分管业务的经理我十分注重各个展业部室的团队建设。一直注重部室经理和部室成员的思想 and 业务素质教育。一年来，我多次组织形势动员会、业务研讨会，开展业务培训活动，组织大家学知识、找经验，提高职工全面素质。培训重点放在学习保险理论、展业技巧的知识上，并且强调对团队精神的培育。学习促进了各个团队自身素质的不断提高，为公司的持续、稳定发展打下扎实的基础。

3、帮助经理室全面推进薪酬制度创新，不断夯实公司基础管理工作。建立与岗位和绩效挂钩的薪酬制度改革。今年，我紧紧围绕职位明确化、薪酬社会化和奖金绩效化和福利多样化

“四化”目标，全面推进企业薪酬体制改革。初步建立了一个能上能下，能进能出，能够充分激发员工积极性和创造性的用人机制。

除了业务管理工作，我还兼任了营销一部的经理。营销一部营销员只有一名，我的业务主要是面向大客户。我的大客户业务主要是生资公司的。根据生资公司车队的特点，在原有车辆保险的基础上，我在全市首先开办了针对营业性货车的货运险。货运险的开办既为客户提供了安全保障又增加了公司保费收入，真可谓一举两得。经过不懈努力，我部全年完成保费收入xx元，其中车险保费xx元，非车险业务xx元，满期赔付率为。成为公司发展的重要保证。

由于工作千头万绪，加上分管业务较多，有时难免忙中出错。例如有时服务不及时，统计数据出现偏差等。有时工作有急躁情绪，有时工作急于求成，反而影响了工作的进度和质量；处理一些工作关系时还不能得心应手。

总之，一年来，我严于律己、克己奉公，用自身的带头作用，在思想上提高职工的认识，行动上用严格的制度规范，在我的带领下，公司员工以不断发展建设为己任，以“诚信为先，稳健经营，价值为上，服务社会”为经营宗旨，锐意改革，不断创新，规范运作，取得了很大成绩。

新的一年即将到来，保险市场的竞争将更加激烈，公司要想继续保持较好的发展态势，必须进一步解放思想，更新观念，突破自我，逐渐加大市场营销力度。新的一年我将以饱满的*、以百倍的信心，迎接未来的挑战，使本职工作再上新台阶。我相信，在上级公司的正确领导下，在全体员工的共同努力下，上下一心，艰苦奋斗，同舟共济，全力拼搏，我们公司一定能够创造出更加辉煌的业绩。

农业保险工作总结篇六

1、年初对车船税的征收

车船税征收对于农村干部来说是一项有点困难的工作，原因是因为要对村内每一辆小轿车、小奔马、摩托车、农用三轮都要进行征收。但是有些村民不理解，任凭村干部怎样解释都不能转过弯，使得x年的车船税征收工作开展非常难，但是经过两委协商办法，一起努力，我们x村还是按时交纳了税款。

2、参加“三夏”“三秋”秸秆禁烧工作，并分组值班，在每个区委书记的带领下对自己所包区域巡查，保证了今年的“三夏”“三秋”安全度过。

3、推广及使用好“4+2”工作法

“4+2”工作法刚推广时，我们x村村两委都认真学习并贯彻执行，并对全部党员及村民代表进行统一学习。组织党员及村民代表对我村的低保、五保户评选、迁安救护工作的落实、粮食直补公示、固定资产登记、“十星级”文明户评选、红白事简办、安全饮水工程及预备党员转正工作都进行了提议、商议、审议、决议，并对决议公开，实施结果公开。每次会议都按照“4+2”工作法的步骤严格进行，对于村民代表的意见及建议如实详写，并在会议后签到及投票，对于各项工作我们都做到了公开、公正及公平。

4、协助村会计收取x年粮食补贴及x年新型农村合作医疗款。按照国家对农民实行的一系列惠民政策，我分别参与了对x年的粮食补贴及x年新型农村合作医疗款的征收，在协助村会计做好征收后，同时还对x年征兵的宣传、填写本村外出务工人员名单统计信息、收缴x年x村党员党费、清查x年赴疆务工人员信息、排查村内安全隐患、民族宗教领域不稳定因素等一系列必要性工作。

在x年9月份，位于陡门乡大南村的拦河坝出现险情，为了保护好群众的生存安全及财产，我们每个村都接收到分配柳枝数量任务，我们x村在村两委的果断下，在第一时间内对村内树木进行捆枝并运送，在这次任务中x村是最先完成任务数的一个村，并且是超额完成，对此，乡镇各级领导都很满意。

6、第三批科学发展观学习实践活动

第一阶段学习调研时，由于村内正值秋收，但是在不影响秋收的前提下，我们村还是对安排的学习计划进行了不漏洞学习并记录。第二阶段分析检查阶段，我村里开了动员会及四项民主生活会，并形成了分析检查报告，进行了问卷调查。

7、计划生育工作的参与与配合

x年12月份，配合镇计生做好迎检工作，和计生管理员对村计生学校、计生档案管理室、孕检室进行归纳整理，然后将育龄妇女的情况进行整理并归纳，做好充分的迎检工作。

二、其他临时性工作

1、身为会长，我在完成村内的日常工作外，还对组织部大官办安排的工作做进一步完善，并对每月的工作总结进行收缴，整理好上交的所有资料并在25日当天会长例会时上交大学生村官办公室。

2、按时参加镇里每周二、周五例会，并在例会上向大家宣读各种有关村官发展学习的文件及精神。并按要求对周二的工作周五进行汇报的程序一致要求大家上报信息，对于信息的收缴及时让阅目并上墙记星。

3、收看远程教育，和大家一起学习相关知识，从中吸取经验。

4、参加每一次村官办或乡镇的会议，并对每一次会议都做出

详细的记录。

5、临近年末，各项检查、考核工作随之而来，为了更好地迎接检查及考核，我对村内的情况都进行了统一整理，以备检查不出漏洞。

农业保险工作总结篇七

1. 负责本乡镇政策性农业保险工作。
3. 负责收集承保信息，分户清单，建立完善本乡镇的承保档案；
5. 配合理赔查勘人员做好查勘定损工作。
6. 协调处理好乡镇人民政府、农户与保险公司的关系；
7. 完成乡镇党委、政府交办的其他工作。

农业保险工作总结篇八

xx县是农业大县，农民耕作习惯是“一麦一豆”。县领导非常重视政策性农业保险试点工作的进展。一是县委、政府和各有关部门主要领导高度重视并支持政策性农业工作开展。县委主要领导在几次重要会议上多次强调，推进政策性农业保险工作是建设美好乡村构建社会主义和谐社会的一项重大举措，是政府为农民办的一项实事工程、是民生工程，要把推进政策性农业保险作为当前一项政治任务做到办实事、好事办好。二是农险办狠抓此项民生工作的着力点，印发了《xx县20xx年政策性农业保险试点工作考评办法》，进行月考评，季调度，发现问题要求及时整改，各乡镇和国元公司不进行有效整改的，上报县政策性农业保险工作领导小组，进行通报批评，要求限期整改到位。三、全县各乡镇党委、政府高度重视，认真贯彻县委、政府的要求，把此项工作摆上

了重要的议事日程，对农险经办人员提出了更高的要求。落实工作责任部门，设立工作机构，形成工作网络。四是财政部门加大投入，确保此项民生工程的资金保障，大力支持推动此项工作。

加强农业保险服务网络建设，是更好地服务“三农”的基础，在县政府和财政、农业、市国元公司等有关部门的支持推动下，国元农业保险公司作为经办机构积极展业，不断优化农业保险服务网点和队伍建设，在硬件配置到位的基础上，狠抓软件建设的落实。结合农业季节性强的特点，一月份，对利辛全县23个乡镇的村、镇两级451名基层协保员进行业务培训，各乡镇培训工作有序进行，村、镇两级协保员准时参加培训，积极进行交流，争取更好的为农民服务。各乡镇协保员培训均有照片归档。同时从队伍建设上着手，进行协保员业务知识考试，对不合格的协保员及时进行调整，优胜劣汰，整体素质得到提高，为农业保险工作打下坚实的基础。三月份至五月份是我县各单位民生工程资料“回头看”活动，国元公司接到文件后，立即召开员工会议，传达市公司文件精神，按照要求，成立自查自纠资料“回头看”领导小组，要求严格按照市公司要求，认真对待每个案卷，严禁走形式、走过场，并对自查自纠不到位的员工进行处罚。县、乡、村三级农业保险经办和服务网络建设有序高效运行，保障了我县政策性农业保险更好、更快的发展。

一是继续结合乡镇古会和文艺活动宣传政策性农业保险政策。二月份至四月份是我县各乡镇逢古会主要集中时间段，为了更好的提高农民的知晓率，全县23个乡镇逢古会时，农险办要求乡镇经办人员都要主动与农险办、国元农业保险公司联系，每逢乡镇逢会都组织相关人员到现场进行宣传和指导，宣传形式多样化，多数采用的都是喜闻乐见的方式，利用古会以向群众发放宣传单、悬挂过街横幅等形式向群众宣传农业保险政策。同时，通过民生工程文艺演出大篷车送戏到田间地头，组织演出队表演说唱、戏曲、大鼓、唢呐、梆子等群众喜闻乐见的节目宣传政策性农业保险，共演出30余场次。

截止到目前，我县23个乡镇全部进行了政策性农业保险宣传工作；发放“政策性农业保险知识一点通”10万余份；张贴宣传标语20xx余幅；悬挂过节横幅80余条；走访农户200多户。二是利用广播、电视等新闻媒体进行宣传报道，农险办经常向县电视台提供政策性农业保险新闻线索，县电视台共计播放新闻16条。同时，农险办、国元公司、利辛电视台在农业专题电视节目《淝河农苑》作了两期政策性农业保险专题宣传节目。三是国元农业保险公司按照县农险办要求，印制了420盘“政策性农业保险宣传光碟”，送到各乡镇三农服务站，督促村级协保员通过广播“村村通”工程，每星期进行2—3次的播放，大范围、广覆盖宣传农业保险专题知识，让政策性农业保险政策深入农家，以此提高了政策性农业保险的知晓率。

农业保险工作总结篇九

（一）财政部门及行业主管部门工作要求。

1、要高度重视政策性农业保险保费补贴资金管理，按照季度结算、年度清算的规定与经办保险机构办理财政补贴资金拨付手续，确保资金专款专用。行业主管部门在每季度第二个月末应当将上一季度保费资金拨付承办机构，如确需延期至季度末拨付上一季度保费补贴资金，行业主管部门应当进行说明并报区财政局。财政部门要督促行业主管部门落实《自治区财政厅 自治区农业厅 广西银保监局等五部门关于印发广西农业保险高质量发展工作方案的通知》（桂财金〔2020〕36号）要求，认真审核保险经办机构提交的保费补贴资金申请材料。要对经行业主管部门审核后的保费补贴申请材料认真复核，根据复核情况进行必要的抽查，发现问题及时责令整改。

3、2022年政策性农业保险保费补贴资金结算工作调整为线上进行，通过广西政策性农业保险保费补贴与业务管理平台实施。财政部门应会同行业主管部门督促保险承办机构及时全

面完整地将承保情况上传管理平台。区财政部门要将已结算保费补贴资金及时录入管理平台，自治区财政厅将通过管理平台的保费补贴资金录入情况对各地进行检查、考核。承保数据经审核需调整的，应及时整改。

1、及时设立分支机构，提高县域服务能力。承办机构应该在开展政策性农业保险业务的县域设立分支机构。各承办机构要加大基层服务体系投入力度，在承办政策性农业保险的乡镇增设、强化农业保险服务站建设，协同农村金融“三农”金融服务室，进一步加强农业保险乡镇服务站和行政村服务点建设，切实提高政策性农业保险服务质量和效率。

2、各机构应主动提供服务，最大化提高赔付水准。对往年简单赔付率较低的承办机构，区财政部门将按照上级要求上报市财政适当调减其承办业务市场份额权重；对往年简单赔付率较高的承办机构，区财政部门将按照上级要求上报市财政调增其承办业务市场份额权重。

3、各机构要优化保险条款，更好地惠及投保农户。承办机构要切实承担起社会责任，高度重视定损、理赔工作，不得惜赔少赔慢赔。承办机构开展业务时要做到“五公开”“三到户”，切实维护投保户权益。承办机构要进一步优化保险条款，将旱灾、野生动物肇事毁损等纳入保险责任，尽可能将影响生产端的各种自然灾害、病虫害、意外事故等纳入保险范围。除自治区相关部门同意设置的险种绝对免赔外，其他险种一律不得设置绝对免赔。承办机构应当主动降低相对免赔率，更好的保障农户利益。鼓励承办机构对保险农户实行无赔付优待，优待幅度可根据投保户连续无赔付年限确定，减轻农户负担。

4、各政策性农业保险承办机构应当积极配合由自治区财政厅委托的第三方科技公司，做好承保数据的上传、调整，通过广西政策性农业保险保费补贴与业务管理平台与市县财政结算。对未录入管理平台的则不纳入保费补贴范围。

农业保险工作总结篇十

一、全年业务经营状况

1、业务发展情况。全年实现保险费收入万元（去年万元），同比上升%，（已赚净保费万元）。其中：机动车辆险保费收入1289万元，企业财产险保费收入万元，学生、幼儿意外伤害险保费收入64万元，其它各类责任险保费万元。

2、赔款支出等情况。全年共支付各项赔款万元，综合赔付率为%。其中：车辆险赔款737万元，赔付率为%，企业财产险赔款万元，家财险赔款万元，各类责任险赔款6万元。

3、到目前为止，全年共缴纳地方税金万元。

二、20__年的几项主要工作：

（一）求真务实，周密部署。

各项工作抓前抓早，摒弃前松后紧的不良工作作风，对全年工作早计划早安排。在省、市全保会议未召开前，保费任务尚未分配的情况下，公司自我加压，于__年底就提前分配__年度1—2月份个人保费任务计划，开展小指标劳动竞赛，实行人人头上有指标，并制定了严格的奖罚制度，对完不成任务者实行待岗处理，只发基本生活费，完成任务后重新上岗。由于措施得力，首季保费收入同比上升%，实现了“开门红”，为全年目标任务的顺利完成打下了基础。

（二）提高认识，统一思想。

今年是人保财险公司股改重组上市后的第一年，各项工作是否取得预期效果，是对公司经营管理水平的重大考验，对公司未来发展也将产生深远的影响。为此，公司班子和全体员工充分认识到全面完成今年各项指标任务的重要性，全保会

议后，公司及时研究贯彻落实会议精神的具体措施，提出了“强化车险管理、提高盈利能力和提高优质业务占比、注重实现优化业务结构为重点”的工作方针，努力提升公司创造最大价值的能力。

（三）认真做好车险经营管理和车贷逾期清收工作

（四）、加强党建及党风廉政工作

一年来，紧紧围绕经济建设这个中心，不断加强党风廉政建设、组织建设、作风建设，充分发挥党支部在业务工作中的政治核心作用、基层党组织的战斗堡垒作用和党员先锋模范作用，有力地保证了公司各项工作的顺利开展，今年7月1日，公司发展了两名新党员，确定了一名党员发展对象，公司党支部还组织新老党员赴定远县藕塘烈士纪念馆重温宣誓仪式，开展革命传统教育。公司还开展了向任长霞同志学习的活动，号召广大员工恪守职业道德，敬岗敬业。坚持周六下午学习制度，坚持学习政治理论和阶段业务汇报同步进行，制定了相应的学习计划。建立健全了一整套适应本公司实际的制约机制，先后推出《党风廉政建设责任规定》、《领导干部廉洁自律规定》等廉政制度。班子成员都能严于律己，以身作则，廉洁奉公。使公司班子形成一个团结拼搏、务实进取的战斗集体。公司还通过开展警示教育，先后认真学习了由省保监局和省公司转发关于保险业发生贪污受贿和挪用犯罪案件的情况通报，树立员工超前防范意识，把防范违法犯罪的关口前移，有效地遏制违法犯罪活动。

（五）加强公司内部管理

1、进一步修订完善了公司内部控制制度，特别是经济责任制考核及奖惩办法。继续进行三项制度的改革，我司坚持人员能进能出，职位能上能下，收入能高能低，以效率为中心，实行工效挂钩，彻底清除人浮于事的消极现象。做到一人干保险全家干保险，坚持以贡献排名次，以业绩论英雄，实现

了万元保费工资制。让经济杠杆起作用，变职工要我干为我要干，拉开了分配档次，增强了工作的积极和主动性。公司在管理上建立了一套行之有效的制度，做到以制度来管人、管事，做到有章可循、违章必究。避免了人情、感情关，增加了职工遵纪的自觉性。

2、规范经营管理严格遵守总公司颁发的“六条禁令”。严肃经营纪律，增强依法合规意识，严把承保“进口”关。为坚持有效发展的原则，公司针对各类车型、车辆使用性质及赔付率较高的车型、企业，重新设置了承保条件。

4、强化理赔管理理赔工作的好坏，是提高经营效益的关键所在。为此，公司领导从思想上、组织上充分重视防灾防灾减灾工作。同时，为了加大理赔管理力度，制订了各项理赔管理制度，对理赔人员从严要求。

5、做好数据质量整理工作今年是“数据质量年”，数据质量建设是公司提高市场竞争力的基础工程，数据质量的高低直接影响公司经营管理水平，是重大决策的关键依据。我公司根据市公司的要求，对各项业务数据规范性、完整性、准确性等进行了多次清理检查，清理人员包括财务人员、承保人员和理赔人员，他们全部利用休息时间加班加点逐单逐案的清查，使公司业务数据质量得到进一步的改善。

（六）人保形象，搞好优质服务

公司根据保险服务行业的特点，从狠抓文明创建入手，抓落实，重实效，取得了显著效果。

一是完善了优质服务措施，制定了优质服务标准，明确了服务内容，规范了服务程序。广泛深入保户，回访“黄金客户”，积极征求意见，改进工作作风，增加了服务透明度。

二是加强营业室窗口的建设。严格挂牌上岗，文明服务，全

体员工使用文明用语。

三是执行双休日值班制度。

三、工作中存在的主要问题及今后的努力方向

回顾一年来的工作，公司各项工作虽然取得了一定的成绩，完成了市公司下达的各项指标任务，各项基础管理工作也有很大进步，但工作中仍然存在着一些问题，如：非车险亟待发展。非车险业务规模占总保费比重还很小，没有形成规模效益。我公司将认真分析非车险发慌缓慢的原因，积极寻求对策，加强各类新险种的宣传，积极开展有效的促销活动，进一步拓展个人代理营销、兼业代理营销，制定相应的激励政策，促进非车险业务的发展。此外，要充分发挥公司领导班子成员率先垂范的作用，要求职工做到的班子成员要首先做到，严格执行逐级负责的行政原则；要狠抓全体员工的求真务实工作作风，要求所有业务工作责任到人，努力提高工作的办事效率；继续执行万元保费工资制度，实行人人头上有指标，严格控制各项费用支出。20__年，公司的工作任务仍然将十分艰巨，面对激烈的市场竞争，决定以发展为主题，以服务为主线，以提高公司业绩以及全体职工收入为根本出发点，弘扬求实、诚信、拼搏、创新的企业精神，使来安公司的各项工作再上一个台阶。